

Amsterdam, 21 lutego 2013 r.

New World Resources

Nieaudytowane wyniki za rok 2012 oraz aktualizacja Strategii

New World Resources Plc („NWR” lub „Spółka”) ogłosił dzisiaj swoje nieaudytowane wyniki finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2012 r., jak również przedstawił uaktualnioną strategię, której celem jest zmiana pozycjonowania Spółki na lidera w wydobyciu i sprzedaży węgla koksującego w Europie.

Podsumowanie wyników finansowych w 2012 r.

- Przychody w wysokości 1.299 miliona euro, spadek o 20%
- Jednostkowe koszty wydobycia na poziomie 81 euro za tonę, spadek o 1%
- Aktualizacja wartości zapasów w czwartym kwartale na poziomie minus 15 milionów euro
- EBITDA w wysokości 223 milionów euro, spadek o 51%.
- Podstawowa strata na jedną akcję serii A wyniosła 0,02 euro
- Zadłużenie netto w wysokości 551 milionów euro
- Termin zapadalności zobowiązań został przesunięty w czasie
- Dywidenda okresowa w wysokości 0,06 euro na akcję serii A przy braku dywidendy końcowej¹.

Podsumowanie działalności operacyjnej w 2012 r.

- Dalsza poprawa bezpieczeństwa, wskaźnik LTIFR² spadł o 2,5% do poziomu 7,45.
- Niestety, 5 górników straciło życie. Kontynuujemy starania, zmierzające do prowadzenia działalności bez wypadków śmiertelnych.
- Produkcja węgla wyniosła 11,2Mt, a sprzedaż zewnętrzna 9,7Mt.
- Podział sprzedaży zewnętrznej węgla: 51 % węgiel koksujący, 49 % węgiel energetyczny.
- Produkcja koksu wyniosła 680kt, a sprzedaż zewnętrzna 555kt.

1 Polityka dywidendowa NWR oparta jest na zasadzie dystrybucji około 50 procent skonsolidowanego rocznego dochodu netto Oddziału Górnictwa w ciągu trwania cyklu biznesowego, podlegającego wypłaceniu w postaci okresowych i końcowych dywidend.

2 LTIFR (ang. Lost Time Injury Frequency Rate), czyli wskaźnik częstotliwości wypadków powodujących przerwy w pracy stanowi liczbę zgłoszonych wypadków w zakładach NWR, powodujących co najmniej trzy dni nieobecności w pracy na milion przepracowanych godzin. Liczba ta obejmuje podwykonawców.

- Zapasy węgla na koniec roku były na poziomie 1,3Mt.
- Przegląd techniczny projektu Dębieńsko został zakończony. Nakłady CAPEX w 2013 r. zostały zaplanowane na poziomie 10 milionów euro i przeznaczone są na zakup nieruchomości oraz prace inżynieryjne o dużym znaczeniu dla projektu.
- Rozbudowa kopalni Karvina postępuje zgodnie z harmonogramem.
- Całkowite zasoby JORC³ na poziomie 374Mt na dzień 1 stycznia 2013 r.

Wytyczne na 2013 r.

Produkcja

- Cel produkcji węgla na poziomie 10,0-11,0Mt.
- Cel produkcji koksu na poziomie 800kt.

Sprzedaż zewnętrzna

- Cel sprzedaży zewnętrznej węgla na poziomie 9,5-10,5Mt, podzielony równo między węgiel koksujący i energetyczny.
- Cel sprzedaży koksu na poziomie 700kt.

Ceny⁴

- Cena węgla energetycznego uzgodniona została na poziomie 60 euro za tonę w 2013 r. 80% wolumenów sprzedaży wycenianych w ujęciu rocznym, natomiast 20% kwartalnie, przy czym oczekiwany miks składać się będzie w 85% z węgla energetycznego i w 15 % z mialu.
- Średnia cena węgla koksującego w pierwszym kwartale 2013 r. uzgodniona została na poziomie 103 euro za tonę, przy czym oczekiwany miks składać się będzie w 45% z twardego węgla koksującego (o średniej zmienności), w 47% z półmiękkiego węgla koksującego i w 8% z węgla koksującego typu PCI.
- Średnia cena koksu w pierwszym kwartale 2013 r. uzgodniona została na poziomie 235 euro za tonę, przy czym oczekiwany miks składać się będzie w 76% z koksu odlewniczego, w 15% koksu wielkopiecowego i w 9% z innych typów koksu.

Koszty

- W miarę stałe jednostkowe koszty wydobycia na stałej podstawie walutowej.

3 Pełna nazwa: Wspólny Komitet ds. Zasobów Rudy (Joint Ore Reserves Committee, JORC). NWR stosuje obecnie system JORC dla raportowania swoich rezerw i zasobów. Spółka zatrudnia certyfikowanego geologa, który przygotowuje dane dotyczące rezerw, i jest on osobą zdefiniowaną jako „Osoba Kompetentna” wg wytycznych JORC. Podział rezerw węgla NWR wygląda następująco: 184 mln ton w aktualnych operacjach (81 mln ton potwierdzonych rezerw oraz 103 mln ton prawdopodobnych rezerw), oraz 190 mln ton rezerw Projektu Dębieńsko (rezerwy prawdopodobne).

4 Końcowe zrealizowane ceny mogą ulec wpływom szeregu czynników, włączając w to, ale nie ograniczając się do zmian kursu walutowego, zmian jakości, terminowości dostaw oraz elastycznych przepisów w poszczególnych umowach. Zatem rzeczywista cena zrealizowana w tym okresie może różnić się od średnich ogłoszonych cen. Wszystkie przyszłe wskazane ceny na 2013 r. oparte są na kursie wymiany 25 koron czeskich na euro. Ceny są wyrażone jako uśrednione przeciętne ceny dla węgla różnej jakości i są cenami loco.

- W miarę stałe koszty konwersji koksu na stałej podstawie walutowej.

CAPEX

- CAPEX spodziewany jest na poziomie 120-130 milionów euro, z czego 10 milionów euro przypadać będzie na Projekt Dębieńsko.
- Wydatki kapitałowe na nowe maszyny górnicze ograniczone są o 57% w skali rocznej.
- Wydatki kapitałowe na rozbudowę chodnika transportowego ograniczone są o 24% w skali rocznej.

Strategia

Zarząd NWR dokonał strategicznego przeglądu działalności Spółki i przedstawia dzisiaj wnioski będące wynikiem tego przeglądu, a także wyznacza jasno określone cele dla Spółki do 2017 r.

NWR, dzięki swojej wyjątkowej pozycji może wypełnić pogłębiającą się obecnie w Europie lukę podażową na rynku twardego węgla koksującego. Określamy strategię, która wykorzysta sprawdzone mocne strony Spółki, doświadczenie i relacje z klientami, tak by NWR stał się *liderem w wydobyciu i sprzedaży węgla koksującego w Europie*.

Do 2017 r. NWR zamierza osiągnąć główne cele przedstawione poniżej:

- **Podwojenie sprzedaży węgla koksującego w Europie do poziomu 10Mtpa, dzięki realizacji projektów wydobywczych i inicjatyw marketingowych.**
- **Wzmocnienie możliwości marketingowych w celu sprzedaży węgla koksującego wszystkich rodzajów, zapewniając tym samym kompleksową obsługę dla klientów („one-stop shop”) z europejskiego rynku stali.**
 - Zaangażowanie się w rynek importu węgla drogą morską.
 - Zwiększenie okazyjnej sprzedaży na rynkach Europy Zachodniej, przy czym Europa Centralna nadal pozostanie dla NWR kluczowym rynkiem.
- **Znalezienie się w gronie pięciu globalnych liderów w zakresie bezpieczeństwa przy wydobyciu węgla na dużych głębokościach („LTIFR”). Dalsze usprawnianie obecnej działalności wydobywczej.**
 - Redukcja rocznego CAPEX-u na utrzymanie i konserwację w OKD do poziomu 100-150 milionów euro (obecnie jest to ponad 200 milionów euro).
 - Poprawienie miksu sprzedaży na rzecz węgla koksującego poprzez realizację projektów celowych, w tym ekspansji kopalni Karvina.
 - Kontynuacja zainteresowania atrakcyjnymi projektami, mogącymi zapewnić organiczny wzrost w regionie.
 - Utrzymanie społecznego przyzwolenia na prowadzenie działalności.

Pomimo, iż nasza strategia wzrostu w dużej mierze ukierunkowana jest na dążeniu do zwiększenia sprzedaży węgla koksującego, węgiel energetyczny oraz koks, są i nadal będą stanowić ważną część w strumieniu zysków NWR, również w przyszłości.

Udział w procesie regionalnej konsolidacji rynkowej nadal pozostaje długoterminowym celem Spółki, jednak jesteśmy świadomi ograniczeń wynikających z naszej obecnej pozycji. Poprzez poszerzenie obszaru naszych wpływów, oraz objęcie pozycji realnego lidera w naszym regionie, będziemy w lepszej sytuacji, by powrócić do realizacji tych ambicji.

Oświadczenie Prezesa

Wyniki za cały rok 2012 oraz perspektywy na rok 2013

Rok 2012 był trudnym rokiem dla NWR. Utrzymanie się makroekonomicznej niepewności w Europie, jak również spowolnienie w Azji miało negatywny wpływ na nastroje biznesowe, co spowodowało efekt domina na rynkach stali, oraz związanych z nimi surowcami, w tym również węglem koksującym.

Kluczowym osiągnięciem ubiegłego roku było wypełnienie celów produkcji węgla przy dalszej poprawie naszego wskaźnika bezpieczeństwa, czyli LTIFR. Jednakże, pomimo kontynuacji pozytywnego trendu w zakresie bezpieczeństwa, ze smutkiem zawiadamiamy, iż pięciu naszych górników zginęło podczas pracy - jest to niedopuszczalny wynik i nadal koncentrujemy nasze wysiłki na osiągnięciu ostatecznego celu, czyli działalności bez wypadków śmiertelnych.

W branży węgla koksującego utrzymująca się w ciągu roku presja cenowa spowodowała 30-procentową obniżkę cen w skali roku. Jednakże nasz stały wysiłek, dotyczący ograniczenia kosztów umożliwił osiągnięcie w miarę stałych jednostkowych kosztów wydobycia na rok 2012 w porównaniu do poprzedniego roku, a także częściowo ograniczył wpływ negatywnych warunków cenowych.

Oczekujemy dalszej poprawy cen węgla koksującego w 2013 r., po nieznacznym wzroście cen w pierwszym kwartale 2013 r., ponieważ znaczne wolumeny podaży mniej konkurencyjnego globalnego węgla koksującego zostały zlikwidowane w 2012 r., a przedsięwzięcia, które wprowadziłyby nowe zasoby na rynek w ujęciu długoterminowym zostały opóźnione lub przerwane.

Nasza działalność na rynku węgla energetycznego ucierpiała, według nas, z powodu tymczasowej nadmiernej podaży w regionie, mając na uwadze stosunkowo łagodną zimę, jak i też w szerszym ujęciu, z powodu spowolnienia ekonomicznego na naszych lokalnych rynkach węgla energetycznego. W rezultacie, zapasy węgla energetycznego przekroczyły poziom miliona ton pod koniec 2012 r., co w połączeniu z niższymi cenami węgla energetycznego uzgodnionymi na 2013 r., spowodowało, że dzisiaj ogłosiliśmy ujemną aktualizację zapasów na poziomie 15 milionów euro. W najbliższej perspektywie nadal spodziewamy się trudnych warunków dla produkcji węgla energetycznego, w wyniku czego tylko częściowa wyprzedaż zapasów będzie możliwa w przeciągu roku 2013.

Nasza działalność przy produkcji koksu skorzystała na niższych opłatach transakcyjnych i mimo, iż cena za koks obniżyła się znacznie w skali roku, całkowity wskaźnik EBITDA tego segmentu zwiększył się dwukrotnie w porównaniu do wyniku ubiegłorocznego.

W najbliższym czasie, w reakcji na trudne warunki rynkowe, będziemy kontynuować wprowadzanie stanowczych metod kontroli kosztów, w naszych obecnych przedsięwzięciach. Zamierzamy zakończyć 2013 rok utrzymując w miarę stałe jednostkowe koszty wydobycia oraz w miarę stałe koszty konwersji koksu w skali

rocznej, przy stałej podstawie walutowej. Aby wzmocnić te działania, będziemy dążyć do redukcji wydatków CAPEX w 2013 r. do poziomu 120-130 milionów euro, bez wpływu na elastyczność naszej produkcji w przyszłości. Oczekuje się, że wydatki kapitałowe na nowe maszyny górnicze oraz rozbudowę chodnika transportowego będą niższe odpowiednio o 57 i 24 procent w porównaniu do zeszłego roku.

W styczniu 2013 r. wykorzystaliśmy pozytywne warunki rynkowe, refinansując nasze obligacje (*Senior Notes*) z terminem wykupu w 2015 r. poprzez emisję nowych papierów dłużnych o zapadalności w 2021 r., co oddała w czasie nasz ogólny profil spłaty długów.

Ponieważ NWR odnotował stratę netto w drugiej połowie 2012 r. oraz po wzięciu pod uwagę aktualizacji wartości zapasów, Zarząd NWR wstrzymuje końcową dywidendę, zgodnie z naszą polityką dywidendową. We wrześniu 2012 r. okresowa dywidenda, w wysokości 0,06 euro za akcję, została wypłacona akcjonariuszom z zysku, który firma osiągnęła w pierwszej połowie 2012 r.

Strategia

W ciągu najbliższych pięciu lat chcemy budować siłę NWR oraz zmienić pozycjonowania Spółki z obecnego, darzonego zaufaniem producenta węgla z mocnymi relacjami z klientami, na *lidera w wydobyciu i sprzedaży węgla koksującego w Europie*. Rozróżniamy trzy kluczowe obszary, których rozpoznanie pozwoli nam osiągnąć ten cel: 1. Podwojenie wolumenów sprzedaży węgla koksującego w Europie do poziomu 10Mtpa; 2. Dostarczenie węgla koksującego wszystkich rodzajów dla klientów z rynku stali (zapewnienie kompleksowej obsługi – „one-stop shop”); oraz 3. Dalsze usprawnienie naszej obecnej działalności wydobywczej.

1. Podwojenie wolumenu sprzedaży węgla koksującego w Europie do poziomu 10Mtpa.

Obecnie sprzedajemy około 5Mtpa węgla koksującego w Europie Centralnej, chcemy natomiast zwiększyć ten wolumen do poziomu 10Mtpa węgla koksującego sprzedanego na rynku europejskim w szerokim znaczeniu.

Mając na uwadze obecną ogólną niełatwą sytuację na rynku, łatwo jest przeoczyć czynniki podstawowe oraz długotrwałą odporność regionu w którym działamy. Kraje CE4⁵ są i pozostaną dla nas kluczowymi rynkami. Branża stalowa w regionie pozostaje w dużej mierze odporna na obecny kryzys, w szczególności w porównaniu do innych części Europy. Branża samochodowa, która jest największym odbiorcą końcowym, pozostaje w dobrej kondycji, przy czym Republika Czeska i Słowacja są obecnie największymi producentami samochodów per capita na świecie. Ponadto, producenci

⁵ Republika Czeska, Słowacja, Polska i Węgry.

oraz przemysł ciężki nadal wybierają ten region z powodu atrakcyjnych podstaw ekonomicznych, w tym środowiska przyjaznego dla biznesu, jak również dostępności surowców niezbędnych do wytwarzania stali, a także konkurencyjnej i wysoko wykwalifikowanej siły roboczej.

Jednakże, aby móc osiągnąć nasz cel sprzedaży węgla koksującego na poziomie 10Mtpa do 2017 r., przyjrzelśmy się globalnemu importowi węgla koksującego do Europy, i widzimy szansę w tym, by NWR mógł skorzystać na istniejącej luce podażowej na europejskim rynku węgla koksującego. Produkcja węgla koksującego w Europie ulega zmniejszeniu od dekad. Aby zrekompensować ten spadek, a także, by zapewnić dostęp do tych rodzajów węgla koksującego, które nie są produkowane w regionie, nastąpił wzrost importu do Europy. Szacowana luka podażowa na rynku węgla koksującego w Europie Środkowej wynosi około 4Mtpa i osiąga poziom 50Mtpa dla całej Europy - trendy te są, mimo dekonunktury, nadal wzrostowe.

Logicznym krokiem naprzód, są tym samym plany rozwojowe NWR dotyczące zaangażowania się także na rynkach importowych.

2. Dostarczanie węgla koksującego wszystkich rodzajów dla klientów z rynku stali (zapewnienie im kompleksowej obsługi – „one-stop shop”).

Aby móc w pełni skorzystać ze zmian zachodzących w interesujących nas branżach gospodarki, drugim kluczowym elementem rozwoju NWR stanie się koncentracja na rozwoju zdolności marketingowych, tak abyśmy mogli dostarczać wszystkie typy węgla koksującego dla klientów z europejskiego sektora stali. Zamierzamy sprzedawać węgiel koksujący, który dostępny jest w regionie (półmiękki, twardy węgiel koksujący o średniej zmienności oraz węgiel koksujący typu PCI), a także najwyższej jakości twardy węgiel koksujący, który już obecnie jest pozyskiwany zagranicą i importowany do Europy. Aktywność importowa umożliwia pozyskanie składników koniecznych do wykonania mieszanek do produkcji koksu, który sam jest niezbędnym surowcem przy wytwarzaniu stali. Przykładowo, NWR regularnie importuje najwyższej jakości twardy węgiel koksujący dla swojej działalności koksowniczej.

Będziemy wzmacniać nasze istniejące relacje z klientami oraz bazować na nich, jak również odkrywać nowe możliwości w całej Europie.

Do 2017 r. zamierzamy oferować kompleksową obsługę „one stop shop” dla klientów z europejskiego rynku stali.

3. Dalsze usprawnienie obecnej działalności wydobywczej.

Jesteśmy świadomi, iż silna kultura poszanowania bezpieczeństwa oraz poprawa efektywności w naszej istniejącej działalności wydobywczej, w OKD, będą miały zasadnicze znaczenie dla realizacji naszego planu strategicznego.

Do 2017 r., wykorzystując branżowy wskaźnik bezpieczeństwa LTIFR, zamierzamy stać się jednym z pięciu globalnych liderów w zakresie bezpieczeństwa przy wydobywaniu węgla na dużych głębokościach. Zarząd Spółki podtrzymuje zaangażowanie dla podejścia „bezpieczeństwo przede wszystkim”, a także przewiduje wprowadzenie dodatkowych szkoleń oraz motywacji pieniężnych w tym zakresie.

Ponadto, dzięki optymalizacji długoterminowego planu wydobywania oraz uzupełnieniu dostaw od zachodnioeuropejskich producentów maszyn górniczych poprzez pozyskanie sprzętu od producentów lokalnych, zamierzamy odejść od wydatków CAPEX na utrzymanie i konserwację na poziomie około 200 milionów euro w skali roku, do poziomu około 100-150 milionów euro w 2017 r. bez narażania elastyczności produkcyjnej, jak i bezpieczeństwa.

Poprzez zabezpieczenie projektu rozwojowego kopalni Karvina zamierzamy w dalszym stopniu poprawić obecny miks sprzedaży, który w chwili obecnej równo podzielony jest na węgiel koksujący oraz węgiel energetyczny, tak aby udział węgla koksującego w miksie wzrósł do około 60 procent do 2017 r.

Utrzymanie społecznego przyzwolenia na prowadzenie działalności jest absolutnie kluczowe dla zapewnienia długoterminowego sukcesu biznesowego w naszych spółkach zależnych. Prowadzimy regularny i konstruktywny dialog ze wszystkimi interesariuszami, dotyczący bieżącej działalności oraz potencjalnych planów na przyszłość.

Informacje o projektach rozwojowych

Przegląd techniczny projektu Dębieńsko, złoża węgla koksującego wysokiej jakości położonego na południu Polski, został zakończony, i mogę z przyjemnością ogłosić, że nadal jesteśmy w pełni zaangażowani w jego realizację. Poprzednio określone ryzyka, związane z zarządzaniem zasobami wodnymi oraz zobowiązaniami mogącymi z tego faktu wynikać, zostały już wyjaśnione. Jednakże, ze względu na obecne warunki rynkowe, nasze prace rozwojowe w Dębieńsku w 2013 r. zostaną ograniczone i będą obejmowały zakup nieruchomości oraz prace inżynierskie o dużym znaczeniu dla projektu. Budżet projektu Dębieńsko przewiduje nakłady kapitałowe na poziomie 10 milionów euro w tym roku.

Zasoby węgla koksującego znajdujące się w obszarze naszego drugiego projektu w Polsce, czyli Projektu Morcinek, zostały ujęte w oficjalnej klasyfikacji polskich zasobów. Stanowi to ważny krok na drodze do uzyskania pozwolenia na wydobywanie tego złoża. Projekt przewiduje wykorzystanie istniejącej infrastruktury kopalni OKD, przy czym obecnie trwa odwadnianie złoża.

Ponadto rozbudowa kopalni Karvina przebiega według planu, co umożliwi dostęp do kolejnych 30Mt węgla koksującego do 2017 r.

Podsumowując, w moim pierwszym wystąpieniu w roli Prezesa NWR, chciałbym podkreślić jak bardzo czuję się zaszczycony mogąc prowadzić kolejną, niezwykle

ciekawą zmianę strategiczną. Jestem szczerze przekonany, że mamy interesującą wizję inwestycyjną, która wykorzystuje wyjątkowe cechy i mocne strony NWR, i moim zamiarem jest to, by NWR odkrył i wykorzystał je w pełni, tak aby stał się *liderem w wydobywaniu i sprzedaży węgla koksującego w Europie*.

Gareth Penny, Prezes NWR

Aktualizacja dotycząca ładu korporacyjnego

Zarząd zaakceptował zmiany w Planie Odroczonego Premiowania (*Deferred Bonus Plan*), zakładające wprowadzenie nowych długoterminowych zachęt, wynikających z realizacji ambitnych celów. Starsza kadra menedżerska, która te cele osiągnie, będzie wynagradzana akcjami z odroczonym terminem wypłaty (*deferred shares*). Dokonano również dalszych zmian, które ujednoliciły maksymalne wysokości premii oraz proporcje reprezentowane przez akcje z odroczonym terminem wypłaty, w taki sposób, że są one teraz spójne dla wszystkich stron.

Mike Salamon zdecydował o nieprzedłużaniu swojej kadencji w Spółce po upływie pięcioletniego kontraktu, i w następstwie tego zrezygnował z funkcji Prezesa Zarządu NWR z końcem 2012 r. Gareth Penny został powołany do roli Prezesa z dniem 1 października 2012 r.

Jan Fabian zastąpił Klausa - Dietera Becka na stanowisku Dyrektora Wykonawczego NWR i Prezesa OKD.

Podsumowanie wyników w tabelach

Pełna wersja poniższych informacji jest przedstawiona w Przeglądzie Operacyjnym i Finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2012 r.

Wybrane skonsolidowane dane finansowe i operacyjne

(w milionach euro, o ile nie zaznaczono inaczej)	Rok 2012	Rok 2011	Zm.
Przychody	1.299	1.632	(20%)
EBITDA	223	454	(51%)
Zysk z działalności operacyjnej	56	276	(80%)
Strata/Zysk za okres sprawozdawczy	(1)	130	-
Podstawowa strata/ zysk na akcję serii A (w euro)	(0,02)	0,47	-
Aktywa łącznie	2.202	2.374	(7%)
Gotówka i ekwiwalenty gotówkowe	267	537	(50%)
Zadłużenie netto	551	391	41%
Kapitał obrotowy netto	77	76	0,3%
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	108	258	(58%)
CAPEX	231	194	19%
Łączna liczba pracowników, wraz z podwykonawcami	17.719	18.046	(2%)
LTIFR	7,45	7,64	(2,5%)

Segment wydobywania węgla

	Rok 2012	Rok 2011	Zm.
P&L (w mln euro)			
Przychody	1.178	1.506	(22%)
EBITDA	222	481	(54%)
Zysk z działalności operacyjnej	62	312	(80%)
Koszty na tonę (w euro)			
Jednostkowe koszty wydobycia ⁶	81	82	(1%)
Produkcja i sprzedaż (w kt)			
Produkcja węgla	11.206	11.247	(0%)
Sprzedaż do segmentu koksowniczego	520	550	(5%)
Sprzedaż zewnętrzna, z czego:	9.725	10.646	(9%)
Węgiel koksujący ⁷	4.998	4.797	4%
Węgiel energetyczny ⁸	4.727	5.849	(19%)
Zapasy na koniec roku	1.287	309	317%
Średnie zrealizowane ceny (euro/tona)			
Węgiel koksujący	124	177	(30%)
Węgiel energetyczny	74	67	10%

6 Koszty wydobycia na tonę odzwierciedlają koszty operacyjne poniesione w górnictwie zarówno węgla koksującego, jak i węgla energetycznego. Nie zawierają one kosztów transportu oraz deprecjacji i amortyzacji.

7 W 2012 r. około 47% wolumenów sprzedaży węgla koksującego stanowił twardy węgiel koksujący o średniej zmienności, 46% wolumenów stanowił półmiękkie węgiel koksujący, a 7% stanowił węgiel koksujący typu PCI.

8 W 2012 r. około 79% wolumenów sprzedaży węgla energetycznego stanowił węgiel energetyczny, a 21% miał.

New World Resources Plc | c/o Hackwood Secretaries Limited, One Silk Street | London EC2Y 8HQ | United Kingdom | Headquarters: Jachthavenweg 109h | 1081 KM Amsterdam | The Netherlands | Tel: +31 20 570 2200 | Fax: +31 20 570 2222 | E-mail: info@nwrgroup.eu | www.newworldresources.eu | A public company incorporated in England and Wales with Company Number 7584218 | New World Resources Plc is also registered with the trade register in the Netherlands under number 55931758. 11/15

Segment koksowniczy

	Rok 2012	Rok 2011	Zm.
P&L (w mln euro)			
Przychody	192	236	(18%)
EBITDA	12	6	100%
Zysk z działalności operacyjnej/strata	5	(3)	-
Koszty			
Jednostkowe koszty konwersji koksu ⁹ (EUR/t)	65	60	8%
Koszty zakupu węgla ¹⁰ (w mln euro)	121	186	(35%)
Produkcja i sprzedaż (w kt)			
Produkcja koksu	680	770	(12%)
Sprzedaż koksu ¹¹	555	555	0%
Zapasy na koniec roku	207	162	28%
Średnie zrealizowane ceny (euro/tona)			
Koks	289	365	(21%)

9 Koszty konwersji koksu na tonę odzwierciedlają koszty operacyjne poniesione przy produkcji wszystkich rodzajów koksu i nie obejmują kosztu węgla zużytego do produkcji oraz kosztów transportu, deprecjacji i amortyzacji.

10 Zarówno wewnętrzne zakupy węgla, jak i zakupy od pośredników.

11 W 2012 r. około 67% wolumenów sprzedaży koksu stanowił koks odlewniczy, w 16% koks wielkopiecowy, a w 17% inne rodzaje koksu.

New World Resources Plc | c/o Hackwood Secretaries Limited, One Silk Street | London EC2Y 8HQ | United Kingdom | Headquarters: Jachthavenweg 109h | 1081 KM Amsterdam | The Netherlands | Tel: +31 20 570 2200 | Fax: +31 20 570 2222 | E-mail: info@nwrgroup.eu | www.newworldresources.eu | A public company incorporated in England and Wales with Company Number 7584218 | New World Resources Plc is also registered with the trade register in the Netherlands under number 55931758. 12/15

Aktualizacja strategii i transmisja wyników za 2012 r.

Kierownictwo NWR poprowadzi telekonferencję dla analityków i inwestorów 21 lutego 2013 r. o godzinie 11:00 czasu środkowoeuropejskiego (10:00 czasu Greenwich). Prezentacja będzie również dostępna poprzez transmisję wideo na żywo pod adresem: www.newworldresources.eu. Nagranie zostanie również zarchiwizowane na stronie internetowej Spółki.

Szczegóły dotyczące infolinii dla tych, którzy chcieliby uczestniczyć na żywo w telekonferencji:

Wielka Brytania i reszta Europy	+44 (0) 20 3450 9987
USA	+1 646 254 3361
Republika Czeska (nr bezpłatny)	800 701 229
Polska (nr bezpłatny)	00 800 121 4329
Holandia	+31 (0) 20 721 9158

Kod weryfikacyjny 2480319

Nagranie z konferencji będzie dostępne przez tydzień, po wybraniu numeru: +44 (0) 20 3427 0598 i kodu weryfikacyjnego nr 2480319.

W celu uzyskania dalszych informacji prosimy o kontakt z:

Relacje Inwestorskie	Komunikacja Korporacyjna
Tel: +31 20 570 2244	Tel: +31 20 570 2229
Email: ir@nwrgroup.eu	Email: pr@nwrgroup.eu

Strona internetowa: www.newworldresources.eu

Informacje dla redaktorów:

New World Resources Plc jest jednym z wiodących producentów węgla kamiennego i koksu w Europie Środkowej. NWR produkuje wysokiej jakości węgiel koksujący i energetyczny na potrzeby sektora hutniczego i energetycznego w Europie Środkowej poprzez swoją spółkę zależną OKD, największego producenta węgla kamiennego w Republice Czeskiej. OKK, koksownicza spółka zależna NWR, jest największym producentem koksu odlewniczego w Europie. NWR realizuje obecnie kilka projektów rozwojowych w Polsce i Republice Czeskiej, które stanowią część regionalnej strategii wzrostu Spółki. NWR należy do indeksu FTSE 250 i jest notowana na giełdach papierów wartościowych w Warszawie, Pradze i Londynie.

W 2013 r. Spółka ogłosiła strategię, zakładającą zmianę pozycjonowania NWR na lidera w wydobyciu i sprzedaży *węgla koksującego w Europie do 2017 roku*.

NWR należy do indeksu FTSE 250 i jest notowana na giełdach papierów wartościowych w Warszawie, Pradze i Londynie.

Zastrzeżenia prawne, stwierdzenia dotyczące przyszłości oraz zastrzeżenia dotyczące kilku innych kwestii

Niektóre stwierdzenia zawarte w niniejszym dokumencie nie dotyczą faktów historycznych, lecz przyszłości. Stwierdzenia dotyczące perspektyw, planów, sytuacji finansowej oraz strategii biznesowej Spółki, jak też stwierdzenia odnoszące się do zasobów kapitałowych, przyszłych nakładów na projekty rozwojowe oraz wyników działalności mogą stanowić stwierdzenia dotyczące przyszłości. Ponadto stwierdzenia dotyczące przyszłości można zwykle rozpoznać po użyciu słów wybiegających w przyszłość takich jak „być może”, „oczekiwać”, „zamierzać”, „szacować”, „przewidywać”, „planować”, „prognozować”, „będzie”, „może”, „mógłby”, „możliwe”, „sądzić” lub „kontynuować” oraz ich zaprzeczeń czy wariantów lub podobnych wyrażen. Mimo, że w opinii Spółki oczekiwania zawarte w powyższych stwierdzeniach dotyczących przyszłości są rozsądne, Spółka nie może zagwarantować, że wspomniane oczekiwania sprawdzą się. Powyższe stwierdzenia dotyczące przyszłości wiążą się z pewnymi ryzykami, niepewnością oraz innymi faktami, które mogą spowodować znaczącą różnicę między wynikami rzeczywistymi a wynikami wskazywanymi lub sugerowanymi we wspomnianych stwierdzeniach dotyczących przyszłości. Stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji przyszłych wyników.

Do czynników, ryzyk oraz elementów niepewności, które mogą spowodować znaczącą różnicę między wynikami rzeczywistymi a przewidywanymi, należy zaliczyć w szczególności: ryzyka związane ze zmianami sytuacji politycznej, gospodarczej i społecznej w Republice Czeskiej, Polsce oraz regionie Europy Środkowo-Wschodniej; przyszłe ceny i popyt na produkty Spółki oraz popyt na produkty klientów Spółki; rezerwy kopalń węgla; pozostały czas eksploatacji kopalń Spółki; produkcję węgla; tendencje w branży węglowej oraz warunki na krajowych i międzynarodowych rynkach węgla; ryzyka związane z wydobyciem węgla; przyszłe plany ekspansji i nakłady inwestycyjne; relacje Spółki z klientami oraz warunki wpływające na działalność klientów Spółki; konkurencję; funkcjonowanie oraz koszty transportu kolejowego i innych form transportu; dostępność specjalistów i wykwalifikowanej siły roboczej; warunki pogodowe lub zniszczenia powstałe wskutek katastrof żywiołowych; ryzyka związane z prawem czeskim lub polskim, regulacjami i opodatkowaniem, w tym również przepisami, regulacjami, rozporządzeniami oraz decyzjami dotyczącymi branży wydobywania węgla, przepisami środowiskowymi oraz walutowymi dotyczącymi podmiotów czeskich i polskich oraz ich oficjalną interpretacją przez instytucje rządowe, inne organy regulacyjne oraz sądy; oraz ryzyka związane ze światową sytuacją gospodarczą i światowym otoczeniem ekonomicznym. Dodatkowe czynniki ryzyka zostaną opisane w raporcie rocznym Spółki.

Stwierdzenia dotyczące przyszłości odnoszą się jedynie do sytuacji istniejącej w dniu publikacji niniejszego dokumentu. Spółka jest zwolniona z obowiązku aktualizacji lub rewizji, poprzez publikację lub w inny sposób, jakichkolwiek stwierdzeń dotyczących przyszłości zawartych w niniejszym raporcie w celu odzwierciedlenia jakichkolwiek

zmian przewidywań lub jakichkolwiek zmian dotyczących zdarzeń, warunków, założeń lub okoliczności, na których opiera się takie stwierdzenie, chyba że jest to wymagane na podstawie obowiązujących przepisów prawa.