

Szanowni Państwo,

*Przedstawiamy wyniki jakie osiągnęliśmy w zakończonym właśnie 2013 roku. Był to rok dla naszej Spółki wyjątkowy rok, który nas wiele nauczył i mam nadzieję, że zdobyte doświadczenia, pozwolą na wyciągnięcie z tego licznych wniosków na przyszłość.*

*Kluczowym wydarzeniem dla osiągniętych rezultatów, były efekty współpracy z operatorem T-Mobile, którego największą sieć sprzedaży obsługujemy. Modyfikacja strategii tego operatora dotycząca systemów rozliczeń z partnerami, jak również samej oferty rynkowej, skutkowały dla nas mniejszą sprzedażą, a przez to brakiem możliwości wypracowania wielkości prowizji na poziomie z poprzednich lat. Spadek ten był pierwszym tak znaczącym spadkiem w naszej wieloletniej historii współpracy z tym operatorem i mamy nadzieję, że wspólnie wynieśliśmy z tego doświadczenia wiedzę, która ustrzeże nas, przed popełnieniem podobnych błędów w przyszłości.*

*Bardzo ważnym wydarzeniem dla przyszłości Eurotel SA w 2013 roku była decyzja o podjęciu współpracy z jedną z najbardziej znanych, innowacyjnych i cenionych marek na świecie jaką jest Apple. Realizując strategię poszukiwania nowych obszarów aktywności oraz wykorzystywania możliwych synergii działania, podpisaliśmy umowę z Apple, na tworzenie sieci autoryzowanych salonów sprzedaży klasy Premium tej marki. Podpisana umowa, to pierwszy krok w kierunku zacieśniana rozpoczętej w ten sposób współpracy i wchodzenia w kolejne jej obszary jak serwis sprzętu, czy działalność edukacyjna, co planujemy w najbliższej przyszłości realizować. Budowa sieci salonów Apple pod własną marką iDream, dzięki rozwojowi organicznemu jak również dokonanej pod koniec 2013 roku akwizycji innego partnera Apple w Polsce, pozwoliła nam na zakończenie roku z sześcioma salonami, co dało nam drugie miejsce w Polsce pod względem wielkości sieci sprzedaży.*

*Bardzo dobrze rozwinął się w 2013 roku dział zajmujący się współpracą z operatorem TV satelitarnej nc+. Po zmianach właścicielskich u tego operatora oraz pierwszej weryfikacji ilości punktów sprzedaży, staliśmy się jednym z bardziej znaczących dystrybutorów tego operatora i osiągnęliśmy najlepsze w historii wyniki sprzedaży.*

*Wyniki uzyskane w 2013 roku nie odzwierciedlają całego naszego potencjału i w związku z tym czujemy, że nie wszystko udało nam się zrealizować zgodnie z naszymi planami na początku roku. Daje to jednak możliwość w rozpoczynającym się 2014 roku, wykazania pełnych możliwości jakie ma nasza Spółka.*

*Dziękujemy wszystkim, którzy wnieśli swój wkład do osiągniętych w 2013 roku rezultatów – pracownikom naszej Spółki, firmom współpracującym, partnerom handlowym, a przede wszystkim klientom, którzy swoimi decyzjami potwierdzają wysokie standardy naszej pracy.*

*Szczególne podziękowanie kieruję do inwestorów, którzy zaufali nam w 2013 roku i dzięki którym kurs Spółki odnotowywał swoje historyczne rekordy i nie były to jednorazowe wzrosty związane z wypłacaną dywidendą. Mam nadzieję, że w nadchodzącym roku będziemy mogli potwierdzić te oczekiwania osiąganymi wynikami.*

Z poważaniem

Prezes Zarządu

Krzysztof Stepokura

