

Lublin, 30 kwietnia 2014 roku

**Szanowni Akcjonariusze,
Szanowni Państwo.**

Mam przyjemność w imieniu Zarządu PROTEKTOR S.A. przedstawić Państwu Raport Roczny Grupy Kapitałowej Protektor S.A. za rok obrotowy 2013 z podsumowaniem najważniejszych wydarzeń dotyczących Spółki oraz poinformować o planach dotyczących działalności w bieżącym roku.

Rok 2013 był pierwszym rokiem obrotowym po zakończeniu w ostatnich latach zasadniczej części restrukturyzacji Grupy Kapitałowej Protektor. Był to także rok sprawdzianu dla Spółki w czasie którego prowadzony był proces organicznego budowania Jej aktywów.

W moim przekonaniu Spółka dobrze zdała ten egzamin pomimo niełatwego otoczenia rynkowego istniejącego jeszcze w 1-szej połowie 2013 roku.

Działania Zarządu oparte są o strategię PROTEKTOR S.A., mającą na celu zbudowanie działalności Spółki na powtarzalnych przychodach z rynków przemysłowego i usług, całkowitym uniezależnieniu bieżącej działalności Spółki od zamówień z obszaru przetargów publicznych oraz restrukturyzację finansów Spółki w celu lepszego dopasowania struktury źródeł finansowania do działalności przedsiębiorstwa.

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Protektor w okresie od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku wyniosły 105.059 tys. zł i były wyższe o 5,46% w porównaniu z ubiegłym rokiem. Skonsolidowany wynik na sprzedaży oraz wynik na działalności operacyjnej (EBIT) wzrosły odpowiednio o 3,74 % oraz 32,14 %.

Całkowity skonsolidowany wynik netto Grupy Kapitałowej Protektor wyniósł 4.835 tys. zł i jest on niższy w porównaniu z okresem porównywalnym o 2.417 tys. zł. Niemniej jednak należy podkreślić, że po wyeliminowaniu zdarzenia jednorazowego w kwocie 4.713 tys. zł, jakim była sprzedaż jednostki zależnej Prabos plus a.s w 2012 roku, skonsolidowany wynik netto wzrósł rok do roku o 2.296 tys. zł (wzrost o 90,4%).

Dzięki rozbudowie w roku 2012 i 2013 oferty dla znaku towarowego Abeba o nowe modele z linii Uni6, Crawler, Dynamic, Original i Easy oraz wyjątkowo dobrym przyjęciu ich przez naszych klientów w całej Europie uzyskaliśmy pozytywny efekt handlowy sprzedając w omawianym okresie rozliczeniowym dodatkowo ponad 43 000 par tego nowoczesnego obuwia. W efekcie tych działań inwestycyjnych i sprzedażowych, Grupa Abeba jest obecnie najcenniejszym aktywem Grupy Kapitałowej Protektor S.A.. Powtarzalność produkcji kierowanej głównie dla odbiorcy przemysłowego i ze sfery usługowej w Europie Zachodniej gwarantuje dalszy stopniowy wzrost prowadzonego biznesu pomimo wahań rynkowych wynikających z kryzysu gospodarczego punktowo jeszcze występującego w niektórych krajach europejskich.

Równolegle widać także efekt restrukturyzacji działalności w Europie Środkowej i Wschodniej, gdzie do tej pory dominowała działalność oparta w co najmniej 50% na przychodach z przetargów publicznych finansowanych przez budżety państwowe. Przychody ze sprzedaży jednostki dominującej Grupy

Kapitałowej Protektor S.A. w okresie od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku wyniosły 13 203 tys. zł i były wyższe o 1 101 tys. zł (wzrost o 9%) w porównaniu z ubiegłym rokiem. Wzrost ten spowodowany jest większymi obrotami osiągniętymi z realizacji sprzedaży obuwia ciężkiego w ramach wygranych w roku 2013 przetargach wojskowych.

Jednocześnie dokonano restrukturyzacji źródeł finansowania działalności spółki. Związane jest to przede wszystkim z zamianą posiadanych „starych” kredytów z banków BZ WBK i Millennium na finansowanie pozyskane w BRE Banku (mBank). Konsolidacja ta polegała na wydłużeniu okresu kredytowania przy zachowaniu kosztów finansowania na dotychczasowym poziomie.

W bieżącym okresie sprawozdawczym pozostałe należności krótkoterminowe zmniejszyły się o 2 034 tys. zł, co związane jest przede wszystkim z rozliczeniem dywidendy od jednostki zależnej ABEBA Spezialschuh-Ausstatter GmbH w kwocie 600 tys. EUR oraz uchwaleniem kolejnej dywidendy za rok 2012 w kwocie 400 tys. EUR (spadek per saldo o 762 tys. zł) jak i należności z tytułu sprzedaży 100% akcji Prabos Plus a.s. (spadek o 1 297 tys. zł), co zamyka proces sprzedaży spółki Prabos plus a.s. z siedzibą w Czechach.

Wspomniane powyżej dwa zdarzenia miały jednocześnie znaczący wpływ na wzrost środków pieniężnych w analizowanym okresie.

W roku 2013 roku, Zarząd PROTEKTOR S.A. w dalszym ciągu prowadził działania, mające na celu sprzedaż aktualnej siedziby Spółki- nieruchomości produkcyjnej, znajdującej się w niedalekiej odległości od centrum Lublina- w celu wyprowadzenia produkcji montażowej poza miasto. W dniu 15 października 2013 roku podjęto niestety nieudaną próbę sprzedaży tego aktywu. Pomimo utrzymującej się trudnej sytuacji na rynku nieruchomości przemysłowych, Zarząd PROTEKTOR S.A. zakłada, iż proces sprzedaży tejże nieruchomości powinien się zakończyć w roku 2014 zgodnie z założeniami przyjętymi na początku projektu w 2012 roku, co daje szansę na całkowite oddłużenie spółki.

Przyjęta struktura biznesu Spółki, zbudowana w oparciu o model biznesu niemieckiej Grupy Abeba, umożliwiła w roku 2013 osiągnięcie 95%-centowego udziału obrotów powtarzalnych w całkowitych przychodach Grupy Kapitałowej Protektor S.A.. Jednocześnie wprowadzenie na rynek nowej oferty produktowej oraz uporządkowanie źródeł finansowania bieżącej działalności Spółki ułatwi przedsiębiorstwu dalszy samodzielny rozwój oraz zwiększy zainteresowanie nim przez potencjalnego partnera strategicznego obecnie jak i w przyszłości.

Na mocy upoważnienia Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki PROTEKTOR S.A. Zarząd poprzez doradcę inwestycyjnego prowadził niezbędne czynności, mające na celu znalezienie dla Spółki inwestora strategicznego zgodnie z uzyskaną rekomendacją.

W kolejnych okresach Zarząd Spółki planuje kontynuować realizowaną dotychczas strategię rozwoju. W pierwszym etapie zamierza przenieść wtryskarkę-STEMMA z Czech do Polski i uruchomić jej pełne moce produkcyjne. Działania te umożliwią częściową dywersyfikację źródeł produkcji dla znaku towarowego ABEBA i tym samym zmniejszenie ryzyka gospodarczego związanego z produkcją w Naddniestrzu (ryzyko problemów logistycznych w sytuacji eskalacji konfliktu rosyjsko-ukraińskiego).

Spółka będzie jednocześnie szukać okazji do umocnienia swojej pozycji poprzez akwizycję w branży PPE, w której działa.

Dziękuję Państwu za zaufanie. Mam nadzieję, że działania realizowane przez Zarząd Grupy w 2013 roku poszerzą perspektywy wzrostu wartości PROTEKTOR S.A. oraz otworzą nowe ścieżki rozwoju, co znajdzie uznanie zarówno u jej aktualnych Akcjonariuszy, jak i przyszłych inwestorów.

Z poważaniem

Piotr Skrzyński
Prezes Zarządu