



**JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI**

SONEL S.A.

**ZA OKRES
OD 1 STYCZNIA 2019 ROKU
DO 30 CZERWCA 2019 ROKU**

I. WSTĘP

Sonel S.A. jest firmą produkcyjną, specjalizującą się w produkcji elektronicznych przyrządów pomiarowych. Ponadto przedsiębiorstwo świadczy usługi w zakresie montażu powierzchniowego elementów elektronicznych SMT oraz w zakresie sprawdzania metrologicznego przyrządów pomiarowych. Firma prowadzi działalność od 21-02-1994 roku, najpierw pod firmą TIM Spółka z o.o., później, jako Sonel Spółka z o.o. Od 01-07-1998 roku jest spółką akcyjną. W 2008 roku Spółka została wprowadzona na Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie.

Podstawowe dane o Spółce przedstawiają się następująco:

Pełna nazwa Firmy:	Sonel Spółka Akcyjna
Siedziba:	58-100 Świdnica, ul. Wokulskiego 11
Organ Rejestrowy:	Krajowy Rejestr Sądowy
Numer wpisu do KRS:	0000090121 z dnia 14-02-2002 roku
Podstawowy przedmiot działalności to:	działalność produkcyjna w branży elektronicznej i elektrotechnicznej. W szczególności w Spółce odbywa się produkcja przyrządów pomiarowych oraz usługowy montaż elementów elektronicznych.
Numer PKD:	26.51Z Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych
Numer EKD:	3320A
Branża:	Przemysł elektromaszynowy
Spółka występuje na rynku regulowanym:	Rynek Podstawowy Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie
Segment:	5 PLUS
Indeksy:	WIG
Numer identyfikacji podatkowej:	884-00-33-448
Numer Regon:	890236667

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.
Okresy, za które prezentowane jest sprawozdanie finansowe i porównywalne dane finansowe.

Sprawozdanie finansowe sporządzono za okres:
od 01-01-2019 roku do 30-06-2019 roku

Dane porównywalne prezentowane są: za okres od 01-01-2018 roku do 30-06-2018 roku w zakresie rachunku zysków i strat oraz wg stanu na dzień 30-06-2018 roku i na dzień 31-12-2018 roku w zakresie sytuacji bilansowej przedsiębiorstwa.

Przedmiotem działalności Spółki jest prowadzenie wszelkiej działalności handlowej, usługowej i produkcyjnej, a w szczególności:

- 1) Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych (PKD 26.51.Z)
- 2) Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (PKD 22)
- 3) Produkcja elementów elektronicznych (PKD 26.11.Z)
- 4) Produkcja elektronicznych obwodów drukowanych (PKD 26.12.Z)
- 5) Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych (PKD 26.20.Z)
- 6) Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego (PKD 26.30.Z)
- 7) Produkcja elektronicznego sprzętu powszechnego użytku (PKD 26.40.Z)
- 8) Produkcja instrumentów optycznych i sprzętu fotograficznego (PKD 26.70.Z)
- 9) Produkcja urządzeń elektrycznych (PKD 27)
- 10) Pozostała produkcja wyrobów (PKD 32)
- 11) Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia, gdzie indziej niesklasyfikowana (PKD 28.99.Z)
- 12) Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń (PKD 33)
- 13) Zbieranie odpadów innych niż niebezpieczne (PKD 38.11.Z)
- 14) Zbieranie odpadów niebezpiecznych (PKD 38.12. Z)
- 15) Sprzedaż hurtowa i detaliczna samochodów osobowych i furgonetek (PKD 45.11 .Z)
- 16) Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń (46.69.Z)
- 17) Sprzedaż detaliczna nowych wyrobów prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach (PKD 47.78.Z)
- 18) Transport drogowy towarów (PKD 49.41.Z)
- 19) Sprzedaż hurtowa niewyspecjalizowana (PKD 46.90.Z)
- 20) Magazynowanie i przechowywanie pozostałych towarów (PKD 52.10.B)
- 21) Telekomunikacja (PKD 61)
- 22) Działalność związana z oprogramowaniem (PKD 62.01.Z)
- 23) Przetwarzanie danych; zarządzanie stronami internetowymi (hosting) i podobna działalność (PKD 63.11.Z)
- 24) Pozostała finansowa działalność usługowa, gdzie indziej niesklasyfikowana, z wyłączeniem ubezpieczeń i funduszy emerytalnych (PKD 64.99.Z)
- 25) Działalność wspomagająca usługi finansowe oraz ubezpieczenia i fundusze emerytalne (PKD 66)
- 26) Kupno i sprzedaż nieruchomości na własny rachunek (PKD 68.10.Z)
- 27) Wynajem i zarządzanie nieruchomościami własnymi i dzierżawionymi (PKD 68.20.Z)
- 28) Działalność prawnicza, rachunkowo-księgową i doradztwo podatkowe (PKD 69)
- 29) Działalność firm centralnych (head office): doradztwo związane z zarządzaniem (PKD 70)
- 30) Badania naukowe i prace rozwojowe (PKD 72)
- 31) Reklama, badanie rynku i opinii publicznej (PKD 73)
- 32) Pozostała działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (PKD 74)
- 33) Wynajem samochodów i furgonetek (PKD 77.11.Z)
- 34) Wynajem i dzierżawa pozostałych maszyn, urządzeń oraz dóbr materialnych, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 77.39.Z)
- 35) Działalność związana z administracyjną obsługą biura i pozostała działalność wspomagająca prowadzenie działalności gospodarczej (PKD 82)
- 36) Pozostałe pozaszkolne formy edukacji, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 85.59.B)
- 37) Działalność wspomagająca edukację (PKD 85.60.Z)
- 38) Naprawa i konserwacja komputerów i artykułów użytku osobistego i domowego (PKD 95)
- 39) Pozostała indywidualna działalność usługowa (PKD 96)

Władze Spółki to: walne zgromadzenie, rada nadzorcza i zarząd spółki.

Od dnia 01-01-2019 do 28-05-2019 skład zarządu był następujący:

Krzysztof Wieczorkowski	Prezes Zarządu
Jan Walulik	Wiceprezes Zarządu
Wojciech Kwiatkowski	Członek Zarządu

W 2019 roku upłynął okres kadencji zarządu spółki w powyższym składzie.

Od dnia Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, które odbyło się w dniu 28-05-2019 skład Zarządu jest następujący:

Krzysztof Wieczorkowski	Prezes Zarządu
Jan Walulik	Wiceprezes Zarządu
Tomasz Wiśniewski	Członek Zarządu
Tomasz Hodij	Członek Zarządu

Zarząd w tym składzie został powołany na nową dwuletnią kadencję, która zakończy się wraz z zatwierdzeniem sprawozdania finansowego za 2020 rok.

W firmie jest ustanowiony prokurent w osobie Jolanty Drozdowskiej.

Od dnia 04-01-2019 prokurentem jest także Pani Anna Pilska

Organem nadzorującym prace zarządu Spółki jest rada nadzorcza.

Rada nadzorcza w I półroczu 2019 roku składała się z następujących osób:

- Andrzej Diakun Przewodniczący rady nadzorczej,
- Mirosław Nowakowski Członek Rady Nadzorczej,
- Maciej Posadzy Członek Rady Nadzorczej.
- Jan Siniarski Członek Rady Nadzorczej,
- Stanisław Zajęc Członek Rady Nadzorczej,

W dniu 28 maja 2019 r. Walne Zgromadzenie SONEL S.A. ponownie powołało na Członków Rady Nadzorczej Spółki Panów Mirosława Nowakowskiego oraz Macieja Posadzy.

Powołanie Rady Nadzorczej SONEL S.A. zostało dokonane zgodnie z art. 385 § 1 ksh i § 27 pkt 16 Statutu Spółki.

Członkowie Rady Nadzorczej SONEL S.A. złożyli Spółce i sobie nawzajem oświadczenia w sprawie spełnienia kryteriów niezależności określonych w II.Z.4.DPSN 2016. Rada Nadzorcza dokonała oceny złożonych oświadczeń i stwierdziła, że trzech jej członków spełnia kryteria niezależności, a dwóch członków tych kryteriów nie spełnia.

Kapitał zakładowy Spółki, na dzień sporządzenia sprawozdania, wynosi 1 400 000 złotych i dzieli się na 14 000 000 akcji po 0,10 zł każda.

W okresie objętym sprawozdaniem nie nastąpiły żadne zmiany dotyczące formy prawnej prowadzenia przedsiębiorstwa.

W strukturze Spółki nie istnieją jednostki organizacyjne sporządzające samodzielnie sprawozdania finansowe.

Od 2013 roku Spółka tworzy grupę kapitałową i jest jednostką dominującą oraz sporządza skonsolidowane sprawozdania finansowe. Konsolidacją objęte są następujące podmioty: Sonel S.A., Foxytech Spółka z o.o., Sonel Test and Measurement Inc. (USA) oraz Sonel Instruments India Private Limited (Indie).

II. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROZEŃ ZWIĄZANYCH Z POZOSTAŁYMI MIESIĄCAMI ROKU OBROTOWEGO

Aktualne główne czynniki ryzyka oraz możliwe zagrożenia bezpośrednio związane z funkcjonowaniem Spółki w najbliższych miesiącach są następujące:

- W 2013 roku pojawiły się nowe ryzyka związane z utworzeniem podmiotów zależnych. Ryzyka dotyczą utraty wartości inwestycji kapitałowej. Spółki zależne mogą nie realizować zdefiniowanych dla nich celów. Mogą też realizować je na poziomie, który nie zapewnia dodatnich wyników. W szczególności ryzyka te dotyczą:
 - Spółka Foxytech realizuje sprzedaż w trzech obszarach. Pierwszy to sprzedaż sklepu internetowego smathome24.pl. Poziom tej aktywności jest niższy od oczekiwań. Drugi obszar - sprzedaż nowego produktu – czujnika pyłów zawieszonych również nie osiągnęła oczekiwanej skali. Ten produkt, jakkolwiek wpisuje się w aktualną dyskusję o smogu i o konieczności monitoringu oraz eliminowania zagrożeń związanych z tym zjawiskiem, nie znajduje zbyt dużej ilości chętnych do kupna. Dodatkowo w 2019 roku podmiot Foxytech realizuje głównie dostawy elektronicznych liczników energii, na mocy umowy z Tauron Dystrybucja S.A. Sprzedaż przebiega planowo. Zagrożenie związane z tym podmiotem dotyczy przyszłości. Brak kolejnych umów na dostawy dużych ilości liczników skutkować może wzrostem ryzyk. Zasadna wtedy będzie analiza możliwości kontynuowania działalności. Działalność Spółki wciąż jest badana pod kątem przyjęcia najlepszej formuły na aktywność w przyszłych okresach. Możliwe są różnorodne scenariusze.
 - Sonel India prowadzi działalność na granicy rentowności. Osiągnęła niewielki zysk za I półrocze 2019 roku, przy poziomie sprzedaży nieznacznie poniżej jednego miliona złotych. Spółka nieznacznie obniżyła zadłużenie wobec Emitenta pokazując, że jest w stanie wypracowywać nadwyżki finansowe. W tym podmiocie prowadzone są intensywne prace nad racjonalizacją działalności. Mimo takich przesłanek w dalszym ciągu ryzyko związane z tym podmiotem jest duże. Największe jest związane z brakiem spłat należności.
 - Spółka Sonel T&M z USA kończy działalność. Osiągnięcie rentownej sprzedaży w przewidywalnym horyzoncie czasowym okazało się niemożliwe.
- Ryzyko istotnego spadku zamówień od podmiotów z grupy Lincoln. Spadek zamówień od podmiotów z tej grupy może istotnie odbić się na wynikach Sonel S.A. Jakkolwiek sprzedaż do tego podmiotu realizowana jest w sposób niepociągający za sobą znaczącej rentowności, to jednak cała organizacja firmy w pewnym stopniu została skonfigurowana z uwzględnieniem konieczności sprawnego realizowania zleceń usługowych. Sonel S.A. korzysta na skali produkcji uzyskując synergii w różnych obszarach związanych z administrowaniem podmiotem. Z tytułu realizacji zamówień wzrosła siła przetargowa u dostawców. Zahamowanie współpracy skutkowałoby dużą bezwładnością w zakresie ograniczania aktualnie rozwiniętych zasobów. To najistotniejszy aktualnie obszar ryzyka. Spółka ogranicza ryzyko utraty dostaw do tych podmiotów dążąc do najwyższej staranności w zakresie realizacji zleceń. Na chwilę obecną nie ma przesłanek wskazujących na wzrost tego ryzyka. Poziom zamówień od podmiotów z tej grupy rośnie.
- Ryzyko opóźnień w realizacji projektów rozwojowych. Jest to podstawowe ryzyko, z jakim mierzy się Emitent od początku działalności. Proces opracowania założeń i konstrukcji oraz wdrożenia do produkcji przyrządów oferowanych potem do sprzedaży systematycznie wydłuża się. Jest to istotne ryzyko prowadzenia działalności na rynku innowacji. Premią za oferowanie nowoczesnych rozwiązań jest szybkie osiągnięcie poziomów sprzedaży zapewniających rentowność i szybkie

dostosowanie produktów do zmieniających się wymogów rynkowych. Opóźnienia odwołują okres rozpoczęcia sprzedaży i skracają czas w jakim produkt skutecznie konkuruje z istniejącymi rozwiązaniami. Ważna jest długość życia produktu po okresie aktywowania kosztów opracowania wyrobu. Po tym okresie marże uzyskiwane ze sprzedaży wyrobu są wyższe i Emitent ma możliwość aktywnego zarządzania ceną sprzedaży. Ten okres w zależności od rodzaju produktu wynosi od 3 do 7 lat. Wystąpienie ryzyka powoduje zwiększenie kosztów opracowania, a więc spadek rentowności wdrażanego produktu. Ograniczanie ryzyka następuje przez modyfikację procesu projektowania na bazie doświadczeń z dotychczasowych projektów. Jest to normalne ryzyko, z jakim boryka się każda innowacyjna firma.

- Ryzyko konfliktów militarnych na świecie. Głównym zagrożeniem współczesnego świata jest działalność terrorystyczna ekstremalnych islamistów. Innym, budzącym obawy obszarem jest Rosja i jej relacje z krajami byłego bloku wschodniego. Narastanie terroryzmu i eskalacja konfliktów może przyczynić się do zahamowania rozwoju gospodarczego zagrożonych państw i spadku ogólnej koniunktury. W konsekwencji zagrożony jest rozwój eksportu Emitenta.
- Ryzyko kryzysu gospodarczego. Z tym zjawiskiem powiązanych jest szereg niekorzystnych elementów. Najważniejsze z nich to utrata rynków zbytu, ryzyko powstania przeterminowanych (nieściągalnych) należności handlowych, ryzyko niezrealizowania przychodów ze sprzedaży, utrata kluczowych klientów, utrata nadwyżek finansowych powodująca zahamowanie rozwoju Spółki. Obniżenie skali działalności, w tym skali produkcji, w konsekwencji prowadzi do zmniejszenia rentowności prowadzonej działalności. Słabość rozwoju PKB w Niemczech to główny problem. Niemniej Sonel będzie starał się umocnić na tym rynku wbrew prognozom jego rozwoju.
- Ryzyko znacznego spadku wartości euro. W razie spadku wartości euro Spółka będzie realizować przychody z tytułu sprzedaży zagranicznej na niższym poziomie. W chwili obecnej, w krótkim terminie ryzyko to występuje. Aktualnie kursy walut obcych odbiegają w górę od teoretycznego kursu równowagi. W dłuższej perspektywie spadek wartości euro może oznaczać spadek rentowności sprzedaży zagranicznej. Jednak próg rentowności dla sprzedaży denominowanej w euro wydaje się na tyle bezpieczny, że to ryzyko jest niewielkie. W I półroczu 2019 roku wpływy w euro niemal w całości przeznaczane były na płatności za materiały produkcyjne.
- Ryzyko znacznego spadku wartości dolara. Wobec dużej sprzedaży w dolarze jest to ryzyko istotne dla utrzymania rentowności usług montażowych. Przed spadkiem wartości dolara Emitent może zabezpieczyć się poprzez stosowanie transakcji terminowych. Ekspozycja walutowa w bieżącym roku nie występowała. Dodatkowym zabezpieczeniem są ustalenia umowne między odbiorcą i Emitentem w zakresie regulacji cen w oparciu o zmienność kursów walutowych. Ustalenia pozwalają na utrzymywanie się nominalnie podobnej wartości sprzedaży w odniesieniu do parytetu złoty - dolar. Wpływy dolarowe w dużej mierze są wydatkowane na bieżące płatności za dostawy oraz na wsparcie podmiotu z USA. Nadwyżki są sprzedawane.
- Ryzyko wzrostu wartości walut obcych w tym euro. Wzrost wartości euro powoduje, że drożeje część zakupów uzależnionych od wartości waluty euro (dotyczy to większości zakupów realizowanych poza granicą kraju oraz części dostaw realizowanych w Polsce). Jednak straty te kompensowane są sprzedażą i wpływami uzyskiwanymi w walutach euro i dolar. Ryzyko to ma mniejszy wymiar niż w latach ubiegłych, z powodu wzrostu wydatków dokonywanych w walutach. Emitent uznaje to ryzyko za średnio istotne.
- Ryzyko w zakresie Public Relations, w tym także błędów informacji giełdowej oraz braku utrzymania poufności informacji może mieć istotne znaczenie ze względu na funkcjonowanie Spółki na GPW. Może narazić Spółkę na brak zaufania inwestorów oraz na dotkliwe straty finansowe wynikające z możliwych do nałożenia kar. W najbliższym okresie ryzyko to uległo zwiększeniu z uwagi na nowe uregulowania MAD i MAR. Pojawiła się nowa definicja informacji poufnej. Rozporządzenie MAR zmieniło zakres i poziom możliwych do stosowania kar.
- Ryzyko utraty informacji poufnych, czyli wycieku lub kradzieży danych oraz wykorzystania ich przeciwko interesom Sonel S.A. Znaczenie i prawdopodobieństwo takich zdarzeń nie zmieni się w najbliższym czasie.
- Ryzyko awarii systemów informatycznych, utraty danych komputerowych oraz koszty ich odtworzenia. W najbliższym czasie Spółka nie spodziewa się wzrostu lub obniżki tego ryzyka.
- Ryzyko awarii urządzeń i systemów technologicznych, niezbędnych w nowoczesnym procesie produkcyjnym Sonel S.A. Jest to normalne ryzyko związane z prowadzeniem procesów technologicznych.
- Ryzyko dotyczące zobowiązań gwarancyjnych. Jest to normalne ryzyko producenta i nie ma szczególnych przesłanek do jego wzrostu. Spółka tworzy w tym zakresie rezerwę.
- Ryzyko związane z zapasami magazynowymi. Spółka posiada znaczącą ilość i wartość zapasów materiałowych, półproduktów i wyrobów gotowych. Wynika to z rosnącej oferty przedsiębiorstwa oraz z rozwoju sprzedaży. Z zapasami wiąże się szereg zagrożeń w tym: ryzyko nadmiernego zaangażowania środków, ryzyko przeterminowania części zapasów, ryzyko zesterzenia się technologicznego. Spółka na bieżąco monitoruje stan zapasów nierotujących. Co kwartał dokonuje aktualizacji wartości stanów magazynowych o wartość zapasów zbędnych. Wobec różnej rytmiczności produkcji Spółka musi utrzymywać często zapasy o obiektywnie nadmiernym charakterze, w celu zapewnienia dostępności pełnej oferty produkcyjnej.
- Ryzyko związane z karami za niewykonanie lub nieterminowe wykonanie zleceń. Jest to normalne ryzyko producenta i nie ma szczególnych przesłanek do jego wzrostu.
- Ryzyko wystąpienia wady seryjnej produktu. Jest to normalne ryzyko producenta. Emitent stale wdraża nowe modele wyrobów, co w opinii Zarządu zwiększa możliwość wystąpienia seryjnych wad wyrobów.
- Awarie lub niedostępność wyposażenia powodujące brak możliwości lub istotne utrudnienie realizacji zadań. Jest to normalne ryzyko producenta i nie ma szczególnych przesłanek do jego wzrostu.
- Ryzyko związane z szacowaniem danych. Wyraża się w przybliżonym pomiarze niektórych wartości ekonomicznych oraz przyszłych relacji rynkowych. Jest to normalne ryzyko związane z prowadzeniem działalności gospodarczej. Wobec dużej zmienności otoczenia Spółka przyjmuje wartości ustalone przy zastosowaniu zasady ostrożnej wyceny. Spółka nie publikuje prognoz i danych szacunkowych.
- Ryzyko związane z otoczeniem prawnym polegające na możliwości wprowadzenia zmian legislacyjnych niekorzystnych dla rozwoju firmy. Narasta liczba obowiązkowych działań, których rygory nakładane są nowymi aktami prawnymi, po części ze względu na uczestnictwo we wspólnym rynku europejskim jak i spowodowane rozwojem społecznym gospodarki. Coraz większe obszary życia gospodarczego objęte są kodyfikacją i koniecznością dodatkowego ściśle ukierunkowanego nadzoru (BHP, RODO, ISO, środowisko, gospodarka odpadami, ład korporacyjny, MSSR, informacje fiskalne- JPK i podobne oraz wiele innych). Ryzyko to w najbliższych latach wydaje się być nieznanne. Istnieje duża możliwość gwałtownych zmian przepisów związanych z płacami, z podatkami pośrednimi i dochodowymi. Część zmian może być wdrożona bez konsultacji społecznych i może być obciążona błędami.
- Ryzyko związane z ochroną i przetwarzaniem danych osobowych (RODO). Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27-04-2016 w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych), obowiązuje od 25 maja 2018 r. i wprowadza istotne zmiany w podejściu do ochrony danych osobowych stosowanym dotychczas przez europejskie przedsiębiorstwa, promując nowe, odpowiedzialnościowe podejście do ochrony prywatności. Od 25 maja 2018r. każdy podmiot przetwarzający dane osobowe ma obowiązek aktywnie zabiegać o ich ochronę na każdym etapie

przetwarzania – w tym już na etapie projektowania nowych procesów czy systemów. W praktyce oznacza to m.in. opracowanie i prowadzenie dokumentacji przetwarzania danych, stałe monitorowanie naruszeń (takich jak wyciek danych), a także informowanie o naruszeniach organów nadzoru oraz – w określonych sytuacjach – osób, których one dotyczą. Od maja 2018 niedopełnienie obowiązków w zakresie ochrony danych osobowych skutkuje możliwością nałożenia kary finansowej w wysokości do 10 lub 20 mln euro, bądź do 2% lub 4% rocznego obrotu na przedsiębiorstwa prywatne. Przy podmiotach publicznych maksymalna kara to 100 tys. zł. Aby zminimalizować to ryzyko, w Sonel S.A. została opracowana polityka bezpieczeństwa, która dotyczy zarówno przetwarzanych danych osobowych jak i bezpieczeństwa informacji w ogóle. W tym celu zostały opracowane i wdrożone wszelkie procedury wymagane dla przestrzegania zapisów Rozporządzenia.

- Ryzyko związane z potencjalnymi zmianami przepisów podatkowych i różnicami w ich interpretacji. Pomimo znaczącego ryzyka związanego zwłaszcza z realizacją produkcji zwolnionej z podatku dochodowego, wydaje się, że ryzyko w tym obszarze, jakkolwiek znaczące, zaczyna się stabilizować i obniżyć. Ryzyko to jednak rośnie wraz z narastaniem deficytu finansów publicznych. Wtedy narasta pokusa zwiększania wpływów budżetowych poprzez bardziej rygorystyczne respektowanie przepisów podatkowych.
- Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych dostawców. Spółka zasadniczo nie jest zależna od dostawców. W I półroczu 2019 roku wystąpił tylko jeden dostawca, który zapewnia więcej niż 5 % wolumenu dostaw. Jego dostawy dotyczą głównie produkcji mierników i są liniowo uzależnione od produkcji Sonel S.A. Oferta tego dostawcy jest dostępna u innych kontrahentów wobec czego ryzyko jest znikome.
- Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców. Ryzyko to od 2015 roku stało się bardzo istotne. Kontynuowana jest współpraca z podmiotami z grupy kapitałowej Lincoln. W wyniku sprzedaży do tej grupy uzyskano 36 % przychodów Emitenta za I półrocze 2019 roku (30% w I półroczu 2018). W szczególności do podmiotu Lincoln Electric Luxembourg sprzedano wyroby za 9 337 tysięcy złotych (20,1) sprzedaży, a do podmiotu z Polski - spółki Lincoln Electric Bester Sp. z o.o. - sprzedano wyroby za 7 587 tysięcy złotych (16,3%). To poziomy wyższe niż w 2018 roku, w porównywalnym okresie. Współpraca z podmiotami z grupy Lincoln układa się dobrze. Pewnym utrudnieniem w realizacji tej działalności jest nierytmiczność poziomu zamówień, która utrudnia planowanie zasobów.
- Ryzyko związane ze zwolnieniami podatkowymi. Spółka rozlicza sprzedaż i koszty sprzedaży związane z produkcją określoną w zezwoleniu na prowadzenie działalności w SSE. Ryzyko w tym zakresie ma charakter znaczący i proporcjonalny do osiąganego wyniku finansowego. Wraz ze wzrostem sprzedaży produktów wytworzonych poza strefą maleje poziom zwolnienia podatkowego.
- Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży. W Spółce występuje minimalne ryzyko związane z sezonowością sprzedaży. W latach ubiegłych, podobnie jak w roku bieżącym, Spółka nie notowała znaczących spadków sprzedaży wynikających z sezonowości. Należy jednak odnotować najbardziej znaczący wpływ ostatniego kwartału na wyniki roczne przedsiębiorstwa.
- Ryzyko związane z utratą dofinansowania (także koniecznością zwrotu otrzymanych środków), do programu prac badawczo rozwojowych (Innowacyjna Gospodarka). Ryzyko to związane jest z ewentualnym brakiem pozytywnej oceny programu przez organy kontrolne - krajowe i unijne. Kwota dofinansowania jest na tyle znaczna, że Zarząd liczy się z wieloma kontrolami i zagrożeniem poprawności realizacji programu. Spółka przeciwdziała temu zagrożeniu poprzez szkolenie pracowników i ścisłą współpracę z instytucjami sprawującymi nadzór nad przydziałem środków.

III. INFORMACJA OGÓLNA O OTOCZENIU I STANIE MAJĄTKOWYM FIRMY

1. Przegląd organizacji i środowiska zewnętrznego

Sonel S.A. powstała w 1994 roku na bazie doświadczeń grupy inżynierów, którzy do dziś pełnią wiodącą rolę przy kreowaniu aktywności gospodarczej Emitenta.

Na bazie pierwszych doświadczeń handlowych i technicznych oraz dużego popytu sektora energetycznego na zaawansowane przyrządy pomiarowe o konstrukcji elektronicznej, utworzono spółkę z o.o. mającą na celu produkcję i sprzedaż mierników elektronicznych oraz handel hurtowy artykułami elektrycznymi. Z działalności handlowej zrezygnowano pod koniec lat 90-tych.

Działalność rozpoczęto od produkcji pierwszej rodzimej konstrukcji - miernika MZC-1 (miernik skuteczności zerowania). Już w pierwszym roku działalności osiągnięto znaczące wyniki sprzedażowe, przekładające się na dodatni wynik finansowy.

Zyski osiągnięte w kolejnych latach, pozostawiane w Spółce, stanowiły o solidnych zasobach finansowych. Spółka dość szybko rozpoczęła wypłacanie dywidendy, dzieląc zyski między akcjonariuszy a rozwój podmiotu.

Lata od 1994 do 2008 charakteryzowały się względnie harmonijnym rozwojem. W 2008 roku Spółka zadebiutowała na Gieldzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Emisja akcji przyniosła Spółce wpływy netto w wysokości przeszło 25 milionów złotych. Kwota ta zasilila kapitał zapasowy i została przeznaczona na inwestycje związane z budową nowej siedziby i zapewnieniem nowoczesnego parku technologicznego.

Aktualnie zasoby firmy to głównie:

- Zgromadzony kapitał własny pozwalający na sprawne realizowanie celów rozwojowych. Spółka wspiera się kapitałem własnym na poziomie od 70 % do 90 %. Śladowe zadłużenie wynika z normalnej działalności operacyjnej.
- Zasoby trwałe to nowoczesny obiekt, z 2008 roku, zaopatrzone w sprawne, wciąż rozwijane zaplecze technologiczne. Od początku rozwoju firmy w Spółce realizowane były najnowsze metody stosowane w produkcji elektronicznej. Spółkę cechuje dbałość o rygory produkcyjne i wysoką jakość wykonywania podzespołów. Wsparciem jakości jest wewnętrzne laboratorium, w którym produkty podlegają niezależnemu sprawdzeniu.
- Znaczącymi zasobami Sonel S.A. są wartości niematerialne, stanowiące istotną część aktywów. To głównie wartość nakładów na prace rozwojowe realizowane w zakładzie konstrukcyjnym we Wrocławiu. W dziedzinie pomiarów związanych z zabezpieczeniem przeciwporażeniowym, Spółka jest liderem w kraju i jedną z głównych marek na świecie. Wiedza i doświadczenie zgromadzone od początku prowadzenia działalności wykracza znacząco poza kompetencje oferowane przez innych dostawców na rynku krajowym i pozwala na skuteczne konkurowanie z każdą inną firmą na świecie. Aktualnie Spółka wdrożyła i rozwija produkty związane z analizą energii i badaniem bezpieczeństwa urządzeń. To nowa w Polsce i na świecie linia ofertowa. W przyszłości powinna zapewnić Spółce wysokie korzyści.
- Spółka jest firmą inżynierską. Kapitał ludzki opiera się na wiedzy technicznej, przejrzystości zasad zarządzania oraz transparentności. Sonel S.A. utrzymuje wysoko wykwalifikowaną kadrę w każdym zakresie działalności. Wciąż rozwijane są programy szkoleń i rozwoju pracowników. Istotną wartością firmy jest znikoma rotacja zatrudnienia. Problemy dotyczą jedynie wrocławski oddział, gdzie rynek pracy w odniesieniu do konstruktorów elektroników i programistów jest bardzo chłonny. Pracownicy w dużej mierze identyfikują się z Emitentem.

- Spółka coraz intensywniej występuje na lokalnym rynku jako istotny pracodawca oraz organizacja wspierająca lokalne inicjatywy. Główne kierunki wsparcia to wspomaganie leczenia dzieci, propagowanie sportu wśród młodzieży oraz rozwój inicjatyw lokalnych związanych z edukacją i kulturą.
- Od początku działalności Zarząd Sonel S.A. dbał, by firma nie była uciążliwa dla środowiska. Przestrzegane są wszelkie możliwe normy i wytyczne dotyczące ochrony środowiska, nawet jeżeli nie stanowią o tym żadne przepisy prawne.

Strategia

W Spółce realizowany był proces opracowywania i realizacji strategii. Aktualnie realizowane są działania przewidziane na lata 2016-2018 oraz programy wynikające z programu strategicznego na lata 2019-2021. W 2018 roku rozpoczęto prace nad strategią firmy na lata 2019-2021. Podobna metodologia będzie rozwinięta o system zarządzania przez cele w ujęciu rocznym oraz o elementy motywacyjne.

Misją firmy jest dostarczanie innowacyjnych produktów i rozwiązań umożliwiających pomiary w obszarach energetyki elektrycznej i środowiska.

- Nowa wizja firmy oparta jest na następujących założeniach:

- Marka Sonel jest lubiana i rozpoznawalna na świecie, a w kraju utrzymuje pozycję lidera.
- Posiada rozwiniętą sieć dystrybucji, oferuje profesjonalne wsparcie i szkolenia techniczne dla klientów.
- Spółka w pełni wykorzystuje potencjał produkcyjny, osiągając zysk na osobę zatrudnioną powyżej 15 tysięcy Euro
- Eksport przyrządów pomiarowych jest dominującą sferą przychodów Spółki.
- Własny, efektywny dział rozwoju umożliwia systematyczne poszarzanie naszej oferty.
- Firma posiada duży potencjał oraz aspiracje do dalszego rozwoju, jest społecznie odpowiedzialna, przyjazna środowisku, szanowana przez pracowników i partnerów biznesowych.

Aktualny na lata 2019 - 2021 cel główny strategii to osiągnięcie wyników rocznych zgodnie z ustalonymi odrębnie dla każdego roku poziomami.

Obok celu nadrzędnego strategii zdefiniowano kierunki rozwoju. Najistotniejszym celem Spółki jest taki jej rozwój, który zapewni w kolejnych latach coraz sprawniejsze występowanie na rynkach zagranicznych. Na bazie tych założeń przystąpiono do opracowywania programów strategicznych. W Spółce kładzie się nacisk na rozwój umiejętności językowych personelu na każdym szczeblu, wprowadzane są działania normalizujące produkty w sposób zapewniający możliwość sprzedaży w każdym obszarze geograficznym, na bieżąco śledzona jest oferta konkurencji oraz rozwój badań naukowych w zakresie pomiarów i technologii produkcji. Spółka na bieżąco prowadzi działania optymalizujące koszty oraz rozwija ofertę. Zarząd intensywnie pracuje nad rozwojem podmiotów zależnych, w tym nad zapewnieniem nadzoru nad ich działalnością. W ramach działań wspierających wciąż realizowane są programy mające rozwinąć oddziaływanie na rynek, w sposób uświadamiający się kompetencji i możliwości produktów Emitenta w kraju i na świecie. Spółka będzie realizować kolejne programy szkoleniowe w celu aktywizacji nowych technik występowania na rynku, w celu zapewnienia marketingowej orientacji na każdym szczeblu organizacyjnym oraz szkolenia służące rozwojowi innowacyjności pracowników, a także zwiększające wiedzę menadżerską.

Spółka będzie dążyć do uproszczenia mapy strategicznej, wyzbywając się elementów nieefektywnych i nadmiernego uszczegółowienia strategii na etapie ogólnym.

Model biznesowy

Sonel S.A. to firma technologiczna. Punktem wyjścia do sukcesu rynkowego są autorskie konstrukcje mierników. Proces ten realizowany jest w działach konstrukcyjnych, w głównej mierze siłami i pod nadzorem pracowników Emitenta. Gotowa konstrukcja zostaje przekazana do działów produkcyjnych, gdzie uruchamia się proces produkcji. Wieloetapowy montaż kończy się kalibracją przyrządów. W szczególnych przypadkach wyroby są poddawane testom w laboratorium badawczym wzorującym. Produkty oczekują na sprzedaż w magazynach wyrobów gotowych. W niewielkiej mierze Spółka wspiera się konstrukcjami obcymi, dostosowanymi do oferty Sonel S.A.

Sprzedaż jest prowadzona przez działy handlowe, które zatrudniają wysoko wykwalifikowanych pracowników o dużej wiedzy technicznej. Klient zasadniczo nie czeka na produkty (wyroby są przechowywane w magazynach). Wsparciem dla sprzedaży jest szeroko prowadzona akcja edukacji potencjalnych użytkowników produktów i doradztwo techniczne. Firma oferuje sprawny serwis gwarancyjny i pogwarancyjny. Model w tym wydaniu sprawdził się na rynku krajowym i prowadzone są próby realizowania podobnych działań na rynkach zagranicznych.

Równolegle Spółka realizuje produkcję usługową. Polega ona na montażu i innych operacjach związanych z produkcją podzespołów wykorzystywanych przez zlecających usługę. Montaż usługowy realizowany jest na tej samej bazie produkcyjnej, przy udziale tych samych pracowników. Kontrakty usługowe zapewniają równomierne wykorzystanie potencjału produkcyjnego

Efekty działań

Dotychczasowa aktywność Sonel S.A. i realizacja nowych działań wynikających z planów na najbliższe lata powinny skutkować rozwojem siły finansowej spółki. Osiągnięcie 100 milionów sprzedaży pozwoli utrzymać rentowność firmy na poziomie celu strategicznego oraz zwiększyć marżę poprzez efekt skali. Bardzo istotne jest zdobycie przychodów w kilku docelowych państwach, gdzie można będzie rozwijać sprzedaż. Niezwykle ważne jest utrzymanie lub rozwój poziomu sprzedaży usługowej przy ciągłym zwiększaniu sprzedaży mierników.

Jednym z celów głównych jest utrzymanie równowagi pomiędzy inwestowaniem i rozwojem, a kontynuacją procesu systematycznego wypłacania dywidendy. Harmonijny rozwój sprzedaży, w tym rozwój eksportu, powinien zapewnić takie możliwości nawet bez wsparcia kredytowego.

Celem na kolejne lata jest wykorzystanie doświadczeń związanych z rynkami zagranicznymi. W szczególności obok bardzo cennej wiedzy technicznej, możliwe jest pozyskanie i wykorzystanie informacji o metodach i technikach sprzedaży w wysoko rozwiniętych państwach (np. USA, Niemcy i Japonia).

Zalogę Spółki stanowi doświadczony i lojalny zespół. Zarząd zorientowany jest na utrzymanie i rozwój kadry.

W dalszym ciągu będzie realizowana aktywność społeczna na rynku lokalnym, w szczególności wsparcie szkół technicznych. Sonel w rozsądnych granicach będzie wspierał aktywność okolicznych mieszkańców i kontynuował wcześniej rozpoczęte programy.

Przy podejmowaniu zmian technologicznych i programowaniu rozwoju produktowego zawsze będą respektowane zasady związane z brakiem ingerencji w środowisko naturalne.

Wartości

W Spółce wdrożono system wartości, który opiera się na czterech istotnych kwestiach w największej mierze zorientowanych na klienta:

- Najważniejszy jest klient.
- Jakość i profesjonalizm.
- Szacunek wobec ludzi i otoczenia.
- Współpraca i praca zespołowa.

2. Sytuacja gospodarcza w I półroczu 2019 roku (źródło GUS)

Zmiany polityczne w Polsce nieznacznie zmieniły orientację gospodarczą kraju. Główne działania skierowane są na realizację obietnic wyborczych. W dalszym ciągu utrzymuje się względnie dobra koniunktura gospodarcza. Inflacja utrzymuje się na niskim poziomie, ale czynniki inflacyjenne, zagrażające stabilności cen, przybierają na sile, pojawiają się też nowe zjawiska wskazujące na spadek koniunktury gospodarczej. Wskaźnik Wyprzedzający Koniunktury (WWK), informujący z wyprzedzeniem o przyszłych tendencjach w gospodarce, w lipcu 2019 roku spadł o 1 punkt w stosunku do notowań sprzed miesiąca.

Był to największy jednorazowy spadek wskaźnika od września ubiegłego roku. Spośród ośmiu jego składowych pogorszeniu uległo sześć, zaś pozostałe dwie uległy jedynie niewielkiej poprawie. Spowolnienie głównych europejskich gospodarek, wśród nich naszego największego partnera, jakim są Niemcy, nie może pozostać bez wpływu na popyt zagraniczny i w konsekwencji na kondycję rodzimych przedsiębiorstw. Dodatkowo wpływ popytu wewnętrznego na wzrost gospodarczy ulega systematycznemu osłabieniu wraz z rosnącymi cenami.

W lipcu br. ponownie obniżyło się tempo napływu nowych zamówień. Tendencję do kurczenia się nowych zamówień w sektorze przetwórstwa przemysłowego obserwujemy od pierwszych miesięcy ubiegłego roku. O ile przed rokiem spadek zamówień dotyczył głównie produkcji kierowanej na eksport, a wielkość produkcji stymulowana była przede wszystkim popytem krajowym, obecnie kurczą się zarówno zamówienia pochodzące od odbiorców krajowych jak i zagranicznych niemal w równym stopniu.

W Polsce następują zmiany w prawodawstwie, znacząco obniżone zostało zaufanie do organów państwa, zwłaszcza do sfery związanej z wymiarem sprawiedliwości.

Wzrost przeciętnego zatrudnienia w sektorze przedsiębiorstw był wolniejszy od notowanego przed rokiem. W drugim kwartale br. obserwowano słabszą dynamikę niż w pierwszym. Utrzymał się stopniowy spadek bezrobocia rejestrowanego; w końcu czerwca br. stopa bezrobocia kształtowała się poniżej poziomu sprzed miesiąca i sprzed roku. Stopa bezrobocia rejestrowanego wyniosła 5,3%.

Przeciętne nominalne i realne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw wzrosły w skali roku w mniejszym stopniu niż przed rokiem. W drugim kwartale br. dynamika nominalnych wynagrodzeń była nieco wyższa niż w pierwszym, ale przy przyspieszeniu dynamiki cen konsumpcyjnych, tempo wzrostu siły nabywczej płac zwolniło. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w I półroczu 2019 r. wyniosło nominalne +6,8% r/r, realnie +4,9% r/r.

Ceny towarów i usług konsumpcyjnych wzrosły w skali roku w większym stopniu niż przed rokiem. W kolejnych miesiącach br. dynamika cen stopniowo przyspieszała. Znacznie umocnił się wzrost cen żywności i napojów bezalkoholowych, zwiększyła się również m.in. dynamika cen związanych z bieżącym życiem.

Skala wzrostu cen producentów w przemyśle i budownictwie była większa niż w analogicznym okresie ub. roku. W drugim kwartale br. dynamika cen produkcji sprzedanej przemysłu zwolniła, a tempo wzrostu cen produkcji budowlano-montażowej było zbliżone do notowanego w pierwszym kwartale.

Wskaźniki zmian cen były następujące: ceny konsumpcyjne +1,8% r/r; ceny produkcji w przemyśle +2,0% r/r; ceny produkcji w budownictwie +3,7% r/r.

W pierwszym kwartale br. produkt krajowy brutto w Unii Europejskiej ogółem, podobnie jak w poprzednim okresie, zwiększył się w skali roku o 1,5% (wobec wzrostu o 2,4% w pierwszym kwartale ub. roku), w tym w strefie euro wzrósł o 1,2% (wobec 1,2% przed kwartałem i 2,5% przed rokiem). Wzrost gospodarczy notowano w większości krajów członkowskich, oprócz Włoch, gdzie obserwowano niewielki spadek (o 0,1% wobec wzrostu o 1,4% rok wcześniej). Najwyższe tempo wzrostu PKB obserwowano w Irlandii (6,3%), na Węgrzech (5,2%), w Rumunii (5,0%) oraz na Malcie (4,8%) i w Polsce (4,7%). Relatywnie wysoką dynamiką charakteryzowały się również Estonia i Chorwacja, a także Litwa, Słowacja oraz Słowenia (wzrost w granicach 4,6–3,7%). Spośród największych gospodarek europejskich, w Niemczech i we Francji wzrost PKB należał do najniższych (odpowiednio 0,7% i 1,2%), natomiast w Wielkiej Brytanii oraz w Hiszpanii był szybszy niż przeciętny dla UE (odpowiednio 1,8% i 2,4%).

Pod wieloma względami poza symptomami możliwości spadku koniunktury ogólnej I półroczu 2019 roku było okresem stabilności i powolnego wzrostu.

3. Sytuacja majątkowa i finansowa Sonel S.A.

Sytuacja majątkowa i finansowa Spółki jest stabilna.

Podobnie jak w latach ubiegłych Spółka finansuje swoją działalność i rozwój kapitałem własnym, który stanowi 79 % pasywów. Kapitał obcy reprezentowany jest jedynie przez zobowiązania, rozliczenia międzyokresowe i znikomy udział kapitału opocentowanego, wynikającego z umów leasingu. Struktura pasywów od wielu lat jest stabilna i nie ulega istotnym zmianom.

W porównaniu do końcówki roku 2018 spadł stan środków pieniężnych, Wpływ na to miały nakłady na spółkę amerykańską oraz zaangażowanie w zapasy, które wzrosły.

W I półroczu 2019, zarówno poziom sprzedaży jak i wynik są lepsze niż w porównywalnym okresie roku ubiegłego.

W I półroczu 2019 roku istotny wpływ na wynik finansowy miały odpisy na aktualizację wartości aktywów spółki amerykańskiej, których efektem jest obniżka zysków.

Spółka jest stabilna finansowo. Posiada środki na realizację wszelkich zamierzeń, opierając się głównie na kapitale własnym. Spółka nie korzystała w I półroczu 2019 roku z kredytów.

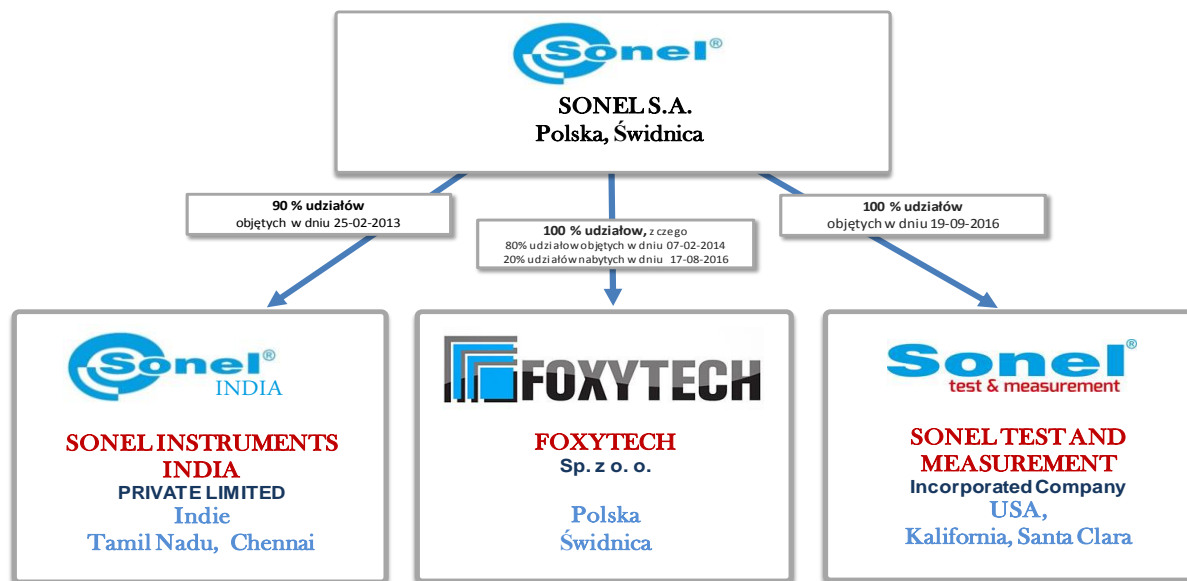
Przedsiębiorstwo aktywnie funkcjonuje w Specjalnej Strefie Ekonomicznej. Spółka korzysta w znaczącym zakresie ze zwolnienia z podatku dochodowego od osób prawnych. Od 2008 roku działalność jest prowadzona w nowym obiekcie doskonale wyposażonym w środki pracy. Spółka posiada wykwalifikowaną i doświadczoną załogę.

W związku z decyzją o likwidacji podmiotu zależnego Sonel Test and Measurement, Inc. z USA po marcu 2019 roku nie odnotowano wpływu środków finansowych na wsparcie tego podmiotu.

IV. POZOSTAŁE INFORMACJE

1. Opis organizacji grupy kapitałowej Emitenta

Struktura grupy kapitałowej na dzień publikacji niniejszego raportu wygląda następująco:



2. Wskazanie czynników i zdarzeń nietypowych

Nietypowe pozycje aktywów to według stanu na 30-06-2019 roku:

Prace rozwojowe wytworzone we własnym zakresie 12.276 tysięcy złotych

Prace rozwojowe w trakcie realizacji 12.622 tysięcy złotych

Długoterminowe aktywa finansowe 385 tysięcy złotych

Dwie pierwsze pozycje dotyczą nakładów poniesionych na opracowanie konstrukcji nowych wyrobów. Koszty zakończonych prac rozwojowych to wydatki na opracowanie wdrożonych projektów, które są już odnoszone w koszty w postaci amortyzacji. Pozostałe to koszty projektów niezakończonych - w trakcie realizacji. Poziom udziału tych elementów w bilansie Spółki utrzymuje się w ostatnich latach rośnie.

W skład długoterminowych aktywów finansowych wchodzi udział w podmiocie Sonel Instruments India Private Limited.

Wartość pozostałych udziałów została zaktualizowana. Wobec czego bilansowa wartość podmiotów Foxytech Spółka z o.o. i Sonel T&M, wskutek dokonanych odpisów aktualizujących, nie występuje.

Bilansowa wartość nabytego odpłatnie prawa wieczystego użytkowania gruntów została przeszacowana na dzień 01-01-2008 r. przez biegłego rzeczoznawcę.

3. Opis zmian organizacji i wskazanie ich skutków

W I półroczu 2019 roku nie nastąpiły istotne zmiany w strukturze Sonel S.A.

Należy wskazać, że w związku z nieefektywną działalnością podmiotu amerykańskiego, zarząd Sonel S.A. podjął decyzję o likwidacji tego podmiotu i rozpoczęciu działalności na terenie USA w innej formule, za pośrednictwem reprezentanta.

Proces likwidacji jest realizowany. Planowane zakończenie aktywności to koniec września 2019 roku.

4. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz.

W związku z dużą zmiennością sytuacji gospodarczej i zagrożeniami związanymi z ogólną koniunkturą gospodarczą Zarząd Spółki nie publikował prognoz na 2019 rok i na lata następne.

5. Struktura akcjonariatu

Stan akcjonariatu Sonel S.A. na dzień sporządzenia sprawozdania przedstawia się następująco:

Osoby z udziałem przekraczającym 5 %	Ilość akcji [sztuki]	Udział w kapitale [%]	% głosów WZA	Wartość nominalna posiadanych akcji [PLN]
Wieczorkowski Krzysztof	3 150 734	22,5%	22,5%	315 073,40
Folta Krzysztof	2 950 000	21,1%	21,1%	295 000,00
OFE Aviva BZ WBK*	1 399 601	10,0%	10,0%	139 960,10
Nowakowski Mirosław	1 153 000	8,2%	8,2%	115 300,00
Walulik Jan	968 001	6,9%	6,9%	96 800,10
Sołkiewicz Tadeusz	996 400	7,1%	7,1%	99 640,00
Pozostali	3 382 264	24,2%	24,2%	338 226,40
Razem	14 000 000	100,0%	100,0%	1 400 000,00

* na podstawie danych z KDPW

6. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Osoby nadzorujące posiadają następujące ilości akcji i odpowiednio mają następujący udział w kapitale zakładowym Spółki:

Osoby nadzorujące		Ilość akcji [sztuki]	Udział w kapitale [%]	% głosów na WZA [%]	Wartość nominalna akcji [PLN]
Diakun	Andrzej	125 955	0,9%	0,9%	12 595,50
Nowakowski	Mirosław	1 153 000	8,2%	8,2%	115 300,00
Posadzy	Maciej	4 520	0,0%	0,0%	452,00
Zajac	Stanisław	248	0,0%	0,0%	24,80

Osoby zarządzające na dzień sporządzenia sprawozdania posiadają następujące ilości akcji i odpowiednio mają następujący udział w kapitale zakładowym Spółki:

Osoby zarządzające		Ilość akcji [sztuki]	Udział w kapitale [%]	% głosów na WZA [%]	Wartość nominalna posiadanych akcji [PLN]
Wieczorkowski	Krzysztof	3 150 734	22,5%	22,5%	315 073,40
Walulik	Jan	968 001	6,9%	6,9%	96 800,10
Hodij	Tomasz	90 412	0,6%	0,6%	9 041,20

7. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem.

W okresie objętym sprawozdaniem nie toczyły się w sądach żadne istotne sprawy sporne, w których stroną jest Spółka.

8. Dywidenda

W 2019 roku nastąpiła wypłata dywidendy. Po dniu, na który sporządzono niniejsze sprawozdanie, w dniu 01-07-2019 roku, wypłacono dywidendę za 2018 rok w łącznej kwocie 7.000.000 złotych.

Zgodnie z uchwałą w sprawie podziału zysku podjętą w dniu 28-05-2019 roku przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie, akcjonariuszom Sonel S.A. wypłacona została dywidenda w wysokości 0,50 zł na jedną akcję. Liczba akcji objętych dywidendą wyniosła 14 000 000 sztuk. Dzień dywidendy był ustalony na 14-06-2019 roku.

Wszystkie akcje Spółki mają charakter akcji zwykłych.

9. Informacje o zawarciu przez Emitenta transakcji z podmiotami powiązanymi

Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi zaprezentowano w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

10. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki

W dniu 12-08-2016 roku Foxytech uzyskał wsparcie mBanku, podpisując umowę o linię wieloproduktową. Limit produktowy ograniczony jest do kwoty 2 milionów złotych. Umowa jest zabezpieczona w oparciu o weksel własny in blanco awalowany przez Sonel S.A., zaopatrzonej w deklarację wekslową Foxytech Spółka z o.o. z dnia 12-08-2016 roku.

W dniu 11-08-2017 roku Foxytech ponownie uzyskał wsparcie mBanku, podpisując aneks do w/w umowy o linię wieloproduktową. Podobny zakres produktów został ograniczony do łącznej kwoty 1,5 miliona złotych.

Umowa była przedłużona do dnia 11-02-2018 roku.

W dniu 10-05-2018 roku podpisano kolejny aneks z mBankiem, obniżając wartość dostępnej linii kredytowej do kwoty 700 000 złotych. Pozostałe warunki pozostają bez zmian.

Umowa jest zabezpieczona w oparciu o weksel własny in blanco awalowany przez Sonel S.A., zaopatrzonej w deklarację wekslową Foxytech Spółka z o.o. z dnia 12-08-2016 roku.

Jednocześnie umowa zobowiązywała Foxytech do ograniczania zaangażowania od dnia 12-12-2018 roku do dnia 10-05-2019 roku, do kwoty 350 000 złotych. Wymóg ten został zrealizowany.

W 2017 roku dokonano poręczenia kredytu, który został udzielony podmiotowi zależnemu Sonel T&M Inc., z siedzibą w USA. Poręczeniu podlega kwota 150 tysięcy dolarów na rzecz Bank of the West, za pośrednictwem Banku BGŻ BNP Paribas Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie, w terminie do dnia 10-04-2021 roku. Poręczenie to wygasło w II kwartale 2019 roku wobec spłaty tego kredytu przez podmiot amerykański.

W 2018 i 2019 roku Sonel S.A. z siedzibą w Świdnicy podpisał i zrealizował następujące umowy pożyczki z Podmiotem zależnym Foxytech Spółka z o.o. ze Świdnicy.

lp.	data umowy	kwota w złotych	data przelewu	data spłaty	Oprocentowanie
1.	2018-04-24	600 000,00	2018-05-10	2020-04-30	3,28%
2.	2018-09-02	200 000,00	2018-09-03	spłacono 2019-02-05	3,28%
3.	2018-11-16	500 000,00	2018-11-16	2019-12-31	3,28%
4.	2019-07-12	200 000,00	2019-07-12	spłacono 2019-07-17	3,28%
5.	2019-08-02	70 000,00	2019-08-02	spłacono 2019-08-22	3,28%
6.	2019-08-23	1 000 000,00	2019-08-23	2020-06-30	3,28%

Pożyczka z dnia 02-09-2018 w kwocie 200 000 złotych została spłacona w dniu 05-02-2019 roku.

Pożyczka z dnia 12-07-2019 w kwocie 200 000 złotych została spłacona w dniu 17-07-2019 roku.

Pożyczka z dnia 02-08-2019 w kwocie 70 000 złotych została spłacona w dniu 22-08-2019 roku.

Z tytułu udzielonych pożyczek na rzecz podmiotu Foxytech Sonel S.A. naliczyła za okres od stycznia do czerwca 2019 roku odsetki w kwocie 18 538,74 złotych.

W latach 2017 i 2018, Sonel S.A. udzieliła spółce Sonel T&M Inc., z siedzibą w USA następujących pożyczek:

lp.	data umowy	kwota w USD	data przelewu	data spłaty	oprocentowanie
1.	2017-03-06	120 000,00	2017-03-07	2019-12-31	5%
2.	2017-03-26	20 000,00	2017-03-27	2017-12-31 zmiana na 31-12-2019	5%
3.	2017-04-20	50 000,00	2017-04-25	2019-12-31	5%
4.	2017-05-29	60 000,00	2017-05-29	2018-12-31	5%
5.	2017-07-26	100 000,00	2017-07-27	2019-12-31	5%
6.	2017-08-21	100 000,00	2017-08-22	2019-12-31	5%
7.	2017-10-02	70 000,00	2017-10-02	2019-12-31	5%
8.	2017-11-23	105 000,00	2017-11-23	2019-12-31	5%
9.	2017-12-22	65 000,00	2017-12-22	2019-12-31	5%
10.	2018-01-29	75 000,00	2018-01-29	2019-12-31	5%
11.	2018-03-02	100 000,00	2018-03-02	2019-12-31	5%
12.	2018-03-29	50 000,00	2018-03-29	2019-12-31	5%
13.	2018-04-27	50 000,00	2018-04-27	2019-12-31	5%
14.	2018-05-17	25 000,00	2018-05-17	2019-12-31	5%
15.	2018-05-25	125 000,00	2018-05-25	2019-12-31	5%
16.	2018-06-27	20 000,00	2018-06-27	2019-12-31	5%
17.	2018-07-27	60 000,00	2018-07-27	2019-12-31	5%
18.	2018-10-29	20 000,00	2018-10-29	2019-12-31	5%
19.	2018-11-22	60 000,00	2018-12-22	2019-12-31	5%
20.	2018-12-10	40 000,00	2018-12-10	2019-12-31	5%
21.	2018-12-20	100 000,00	2018-12-20	2019-12-31	5%

W okresie od 01-01-2019 roku do dnia 30-06-2019 roku Sonel S.A. udzieliła podmiotowi Sonel Test and Measurement, Inc. z USA wsparcia finansowego na łączną kwotę 300 000 dolarów.

Kwota 150 000 dolarów, przekazana 01-04-2019 podmiotowi Sonel Test and Measurement, Inc. z USA, została przeznaczona na spłatę linii kredytowej w Banku of the West.

l.p.	data umowy	kwota USD	data przelewu
22	2019-01-25	30 000,00	2019-01-25
23	2019-02-08	70 000,00	2019-02-08
24	2019-03-19	50 000,00	2019-03-19
25	2019-04-01	150 000,00	2019-04-01
	Razem	300 000,00	

Łącznie wartość pożyczek i kwot przekazanych do USA to 1 715 000 dolarów amerykańskich. Kwoty przekazane w 2019 roku służą przejęciu aktywów i spłacie zobowiązań.

11. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

a. Sprzedaż

W I półroczu 2019 Spółka zanotowała prawie 23% wzrost sprzedaży we wszystkich obszarach swojej działalności, w porównaniu do analogicznego okresu w roku poprzednim. Największy wzrost zanotowano w obszarze produkcji usługowej (37%); sprzedaż mierników wzrosła odpowiednio o ponad 14%.

Sprzedaż przyrządów pomiarowych stanowiła w I połowie 2019 roku 47,9% i osiągnęła wartość 22 268 tys. zł. Przychody w obszarze produkcji usługowej odpowiednio stanowiły 39,6% sprzedaży spółki, co odpowiadało wartości 18 401 tys. zł.

Sprzedaż akcesoriów w tym okresie wyniosła 3 052 tys. zł, co przełożyło się na 6,6% udziału w sprzedaży całkowitej. Sprzedaż pozostałych pozycji, w tym usług laboratorium, wyniosła 2 797 tys. zł.

Szczegółowe dane przedstawia tabela poniżej:

Okres	I półrocze 2018		I półrocze 2019		Struktura wartościowa 2018	Struktura wartościowa 2019	Dynamika 2019/2018
	wartość sprzedaży	ilość sprzedana	wartość sprzedaży	ilość sprzedana			
Jednostka	tysiące złotych	sztuki	tysiące złotych	sztuki			
Mierniki	19 472	14 289	22 268	15 269	51,4%	47,9%	114,4%
Akcesoria	2 830	15 553	3 052	16 671	7,5%	6,6%	107,8%
Produkcja usługowa	13 429	119 443	18 401	140 245	35,5%	39,6%	137,0%
Inne	2 148	9 011	2 797	9 235	5,7%	6,0%	130,2%
Razem	37 878	158 296	46 518	181 420	100,0%	100,0%	122,8%

Najistotniejszym obszarem działalności spółki pozostaje projektowanie, produkcja i dystrybucja przyrządów pomiarowych. Ważnym obszarem działalności są także usługi montażu elektroniki stanowiące działalność dodatkową pozwalającą w pełni wykorzystać potencjał produkcyjny spółki.

Szczegółowe zestawienie porównawcze sprzedaży w podziale na obszary działalności i rynki prezentuje tabela poniżej:

Struktura geograficzna i obszar sprzedaży	I półrocze 2018		Cały 2018 rok		I półrocze 2019		Dynamika I półrocza 2019/2018
	w tysiącach złotych	udział w sprzedaży	w tysiącach złotych	udział w sprzedaży	w tysiącach złotych	udział w sprzedaży	
Mierniki i sprzedaż związana	24 449	64,50%	60 646	69,09%	27 581	59,29%	112,81%
Export	6 546	17,30%	20 809	23,71%	7 342	15,78%	112,17%
Polska	14 975	39,50%	33 546	38,21%	16 871	36,27%	112,66%
Unia Europejska	2 929	7,70%	6 291	7,17%	3 367	7,24%	114,97%
Usługi	13 429	35,50%	27 138	30,91%	18 937	40,71%	141,01%
Export	7 113	18,80%	12 991	14,80%	9 426	20,26%	132,52%
Polska	5 404	14,30%	12 672	14,44%	8 637	18,57%	159,82%
Unia Europejska	912	2,40%	1 476	1,68%	874	1,88%	95,87%
RAZEM	37 878	100,00%	87 784	100,00%	46 518	100,00%	122,81%

b. Umowy zawarte przez Spółkę

W pierwszym półroczu 2019 r. firma Sonel nie podpisała umów znaczących w kontekście finansowym.

Spółka zawarła następujące umowy dotacyjne w roku 2017 i 2018, których wpływ z wniosków o płatność miały miejsce w pierwszym półroczu 2019 r. i istotny wpływ na działalność:

1. Umowa nr POIR.01.01.01-00-1091/17-00, zawarta 27.06.2018 roku

Projekt B+R (SZYBKA ŚCIEŻKA) Narodowe Centrum Badań i Rozwoju (1.1.1.)

Tytuł „System pomiaru napięć rażeniowych z obrazowaniem bezpieczeństwa instalacji uziemiających i funkcją inteligentnej predykcji.

Wartość kosztów kwalifikowanych to 7.028.977,50 złotych.

Przewidywana kwota wparcia to 4.233.935,00 złotych.

W pierwszym półroczu 2019 r. wypłacona kwota dotacji to 2 515 998,81 zł

2. Umowa nr POIR.01.01.01-00/0233/18-00, zawarta 08.12.2018 r.

Projekt B+R (SZYBKA ŚCIEŻKA) Narodowe Centrum Badań i Rozwoju (1.1.1.)

Tytuł „Badania i rozwój systemów pomiaru bezpieczeństwa i jakości procesu ładowania pojazdów elektrycznych”

Wartość kosztów kwalifikowanych 9 998 687,60 zł

Kwota dofinansowania 5 942 593,13 zł

W pierwszym półroczu 2019 wypłacona kwota dotacji to 761 362,29 zł.

3. Umowa POIR.01.01.01-00-0437/17, umowa zawarta 21.11.2017 r.

Tytuł „Smart Q –Analityczny –nowatorskie narzędzie do poprawy bezpieczeństwa i efektywności ISE wspomagane dedykowanymi rozwiązaniami teleinformatycznymi”,

Wartość kosztów kwalifikowanych 1 499 752,80 zł

Kwota dofinansowania 883 782,90 zł

W pierwszym półroczu 2019 wypłacona kwota dotacji to 217 158,36 zł.

c. Produkcja

Realizowany w Sonel S.A. proces produkcji można podzielić na kilka etapów:

Rozpoczyna się od stworzenia dokumentacji technologicznej zawierającej listę komponentów. Na podstawie listy materiałów zintegrowany system MRP generuje sugestie zakupu materiałów. Równolegle odbywa się przygotowanie od strony technologicznej wyposażenia stanowisk w niezbędne przyrządy i narzędzia. Tworzone jest również oprogramowanie dla maszyn linii montażu automatycznego, stacji SPI, stacji AOI i innych urządzeń CNC, m.in. lasera do znakowania płytek. Po skompletowaniu elementów, na podstawie wcześniej otwartego zlecenia w systemie zintegrowanym, odbywa się montaż elementów SMD na linii automatycznej, w technologii bezołowiowej SMT. Całość produkcji jest weryfikowana na stanowisku AOI (inspekcja optyczna płytek) i ewentualne błędy montażu SMT są na bieżąco korygowane. Montaż THT odbywa się na fali lutowniczej oraz w procesie montażu ręcznego. W przypadku produkcji mierników oraz dla większości płytek wykonywanych w ramach montażu usługowego kolejnym etapem jest programowanie lub testowanie płytek oraz montaż końcowy polegający na umieszczeniu gotowych podzespołów elektronicznych w obudowach, które wcześniej zostały przygotowane w odrębnym procesie produkcyjnym. Następnie wyroby poddawane są kalibracji i sprawdzaniu na specjalizowanych stanowiskach wyposażonych w zadajniki, kalibratory, oscyloskopy, multimetry i inne przyrządy metrologiczne. Cały proces odbywa się półautomatycznie, przy użyciu dedykowanych programów oraz urządzeń kalibracyjnych sterowanych przez komputer. Ostatnim etapem procesu produkcji jest pakowanie gotowego wyrobu wraz z niezbędnym wyposażeniem oraz akcesoriami i przekazanie do magazynu wyrobów gotowych.

W I półroczu 2019 roku realizowano kolejne etapy prac związanych z optymalizacją procesu produkcyjnego, co spowodowało widoczny wzrost marży na produktach flagowych firmy. Optymalizacja kosztów zakupu polegająca na składaniu zamówień według prognoz długoterminowych oraz modyfikacja podejścia do samej produkcji, przyczyniła się do wzrostu efektywności i wydajności linii produkcyjnej. Ponadto kontynuowano prace nad rozbudową i utrzymaniem Systemu Produkcyjnego Sonel (SPS) opartego o narzędzia wspomagania i optymalizacji produkcji Lean Manufacturing.

d. Zaopatrzenie

Zaopatrzenie działa w oparciu o opracowaną politykę zakupową. Realizacja tej polityki wspiera główną strategię spółki dzięki temu przedsiębiorstwo jest spójne w działaniach, jak i bardziej efektywne. Wyodrębnione działania to ciągłe analizowanie rynku w celu obniżania kosztów operacyjnych zakupu materiałów, kosztów zapasów oraz optymalizacji, jak i automatyzacji procesu zamawiania. Strategią zostały objęte również pozostałe działy wchodzące w skład łańcucha dostaw, co pozwala na dodatkową optymalizację zakupów oraz informacji, a tym samym dążenie do zrównoważonego rozwoju RSCM (responsible supply chain management – zarządzanie ekonomicznym, społecznym i środowiskowym wpływem procesu dostaw).

Pozyskiwanie materiałów odbywa się głównie u kwalifikowanych dostawców krajowych i zagranicznych. Na liście dostawców Sonel S.A. znalazło się około trzystu kontrahentów, podlegających ocenie zarówno na etapie ich kwalifikacji, jak i przy podsumowywaniu dotychczasowej współpracy. Partnerskie relacje z dostawcami umożliwiają Sonel S.A. wypracowanie wspólnych standardów współpracy, które przekładają się nie tylko na spełnianie wysokich wymagań dotyczących bezpieczeństwa i jakości produktu, terminowości produkcji i dostaw, ale również na transfer know-how przy projektowaniu nowych wyrobów.

Polityka zakupowa podlega corocznej ewaluacji oraz dostosowaniu do bieżących tendencji rynkowych. Jej główne założenie to segmentacja kupowanego asortymentu w oparciu o kluczowe kryteria, wpływ na wynik finansowy przedsiębiorstwa oraz ryzyko związane z dostawami – bezpieczeństwo dostaw. Szczególnym nadzorem objęte zostały materiały strategiczne, gdzie realizacja zapotrzebowania odbywa się w oparciu o kontrakty długoterminowe oraz partnerskie relacje z dostawcami. Dla poszczególnych kategorii zakupowych dostosowana została optymalna strategia zamawiania; standaryzacja asortymentu, optymalizacja bazy dostawców czy konsolidacja zapotrzebowania. Narzędzia informatyczne wspierające proces zakupowy zostały dostosowywane do aktualnych potrzeb przedsiębiorstwa, porządkowania procesu zakupowego oraz praktyk wynikających z powszechnych tendencji do automatyzacji przepływu dokumentów.

e. Zatrudnienie

Stan zatrudnienia na koniec czerwca 2018 wyniósł 281 w osobach, w etatach 278,17

Stan zatrudnienia na koniec roku 2018 wyniósł 286 w osobach, w etatach 284,67 (wliczono osoby na urloпах wychowawczych, macierzyńskich, bezpłatnych..)

Przeciętne zatrudnienie za okres od stycznia do grudnia 2018 – liczone jako średnie z całego okresu dla wszystkich zatrudnionych – wyniosło 287,46 w osobach i w etatach – 285,64

Stan zatrudnienia na koniec czerwca 2019 wyniósł 299 w osobach, w etatach – 297,67

Przeciętne zatrudnienie za okres od stycznia do czerwca 2019 – liczone jako średnie z całego okresu dla wszystkich zatrudnionych – wyniosło 291,93 w osobach i w etatach – 290,60

Dane dotyczące wynagrodzeń przedstawiają się następująco:

Wynagrodzenia Zarządu:

I półrocze 2018 roku: brutto: 520 444,12 zł, w tym:

plące zasadnicze 206 400,00 zł,

inne świadczenia 22 444,12 zł,

z tytułu powołania 291 600,00 zł.

I półrocze 2019 roku: brutto: 791 202,65 zł, w tym:

plące zasadnicze 244 000,00 zł,

premie 172 331,00 zł,

inne świadczenia 47 871,65 zł,

z tytułu powołania 327 000,00zł.

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej

I półrocze 2018 roku: 34 000,00 zł,

I półrocze 2019 roku: 53 380,96 zł,

Wynagrodzenie wszystkich pracowników:

I półrocze 2018 roku: brutto: 9 364 755,73 zł, w tym:

plące zasadnicze 6 941 605,16 zł,

premie 1 778 955,92 zł,

inne świadczenia 644 194,65 zł.

I półrocze 2019 roku: brutto: 10 530 258,13 zł, w tym:

plące zasadnicze 6 777 618,61 zł,

premie 2 275 577,12 zł,

inne świadczenia 1 477 062,40 zł

f. Przewidywany rozwój jednostki

W roku 2019 roku Spółka kontynuuje próby rozszerzenia rynków zbytu na inne, nowe państwa i intensyfikuje sprzedaż na rynkach dotychczasowych. Kolejne lata będą skutkowały wdrażaniem rozwiązań globalnych, dla których jedną z kluczowych cech będzie możliwość lokowania ich w niezmienionej formie na wszystkich dostępnych rynkach, czyli w Polsce, w Europie i w innych obszarach świata.

Rozwój produktów jest realizowany w oparciu o własne środki wspomagane przez programy unijne. Zarząd Spółki podpisał 3 nowe umowy dotacyjne w tym zakresie. Umowy opisano w punkcie 10 b niniejszego sprawozdania.

Sonel S.A. intensywnie poszukuje nowych partnerów handlowych na rynkach zagranicznych. W szczególności planowana jest próba uruchomienia podmiotu w Niemczech. Podmiot ten miałby za zadanie identyfikować potrzeby produktowe na terenie krajów niemieckojęzycznych, definiować parametry techniczne i sposoby realizacji funkcji pomiarowych.

W tym roku rozpoczęto pracę nad automatyzacją procesów wewnętrznych i komunikacji z klientem. Do najważniejszych będą należec:

- Prezentacja oferty
- Wsparcie dla dystrybucji
- Oferta usług pomocniczych- laboratorium, szkolenia, montaż
- Portal wiedzy – artykuły, podręczniki, filmy szkoleniowe, szkolenia webowe
- Automatyzacja niektórych procesów wewnątrzfirmowych

Istotnym elementem działalności jest dalsze utrzymanie wysokiego i stałego poziomu sprzedaży usług montażu.

g. Działalność badawczo - rozwojowa

W I półroczu 2019 roku miały miejsce następujące działania w zakresie prac rozwojowych oraz wdrożeń nowych konstrukcji:

- rozpoczęto sprzedaż 5 nowych produktów,
- kontynuowane były prace nad 13 typami nowych wyrobów,

Plany na II półrocze 2019 roku są następujące:

- kontynuowane będą wymienione powyżej projekty,
- do sprzedaży zostanie skierowanych 6 nowych produktów oraz kilka nowych akcesoriów,
- zostaną uruchomione prace projektowe nad 3 kolejnymi wyrobami wraz z towarzyszącym oprogramowaniem,
- będą prowadzone prace przygotowawcze do realizacji nowych projektów wyrobów w roku 2020.

h. Inwestycje

W I półroczu 2019 roku majątek Spółki powiększył się o środki trwałe na łączną kwotę 53 tysięcy złotych. W skład tej kwoty weszły zakupy wyposażenia produkcyjnego i doposażenie obiektu produkcyjnego.

Wartość środków trwałych w budowie i wartości niematerialnych wzrosła o kwotę 437 tysięcy złotych.

Ponadto wciąż trwają prace nad opracowaniem nowych mierników. W I półroczu 2019 roku na projekty rozwojowe wydatkowano kwotę 4.956,6 tysięcy złotych.

W I półroczu 2019 roku dokonano wymiany floty samochodów osobowych. Pojazdy użytkowane są w oparciu o umowy leasingu operacyjnego.

i. List intencyjny w sprawie przejęcia podmiotu zależnego Foxytech

W dniu 04-09-2019 do siedziby spółki wpłynęło pismo - list intencyjny partnera chińskiego- podmiotu Ningbo Sanxing Smart. Electric Co., Ltd. Z ofertą przejęcia 60 % udziałów podmiotu zależnego Foxytech spółka z o.o..

j. Relacje inwestorskie

Sonel S.A., jako Spółka publiczna notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, jest podporządkowana rygorom funkcjonowania określonym w polskim i europejskim prawie. Zarząd Spółki, poza wykonywaniem obowiązków informacyjnych wynikających z przepisów prawa, regularnie informował potencjalnych i obecnych Inwestorów oraz środki masowego przekazu o aktualnej sytuacji Spółki. Zadanie to zostało zrealizowane poprzez organizację spotkań z przedstawicielami inwestorów, instytucji finansowych oraz mediów.

W I półroczu 2019 roku Prezes Zarządu Sonel S.A. odbył jedno spotkanie z analitykami finansowymi oraz giełdowymi. Dobra komunikacja z przedstawicielami sektora finansowego jest pozytywnie odbierana przez środowisko giełdowe i pozwala na budowanie dobrych relacji w tym obszarze, a także przyczynia się do poprawy funkcjonowania przedsiębiorstwa na rynku kapitałowym zwiększając jego konkurencyjność i co najważniejsze wzbudzając zainteresowanie inwestorów.

Zarząd Sonel S.A. prowadzi stałą współpracę z firmą świadczącą usługi public relations oraz investor relations. Współpraca w tym zakresie wspiera działania Sonel S.A. mające na celu wzmacnianie odpowiedniego wizerunku firmy w środowisku inwestorskim. Przyczyniła się także do znacznej intensyfikacji kontaktów ze środowiskiem inwestorskim oraz medialnym i do budowania odpowiedniej polityki informacyjnej.

Wszystkie te działania pozwalają na budowanie pozytywnego wizerunku Spółki zarówno w branży elektrotechnicznej, jak i w środowisku inwestorskim. Dzięki prowadzonym już od kilku lat działaniom PR i IR Sonel S.A. postrzegana jest jako Spółka przejrzysta i otwarta na otoczenie, a marka Sonel istnieje w świadomości kluczowych segmentów z otoczenia rynkowego i giełdowego Spółki.

12. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Połączenie stabilnego rozwoju sprzedaży krajowej z utrzymaniem wysokiego poziomu sprzedaży usług montażu oraz stały rozwój sprzedaży zagranicznej to kluczowe warunki rozwoju firmy. Podobnie jak w roku ubiegłym najwyższe oczekiwania są stawiane działom odpowiedzialnym za rozwój eksportu. Utrzymanie silnego rozwoju sprzedaży na kierunkach zagranicznych jest priorytetem na najbliższe lata.

W latach 2015 -2019 równie ważnym czynnikiem rozwoju firmy było utrzymanie poziomu współpracy z Grupą Lincoln. Duża ilość zleceń usługowych, realizowano nawet bez znaczącej marży, ale zapewniono pełne wykorzystanie mocy produkcyjnych i rozwój efektu skali produkcji. Duża sprzedaż usług utrzymywała się w I półroczu 2019 roku.

Najważniejsze obszary wpływające na wyniki Emitenta to:

- nakłady bieżące na rozwój konstrukcji i oprogramowania
- koszty handlowe związane z przygotowaniem i wsparciem sprzedaży na rynki zagraniczne,
- ogólna tendencja związana z rozwojem poziomu płac,
- stabilizacja sytuacji w podmiotach zależnych.

Czynnikami wzrostu dla Emitenta będą:

- utrzymanie wysokiej sprzedaży w kraju, gdzie utrzymuje się wysoki popyt na wyroby Sonel S.A. a branża energetyczna wciąż się rozwija.

- utrzymanie lub rozwój aktualnego poziomu zleceń usługowych,
- pozyskiwanie i rozwój rynków eksportowych, (szczególnie Europa Zachodnia, Ameryka Południowa i Północna)
- utrzymanie rynków wschodnich,
- wzrost popytu na nowe konstrukcje, w szczególności na analizatory jakości energii i testery urządzeń elektrycznych,
- rozwój rentownej sprzedaży w Indiach
- wzrost aktywności spółki zależnej Foxytech w zakresie kontraktów na dostawy liczników energii elektrycznej
- wdrożenie nowych usług i funkcjonalności oferty, związanych z rozwojem technologii informatycznych.

Czynnikami hamujące rozwój to:

- koniunktura w Europie, zwłaszcza w Niemczech
- wzrost aktywności firm z konkurencyjną ofertą,
- możliwość spadku poziomu zamówień na zlecenia usługowe,

- brak wystarczającego popytu na nowe zaawansowane konstrukcje w zakresie analizy jakości energii, testowania bezpieczeństwa urządzeń elektrycznych oraz na nowe mierniki izolacji,
- słaba efektywność podmiotów zależnych.

V. Podsumowanie

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarząd Sonel S.A. nie widzi istotnych zagrożeń dla kontynuacji działalności i rozwoju przedsiębiorstwa.


SONEL S.A.
PREZES ZARZĄDU
mgr inż. Krzysztof Wiaczorkowski


SONEL S.A.
WICEPREZES ZARZĄDU
mgr inż. Jan Walulik


SONEL S.A.
Dyrektor Finansowy
CZŁONEK ZARZĄDU
Tomasz Hodij


SONEL S.A.
Dyrektor Operacyjny
CZŁONEK ZARZĄDU
Tomasz Wiśniewski