

Informacja dodatkowa do skróconego skonsolidowanego
sprawozdania finansowego „Euromark Polska” S.A.
za III kwartał roku obrotowego 2012/2013

oraz

Pozostałe informacje do rozszerzonego skonsolidowanego raportu
„Euromark Polska” S.A. za III kwartał roku obrotowego 2012/2013



Warszawa, 15 lipca 2013 roku

**INFORMACJA DODATKOWA DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO „EUROMARK POLSKA S.A.” W UPADŁOŚCI
LIKWIDACYJNEJ ZA III KWARTAŁ
ROKU OBROTOWEGO 2012/2013**

1. Podstawa sporządzenia skróconego skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania finansowego oraz informacja o zmianach stosowanych zasad rachunkowości.

Rozszerzony skonsolidowany raport kwartalny Grupy Kapitałowej Euromark Polska S.A. za III kwartał roku obrotowego 2012/2013 został sporządzony zgodnie z zasadami określonymi w rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. Nr. 33, poz. 259).

Raport zawiera skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i wybrane dane objaśniające oraz informacje określone w § 87 ust. 7 Rozporządzenia, zawarte w niniejszej Informacji Dodatkowej oraz skrócone sprawozdanie finansowe jednostki dominującej.

W jednostkowym oraz skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za III kwartał roku obrotowego 2012/13 przestrzegano tych samych zasad (polityki) rachunkowości i metod obliczeniowych, co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

Szczegółowe informacje dotyczące zasad i metod wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego i sposobu sporządzania sprawozdania finansowego zostały zawarte w raporcie Spółki za rok 2005/2006 zamieszczonym w Prospekcie emisyjnym Spółki opublikowanym w dniu 4 września 2006 r.

Polityka księgowa zastosowana do sporządzenia niniejszego sprawozdania, jest we wszystkich istotnych aspektach zgodna z polityką przyjętą do sporządzenia skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Euromark Polska S.A. za rok obrotowy 2011/12, zgodnego z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF).

Zgodnie z uchwałą nr 2 Walnego Zgromadzenia Euromark Polska SA (obecnie w upadłości likwidacyjnej) z dnia 11 maja 2006 r. dane finansowe do skróconego sprawozdania finansowego jednostki dominującej zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (MSR).

2. Czynniki i zdarzenia, w szczególności o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na osiągnięte skonsolidowane, kwartalne wyniki finansowe.

W dniu 29 listopada 2012 Zarząd Spółki złożył do Sądu Rejonowego dla Warszawy Pragi-

Północ w Warszawie, IX Wydział Gospodarczy ds. Upadłościowych i Naprawczych (ul. Terespolska 15A, 03-813 Warszawa) („Sąd”) wniosek o ogłoszenie upadłości Spółki z możliwością zawarcia układu.

W dniu 30 listopada 2012 Zarząd otrzymał powiadomienie o złożeniu przez Bank Millennium S.A. ("Bank") wniosku o ogłoszenie upadłości likwidacyjnej Spółki. Wniosek Banku Millennium datowany był na dzień 22 listopada 2012 r., natomiast do Sądu Rejonowego dla Warszawy Pragi-Północ w Warszawie, IX Wydział Gospodarczy ds. Upadłościowych i Naprawczych wpłynął w dniu 26 listopada 2012 r.

W dniu 7 grudnia 2012 r., Spółka otrzymała postanowienie Sądu Rejonowego dla Warszawy Pragi-Północ w Warszawie, Sąd Gospodarczy, IX Wydział Gospodarczy do spraw upadłościowych i naprawczych ("Sąd"), zgodnie z którym Sąd po rozpoznaniu w dniu 4 grudnia 2012 r. na posiedzeniu niejawnym wniosku Banku Millenium S.A. o zabezpieczenie majątku Spółki, postanowił:

- (i) dokonać zabezpieczenia majątku dłużnika - Spółki - poprzez ustanowienie tymczasowego nadzorcy sądowego,
- (ii) ustanowić tymczasowego nadzorcę sądowego w osobie Pawła Wietechy,
- (iii) dodatkowo zabezpieczyć majątek Spółki, zakazując Spółce dokonywania czynności rozporządzających wszelkim majątkiem, poprzez zbywanie poszczególnych jego składników lub dokonywanie jakichkolwiek obciążeń.

W związku z postanowieniem Sądu Gospodarczego, IX Wydział Gospodarczy do spraw upadłościowych i naprawczych ("Sąd") o zabezpieczeniu majątku Spółki poprzez zakazanie Spółce dokonywania czynności rozporządzających wszelkim majątkiem, poprzez zbywanie poszczególnych jego składników lub dokonywanie jakichkolwiek obciążeń, w dniu 8 grudnia 2012 r. Spółka podjęła decyzję o tymczasowym wstrzymaniu działalności sprzedażowej prowadzonej w swoich sklepach.

Decyzja została podjęta biorąc pod uwagę literalne brzmienie decyzji Sądu. Jednakże w uzasadnieniu decyzji Sąd stwierdził, iż "taki sposób zabezpieczenia nie pozbawi dłużnika możliwości dokonywania czynności zwykłego zarządu nad majątkiem, a także podejmowania czynności koniecznych, związanych z prowadzoną przez niego działalnością gospodarczą", co w opinii Spółki wskazywało, że zaszła oczywista pomyłka, a intencją Sądu nie było zakazanie Spółce prowadzenia działalności handlowej poprzez swoje placówki handlowe, lecz jedynie zakazanie podejmowania czynności przekraczających zakres zwykłego zarządu.

W dniu 11 grudnia 2012 r. Spółka złożyła do Sądu Okręgowego w Warszawie, XXIII Wydział Gospodarczy Odwoławczy, zażalenie na postanowienie Sądu z dnia 4 grudnia 2012 r.

W złożonym zażaleniu Spółka wniosła m.in. o uchylenie zaskarżonego postanowienia w przedmiocie zakazu dokonywania przez Spółkę czynności rozporządzających wszelkim majątkiem. Intencją Spółki było bowiem jak najszybsze przywrócenie działalności handlowej.

W dniu 14 grudnia 2012 r. Spółka otrzymała postanowienie ("Postanowienie") Sądu Rejonowego dla Warszawy Pragi-Północ w Warszawie, IX Wydział Gospodarczy do spraw Upadłościowych i Naprawczych ("Sąd") z dnia 13 grudnia 2012 r. zmieniające poprzednie postanowienie z dnia 4 grudnia 2012 r.

W ramach Postanowienia z dnia 13 grudnia 2012 r. Sąd zmienił poprzednie postanowienie w sprawie zabezpieczenia majątku Spółki w zakresie dotyczącym zakazywania dłużnikowi

dokonywania czynności rozporządzających wszelkim majątkiem, poprzez zbywanie poszczególnych jego składników lub dokonywanie jakichkolwiek obciążeń w ten sposób, że postanowił zabezpieczyć majątek Spółki poprzez nakazanie Spółce deponowania środków pieniężnych uzyskiwanych ze sprzedaży majątku (towarów handlowych) na rachunek bankowy, z którego wypłaty nie będą mogły być dokonywane bez zgody tymczasowego nadzorcy sądowego".

W związku z powyższym Spółka podjęła decyzję o niezwłocznym wznowieniu działalności sprzedażowej.

W dniu 12 grudnia 2012 r. Spółka złożyła do Sądu Rejonowego dla Warszawy Pragi - Północ w Warszawie, IX Wydział Gospodarczy do spraw Upadłościowych i Naprawczych uzupełnienie wniosku o ogłoszenie upadłości z możliwością zawarcia układu. Uzupełnienie wniosku obejmowało w szczególności przedstawienie przez Spółkę propozycji układowych.

Następnie, w dniu 3 stycznia 2013 roku Zarząd powziął wiadomość o wydaniu przez Sąd Rejonowy dla Warszawy Pragi-Północ w Warszawie Sąd Gospodarczy IX Wydział Gospodarczy dla spraw upadłościowych i naprawczych („Sąd”) po rozpoznaniu sprawy z wniosków Banku Millennium S.A. oraz Spółki, postanowienia z dnia 31 grudnia 2012 roku o ogłoszeniu upadłości Spółki w celu likwidacji majątku.

Sąd wyznaczył sędzią-komisarzem Sędziego Sądu Rejonowego Przemysława Rogowskiego, a syndykiem masy upadłości Pawła Wietechę. Syndyk masy upadłościowej nie podjął decyzji o wstrzymaniu działalności operacyjnej prowadzonej przez Spółkę.

Z powyższych powodów, w związku z tym, iż Spółka znajduje się w stanie upadłości likwidacyjnej i formalny zarząd nad Spółką sprawuje Syndyk.

Postanowienie o ogłoszeniu upadłości uprawomocniło się w dniu 28 stycznia 2013 r.

W dniu 25 kwietnia 2013 r. Sąd Rejonowy dla Warszawy Pragi Północ w Warszawie IX Wydział Gospodarczy ds. upadłościowych i naprawczych, sygn. Akt IX GU 4/13 - ogłosił upadłość spółki zależnej Camar Sp. z o.o. z siedzibą w Skierdach (dalej: Camar). Sąd wyznaczył jednocześnie syndyka w osobie Hanny Moździerz oraz sędziego-komisarza w osobie SSR Grażyny Suwara-Piwowskiej. Camar to spółka w 100% zależna od emitenta, która prowadziła działalność w zakresie magazynowania, składowania i przechowywania towarów.

3. Informacje na temat rodzaju oraz kwoty zmian wartości szacunkowych kwot, które były podawane w poprzednich okresach kwartalnych bieżącego roku obrotowego lub zmiany wartości szacunkowych podawanych w poprzednich latach obrotowych, wywierających istotny wpływ na bieżący okres.

Zgodnie z informacjami opisanymi w punkcie 2 powyżej jest przedsiębiorstwem pod zarządem Syndyka i nie dokonywała zmian kwot szacunkowych, które publikowane były poprzednich okresach kwartalnych.

4. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia przekazania niniejszego

raportu za III kwartał roku obrotowego 2012/13 w Grupie Kapitałowej Euromark Polska S.A. nie wystąpiły operacje kapitałowe będące przedmiotem tego punktu.

5. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie lub w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i pozostałe akcje.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia przekazania niniejszego raportu za III kwartał roku obrotowego 2012/13, nie miały miejsca wypłata bądź deklaracja wypłaty dywidendy.

6. Istotne zdarzenia następujące po zakończeniu okresu śródrocznego, które nie zostały odzwierciedlone w sprawozdaniu finansowym.

Szczegóły istotnych zdarzeń następujących po zakończeniu okresu sprawozdawczego za III kwartał 2012/2103 zostały przedstawione w punkcie 2 powyżej oraz w punkcie 1.1 Pozostałych informacji do rozszerzonego skonsolidowanego raportu „Euromark Polska” S.A. w upadłości likwidacyjnej za III kwartał roku obrotowego 2012/2013.

7. Skutki zmian w strukturze Grupy Kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Stosowne informacje i aktualne oceny w zakresie kontynuacji bądź zaniechania działalności zostały przedstawione w punkcie 2 powyżej oraz w punkcie 1.1 Pozostałych informacji do rozszerzonego skonsolidowanego raportu „Euromark Polska” S.A. w upadłości likwidacyjnej za III kwartał roku obrotowego 2012/2013..

8. Zmiany zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Szczegóły istotnych zdarzeń zostały przedstawione w punkcie 2 powyżej oraz w punkcie 1.1 Pozostałych informacji do rozszerzonego skonsolidowanego raportu „Euromark Polska” S.A. w upadłości likwidacyjnej za III kwartał roku obrotowego 2012/2013.

9.WYBRANE DANE FINANSOWE

Grupa Kapitałowa Euromark Polska S.A.

Skrócone sprawozdanie finansowe za III kwartał roku obrotowego 2012/2013

WYBRANE DANE FINANSOWE SKONSOLIDOWANE

DANE W TYS. ZŁ/EURO

	ZŁ	ZŁ	ZŁ	ZŁ	EUR	EUR	EUR	EUR
	01.03.2013- 31.05.2013 (III kw. 2012/2013) Konsolidacja	01.09.2012- 31.05.2013 (I-III kw. 2012/2013) Konsolidacja	01.03.2012- 31.05.2012 (III kw. 2011/2012) Konsolidacja	01.09.2011- 31.05.2012 (I-III kw. 2011/2012) Konsolidacja	01.03.2013- 31.05.2013 (III kw. 2012/2013) Konsolidacja	01.09.2012- 31.05.2013 (I-III kw. 2012/2013) Konsolidacja	01.03.2012- 31.05.2012 (III kw. 2011/2012) Konsolidacja	01.09.2011- 31.05.2012 (I-III kw. 2011/2012) Konsolidacja
Przychody netto ze sprzedaży	3 820	32 056	13 827	72 366	890	7 472	3 260	16 783
Zysk/(strata) ze sprzedaży	1 872	16 490	(4 267)	(3 560)	436	3 843	(1 006)	(826)
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej	(3 002)	(7 430)	(4 523)	(3 609)	(699)	(1 732)	(1 067)	(837)
Zysk/(strata) brutto	(3 002)	(9 130)	(5 376)	(3 873)	(699)	(2 128)	(1 268)	(898)
Zysk/(strata) netto	(3 002)	(9 130)	(5 204)	(4 087)	(699)	(2 128)	(1 227)	(948)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(2 099)	8 665	(1 896)	2 335	(489)	2 020	(432)	532
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	0	(10)	(51)	(1 206)	0	(2)	(12)	(275)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0	(2 474)	1 687	(1 337)	0	(577)	384	(305)
Przepływy pieniężne netto razem	(2 099)	6 181	(260)	(208)	(489)	1 441	(59)	(47)
Aktywa razem	52 069	52 069	112 701	112 701	12 137	12 137	25 679	25 679
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	53 226	53 226	62 592	62 592	12 406	12 406	14 261	14 261
Zobowiązania długoterminowe	0	0	7 616	7 616	0	0	1 735	1 735
Zobowiązania krótkoterminowe	49 047	49 047	52 115	52 115	11 432	11 432	11 874	11 874
Kapitał własny	(1 157)	(1 157)	50 109	50 109	(270)	(270)	11 417	11 417
Kapitał zakładowy	2 444	2 444	2 444	2 444	570	570	557	557
Liczba akcji (w szt.)	12 218 750	12 218 750	12 218 750	12 218 750	12 218 750	12 218 750	12 218 750	12 218 750
Zysk na 1 akcję zwykłą (w zł/EUR)	(0,24)	(0,74)	(0,43)	(0,33)	(0,06)	(0,17)	(0,10)	(0,08)
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	(0,24)	(0,74)	(0,43)	(0,33)	(0,06)	(0,17)	(0,10)	(0,08)
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	(0,09)	(0,09)	4,10	4,10	(0,02)	(0,02)	0,93	0,93
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	(0,09)	(0,09)	4,10	4,10	(0,02)	(0,02)	0,93	0,93
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

WYBRANE DANE FINANSOWE JEDNOSTKOWE

DANE W TYS. ZŁ/EURO

Przychody netto ze sprzedaży	3 820	32 056	12 959	68 056
Zysk/(strata) ze sprzedaży	1 872	16 490	(3 781)	(3 835)
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej	(3 002)	(7 430)	(4 041)	(3 897)
Zysk/(strata) brutto	(5 155)	(11 283)	(4 700)	(3 585)
Zysk/(strata) netto	(5 155)	(11 283)	(4 530)	(3 676)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(2 099)	8 665	(1 850)	2 309
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	0	(10)	(42)	(1 178)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0	(2 474)	1 686	(1 337)
Przepływy pieniężne netto razem	(2 099)	6 181	(206)	(206)
Aktywa razem	52 591	52 591	115 895	115 895
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	57 484	57 484	58 257	58 257
Zobowiązania długoterminowe	0	0	7 616	7 616
Zobowiązania krótkoterminowe	53 287	53 287	48 533	48 533
Kapitał własny	(4 893)	(4 893)	57 638	57 638
Kapitał zakładowy	2 444	2 444	2 444	2 444
Liczba akcji (w szt.)	12 218 750	12 218 750	12 218 750	12 218 750
Zysk na 1 akcję zwykłą (w zł/EUR)	(0,43)	(0,92)	(0,37)	(0,30)
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	(0,43)	(0,92)	(0,37)	(0,30)
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	(0,40)	(0,40)	4,72	4,72
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	(0,40)	(0,40)	4,72	4,72
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję			0,00	0,00

ZŁ	ZŁ	ZŁ	ZŁ
01.03.2013-31.05.2013 (III kw. 2012/2013) Jednostka	01.09.2012-31.05.2013 (I-III kw. 2012/2013) Jednostka	01.03.2012-31.05.2012 (III kw. 2011/2012) Jednostka	01.09.2011-31.05.2012 (I-III kw. 2011/2012) Jednostka
3 820	32 056	12 959	68 056
1 872	16 490	(3 781)	(3 835)
(3 002)	(7 430)	(4 041)	(3 897)
(5 155)	(11 283)	(4 700)	(3 585)
(5 155)	(11 283)	(4 530)	(3 676)
(2 099)	8 665	(1 850)	2 309
0	(10)	(42)	(1 178)
0	(2 474)	1 686	(1 337)
(2 099)	6 181	(206)	(206)
52 591	52 591	115 895	115 895
57 484	57 484	58 257	58 257
0	0	7 616	7 616
53 287	53 287	48 533	48 533
(4 893)	(4 893)	57 638	57 638
2 444	2 444	2 444	2 444
12 218 750	12 218 750	12 218 750	12 218 750
(0,43)	(0,92)	(0,37)	(0,30)
(0,43)	(0,92)	(0,37)	(0,30)
(0,40)	(0,40)	4,72	4,72
(0,40)	(0,40)	4,72	4,72
		0,00	0,00

EUR	EUR	EUR	EUR
01.03.2013-31.05.2013 (III kw. 2012/2013) Jednostka	01.09.2012-31.05.2013 (I-III kw. 2012/2013) Jednostka	01.03.2012-31.05.2012 (III kw. 2011/2012) Jednostka	01.09.2011-31.05.2012 (I-III kw. 2011/2012) Jednostka
890	7 472	3 056	15 783
436	3 843	(892)	(889)
(700)	(1 732)	(953)	(904)
(1 201)	(2 630)	(1 108)	(831)
(1 201)	(2 630)	(1 068)	(853)
(489)	2 020	(422)	526
0	(2)	(10)	(268)
0	(577)	384	(305)
(489)	1 441	(47)	(47)
12 258	12 258	26 406	26 406
13 399	13 399	13 274	13 274
0	0	1 735	1 735
12 421	12 421	11 058	11 058
(1 141)	(1 141)	13 133	13 133
570	570	557	557
12 218 750	12 218 750	12 218 750	12 218 750
(0,10)	(0,22)	(0,09)	(0,07)
(0,10)	(0,22)	(0,09)	(0,07)
(0,09)	(0,09)	1,07	1,07
(0,09)	(0,09)	1,07	1,07
0,00	0,00	0,00	0,00

10. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych

Wybrane dane finansowe ze sprawozdania z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej Euromark Polska odzwierciedlające wyniki finansowe osiągnięte w trzecim kwartale roku finansowego 2012/2013, w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku kalendarzowego, przedstawiają się następująco:

Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	1,9	6,0	(68,3)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży %	47,5	46,2	
Koszty sprzedaży	2,6	8,2	(68,3)
Koszty zarządu oraz pozostałe	2,3	2,5	
koszty i przychody operacyjne		3,1	(100,0)
Koszty finansowe netto		1,6	(100,0)
EBITDA	(2,5)	(3,3)	(23,5)
EBIT	(3,0)	(3,8)	(20,2)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	(3,0)	(4,2)	(28,7)
Zysk (strata) netto	(3,0)	(3,5)	(14,5)
Odsetki	0,0	0,5	(100,0)
Amortyzacja	0,5	0,5	1,2
Podatek	0,0	(0,7)	(100,0)
Analiza sprzedaży w Grupie		17,1	
Euromark		0,9	(100,0)
Pozostałe spółki i wyłączenia konsolidacyjne	4,0	12,1	(66,8)
Sprzedaż razem	4,0	13,0	(69,2)

Struktura aktywów

	31.05.2013	31.05.2012	31.05.2013	31.05.2012	zmiana
	PLN mln	PLN mln	Struktura	Struktura	
			%	%	%
Aktywa trwałe	17,1	44,9	32,9	39,8	(61,9)
Aktywa obrotowe	34,9	67,8	67,1	60,2	(48,5)
Aktywa razem	52,0	112,7	100,0	100,0	(53,9)

Struktura pasywów

			%	%	%
Kapitał podstawowy	2,4	2,4	4,7	2,2	0,0
Kapitał zapasowy	43,3	43,3	83,2	38,4	0,0
Kapitał z aktualizacji wycen	7,6	7,6	14,6	6,7	0,0
Wynik z lat ubiegłych	(45,0)	1,6	(86,5)	1,4	(2 912,5)
Zysk (strata) netto	(9,0)	(5,0)	(17,3)	(4,5)	79,1
Inne całkowite dochody	(0,5)	0,2	(1,0)	0,2	(316,5)
Kapitał własny	(1,2)	50,1	(2,3)	44,5	(102,3)
Zobowiązania	53,2	62,6	102,3	55,5	(15,0)
Pasywa razem	52,0	112,7	100,0	100,0	(53,8)

Na dzień bilansowy w strukturze kapitału własnego nie zaszły istotne zmiany za wyjątkiem wpływu bieżącego i ubiegłorocznego wyniku finansowego.

10.1 Marże oraz wskaźniki finansowe

Wskaźniki rentowności

		01.03.2013 - 31.05.2013	01.03.2012 - 31.05.2012
Marża brutto	$\frac{\text{zysk (strata) brutto na sprzedaży}}{\text{przychody ze sprzedaży}}$	49%	47,8%

Wskaźniki długu

		01.03.2013 - 31.05.2013	01.03.2012 - 31.05.2012
Stopa zadłużenia	$\frac{\text{zobowiązania ogółem}}{\text{suma pasywów}}$	1,02	0,56
Stopa zadłużenia krótkoterminowego	$\frac{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}{\text{suma pasywów}}$	0,94	0,47
Stopa zadłużenia długoterminowego	$\frac{\text{zobowiązania długoterminowe}}{\text{suma pasywów}}$	0,00	0,08

Wskaźniki płynności

		01.03.2013 - 31.05.2013	01.03.2012 - 31.05.2012
Podstawowy	$\frac{\text{aktywa obrotowe}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	0,69	1,36
Bieżący	$\frac{\text{aktywa obrotowe} - \text{zapasy}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	0,21	0,27
Szybki	$\frac{\text{środki pieniężne}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	0,12	0,01

Nieznaczne obniżenie się wartości wszystkich 3 kategorii wskaźników płynności było w szczególności spowodowane obniżonymi wpływami ze sprzedaży.

10.2 Charakterystyka struktury aktywów i pasywów skonsolidowanego bilansu

Struktura aktywów i pasywów

Wartości niematerialne i prawne	7,8	25,8	15,0	22,9	(69,8)
Rzeczowe aktywa trwałe	8,0	17,1	15,4	15,2	(53,2)
Pozostałe środki trwałe	0,0	2,0	0,0	1,8	(100,0)
Zapasy	24,2	58,7	46,5	52,1	(58,8)
Należności krótkoterminowe	4,7	6,8	9,0	6,1	(31,2)
Środki pieniężne	6,3	0,6	12,1	0,5	966,0
Pozostałe aktywa obrotowe	1,0	1,7	1,9	1,5	(41,5)
Razem aktywa	52,0	112,7	100,0	100,0	(53,9)
Kapitał własny	(1,2)	50,1	(2,3)	44,5	(102,4)
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	0,0	9,4	0,0	8,4	(100,0)
Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe	53,2	53,1	102,3	47,2	0,1
Razem pasywa	52,0	112,7	100,0	100,0	(53,9)

Prezentowane dane, o ile nie wskazano inaczej, przedstawiono w złotych polskich.

Wybrane dane finansowe, zawierające podstawowe pozycje skróconego sprawozdania finansowego przeliczono na euro w następujący sposób:

- poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu przeliczono według kursu obowiązującego na ostatni dzień okresu

- na 31 maja 2012 r.: 1 euro = 4,3889 zł,
- na 31 maja 2013 r.; 1 euro = 4,2902 zł

- poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną średnich kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski dla euro, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:

- kurs średni w okresie marzec 2012 – maj 2012: 1 euro = 4,2409 zł,
- kurs średni w okresie wrzesień 2013 – maj 2013: 1 euro = 4,2902 zł,

10.3 Przychody i wyniki przypadające na poszczególne segmenty działalności.

Segmenty Grupy objęte sprawozdawczością zgodnie z MSSF 8 są następujące:

- kanał sprzedaży hurtowej - Segment hurtowy
- kanał sprzedaży detalicznej - Segment detaliczny

Poniżej przedstawiono informacje o segmentach sprawozdawczych Grupy. Kwoty wykazane za lata ubiegłe zostały przedstawione zgodnie z wymogami MSSF 8.

Przychody i wyniki segmentów

Poniżej przedstawiono analizę przychodów i wyników Grupy w poszczególnych segmentach objętych sprawozdawczością.

	Przychody		Zysk w segmencie	
	okres od 01.09.2012 do 31.05.2013 000'PLN	okres od 01.09.2011 do 31.05.2012 000'PLN	okres od 01.09.2012 do 31.15.2013 000'PLN	okres od 01.09.2011 do 31.15.2012 000'PLN
Działalność kontynuowana				
- Segment hurtowy		17 937		6 037
- Segment detaliczny	32 056	54 429	6 204	5 915
Razem z działalności kontynuowanej	32 056	72 366	6 204	11 521
Koszty administracji centralnej i wynagrodzenie zarządu			(23 920)	(15 394)
Zysk/Strata brutto (działalność kontynuowana)			(7 430)	(3 873)
Podatek dochodowy (działalność kontynuowana i zaniechana)				(261)

Aktywa segmentów

Żadna ze spółek z Grupy nie dokonuje alokacji aktywów do wyżej przedstawionych segmentów na potrzeby wewnętrznej rachunkowości zarządczej. Z tego też powodu podział ten nie jest możliwy do zaprezentowania.

10.4 Istotne zdarzenia następujące po zakończeniu okresu śródrocznego, które nie zostały odzwierciedlone w sprawozdaniu finansowym.

Po zakończeniu III kwartału roku obrotowego 2012/13 zdarzenia takie nie wystąpiły.

10.5 Skutki zmian w strukturze Grupy Kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

W III kwartale roku obrotowego 2012/13 nie wystąpiły zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Emitenta.

10.6 Szacunki dotyczące przyszłych zobowiązań wynikających z zawartych umów najmu.

Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej Euromark Polska są stronami umów najmu. Umowy te dotyczą sklepów Planet Outdoor, sklepu i biura na Ukrainie oraz magazynu centralnego Spółki Dominującej znajdującego się w Błoniu.

10.7 Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

10.7.1 Rzeczowe aktywa trwałe

Zmiany w wielkościach dotyczących rzeczowych aktywów trwałych w okresie od 1 września do 31 maja 2013 r. przedstawiały się następująco (w tys. zł):

	<i>Niematerialne aktywa trwałe</i>	<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>
Wartość w dniu 01.09.2012 r.	9 054	14 619
Różnice kursowe		
Zwiększenia		
Zmniejszenia	1 159	5 122
Amortyzacja	15	1 425
Zmiana wyceny rzeczowych aktywów trw.	0	
Wartość w dniu 31.05.2013 r.	7 880	8 072

10.7.2 Zapasy

Wartość zapasów zaprezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 31 maja 2013 r., uwzględnia wartość rezerwy na zapasy niepełnowartościowe, który został dokonany zgodnie z polityką księgową Grupy.

10.7.3 Należności

Wartość należności zaprezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 31 maja 2013 r. zawiera korektę o odpis aktualizujący w wysokości 14 500 tys. zł.

Struktura należności na dzień 31 maja 2013 roku kształtowała się następująco:

Należności długoterminowe	1 188,0
1. Należności od jednostek powiązanych	0,0
2. Od pozostałych jednostek	1 188,0
Należności krótkoterminowe	4 759,0
1. Należności od jednostek powiązanych	0,0
a) z tytułu dostaw i usług o okresie spłaty:	0,0
- do 12 miesięcy	0,0
- powyżej 12 miesięcy	0,0
b) inne	0,0
2 Należności od pozostałych jednostek	4 759,0

10.7.4 Rezerwy

Kwota rezerw zaprezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 31 maja 2013 r. wynosi 4 179 tys. zł i obejmuje:

Rodzaj rezerwy	Kwota tys. zł
rezerwa na koszty działalności	3 057,0
rezerwa na niewykorzystany urlop	0,0
rezerwa na podatek dochodowy	1 122,0
Razem	4 179,0

Kwota rezerw obejmuje rezerwę na podatek dochodowy w wysokości 1.122,0 tys. zł. To pasywo podatkowe związane jest głównie z różnicą między wartością księgową a rynkową posiadanych przez Grupę nieruchomości, zlokalizowanych w Warszawie przy ul. Modlińskiej oraz w Skierdach. Pasywo to zmaterializuje się tylko wtedy kiedy nastąpiłaby sprzedaż tych nieruchomości.

10.7.5 Zobowiązania

Zobowiązania na 31.05.2013 r. stanowią wyłącznie zobowiązania krótkoterminowe z uwagi na fakt, iż Euromark Polska S.A. znajduje się w upadłości likwidacyjnej i zobowiązania z tytułu kredytów stały się wymagalne.

10.8 Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Sprawozdanie finansowe, którego elementem są powyższe informacje dodatkowe oraz noty zostało zatwierdzone do publikacji przez Syndyka sprawującego Zarząd Spółki Dominującej w dniu 15 lipca 2013 roku.

11. INFORMACJA DODATKOWA DO KWARTALNEJ INFORMACJI FINANSOWEJ

Informacja dodatkowa do kwartalnej informacji finansowej Euromark Polska S.A., za III kwartał roku obrotowego 2012/2013.

Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Poniżej zostały przedstawione zasady rachunkowości stosowane przy sporządzeniu niniejszego sprawozdania skonsolidowanego oraz sprawozdania jednostkowego. Zasady te były stosowane we wszystkich prezentowanych okresach w sposób ciągły, o ile nie podano poniżej.

Zasady rachunkowości

Sprawozdanie finansowe Spółki oraz Grupy Kapitałowej za okres od 01.03.2013 do 31.05.2013 jest sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (MSR), Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) oraz związanymi z nimi Interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej (zwanymi dalej MSR oraz łącznie zasadami rachunkowości przyjętymi do stosowania w Unii Europejskiej).

Sprawozdanie finansowe jest sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego, za wyjątkiem aktualizacji wyceny niektórych aktywów trwałych i instrumentów finansowych.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, VAT i inne podatki związane ze sprzedażą.

Przychód ze sprzedaży towarów ujmowany jest w momencie dostarczenia towarów i przekazania prawa własności.

Przychód ze sprzedaży usług ujmuje się w okresie, w którym świadczone usługi, w oparciu o stopień zaawansowania konkretnej transakcji, określony na podstawie stanu faktycznego wykonanych prac do całości usług do wykonania.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco, w odniesieniu do głównej kwoty należnej, zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej.

Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo akcjonariuszy do otrzymania płatności.

Leasing

Leasing jest klasyfikowany jako leasing finansowy, gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z bycia właścicielem na leasingobiorcę. Wszystkie pozostałe rodzaje leasingu są traktowane jako leasing operacyjny.

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego są traktowane jak

aktywa Jednostki i są wyceniane w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych. Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w bilansie w pozycji zobowiązania z tytułu leasingu finansowego w rozbiciu na zobowiązania krótko i długoterminowe. Płatności leasingowe zostały podzielone na część odsetkową oraz część kapitałową, tak, by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością zmienną. Koszty finansowe są odnoszone do rachunku zysków i strat.

Opłaty leasingowe uiszczane w ramach leasingu operacyjnego obciążają koszty metodą liniową przez okres leasingu.

Waluty obce

Transakcje przeprowadzane w walucie innej niż polski złoty są księgowane po kursie waluty obowiązującym na dzień transakcji. Na dzień bilansowy, aktywa i pasywa pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Zyski i straty wynikłe z przeliczenia walut są odnoszone bezpośrednio w rachunek zysków i strat, za wyjątkiem przypadków, gdy powstały one wskutek wyceny aktywów i pasywów niepieniężnych, w przypadku których zmiany wartości godziwej odnosi się bezpośrednio na kapitał. Zmiany wartości godziwej powstałe w wyniku wyceny odnosi się bezpośrednio na kapitał. Różnice kursowe powstałe od przedpłat na zakup towarów odnoszone są w wartość towarów.

Świadczenia pracownicze

Kwoty krótkoterminowych świadczeń na rzecz pracowników innych niż z tytułu rozwiązania stosunku pracy i świadczeń kapitałowych ujmuje się jako zobowiązanie, po uwzględnieniu wszelkich kwot już wypłaconych i jednocześnie jako koszt okresu, chyba że świadczenie należy uwzględnić w koszcie wytworzenia składnika aktywów.

Zobowiązanie bilansowe z tytułu długoterminowych świadczeń na rzecz pracowników (nagrody jubileuszowe) równe jest wartości bieżącej zobowiązania z tytułu określonych świadczeń na dzień bilansowy.

Świadczenie z tytułu rozwiązania stosunku pracy ujmuje się jako zobowiązanie i koszt wówczas, gdy rozwiązany został stosunek pracy z pracownikiem (lub ich grupą) przed osiągnięciem przez niego wieku emerytalnego lub gdy nastąpiło zapewnienie świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy w następstwie złożonej przez jednostkę propozycji zachęcającej do dobrowolnego odejścia z pracy.

Spółka nie oferuje swoim pracownikom udziału w żadnych programach dotyczących świadczeń pracowniczych w trakcie okresu zatrudnienia oraz po upływie okresie zatrudnienia.

Podatki

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały

opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Pozycja aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawana od przejściowych różnic podatkowych powstałych w wyniku inwestycji w podmioty zależne i stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia, chyba, że Jednostka jest zdolna kontrolować moment odwrócenia różnicy przejściowej i jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnica przejściowa się nie odwróci.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. Podatek odroczony jest ujmowany w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitale własnym.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe początkowo ujmowane są według kosztu (ceny nabycia lub kosztu wytworzenia) pomniejszonego w kolejnych okresach o odpisy amortyzacyjne oraz utratę wartości.

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego okresu czasu, aby mogły być zdatne do użytkowania lub odsprzedaży, są doliczane do kosztów wytworzenia takich środków trwałych, aż do momentu oddania tych środków trwałych do użytkowania. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków a związane z powstawaniem środków trwałych pomniejszają wartość skapitalizowanych kosztów finansowania zewnętrznego.

Amortyzację wylicza się dla wszystkich środków trwałych, z pominięciem gruntów oraz środków trwałych w budowie, przez oszacowany okres ekonomicznej przydatności tych środków, używając metody liniowej, przy zastosowaniu następujących rocznych stawek amortyzacji:

- Budynki i budowle 2,5%

- Maszyny i urządzenia, środki transportu oraz pozostałe 10% - 30%

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego są amortyzowane przez okres ich ekonomicznej użyteczności, odpowiednio jak aktywa własne, nie dłużej jednak niż okres trwania leasingu.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określone jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w rachunku zysków i strat.

Grupa Kapitałowa stosuje dla środków trwałych należących do grupy „budynki i budowle” oraz „grunty” i model oparty na przeszacowaniu wartości środków trwałych i gruntów do wartości godziwej. Wzrost wartości godziwej jest odnoszony na kapitał z aktualizacji wyceny po potrąceniu podatku odroczonego z tytułu przeszacowania do wartości godziwej. Grupa stosuje ten model dla wszystkich pozycji wchodzących do tych grup.

Wartości niematerialne

Koszty prac rozwojowych są kapitalizowane wyłącznie w sytuacji, gdy realizowany jest ściśle określony projekt, jest prawdopodobne że składnik aktywów przyniesie przyszłe korzyści ekonomiczne oraz koszty związane z projektem mogą być wiarygodnie oszacowane.

Koszty prac rozwojowych są amortyzowane metodą liniową przez przewidywany okres ich ekonomicznej przydatności.

W przypadku, gdy niemożliwe jest wyodrębnienie wytworzonego we własnym zakresie składnika aktywów, koszty prac rozwojowych są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym zostały poniesione.

Koszty prac badawczych nie podlegają aktywowaniu i są prezentowane w rachunku zysków i strat jako koszty w okresie, w którym zostały poniesione.

Zakupione licencje na oprogramowanie komputerowe aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na zakup i przygotowanie do używania danego programu komputerowego. Aktywowany koszt odpisuje się przez szacowany okres użytkowania oprogramowania nie dłuższy niż 3 lata.

Spółka dominująca zakupiła od Meritum Bank ICB S.A. znak towarowy „Alpinus” i posiada prawa do użytkowania tego znaku bez określenia ram czasowych jego użytkowania. W tym przypadku odpisy amortyzacyjne nie są dokonywane zgodnie z MSR 38, który nie pozwala dokonywać odpisów amortyzacyjnych od składników wartości niematerialnych i prawnych o nieokreślonym okresie użytkowania. Zgodnie z MSR 36 Spółka na bieżąco dokonuje analizy przesłanek co do utraty wartości tego znaku towarowego „Alpinus” oraz raz do roku przeprowadza test na utratę wartości znaku towarowego.

Utrata wartości

Na każdy dzień bilansowy jednostki z Grupy Kapitałowej dokonują przeglądu wartości netto składników majątku trwałego w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty ich wartości. W przypadku, gdy stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów

nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależnymi od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów.

W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania, test na utratę wartości przeprowadzany jest corocznie, oraz dodatkowo, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako kwota wyższa z dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego aktywa.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości księgowej netto składnika aktywów (lub grupy aktywów), wartość księgowa jest pomniejszana do wartości odzyskiwalnej. Strata z tytułu utraty wartości jest ujmowana jako koszt w okresie, w którym wystąpiła, za wyjątkiem sytuacji gdy składnik aktywów ujmowany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania).

W momencie gdy utrata wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub grupy aktywów) zwiększana jest do nowej wyszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie wyższej jednak od wartości netto tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby utrata wartości nie została rozpoznana w poprzednich latach. Odwrócenie utraty wartości ujmowane jest przychodach, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu – w takim przypadku, odwrócenie utraty wartości odnoszone jest na kapitał z aktualizacji wyceny.

Zapasy

Zapasy wyceniane są w cenie nabycia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego, która z kwot jest niższa.

Na cenę nabycia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Wartość początkowa zapasów (koszt zakupu) składa się z ceny zakupu, ceł importowych i pozostałych podatków (niemożliwych do późniejszego odzyskania od władz podatkowych) oraz kosztów transportu, załadunku i wyładunku oraz innych kosztów dających się bezpośrednio przyporządkować do pozyskania wyrobów gotowych. Wartość ta jest pomniejszana o opusty, rabaty handlowe i inne podobne pozycje.

W odniesieniu do zapasów, które nie są wzajemnie wymienne oraz wyrobów i usług wytworzonych i przeznaczonych do realizacji konkretnych przedsięwzięć koszt zapasów ustala się metodą szczegółowej identyfikacji poszczególnych kosztów. Metoda ta polega na przyporządkowaniu konkretnego kosztu (wartości początkowej) do poszczególnych pozycji zapasów. W odniesieniu do pozostałych zapasów koszt ustala się stosując metodę „pierwsze weszło, pierwsze wyszło” (FIFO).

Z dniem 1 marca 2007, Zarząd Euromark Polska S.A., w celu usprawnienia procesów zarządzania i planowania marżą brutto, wprowadził system cen ewidencyjnych jako metodę wyceny zapasów. Większość zapasów jest kupowana za granicą Polski, a więc

jest fakturowana w obcych walutach, w przeważającej części jest to dolar amerykański (USD). Wszystkie odchylenia do kursu i cen standardowych, są księgowane na koncie odchyłeń i odnoszone w koszty proporcjonalnie do sprzedaży związanych z nimi towarów. Odchylenia związane niesprzedanymi towarami, pozostają w Bilansie i razem z wartością towarów po kursie/cenie ewidencyjnej tworzą wartość towarów w cenie nabycia. Wprowadzenie systemu cen ewidencyjnych nie stanowi zmiany zasad rachunkowości.

Jak wspomniano wyżej, większość zapasów jest kupowana za granicą Polski, a więc ich cena jest wyrażana na fakturze w walucie obcej. To zgodnie z MSR 21.20a definiuje transakcje w walucie obcej. Transakcje w walucie obcej w zakresie nabywania towarów handlowych Spółka ujmuje w księgach w walucie lokalnej (PLN), stosując do przeliczenia kwoty wyrażonej w walucie obcej zrealizowany kurs wymiany waluty lokalnej, obowiązujący na dzień zawarcia transakcji.

Na dzień bilansowy zapasy, jako pozycje niepieniężne wyceniane według historycznej ceny nabycia wyrażonej w walucie obcej przelicza się w pierwszej kolejności przy użyciu kursu ewidencyjnego. Następnie wartość odchyłeń cen towarów ustalonych przy użyciu kursu z dnia transakcji do ceny ustalonej przy użyciu kursu ewidencyjnego, zmniejsza bądź zwiększa odpowiednio wartość zapasów.

Ustalenie daty transakcji:

Procedura zakupu towarów handlowych, których cena wyrażona jest w walucie obcej, charakteryzuje się następującymi przesłankami:

1. W przeważającej większości transakcji, zapłata za całość towaru poprzedza wysyłkę towarów przez producenta do magazynów Spółki Euromark.
2. Ryzyko i korzyści wynikające z posiadania towarów jest przenoszone na Spółkę w momencie wyjścia towarów z magazynu dostawcy.

Reasumując, wyżej wymienione przesłanki wyznaczają datę zawarcia transakcji na dzień dokonania płatności, a więc kurs użyty do jej wykonania jest właściwym do wyceny zapasów według ceny nabycia.

Instrumenty Finansowe

Aktywa i zobowiązania finansowe ujmowane są w bilansie Jednostki w momencie, gdy Jednostka staje się stroną wiążącej umowy.

Należności z tytułu dostaw i usług

Należności z tytułu dostaw i usług nie są instrumentem generującym odsetki i wyceniane są w księgach w wartości nominalnej skorygowanej o odpowiednie odpisy aktualizujące wartość należności wątpliwych.

Inwestycje w papiery wartościowe

W przypadku gdy konwencja rynkowa przewiduje dostawę papieru wartościowego po upływie ściśle sprecyzowanego okresu czasu po dacie transakcji, inwestycje w papiery wartościowe są ujmowane w księgach i wyłączane z ksiąg w dniu zawarcia transakcji kupna lub sprzedaży. Inwestycje w papiery wartościowe wyceniane są początkowo według ceny zakupu skorygowanej o koszty transakcji.

Inwestycje w papiery wartościowe klasyfikowane są jako przeznaczone do obrotu lub dostępne do sprzedaży i wyceniane są na dzień bilansowy według wartości godziwej.

W przypadku gdy papiery wartościowe zaklasyfikowane zostały jako przeznaczone do obrotu, zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej ujmowane są w rachunku zysków i strat za dany okres. W przypadku aktywów dostępnych do sprzedaży, zyski i straty wynikające ze zmiany ich wartości godziwej ujmowane są bezpośrednio w kapitałach aż do momentu sprzedaży składnika aktywów lub rozpoznania utraty wartości. Wówczas skumulowane zyski lub straty rozpoznane poprzednio w kapitałach przenoszone są do rachunku zysków i strat za dany okres.

Zobowiązania finansowe oraz instrumenty kapitałowe

Zobowiązania finansowe oraz instrumenty kapitałowe są klasyfikowane w zależności od ich treści ekonomicznej wynikającej z zawartych umów. Instrument kapitałowy to umowa dająca prawo do udziału w aktywach Jednostki pomniejszonych o wszystkie zobowiązania.

Kredyty bankowe

Oprocentowane kredyty bankowe (w tym również kredyty w rachunku bieżącym) księgowane są w wartości uzyskanych wpływów pomniejszonych o koszty bezpośrednie pozyskania środków. Koszty finansowe, łącznie z prowizjami płatnymi w momencie spłaty lub umorzenia oraz kosztami bezpośrednimi zaciągnięcia kredytów, ujmowane są w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody memoriałowej i zwiększają wartość księgową instrumentu z uwzględnieniem spłat dokonanych w bieżącym okresie.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług nie są instrumentem odsetkowym i wykazywane są w bilansie w wartości nominalnej.

Instrumenty kapitałowe

Instrumenty kapitałowe wyemitowane przez Spółkę ujmowane są w wartości uzyskanych wpływów pomniejszonych o bezpośrednie koszty emisji.

Instrumenty pochodne i rachunkowość zabezpieczeń

W związku z prowadzoną działalnością Jednostka narażona jest na ryzyka finansowe związane ze zmianami kursów walutowych oraz stóp procentowych. W celu zabezpieczenia przed tymi ryzykami jednostka może korzystać z walutowych kontraktów terminowych.

Zmiany wartości godziwej finansowych instrumentów pochodnych wyznaczonych do zabezpieczenia przepływów pieniężnych zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego.

Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy na zobowiązania tworzy się w przypadku gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający z przeszłych zdarzeń, jest prawdopodobne, że wypełnienie obowiązku spowoduje zmniejszenie zasobów ucieleśniających korzyści ekonomiczne spółki oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty zobowiązania. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Rezerwa na koszty restrukturyzacji ujmowana jest tylko wtedy, gdy Jednostka ogłosiła wszystkim zainteresowanym stronom szczegółowy i formalny plan restrukturyzacji.

Konsolidacja

Jednostki zależne to wszelkie jednostki, w odniesieniu, do których Grupa ma zdolność kierowania ich polityką finansową i operacyjną, co zwykle towarzyszy posiadaniu większości ogólnej liczby głosów w organach stanowiących. Przy ocenie czy Grupa kontroluje daną jednostkę, uwzględnia się istnienie i wpływ potencjalnych praw głosu, które w danej chwili można zrealizować. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejścia nad nimi kontroli przez Grupę do dnia ustania kontroli.

Na dzień nabycia aktywa i pasywa nabywanej jednostki zależnej są wyceniane według ich wartości. Nadwyżka ceny nabycia powyżej wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki jest ujmowana jako wartość firmy. Jeżeli różnica pomiędzy wartością godziwą a wartością księgową netto nie jest istotna, to za wartość godziwą aktywów netto jednostki zależnej przyjmuje się jej wartość księgową. W przypadku gdy cena nabycia jest niższa od wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki, różnica ujmowana jest jako zysk w rachunku zysków i strat okresu, w którym nastąpiło nabycie. Udział właścicieli mniejszościowych jest wykazywany w odpowiedniej proporcji wartości godziwej aktywów i kapitałów.

Status zatwierdzenia Standardów w UE

Obecnie MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią w istotny sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych interpretacji, które wg stanu na dzień 30.11.2010 nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania:

Zmiany do MSR 32 „Klasyfikacja emisji uprawnień” (opublikowane 08.10.2009)

Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 01.02.2010 lub po tej dacie.

Zmiany dotyczą rachunkowości emisji uprawnień (uprawnień, opcji, warrantów), denominowanych w walucie innej niż waluta funkcjonalna emitenta. Zmiany wymagają, aby, przy spełnieniu określonych warunków, emisja uprawnień była klasyfikowana jako kapitał własny niezależnie od tego, w jakiej walucie ustalona jest cena realizacji uprawnień.

Zmiany do MSR 24 „Transakcje z jednostkami powiązanymi” (opublikowane 04.11.2009)

Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2011 r. lub po tej dacie.

Zmiany wprowadzają uproszczenia w zakresie wymagań odnośnie ujawniania informacji przez jednostki powiązane z instytucjami państwowymi oraz doprecyzowują definicje jednostki powiązanej.

Zmiany do MSR 24 nie zostały jeszcze zatwierdzone przez Unię Europejską.

MSSF 9 „Instrumenty finansowe” (opublikowane 12.11.2009)

Standard obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 01.01.2013 lub po tej dacie.

Standard wprowadza jeden model przewidujący tylko dwie kategorie klasyfikacji:

zamortyzowany koszt i wartość godziwą. Podejście MSSF 9 jest oparte na modelu biznesowym stosowanym przez jednostkę do zarządzania aktywami oraz na cechach umownych aktywów finansowych. MSSF 9 wymaga także stosowania jednej metody szacowania utraty wartości aktywów.

Zarząd jednostki dominującej analizuje wpływ wprowadzenia MSSF 9.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, MSSF 9 nie został jeszcze zatwierdzony przez Unię Europejską.

Zmiany do MSSF 1 „Zastosowanie MSSF po raz pierwszy” (opublikowane 28.01.2010)

Zmiany do MSSF 1 „Ograniczone zwolnienie z prezentacji informacji porównawczych zgodnie z MSSF 7 dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy” obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 01.07.2010 lub po tej dacie. Zmiany wprowadzają dodatkowe zwolnienia dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy dotyczące ujawniania informacji wymaganych przez zmiany do MSSF 7 wydane w marcu 2009 w zakresie wyceny do wartości godziwej i ryzyka płynności.

Zmiana nie będzie miała wpływu na sprawozdanie finansowe.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, zmiany do MSSF 1 nie zostały jeszcze zatwierdzone przez Unię Europejską.

Poprawki do MSSF 2010

Rada ds. Międzynarodowych Standardów Rachunkowości opublikowała 06.05.2010 „Poprawki do MSSF 2010”, które zmieniają 7 standardów. Poprawki zawierają zmiany w prezentacji, ujmowaniu oraz wycenie oraz zawierają zmiany terminologiczne i edycyjne. Większość zmian będzie obowiązywać dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 01.01.2011.

Zmiany do KIMSF 14 „Zaliczki na poczet minimalnych wymogów finansowania” (wydane 26.22.2009)

Zmiany do interpretacji obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 01.01.211 lub po tej dacie. Interpretacja ta zawiera wytyczne w zakresie ujęcia wcześniejszej wpłaty składek na pokrycie minimalnych wymogów finansowania jako aktywa w jednostce wpłacającej.

Zmiana nie będzie miała wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zmiany do interpretacji KIMSF 14 nie zostały jeszcze zatwierdzone przez Unię Europejską.

KIMSF 19 „Regulowanie zobowiązań finansowych przy pomocy instrumentów kapitałowych” (wydane 26.11.2009)

Interpretacja obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 01.07.2011 lub po tej dacie. Interpretacja ta objaśnia zasady rachunkowości stosowane w sytuacji, gdy w wyniku renegocjacji przez jednostkę warunków jej zadłużenia zobowiązanie zostaje uregulowane poprzez emisję instrumentów kapitałowych skierowaną na wierzyciela. Interpretacja wymaga wyceny instrumentów kapitałowych w wartości godziwej i rozpoznania zysku lub straty w wysokości różnicy pomiędzy wartością księgową zobowiązania a wartością godziwą instrumentu kapitałowego.

Sporządzając niniejsze sprawozdanie finansowe, Grupa nie podjęła decyzji o wcześniejszym zastosowaniu jakichkolwiek Standardów, zmian do Standardów i Interpretacji. Nowe regulacje zastosowane po raz pierwszy do niniejszego sprawozdania finansowego zostały przedstawione w kolejnej nocie.

Standardy zastosowane po raz pierwszy

Sporządzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupa zastosowała po raz pierwszy następujące regulacje:

MSSF 3 (zmiana) „Połączenia jednostek gospodarczych” (opublikowany 10.01.2008)

Standard ten obowiązuje w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się dnia 01.07.2009 lub po tej dacie. Wprowadzone zmiany zawierają możliwość wyboru ujęcia udziałów mniejszości albo według wartości godziwej albo ich udziału w wartości godziwej zidentyfikowanych aktywów netto, przeszacowanie dotychczas posiadanych w nabytej jednostce udziałów do wartości godziwej z odniesieniem różnicy do rachunku zysków i strat oraz dodatkowe wytyczne dla zastosowania metody nabycia, w tym traktowanie kosztów transakcji jako koszt okresu, w który został on poniesiony. Zmiany MSSF 3 będą miały wpływ na ustalenie wartości firmy, wyników wykazanych w okresie, w którym miało miejsce nabycie oraz przyszłych wyników.

MSR 27 (zmiana) „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe” (opublikowany dnia 10.01.2008)

Standard obowiązuje w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się 01.07.2009 lub po tej dacie. Standard wymaga, aby efekty transakcji z udziałowcami mniejszościowymi były ujmowane bezpośrednio w kapitale, o ile zachowana jest kontrola nad jednostką przez dotychczasową jednostkę dominującą. Standard również uszczegóławia sposób ujęcia w przypadku utraty kontroli nad jednostką zależną, tzn. wymaga przeszacowania pozostałych udziałów do wartości godziwej i ujęcie różnicy w rachunku zysków i strat. Zmiana standardu nie ma istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe.

MSR 39 (zmiana) „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” – „Kryteria uznania za pozycję zabezpieczoną” (opublikowany 31.07.2008)

Zmiany obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 lipca 2009 r. lub po tej dacie. Zmiany zawierają wyjaśnienie jak należy w szczególnych okolicznościach stosować zasady określające, czy zabezpieczane ryzyko lub część przepływów pieniężnych spełniają kryteria uznania za pozycję zabezpieczoną. Wprowadzono zakaz wyznaczania inflacji jako możliwego do zabezpieczenia komponentu instrumentu dłużnego o stałej stopie procentowej. Zmiany zabraniają także włączania wartości czasowej do jednostronnie zabezpieczanego ryzyka, gdy opcje traktuje się jako instrument zabezpieczający. Zmiana standardu nie ma istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe.

Poprawki do MSSF 2009 (opublikowany dnia 16.04.2009)

Poprawki do MSSF 2009 zmieniają 12 standardów. Poprawki zawierają zmiany w prezentacji, ujmowaniu oraz wycenie oraz zawierają zmiany terminologiczne i edycyjne. Większość zmian będzie obowiązywać dla okresów rocznych

rozpoczynających się z dniem 01.01.2010.

Zmiany do MSSF 2 „Płatności w formie akcji” (opublikowany 18.06.2009)

Zmiany do MSSF 2 „Płatności w formie akcji” obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 01.01.2010 lub po tej dacie. Zmiany precyzują ujęcie płatności w formie akcji rozliczanych gotówkowo wewnątrz grupy kapitałowej. Zmiany uściślają zakres MSSF 2 oraz regulują łączne stosowanie MSSF 2 oraz innych standardów. Zmiany wprowadzają do standardu zagadnienia uregulowane wcześniej w interpretacjach KIMSF 8 oraz KIMSF 11. Zmiana standardu nie ma istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe.

Zmiany do MSSF 1 „Zastosowanie MSSF po raz pierwszy” (opublikowany 23.01.2009)

Zmiany do MSSF 1 „Zastosowanie MSSF po raz pierwszy” obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 01.01.2010 lub po tej dacie. Zmiany wprowadzają dodatkowe wyłączenia od dokonywania wyceny aktywów na dzień przejścia na MSSF dla spółek działających w sektorze naftowym i gazowym. Zmiana standardu nie ma wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy/Spółki.

KIMSF 12 „Porozumienia o świadczeniu usług publicznych”

Interpretacja KIMSF 12 została wydana przez Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej w dniu 30.11.2006 i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 29.03.2009 lub po tej dacie. Interpretacja ta zawiera wytyczne w zakresie zastosowania istniejących standardów przez podmioty uczestniczące w umowach koncesji na usługi między sektorem publicznym a prywatnym. KIMSF 12 dotyczy umów, w których zlecający kontroluje to, jakie usługi operator dostarczy przy pomocy infrastruktury, komu świadczy te usługi i za jaką cenę.

KIMSF 15 „Umowy w zakresie sektora nieruchomości”

Interpretacja KIMSF 15 została wydana przez Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej w dniu 01.11.2008 i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 01.01.2010 lub po tej dacie. Interpretacja ta zawiera ogólne wytyczne jak należy dokonać oceny umowy o usługi budowlane, aby określić, czy jej skutki powinny być prezentowane w sprawozdaniu finansowym zgodnie z MSR 11 Umowy o usługę budowlaną czy MSR 18 Przychody. Ponadto, KIMSF 15 wskazuje, w którym momencie należy rozpoznać przychód z tytułu wykonania usługi budowlanej.

KIMSF 16 „Rachunkowość zabezpieczeń inwestycji netto w jednostkę zagraniczną”

Interpretacja KIMSF 16 została wydana przez Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej w dniu 03.07.2008 i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 01.07.2009 lub po tej dacie. Interpretacja ta zawiera ogólne wytyczne dotyczące określenia, czy istnieje ryzyko zmian kursów walutowych w zakresie waluty funkcjonalnej jednostki zagranicznej i waluty prezentacji na potrzeby skonsolidowanego sprawozdania finansowego jednostki dominującej. Ponadto, KIMSF 16 objaśnia, która jednostka w grupie kapitałowej może wykazać instrument zabezpieczający w ramach zabezpieczenia inwestycji netto w jednostkę zagraniczną, a w szczególności czy jednostka dominująca utrzymująca inwestycję netto w jednostkę zagraniczną musi utrzymywać także instrument zabezpieczający. KIMSF 16 objaśnia także, jak jednostka powinna określać kwoty podlegające reklasyfikacji z kapitału

własnego do sprawozdania z całkowitych dochodów dla zarówno instrumentu zabezpieczającego, jak i pozycji zabezpieczanej, gdy jednostka zbywa inwestycję.

KIMSF 17 „Dystrybucja do właścicieli aktywów nie będących środkami pieniężnymi”

Interpretacja KIMSF 17 została wydana przez Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej w dniu 27.11.2008 i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 01.11.2009 lub po tej dacie. Interpretacja ta zawiera wytyczne w zakresie momentu rozpoznania dywidendy, wyceny dywidendy oraz ujęcia różnicy pomiędzy wartością dywidendy a wartością bilansową dystrybuowanych aktywów.

KIMSF 18 „Przeniesienie aktywów od klientów”

Interpretacja KIMSF 18 została wydana przez Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej w dniu 29.01.2009 i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 01.11.2009 lub po tej dacie. Interpretacja ta zawiera wytyczne zakresie ujęcia przeniesienia aktywów od klientów, mianowicie, sytuacje, w których spełniona jest definicja aktywa, identyfikację oddzielnie identyfikowalnych usług (świadczonych usług w zamian za przeniesione aktywo), ujęcie przychodu i ujęcie środków pieniężnych uzyskanych od klientów.

11.1 Noty objaśniające do skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego

11.1.1 Rzeczowe aktywa trwałe

Zmiany w wielkościach dotyczących rzeczowych aktywów trwałych w okresie od 1 września do 31 maja 2012 r. przedstawiały się następująco (w tys. zł):

	<i>Niematerialne aktywa trwałe</i>	<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>
Wartość w dniu 01.09.2012 r.	7 865	9 234
Różnice kursowe	0	0
Zwiększenia	30	263
Zmniejszenia	0	0
Amortyzacja	15	1 425
Zmiana wyceny rzeczowych aktywów trw.	0	0
Wartość w dniu 31.05.2011 r.	7 880	8 072

11.1.2 Zapasy

Wartość zapasów zaprezentowana w jednostkowym sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 31 maja 2013 r., uwzględnia wartość rezerwy na zapasy niepełnowartościowe, który został dokonany zgodnie z polityką księgową jednostki dominującej.

11.1.3 Należności

Wartość należności zaprezentowana w jednostkowym sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 31 maja 2012 r. zawiera korektę o odpis aktualizujący w wysokości 14 500 tys. zł.

11.1.4 Rezerwy

Kwota rezerw zaprezentowana w jednostkowym sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 31 maja 2013 r. wynosi 4 197 tys. zł .

Ponadto, kwota rezerw obejmuje również rezerwę na podatek dochodowy w wysokości 1.122 tys. zł. To pasywo podatkowe związane jest głównie z różnicą między wartością księgową a rynkową posiadanych przez Spółkę nieruchomości, zlokalizowanej w Warszawie przy ul. Modlińskiej. Pasywo to zmaterializuje się tylko wtedy kiedy nastąpiłaby sprzedaż tej nieruchomości.

11.1.5 Zobowiązania

Zobowiązania na 31.05.2013 r. stanowią wyłącznie zobowiązania krótkoterminowe z uwagi na fakt , iż Euromark Polska S.A. znajduje się w upadłości likwidacyjnej i zobowiązania z tytułu kredytów stały się wymagalne.

12. POZOSTAŁE INFORMACJE

Pozostałe informacje do rozszerzonego skonsolidowanego raportu za III kwartał roku obrotowego 2012/2013.

12.1 Charakterystyka Grupy Kapitałowej Euromark Polska

W skład Grupy Kapitałowej Euromark Polska wchodzi:

- Euromark Polska S.A. w upadłości likwidacyjnej - będąca jednostką dominującą;
- Camar Sp. z o.o. w upadłości - spółka zależna ;
- Euromark Ukraina - zagraniczna spółka zależna;
- Outdoor Brand Management Ltd. - zagraniczna spółka zależna;
- Euromark Czech s.r.o. - zagraniczna spółka zależna.

W dniu 31 grudnia 2012 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) Sąd Rejonowy dla Warszawy Pragi-Północ w Warszawie Sąd Gospodarczy IX Wydział Gospodarczy dla spraw upadłościowych i naprawczych (Sąd) wydał po rozpoznaniu sprawy z wniosków Banku Millennium S.A. oraz Spółki, o których mowa w pkt 2 niniejszego raportu kwartalnego, postanowienie o ogłoszeniu upadłości Spółki w celu likwidacji majątku. Sąd wyznaczył sędzią- komisarzem SSR Przemysława Rogowskiego, a syndykiem masy upadłości Pawła Wietechę. Syndyk masy upadłościowej nie podjął decyzji o wstrzymaniu działalności operacyjnej prowadzonej przez Spółkę. Postanowienie o ogłoszeniu upadłości uprawomocni się z dniem 18 lipca 2013 roku.

Jednostką dominującą wobec Euromark Polska S.A. w upadłości likwidacyjnej jest TMR Investments Limited, firma zarejestrowana w Wielkiej Brytanii.

Listę spółek zależnych od Emitenta przedstawiono poniżej.

Lp.	Firma spółki Siedziba i adres. Kraj siedziby	Przedmiot działalności	Data objęcia kontroli	Bezpośredni udział Emitenta w kapitale zakładowym	Łączny udział Emitenta (pośredni i bezpośredni) w ogólnej liczbie głosów
1.	Camar Sp. z o.o. Skierdy 34, 05-101 Nowy Dwór Mazowiecki, Polska	Magazynowanie towarów obcych, usługi transportowe i logistyczne, wynajem powierzchni biurowych i magazynowych.	28.01.2000 r.	Tak , 100%, 2 210 000 zł	44 200 głosów - 100% ogólnej liczby głosów
2.	Euromark Ukraina 79034 Lwów, ul. Listopada 16 Ukraina	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem outdoorowym.	04.07.2006 r.	Tak, 100%, 200 000 USD	200 000 głosów - 100% ogólnej liczby głosów



3.	Outdoor Brand Management Ltd. 20 New Walk Leicester, Leicestershire LE1 6TX, Leicester, Wielka Brytania	Zarządzanie i ujednolicenie praw własności intelektualnej należących do grupy kapitałowej	29.04.2009 r.	Tak, 100%, 100 GBP	100% ogólnej liczby głosów - 100 głosów
4.	Euromark Czech s.r.o. Antonina Macka 912/4 Moravska Ostrava 70200 Moravska Ostrava	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem outdoorowym.	15.12.2011 r.	Tak, 100%, 200 000 KCZ	100% ogólnej liczby głosów - 100 głosów

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej za okres od 1 marca do 31 maja 2013 r. obejmuje wyniki jednostkowe Euromark Polska S.A. i wyniki wymienionych spółek zależnych.

Euromark Polska S.A. jest firmą zajmującą się projektowaniem odzieży, obuwia oraz sprzętu kempingowego, a następnie ich dystrybucją w Polsce i krajach Europy Centralnej i Wschodniej. Euromark Polska S.A. zajmuje się dystrybucją towarów pod marką Campus, Alpinus, Stir Crazy oraz towarów pod innymi markami należącymi do Grupy, zarówno na terenie Polski, Wielkiej Brytanii jak również w krajach Europy Środkowej i Wschodniej. Głównym sprzedawanym towarem jest odzież i obuwie, dodatkowo ofertę uzupełniają namioty, plecaki, śpiwory oraz akcesoria kempingowe.

Projekty odzieży są sporządzane w biurze projektowym mieszczącym się w siedzibie Euromark Polska S.A. w Warszawie, a następnie przekazywane są do działu zakupów, który zleca produkcję poszczególnych wyrobów zakładom produkcyjnym zlokalizowanym głównie na Dalekim Wschodzie.

Działalność spółki Camar Sp. z o.o. obejmuje głównie świadczenie usług pomocniczych na rzecz Emitenta, tj. wynajem powierzchni biurowych, przechowywanie i magazynowanie towarów oraz działalność spedycyjną.

Euromark Ukraina jest spółką handlową działającą na terenie Ukrainy i dystrybutorem towarów wszystkich marek należących do Grupy. W III kwartale roku obrotowego 2006/07 rozpoczął działalność jej pierwszy sklep detaliczny we Lwowie na Ukrainie.

OUTDOOR BRAND MANAGEMENT Ltd. to spółka zależna utworzona w celu zarządzania i ujednolicenia praw własności intelektualnej należących do Grupy Kapitałowej zgodnie z nową polityką Grupy dotyczącą znaków towarowych i własności intelektualnej.

Euromark Czech s.r.o. to spółka handlowa nabyta w grudniu 2011 roku, która służyć ma dalszej ekspansji handlowej związanej z dystrybucją towarów marek Campus i Alpinus na rynku czeskim i słowackim.



12.2 Wskazanie skutków zmian w strukturze grupy kapitałowej

Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej obejmują upadłości likwidacyjne spółek wskazanych w pkt. 1.1 powyżej.

12.3 Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok

Zarząd Euromark Polska S.A. nie publikował prognozy wyniku finansowego na rok obrotowy 2011/12.

12.4 Reprezentacja Spółki

W dniu 31 grudnia 2012 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) Sąd Rejonowy dla Warszawy Pragi-Północ w Warszawie Sąd Gospodarczy IX Wydział Gospodarczy dla spraw upadłościowych i naprawczych wyznaczył syndyka masy upadłości w osobie Pawła Wietecha. Postanowienie o ogłoszeniu upadłości uprawomocni się z dniem 28 lipca 2013 roku.

12.5 Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Euromark Polska S.A. na dzień przekazania raportu kwartalnego.

<i>Akcjonariusz</i>	<i>Liczba posiadanych akcji*)</i>	<i>Liczba głosów wynikających z posiadanych akcji</i>	<i>Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki</i>	<i>Udział w kapitale zakładowym Spółki</i>
TMR Investments Limited*)	7.490.400	7.490.400	61,30%	61,30%
Pozostali inwestorzy giełdowi (free float)	4.728.350	4.728.350	38,70%	38,70%
RAZEM	12.218.750	12.218.750	100%	100%

*) *T.M.R. INVESTMENTS LIMITED, spółka założona i zarejestrowana w Anglii i Walii pod numerem 01836910. Adres siedziby: Unit 5 the Bloxwich Lane Estate, Bloxwich Lane, Walsall WS2 8TF, Wielka Brytania. Jedynym udziałowcem TMR Investments Limited jest Przewodniczący Rady Nadzorczej Euromark Polska SA Pan Timothy Mark Roberts.*

**) *zgodnie ze stanem posiadania wskazanym w zawiadomieniu z dnia 8 lipca 2010 roku (rb 24/2010)*

W dniu 24 września 2012 roku Zarząd Euromark Polska S.A. obecnie w upadłości likwidacyjnej otrzymał od ING Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. działającego w imieniu ING Parasol Funduszu Inwestycyjnego Otwartego zawiadomienie o zmniejszeniu stanu posiadania akcji poniżej 5 % ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta, o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 34/2012 z dnia 24 września 2012 roku oraz w raporcie rocznym Spółki za rok obrotowy 2011/2012 przekazany w dniu 19 listopada 2012 roku, a następnie skorygowany w dniu 23 listopada 2012 roku.

12.6 Zestawienie stanu posiadania akcji Euromark Polska S.A. lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego.

Zestawienie stanu posiadania akcji Euromark Polska S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień publikacji niniejszego raportu zawiera poniższa tabela:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji*)	Liczba głosów wynikających z posiadanych akcji	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Euromark Polska SA	Udział w kapitale zakładowym Euromark Polska SA
Pan Timothy Mark Roberts – Przewodniczący Rady Nadzorczej (pośrednio, poprzez TMR Investments Limited *)	7.490.400	7.490.400	61,30%	61,30%

*) *Pan Timothy Mark Roberts jest jedynym udziałowcem TMR Investments Limited*

Wg wiedzy Spółki, syndyk masy upadłości oraz członkowie Rady Nadzorczej nie posiadają akcji Spółki oraz żadnych uprawnień do akcji Spółki.

12.7 Informacja o postępowaniach przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Istotnymi dla Emitenta i Grupy Kapitałowej postępowaniami sądowymi były i są postępowania w sprawie upadłości likwidacyjnych spółek wskazanych w pkt. 1.1.

12.8 Transakcje z podmiotami powiązanymi.

W III kwartale roku obrotowego 2012/2013 Emitent, ani jednostki od niego zależne nie zawierały z podmiotami powiązanymi transakcji, które pojedynczo lub łącznie byłyby istotne i zostałyby zawarte na warunkach innych niż rynkowe.

12.9 Informacje o udzielonych poręczeniach i gwarancjach.

W okresie objętym niniejszym raportem Emitent ani jednostki od niego zależne nie udzieliły nowych poręczeń lub gwarancji.

12.10 Dodatkowe informacje istotne dla oceny sytuacji finansowej, majątkowej, kadrowej oraz wyniku finansowego Grupy Kapitałowej Euromark Polska S.A. i ich zmian oraz informacje istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę Kapitałową Emitenta.

W związku z wydaniem w dniu 31 grudnia 2012 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) przez Sąd Rejonowy dla Warszawy Pragi-Północ w Warszawie Sąd Gospodarczy IX Wydział Gospodarczy dla spraw upadłościowych i naprawczych postanowienia o ogłoszeniu upadłości Spółki w celu likwidacji majątku, decyzja o ewentualnej kontynuacji działalności gospodarczej przez Spółkę należy do syndyka masy upadłości Spółki.

12.11 Wskazanie czynników, które w ocenie Euromark Polska S.A. będą mogły mieć wpływ na wyniki osiągnięte przez Grupę Kapitałową Euromark Polska S.A. w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

W związku z wydaniem w dniu 31 grudnia 2012 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) przez Sąd Rejonowy dla Warszawy Pragi-Północ w Warszawie Sąd Gospodarczy IX Wydział Gospodarczy dla spraw upadłościowych i naprawczych postanowienia o ogłoszeniu upadłości Spółki w celu likwidacji majątku, decyzja o ewentualnej kontynuacji działalności gospodarczej przez Spółkę należy do syndyka masy upadłości Spółki.

Od grudnia 2012 r. Spółka prowadziła negocjacje z potencjalnym zagranicznym inwestorem zainteresowanym nabyciem zorganizowanej części przedsiębiorstwa Spółki. Swoją gotowość zakupu całego przedsiębiorstwa inwestor potwierdził również Syndykowi. Efekty tych negocjacji na dzień przekazania niniejszego raportu kwartalnego są trudne do określenia. Niezależnie od tego Syndyk odbiera sygnały w przedmiocie chęci zakupu od inwestorów krajowych.