

Sprawozdanie z działalności w 2015 roku

UNIMA 2000

Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna

z siedzibą w Krakowie



1. PODSTAWOWE DANE EMITENTA

Nazwa (firma):	UNIMA2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE SPÓŁKA AKCYJNA
Forma Prawna:	Spółka akcyjna
Kraj:	Polska
Przepisy prawa zgodnie z którymi działa Spółka	Prawo polskie
Siedziba:	Kraków
Adres:	ul. Skarżyńskiego 14, 31-866 Kraków
Telefon:	(12) 298 05 11
Faks:	(12) 298 05 12
Adres strony internetowej:	www.unima2000.pl
Adres poczty elektronicznej:	kontakt@unima2000.pl

Stosownie do § 1 ust. 1 Statutu, Spółka działa pod firmą UNIMA2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE Spółka Akcyjna. Spółka może używać skrótu firmy UNIMA2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE S.A.

Spółka została zarejestrowana w Rejestrze Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000218370 na podstawie postanowienia z dnia 1 października 2004 r. Sądu Rejonowego dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział XI Krajowego Rejestru Sądowego (sygnatura akt: KR.XI NS-REJ.KRS/16635/4/019).

Poprzednikiem prawnym Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. była „Unima2000 Systemy Teleinformatyczne” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w Krakowie, wpisany do Rejestru Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000179377.

Akt przekształcenia spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w spółkę akcyjną został sporządzony i podpisany dnia 17 września 2004 r. w formie aktu notarialnego do Repertorium A numer 4310/2004 w

Kancelarii Notarialnej Piotra Farona w Krakowie. UNIMA2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE S.A. została zarejestrowana jako spółka akcyjna w dniu 1 października 2004 roku.

Skład Zarządu na dzień 31.12.2015 i nadal :

Krzysztof Kniszner	– Prezes Zarządu,
Krzysztof Sikora	– Członek Zarządu
Jolanta Matczuk	- Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej na dzień 31.12.2015 i nadal :

Zbigniew Pietroń	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
Magdalena Kniszner	- Członek Rady Nadzorczej
Piotr Zajac	- Członek Rady Nadzorczej
Sławomir Jarosz	- Członek Rady Nadzorczej
Sławomir Kamiński	- Członek Rady Nadzorczej

2. WAŻNIEJSZE WYDARZENIA W DZIAŁALNOŚCI

W okresie objętym sprawozdaniem rozpoczęto realizację założeń opracowanej strategii działania (Rap. bieżący 3/2015), kontynuowano realizację projektów rozpoczętych w okresach poprzednich, podpisano również aneksy zwiększające zakres i wartość prac do umów:

- Na wykonanie instalacji teletechnicznych obiektu – kompleks biurowy "A4 Business Park" w Katowicach przy ul. Francuskiej (Etap nr2) - Rap. bieżące 7/2015, 29/2015, 49/2015;
- Na realizację robót teletechnicznych w budynku biurowym Quattro Bussines Park bud. D przy al. Bora Komorowskiego w Krakowie - Rap. bieżące 5/2015, 10/2015, 12/2015;
- Na kompleksową dostawę i wykonanie instalacji elektrycznych – silne i słabe prądy na budowie budynku biurowo – usługowego klasy A "AVIA" przy al. Jana Pawła II w Krakowie - Rap. Bieżące 17/2015, 36/2015, 45/2015.

W okresie sprawozdawczym, tj. w roku 2015, Emitent rozpoczął realizację nowych projektów. Do największych należą:

- Umowa na wykonanie instalacji teletechnicznych (słaboprądowych) w ramach przedsięwzięcia inwestycyjnego pod nazwą "Remont kapitalny z przebudową wraz z dociepleniem ścian DS-2 przy ul. Rostafińskiego 11 na terenie Miasteczka Studenckiego AGH w Krakowie". Stronami umowy są Mostostal Warszawa Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie i NTB Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Skawinie - jako Zamawiający oraz Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – jako Wykonawca. Wartość umowy wynosi 1 658 880,00 zł brutto (Raport bieżący 9/2015),
- Umowa na wykonanie instalacji Teletechnicznych Obiektu - Kompleks Biurowy "Opolska Business Park" w Krakowie przy ul. Opolskiej (Etap I). Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i Echo-Opolska Business Park spółka z ograniczoną odpowiedzialnością - Spółka komandytowo - akcyjna z siedzibą w Kielcach - Zlecający. Wartość umowy wynosi 2 730 000,00 zł netto (Rap. bieżące 6/2015 oraz 46/2015),
- Umowa na realizację robót teletechnicznych w budynku biurowym Quattro Five przy ul. Bora Komorowskiego w Krakowie. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i Buma Contractor Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością S.K. z siedzibą w Krakowie - Zamawiający. Wartość umowy wynosi 1 467.659,- zł netto (Rap. bieżące 13/2015 oraz 55/2015),
- Zlecenie wykonania instalacji teletechnicznych, obejmujących instalacje telefoniczne, PABX, LAN, SDH, system radiokomunikacji, sieć kanalizacji teletechnicznej, instalację rozgłaszania przewodowego i system zegarów dla bloków 5 i 6 - pakiet Q60, Q61, Q62, Q65 oraz Q66. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Podwykonawca i Polimex Opole Sp. z o.o. Sp. k. z siedzibą w Warszawie - Generalny Wykonawca. Wartość zlecenia wynosi 8 850 000,00 zł netto (Rap. bieżący 44/2015),
- Umowa na kompleksowe wykonanie instalacji teletechnicznych w ramach realizacji budynku biurowo - usługowego w Krakowie. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Podwykonawca i Re-Bau Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie - Wykonawca. Wartość umowy wynosi 2 770 000,00 zł netto (Rap. bieżący 51/2015),
- Umowa na kompleksowe wykonanie instalacji elektrycznych i teletechnicznych w ramach przedsięwzięcia inwestycyjnego pod nazwą "Przebudowa i rozbudowa budynków nr 1 i 2 oraz

budowa dźwigu towarowo-osobowego przy budynku nr 1 na terenie Wojskowego Szpitala Klinicznego Krakowie". Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Podwykonawca i Warbud S.A. z siedzibą w Warszawie - Zamawiający. Wartość umowy wynosi 3 355 000,00 zł netto (Rap. bieżący 53/2015).

Do istotnych wdrożeń w segmencie Telco zaliczyć należy wdrożenie kompletnego systemu contact center dla jednego z liderów rynku finansowego w Polsce w zakresie windykacji, firmy GetBack. Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. wdrożyła dla wspomnianego klienta platformę sprzętowo-programową na bazie rozwiązania Vocalcom w Polsce i w Rumunii. Dodatkowo, należy wspomnieć o dużym projekcie usługowym w obszarze contact center w Banku Millenium. Istotnym jest podpisanie pierwszej, znacznej umowy na dostawę i wdrożenie oprogramowania Axserion w firmie DKA. DKA to niemiecki potentat w zakresie projektowania, wdrożenia i nadzorowania systemów chłodniczych, a wdrożone oprogramowanie ma stanowić platformę dla obsługi klientów DKA.

W celu dalszego zwiększania portfela zamówień spółka aktywnie działała na rynku w zakresie promocji oferowanych rozwiązań zarówno w obszarze telekomunikacji, jak również rozwiązań dla rynku budowlano-inwestycyjnego. Emitent uczestniczył w branżowych konferencjach, jak również organizował cykliczne warsztaty technologiczne dla klientów w swojej siedzibie. Do najważniejszych należały:

- Zorganizowano pierwszą własną konferencję "Poznaj Swojego Klienta - nowa jakość w komunikacji". Wydarzenie skierowane było do obecnych oraz potencjalnych klientów Emitenta. Uczestnikom zaprezentowano najbardziej innowacyjne narzędzia w zakresie komunikacji z klientem;
- Spotkania biznesowo – techniczne w zakresie przekazu informacji dotyczących efektywności stosowanych rozwiązań contact center w obszarze oferowanych przez spółkę dostawców światowej technologii, tj.: Avaya, Sytel, Vocalcom,
- Na corocznym spotkaniu skierowanym do partnerów i klientów Avaya „A-Power 2015: Power of Engagement Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jako Złoty Partner Konferencji zaprezentowała swoją ofertę i najnowsze wdrożenia;
- System **Axserion**, który stanowi niezawodne i kompleksowe narzędzie do zarządzania nieruchomościami, serwisem technicznym i wszelkimi innymi procesami biznesowymi w każdej firmie był prezentowany na prestiżowych wydarzeniach, do najważniejszych należały:

- ✓ IX Ogólnopolski Kongres **Facility Management 2015 – Komfort najemcy,**
- ✓ **Forum Zarządców Nieruchomości** w Poznaniu.

Mimo niższych o 18 % przychodów w porównaniu do roku ubiegłego, spółka Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A zrealizowała wskaźniki rentowności na poziomie wyższym niż w roku ubiegłym. Pozwoliło to na wypracowanie zysku operacyjnego na poziomie 731 tys. zł oraz zysku netto w wysokości 603 tys. zł.

3. INFORMACJA O PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI

Od blisko 25 lat Spółka działa w branży technologii teleinformatycznych, systemów automatyki budynkowej i bezpieczeństwa. Współpracuje z renomowanymi światowymi producentami najnowocześniejszych technologii. Stosowanie nowoczesnych technologii oraz indywidualne podejście do klienta pozwala na stałe podnoszenie pozycji Emitenta na wymagającym rynku IT. Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. dostarcza rozwiązania dla najbardziej wymagających klientów, liderów w swoich branżach. Dominują w tej grupie przedstawiciele przemysłu, budownictwa, transportu i logistyki, sektora finansowego i bankowego oraz firmy z branży medialnej. Działalność operacyjna firmy prowadzona jest poprzez trzy placówki - centralę w Krakowie, oddział w Warszawie oraz biuro we Wrocławiu.

Sprzedaż koncentruje się na dwóch obszarach oferowanych rozwiązań:

- wdrażaniu wysoko zaawansowanych technologii telekomunikacyjnych, ze szczególnym uwzględnieniem rozwiązań contact center, unified messaging, integracji systemów rozproszonych opartych zwłaszcza na technologii IP oraz usług serwisowych SLA;
- realizacji (dostawy, wykonawstwo, integracja, serwis) kompletnych rozwiązań, obejmujących różne platformy sprzętowe i softwarowe oraz usługi w zakresie instalacji teletechnicznych, systemów bezpieczeństwa i automatyki budynkowej;
- wdrażaniu zaawansowanych rozwiązań opartych na platformie Axxerion – służących do kompleksowego zarządzania procesami biznesowymi, a w tym również nieruchomościami;

W 2015 roku Spółka zrealizowała większość przychodów poprzez sprzedaż pośrednią do generalnych wykonawców inwestycji budowlanych, mniejsza część sprzedaży była natomiast skierowana do odbiorców

końcowych. Spółka realizuje sprzedaż głównie na rynku krajowym. Dąży do optymalnej dywersyfikacji portfela odbiorców i dostawców. Posiada autoryzację oraz wysoki status partnerstwa firmy Avaya. Pozostaje kompleksowym dostawcą i integratorem większości liczących się światowych dostawców technologii dla call i contact center. W zakresie systemów bezpieczeństwa i automatyki Emitent jest między innymi partnerem firm: Bosch, Siemens, Delta Controls, Honeywell, Schrack Seconet, Hewlett Packard Enterprise, Fortinet.

Przychody w dwóch głównych obszarach działalności :

	<u>31.12.2015</u>	<u>31.12.2014</u>
Projekty teleinformatyczne	22 429	28 211
Usługi serwisowe SLA	3 498	3 484
	25 927	31 695

4. POSTAWOWE WIELKOŚCI EKONOMICZNO FINANSOWE

Komentarz do rachunku zysków i strat

Wybrane pozycje rachunku zysków i strat za okres 01.01.2015-31.12.2015	01.01.2015 31.12.2015	01.01.2014 31.12.2014
Przychody ze sprzedaży	26 915	32 723
Koszt własny sprzedaży	21 206	26 537
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	5 709	6 186
Zysk (strata) ze sprzedaży	719	1 229
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	731	1 014
Zysk (strata) na działalności finansowej	66	-72
Zysk (strata) brutto	797	942
Podatek dochodowy	194	314
Zysk (strata) netto	603	628
Amortyzacja	452	725

W 2015 roku Spółka osiągnęła przychody o 5.808 tys. zł, tj. o 17,75% niższe niż w roku ubiegłym. Uzyskano marżę brutto ze sprzedaży na poziomie 21,21% (18,90% za rok ubiegły). Mimo niższej sprzedaży pozwoliło to na wygenerowanie zysku na działalności operacyjnej w kwocie 719 tys. Zysk brutto wyniósł 797 tys. zł.

Komentarz do bilansu

Wybrane pozycje bilansu na dzień 31.12.2015	31.12.2015	31.12.2014
AKTYWA		
Aktywa trwałe (długoterminowe)	13 963	11 640
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	10 624	17 715
Zapasy	2 513	1 035
Suma aktywów	24 587	29 355
PASYWA		
Kapitał własny	17 332	16 933
Zobowiązania długoterminowe w tym:	1 161	1 014
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	587	503
Zobowiązania krótkoterminowe w tym:	6 094	11 408
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	984	891
Suma zobowiązań	7 255	12 422
Suma pasywów	24 587	29 355

Na wachanie struktury bilansu oraz sumy bilansowej główny wpływ mają wahania sezonowe sprzedaży. Wielkość sprzedaży czwartego kwartału ma bezpośredni wpływ na wysokość należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług. Zmiany pozostają bez wpływu na ogólną sytuację finansową spółki.

Komentarz do sprawozdania z przepływów środków pieniężnych.

Wybrane pozycje sprawozdania z przepływów środków pieniężnych za okres 01.01.2015-31.12.2015	31.12.2015	31.12.2014
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2216	-960
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-158	-192
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1441	613
Przepływy pieniężne netto, razem	617	-539
Stan środków pieniężnych na koniec okresu	1 259	642
w tym z ograniczoną możliwością dysponowania	329	1

W 2015 roku wartość przepływów osiągnęła wartość dodatnią. Wzrost środków pieniężnych wyniósł 617 tys. zł. Ujemna wartości przepływów z działalności inwestycyjnej związana jest z podniesieniem kapitałów w spółkach zależnych, natomiast ujemne przepływy netto z działalności finansowej wynikają głównie ze spłaty kredytu. Pozycję środków o ograniczonej możliwości dysponowania stanowi lokata długoterminowa, która stanowi zabezpieczenie gwarancji udzielonej spółce przez Alior Bank.

Ważniejsze wskaźniki finansowe

Wskaźnik	Definicje	31.12.2015	31.12.2014
Marża brutto	wynik finansowy brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży	21,21	18,90
Rentowność brutto	wynik finansowy brutto / przychody ze sprzedaży	2,96	2,88
Rentowność netto	wynik finansowy netto / przychody ze sprzedaży	2,24	1,92
Rentowność EBITDA	wynik finansowy operacyjny + amortyzacja / przychody ze sprzedaży	4,35	5,97
Rentowność operacyjna	wynik finansowy operacyjny / przychody ze sprzedaży	2,72	3,10
ROE	wynik finansowy netto / średnioroczny stan kapitałów własnych	3,52	3,78
ROA	wynik finansowy netto / średnioroczny stan aktywów	2,24	2,42
Wskaźnik płynności bieżącej	aktywa obrotowe / krótkoterminowe	2,08	1,68
Wskaźnik płynności szybkiej	aktywa obrotowe- zapasy / zobowiązania krótkoterminowe	1,59	1,59
Trwałość struktury finansowania	kapitały własne +zobowiązania długoterminowe / aktywa	0,75	0,61
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	zobowiązania / pasywa	29,51	37,57

5. BADANIA I ROZWÓJ

W okresie objętym sprawozdaniem nie rozpoczęto nowych prac badawczo – rozwojowych.

6. AKCJE WŁASNE

W roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2015 spółka Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. nie prowadziła skupu akcji. Skup akcji własnych, prowadzony zgodnie z uchwałą WZA z dnia 29 czerwca 2009 roku, został zakończony w czerwcu 2014 roku. Na dzień 31 grudnia 2015 roku Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. była w posiadaniu 118.382 sztuk akcji własnych o wartości 513 tys. zł. w cenach

nabycia. Stanowi to 4,33% kapitału akcyjnego. Średnia cena nabycia jednej akcji wynosi 4,33 zł (bez zmian w stosunku do 31 grudnia 2014 roku). Zgodnie z ww. uchwałą WZA, akcje mogą być przeznaczone w szczególności do dalszej odsprzedaży, do obsługi opcji menadżerskich czy też mogą być rozdysponowane w inny sposób z uwzględnieniem potrzeb wynikających z prowadzonej działalności.

7. INSTRUMENTY FINANSOWE

Charakterystyka instrumentów finansowych

PORTFEL	CHARAKTERYSTYKA	WARTOŚĆ
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Środki pieniężne	932
Pożyczki udzielone	Pożyczka dla spółki Teleinvention Sp. z o.o	282
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	Lokata długoterminowa	327
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu		

Celem zarządzania ryzykiem finansowym jest minimalizacja niekorzystnego wpływu poszczególnych zagrożeń. Dla zabezpieczenia ryzyka, jeżeli zajdzie taka potrzeba, spółka wykorzysta wszelkie dostępne na rynku mechanizmy, w szczególności transakcje typu forward i swap. W roku 2015 wykorzystywano możliwość negocjacji warunków nabywania i zbywania instrumentów finansowych.

Ryzyko rynkowe

Ekspozycja Emitenta na ryzyka rynkowe jest bardzo ograniczona. W omawianym roku obrotowym Spółka udzieliła pożyczki w kwocie 190 tys. zł. Pożyczka udzielona została na okres do 12 miesięcy od daty bilansowej, odsetki opłacane są w dacie spłaty kapitału. Z tytułu udzielonej pożyczki Spółka nie jest narażona na zmianę stóp procentowych. Na dzień 31.12.2015 roku Spółka nie korzystała z instrumentów pochodnych zabezpieczających ryzyko stóp procentowych.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że pożyczkobiorcy nie dopełnią swojego obowiązku terminowego realizowania zobowiązań umownych. Na dzień 31.12.2015 ekspozycja spółki na ryzyko kredytowe z tytułu pożyczek

stanowi kwota 282 tys. zł. Pożyczki zabezpieczone są wekslem własnym. Brak spłaty pożyczki w terminie powoduje przedstawienie weksla do wykupu.

Ryzyko utraty płynności

Ryzyko utraty płynności oznacza, że jednostka może napotkać trudności w wywiązywaniu się ze zobowiązań finansowych. Przyczyny takiej sytuacji mogą być różnorodne. Spółka narażona jest na utratę płynności rozumianej jako zdolność do bieżącego regulowania swoich zobowiązań w przypadku, gdy dłużnicy zaprzestaną terminowo regulować swoje zobowiązania. Na dzień bilansowy 31.12.2015 roku spółka nie korzystała z finansowych instrumentów zabezpieczających. Zdaniem zarządu działania zmierzające do zabezpieczenia się przed ryzykiem rynkowym i kredytowym były wystarczające dla zabezpieczenia spółki przed ryzykiem utraty płynności.

8. SYTUACJA KADROWA ORAZ POLITYKA WYNAGRODZEŃ

Założenia polityki kadrowej Spółki służą realizacji planów dynamicznego rozwoju i umacniania rynkowej pozycji. Strategia zarządzania kapitałem ludzkim stawiana jest na równi ze strategią sprzedażową czy marketingową. Pozwala na zatrudnianie osób, które dysponują odpowiednim poziomem specjalistycznej wiedzy oraz mogą sprostać wysokim wymaganiom stawianym przez klientów, a jednocześnie odnajdują się wewnątrz organizacji. Doświadczona, stale podnosząca swoje kwalifikacje kadra stanowi zarówno najcenniejszy zasób, jak i atut spółki. Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. cieszy się opinią dobrego pracodawcy, a utrzymanie atrakcyjności rynkowej zarówno dla poszukujących pracy, jak i już zatrudnionych stanowi ważny element strategii zarządzania kapitałem ludzkim. W Spółce występują zmiany zatrudnienia, stanowiące naturalne procesy wymiany kadr, jak również wynikają ze zmian jakościowych i ilościowych stanowisk pracy. Niemniej, poziom zatrudnienia w Spółce jest stabilny. Na dzień 31.12.2015 w Spółce zatrudnionych było 48 pracowników etatowych. Średnioroczny poziom zatrudnienia wyniósł 47 osób.

Prowadzona polityka wynagrodzeń, służy zarówno celom wewnętrznym, jak i zewnętrznym. Stosowany system relatywizuje zarówno zróżnicowanie stanowiskowe, obszary biznesowe jak i osiągnięte efekty. Spółka stosuje motywacyjny system wynagradzania pracowników. Wynagrodzenie pracowników składa się z części stałej i zmiennej tj. premii uznaniowej uzależnionej od osiągniętych wyników. Premie są przyznawane przez Zarząd w zależności od stopnia realizacji powierzonych zadań. System płacowy Spółki nie jest systemem dyskryminującym. Taka konstrukcja rozwiązań płacowych pozytywnie wpływa na komfort pracy pracownika/managera, jak również odnosi się bezpośrednio do osiągniętych personalnie sukcesów, wpływa

to na budowanie właściwego wizerunku firmy, a w konsekwencji bezpośrednio stymuluje wzrost wartości spółki. W roku 2015 nie wystąpiły istotne zmiany w prowadzonej polityce wynagrodzeń.

9. ISTOTNE CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻENIA

Ryzyko związane z szybkim postępem technologicznym

Branżę teleinformatyczną cechuje szybki rozwój technologiczny. Wymusza to ciągłe poszukiwanie nowych rozwiązań i produktów, a posiadanie w swej ofercie nowych technologii pozwala utrzymywać i polepszać pozycję na rynku. Efekty operacyjne zależą od stałego nadążania za postępem technologicznym. Wymaga to od Spółki stałego ponoszenia znacznych nakładów na rozwój produktów oraz na wzrost kompetencji pracowników.

Ryzyko związane z kadrą kierowniczą i kluczowymi pracownikami

Działalność spółki na rynku zaawansowanych technologii teleinformatycznych wymaga odpowiedniej wiedzy i przygotowania, szczególnie w odniesieniu do kadry kierowniczej i personelu technicznego. Poziom kompetencji pracowników określa ponadto zdolność spółki w prowadzeniu najbardziej zaawansowanych technologicznie projektów. Nie można wykluczyć sytuacji fluktuacji kadry i przechodzenia kluczowych pracowników do podmiotów konkurencyjnych. Ponadto wzrost popytu na specjalistów z branży teleinformatycznej może się przekładać na wzrost wynagrodzeń. Spółka dostrzega to ryzyko i podejmuje działania zapobiegawcze na dwóch płaszczyznach. Z jednej strony jest to związanie dotychczasowych pracowników ze spółką poprzez wprowadzenie systemu motywacyjnego, program szkoleń wysokospecjalistycznych i zawieranie umów o zakazie konkurencji, również po ustaniu stosunku pracy. Z drugiej strony spółka stale doskonali proces rekrutacji nowych pracowników, tak aby kadra na poszczególnych stanowiskach była zastępowalna w możliwie krótkim okresie. Spółka na bieżąco pozyskuje nowych pracowników, posiadających wysokie kompetencje oraz doświadczenie zawodowe w branży telekomunikacyjnej, jak również wiedzę, doświadczenie i obycie w obszarze sprzedażowym. Wszelkie działania zmierzające do ograniczenia wpływu niekorzystnych zjawisk wynikają z założeń polityki zarządzania kapitałem ludzkim.

Ryzyko związane ze współpracą z głównymi partnerami technologicznymi

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest dystrybutorem i integratorem najnowszych technologii światowych w sektorze teleinformatycznym. Nie będąc jednak producentem urządzeń, jest związana umowami kooperacyjnymi z dostawcami technologii. W tym zakresie szczególne znaczenie mają dostawcy rozwiązań jak Avaya, Nice, Polycom, Vocalcom. W związku z powyższym nie można wykluczyć wystąpienia

w przyszłości problemów w realizacji umów z dostawcami lub pogorszenia warunków współpracy. Ryzyko dotyczące współpracy jest minimalizowane dzięki posiadaniu wysokiego stopnia akredytacji u kluczowych partnerów oraz dywersyfikacji oferowanych rozwiązań. Spółka zamierza ten status umacniać. Na korzyść Spółki przemawia także w tym kontekście występująca konkurencja na rynku dostawców technologii.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

Wielkość przychodów generowanych przez Spółkę podlega cyklicznym wahaniom sezonowym. Tradycyjnie najlepszym okresem działalności firmy jest III i IV kwartał roku kalendarzowego. Spółka obserwuje i analizuje zachowania rynku, aby móc elastycznie reagować na zachodzące zmiany.

Ryzyko związane z konkurencją na rynku teleinformatycznym

Głównymi konkurentami dla Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. są czołowi polscy integratorzy oraz międzynarodowe firmy, oferujące rozwiązania z branży IT, CC, teleinformatyki czy niskich prądów. Wzmoczone działania konkurencji mogą wpłynąć niekorzystnie na sytuację spółki z uwagi na konieczność zaangażowania dodatkowego kapitału czy też zmniejszenia marż, co w konsekwencji będzie miało bezpośredni wpływ na wyniki osiągane przez Spółkę.

Ryzyko związane z działalnością spółek zależnych.

Mimo prowadzenia ścisłego nadzoru właścicielskiego i kontroli spółek zależnych istnieje ryzyko związane z działalnością operacyjną tych podmiotów. Z racji gorszej pozycji rynkowej spółek zależnych niż jednostki dominującej są one narażone w większym stopniu na oddziaływanie negatywnych zmian w otoczeniu rynkowym.

Ryzyko związane ze zmianami przepisów prawno-podatkowych

Częste zmiany, nowelizacje przepisów prawa czy brak jednolitej interpretacji przepisów podatkowych może rodzić niepewność przy podejmowaniu decyzji biznesowych, a w konsekwencji mieć negatywny wpływ na efekty działalności gospodarczej. Natomiast zmiany polegające na efektywnym wzroście obciążeń podatkowych przełożyłyby się na pogorszenie wyników działalności.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną i polityczną Polski

Wielkość uzyskiwanych przychodów przez spółkę jest ściśle związana z ogólną sytuacją gospodarczą Polski. Zahamowanie tempa wzrostu PKB, wzrost stóp procentowych zmniejszają popyt na zaawansowane technologie branży telekomunikacyjnej i budowlanej, co w konsekwencji może wpłynąć negatywnie na osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe.

10. WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ SĄDOWYCH

Ani obecnie, ani na koniec 2015 roku nie toczyły się żadne postępowania sądowe, administracyjne, w tym dotyczące zobowiązań bądź wierzytelności, których wartość stanowiłaby co najmniej 10% wielkości kapitałów własnych Spółki. W omawianym okresie spółka dominująca powzięła informację o oddaleniu przez Sąd Najwyższy wniosku kasacyjnego w sprawie o zapłatę na rzecz wierzyciela kwoty 430.000 zł wraz z ustawowymi odsetkami (Rap. bieżący 11/2015 z 23 kwietnia 2015). Wpływ wyroku na sytuację spółki został zaprezentowany w sprawozdaniu finansowym za rok 2013. Ponadto w omawianym okresie wpłynął do Spółki odpis pozwu z dnia 30.07.2015 r. wniesiony przez jednego z akcjonariuszy do Sądu Okręgowego w Krakowie. Akcjonariusz w pozwie wnosi o uchylenie w całości uchwały nr 8 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 30 czerwca 2015 r. w sprawie przeznaczenia zysku osiągniętego w roku obrotowym 2014 (Raport bieżący 38/2015 z 16 września 2015). Wartość przedmiotu sporu oszacowano na 66 tys. zł. Wyrokiem z 30 listopada 2015 roku Sąd Okręgowy w Krakowie uchylił w całości uchwałę nr 8 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 30 czerwca 2015 r. w sprawie przeznaczenia zysku osiągniętego w roku obrotowym 2014. Spółka nie odwoływała się, wyrok uprawomocnił się w dniu 31.12.2015 r.

11. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH I USŁUGACH

Podstawowa działalność Spółki koncentruje się na dwóch grupach produktów:

- telekomunikacyjnych,
- niskoprądowych.

W ramach produktów telekomunikacyjnych spółka proponuje szereg nowoczesnych rozwiązań, w tym przede wszystkim:

- Systemy Call/Contact Center: Avaya, Vocalcom, Sytel, Verint, Nuance
- Rozwiązania DATA: Avaya, HP
- Telefonía IP Avaya
- Unified messaging Avaya, w tym systemy wideokonferencyjne
- Systemy archiwizacji i rejestracji danych Nice, Verint ,

- Rozwiązania typu Speech Analytics Verint
- Systemy identyfikacji oraz biometrii głosu oraz systemy analizy głosu
- Systemy Workforce Management
- Usługi profesjonalne – Umowy SLA
- Audyt i doradztwo

Podstawowe produkty i usługi w zakresie instalacji teletechnicznych, systemów bezpieczeństwa i automatyki to:

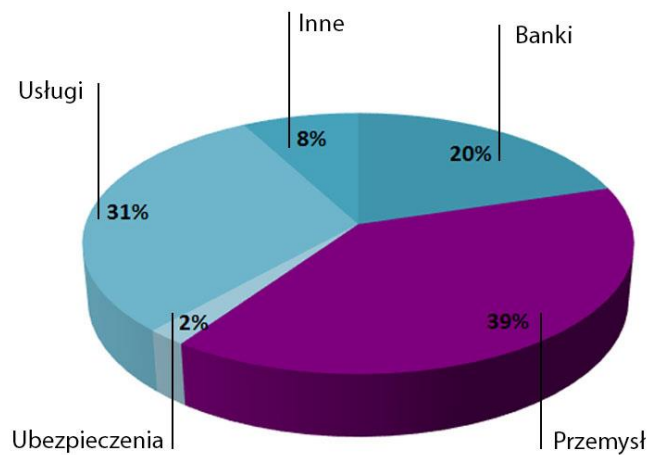
- Monitoring wizyjny CCTV
- Systemy Kontroli Dostępu i Włamania
- Systemy Sygnalizacji Pożaru
- Dźwiękowe Systemy Ostrzegawcze
- Systemy Zarządzania Bezpieczeństwem Pożarowym
- Sieci i systemy LAN
- Systemy Integrujące, Wizualizujące i Zarządzania Obiektami

12. INFORMACJE O RYNKACH ZBYTU

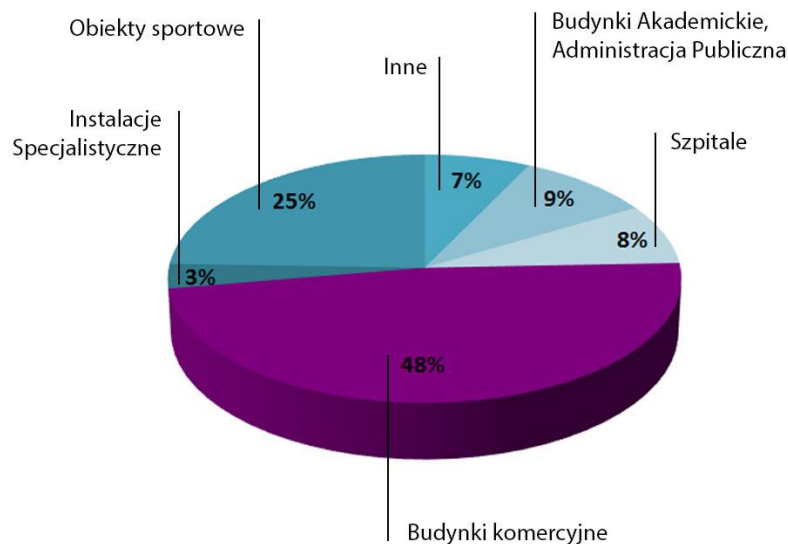
Spółka realizuje sprzedaż głównie na rynku krajowym. Posiada zdywersyfikowany portfel odbiorców i dostawców, a przychody spółki nie są uzależnione od jednego odbiorcy. W zakresie produktów telekomunikacyjnych największą grupę odbiorców w 2015 roku stanowił przemysł, a w automatyce budynkowej budynki komercyjne. Poniżej zaprezentowano procentowy udział poszczególnych grup odbiorców w zależności od obszaru działalności. Dla projektów telekomunikacyjnych, z uwagi na autoryzację i wysoki status partnerstwa, największy udział w zaopatrzeniu mają autoryzowani dostawcy produktów firmy Avaya. Jednakże zgodnie z prowadzoną polityką dywersyfikacji Spółka zaopatruje się u większości liczących się światowych dostawców technologii dla call i contact center. W przypadku zaopatrzenia dla projektów niskoprądowych Spółka korzysta z wielu dostawców, na podobnym poziomie obrotu, bez szczególnego wyróżniania konkretnego dostawcy.

W roku 2015 obroty z firmami SLX, RE-BAU przekroczyły 10% wartości przychodów ze sprzedaży ogółem. Między w/w spółkami i Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. nie istnieją powiązania.

TELEKOMUNIKACJA



SYSTEMY BEZPIECZEŃSTWA I AUTOMATYKA BUDYNKOWA



13. INFORMACJE O ZAWARTYCH UMOWACH ISTOTNYCH DLA DZIAŁALNOŚCI EMITENTA, ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH ZAWARTYCH POMIĘDZY AKCJONARIUSZAMI, UMOWACH UBEZPIECZENIA, WSPÓŁPRACY LUB KOOPERACJI

W zakresie prowadzonej działalności gospodarczej w 2015 roku podpisano następujące umowy handlowe, spełniające kryterium istotności:

- Umowa na wykonanie instalacji teletechnicznych (słaboprądowych) w ramach przedsięwzięcia inwestycyjnego pod nazwą "Remont kapitalny z przebudową wraz z dociepleniem ścian DS-2 przy ul. Rostafińskiego 11 na terenie Miasteczka Studenckiego AGH w Krakowie". Stronami umowy są Mostostal Warszawa Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie i NTB Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Skawinie - Zamawiający oraz Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie - Wykonawca. Wartość umowy wynosi 1 658 880,00 zł brutto (Raport bieżący 9/2015).
- Umowa na wykonanie instalacji teletechnicznych obiektu Kompleks Biurowy "Opolska Business Park" w Krakowie przy ul. Opolskiej (Etap I). Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i Echo-Opolska Business Park spółka z

ograniczoną odpowiedzialnością - Spółka komandytowo - akcyjna z siedzibą w Kielcach- Zlecający. Wartość umowy wynosi 2 730 000,00 zł netto (Rap. bieżące nr 6/2015, 46/2015).

- Umowa na realizację robót teletechnicznych w budynku biurowym Quattro Five przy ul. Bora Komorowskiego w Krakowie. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i Buma Contractor Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością S.K. z siedzibą w Krakowie-Zamawiający. Wartość umowy wynosi 1 467.659,00 zł netto (Rap. bieżące nr 13/2015, 55/2015).
- Zlecenie wy wykonania instalacji teletechnicznych obejmujących instalacje telefoniczne, PABX, LAN, SDH, system radiokomunikacji, sieć kanalizacji teletechnicznej, instalację rozgłaszania przewodowego i system zegarów dla bloków 5 i 6 -pakiet Q60, Q61, Q62, Q65 oraz Q66. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Podwykonawca i Polimex Opole Sp. z o.o. Sp. k. z siedzibą w Warszawie - Generalny Wykonawca. Wartość zlecenia wynosi 8 850 000,00 zł netto (Rap. bieżący 44/2015).
- Umowa na kompleksowe wykonanie instalacji teletechnicznych w ramach realizacji budynku biurowo - usługowego w Krakowie. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Podwykonawca i Re-Bau Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie - Wykonawca. Wartość umowy wynosi 2 770 000,00 zł netto (Rap. bieżący 51/2015).
- Umowa na kompleksowe wykonanie instalacji elektrycznych i teletechnicznych w ramach przedsięwzięcia inwestycyjnego pod nazwą "Przebudowa i rozbudowa budynków nr 1 i 2 oraz budowa dźwigu towarowo-osobowego przy budynku nr 1 na terenie Wojskowego Szpitala Klinicznego Krakowie". Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Podwykonawca i Warbud S.A. z siedzibą w Warszawie - Zamawiający. Wartość umowy wynosi 3 355 000,00 zł netto (Rap. bieżący 53/2015).
- Aneks do umowy kredytu w formie limitu kredytowego wielocelowego z dnia 14 grudnia 2007 r. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. - Kredytobiorca i Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie. Na mocy podpisanego Aneksu wydłużono termin ważności limitu kredytowego wielocelowego do 20.07.2018 r. Podwyższono również kwotę limitu kredytowego wielocelowego z 3 500 000,00 zł do kwoty 4.000.000,00 zł.

W ramach limitu kredytowego wielocelowego PKO BP S.A. udziela Kredytobiorcy:

- kredytu w rachunku bieżącym do kwoty 2.000.000 zł,
 - kredytu obrotowego do kwoty 2.000.000 zł,
 - udzieli gwarancji bankowych w obrocie krajowym do kwoty 4.000.000 zł (Rap. bieżący 32/2015).
- Aneksy do umowy z dnia 2 listopada 2005 roku o udzielanie gwarancji kontraktowych w ramach limitu odnawialnego. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. – Wnioskodawca i TUIR Allianz Polska S.A. z siedzibą w Warszawie. Na mocy aneksów zwiększono wysokość limitu odnawialnego do kwoty 3.000.000 zł, w ramach którego TUIR Allianz udziela gwarancji kontraktowych. Wydłużono również okres ważności umowy do 30.11.2016 (Rap. bieżący nr 47/2015, 50/2015).

W ramach umów ubezpieczeniowych zawarto umowę polisy majątkowej i odpowiedzialności cywilnej. Umowy zawarto z TUIR Allianz Polska S.A. oraz Sopockim Towarzystwem Ubezpieczeń Ergo Hestia S.A.

Emitentowi nie są znane żadne porozumienia lub umowy zawierane w roku 2015 pomiędzy jego Akcjonariuszami, które miałyby istotny wpływ na jego działalność.

14. OŚWIADCZENIE O STOSOWANIU ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO

Oświadczenie dotyczące stosowania zasad ładu korporacyjnego stanowi wyodrębnioną część Sprawozdania z działalności spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.

15. POWIĄZANIA ORGANIZACYJNE LUB KAPITAŁOWE EMITENTA Z INNYMI PODMIOTAMI

Na 31.12.2015 Emitent posiadał udziały w spółkach powiązanych wg poniższego zestawienia. Nabycie aktywów finansowych następowało w roku 2007. Zostało ono sfinansowane ze środków własnych Emitenta oraz w ramach realizacji celów publicznej oferty akcji serii E. Wszystkie udziały i akcje zostały opłacone. Spółka Lockus w roku 2015 wypłaciła dywidendę za rok 2014 w kwocie 200 tys. zł.

UDZIAŁY LUB AKCJE W JEDNOSTKACH POWIĄZANYCH							
Lp.	Jednostka	Siedziba	Przedmiot działalności	Wartość bilansowa udziałów	Kapitał własny	%posiadanego kapitału	Udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu
1	IQnet Sp. z o.o.	Katowice	usługi teleinformatyczne	4 837		99,95%	99,95%
2	LOCKUS Sp. z o.o.	Kraków	wynajem nieruchomości, organizacja szkoleń i konferencji	4 936	4 353	99,99%	99,99%

16. INFORMACJE O TRANSAKcjACH Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Emitent oświadcza, że nie zawierał istotnych transakcji handlowych z podmiotami powiązanymi, których warunki różniłyby się od warunków rynkowych.

17. INFORMACJE O ZACIĄGNIĘTYCH I WYPOWIEDZIANYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM UMOWACH DOTYCZĄCYCH KREDYTÓW I POŻYCZEK.

W roku 2015 Spółka podpisała umowę kredytową z Alior Bank Spółka Akcyjna o kredyt w rachunku bieżącym na kwotę 500 tys. zł z przeznaczeniem na finansowanie bieżącej działalności. Kredyt został udzielony do dnia 8 czerwca 2016 roku, a jego oprocentowanie wynosi 3,88% w skali roku. Ponadto podpisano aneks nr 4 do umowy kredytu w formie limitu kredytowego wielocelowego, zawartej 14 grudnia 2007 roku z Powszechną Kasą Oszczędności Bank Polski Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie. Na mocy podpisanego Aneksu wydłużono termin ważności limitu kredytowego wielocelowego do 20.07.2018 oraz podwyższono kwotę limitu kredytowego wielocelowego z 3.500.000 zł do kwoty 4.000.000 zł. W ramach limitu kredytowego wielocelowego PKO BP S.A. udziela spółce:

- kredytu w rachunku bieżącym do kwoty 2.000.000 zł,
- kredytu obrotowego do kwoty 2.000.000 zł,
- udzieli gwarancji bankowych w obrocie krajowym do kwoty 4.000.000 zł.

Kwoty wykorzystanego kredytu w rachunku oraz kredytu obrotowego oprocentowane są na poziomie WIBOR 1M + marża banku wynosząca 1,0 pkt. proc. Zabezpieczeniem kredytu pozostaje wpis do hipoteki

nieruchomości, należącej do spółki Lockus Sp. z o.o. (Raport bieżący 32/2015 z 21 lipca 2015). Z limitu kredytowego udzielonego spółce dominującej przez Bank PKO BP S.A. w kwocie 4.000 tys. zł na dzień 31.12.2015 wykorzystano 448 tys. zł. w postaci kaucji gwarancyjnych oraz 252 tys. zł w formie kredytu obrotowego. Żadne pożyczki ani kredyty nie zostały Spółce wypowiedziane.

18. INFORMACJE O POŻYCZKACH UDZIELONYCH W ROKU OBROTOWYM

W 2015 roku Spółka udzieliła pożyczkę spółce Teleinvention Sp. z o.o. (spółka w 100% zależna od Lockus Sp. z o.o.). Wartość udzielonej pożyczki na dzień 31.12.2015 wraz z należnymi odsetkami to 199 tys. zł.

19. INFORMACJE O UDZIELONYCH I OTRZYMANYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM PORĘCZENIACH I GWARANCJACH

W 2015 roku Spółka nie otrzymała poręczeń ani gwarancji od podmiotów spoza grupy kapitałowej. W ramach grupy kapitałowej udzieliła poręczenia na zabezpieczenie umów leasingowych spółce Teleinvention Sp. z o.o. w kwocie 414 tys. zł oraz zabezpiecza kredyt udzielony przez PKO BP S.A. na nieruchomości spółki Lockus Sp. z o.o. Wartość wpisu do hipoteki wynosi 6.500 tys. zł. Świadczenie jest ekwiwalentne. W ramach wykonywanej działalności operacyjnej spółka jest zobowiązana do udzielania gwarancji kontraktowych. Spółka korzysta z gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych. Gwarancji bankowych udziela PKO BP S.A. w ramach posiadanego kredytu wielocelowego. Wartość tych gwarancji na dzień 31.12.2015 wyniosła 448 tys. zł. Ponadto na zabezpieczenie realizacji kontraktu z Polimex Opole Sp. z o.o. Sp. k. z siedzibą w Warszawie (Rap. bież. 44/2015) gwarancji w kwocie 1.088 tys. zł udzielił Alior Bank - wartość gwarancji ubezpieczeniowych na dzień 31.12.2015 wyniosła 1.593 tys. zł. Udziela ich TU Allianz Polska S.A w ramach limitu gwarancyjnego do kwoty 3.000 tys. zł.

20. OPIS WYKORZYSTANIA WPŁYWÓW Z EMISJI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH PRZEPROWADZONEJ W ROKU OBROTOWYM

W 2015 roku Emitent nie przeprowadził żadnej emisji papierów wartościowych.

21. RÓŻNICE POMIĘDZY WYNIKAMI FINANSOWYMI WYKAZANYMI W RAPORCIE ROCZNYM A WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYMI PROGNOZAMI FINANSOWYMI

Emitent nie publikował prognozy wyników finansowych na 2015 rok.

22. OCENA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI EMITENTA

W ocenie Zarządu sytuacja finansowa spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest stabilna. W 2015 roku Spółka prowadziła działalność w oparciu o kapitał własny i zewnętrzny - zobowiązania wobec dostawców, linia kredytowa wielocelowa o łącznej wartości 4.500 tys. zł. Na dzień 31.12.2015 Spółka wykorzystywała środki z kredytu obrotowego w kwocie 252 tys. zł oraz posiadała 932 tys. zł własnych, wolnych środków pieniężnych. Wszystkie zobowiązania jednostki są regulowane terminowo. Wskaźniki płynności oraz zadłużenia prezentowane są w punkcie 4 niniejszego opracowania.

23. OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH

Na dzień 31.12.2015 ani obecnie Spółka nie prowadziła znaczących projektów inwestycyjnych, co jest zgodne ze specyfiką prowadzonej działalności biznesowej. Spółka może realizować potencjał do dynamicznego rozwoju bez ponoszenia istotnych jednostkowych nakładów inwestycyjnych.

24. OCENA CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, KTÓRE MOGŁY MIEĆ WPŁYW NA WYNIKI SPÓŁKI

W 2015 roku nie wystąpiły czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze, mające wpływ na wyniki finansowe.

25. CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU SPÓŁKI ORAZ JEJ PERSPEKTYW

W roku 2015 spółka realizowała założenia przyjętej przez Zarząd Strategii Spółki na lata 2015-2017 (Rap. bieżący 3/2015).

Głównymi założeniami strategii są:

- Stabilny wzrost sprzedaży przy zachowaniu dotychczas wypracowanej pozycji
- Zintensyfikowanie sprzedaży o nowe technologie mobilne i facility management

- Uzyskanie marży na poziomie średniej rynkowej w branżach
- Rekomendacja WZA wypłat dywidendy na poziomie nie mniej niż 25% wypracowanego zysku netto za lata obrotowe 2015-2017
- Rekomendowanie WZA powrotu do skupu akcji własnych, który będzie realizowany w miarę posiadania wolnych środków
- Rekomendowanie WZA tworzenie z kapitału zapasowego celowych funduszy inwestycyjnych
- Utrzymanie bezpieczeństwa finansowego oraz zabezpieczenie realizacji strategii w niezbędne środki finansowe w oparciu o środki własne, krótko i długoterminowe produkty bankowe, emisję obligacji, środki z UE
- Doskonalenie zorientowanej na klienta organizacji w oparciu o wysoko wykwalifikowaną kadrę
- Budowa efektywnej struktury grupy kapitałowej dopasowanej do potrzeb biznesowych

Uzyskanie stabilnego wzrostu sprzedaży przy jednoczesnym wzroście marży jest bardzo dużym wyzwaniem. Wobec tak przyjętych założeń realizacja strategii w zakresie wzrostu sprzedaży nie może odbywać się przez obniżanie cen. Dlatego też realizacja wyznaczonych założeń oznacza konieczność konkurowania z największymi firmami z branży. Długoletnia obecność na rynku potwierdza, że Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest przygotowana do takiej konkurencji.

W ocenie Zarządu spółki istotną rolę w kształtowaniu wyników w roku 2016 roku będą mieć:

czynniki wewnętrzne, takie jak :

- efektywność działania ;
- zwiększenie liczby zamówień i podpisywanych umów;
- wzrost rentowności na kontraktach;
- uzyskanie poprawy wyników przez spółki zależne;

oraz czynniki zewnętrzne:

- popyt na zaawansowane technologie oferowane przez spółkę;

- kondycja finansowa aktualnych i potencjalnych kontrahentów;
- sytuacja makroekonomiczna w Polsce;
- sytuacja ekonomiczna globalnych firm mających siedzibę w Polsce i ich skłonność do inwestowania w nowoczesne technologie;
- sytuacja polityczno-ekonomiczna UE oraz gospodarki światowej;

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. znajduje się w gronie najwyższej klasy integratorów rozwiązań IT i od 10 lat posiada status spółki publicznej, której akcje notowane są na Głównym Rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie. Spółka opiera swój rozwój na trzech obszarach biznesowych.

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. od ponad 20 lat integruje i dostarcza rozwiązania IT oraz systemy telekomunikacyjne i call i contact center na rynku polskim (85% sprzedaży) oraz w pozostałych krajach UE, takich jak kraje nadbałtyckie, Niemcy czy Austria (15% sprzedaży). Aktywności te grupuje do segmentów (1) telco, (2) niskie prądy, (3) oprogramowanie do zarządzania nieruchomościami i procesami, Trzeci obszar jest dla Spółki obszarem relatywnie nowym, który jednocześnie stwarza możliwości mocnego wzrostu dzięki postawieniu na współpracę z najlepszymi dostawcami rozwiązań IT w tym zakresie w skali globalnej, tj. z holenderską firmą Axxerion. Oferowane przez Emitenta rozwiązanie, działające w chmurze, zapewnia optymalizację i ułatwia przeprowadzania procesów (np. napraw w budynkach) oraz oszczędności kosztowe (przeciwdziałanie nadużyciom ze strony pracowników) i pozyskanie wiedzy o funkcjonowaniu aktywów. Jest to więc idealne narzędzie dla właścicieli i zarządców nieruchomości, zarówno jeśli chodzi o fabryki, jak również biurowce, mieszkania czy centra handlowe. W większości przypadków podmioty te nie posiadają systemów dokumentacji i zarządzania, a alternatywą do tej pory były systemy IT, kosztujące po kilka milionów złotych. Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. oferuje tanie licencje okresowe dla potrzebnej liczby użytkowników w systemie SaaS (Software as a Service), gdzie klient nie ponosi kosztów wstępnych, nie czeka na wdrożenie, a jedynie uiszcza korzystną opłatę miesięczną czy roczną; nie ponosi ryzyka, może sprawdzić skuteczność rozwiązania w praktyce.

Z racji modelu sprzedaży (SaaS) Zarząd spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. spodziewa się, wraz z rosnącą bazą klientów polskiej wersji oprogramowania Axxerion, że Spółka zanotuje tzw. efekt kuli śnieżnej w realizowanych przychodach i wynikach finansowych. Wyraźny wpływ na rezultaty finansowe Spółki powinien być widoczny już od przyszłego roku. Dużego potencjału popytowego na rozwiązanie, jakie

oferuje Emitent, można przy tym spodziewać się m.in. w sektorze publicznym czy wśród zarządców obiektów komercyjnych.

W zakresie rozwiązań segmentu telco spółka jest w gronie najlepszych 10 firm w Polsce. Jest to rynek niszowy, zapewniający relatywnie atrakcyjne marże. Segment niskich prądów można uznać natomiast za część sektora budowlanego, gdzie co do zasady realizuje się niższe marże, co jednak jest nadrabiane większymi wolumenami.

Zarząd spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z optymizmem patrzy na rok 2016, szczególnie jeśli nie pojawią się negatywne czynniki zewnętrzne. Zarząd wskazuje, iż aktualny portfel zamówień jest większy i pewniejszy niż rok wcześniej, a ponadto Spółka wypełnia portfel zamówień już na lata 2017-2018.

Zarząd Emitenta wskazuje, iż Spółka zamierza pozostać spółką dywidendową, dzielącą się generowanymi zyskami ze swoimi akcjonariuszami.

W ocenie Zarządu spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. akcje Spółki notowane na GPW są istotnie niedowartościowane, zarówno ze względu na wartość aktywów netto Spółki (wartość księgowa przekracza kapitalizację ponad 2 razy), jak również ze względu na potencjał Spółki w kolejnych okresach. W związku z powyższym Zarząd nie wyklucza m.in. działań zmierzających do skupu akcji własnych czy podjęcia rozmów z inwestorem branżowym w celu urealnienia wyceny Spółki dla jej akcjonariuszy.

W celu poprawy komunikacji Spółki z inwestorami indywidualnymi oraz instytucjonalnymi, a także mediami gospodarczymi, Emitent rozpoczął w połowie marca br. współpracę z renomowaną agencją relacji inwestorskich P&L z siedzibą w Warszawie (www.pandl.pl). Zarząd wyraża zadowolenie z pierwszych rezultatów tej współpracy.

26. ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM EMITENTA

W 2015 nie wystąpiły znaczące zmiany w zakresie zasad zarządzania Emitentem.

27. UMOWY ZAWARTE MIĘDZY EMITENTEM A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI, PRZEWIDUJĄCE REKOMPENSATĘ W PRZYPADKU ICH REZYGNACJI LUB ZWOLNIENIA Z ZAJMOWANEGO STANOWISKA BEZ WAŻNEJ PRZYZYNY

W 2015 nie zawarto w/w umów. W 2014 roku zawarto porozumienie z Prezesem Zarządu, na mocy którego:

- Spółka wypłaci kwotę 200 tys. zł, gdy zakończenie pełnienia funkcji w zarządzie nastąpi z przyczyn innych niż odwołanie przez Radę Nadzorczą lub samodzielna rezygnacja bez uzasadnionych powodów;
- Spółka wypłaci rekompensatę w kwocie 100 tys. zł, gdy zakończenie pełnienia funkcji nastąpi wskutek odwołania przez Radę Nadzorczą.

28. AKCJE EMITENTA BĘDĄCE W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDAJĄCYCH LUB NADZORUJĄCYCH

Imię i Nazwisko	Funkcja	akcje	opcje na akcje
Krzysztof Kniszner	Prezes Zarządu	655 375	brak
Krzysztof Sikora	Wiceprezes Zarządu	20 000	brak
Jolanta Matczuk	Członek Zarządu	200	brak
Zbigniew Pietroń	Przewodniczący Rady Nadzorczej	0	brak
Piotr Zając	Członek Rady Nadzorczej	0	brak
Magdalena Kniszner	Członek Rady Nadzorczej	659 414	brak
Sławomir Jarosz wraz z podmiotami powiązanymi	Członek Rady Nadzorczej	134 075	brak
Sławomir Kamiński	Członek Rady Nadzorczej	0	brak

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółka nie otrzymała żadnych informacji dotyczących zmian wyżej prezentowanych danych.

Udziały spółek zależnych w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących :

- Krzysztof Kniszner posiada 1 udział o wartości nominalnej 500 zł w spółce Iqnet Sp. z o. o
- Magdalena Kniszner posiada 1 udział o wartości nominalnej 500 zł w spółce Lockus Sp. z o. o
- Krzysztof Sikora posiada 200 udziałów o wartości nominalnej 100 zł każdy / łącznie 20 tys. zł/ w spółce Teleinvention Sp. z o.o.

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółka otrzymała informację o zbyciu przez Krzysztofa Sikorę posiadanych udziałów w spółce Teleinvention Sp. z o.o. na rzecz spółki Lockus Sp. z o.o.

29. INFORMACJE O UMOWACH W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ AKCJONARIUSZY

Według wiedzy Emitenta takie umowy nie występują

30. INFORMACJE O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH

W Spółce nie funkcjonuje obecnie program opcji managerskich.

31. INFORMACJA O OGRANICZENIACH DOTYCZĄCYCH PRZENOSZENIA PRAWA WŁASNOŚCI AKCJI ORAZ O WSZELKICH OGRANICZENIACH W ZAKRESIE WYKONYWANIA PRAWA GŁOSU PRZYPADAJĄCYCH NA AKCJE

Według wiedzy Emitenta ograniczenia tego typu nie występują.

32. INFORMACJE DOTYCZĄCE UMOWY Z BIEGŁYM REWIDENTEM

Na posiedzeniu w dniu 18.03.2015 Rada Nadzorcza wybrała firmę BDI Audyt Sp. z o. o z siedzibą w Krakowie na biegłego rewidenta do przeglądu sprawozdania finansowego Spółki oraz skonsolidowanego sprawozdania Grupy Kapitałowej za I półrocze 2015 roku oraz do badania jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki i skonsolidowanego sprawozdania Grupy Kapitałowej za 2015 rok. Umowę z firmą audytorską Zarząd podpisał 5.05.2015. Audytorem sprawozdań za rok 2014 była również firma BDI Audyt Sp. z o. o z siedzibą w Krakowie.

Dane dotyczące wynagrodzenia:

Tytuł	2015	2014
Wynagrodzenie za badanie sprawozdania finansowego jednostkowego	8.000 zł	7.000 zł
Wynagrodzenie za badanie sprawozdania finansowego skonsolidowanego	7.000 zł	7.000 zł
Wynagrodzenie z tytułu przeglądu śródrocznych sprawozdań finansowych	9.000 zł	9.000 zł

Wynagrodzenie z tytułu usług doradztwa podatkowego	0 zł	0 zł
Pozostałe usługi	0 zł	0 zł

33. WYNAGRODZENIA I WSZELKIE KORZYŚCI OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH.

Zestawienia wynagrodzeń oraz innych korzyści wypłaconych, należnych, bądź potencjalnie należnych dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących prezentowane jest w jednostkowym sprawozdaniu w punkcie 10 dodatkowych objaśnień do jednostkowego sprawozdania finansowego oraz w sprawozdaniu skonsolidowanym w notcie nr 43.

Kraków, 26 kwietnia 2016

PREZES ZARZĄDU

Krzysztof Kniszner

CZŁONEK ZARZĄDU

Krzysztof Sikora

CZŁONEK ZARZĄDU

Jolanta Matczuk