

Szanowni Państwo,

Rok 2011 czyli otwarcie siódmej dekady na rynku, Bipromet przeprowadził z klasą właściwą dla przedsiębiorstwa, którego strategia była klarowna, jasno zdefiniowana i wprowadzona skutecznie przez kilka ostatnich lat.

Rok 2011 zamykamy sprzedażą w wysokości 91 mln i godziwym zyskiem 6,6 mln zł netto, to prawie 5-krotne zwiększenie sprzedaży i 10-krotne zwiększenie zysku w stosunku do roku 2010.

Bez wątpienia zasadniczy wpływ na uzyskanie dobrych wyników oraz dobrych perspektyw miały ostatnie zmiany własnościowe. Wykupienie Biprometu z grupy firm budowlanych, wprowadzenie na GPW, a następnie pozyskanie w lipcu 2010 KGHM Polska Miedź S.A. jako akcjonariusza strategicznego, było krokiem we właściwym kierunku. Bipromet po długiej wędrówce wrócił do swoich korzeni, do swojej rdzennej branży metali nieżelaznych.

Strategicznie dobrym posunięciem był również krok w kierunku ochrony środowiska. Projektowanie i budowa elektrofiltrów i filtrów workowych to nasza druga doskonale rentowna i istotna specjalność.

Dobra passa nie opuszczała nas przez cały 2011 rok, w marcu podpisaliśmy strategiczną umowę z KGHM na pełnienie funkcji generalnego projektanta dla Programu Modernizacji Pirometalurgii w obu hutach miedzi w Głogowie, wynegocjowaliśmy szereg kontraktów na generalną realizację elektrofiltrów i filtrów workowych. Portfel zleceń dosyć szybko wypełnił się kontraktami o wartości ponad 100 mln zł, z czego realizacja częściowo przypadła na rok 2011, a spora część przechodzi na lata następne. W 2011 r. zakupione zostały 2 nieruchomości, z czego wart podkreślenia jest zakup od władz miasta Katowice działki przyległej do naszej siedziby przy ul. Granicznej uzyskując łączną powierzchnię ok. 12,5 tys. m² w doskonałej lokalizacji, blisko zarówno centrum miasta jak i autostrady A4. Zleciliśmy specjalistycznej firmie wykonanie biznes planu rozbudowy naszej nieruchomości, który będzie przedmiotem oceny władz spółki wiosną 2012 roku.

Umocniła się pozycja Biprometu w koncernie ArcelorMittal, z sukcesem finalizowane są kontrakty w Rumunii i największe w Polsce dla AM w Dąbrowie Górniczej.

Zaufaniem obdarzyli nas również nasi tradycyjni odbiorcy z branży metali nieżelaznych, w tym KGHM PM S.A., Orzeł Biały S.A., Huta Cynku Miasteczko Śląskie.

W roku 2011 spółka nie korzystała z linii kredytu gotówkowego posiadając za to lokaty bankowe. Warto dodać, iż Bipromet S.A. nie wykorzystywał ryzykownych instrumentów finansowych typu „opcje”, toteż nie poniósł z tego tytułu jakichkolwiek strat.

Z prognozowaniem jak wiadomo jest trudno, zwłaszcza w odniesieniu do przyszłości, pomimo tego godziwy portfel zleceń na rok 2012 i lata następne, pozwala na szersze działania marketingowe w kraju i poza jego granicami oraz na optymistyczne spojrzenie na sytuację Bipromet S.A. w najbliższych latach.

Tadeusz Baj

Prezes Zarządu