



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
SPÓŁKI AKCYJNEJ NOVITA
Z DZIAŁALNOŚCI
W I PÓŁROCZU 2012 ROKU**

1. SPIS TREŚCI

1. SPIS TREŚCI.....	1
2. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE.....	2
3. WAŻNIEJSZE ZDARZENIA.....	2
4. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY.....	6
5. KOSZTY OPERACYJNE.....	7
6. WYNIK ZE SPRZEDAŻY.....	8
7. POZOSTAŁA DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA.....	9
8. WYNIK NA DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ.....	9
9. WYNIK NA DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ.....	9
10. CZYNNIKI I ZAGROŻENIA MAJĄCE WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI ORAZ UZYSKANE WYNIKI EKONOMICZNO - FINANSOWE.....	10
11. SYTUACJA FINANSOWA SPÓŁKI.....	12
12. PROGRAM DZIAŁANIA SPÓŁKI DO KOŃCA ROKU 2012.....	14

2. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

Spółka jest podmiotem dominującym w Grupie Kapitałowej, w skład której wchodzi również NOVITEX Sp. z o. o., zależna w 100% od NOVITA S.A. i podlegająca konsolidacji. Siedziba Spółki mieści się w Zielonej Górze przy ulicy Dekoracyjnej 3.

Do 30-06-2009 roku NOVITA S.A. wchodziła w skład Grupy Kapitałowej LENTEX S.A. jako Spółka zależna. Z dniem 1-07-2009 roku spółka LENTEX S.A. utraciła kontrolę nad emitentem w rozumieniu MSR 27 pkt 12 i w związku z tym stała się znaczącym inwestorem, którym była do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania.

Od 1994 roku akcje Spółki są notowane na WGPW. Kapitał akcyjny Spółki wynosi 5.000 tys. zł. Obecnie Spółka jest jednym ze znaczących polskich producentów włóknin igłowanych wodą (spunlace) oraz włóknin mechanicznie igłowanych.

NOVITA S.A. prowadzi działalność gospodarczą w 4 segmentach:

- produkcja i sprzedaż włóknin igłowanych wodą (*spun – lace* lub NOVITEX);
- produkcja i sprzedaż włóknin igłowanych mechanicznie;
- sprzedaż towarów i materiałów;
- sprzedaż usług

oraz w 3 segmentach geograficznych:

- sprzedaż krajowa;
- dostawy wewnątrzspółnotowe;
- sprzedaż eksportowa.

W półroczu sprawozdawczym nie miały miejsca zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej NOVITA.

3. WAŻNIEJSZE ZDARZENIA

Decyzją Zarządu GPW S.A. w Warszawie, w wyniku korekty nadzwyczajnej po sesji w dniu 4-01-2012 roku akcje NOVITY S.A. na skutek niskiej płynności akcji w IV kwartale 2011 roku zostały wykreślone z indeksu WIG Plus, WIG i WIG POLAND. Korekta ta związana jest z zakwalifikowaniem Spółki do rynku notowań Podstawowy 5 PLUS w systemie notowań jednolitych (podwójny fixing).

W dniu 20-01-2012 roku Rada Nadzorcza NOVITA S.A. na swoim posiedzeniu zatwierdziła plan ekonomiczno-finansowy Spółki na rok 2012.

Dnia 2-02-2012 roku Zarząd NOVITA S.A. został powiadomiony przez kierownictwo Zakładu TREVIRA w Niemczech - właściciela TREVIRA Polska Sp. z o.o., że została podjęta decyzja o zamiarze przeniesienia obecnie prowadzonej produkcji w Zakładzie w Zielonej Górze do Niemiec, do własnego Zakładu, do posiadanych tam wolnych powierzchni produkcyjnych. Wypowiedzenie umowy skutkować będzie rozwiązaniem umowy najmu 8.500 m² powierzchni produkcyjnej z dniem 30-11-2012 roku. Jednocześnie Zarząd NOVITA S.A. poinformował, że podejmie wszelkie działania celem wynajęcia, przewidywanych do zwolnienia powierzchni, nowym najemcom.

W dniu 27-02-2012 roku Zarząd otrzymał od akcjonariusza – LENTEX S.A. w Lublińcu - żądanie zwołania do dnia 31-03-2012 roku Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy NOVITY S.A. i umieszczenia w jego porządku obrad następujących spraw:

- podjęcie uchwały o odwołaniu członka Rady Nadzorczej;
- podjęcie uchwały o powołaniu członka Rady Nadzorczej;
- podjęcie uchwały w sprawie pokrycia kosztów Zgromadzenia przez Spółkę.

Żądanie nie zawierało uzasadnienia.

W dniu 29-02-2012 roku NOVITA S.A. otrzymała rezygnację p. Jaromira Gorczyca z tytułu pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej w NOVITY S.A. z dniem 31-03-2012 roku, bez podania przyczyny rezygnacji.

Po złożeniu przez p. J. Gorczyca wymienionej wyżej rezygnacji Zarząd NOVITY S.A. w dniu 6-03-2012 roku otrzymał od akcjonariusza - Zakładów LENTEX S.A. w Lublińcu - pismo cofające żądanie zwołania NWZA NOVITY S.A., które zostało podane do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym nr 7/12 w dniu 27-02-2012 roku. W uzasadnieniu cofnięcia żądania podano złożenie rezygnacji przez Jaromira Gorczyca z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A. co podano do publicznej wiadomości w raporcie nr 9/12 w dniu 6-03-2012 roku.

W związku ze złożeniem rezygnacji przez p. Jaromira Gorczyca z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej (o czym Spółka informowała w RB nr 8/12), zgodnie z § 17 Statutu Spółki, Rada Nadzorcza NOVITY S.A. w dniu 14-03-2012 roku powołała (dokooptowała) p. Michała Mroza na członka Rady Nadzorczej z dniem 1-04-2012 roku do dnia odbycia najbliższego WZA NOVITY S.A.

W dniu 14-03-2012 roku Spółka spłaciła kredyt zaciągnięty w BRE Banku S.A. Oddział Korporacyjny w Zielonej Górze na podstawie Umowy Kredytowej Nr 29/031/06/Z/VV z dnia 14 lipca 2006 roku w kwocie 5 000 000 PLN. Umowa kredytowa nie została przedłużona.

W dniu 21-03-2012 roku Zarząd Spółki opublikował swoje stanowisko na temat kwoty dywidendy z zysku za 2011 rok informując, że: „mając na uwadze całokształt sytuacji finansowej Spółki oraz planowane na 2012 r. inwestycje oraz zamierzenia inwestycyjne wynikające z koncepcji rozwoju Spółki na lata 2013 - 2018 – Zarząd będzie rekomendował Walnemu Zgromadzeniu podjęcie uchwały o przeznaczeniu z zysku kwoty 3,5 mln zł na wypłatę dywidendy to jest w wysokości ok. 1,40 zł na 1 akcję (co lokuje NOVITĘ S.A. w czołówce Spółek na GPW w Warszawie co do wysokości stopy dywidendy). W przypadku podjęcia przez ZWZA decyzji o wypłacie dywidendy za wyniki pracy Spółki w 2011 r. oznaczać to będzie jej wypłacenie po raz kolejny czwarty, od 2009 roku oraz świadczy, że Spółka stosuje politykę dywidendową.”

W dniu 28 -05-2012 roku Rada Nadzorcza Spółki wybrała Kancelarię Porad Finansowo- Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. w Katowicach, ul. Floriana 15, do badania sprawozdań finansowych NOVITY S.A. i grupy kapitałowej NOVITA za rok obrachunkowy 2012. Kancelaria Porad Finansowo- Księgowych

dr Piotr Rojek Sp. z o.o. w Katowicach wpisana jest na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr. 1695. NOVITA S.A. korzystała z usług wybranego podmiotu w zakresie badania sprawozdań finansowych NOVITY S.A. i grupy kapitałowej NOVITA za lata obrotowe 2007-2011, a także w zakresie badania sytuacji ekonomiczno- finansowej Spółki wg stanu na dzień 30-04-2007 roku. Wybór dokonany przez Radę Nadzorczą nastąpił zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

W dniu 28-05-2012 roku Rada Nadzorcza na posiedzeniu dotyczącym oceny rocznego sprawozdania finansowego za rok 2011 i sprawozdania Zarządu z działalności Spółki oraz całej Grupy Kapitałowej NOVITA – pozytywnie oceniając wyniki pracy Zarządu i przyjmując powyższe sprawozdania – ustosunkowała się również do rekomendacji Zarządu w sprawie wypłaty dywidendy, która została podana do wiadomości publicznej w Raporcie Bieżącym nr 14/12 z dnia 21-03-2012 roku. W stanowisku swoim Rada Nadzorcza NOVITA S.A. uznała, że bardzo dobra sytuacja finansowa Spółki pozwala na wypłatę dywidendy w wysokości wyższej niż ta rekomendowana przez Zarząd oraz proponuje, aby dzień ustalenia prawa do dywidendy przypadał na 31-07-2012 roku, a dzień wypłaty dywidendy na 14-08-2012 roku.

W dniu 30-05-2012 roku opublikowane zostało Ogłoszenie o zwołaniu ZWZA NOVITY S.A. w dniu 28-06-2012 roku wraz z projektami uchwał.

NOVITA S.A. otrzymała w dniu 6-06-2012 roku od akcjonariusza Janusza Piczaka reprezentującego co najmniej jedną dwudziestą kapitału zakładowego alternatywną w stosunku do propozycji Zarządu, propozycję uchwały w przedmiocie podziału zysku za 2011 roku, a także żądanie umieszczenia w porządku obrad Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy zwołanego na 28-06-2012 roku dodatkowych spraw, to jest:

- podjęcie uchwały w przedmiocie wypłaty dywidendy,
- podjęcie uchwały w przedmiocie przekazania środków z kapitału zapasowego na rezerwowy fundusz dywidendowy.

Od 25-06-2012 roku Spółka przystąpiła do Programu Wspierania Płynności, co zostało potwierdzone Komunikatem Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 25-06-2012 roku. Z chwilą przystąpienia do Programu Wspierania Płynności akcje Spółki NOVITA S.A. przestają być kwalifikowane do Strefy Niższej Płynności. Animatorem Emitenta został Dom Maklerski BDM S.A.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy NOVITY S.A. w dniu 28-06-2012 roku podjęło między innymi uchwałę o wypłacie dywidendy w wysokości 7.129.548,50. zł, to jest 2,90 zł na 1 akcję.

Dywidendą objętych jest 2.458.465 szt. akcji, dzień dywidendy został ustalony na 31-07-2012 roku, a wypłata dokonana zostanie w dwóch ratach:

- 14-08- 2012 roku wypłata pierwszej raty w wysokości 1,40 zł na 1 akcję,
- 18-12-2012 roku wypłata drugiej raty w wysokości 1,50 zł na 1 akcję.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy NOVITY S.A. w dniu 28-06-2012 roku powołało w skład Rady Nadzorczej X kadencji, obejmującej lata 2012-2014, następujące osoby:

- Wojciecha Hoffmanna,
- Michała Leskiego (Przewodniczący RN),
- Michała Mroza
- Janusza Piczaka (Zastępca Przewodniczącego RN),
- Karola Piczaka .

Dane osobowe dotyczące wyżej wymienionych Spółka podała do publicznej wiadomości w Raportach bieżących nr 29/11 z dnia 14-03-2012 roku oraz nr 26/12 z dnia 28-06-2012 roku, a także zamieszcza na swojej stronie internetowej

W dniu 09-07-2012 roku Zarząd Spółki otrzymał od akcjonariusza – Janusza Piczaka – szczegółowe specyfikacje zakupu akcji NOVITY S.A. przez członka Rady Nadzorczej i podmiotu od niego zależnego, to jest FINVECO Sp. z o.o., które opublikowane zostały w Raportach bieżących nr 28/12 oraz 29/12 tego samego dnia.

W dniu 13-07-2012 roku Zarząd Spółki otrzymał od akcjonariusza – Janusza Piczaka – szczegółowe specyfikacje zbycia i nabycia akcji NOVITY S.A. przez członka Rady Nadzorczej i podmiotu od niego zależnego, to jest FINVECO Sp. z o.o. oraz Karola Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A., powiązanego z nim rodzinie, które opublikowane zostały w Raporcie bieżącym nr 30/12 tego samego dnia.

W dniu 20-07-2012 roku Zarząd Spółki otrzymał od akcjonariusza – Janusza Piczaka – szczegółowe specyfikacje zbycia i nabycia akcji NOVITY S.A. przez członka Rady Nadzorczej i podmiotu od niego zależnego, to jest FINVECO Sp. z o.o. oraz Karola Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A., powiązanego z nim rodzinie, które opublikowane zostały w Raportach bieżących nr 32/12 oraz 33/12 tego samego dnia.

Według danych dostępnych Zarządowi akcjonariat Spółki przedstawiał się następująco:

Akcjonariusz	Stan w dniu 28-06-2011		Stan w dniu 31-07-2012		Zmiany	
	Akcje (szt.)	Udział w liczbie głosów na WZA	Akcje (szt.)	Udział w liczbie głosów na WZA	Akcje (szt.) (4 - 2)	Udział w liczbie głosów na WZA (5 - 3)
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>	<i>7</i>
Zakłady LENTEX S.A.	788 621	31,54%	788 621	31,54%	0	0,00%
Janusz Piczak, zastępca przewodniczącego Rady Nadzorczej (bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne)	663 380	26,54%	687 500	27,50%	+24 120	0,96%
OFE POCZTYLION	440 700	17,63%	440 700	17,63%	0	0,00%
NOVITA S.A.	41 535	1,66%	41 535	1,66%	0	0,00%
Henryk Kaczmarek, Prezes Zarządu NOVITA S.A.	1 000	0,04%	1 000	0,04%	0	0,00%
Pozostali	564 764	22,59%	540 644	21,63%	-24 120	-0,96%
Ogółem	2 500 000	100,00%	2 500 000	100,00%	0	0,00%

Do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania do Spółki nie wpłynęły inne informacje o znaczących dla jej działalności umowach, w tym także o umowach zawartych pomiędzy

akcjonariuszami, w wyniku których mogłyby w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy. Ponadto do dnia opracowania niniejszego sprawozdania do Spółki nie wpłynęły nowsze informacje o zmianach w stanie posiadania akcji Spółki przez poszczególnych akcjonariuszy, w tym w szczególności osób nadzorujących lub zarządzających.

W okresie sprawozdawczym nie miało miejsca nabycie przez Spółkę akcji własnych.

4. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

SPRZEDAŻ WEDŁUG SEGMENTÓW							
Segment	stan w dniu 30-06-2011		stan w dniu 30-06-2012		zmiany		
	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto (4 - 2) tys. zł	wskaźnik dynamiki (4 / 2)	struk- tura (5 - 3)
1	2	3	4	5	6	7	8
Ogółem sprzedaż, w tym:	44 293	100,0%	44 556	100,0%	+263	+100,6%	+0,0%
- ogółem sprzedaż produktów, w tym:	43 651	98,6%	43 780	98,2%	+129	+100,3%	-0,4%
- razem produkty gotowe, w tym:	39 249	88,7%	39 143	87,8%	-106	+99,7%	-0,9%
- włókny techniczne igłowane mechanicznie	14 135	32,0%	14 544	32,6%	+409	102,9%	+0,6%
- włókny techniczne igłowane wodą	25 114	56,7%	24 599	55,2%	-515	97,9%	-1,5%
- sprzedaż usług	4 402	9,9%	4 637	10,4%	+235	105,3%	+0,5%
- przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	642	1,4%	776	1,8%	+134	120,9%	+0,4%

STRUKTURA GEOGRAFICZNA PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW							
Kierunek sprzedaży	stan w dniu 30-06-2011		stan w dniu 30-06-2012		zmiany		
	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto (4 - 2) tys. zł	wskaźnik dynamiki (4 / 2)	struk- tura (5 - 3)
1	2	3	4	5	6	7	8
Ogółem sprzedaż produktów, towarów i materiałów, w tym:	44 293	100,0%	44 556	100,0%	+263	100,6%	0,0%
- kraj	20 624	46,6%	22 724	51,0%	+2 100	110,2%	+4,4%
- eksport, w tym:	23 669	53,4%	21 832	49,0%	-1 837	92,2%	-4,4%
- kraje UE	11 644	26,3%	13 527	30,4%	+1 883	116,2%	+4,1%
- kraje poza UE	12 025	27,1%	8 305	18,6%	-3 720	69,1%	-8,5%

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w I półroczu 2012 roku wyniosły 44.556 tys. zł i były wyższe o 263 tys. zł, to jest o 0,6% od przychodów osiągniętych w I półroczu 2011 roku, wynoszących 44.293 tys. zł. W I półroczu 2012 roku NOVITA S.A. sprzedała 35.547 tys. m² wyrobów, wobec 36.234 tys. m² rok wcześniej, co stanowi ilość mniejszą o 687 tys. m², to jest o 1,9%.

Perturbacje finansowe i gospodarcze, które mają miejsce obecnie w większości krajów europejskich oraz poza Europą, skutkują pogorszeniem koniunktury, czego efektem są niższe ilościowo zamówienia od kontrahentów. Ponadto na rynku światowym ma miejsce nasilenie wzrostu działań konkurencyjnych szczególnie na odcinku cen. Dzięki działaniom marketingowym oraz polityce cenowej Spółki w okresie I półrocza 2012 roku w porównaniu do wykonania za 6 miesięcy 2011 roku udało się uzyskać wynoszący 16,2% wzrost wartości sprzedaży na rynku UE. Natomiast na rynkach poza Unią w tym porównywalnym okresie miał miejsce spadek wartości sprzedaży o 30,9%. W półroczu sprawozdawczym wystąpił

znaczny, wynoszący 10,2% wzrost sprzedaży krajowej. W ujęciu wartościowym wzrost ten wynosi natomiast 2.100 tys. zł.

Zauważalny jest wynoszący 2,9% przyrost wartości sprzedaży igłowanych mechanicznie. Natomiast spadek, który wyniósł 2,1%, odnotowano w sprzedaży włóknin igłowanych wodą. Największą dynamikę wzrostu wynoszącą 20,9% wykazała sprzedaż towarów i materiałów, jednakże nadal stanowi ona marginalny segment działalności. Dużą, wynoszącą 5,3%, dynamiką wzrostu cechuje się sprzedaż usług.

Wzrost przychodów ze sprzedaży produktów jest efektem działań marketingowych, a także działań mających na celu zagospodarowanie posiadanych wolnych powierzchni oraz pozyskania dodatkowych powierzchni pod wynajem, jak również poszukiwania nowych klientów na te powierzchnie. Pozwoliło to Spółce w półroczu sprawozdawczym znacząco poprawić negatywny wpływ słabej koniunktury na rynku włóknin.

Wyższa o 5,3% w porównaniu do uzyskanej w I półroczu 2011 roku wartość sprzedanych usług jest głównie efektem działań Spółki na rzecz pozyskania nowych klientów, szczególnie na powierzchnie produkcyjne zwolnione przez ich dotychczasowego głównego najemcę, to jest TREVIRE Sp. z o.o. Ponadto w ślad za rosnącą inflacją, jak również poprzez osiągniętą znacznymi nakładami poniesionymi w latach poprzednich na modernizację pomieszczeń biurowych, zwiększającą ich komfort, wynegocjowano z większością klientów wyższe opłaty za wynajem powierzchni biurowych i produkcyjnych. W wyniku modernizacji starych pomieszczeń wygospodarowano i przygotowano również znaczną ilość wolnych powierzchni produkcyjnych i biurowych pod wynajem.

Nadmienić należy również, że na wartość sprzedaży w I półroczu 2012 roku dodatni wpływ miały wyższe niż w I półroczu 2011 roku kursy euro i dolara. Średni kurs transakcyjny dolara w I półroczu 2012 roku był wyższy o 17%, natomiast kurs transakcyjny euro był wyższy o 7%.

Niepewność sytuacji gospodarczej, narzucane przez konkurencję warunki cenowe, spadający popyt, drożące paliwa i czynniki energetyczne, a ponadto wysokie i wciąż rosnące obciążenia na rzecz budżetu wpływają zdecydowanie niekorzystnie na najbliższą perspektywę dalszego rozwoju sprzedaży, zarówno w kraju, jak i na eksport.

Odbiorcami wyrobów NOVITY S.A., których udział przekracza 10% przychodów ze sprzedaży ogółem były w półroczu sprawozdawczym: firma prowadząca sprzedaż wyrobów Spółki na rynku USA oraz firma CETCO-Poland działająca na rynku krajowym. Spółka nie jest z nimi powiązana kapitałowo.

5. KOSZTY OPERACYJNE

KOSZTY PRODUKCJI WYTWORZONEJ W UKŁADZIE RODZAJOWYM (tys. zł)							
Rodzaj kosztu	Stan na 30-06-2011 r.		Stan na 30-06-2012 r.		Zmiany		
	Wartość tys. zł	Struktura	Wartość tys. zł	Struktura	wartość (4 - 2) tys zł	wskaźnik zmiany (4 / 2)	struk- tura (5 - 3)
1	2	3	4	5	6	7	8
Ogółem koszty rodzajowe, w tym:	42 038	100,0%	42 945	100,0%	+907	102,2%	0,0%
- amortyzacja	2 998	7,1%	2 767	6,4%	-231	92,3%	-0,7%
- materiały	24 861	59,1%	25 286	58,9%	+425	101,7%	-0,2%
- energia	5 111	12,2%	5 498	12,9%	+387	107,6%	+0,7%
- usługi obce	3 091	7,4%	3 140	7,3%	+49	101,6%	-0,1%
- podatki i opłaty	636	1,5%	712	1,7%	+76	111,9%	+0,2%
- fundusz płac	4 140	9,8%	4 272	9,9%	+132	103,2%	+0,1%
- ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	956	2,3%	1 086	2,5%	+130	113,6%	+0,2%
- składki z tytułu ubezpieczeń społecznych	657	1,6%	766	1,8%	+109	116,6%	+0,2%
- pozostałe koszty rodzajowe	245	0,6%	184	0,4%	-61	75,1%	-0,2%

Koszty w układzie rodzajowym, poniesione przez Spółkę w półroczu sprawozdawczym wyniosły 42.945 tys. zł i były większe o 907 tys. zł (wskaźnik wykonania = 102,2%) w porównaniu z kosztami z I półrocza roku 2011, które wyniosły 42.038 tys. zł.

Wśród czynników, mających decydujący wpływ na poziom kosztów operacyjnych w porównaniu do ich wielkości w I półroczu 2011 roku najważniejszymi były:

- wzrost średnich cen włókien polipropylenowych wyrażonych w złotych o 3,4% w porównaniu ze średnimi cenami tych włókien z I półrocza roku 2011;
- wzrost średnich cen włókien dwukomponentowych wyrażonych w złotych o 15,4% w porównaniu ze średnimi cenami tych włókien z I półrocza roku 2011;
- zmiany w technologii umożliwiające stosowanie do produkcji niektórych wyrobów tańszych zamienników materiałów włókienniczych, co jednak nie zrekompensowało wzrostu cen niektórych surowców; wskutek powyższego koszty materiałów w I półroczu 2012 roku były wyższe o 1,7% od poniesionych rok wcześniej,
- podwyżki cen gazu (około 17%) oraz energii elektrycznej (około 2%), które wpłynęły na zmniejszenie oszczędności kosztów wynikających ze zmian strukturalnych i działań oszczędnościowych oraz w efekcie spowodowały wynoszące 387 tys. zł zwiększenie się tych kosztów w porównaniu do poniesionych rok wcześniej,
- wzrost funduszu płac o 3,2% będący efektem stosowanego w Spółce systemu wynagradzania i premiowania wiążącego wzrost płac i nagród z osiągniętymi wynikami finansowymi,
- poziom pozostałych rodzajów kosztów wykazał nieznaczne odchylenia od ich poziomu z I półrocza 2011 roku.

6. WYNIK ZE SPRZEDAŻY

Zysk brutto (marża brutto) ze sprzedaży wyniósł 9.694 tys. zł i był wyższy od wielkości zysku za I półrocze 2011 roku o 1.269 tys. zł, to jest o 15,1%. Zysk brutto ze sprzedaży zamknął się kwotą 3.789 tys. zł i był wyższy od zysku z I półrocza 2011 roku wynoszącego 3.157 tys. zł o 632 tys. zł, to jest o 20%.

W I półroczu 2012 roku w porównaniu z I półroczem 2011, wskutek działania czynników wskazanych wyżej, rentowność operacyjna podstawowa (rentowność netto sprzedaży)¹ wyniosła 6,77%; w półroczu porównawczym 2011 roku rentowność ta wyniosła 5,14%.

Rentowność brutto sprzedaży² wyniosła w I półroczu 2012 roku 8,50% wobec 7,13% uzyskanej rok wcześniej.

¹ Wynik netto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży

² Wynik brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży

7. POZOSTAŁA DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA

Na pozostałej działalności operacyjnej w I półroczu 2012 roku Spółka osiągnęła zysk w kwocie 55 tys. zł, wobec zysku wynoszącego 67 tys. zł za I półrocze 2011 roku.

Pozostałe przychody operacyjne wyniosły 80 tys. zł i były mniejsze o 31 tys. zł od uzyskanych w I półroczu 2011 roku w kwocie 111 tys. zł.

Pozostałe koszty operacyjne wyniosły 25 tys. zł i były niższe o 19 tys. zł od kosztów z I półrocza 2011 roku, które wyniosły 44 tys. zł.

W półroczu sprawozdawczym Spółka nie zbywała niefinansowych aktywów trwałych, natomiast wynik ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych wyniósł za I półrocze 2011 roku -6 tys. zł.

8. WYNIK NA DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

Skumulowany wpływ wyżej przedstawionych czynników spowodował, że I półrocze 2012 roku Spółka zakończyła zyskiem na działalności operacyjnej w kwocie 3.844 tys. zł wobec zysku w wysokości 3.218 tys. zł w I półroczu 2011 roku (wzrost o 626 tys. zł, wskaźnik wykonania = 119,5%).

Ogólna rentowność sprzedaży³ wyniosła w I półroczu 2012 roku +8,63% wobec uzyskanej w I półroczu 2011 roku w wysokości 7,27%.

9. WYNIK NA DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ

Przychody finansowe za I półrocze 2012 roku wyniosły 59 tys. zł i stanowiły 64,8% przychodów uzyskanych w kwocie 91 tys. zł w I półroczu 2011 roku. Główny wpływ na wielkość przychodów miały niższe kwoty uzyskanych odsetek.

Koszty finansowe w kwocie 255 tys. zł były niższe o 208 tys. zł, to jest o 55,1% od poniesionych w I półroczu 2011 roku. Zasadniczy wpływ na tę różnicę miała nadwyżka ujemnych różnic kursowych w kwocie 84 tys. zł, która wystąpiła w I półroczu bieżącego roku, przy wynoszącej 154 tys. zł kwocie tych różnic w I półroczu 2011 roku. Niższe również były kwoty odsetek, które w I półroczu b.r. wyniosły 171 tys. zł, natomiast rok wcześniej zamknęły się kwotą 247 tys. zł.

W I półroczu b.r. Spółka zanotowała w porównaniu do półrocza 2011 roku polepszenie wyniku na działalności finansowej. Działalność finansową w I półroczu 2012 roku Spółka zakończyła stratą w kwocie 196 tys. zł. W I półroczu 2011 roku Spółka miała stratę na tej działalności w kwocie 372 tys. zł.

³ Zysk operacyjny / przychody ze sprzedaży

10. CZYNNIKI I ZAGROŻENIA MAJĄCE WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI ORAZ UZYSKANE WYNIKI EKONOMICZNO - FINANSOWE

Głównymi czynnikami zewnętrznymi, które miały wpływ na wyniki osiągnięte w I półroczu 2012 roku w ocenie emitenta były:

- dynamiczna zmienność oraz pogorszenie globalnej, wewnętrznej oraz krajowej sytuacji finansowej i gospodarczej,
- pogarszająca się koniunktura w krajach Unii Europejskiej, w tym Polski oraz w USA,
- ryzyko kursowe związane z częstymi oraz znacznymi wahaniami kursów złotego wobec USD i EUR, przekładające się na powstawanie dużych różnic kursowych,
- zmienna i niepewna sytuacja na rynku surowców włókienniczych,
- wzrost cen paliw oraz wzrosty cen gazu oraz energii elektrycznej,
- częste wzrosty cen usług transportowych dla ładunków przewożonych transportem samochodowym,
- znaczne oraz wyższe niż w roku ubiegłym, obciążenia finansowe na rzecz budżetu,
- uzależnienie sprzedaży oraz jej wyników od słabej i pogarszającej się koniunktury w innych branżach oraz od występujących z dużym nasileniem ekstremalnych warunków klimatycznych,
- zaostrzająca się konkurencja na krajowym rynku włóknin budowlanych,
- wzmacniająca się konkurencja, szczególnie cenowa, na rynku włóknin gospodarczych,
- zatory płatnicze skutkujące wzrostem stanu należności handlowych oraz koniecznością tworzenia rezerw na należności i koniecznością kierowania spraw związanych z egzekucją przeterminowanych należności na drogę sądową.

Znacznej części tych ryzyk nie można uniknąć, ponieważ wpływ na to mają problemy finansowe i ekonomiczne większości krajów europejskich, w tym Polski oraz firm w nich rezydujących, wysoki wskaźnik inflacji oraz niekorzystne zmiany tendencji makroekonomicznych. Wymienione wyżej czynniki stanowiły główne ryzyka w działalności Spółki. Zdecydowana ich większość charakteryzuje się powtarzalnością i jest wysoce prawdopodobne, że będą one oddziaływać na wyniki działalności firmy w bieżącym roku.

Wśród czynników zależnych od Spółki, które miały wpływ na osiągnięte przez nią w I półroczu 2012 roku wyniki były:

- polityka cenowa Spółki mająca na celu zniwelowanie skutków rosnących kosztów produkcji i zwiększanie wartości sprzedaży,
- działania marketingowe mające na celu zwiększenie sprzedaży włóknin budowlanych i włóknin do zastosowań spożywczych oraz włóknin konfekcjonowanych pod własną marką na rynek krajowy, a także większości asortymentów włóknin igłowanych wodą na wszystkich rynkach,

- odbudowa sprzedaży na rynkach wschodnich,
- dalsze zwiększanie przychodów z tytułu czynszów,
- działania logistyczne ukierunkowane na obniżanie kosztów transportu związanych z zakupem,
- poszukiwanie nowych źródeł zaopatrzenia pozwalające na pozyskanie możliwie najtańszych surowców,
- dalsze działania oszczędnościowe we wszystkich obszarach działalności mające na celu poprawę rentowności sprzedaży,
- poszukiwanie nowych tańszych źródeł finansowania oraz renegocjowanie dotychczasowych umów kredytowych,
- kontynuacja działań ukierunkowanych na poprawę ściągalności należności,
- starzejące się urządzenia produkcyjne.

Przewiduje się, że powyższe czynniki będą oddziaływać na osiągnięte przez Spółkę również w II półroczu bieżącego roku.

W I półroczu 2012 roku bieżącego roku odbyło się w Sądzie Okręgowym w Zielonej Górze IV Wydział Pracy i Ubezpieczeń Społecznych 6 rozpraw w sprawie, którą NOVITA S.A. założyła w sierpniu 2011 roku w wyniku kontroli prawidłowości wykorzystania środków z Zakładowego Funduszu Świadczeń Pracowniczych za lata 2008-2010, przeprowadzonej przez Zakład Ubezpieczeń Społecznych w Zielonej Górze w lipcu 2011 roku. Spółka nie zgadzała się z ustaleniami Protokołu z kontroli i odrzuciła zawarte w nim zarzuty. Ponadto odrębne odwołanie złożyli również pracownicy, których dotyczyły kwestionowane przez ZUS wypłacone przez Spółkę świadczenia z ZFŚS. Sąd Okręgowy w Zielonej Górze wydał nieprawomocne wyroki zarówno na korzyść Spółki Akcyjnej NOVITA, jak również na korzyść odwołujących się pracowników. Zakład Ubezpieczeń Społecznych w Zielonej Górze złożył apelację od wszystkich wydanych wyroków do Sądu Apelacyjnego w Poznaniu. Na dzień sporządzenia półrocznego sprawozdania finansowego Sąd Okręgowy w Zielonej Górze nie wyznaczył terminu posiedzenia w przedmiocie pozostałych odwołań, dotąd nie rozpatrzonych. Żadne z odwołań do chwili obecnej nie zostało prawomocnie zakończone, zarówno przed I, jak również przed II instancją. W związku z powyższym nie można jednoznacznie stwierdzić jakie będzie ostateczne rozstrzygnięcie Sądu w powyższych sprawach.

Zarząd nie wyklucza podejmowania działań doraźnych zależnych od aktualnej sytuacji makroekonomicznej, zmian w prawie oraz sytuacji finansowej Spółki. Odpowiednia polityka i procedury obowiązujące w Spółce wspierają proces zarządzania w zakresie: ryzyka cenowego, ryzyka walutowego (kursowego) oraz ryzyka stóp procentowych, na które jest narażona Spółka, mają głównie na celu:

- ograniczenie zmienności wyniku finansowego brutto,
- ograniczenie do minimum zakłóceń przepływu środków pieniężnych,

- utrzymanie Spółki w dobrej kondycji finansowej oraz
- maksymalizacja prawdopodobieństwa realizacji założeń budżetowych.

Zysk brutto w I półroczu 2012 roku wyniósł 3.648 tys. zł i był wyższy o 802 tys. zł, to jest o 28,2% od wyniku za I półrocze 2011 roku wynoszącego 2.846 tys. zł.

Zysk netto w I półroczu 2012 roku wyniósł 3.016 tys. zł i był lepszy o 739 tys. zł, to jest o 32,5% od wyniku z I półrocza 2011 roku, który to wynik wyniósł 2.277 tys. zł.

Zestawienie wyników na wszystkich poziomach zawiera poniższa tabela:

Wyszczególnienie	Wykonanie w I półroczu 2011 roku (tys. zł)	Wykonanie w I półroczu 2012 roku (tys. zł)	% wskaźnik wykonania w porównaniu do I półrocza roku 2011 (3/2)
1	2	3	4
Przychody ze sprzedaży	44.293	44.556	100,6
Marża brutto ze sprzedaży	8.425	9.695	115,1
Zysk ze sprzedaży	3.157	3.789	120,0
Wynik ze sprzedaży środków trwałych	-6	0	-
Wynik z działalności operacyjnej	3.218	3.844	119,5
Zysk przed odsetkami, opodatkowaniem i amortyzacją (EBITDA)	6.216	6.611	106,4
Wynik brutto	2.846	3.648	128,2
Wynik netto	2.277	3.016	132,5

11. SYTUACJA FINANSOWA SPÓŁKI

Stan aktywów trwałych w dniu 30-06-2012 roku wynosił 79.581 tys. zł i był niższy o 2.211 tys. zł, to jest o 2,7% od stanu w dniu 30-06-2011 roku wynoszącego 81.792 tys. zł.

Stan aktywów obrotowych w dniu 30-06-2012 roku wyniósł 22.810 tys. zł i był niższy od stanu z dnia 30-06-2011 roku o 1.986 tys. zł, to jest o 8%, co było skumulowanym efektem niższego stanu należności, niższego stanu zapasów i oraz wyższego o 958 tys. zł stanu środków pieniężnych.

Ogólny stan należności krótkoterminowych w dniu 30-06-2012 roku w kwocie 11.028 tys. zł był niższy o 1.013 tys. zł, to jest o 8,4% od stanu na koniec czerwca 2011 r. wynoszącego 12.041 tys. zł.

Ogólny stan zapasów wyniósł 10.204 tys. zł i był niższy o 1.964 tys. zł, to jest o 16,1% od stanu na koniec czerwca 2011 roku wynoszącego 12.168 tys. zł.

Stan zobowiązań ogółem zmniejszył się w odniesieniu do stanu w dniu 30-06-2011 roku o 2.997 tys. zł, to jest o 9,7%, a udział zobowiązań w pasywach obniżył się o 1,7% do poziomu 27,3%. Był to efekt zmniejszenia stanu zobowiązań długoterminowych o 731 tys. zł, to jest o 7%, jak również zmniejszenia stanu zobowiązań krótkoterminowych o 2.266 tys. zł, to jest o 11,1%. W dniu 30-06-2012

roku Spółka nie miała długoterminowych zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego. Stan krótkoterminowych zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego obniżył się o 5.462 tys. zł, to jest o 70%.

W I półroczu 2012 roku Spółka posiadała dostęp do kredytów obrotowych w następujących bankach: ING oraz DnB NORD. Łączny limit z tytułu wyżej wymienionych kredytów obrotowych na dzień 30-06-2012 roku wynosił 8.000 tys. zł, natomiast łączny stan ich wykorzystania wyniósł w tym dniu 2.339 tys. zł. Ponadto firma dysponowała kwotą 1.500 tys. zł z tytułu faktoringu przyznaną przez bank PEKAO FAKTORING Sp. z o.o. NOVITA S.A. w trakcie roku obrotowego sporadycznie korzystała z kredytów obrotowych na finansowanie bieżącej działalności w wyżej wymienionych bankach z uwagi na incydentalne niedopasowanie wpływów i wydatków.

Poniżej zawarte są wskaźniki obrazujące sytuację Spółki w zakresie rentowności.

Wyszczególnienie	I półrocze 2011	I półrocze 2012
Rentowność operacyjna podstawowa	+7,13%	+8,50%
Rentowność ogólna sprzedaży	+7,27%	+8,63%
Rentowność netto sprzedaży	+5,14%	+6,77%
Rentowność kapitału własnego (ROE)	+3,53%	+4,05%
Rentowność majątku (ROA)	+2,45%	+2,95%

Wskaźniki rentowności w efekcie lepszych od osiągniętych w I półroczu 2011 roku wyników finansowych wykazują wartości znacznie wyższe.

Poniższa tabela obrazuje sytuację w zakresie płynności finansowej i efektywności obrotu.

Wyszczególnienie	I półrocze 2011	I półrocze 2012
Wskaźnik płynności bieżącej	1,21	1,25
Wskaźnik płynności szybkiej	0,62	0,69
Rotacja zapasów w dniach	61	53
Cykl inkasa należności w dniach	49	45
Szybkość spłaty zobowiązań w dniach	60	76

Wskaźniki płynności obrazują dobrą i stabilną sytuację Spółki w zakresie terminowego regulowania wymaganych zobowiązań, jednakże ukształtowały się one na poziomie niższym od poziomu uznawanego za optymalny. Wskaźniki efektywności obrotu wykazują wydłużenie cyklu dla zobowiązań oraz skrócenie cykli dla zapasów i należności. Dłuższy cykl regulowania zobowiązań jest głównie efektem dłuższych terminów płatności za dostawy, które Spółka wynegocjowała z niektórymi dostawcami.

W poniższej tabeli zawarto podstawowe wskaźniki obrazujące stabilność finansowania.

Wyszczególnienie	I półrocze 2011	I półrocze 2012
Stopa zadłużenia	30,5%	27,3%
Sfinansowanie majątku trwałego kapitałem własnym	94,8%	93,5%
Sfinansowanie majątku kapitałem własnym	69,5%	72,7%

W półroczu sprawozdawczym udział kapitału własnego w finansowaniu działalności Spółki wzrósł z 69,5% w półroczu porównawczym do poziomu 72,7%. Był to przede wszystkim efekt zmniejszenia wartości rzeczowych aktywów trwałych finansowanych kapitałem własnym przy równoległym zmniejszeniu płynnych aktywów obrotowych z tytułu znacznego obniżenia stanu zapasów i należności oraz osiągnięcia zysku bilansowego w I półroczu bieżącego roku wyższego od uzyskanego w I półroczu 2011 roku. Oznacza to stabilność finansowania, co obrazuje również niższa stopa zadłużenia, będąca efektem zmiany struktury pasywów w kierunku zmniejszenia udziału zewnętrznych źródeł finansowania. O polepszeniu poziomu stabilności struktury finansowania świadczy także poprawa wskaźnika sfinansowania majątku trwałego kapitałem własnym.

Spółka dysponuje środkami finansowymi gwarantującymi obsługę wszystkich bieżących i planowanych wydatków związanych z jej działalnością. Saldo dostępnych środków pieniężnych umożliwia elastyczne realizowanie bieżących zobowiązań. Zarządzanie płynnością Spółki koncentruje się na szczegółowej analizie spływu należności, stałym monitoringu rachunków bankowych jak również bieżącej koncentracji środków pieniężnych na rachunkach bankowych. Spółka podejmuje działania zmierzające do skrócenia okresu spływu należności oraz jednoczesnego wydłużenia okresu regulowania zobowiązań.

W ocenie Zarządu, NOVITA S.A. nie ma problemów z terminowym wywiązywaniem się z zaciągniętych zobowiązań, a przejściowo wolne środki Spółka inwestowała w bezpieczne instrumenty finansowe, to jest terminowe lokaty bankowe. NOVITA S.A. posiada również inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej działalności. Podstawowym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność Spółki.

Zasadą stosowaną przez Spółkę jest nie prowadzenie obrotu złożonymi instrumentami finansowymi.

W I półroczu 2012 roku zarówno emitent, jak również podmiot od niego zależny nie zawierały transakcji z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe.

Ponadto, w okresie objętym sprawozdaniem zarówno emitent, jak również podmiot od niego zależny nie udzielały poręczeń kredytu oraz nie udzielały gwarancji.

12. PROGRAM DZIAŁANIA SPÓŁKI DO KOŃCA ROKU 2012

Na działalność Spółki Akcyjnej NOVITA wpływ ma szereg czynników makroekonomicznych i prawnych, które w przypadku wystąpienia istotnych odchyłeń od standardowych lub zakładanych parametrów (lub odpowiednio okoliczności związanych z tymi czynnikami) mogą jednocześnie stanowić ryzyka i zagrożenia dla realizacji pożądaných wyników.

Wyniki działalności Spółki, a także jej sytuacja finansowa oraz perspektywy rozwoju zależą od wielu czynników, na które wpływ wywierają zarówno stan polskiej gospodarki, jak i światowa i europejska sytuacja ekonomiczna. Powyższe czynniki obejmują między innymi: wzrost lub spadek produktu krajowego brutto, produkcji przemysłowej, inflacji, bezrobocia, płacy minimalnej oraz rozwój sektora usług i przemysłu. Wszelkie przyszłe niekorzystne zmiany jednego lub kilku z powyższych czynników, w szczególności pogorszenie stanu polskiej gospodarki, będą miały negatywny wpływ na wyniki i sytuację finansową Spółki.

Zamierzenia, które Spółka chce zrealizować do końca bieżącego roku obejmują realizację określonych celów w zakresie rozwoju działalności podstawowej Spółki między innymi poprzez:

- intensywne działania mające na celu odbudowę sprzedaży wyrobów na rynkach wschodnich,
- dalsze zwiększanie sprzedaży pod własną marką konfekcjonowanych wyrobów wytwarzanych w Spółce,

- penetrację południowo-wschodnich rejonów kraju mająca na celu ocenę możliwości ulokowania tam sprzedaży niektórych wyrobów Spółki,
- dalsze zwiększanie przychodów z tytułu czynszów.

Niekorzystna sytuacja makroekonomiczna zwiększyła znacznie ryzyko gospodarowania. W świetle tego program działania Spółki w II półroczu 2012 roku zakłada elastyczne i możliwie szybkie dostosowanie się do niej poprzez realizację mniej kapitałochłonnych przedsięwzięć inwestycyjnych, marketingowych i oszczędnościowych oraz uzyskanie, w miarę możliwości, dalszej poprawy efektywności gospodarowania oraz rentowności produktów.

Wśród działań redukujących koszty, podjętych przez Spółkę w półroczu sprawozdawczym należy wymienić kontynuację działań różnicujących dostawy materiałów do produkcji. Rodzaje oraz ilości surowców, w które zaopatruje się Spółka zależne są od asortymentu produkcji, na który rzutuje aktualny popyt, jak również skonkretyzowane wymagania klientów. Prowadzone były i nadal są działania zmierzające do zakupów surowców po możliwie najniższych cenach poprzez zmianę kierunków zaopatrzenia, renegocjacje zawartych umów oraz zagwarantowanie Spółce korzystniejszych warunków płatności.

Równolegle prowadzone są różnorodne działania mające na celu uzyskanie jak najkorzystniejszych cen sprzedaży oferowanych przez Spółkę produktów.

Obecnie w Spółce istnieje konieczność powiększenia niewystarczających mocy wytwórczych poprzez podjęcie zakupu nowej linii produkcyjnej. Ponadto w najbliższej przyszłości konieczna będzie wymiana niektórych zużytych urządzeń do produkcji wyrobów igłowanych mechanicznie. Związane to będzie z poniesieniem znacznych nakładów finansowych. Już w roku ubiegłym Zarząd podjął działania związane z opracowaniem strategii na najbliższe lata oraz ustaleniem dalszych kierunków inwestowania. Rozważonych było kilka wariantów inwestycji uwzględniających najnowsze technologie oraz szacowane koszty przedsięwzięcia i jego przewidywaną efektywność. Zapoczątkowanie realizacji uaktualnionej strategii Zarząd planuje na przyszły rok, co jednak zależne będzie, podobnie jak w roku bieżącym, od sytuacji makroekonomicznej i zmienności rynku, jak również od przyszłych decyzji głównych akcjonariuszy Spółki. Jednakże w związku z obecnym nasilaniem się niekorzystnych zjawisk w Unii Europejskiej oraz słabnącym tempem wzrostu gospodarki polskiej wzrosło znacznie ryzyko gospodarowania. W kontekście powyższego przewidywane wydatki inwestycyjne i modernizacyjne Spółki na rok bieżący zostały ograniczone do niezbędnego minimum.

Spółka zarówno w roku ubiegłym, jak i bieżącym nie publikowała prognozy wyników na rok 2012. Uwzględniwszy uzyskane wyniki finansowe za I półrocze bieżącego roku, jak również mając na uwadze znaczący wpływ wymienionych wyżej niekorzystnych czynników, w tym szczególnie nieprzewidywalność rozwoju ogólnej sytuacji gospodarczej i utrzymującą się recesję, można domniemać, że Spółka za okres całego 2012 roku winna uzyskać wyniki nieznacznie lepsze od wielkości uzyskanych w roku ubiegłym.

Zielona Góra, dnia **28-08-2012** r.