

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES TRZECH MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013 R.**

Limassol, 9 maja 2013

SPIS TREŚCI

	Strona
CZĘŚĆ I INFORMACJA DODATKOWA	4
CZĘŚĆ II SPRAWOZDANIE FINANSOWE	22

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 82 ustęp 1 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport kwartalny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2013 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie kwartalnym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport kwartalny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie kwartalnym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu kwartalnego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu kwartalnego.

Część I Informacja dodatkowa

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Rosja, Słowacja, Ukraina, Polska, Czechy, Białoruś, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry i kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i inne państwa Zatoki).

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Apple, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez trzy główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Zjednoczonych Emiratach Arabskich i Chinach) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 26 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 75 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013:

- Przychody wzrosły o 17,05% do 443.824 USD z 379.183 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- Zysk brutto wzrósł o 31,15% do 26.196 USD z 19.974 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- Marża zysku brutto wzrosła o 12,05% do 5,90% z 5,27% w analogicznym okresie 2012 roku.
- Koszty sprzedaży wzrosły o 25,86% do 11.835 USD z 9.403 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Wzrost ten był wolniejszy niż wzrost zysku brutto i był związany z rozwojem marek własnych, który pozytywnie wpłynął na rentowność Spółki.
- Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 15,44% do 6.885 USD z 5.964 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Jest to związane z rozwojem sprzedaży marek własnych.
- EBITDA wzrosła o 54,23% do 8.150 USD w porównaniu do 5.284 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

- Zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 48,15% do 3.344 USD w porównaniu do 2.257 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Jest to spowodowane zmianami w portfolio produktowym oraz mocnym rozwojem sprzedaży marek własnych.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony w okresach trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2013 i 2012 roku (w tys. USD):

Region	I kw. 2013	I kw. 2012	Zmiana (%)
Kraje b. ZSRR	160.143	155.368	+3,07%
Europa Środkowo-Wschodnia	169.054	122.453	+38,06%
Europa Zachodnia	42.456	30.743	+38,10%
Bliski Wschód i Afryka	65.506	60.209	+8,80%
Pozostałe	6.665	10.411	-35,98%
Ogółem	443.824	379.183	+17,05%

Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego.

Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2013 i 2012 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje bilansu – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2012: 1 USD = 3,0996 PLN oraz 1 EUR = 4,0882 PLN i na dzień 31 marca 2013: 1 USD = 3,2590 PLN oraz 1 EUR = 4,1774 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 marca 2013: 1 USD = 3,1714 PLN oraz 1 EUR = 4,1738 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 marca 2012: 1 USD = 3,1318 PLN oraz 1 EUR = 4,1750 PLN.

	Okres od 1 stycznia do 31 marca 2013			Okres od 1 stycznia do 31 marca 2012		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	443.824	1.407.545	337.233	379.183	1.187.526	284.437
Koszt własny sprzedaży	(417.628)	(1.324.466)	(317.329)	(359.209)	(1.124.971)	(269.454)
Zysk brutto	26.196	83.079	19.905	19.974	62.555	14.983
Koszty sprzedaży	(11.835)	(37.532)	(8.992)	(9.403)	(29.448)	(7.053)
Koszty ogólnego zarządu	(6.885)	(21.836)	(5.232)	(5.964)	(18.678)	(4.474)
Zysk z działalności operacyjnej	7.477	23.711	5.681	4.608	14.430	3.456
Koszty finansowe	(3.583)	(11.365)	(2.723)	(2.304)	(7.215)	(1.728)
Przychody finansowe	126	401	96	150	471	113
Pozostałe zyski i straty	190	601	144	165	517	124
Udział w stracie z joint ventures	(18)	(56)	(13)	(43)	(134)	(32)
Zysk przed opodatkowaniem	4.192	13.293	3.185	2.576	8.069	1.933
Podatek dochodowy	(848)	(2.689)	(644)	(320)	(1.000)	(240)
Zysk po opodatkowaniu	3.344	10.604	2.541	2.257	7.068	1.693
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	15	48	11	15	47	11
Właścicielom podmiotu dominującego	3.329	10.557	2.529	2.242	7.022	1.682

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	6,00	19,02	4,56	4,04	12,65	3,03

	Okres od 1 stycznia do 31 marca 2013			Okres od 1 stycznia do 31 marca 2012		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(36.660)	(116.263)	(27.856)	(38.119)	(119.381)	(28.594)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(676)	(2.143)	(513)	(541)	(1.693)	(406)
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	2.162	6.856	1.643	4.313	13.507	3.235
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(35.174)	(111.550)	(26.726)	(34.347)	(107.567)	(25.765)
Środki pieniężne na początek okresu	(4.392)	(13.930)	(3.337)	19.251	60.291	14.441
Środki pieniężne na koniec okresu	(39.566)	(125.479)	(30.064)	(15.096)	(47.276)	(11.324)

	Stan na 31 marca 2013			Stan na 31 grudnia 2012		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	427.625	1.393.631	333.612	477.582	1.480.314	362.094
Aktywa trwałe	28.699	93.531	22.390	29.255	90.680	22.181
Aktywa ogółem	456.325	1.487.162	356.002	506.838	1.570.993	384.275
Zobowiązania	350.840	1.143.389	273.708	403.752	1.251.471	306.118
Kapitały własne	105.484	343.773	82.294	103.085	319.523	78.157

3. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 31 marca 2013:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallin, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (former ISA Hardware Limited-Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO 'Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL CZ s.r.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o.) (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o.) (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
S.C. EUROMALL 2008 S.R.L (dawniej ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRB d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o Beograd) (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M.Euro-Mall D.o.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o Slovenia) (Ljubljana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS NL.B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istambuł, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Megatrend d.o.o. (Sarajewo, Bośnia Hercegowina)	Pełna (90% własność)
PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS IT S.R.L." (Rzym, Włochy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Taiwan (Taipei City, Tajwan)	Pełna (100% spółka zależna)
AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHEN) CORP. (Shenzhen, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Rijad, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
SHARK ONLINE a.s. (Bratislava, Słowacja)	Pełna (51% spółka zależna)

4. Zmiany w strukturze Spółki

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 miały miejsce następujące zmiany w strukturze Spółki:

- ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry) została usunięta z rejestru spółek. Było to związane z faktem, iż ta spółka zależna była nieaktywna przez szereg lat ponieważ nie prowadziła żadnej działalności. W związku z tym ta spółka zależna nie posiadała żadnych aktywów, żadnych zobowiązań oraz żadnych przychodów. Usunięcie z rejestru było częścią starań Spółki w celu uproszczenia jej struktury.

Ponadto, po zakończeniu okresu sprawozdawczego:

- 12 kwietnia 2013 roku Spółka otrzymała informację, że 12 kwietnia 2013 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Wspólników Prestigio Plaza Sp. z o.o. (spółka zależna) podjęło uchwałę w sprawie rozwiązania i likwidacji Prestigio Plaza Sp. z o.o. Decyzja o likwidacji Prestigio Plaza sp. z o.o. została podjęta w związku z faktem, iż była to nieaktywna spółka zależna, ponieważ cała działalność Grupy w Polsce jest już prowadzona przez główną spółkę zależną Emitenta odpowiedzialną za działalność w Polsce - Asbis PL Sp. z o.o. Emitent oczekuje korzyści z powyższej decyzji w związku ze zmniejszeniem kosztów ogólnego zarządu Grupy.
- 19 kwietnia 2013 roku Spółka otrzymała informację, że w związku z decyzją Sądu Miejskiego w Sarajewie w dniu 15 kwietnia 2013 spółka zależna Emitenta w Bośni i Hercegowinie - Megatrend d.o.o. - zmieniła nazwę na ASBIS d.o.o. Zakres działalności spółki zależnej obejmujący dystrybucję sprzętu i oprogramowania komputerowego (w tym marek własnych Emitenta) pozostaje bez zmian.

5. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

Nie publikowaliśmy żadnych prognoz w odniesieniu do okresu trzech miesięcy zakończonego 31 marca 2013. Jednakże 21 marca 2013 opublikowaliśmy oficjalną prognozę na 2013 rok. Zgodnie z tą prognozą oczekuje się, że przychody osiągną poziom pomiędzy 1,85 mld USD a 1,95 mld USD, a zysk netto po opodatkowaniu osiągnie poziom pomiędzy 11,0 mln USD a 12,5 mln USD. Po zapoznaniu się z wynikami I kw. 2013 Spółka w pełni podtrzymuje tę prognozę.

6. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 dywidenda nie była wypłacana. Jednakże 22 marca 2013 Spółka poinformowała, że Rada Dyrektorów podjęła decyzję o rekomendowaniu nadchodzącemu Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu Akcjonariuszy wypłaty dywidendy w wysokości 0,05 USD na akcję (w porównaniu do 0,04 USD na akcję w 2012 roku). Całkowita kwota wypłacanej dywidendy wynosi 2.775 USD – około 30% zysku netto po opodatkowaniu za 2012 rok, a jej wypłata zależy od zgody nadchodzącego Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy.

7. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25.676.361	46,26%	25.676.361	46,26%
Quercus Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. Quercus Parasolowy SFIO oraz Quercus Absolutnego Zwrotu FIZ)*	3.274.931	5,90%	3.274.931	5,90%
Alpha Ventures S.A.	3.200.000	5,77%	3.200.000	5,77%
ING OFE	2.872.954	5,18%	2.872.954	5,18%
ASBISc Enterprises PLC (program buy-back)	138.389	0,249%	138.389	0,249%
Free float	20.337.365	36,64%	20.337.365	36,64%
Ogółem	55.500.000	100,00%	55.500.000	100,00%

* W tym 2.775.045 akcji odpowiadających 5,00% głosów na WZA posiadane przez Quercus Parasolowy SFIO – zgodnie z zawiadomieniem z 9 grudnia 2011.

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 Spółka nie otrzymała żadnych informacji o zmianach w strukturze jej akcjonariatu.

8. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 oraz w okresie pomiędzy 27 marca 2013 (data publikacji raportu rocznego za 2012 rok) a 9 maja 2013 (data niniejszego raportu) nie miały miejsca żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów. Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu. Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)	25.718.127	46,34%
Laurent Journoud	400.000	0,72%
Marios Christou	350.000	0,63%
Constantinos Tziamalis	35.000	0,06%
Efstathios Papadakis	0	0%
Chris Pavlou	0	0%

Siarhei Kostevitch jest posiadaczem akcji jako właściciel (the ultimate beneficial) spółki KS Holdings Ltd.

9. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 nie miały miejsca żadne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

10. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Na dzień 31 marca 2013 nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji, dotyczące Spółki lub innych członków Grupy, których pojedyncza lub łączna wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych emitenta.

11. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 nie zawarliśmy z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji innej niż typowa lub rutynowa w działalności Grupy, której wartość przekroczyłaby ekwiwalent 500 tysięcy Euro wyrażony w złotych polskich.

12. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 Asbis Enterprises Plc, ani żadna ze spółek zależnych nie udzieliły żadnych gwarancji ani poręczeń kredytów innemu podmiotowi, których wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych Spółki. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na 31 marca 2013 roku wyniosła 6.068 USD – jak wskazano w nocie 21 do sprawozdania finansowego – co jest wartością niższą niż 10% kapitałów własnych Spółki.

13. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego, nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

14. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 na wyniki Spółki wpływał szereg czynników, co do których oczekuje się kontynuacji tego wpływu, w tym: efekty wahań kursów walut, konkurencja i presja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, niestabilne światowe otoczenie finansowe, ryzyko kredytowe, sezonowość działalności oraz rozwój biznesu marek własnych.

Pomimo trudnego otoczenia gospodarczego Spółka była w stanie korzystać z szerokiego zasięgu geograficznego swojej działalności oraz ulepszonego portfolio produktowego innych producentów oraz marek własnych i znacznie zwiększyć przychody i zyski w dwucyfrowym tempie. Wzrost przychodów był szybszy niż wzrost rynków, więc Spółka poprawiła swój udział rynkowy. Co jeszcze ważniejsze, rentowność wzrosła szybciej niż przychody. Było to możliwe dzięki mocnemu rozwojowi biznesu marek własnych oraz dzięki pewnym zmianom w portfolio produktów innych producentów, jako że Spółka zdecydowała o wstrzymaniu dystrybucji pewnych niskomarzowych linii produktowych na kilku rynkach. Oczekuje się, że Spółka będzie nadal korzystać z tych czynników w przyszłości.

Ulepszone portfolio produktowe pozwoliło również istotnie zwiększyć marże zysku brutto w porównaniu do analogicznego okresu 2012 roku, nawet pomimo faktu, że w I kw. 2012 na wyniki Spółki korzystnie wpływały jednorazowo wyższe marże na sprzedaży dysków twardych. Koszty pozostały pod kontrolą i wzrosły jedynie proporcjonalnie do mocnego wzrostu biznesu marek własnych.

Spółka była ponownie w stanie zabezpieczyć się przed wysoką zmiennością walut w których prowadzi sprzedaż wobec USD oraz przed zmiennością pary EUR/USD. Działania hedgingowe uchroniły Spółkę przed jakimikolwiek istotnymi stratami walutowymi, podobnie jak w kilku poprzednich kwartałach. Potwierdza to ponownie efektywność strategii hedgingu walutowego przyjętej przez Spółkę; intencją Spółki jest dalsze ulepszanie tej polityki w przyszłości.

W rezultacie w I kw. 2013 EBITDA wzrosła o 54,23% a zysk netto po opodatkowaniu o 48,15% w porównaniu do analogicznego okresu 2012 roku. Warto wspomnieć, że zysk netto po opodatkowaniu wypracowany w I kw. 2013 w wysokości 3.344 USD stanowi ponad 30% dolnej granicy zakresu prognozy finansowej na 2013 rok.

Poniżej prezentujemy wszystkie czynniki, które wpływały i nadal wpływają na naszą działalność:

Wahania kursów walut

Jak wskazywano w poprzednich raportach, walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Około 50% przychodów Spółki jest denominowanych w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część przychodów jest denominowana w Euro i w innych walutach, z których niektóre są powiązane z Euro. Ponieważ większość zobowiązań Spółki z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowana

jest w dolarach, jest ona narażona na ryzyko z tytułu różnic kursowych, które pozostaje ważkim czynnikiem ryzyka, który może wpływać na wyniki Grupy w przyszłości

Mimo, iż problem istnieje i będzie istniał, ponieważ Euro i inne wschodnioeuropejskie waluty wahają się gwałtownie wobec dolara amerykańskiego, który jest walutą sprawozdawczą Grupy - Grupa zaadoptowała z sukcesem strategię hedgingową w celu rozwiązania tego problemu. Było to widoczne również w I kw. 2013, gdy - pomimo zmienności w otoczeniu walutowym (wykres poniżej) - Spółka była ponownie w stanie ograniczyć wpływ walut na swoje wyniki. Spółka straciła na walutach jedynie około 187 USD w I kw. 2013, jako że zmiany walutowe na zysku brutto zostały skompensowane przez przychody finansowe.

EUR/USD w I kw. 2013



Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marżę ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

- a) dystrybutorów międzynarodowych, takich jak np. Avnet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od Spółki, ale nie zawsze pokrywają te same regiony geograficzne dysponując podobną do naszej obecnością lokalną,
- b) dystrybutorów regionalnych bądź lokalnych w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, w Rosji, na Ukrainie), Kvazar Micro i Merlion (na terenie byłego Związku Radzieckiego), AB, ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i ED System-BGS Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Mimo iż otoczenie gospodarcze skłoniło klientów na wielu rynkach do presji na ceny, co generalnie wpływa na marżę, Spółka była w stanie zwiększyć swoje marże dzięki znacznie przebudowanemu portfolio produktowemu.

Niskie marże zysku brutto

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w najbliższej przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto w przyszłości.

W I kw. 2013 roku marża zysku brutto Spółki była wyższa niż w analogicznym okresie 2012 roku, nawet pomimo jednorazowego pozytywnego wpływu segmentu dysków twardych na wyniki I kw. 2012 roku. Było to możliwe dzięki przebudowanemu portfolio produktowemu oraz istotnie zwiększonej sprzedaży marek własnych, które pozwalają Spółce generować znacznie wyższe marże niż w przypadku produktów innych producentów.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek gotowych produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen, by zachować konkurencyjność. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Część najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i odsprzedaży je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 60 dni, a w kilku przypadkach – do 90 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów, będziemy narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% naszych przychodów.

Ze względu na zmiany rynkowe wynikające z kryzysu kredytowego, który wpłynął na wszystkie kraje działalności Grupy, ryzyko kredytowe stało się jednym z najważniejszych czynników, które mogą wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Mimo, iż Grupa ubezpieczyła istotną część swoich należności, awersja firm ubezpieczeniowych do ryzyka jest aktualnie wyższa i nie przyznają one aktualnie łatwo limitów kredytowych klientom. W rezultacie Grupa jest wystawiona na większe ryzyko kredytowe, więc olbrzymiej wagi nabiera zdolność Grupy do jego analizowania i oceniania.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabł w ciągu 2010 i 2011 roku. W ramach tego zjawiska na niektórych z naszych rynków pojawiły się sygnały poprawy (w szczególności w krajach byłego ZSRR), a na innych stabilizacja. Obserwując poprawę, Spółka podjęła starania by wykorzystać te sygnały na poziomie przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę portfolio produktowego opłaciło się w kategoriach większego udziału rynkowego oraz sprzedaży.

Jednakże istnieje wiele niepewności związanych ze światową gospodarką, w szczególności ze strefą Euro. W ich wyniku pojawia się zmienność kursów walut oraz słabość popytu na wielu rynkach. Mimo, że Spółka była w stanie zabezpieczyć się przed tymi czynnikami w I kw. 2013 (np. nie było znaczących strat walutowych) podobnie jak w kilku poprzednich okresach, ekstremalnie ważne jest kontynuowanie tej strategii w kolejnych okresach oraz skupienie się raczej na wzroście rentowności niż tylko na zwiększaniu przychodów.

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku. Po tymczasowych zmianach w tradycyjnej sezonowości, obserwowanych w 2008 i 2009 roku, trend powrócił w 2010 roku i jest nadal widoczny. Jednakże, nawet pomimo iż oczekiwano, że I kw. 2013 będzie mocny pod względem sprzedaży, Spółka pobiła swoje założenia, dzięki mocnemu rozwojowi sprzedaży marek własnych.

Jeśli nie nastąpią drastyczne zmiany w ogólnym otoczeniu gospodarczym, oczekuje się, że tradycyjny efekt sezonowości będzie widoczny również w kolejnych kwartałach 2013 roku. Oczekuje się, że II kwartał 2013 będzie słabszy pod względem przychodów ze względu na tradycyjną sezonowość, jakkolwiek pod względem przychodów i rentowności pozytywnie może wpłynąć na niego biznes marek własnych.

Jednakże, ze względu na szereg niepewności co do sytuacji gospodarczej w Europie, Spółka nadal będzie skupiała się bardziej na rentowności niż na wzroście przychodów.

Rozwój biznesu marek własnych

W związku ze strategią Spółki zakładającą koncentrację bardziej na rentowności niż na przychodach jako takich, Spółka zwiększyła swoje zaangażowanie w rozwój biznesu marek własnych, który pozwala generować znacznie wyższe marże zysku brutto. Objęło to rozwój linii produktowych tabletów, smartfonów, GPS-ów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio i Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki.

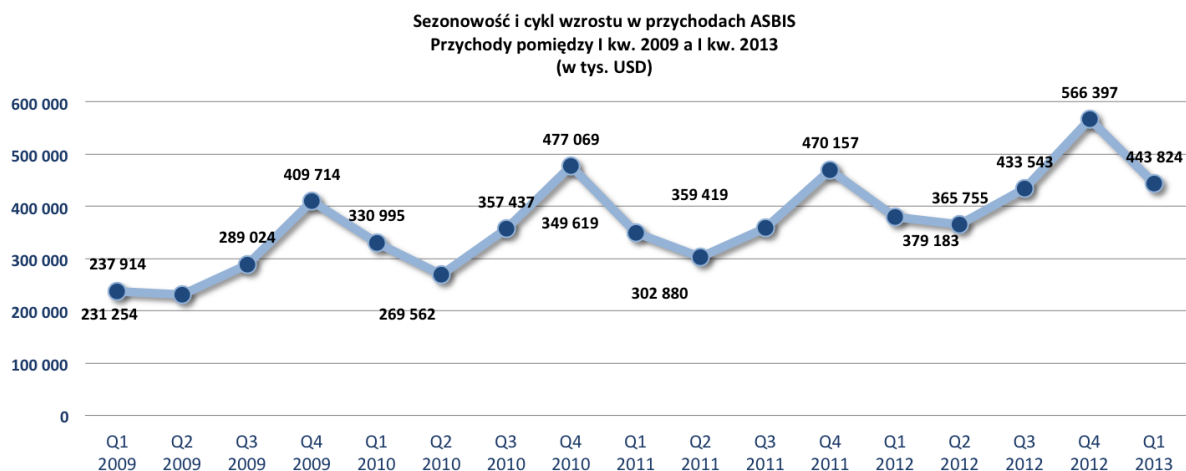
Ze względu na fakt, iż produkty Spółki, przede wszystkim tablety i smartfony, zostały dobrze przyjęte przez rynki, oczekuje się, że dalszy rozwój biznesu marek własnych może pozytywnie wpływać na przyszłe przychody i zyski. Istnieje jednak ryzyko, że konkurencja wzrośnie i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Ważne jest również aby zrozumieć, że pomimo wszelkich wysiłków Spółki, nie może być 100% pewności podobnego tempa rozwoju w przyszłych okresach. Jest tak dlatego, że mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na tempo rozwoju biznesu marek własnych Spółki, a w związku z tym na jej wyniki.

Wyniki działalności

Okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2013 w porównaniu do okresu trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2012

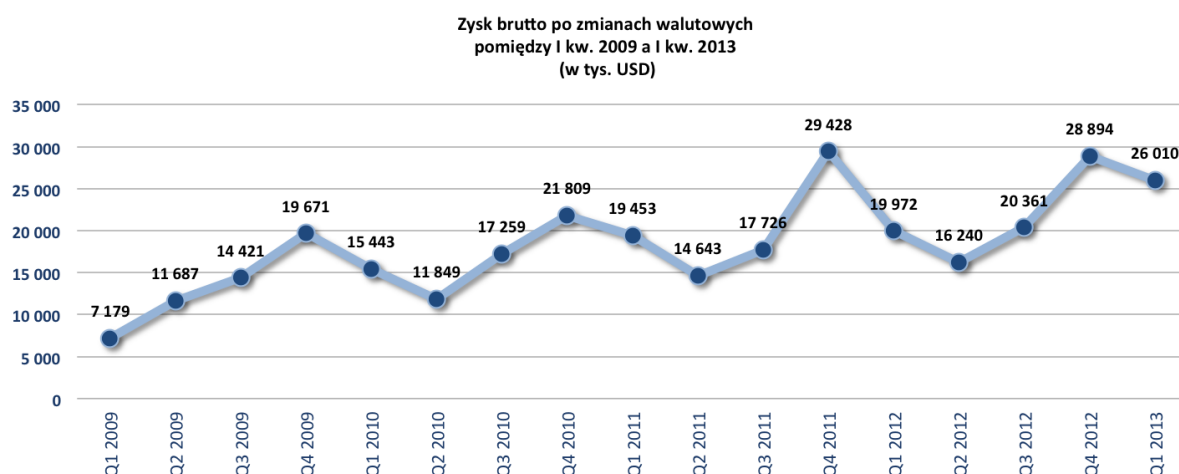
Przychody: W I kw. 2013 roku przychody Spółki wzrosły o 17,05% do 443.824 USD z 379.183 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to możliwe głównie dzięki mocniejszej pozycji Spółki na jej rynkach, uzyskanej kosztem słabnącej konkurencji ze strony mniejszych dystrybutorów, dzięki ulepszonemu portfolio produktowemu oraz dzięki mocniejszej sprzedaży marek własnych.



- **Zysk brutto:** W I kw. 2013 roku zysk brutto wzrósł dzięki ulepszonemu portfolio produktowemu, wzrostowi biznesu marek własnych oraz skutecznemu hedgingowi walutowemu. Warto podkreślić, że ten wzrost został wypracowany nawet pomimo iż w I kw. 2012 roku na zysk brutto pozytywnie wpływały jednorazowo wyższe w segmencie dysków twardych.

Zysk brutto w I kw. 2013 roku wzrósł o 31,15% do 26.196 USD z 19.974 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

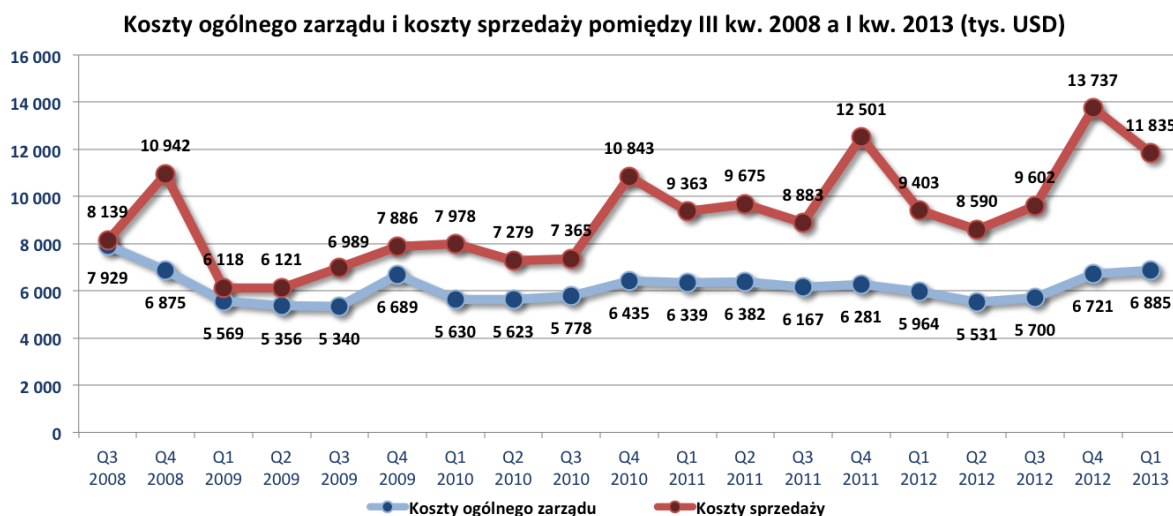
W związku z efektywnością działalności Spółki we wszystkich krajach jej obecności, w kolejnych okresach 2013 roku oczekiwana jest kontynuacja wzrostu zysku brutto, przy założeniu, że ogólne środowisko gospodarcze nie zmieni się drastycznie.



- **Marża zysku brutto:** W I kw. 2013 roku marża zysku brutto wzrosła znacznie o 12,05% do 5,90% z 5,27% w analogicznym okresie 2012 roku. Było tak głównie ze względu na wyższą sprzedaż marek własnych oraz zmiany w portfolio produktowym (w tym celowe zmniejszenie dystrybucji pewnych niskomargowych produktów na kilku rynkach, np. dystrybucji laptopów w Rosji).
- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i zyskiem brutto, co miało również miejsce w I kw. 2013 roku.

Koszty sprzedaży w I kw. 2013 roku wzrosły o 25,86% do 11.835 USD z 9.403 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Wzrost ten jest związany z rozwojem marek własnych i był wolniejszy niż wzrost zysku brutto i netto.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń i kosztów wynajmu. Koszty ogólnego zarządu w I kw. 2013 roku wzrosły o 15,44% do 6.885 USD z 5.964 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to częściowo związane z poczynionymi inwestycjami w rozwój sprzedaży marek własnych. Oczekuje się jednakże, że koszty ogólnego zarządu pozostaną pod ścisłą kontrolą w 2013 roku.



- **Zysk z działalności operacyjnej:** W I kw. 2013 roku zysk z działalności operacyjnej zwiększył się o 62,27% do 7.477 USD w porównaniu do 4.608 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Pokazuje to wyraźnie ciągłą poprawę w działalności i efektywności Spółki, która pozwala managementowi Spółki być optymistycznym co do przyszłych wyników.

- **EBITDA:** W I kw. 2013 roku EBITDA wzrosła o 54,23% do 8.150 USD w porównaniu do 5.284 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- **Zysk netto:** Zysk netto po opodatkowaniu w I kw. 2013 roku wzrósł o 48,15% do 3.344 USD w porównaniu do 2.257 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Sprzedaż według regionów i krajów

Tradycyjnie i w działalności Spółki regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej mają największy udział w naszych przychodach. Było tak również w I kw. 2013, pomimo iż zanotowaliśmy istotne wzrosty we wszystkich innych głównych regionach naszej działalności. Jednakże najważniejszym wydarzeniem I kw. 2013 był mocny wzrost sprzedaży w Europie Środkowo-Wschodniej, który pozwolił temu regionowi zostać naszym regionem numer jeden pod względem przychodów. Było to możliwe dzięki silnemu wzrostowi sprzedaży marek własnych oraz smartfonów w Europie Środkowo-Wschodniej, podczas gdy w tym samym czasie przychody osiągnięte w krajach byłego ZSRR były nieznacznie wyższe niż w I kw. 2012 roku.

W rezultacie, przychody osiągnięte w krajach byłego ZSRR wzrosły o +3,07% w I kw. 2013 roku w porównaniu do analogicznego okresu 2012 roku, podczas gdy przychody osiągnięte w krajach Europy Środkowo-Wschodniej wzrosły o +38,06% w tym samym okresie. Ponadto w I kw. 2013 roku nasze przychody w Europie Zachodniej wzrosły o +38,10% a na Bliskim Wschodzie i w Afryce o +8,80%. Potwierdza to wyraźnie, że szeroki zasięg geograficzny działalności Spółki, mocne portfolio produktowe oraz inwestycje w rozwój marek własnych pozwalają jej korzystać z wszelkich pozytywnych zmian na różnych rynkach.

W wyniku powyższych czynników, udział regionu krajów byłego ZSRR w przychodach ogółem zmniejszył się do 36,08% w I kw. 2013 roku w porównaniu do 40,97% w I kw. 2012 roku, podczas gdy udział regionu Europy Środkowo-Wschodniej wzrósł do 38,09% w I kw. 2013 roku z 32,29% w I kw. 2012 roku. Udział Europy Zachodniej wzrósł do 9,57% w I kw. 2013 roku w porównaniu do 8,11% w I

kw. 2012 roku. Wreszcie, pomimo iż sprzedaż w regionie Bliskiego Wschodu i Afryki wzrosła, jego udział w przychodach ogółem zmniejszył się do 14,76% w I kw. 2013 roku z 15,88% w I kw. 2012 roku ze względu na mocniejsze wzrosty w innych regionach.

Analiza wg krajów potwierdza, że nawet przy obecnych zawirowaniach w światowej gospodarce, Spółka jest w stanie notować rosnącą sprzedaż, pomimo faktu, iż głównym celem jest rentowność, a nie wzrost przychodów.

Przychody osiągnięte na naszym największym pojedynczym rynku – w Rosji – zmniejszyły się o 2,84% w I kw. 2013 roku w porównaniu do I kw. 2012 ze względu na zmiany w miksie produktowym wprowadzone przez Grupę. Sprzedaż na Słowacji wzrosła o +14,09% w tym samym okresie. Sprzedaż na Ukrainie – tradycyjnie jednym z naszych największych rynków – w I kw. 2013 roku zmniejszyła się o 8,21% również w wyniku mniejszej sprzedaży laptopów, przy zwiększonej sprzedaży marek własnych. Jednakże oczekuje się, że sprzedaż na Ukrainie wzrośnie ponownie w dalszej części 2013 roku i kraj tej może ponownie zostać naszym rynkiem numer dwa lub trzy, ze względu na swoją wielkość oraz potencjalny popyt.

Ponadto, warto wspomnieć istotny wzrost sprzedaży w niektórych innych krajach, jak Kazachstan (+10,47%) czy - nawet bardziej znaczący - wzrost na Białorusi, Litwie oraz w Arabii Saudyjskiej, który pozwolił im wejść na naszą listę top-10 w I kw. 2013 roku w porównaniu do I kw. 2012 roku.

Poniższa tabela przedstawia geograficzną strukturę przychodów w okresach trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2013 i 2012 roku.

	I kw. 2013		I kw. 2012	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje b. ZSRR	160.143	36,08%	155.368	40,97%
Europa Środkowo-Wschodnia	169.054	38,09%	122.453	32,29%
Bliski Wschód i Afryka	65.506	14,76%	60.209	15,88%
Europa Zachodnia	42.456	9,57%	30.743	8,11%
Pozostałe	6.665	1,50%	10.411	2,75%
Ogółem	443.824	100%	379.183	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w I kw. 2013 oraz w I kw. 2012 (w tys. USD)

I kw. 2013			I kw. 2012	
	Kraj	Sprzedaż tys. USD	Kraj	Sprzedaż tys. USD
1.	Rosja	88.766	Rosja	91.357
2.	Słowacja	38.097	Ukraina	37.108
3.	Bułgaria	37.316	Zjednoczone Emiraty Arabskie	33.666
4.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	36.447	Słowacja	33.391
5.	Ukraina	34.062	Czechy	19.823
6.	Czechy	19.096	Kazachstan	15.522
7.	Kazachstan	17.147	Bułgaria	10.678
8.	Białoruś	17.110	Holandia	10.022
9.	Litwa	16.863	Rumunia	8.290

10.	Arabia Saudyjska	15.991	Polska	8.237
11.	Pozostałe	122.931	Pozostałe	111.089
Przychody ogółem		443.824	Przychody ogółem	379.183

Sprzedaż wg linii produktowych

W I kw. 2013 roku Spółka kontynuowała strategię zorientowaną na zyski, która obejmuje zmiany w portfolio produktowym w kierunku wzrostu sprzedaży produktów oferujących wyższe marże zysku brutto. Obejmowała ona także koncentrację na dynamicznie rozwijających się segmentach smartfonów i tabletów, jak również dalszy rozwój sprzedaży marek własnych. Przychody ze sprzedaży procesorów i laptopów zmniejszyły się, podczas gdy przychody ze sprzedaży tabletów, smartfonów i marek własnych z wielokrotności. Przychody ze sprzedaży oprogramowania również się zmniejszyły, co było związane ze zmianami w rodzaju sprzedawanego oprogramowania. Zmniejszony udział tradycyjnych komponentów IT i laptopów oraz zwiększona sprzedaż nowych, dynamicznie rozwijających się, wysokomarżowych produktów pozytywnie wpłynęły na ogólną marżę zysku brutto i na rentowność.

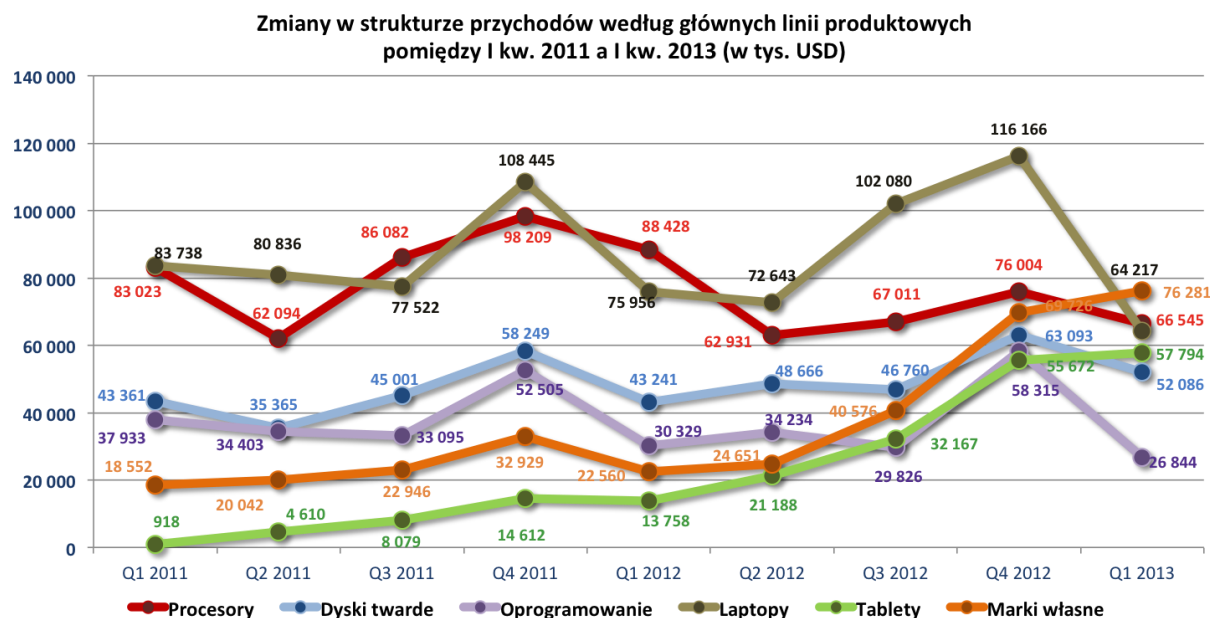
Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w I kw. 2013 oraz 2012 roku (tys. USD):

	I kw. 2013		I kw. 2012	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Procesory	66.545	14,99%	88.428	23,32%
Dyski twarde	52.086	11,74%	43.241	11,40%
Oprogramowanie	26.844	6,05%	30.329	8,00%
PC-mobile (laptopy)	64.217	14,47%	75.956	20,03%
Tablety	57.794	13,02%	13.758	3,63%
Smartfony	80.746	18,19%	16.112	4,25%
Pozostałe	95.592	21,54%	111.360	29,37%
Przychody ogółem	443.824	100%	379.183	100%

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013:

- Przychody ze sprzedaży procesorów zmniejszyły się o 24,75% do 66.545 USD z 88.428 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to spowodowane głównie niższą sprzedażą jednostkową (wynikającą ze zmian w portfolio produktowym głównych producentów oraz z decyzji Spółki o skupieniu się na bardziej rentownych liniach), częściowo skompensowaną nieznacznie wyższymi średnimi cenami sprzedaży.
- Przychody ze sprzedaży dysków twardych wzrosły o 20,46% do 52.086 USD z 43.241 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to spowodowane wyższą sprzedażą jednostkową, częściowo skompensowaną przez niższe średnie ceny sprzedaży.
- Przychody ze sprzedaży oprogramowania zmniejszyły się o 11,49% do 26.844 USD z 30.329 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to związane ze zmianami w portfolio produktowym, ponieważ Spółka oferuje więcej produktów z wyższą marżą (ale charakteryzujących się niższą średnią ceną sprzedaży, która została jedynie częściowo skompensowana przez wyższą sprzedaż jednostkową).
- Przychody ze sprzedaży segmentu PC-mobile (laptopy) zmniejszyły się o 15,45% do 64.217 USD z 75.956 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to spowodowane głównie niższą sprzedażą jednostkową wynikającą z decyzji Spółki o stopniowym wyjściu z tego segmentu na niektórych rynkach ze względu na niskie marże.

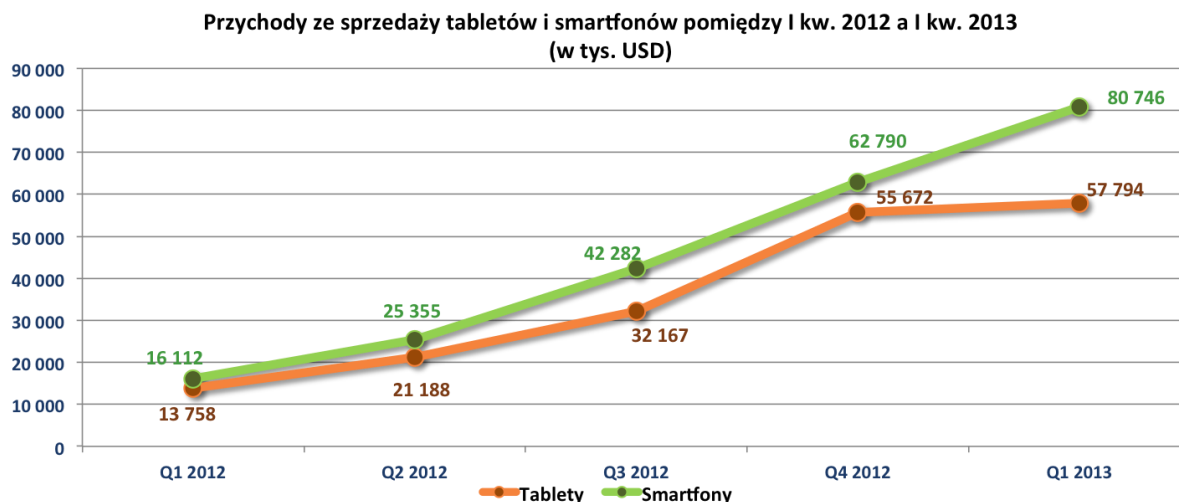
- Przychody ze sprzedaży tabletów wzrosły o 320,09% do 57.794 USD z 13.758 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to spowodowane głównie znacznie wyższą sprzedażą jednostkową.
- Przychody ze sprzedaży smartfonów wzrosły o 401,15% do 80.746 USD z 16.112 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to spowodowane głównie znacznie wyższą sprzedażą jednostkową.



W I kw. 2013 udział czterech głównych linii produktowych w przychodach ogółem wyniósł 47,25%, w porównaniu do 62,75% w analogicznym okresie 2012 roku. Było to rezultatem koncentracji Spółki na dynamicznie rozwijających się segmentach smartfonów i tabletów oraz mocnego wzrostu sprzedaży marek własnych - Canyon i Prestigio. Spółka strategicznie rozwija ten segment biznesu, jako że tradycyjnie pozwala on osiągać dwucyfrowe marże brutto.

- Przychody ze sprzedaży marek własnych wzrosły do nowego historycznego rekordu w wysokości 76.281 USD w I kw. 2013 roku, w porównaniu do 22.560 USD w I kw. 2012 roku. W rezultacie udział marek własnych w przychodach ogółem wyniósł 17,19%, w porównaniu do 5,95% w I kw. 2012 roku (oraz 12,31% w IV kw. 2012 roku).

Intencją Spółki jest dalszy rozwój sprzedaży marek własnych, tak aby w średnim terminie ich udział w przychodach ze sprzedaży wynosił ponad 10%. Powinno być to możliwe dzięki podjętym wysiłkom, które obejmują wprowadzanie większej ilości produktów o lżejszej technologii oraz rosnącą sprzedaż tabletów i smartfonów pod marką Prestigio w wielu regionach naszej działalności. Spółka rozwija również swój segment smartfonów przez podpisywanie umów z innymi producentami na różne kraje. Jest to związane z oczekiwaniami rynkowymi, iż segment smartfonów będzie istotnie rósł w ciągu następnych kilku lat. Powinno to pozwolić Spółce korzystać z tego nowego segmentu w następnych czterech latach.



Oprócz swoich głównych linii produktowych, Grupa rozwija również inne segmenty oferujące wysokie marże, takie jak produkty do wyświetlania (+11,03%), akcesoria i multimedia (+24,45%), pamięci flash (+14,30%) oraz produkty sieciowe (+63,76%), które wzrosły istotnie w I kw. 2013 roku w porównaniu do analogicznego okresu 2012 roku.

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 i 2012 roku:

	Trzy miesiące zakończone 31 marca	
	2013	2012
	USD	
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(36.660)	(38.119)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(676)	(541)
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	2.162	4.313
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(35.174)	(34.347)

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 36.660 w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 roku, w porównaniu do wydatków w wysokości 38.119 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Wydatki te były związane głównie z szybkim rozwojem biznesu Prestigio, który wymagał zwiększonego kapitału obrotowego.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 676 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 roku, w porównaniu do 541 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Wydatki te związane są z bieżącymi inwestycjami w aktywa trwałe, takie jak komputery, meble, itd.

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 2.162 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 roku, w porównaniu do 4.313 USD w analogicznym okresie

2012 roku. Jest to związane głównie z dodatkowym finansowaniem do wsparcia wzrostu biznesu i zwiększonym kapitałem obrotowym.

Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W rezultacie wysiłków Spółki aby obsłużyć rosnący popyt, stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się o 35.174 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2013 roku, w porównaniu do zmniejszenia o 34.347 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Warto podkreślić, że pomimo, iż zmniejszenie w obu tych okresach było podobne, Spółka wypracowała znacznie wyższe przychody i zyski.

15. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie oraz w naszych regionach

Niepewność o strefę Euro oraz kryzys zadłużenia obserwowany ostatnio w Europie wpływa na banki i siłę nabywczą konsumentów, na popyt na rynkach i na marżę zysku brutto. Dlatego dla Spółki ekstremalnie ważna jest adaptacja jej strategii do aktualnych wydarzeń gospodarczych i politycznych oraz szybkie reagowanie na otoczenie zewnętrzne (produkty, producenci i relacje z klientami) aby kontynuować wzrost sprzedaży i móc realizować ją przy satysfakcjonujących marżach.

Ważna jest również wewnętrzna praca nad takimi kwestiami jak hedging walutowy, jako że otoczenie walutowe, które reaguje na zmiany makroekonomiczne, wpływa na wyniki Spółki.

Mając w pamięci lekcję wyniesioną podczas kryzysu, management mocno wierzy, że Spółka jest znacznie lepiej przygotowana by znieść wszelkie zmiany jakie mogą się wydarzyć w efekcie politycznych i gospodarczych zawirowań w Europie i na świecie. W I kw. 2013 roku zostało dowiedzione, że pomimo zawirowań na Cyprze, Spółka nie doznała uszczerbku na poziomie finansowym ani operacyjnym.

Zdolność Grupy do zwiększania przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Bardzo dobra dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy zapewnia Spółce możliwość zmniejszenia ryzyka niższej sprzedaży w konkretnym kraju przez możliwość wyższej sprzedaży w wielu innych krajach. Ponieważ jednak Rosja (jako kraj) i kraje byłego ZSRR (jako region) mają największy udział w przychodach Spółki, bardzo ważne jest przystosowanie się do wszelkich zmian rynkowych, które mogą się tam pojawić. Jednakże wraz z rosnącą wagą regionu Europy Środkowo-Wschodniej, który w I kw. 2013 roku już został naszym regionem numer jeden pod względem przychodów musimy przykładać większą uwagę również do wszelkich możliwych zmian rynkowych w tym regionie, szczególnie że istotna część sprzedaży jest generowana z relatywnie nowych linii produktowych, w tym z naszych marek własnych.

Ponadto, niezależnie od wszelkich podjętych przez Spółkę środków zapobiegawczych, nie można wykluczyć w przyszłości możliwości spadku popytu i sprzedaży w konkretnym kraju, jak to miało miejsce na Białorusi w 2011 roku. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost, dlatego ekstremalnie ważne dla Spółki jest przygotowanie jej struktury do skompensowania takiej sytuacji przez wyższą sprzedaż na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągle ulepszanie portfolio produktowego jak i bliskie relacje z klientami, aby zdobywać większy udział rynkowy od słabszych konkurentów oraz radzić sobie z wszelkimi nieprzewidywalnymi problemami jakie mogą pojawić się w przyszłości.

Zdolność Grupy do zwiększenia marż zysku brutto

W I kw. 2013 roku marża zysku brutto osiągnięta przez Spółkę zwiększyła się istotnie w porównaniu do I kw. 2012 roku, pomimo pozytywnego wpływu jaki na wyniki I kw. 2012 roku miał segment dysków twardych. Jest to bardzo znaczące, jeśli weźmiemy pod uwagę fakt, że w I kw. 2013 ogólna sytuacja

w światowej gospodarce była nadal chwiejna co skutkowało niższym popytem oraz mocniejszą presją na ceny ze strony klientów na wielu rynkach.

Wzrost marży zysku brutto obserwowany w I kw. 2013 roku był możliwy dzięki mocnemu wzrostowi biznesu marek własnych oraz dzięki pewnym zmianom wprowadzonym w portfolio produktowym.

Dla Spółki ekstremalnie ważna jest dalsza praca nad ulepszaniem jej portfolio produktowego innych producentów oraz portfolio marek własnych i umacnianiem swojej pozycji rynkowej, tak by zwiększać marżę zysku brutto i generować solidne zyski z rosnących przychodów. Rozwój biznesu marek własnych Spółki stanowi jej główny obszar koncentracji.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Ruchy walut w I kw. 2013 roku zostały skutecznie zneutralizowane przez politykę hedgingową Grupy, co powinno być kontynuowane bez żadnego wyjątku (pomimo faktu, iż ta polityka hedgingowa ogranicza nie tylko ryzyko strat walutowych, ale również możliwość zysków walutowych, gdy waluty lokalne poruszają się korzystnie wobec Dolara amerykańskiego).

Ważne jest również by podkreślić, że przy tak zmiennym otoczeniu nie istnieje perfekcyjna strategia hedgingowa, która mogłaby całkowicie wyeliminować ryzyko walutowe. Dlatego w przyszłości Grupa będzie nadal narażona na wahania walut, pomimo podjętych środków zabezpieczających. Jesteśmy przekonani, że gdy tylko otoczenie walutowe się ustabilizuje, wyniki Grupy ulegną dalszej poprawie.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

Zarówno koszty ogólnego zarządu jak i koszty sprzedaży wzrosły w I kw. 2013 roku, głównie ze względu na inwestycje poczynione na rzecz rozwoju biznesu marek własnych. Jednocześnie przychody i zyski wzrosły szybciej.

Potwierdza to sukces programu restrukturyzacji kosztów Spółki wprowadzonego w ciągu ostatnich dwóch lat. Skutkowało on ścisłą kontrolą kosztów ogólnego zarządu, podczas gdy struktura kosztów sprzedaży została przebudowana tak, by rosły one wolniej niż przychody i zysk brutto. Ponieważ nadal jest miejsce na poprawę, oczekuje się, że Spółka będzie kontynuowała ulepszenia mając na celu wyższe zyski.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz z dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe, które odegrało istotną rolę w naszych zwiększonych przychodach w I kw. 2013 roku.

Dla Spółki bardzo istotne znaczenie ma ciągle ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), które będą zwiększać rentowność Spółki i zaprzestanie dystrybucji niskomarżowych linii produktowych na wybranych rynkach. Ponadto, dla Spółki ważne jest również rozwinięcie jej marek własnych i wprowadzenie ich do wszystkich krajów działalności i nie tylko, jako że strategia ta ponownie okazała się sukcesem w I kw. 2013 roku pozytywnie wpływając na przychody i rentowność.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 31 marca 2013 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 31 marca 2013 roku a 9 maja 2013 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 31 marca 2013

Spis treści	Strona
Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Śródroczne skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	2
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Śródroczne skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5
Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	6-21

ASBISC ENTERPRISES PLC

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ZA OKRES ZAKOŃCZONY

31 MARCA 2013

S p i s t r e ś c i

	Strona
Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Śródroczne skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	2
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Śródroczne skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5
Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	6-21

**ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

	Noty	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Przychody	5,26	443.824.371	379.183.207
Koszt własny sprzedaży		(417.628.153)	(359.208.943)
Zysk brutto		26.196.218	19.974.264
Koszty sprzedaży		(11.834.470)	(9.402.785)
Koszty ogólnego zarządu		(6.885.152)	(5.964.014)
Zysk z działalności operacyjnej		7.476.596	4.607.465
Koszty finansowe	8	(3.583.434)	(2.303.788)
Przychody finansowe	8	126.386	150.364
Pozostałe zyski i straty	7	189.600	165.165
Udział w stracie z joint ventures	31	(17.512)	(42.874)
Zysk przed opodatkowaniem	9	4.191.636	2.576.332
Podatek dochodowy	10	(847.950)	(319.447)
Zysk po opodatkowaniu		3.343.686	2.256.885
Przypisany:			
Udziałowcom mniejszościowym		14.990	14.884
Właścicielom podmiotu dominującego		3.328.696	2.242.001
		3.343.686	2.256.885
		Centy USD	Centy USD
Zysk na akcję			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		6,00	4,04

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Zysk za okres	<u>3.343.686</u>	<u>2.256.885</u>
Inna całkowita (strata)/zysk:		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	(988.939)	1.301.674
Korekty z reklasyfikacji odnoszące się do operacji zagranicznych zlikwidowanych i zbytych w okresie	<u>(1.667)</u>	<u>-</u>
Inna całkowita (strata)/zysk za okres	<u>(990.606)</u>	<u>1.301.674</u>
Całkowity dochód ogółem za okres	<u>2.353.080</u>	<u>3.558.559</u>
 Całkowity dochód ogółem przypisany:		
Udziałowcom mniejszościowym	10.588	18.857
Właścicielom podmiotu dominującego	<u>2.342.492</u>	<u>3.539.702</u>
	<u>2.353.080</u>	<u>3.558.559</u>

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
WEDŁUG STANU NA 31 MARCA 2013**

		Niezbadane na 31 marca 2013 USD	Zbadane na 31 grudnia 2012 USD
AKTYWA	Noty		
Aktywa trwałe			
Wartość firmy	30	550.517	550.517
Rzeczowe aktywa trwałe	16	26.401.151	26.719.271
Inwestycje w joint ventures	31	39.517	57.029
Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży	18	11.794	11.794
Wartości niematerialne i prawne	17	1.133.510	1.189.736
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	11	562.846	726.878
Aktywa trwałe ogółem		28.699.335	29.255.225
Aktywa obrotowe			
Zapasy	12	142.945.703	110.266.827
Należności z tytułu dostaw i usług	13	250.136.939	315.390.086
Pozostałe aktywa obrotowe	14	20.546.610	20.335.161
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	15	378.677	47.379
Bieżące opodatkowanie	10	443.996	545.153
Środki pieniężne w banku i gotówka	27	13.173.365	30.997.616
Aktywa obrotowe ogółem		427.625.290	477.582.222
Aktywa ogółem	26	456.324.625	506.837.447
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	25	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		70.714.713	68.326.230
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		105.332.956	102.944.473
Udziały mniejszościowe		151.262	140.674
Kapitały własne ogółem		105.484.218	103.085.147
Zobowiązania			
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	22	3.321.209	3.543.167
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	23	374.919	338.465
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	11	199.633	124.029
Zobowiązania długoterminowe ogółem		3.895.761	4.005.661
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		200.473.760	258.798.436
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	19	23.836.112	22.709.370
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	20	10.707	527.086
Bieżące opodatkowanie	10	412.641	671.275
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	21	122.211.426	117.040.472
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		346.944.646	399.746.639
Zobowiązania ogółem		350.840.407	403.752.300
Pasywa ogółem		456.324.625	506.837.447

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę 8 maja 2013.

Siarhei Kostevitch
Dyrektor

Marios Christou
Dyrektor

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

	Przypisane właścicielom podmiotu dominującego							
	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	Zatrzymane zyski USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Kapitały własne ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2012	11.100.000	23.518.243	(3.857)	62.641.996	(1.880.083)	95.376.299	394.835	95.771.134
Zysk za rok	-	-	-	2.242.001	-	2.242.001	14.884	2.256.885
Inny całkowity zysk za rok	-	-	-	-	1.297.701	1.297.701	3.973	1.301.674
Buyback akcji	-	-	(31.345)	-	-	(31.345)	-	(31.345)
Stan na 31 marca 2012	11.100.000	23.518.243	(35.202)	64.883.997	(582.382)	98.884.656	413.692	99.298.348
Zysk za rok	-	-	-	6.768.215	-	6.768.215	21.937	6.790.152
Inna całkowita strata za rok	-	-	-	-	(391.744)	(391.744)	(1.334)	(393.078)
Wyplata dywidendy	-	-	-	(2.214.643)	-	(2.214.643)	-	(2.214.643)
Nabycie udziałów od udziałowców mniejszościowych (nota 32)	-	-	-	(6.379)	-	(6.379)	(293.621)	(300.000)
Buyback akcji	-	-	(95.632)	-	-	(95.632)	-	(95.632)
Stan na 31 grudnia 2012	11.100.000	23.518.243	(130.834)	69.431.190	(974.126)	102.944.473	140.674	103.085.147
Zysk za okres	-	-	-	3.328.696	-	3.328.696	14.990	3.343.686
Inna całkowita strata za okres	-	-	-	-	(986.204)	(986.204)	(4.402)	(990.606)
Płatności w formie akcji	-	-	36.656	9.335	-	45.991	-	45.991
Stan na 31 marca 2013	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>(94.178)</u>	<u>72.769.221</u>	<u>(1.960.330)</u>	<u>105.332.956</u>	<u>151.262</u>	<u>105.484.218</u>

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

		Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012
	Noty	USD	USD
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		4.191.636	2.576.332
Korekty:			
Różnice kursowe z konsolidacji		(590.322)	928.660
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		846.889	663.650
Odzyskane należności nieściągalne		(12.026)	(3.125)
Amortyzacja	16	564.590	565.746
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	17	108.585	112.996
Udział w stracie z joint ventures	31	17.512	42.874
Buyback akcji		45.991	-
Odsetki otrzymane	8	(34.193)	(93.154)
Odsetki zapłacone	8	1.875.120	1.188.305
Strata/(zysk) ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		7.134	(7.200)
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		7.020.916	5.975.084
Zwiększenie stanu zapasów		(32.678.877)	(14.685.887)
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		64.418.283	16.989.451
Zmniejszenie w zakresie faktoringu		(14.562.299)	(4.465.980)
Zwiększenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(542.747)	(3.626.035)
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(58.324.677)	(33.793.548)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		610.365	(2.881.550)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		36.455	36.110
Wydatki środków pieniężnych z działalności operacyjnej		(34.022.581)	(36.452.355)
Podatki zapłacone, netto	10	(762.237)	(478.397)
Odsetki zapłacone	8	(1.875.120)	(1.188.305)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		(36.659.938)	(38.119.057)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej			
Odsetki otrzymane	8	34.193	93.154
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	16	(699.567)	(486.379)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	17	(58.567)	(208.175)
Buyback akcji zwykłych		-	(31.345)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		48.332	92.158
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(675.609)	(540.587)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej			
Spląty kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(221.958)	(4.996)
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		2.383.884	4.317.852
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej		2.161.926	4.312.856
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(35.173.621)	(34.346.788)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		(4.392.311)	19.251.306
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	27	(39.565.932)	(15.095.482)

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości (MSR) 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 8 maja 2013 roku.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji i ujawnień wymaganych dla rocznych sprawozdań finansowych i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2012.

3. Podstawa konsolidacji

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe konsoliduje sprawozdania finansowe Spółki i jej podmiotów zależnych, do których łącznie odnosi się jako do Grupy.

4. Istotne zasady rachunkowości

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego za wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych, które są mierzone zgodnie z wartością godziwą.

Przygotowanie śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od władz Grupy dokonania ocen i szacunków, które mają istotny wpływ na kwoty prezentowane w sprawozdaniu finansowym.

Oceny i szacunki te są spójne z używanymi podczas przygotowania rocznego sprawozdania finansowego Grupy za rok 2012.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w dolarze amerykańskim.

Zasady rachunkowości stosowane przy przygotowaniu śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 były takie same jak te używane do przygotowania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2012, z wyjątkiem przyjęcia przez Grupę wszystkich nowych i znowelizowanych standardów i interpretacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (IASB) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (IFRIC) IASB, które są istotne dla jej działalności i efektywne dla okresów rocznych począwszy od 1 stycznia 2013. Przyjęcie nowych i znowelizowanych standardów i interpretacji nie miało żadnego istotnego efektu dla skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy.

5. Zmiany w prezentacji sprawozdania finansowego

Dokonane zostały następujące zmiany w prezentacji sprawozdania finansowego:

(i) W związku z faktem, iż Grupa zwiększyła wykorzystanie krótkoterminowych pochodnych instrumentów finansowych w celu zminimalizowania ryzyka sald i istotnych transakcji denominowanych w walutach innych niż dolar amerykański będący walutą sprawozdawczą Grupy, zmiany walutowe na zysku brutto zostały przeniesione z odrębnej pozycji śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów do przychodów finansowych i/lub kosztów finansowych. Saldo jest teraz kompensowane z zyskami lub stratami walutowymi wcześniej ujmowanymi w przychodach finansowych lub kosztach finansowych (nota 8).

(ii) Jako, że opłaty z tytułu derywatów stanowią obecnie większą część kosztów finansowych, zostały one wyłączone z opłat bankowych i są obecnie wykazywane odrębnie w kosztach finansowych (nota 8).

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**
5. Zmiany w prezentacji sprawozdania finansowego (ciąg dalszy)

(iii) Kwotę należną faktorom uznaje się za zbyt istotną, by była klasyfikowana w pozycji pozostałe zobowiązania krótkoterminowe. Dlatego dla lepszej interpretacji sprawozdania finansowego zobowiązania faktoringowe zostały przeniesione z pozostałych zobowiązań krótkoterminowych do pożyczek krótkoterminowych (nota 19 i nota 21).

(iv) Kwotę leasingu finansowego uznaje się za niewystarczająco istotną, aby była prezentowana w odrębnej pozycji śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej, dlatego została przeniesiona do pożyczek krótkoterminowych oraz pożyczek długoterminowych (nota 21 i nota 22).

6. Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej zyski, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

7. Pozostałe zyski i straty

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
(Strata)/zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(7.134)	7.200
Odzyskane należności nieściągalne	12.026	3.125
Przychody z najmu	60.736	120.170
Pozostałe przychody	123.972	34.670
	<u>189.600</u>	<u>165.165</u>

8. Koszty finansowe, netto

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek	34.193	93.154
Pozostałe przychody finansowe	92.193	57.210
	<u>126.386</u>	<u>150.364</u>
Koszty finansowe		
Odsetki na rzecz banków	1.875.120	1.188.305
Opłaty na rzecz banków	409.472	328.488
Opłaty z tytułu derywatów	86.991	137.422
Odsetki z tytułu faktoringu	765.348	307.011
Opłaty z tytułu faktoringu	122.100	85.701
Pozostałe koszty finansowe	40.930	11.604
Pozostałe odsetki	102.188	9.183
Strata netto z tytułu różnic kursowych	181.285	236.074
	<u>3.583.434</u>	<u>2.303.788</u>
Netto	<u>(3.457.048)</u>	<u>(2.153.424)</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

9. Zysk przed opodatkowaniem

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji	564.590	565.746
(b) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych	108.585	112.996
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	120.001	146.156
(d) Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (Nota 28)	244.985	120.175
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (Nota 28)	11.516	9.872

10. Opodatkowanie

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2012 USD
Stan na 1 stycznia	126.122	(338.289)
Rezerwa na okres/rok	610.118	1.765.960
Niedopłata z poprzednich okresów rocznych	6.215	159.123
Różnica kursowa z przeliczenia	(11.573)	40.303
Kwoty zapłacone, netto	(762.237)	(1.500.975)
Stan netto na 31 marca/31 grudnia	(31.355)	126.122

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2012 USD
Należności z tytułu podatków	(443.996)	(545.153)
Zobowiązania z tytułu podatków	412.641	671.275
Netto	(31.355)	126.122

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Rezerwa na okres	610.118	343.899
Niedopłata/(nadpłata) z lat ubiegłych	6.215	(124.388)
Opłata z tytułu podatku odroczonego (nota 11)	231.617	99.936
Płatność za okres	847.950	319.447

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013

11. Podatek odroczony

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2012 USD
Stan na 1 stycznia	(602.849)	(870.510)
Obciążenie z tytułu podatku odroczonego za okres (nota 10)	231.617	279.436
Różnica kursowa z przeliczenia	8.019	(11.775)
Stan na 31 marca/31 grudnia	<u>(363.213)</u>	<u>(602.849)</u>

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2012 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(562.846)	(726.878)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	199.633	124.029
Aktywa z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(363.213)</u>	<u>(602.849)</u>

12. Zapasy

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Towary przeznaczone do odsprzedaży	128.068.110	98.190.659
Towary w tranzycie	16.950.573	14.464.674
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(2.072.980)	(2.388.506)
	<u>142.945.703</u>	<u>110.266.827</u>

13. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	255.583.142	322.024.321
Rezerwa na należności wątpliwe	(5.446.203)	(6.634.235)
	<u>250.136.939</u>	<u>315.390.086</u>

14. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Pozostałe należności i zaliczki	4.921.912	4.048.314
Należności z tytułu VAT i innych podatków	14.436.712	15.259.198
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	225.175	141.187
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	962.811	886.462
	<u>20.546.610</u>	<u>20.335.161</u>

15. Aktywa finansowe z tytułu derywatów

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
<u>Aktywa finansowe z tytułu derywatów</u> <u>wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	<u>378.677</u>	<u>47.379</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013

16. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Maszyny magazynowe USD	Meble i wypożyczenie USD	Sprzęt biurowy USD	Środki transportu USD	Sprzęt komputerowy USD	Ogółem USD
Koszt							
Stan na 1 stycznia 2012	23.816.881	174.324	2.212.224	2.627.340	3.220.417	5.625.295	37.676.481
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	138.363	110.804	49.054	41.461	339.682
Zwiększenia	219.055	3.717	253.655	541.783	308.701	811.263	2.138.174
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	(8.150)	-	(575)	(3.551)	(12.276)
Zmniejszenia	(218.595)	(17.792)	(97.638)	(34.739)	(350.312)	(173.320)	(892.396)
Różnica kursowa z przeliczenia	261.772	1.290	53.912	101.845	99.898	147.198	665.915
Stan na 31 grudnia 2012	24.079.113	161.539	2.552.366	3.347.033	3.327.183	6.448.346	39.915.580
Zwiększenia	12.949	1.104	247.217	51.618	109.975	276.704	699.567
Zmniejszenia	(20.465)	(4.917)	(20.006)	(6.783)	(54.403)	(46.353)	(152.927)
Różnica kursowa z przeliczenia	(352.582)	(302)	(45.013)	(51.515)	(52.751)	(114.376)	(616.539)
Stan na 31 marca 2013	23.719.015	157.424	2.734.564	3.340.353	3.330.004	6.564.321	39.845.681
Skumulowana amortyzacja							
Stan na 1 stycznia 2012	2.244.479	48.456	1.147.232	1.415.039	2.049.312	4.147.589	11.052.107
Odpis za rok	581.145	19.084	237.367	278.205	447.316	764.389	2.327.506
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	66.318	30.334	17.835	16.893	131.380
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	(1.087)	-	(96)	(853)	(2.036)
Zmniejszenia	(105.786)	(12.121)	(62.490)	(6.612)	(273.827)	(169.944)	(630.780)
Różnica kursowa z przeliczenia	47.473	506	20.167	90.501	21.960	137.525	318.132
Stan na 31 grudnia 2012	2.767.311	55.925	1.407.507	1.807.467	2.262.500	4.895.599	13.196.309
Odpis za rok	141.389	4.875	61.487	70.938	101.129	184.772	564.590
Zmniejszenia	(1.838)	(224)	(3.034)	(1.236)	(53.507)	(38.122)	(97.961)
Różnica kursowa z przeliczenia	(55.075)	196	(26.269)	(8.758)	(40.688)	(87.814)	(218.408)
Stan na 31 marca 2013	2.851.787	60.772	1.439.691	1.868.411	2.269.434	4.954.435	13.444.530
Wartość księgowa netto							
Stan na 31 marca 2013	20.867.228	96.652	1.294.873	1.471.942	1.060.570	1.609.886	26.401.151
Stan na 31 grudnia 2012	21.311.802	105.614	1.144.859	1.539.566	1.064.683	1.552.747	26.719.271

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**
17. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2012	6.306.937	1.033.834	7.340.771
Zwiększenia	127.447	136.354	263.801
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(1.878)	-	(1.878)
Zmniejszenia/odpisy	(51.993)	(47.423)	(99.416)
Różnica kursowa z przeliczenia	98.771	5.831	104.602
Stan na 31 grudnia 2012	6.479.284	1.128.596	7.607.880
Zwiększenia	34.081	24.486	58.567
Zmniejszenia/odpisy	(36)	(827)	(863)
Różnica kursowa z przeliczenia	(24.899)	(7.824)	(32.723)
Stan na 31 marca 2013	6.488.430	1.144.431	7.632.861
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2012	5.141.664	691.904	5.833.568
Odpis za rok	361.339	172.881	534.220
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(544)	-	(544)
Zmniejszenia/odpisy	(49.862)	(655)	(50.517)
Różnica kursowa z przeliczenia	97.923	3.494	101.417
Stan na 31 grudnia 2012	5.550.520	867.624	6.418.144
Odpis za okres	65.886	42.699	108.585
Zmniejszenia/odpisy	(12)	(350)	(362)
Różnica kursowa z przeliczenia	(21.727)	(5.289)	(27.016)
Stan na 31 marca 2013	5.594.667	904.684	6.499.351
Wartość księgowa netto			
Stan na 31 marca 2013	893.763	239.747	1.133.510
Stan na 31 grudnia 2012	928.764	260.972	1.189.736

18. Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży

	Kraj rejestracji	Udział %	Koszt USD	Zmniejszenie wartości USD	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
<i>Inwestycje w podmioty powiązane</i>						
E-Vision Ltd	Cypr	18%	90.000	(90.000)	-	-
<i>Pozostałe inwestycje</i>						
Asekol s.r.o.	Czechy	9,09%	9.580	-	9.580	9.580
Regnon S.A.	Polska	0,01%	2.214	-	2.214	2.214
			<u>101.794</u>	<u>(90.000)</u>	<u>11.794</u>	<u>11.794</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

19. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	2.564.613	3.258.306
Wynagrodzenia i powiązane koszty	2.218.777	1.602.385
Podatek od towarów i usług	2.752.948	7.203.435
Kwota należna dyrektorom – wykonawczym (nota 28)	5.581	5.272
Kwota należna dyrektorom – niewykonawczym (nota 28)	3.576	-
Niezapłacone wynagrodzenie z tytułu inwestycji w joint venture	-	277.832
Rozliczenia międzyokresowe bierne i dochód odroczoney	16.290.617	10.362.140
	<u>23.836.112</u>	<u>22.709.370</u>
20. Zobowiązania finansowe z tytułu derywatyw	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
<u>Zobowiązania finansowe z tytułu derywatyw</u> <u>wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	<u>10.707</u>	<u>527.086</u>
21. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (nota 27)	52.739.297	35.389.927
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	38.025.067	35.665.386
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	666.893	680.301
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (nota 24)	70.576	32.966
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>91.501.833</u>	<u>71.768.580</u>
Factoring	<u>30.709.593</u>	<u>45.271.892</u>
	<u>122.211.426</u>	<u>117.040.472</u>

Podsumowanie pożyczek i kredytów w bankowych rachunkach bieżących

Na dzień 31 marca 2013 Grupa korzystała z linii faktoringowych na kwotę 60.813.835 USD (31 grudnia 2012: 61.552.577 USD).

Ponadto, na dzień 31 marca 2013 w krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność, Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- kredyty w rachunkach bieżących: 59.790.408 USD (31 grudnia 2012: 59.091.759 USD)
- kredyty krótkoterminowe/kredyty odnawialne: 44.801.734 USD (31 grudnia 2012: 45.041.320 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy: 8.500.745 USD (31 grudnia 2012: 8.569.791 USD)

W okresie zakończonym 31 marca 2013 Grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty, kredyty odnawialne) i umów faktoringu.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 8,3% (31 grudnia 2012: 7,8%).

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**
21. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe (ciąg dalszy)
Podsumowanie pożyczek i kredytów w bankowych rachunkach bieżących (ciąg dalszy)

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty odnawialne oraz inne kredyty udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastawy zmienne na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, na Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 3.034.364 USD (31 grudnia 2012: 2.344.577 USD)

22. Zobowiązania długoterminowe

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kredyty bankowe	3.264.235	3.474.945
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (nota 24)	56.974	68.222
	<u>3.321.209</u>	<u>3.543.167</u>

23. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	<u>374.919</u>	<u>338.465</u>

24. Leasing finansowy

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	127.550	101.188
Pomniejszone o: kwotę płatną w ciągu jednego roku	(70.576)	(32.966)
Kwoty płatne w ciągu 2-5 lat włącznie	<u>56.974</u>	<u>68.222</u>

25. Kapitał zakładowy

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kapitał statutowy		
63.000.000 (2012: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony		
55.500.000 (2012: 55.500.000) akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

26. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

1.2 Przychody w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	160.142.976	155.368.206
Europa Środkowo-Wschodnia	169.054.011	122.452.467
Europa Zachodnia	42.455.793	30.743.010
Bliski Wschód i Afryka	65.506.441	60.208.621
Pozostałe	6.665.150	10.410.903
	443.824.371	379.183.207

1.3 Wyniki w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	3.729.820	2.716.355
Europa Środkowo-Wschodnia	2.572.502	812.164
Europa Zachodnia	245.266	353.408
Bliski Wschód i Afryka	862.384	562.915
Pozostałe	66.624	162.623
Zysk z działalności operacyjnej	7.476.596	4.607.465
Koszty finansowe netto	(3.457.048)	(2.153.424)
Pozostałe zyski i straty	189.600	165.165
Udział w stracie z joint ventures	(17.512)	(42.874)
Zysk przed opodatkowaniem	4.191.636	2.576.332

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

26. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.4 Przychody pomiędzy segmentami

Segment sprzedający	Segment kupujący	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Europa Zachodnia	Bliski Wschód i Afryka	127.883	477.807

1.5 Wydatki kapitałowe według segmentów (CAPEX)

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	5.907.386	5.824.790
Europa Środkowo-Wschodnia	11.094.975	11.432.230
Europa Zachodnia	215.881	223.187
Bliski Wschód i Afryka	3.650.879	3.715.677
Nieprzypisane	7.216.057	7.263.640
	<u>28.085.178</u>	<u>28.459.524</u>

1.6 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	137.164	100.022
Europa Środkowo-Wschodnia	234.131	251.932
Europa Zachodnia	27.081	51.512
Bliski Wschód i Afryka	93.374	99.785
Nieprzypisane	181.425	175.491
	<u>673.175</u>	<u>678.742</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

26. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.7 Aktywa według segmentów

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	187.060.484	210.096.826
Europa Środkowo-Wschodnia	109.839.458	149.750.203
Europa Zachodnia	54.221.645	43.191.478
Bliski Wschód i Afryka	69.209.734	59.456.572
Ogółem	420.331.321	462.495.079
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.5)	28.085.178	28.459.524
Pozostałe nieprzypisane aktywa	7.908.126	15.882.844
Skonsolidowane aktywa	456.324.625	506.837.447

27. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	13.173.365	30.997.616
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (nota 21)	(52.739.297)	(35.389.927)
	(39.565.932)	(4.392.311)

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 3.034.364 USD (31 grudnia 2012: 2.344.577 USD) objętą zastawem.

28. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2013 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2012 USD
Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (nota 9)	244.985	120.175
Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (nota 9)	11.516	9.872
	256.501	130.047
	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kwota należna dyrektorom – wykonawczym (nota 19)	5.581	5.272
Kwota należna dyrektorom – niewykonawczym (nota 19)	3.576	-
	9.157	5.272

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

29. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 31 marca 2013 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 2.420.082 USD, które to zapasy znajdowały się w drodze na 31 marca 2013 i zostały dostarczone w kwietniu 2013. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 31 marca 2013 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych w wysokości 6.067.745 USD (31 grudnia 2012: 6.136.791 USD) które Grupa przedłużyła głównie na rzecz swoich dostawców.

Na dzień 31 marca 2013 Grupa nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

30. Wartość firmy

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Stan na 1 stycznia	550.517	550.517
Stan na 31 marca/grudnia (nota i)	<u>550.517</u>	<u>550.517</u>

i. Skapitalizowana wartość firmy wynikała z akwizycji następującej spółki zależnej:

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
ASBIS d.o.o. (BA) (wcześniej Megatrend D.O.O. Sarajevo)	<u>550.517</u>	<u>550.517</u>

31. Inwestycje w joint ventures

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Koszt		
Stan na 1 stycznia	386.400	626.400
Pełna akwizycja joint venture (nota 32 (1.2))	-	(240.000)
Stan na 31 marca/grudnia	<u>386.400</u>	<u>386.400</u>
Skumulowany udział w zyskach z joint ventures		
Stan na 1 stycznia	(329.371)	(238.775)
Udział w stratach z joint ventures w trakcie okresu/roku	(17.512)	(73.508)
Pełna akwizycja joint venture (nota 32 (1.3))	-	(17.088)
Stan na 31 marca/grudnia	<u>(346.883)</u>	<u>(329.371)</u>
Inwestycje w joint ventures ujęte metodą konsolidacji kapitałów własnych	<u>39.517</u>	<u>57.029</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

32. Połączenia jednostek gospodarczych

1. Akwizycje

1.1. Akwizycje udziałów od udziałowców mniejszościowych 2012

W trakcie roku Grupa nabyła pozostałe 33,33% kapitału zakładowego CJSC "ASBIS" na Białorusi od udziałowców mniejszościowych i aktualnie posiada 100% kapitału zakładowego tej spółki. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w nabytych aktywach netto oraz zapłaconym wynagrodzeniem narosła następująca strata:

- Strata na akwizycji udziałów od udziałowca mniejszościowego CJSC "ASBIS" w wysokości 6.379 USD, która została ujęta bezpośrednio w kapitałach własnych.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
CJSC "ASBIS"	IT	1 czerwca 2012	33,33%	100%

1.2. Akwizycja pozostałych udziałów w joint venture 2012

W trakcie roku Grupa nabyła pozostałe 52% kapitału zakładowego AOSBIS Technology (Shenzhen) Corp. w Chinach i uzyskała ogółem 100% kapitału zakładowego tej spółki. Finalizacja formalności związanych z akwizycją i efekt zmiany własności udziałów miały miejsce w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2012. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w nabytych aktywach netto oraz zapłaconym wynagrodzeniem narósł następujący zysk:

- Ujemna wartość firmy na akwizycji udziałów AOSBIS Technology (Shenzhen) Corp. w Chinach w wysokości 41.363 USD, która została ujęta bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
AOSBIS Technology (Shenzhen) Corp.	IT	18 maja 2012	52%	100%

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

32. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

1. Akwizycje (ciąg dalszy)

1.3. Nabyte aktywa i pasywa

Wartość bilansowa netto odrębnie identyfikowalnych aktywów i pasywów przeniesionych do Grupy w dacie akwizycji przedstawiała się następująco:

	2013 USD	2012 USD
Rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne	-	1.444.219
Zapasy	-	1.978.505
Należności	-	3.168.983
Pozostałe należności	-	525.566
Kredyty krótkoterminowe	-	(485.313)
Zobowiązania	-	(5.133.469)
Pozostałe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe bierne	-	(238.843)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	-	197.498
Identyfikowalne aktywa i pasywa netto	-	1.457.146
Udział Grupy w nabytych aktywach netto	-	869.904
Udział w zyskach pierwotnie rozpoznanych jako joint venture	-	(17.088)
Całkowita kwota wynagrodzenia z tytułu nabycia	-	(817.832)
Zysk netto	-	34.984
Strata na akwizycji przez kapitały własne	-	(6.379)
Ujemna wartość firmy ujęta w rachunku zysków i strat	-	41.363
	-	34.984

1.4. Informacje finansowe dotyczące nabytego joint venture

	1 stycznia do 31 grudnia	Data akwizycji do 31 grudnia
	2012 USD	2012 USD
Przychody za rok/okres	33.428.166	23.236.640
Strata za rok/okres	(385.611)	(445.536)

2. Zbycia spółek zależnych

2.1. Zbycia do 31 marca 2013

W ciągu okresu spółka zależna należąca do Grupy: ISA Hardware Hungary Commercial Ltd została zlikwidowana. Nie narósł z tego tytułu żaden zysk ani strata.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany %</u>
ISA Hardware Hungary Commercial Ltd	IT	31 marca 2012	100%

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

32. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

2. Zbycia spółek zależnych (ciąg dalszy)

2.2. Zbycia 2012

W ciągu okresu Grupa sprzedała 100% kapitału zakładowego ASBIS KOREA CO. LTD. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w zbytych aktywach netto a otrzymanym wynagrodzeniem narosła następująca strata:

- Strata na sprzedaży ASBIS KOREA CO. LTD w wysokości 475 USD, która została ujęta w rachunku zysków i strat

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data sprzedaży</u>	<u>Sprzedany %</u>
ASBIS KOREA CO. LTD	IT	22 czerwca 2012	100%

2.3. Zbyte aktywa i pasywa

Wartość bilansowa netto odrębnie identyfikowalnych aktywów i pasywów przeniesionych z Grupy w dacie zbycia przedstawiała się następująco:

	Stan na 31 marca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne	-	11.574
Zapasy	-	135.411
Należności	-	30.526
Należności z tytułu podatku	-	-
Pozostałe należności	-	60.430
Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe bierne	-	(92.800)
Kredyty krótkoterminowe	-	(17.387)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	-	(112.803)
Identyfikowalne aktywa i pasywa netto	-	14.951
Udział Grupy w sprzedanych aktywach i pasywach netto	-	14.951
Strata ze sprzedaży spółek zależnych	-	(475)
Całkowita kwota wynagrodzenia otrzymana z tytułu sprzedaży	-	14.476
Przepływy pieniężne netto z przeniesienia:		
Całkowita kwota wynagrodzenia otrzymana z tytułu sprzedaży	-	14.476
Zbyte środki pieniężne i ich ekwiwalenty	-	112.803
Wpływy środków pieniężnych netto	-	127.279

33. Wartości porównawcze

W celu spełnienia wymagań dotyczących prezentacji skróconego sprawozdania finansowego za bieżący okres, tam gdzie było to niezbędne, wartości porównawcze zostały przekształcone.

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2013**

34. Istotne wydarzenia i transakcje

W aktualnym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zostały zawarte wszystkie istotne wydarzenia i transakcje, które powinny być ujawnione zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości (MSR) 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

35. Wydarzenia po raportowanym okresie

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego nie wystąpiły żadne istotne wydarzenia.