

Szanowni Państwo,

w imieniu Zarządu Spółki POLWAX S.A., jak również w imieniu wszystkich jej pracowników przedstawiam Państwu Raport Roczny POLWAX S.A. za rok 2015.

To był rok pełen wyzwań. Presja cenowa związana ze spadkami cen ropy spowodowała bardzo duże zawirowania również na rynku parafinowym. Brak popytu na produkty parafinowe, a z drugiej strony presja cenowa ze strony klientów Spółki wpłynęły na obniżkę przychodów i marży w pierwszym kwartale 2015 roku przy jednocześnie największej wolumenowo sprzedaży.

Systematycznie, kwartał po kwartale, konsekwentnie realizowana polityka sprzedażowa oraz zawieranie nowych kontraktów w obszarze specyfików parafinowych sprawiły, że Spółka stopniowo poprawiała swoje wyniki, potwierdzając tym samym, że radzimy sobie dobrze na trudnym rynku.

Dlatego z ogromną satysfakcją możemy powiedzieć, że pomimo wielu trudności zakończyliśmy rok z bardzo dobrym wynikiem finansowym.

Przychody ze sprzedaży za rok 2015 wyniosły 280,7 mln zł i były wyższe o 22,5 mln zł (czyli o 9%) w stosunku do roku 2014. Wskaźnik EBITDA, który pozwala oszacować efektywność działalności operacyjnej firmy, wzrósł do poziomu 34,2 mln zł i jest wyższy o 11% w stosunku do 2014 roku, kiedy to wyniósł 30,8 mln zł. Zysk netto za 2015 rok wzrósł do poziomu 23,8 mln zł i jest wyższy o 1,4 mln zł, tj. o 6%, w stosunku do zysku z roku 2014 (22,4 mln zł).

Rok 2015 obfitował w ważne dla Spółki wydarzenia. Przede wszystkim na początku marca ogłosiliśmy strategię na lata 2015-2020. Podzieliliśmy się z Państwem naszą wybiegającą daleko w przyszłość wizją, której głównym założeniem jest trzykrotny wzrost sprzedaży specjalistycznych produktów parafinowych dla przemysłu. W naszych projekcjach finansowych zakładamy wzrost sprzedaży w roku 2020 do poziomu około 350 mln zł przy 15%-20% marży EBIDTA.

Jesteśmy bardzo konsekwentni w tym, co robimy. Naszym celem jest konsekwentne rozwijanie nowoczesnej i efektywnej Spółki produkcyjnej, oferującej szeroką gamę nowoczesnych specyfików do różnych zastosowań, od przemysłu gumowego, poprzez przemysł chemiczny i przemysł meblarski, aż po opakowania do żywności i przemysł lotniczy. Efektem tych działań jest i będzie budowanie wartości dla wszystkich akcjonariuszy.

Aby móc zrealizować nasze strategiczne plany, podjęliśmy ważną, niemal historyczną decyzję dotyczącą koncepcji budowy i uruchomienia instalacji odolejania rozpuszczalnikowego w jednym z naszych zakładów produkcyjnych – w Czechowicach-Dziedzicach.

To nasze największe wyzwanie, które sprawi, że POLWAX S.A. po uruchomieniu nowej instalacji planowanym na połowę 2019 roku stanie się najnowocześniejszą firmą parafinową nie tylko w Europie, ale i na świecie.

Naszym partnerem technologicznym przy realizacji instalacji odolejania rozpuszczalnikowego został lider technologii chemicznych, firma ThyssenKrupp Uhde Engineering Services GmbH.

Z końcem marca 2015 roku zakupiliśmy dwa nowoczesne laboratoria w Jaśle i w Czechowicach-Dziedzicach od spółki LOTOS Lab Sp. z o.o. jako Zorganizowane Części Przedsiębiorstwa. Dzięki posiadanym akredytacjom, wieloletniemu doświadczeniu i zapleczu analitycznemu obie placówki pozwolą nam na całkowite zabezpieczenie wewnętrznych potrzeb z zakresu analityki procesowej, szczególnie w perspektywie planowanej inwestycji. Ponadto możemy obecnie oferować zewnętrznym partnerom specjalistyczne badania produktów naftowych, chemicznych oraz wód, ścieków i środowiska pracy. To jest dla nas nowy, atrakcyjny i perspektywiczny rynek, na którym chcielibyśmy wzrastać.

Dokonaliśmy zakupu parku zbiorników o pojemności 4900 metrów sześciennych w Czechowicach-Dziedzicach. Tym samym zwiększyliśmy znacznie własne zasoby magazynowe, co powinno przełożyć się na zintensyfikowanie działań operacyjnych w obszarze magazynowo-produkcyjnym naszej Spółki. Na koniec roku 2015 zmodernizowaliśmy i oddaliśmy do użytku 3 z kilkunastu przejętych zbiorników.

Produkcja specyfików parafinowych jest produkcją małotonażową. Dlatego nasze aktywa produkcyjne w Czechowicach-Dziedzicach wzmocniliśmy o przeznaczoną do celów przemysłowych pastylkarkę, na której konfekcjonujemy różnego rodzaju woski dla naszych klientów.

Umowa podpisana w styczniu 2015 roku z firmą ThyssenKrupp Uhde Engineering Services GmbH na opracowanie projektu bazowego instalacji odolejania rozpuszczalnikowego została zrealizowana a projekt przyjęty przez naszą Spółkę. Teraz przed nami obliczenia potrzeb finansowych i zabezpieczenie finansowania inwestycji. Liczymy tutaj na doświadczenie naszych partnerów, jak również otwartość instytucji finansowych, które są zainteresowane finansowaniem naszych działań.

Jako zarząd odpowiedzialny za realizację strategii i planów Spółki postanowiliśmy podzielić się z naszymi akcjonariuszami kwotą 12 300,5 tys. zł z zysku za rok 2014. Oznacza to 1,22 zł na jedną akcję Spółki – czyli blisko 55% wypłaty z zysku przy polityce dywidendowej na poziomie 30%-50% oraz stopę dywidendy na poziomie ponad 6%.

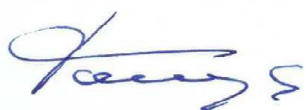
Jestem pewien, że nasi akcjonariusze byli, są i będą zadowoleni z inwestycji w naszą Spółkę. Chciałbym podziękować wszystkim, którzy nam zaufali i dostrzegają w naszej Spółce potencjał na przyszłość, a także traktują nasze akcje jako dobrą lokatę długoterminową.

Nie wiem, co przyniesie obecny rok. Patrzę jednak z optymizmem w przyszłość. Widzę jeszcze wiele obszarów, w których będziemy szukać możliwości sprzedaży naszych produktów, wiele rynków, na których będziemy chcieli zaistnieć oraz rozwijać rozwiązania technologiczne, jakich potrzebuje rynek.

Dziękuję Wam wszystkim za to, co za nami – członkom Rady Nadzorczej, członkom Zarządu Spółki, wszystkim pracownikom za ich codzienną pracę, która przekłada się na budowanie wartości naszej Spółki dla nas wszystkich.

Chcemy być nowoczesną, europejską firmą, liderem innowacyjnych przemysłowych specyfików parafinowych. To już nie są marzenia! Cieszę się, że nasza wizja powoli staje się naszą codzienną rzeczywistością!

Z wyrazami szacunku



Dominik Tomczyk
Prezes Zarządu
Dyrektor Naczelny
POLWAX S.A.