

Mysłowice, 20 kwietnia 2012 roku

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu przekazuję Państwu raport roczny GREMI SOLUTION S.A. z działalności Spółki za rok 2011 z uwzględnieniem zdarzeń mających miejsce w 2012 roku.

W minionym roku Spółka kontynuowała rozpoczętą w 2009 roku działalność w zakresie obsługi wierzytelności sekurytyzowanych świadcząc wobec Funduszu Debito usługi związane z ewidencją analityczną, administracją i wyceną portfela wierzytelności. Pomimo wypowiedzenia w lutym 2012 roku przez Noble Funds TFI umów w powyższym zakresie Spółka nadal planuje działać na rynku wierzytelności sekurytyzowanych poprzez oferowanie swoich usług innym funduszom sekurytyzacyjnym w oparciu o otrzymaną we wrześniu 2011 roku licencję na zarządzanie wierzytelnościami sekurytyzowanymi.

Korzystając z wieloletniego doświadczenia oraz kwalifikacji personelu Spółka planuje wrócić także do świadczenia usług finansowych, przede wszystkim w zakresie krótkoterminowego finansowania pomostowego i planuje przeznaczyć na ten cel środki pozyskane z działań windykacyjnych, oraz z emisji obligacji, nad którą aktualnie trwają prace w Spółce.

Rok 2011 był również okresem zdarzeń i intensywnych działań w zakresie zamknięcia rozliczeń z głównymi dłużnikami, w wyniku finalizacji których do końca pierwszego kwartału 2012 roku Spółka otrzymała środki finansowe z podziału masy upadłości ZM Polmetal Sp. z o.o. w wysokości 4.476 tys. zł oraz z zawartej umowy sprzedaży wierzytelności Silesia Capital Fund S.A w kwocie 6.690 tys. zł., odnotowując pozytywny wynik na transakcji na poziomie około 1,5 mln zł.

W toczących się postępowaniach podatkowych w zakresie podatku dochodowego od osób prawnych za 2007 rok oraz podatku od towarów i usług za sierpień 2007 roku i styczeń 2008 roku, które były przedmiotem kontroli UKS w Krakowie Emitent otrzymał w 2011 roku korzystne dla Spółki, ostateczne decyzje wydane przez Dyrektora Izby Skarbowej w Krakowie, na skutek wniesionych przez Spółkę odwołań.

Zamknięcie powyższych rozliczeń pozwoliło wysięgować z bilansu wierzytelności, które z uwagi na ich wartość i istotność dla Spółki generowały negatywne raporty giełdowe i negatywny PR spółki na rynku oraz w ocenie Zarządu pozwoli rozpocząć nowe działania na rynku, znacząco podparte zmianą nazwy i identyfikacją z grupą GREMI.

W I kwartale 2012 roku Spółka zdecydowała się na zmianę nazwy na GREMI SOLUTION S.A. oraz wprowadziła towarzyszący nazwie nowy znak słowno – graficzny, który identyfikuje Spółkę z grupą kapitałową GREMI, w której strukturach Spółka działa i umożliwia pełniejsze korzystanie z efektu synergii właściwego dla korporacji.

W opinii Zarządu oraz Rady Nadzorczej nowa nazwa istotnie wesprze Spółkę w dążeniach do rozwoju w wielu dziedzinach rynku finansowego i jednocześnie wpłynie na zmianę postrzegania Spółki nie tylko jako firmy faktoringowej.

W lutym 2012 roku Zarząd Spółki podjął decyzję w sprawie przeprowadzenia połączenia Spółki ze spółką zależną Eurofaktor Cash Solution Sp. z o.o. – ECS Sp. z o.o. (spółka przejmowana).

Połączenie spółek Gremi Solution S.A. i ECS Sp. z o.o. nastąpi poprzez przeniesienie całego majątku spółki Eurofaktor Cash Solution Sp. z o.o. (spółka przejmowana) na spółkę Gremi Solution S.A. (spółka przejmująca).

Planowane połączenie jest wynikiem przyjętej strategii uproszczenia obecnej struktury grupy kapitałowej w skład, której wchodzi łączące się spółki, prowadzącej do skonsolidowania struktury grupy i obniżenia kosztów jej działalności poprzez przejęcie spółki zależnej. Połączenie spółek poprzez przejęcie spółki zależnej pozwoli na objęcie bezpośredniej kontroli nad aktywami spółki przejmowanej jak również na przeprowadzenie zmian organizacyjnych poprzez likwidację niektórych stanowisk, redukcję kosztów funkcjonowania grupy kapitałowej. Uproszczenie struktury, zdaniem Zarządu, w dłuższej perspektywie przyczyni się do rozwoju spółki przejmującej w obszarze prowadzonej działalności na rynku usług finansowych.

Z poważaniem

Prezes Zarządu
GREMI SOLUTION S.A.
Artur Rawski