



Grupa Kapitałowa ANTI

Skrócone skonsolidowane
sprawozdanie finansowe za
okres 3 miesięcy zakończonych
31 marca 2011 roku
sporządzone według MSSF

Jednostkowe wybrane dane finansowe za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.	4
Jednostkowy bilans na dzień 31 marca 2011 r.	5
Jednostkowy rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.	7
Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.	8
Jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.	9
Zasady i metody rachunkowości, metody wyceny aktywów i pasywów na dzień bilansowy oraz pomiaru wyniku finansowego w sprawozdaniu jednostkowym.	10
Skonsolidowane wybrane dane finansowe za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.	13
Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres od 1 stycznia 2011 do 31 marca 2011 roku	14
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 marca 2011 roku	15
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2011 do 31 marca 2011 roku	17
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2011 do 31 marca 2011 roku	18
Informacja dodatkowa do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego sporządzonego na dzień 31 marca 2011 roku	20

1.	Informacje ogólne	20
2.	Platforma zastosowanych Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej	21
3.	Stosowane zasady rachunkowości	22
4.	Podstawowe osądy rachunkowe i podstawy szacowania niepewności	33
5.	Opis dokonań lub niepowodzeń Grupy w okresie objętym raportem	33
6.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	33
7.	Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działań emitenta w prezentowanym okresie.	34
8.	Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych	34
9.	Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy	34
10.	Zdarzenia po dniu bilansowym nieujęte w sprawozdaniu, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe grupy	34
11.	Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe	34
12.	Segmenty operacyjne	34
13.	Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności	35
14.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych wcześniej prognoz wyników finansowych ..	36
15.	Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	36
16.	Informacje o zawarciu przez spółki Grupy lub jednostki od nich zależne jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe	36
17.	Informacje o udzielonych poręczeniach kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu.	37
18.	Informacje, które są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez spółki Grupy	37
19.	Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na wyniki osiągnięte przez Grupę w perspektywie co najmniej jednego kwartału	37
20.	Zatwierdzenie sprawozdania finansowego	37

Jednostkowe wybrane dane finansowe za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.

Wybrane dane finansowe	01.01.2011 - 31.03.2011	01.01.2010 - 31.12.2010	01.01.2010 - 31.03.2010	01.01.2011 - 31.03.2011	01.01.2010 - 31.12.2010	01.01.2010 - 31.03.2010
	tys. zł			tys. euro		
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4 481	52 206	4 958	1 127	13 037	1 250
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-445	-4 479	-1 079	-112	-1 119	-272
Zysk (strata) brutto	-578	-5 188	-1 252	-145	-1 296	-316
Zysk (strata) netto	-611	-5 482	-1 435	-154	-1 369	-362
	tys. zł			tys. euro		
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-2 499	-559	-3 550	-629	-140	-895
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	2	-1 553	-1 262	1	-388	-318
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	943	-288	1 426	237	-72	360
Przepływy pieniężne netto razem	-1 554	-2 400	-3 385	-391	-599	-853
	tys. zł			tys. euro		
Aktywa razem	18 488	19 006	18 479	4 608	4 799	4 784
Aktywa obrotowe	10 072	10 219	8 305	2 510	2 580	2 150
Zapasy	706	718	2 352	176	181	609
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	18 175	18 057	13 482	4 530	4 560	3 491
Zobowiązania długoterminowe	1 379	1 516	1 724	344	383	446
Zobowiązania krótkoterminowe	12 867	13 087	8 921	3 207	3 305	2 310
Kapitał własny	338	949	4 997	84	240	1 294
Kapitał zakładowy	655	655	655	163	165	170
	zł			euro		
Liczba akcji [szt]	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	-0,09	-0,84	-0,22	-0,02	-0,21	-0,06
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Wartość księgowa na jedną akcję zwykłą	0,05	0,14	0,76	0,01	0,04	0,20
	zł			euro		
Rozwodniona liczba akcji [szt]	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	-0,09	-0,84	-0,22	-0,02	-0,21	-0,06
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Wartość księgowa na jedną akcję zwykłą	0,05	0,14	0,76	0,01	0,04	0,20

TREŚĆ		31.03.2011	31.12.2010	31.03.2010
A.	AKTYWA TRWAŁE	8 416	8 787	10 174
I.	Wartości niematerialne i prawne	11	12	9
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	0	0	0
2.	Wartość firmy	0	0	0
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	11	12	9
4.	Zaliczki na wartości niematerialnych i prawnych	0	0	0
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	7 479	7 879	8 778
1.	Środki trwałe	7 373	7 775	8 776
2.	Środki trwałe w budowie	106	103	0
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0	0	2
III.	Należności długoterminowe	0	0	0
1.	Od jednostek powiązanych	0	0	0
2.	Od pozostałych jednostek	0	0	0
IV.	Inwestycje długoterminowe		0	59
1.	Nieruchomości	0	0	0
2.	Wartości niematerialne i prawne	0	0	0
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	0	59	59
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0	0	0
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	927	896	1 328
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	917	886	1 317
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	10	10	11
B.	AKTYWA OBROTOWE	10 072	10 219	8 305
I.	Zapasy	706	718	2 352
1.	Materiały	35	62	38
2.	Półprodukty i produkty w toku	0	0	0
3.	Produkty gotowe	513	513	1 923
4.	Towary	86	86	327
5.	Zaliczki na poczet dostaw	72	57	64
II.	Należności krótkoterminowe	7 574	6 750	3 357
1.	Należności od jednostek powiązanych	0	0	0
2.	Należności od pozostałych jednostek	7 574	6 750	6 319
III.	Inwestycje krótkoterminowe	32	1 586	601
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	32	1 586	601
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0	0	0
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 760	1 165	1 994
SUMA AKTYWÓW		18 488	19 006	18 479

TREŚĆ		31.03.2011	31.12.2010	31.03.2010
A.	KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	338	949	4 997
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	655	655	655
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0	0	0
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0	0	0
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	5 777	5 777	7 328
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0	0	0
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0	0	0
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-5 482	0	-1 551
VIII.	Zysk (strata) netto	-611	-5 482	-1 435
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0	0	0
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	18 150	18 057	13 482
I.	Rezerwy na zobowiązania	3 232	3 213	1 417
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	867	802	1 122
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	166	166	174
3.	Pozostałe rezerwy	2 199	2 245	121
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 379	1 516	1 724
1.	Wobec jednostek powiązanych	0	0	0
2.	Wobec pozostałych jednostek	1 379	1 516	1 724
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	12 843	13 087	8 921
1.	Wobec jednostek powiązanych	0	0	0
2.	Wobec pozostałych jednostek	12 843	13 087	8 921
3.	Fundusze specjalne	0	0	2
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	696	241	1 419
1.	Ujemna wartość firmy	0	0	0
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	696	241	1 419
SUMA PASYWÓW		18 488	19 006	18 479

TREŚĆ		01.01.2011 - 31.03.2011	01.01.2010 - 31.03.2010
A.	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	4 481	4 958
	- od jednostek powiązanych	0	0
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	4 481	4 550
II.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów.	0	408
B.	Koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	4 180	5 036
	- jednostkom powiązanym	0	0
I.	Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	4 180	4 628
II.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0	408
C.	Zysk (strata) brutto na sprzedaży (A-B)	301	-78
D.	Koszty sprzedaży	0	0
E.	Koszty ogólnego zarządu	735	794
F.	Zysk (strata) na sprzedaży (C-D-E)	-434	-872
G.	Pozostałe przychody operacyjne	23	60
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0	0
II.	Dotacje	0	0
III.	Inne przychody operacyjne	23	60
H.	Pozostałe koszty operacyjne	33	267
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0	0
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0	0
III.	Inne koszty operacyjne	33	267
I.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	-445	-1 079
J.	Przychody finansowe	2	67
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0	0
II.	Odsetki, w tym:	2	67
III.	Zysk ze zbycia inwestycji	0	0
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji	0	0
V.	Inne	0	0
K.	Koszty finansowe	135	240
I.	Odsetki, w tym:	134	86
II.	Strata ze zbycia inwestycji	0	0
III.	Aktualizacja wartości inwestycji	0	136
IV.	Inne	1	18
L.	Zysk (strata) z działalności gospodarczej (I+J-K)	-578	-1 252
M.	Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (M.I.-M.II.)	0	0
I.	Zyski nadzwyczajne	0	0
II.	Straty nadzwyczajne	0	0
N.	Zysk (strata) brutto (L+/-M.J)	-578	-1 252
O.	Podatek dochodowy	33	183
P.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0	0
R.	Zysk (strata) netto (N-O-P)	-611	-1 435

Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.

Wiersz	WYSZCZEGÓLNIENIE	DANE ZA OKRES		
		01.01.2011 - 31.03.2011	01.01.2010 - 31.12.2010	01.01.2010 - 31.03.2010
I.	Kapitał (fundusz własny) na początek okresu (BO)	949	6 431	6 431
-	korekta błędów	0	0	0
I.a	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	949	6 431	6 431
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	655	655	655
1.1	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0	0	0
a)	zwiększenie z tytułu dopłat	0	0	0
-	wydania udziałów (emisji akcji)	0	0	0
1.2	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu	655	655	655
2.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu	0	0	0
2.2	Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0	0
3.	Udziały (akcje) własne na początek okresu	0	0	0
3.1	Udziały (akcje) własne na koniec okresu	0	0	0
4.	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	5 777	7 328	7 328
a)	zwiększenie (z tytułu)	0	0	0
-	emisji akcji powyżej wartości nominalnej	0	0	0
-	podział zysku (ustawowo)	0	0	0
b)	zmniejszenie (z tytułu)	0	1 551	0
-	koszty emisji akcji	0	0	0
-	pokrycie straty za lata ubiegłe	0	1 551	0
4.2	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	5 777	5 777	7 328
5.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	0	0	0
5.2	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0	0	0
6.	Pozostałe kapitały (fundusz) rezerwowe na początek okresu	0	0	0
6.2	pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	0	0	0
7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-5 482	-1 551	-1 551
7.1	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	0	0	0
7.2	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0	0	0
a)	zwiększenie (z tytułu)	0	0	0
b)	zmniejszenie (z tytułu)	0	0	0
-	podział wyniku	0	0	0
7.3	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0	0	0
7.4	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-5 482	-1 551	-1 551
-	korekta błędu	0	0	0
7.5	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-5 482	-1 551	-1 551
b)	zmniejszenie (z tytułu)	0	0	0
-	pokrycie straty z lat ubiegłych kapitałem zapasowym	0	-1 551	0
7.6	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-5 482	0	-1 551
7.7	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-5 482	0	-1 551
8.	Wynik netto	-611	-5 482	-1 435
a)	zysk netto	0	0	0
b)	strata netto	-611	-5 482	-1 435
c)	odpisy z zysku	0	0	0
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	338	949	4 997
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	0	949	4 997

Jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.

TREŚĆ POZYCJI		01.01.2011 - 31.03.2011	01.01.2010 - 31.03.2010
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I.	Zysk (strata) netto	-611	-1 435
II.	Korekty razem	-1 888	-2 115
1.	Amortyzacja	401	450
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0	15
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	131	56
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0	0
5.	Zmiana stanu rezerw	19	199
6.	Zmiana stanu zapasów	12	639
7.	Zmiana stanu należności	-824	-642
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-1 456	-893
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-171	-2 075
10.	Inne korekty - korekta wyniku finansowego za poprzedni okres	0	136
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	-2 499	-3 550
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I.	Wpływy	4	0
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	4	0
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0	0
3.	Z aktywów finansowych	0	0
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0	0
II.	Wydatki	2	1 262
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	2	1 262
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0	0
3.	Na aktywa finansowe	0	0
4.	Inne wydatki inwestycyjne	0	0
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	2	-1 262
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I.	Wpływy	1 313	1 919
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0	0
2.	Kredyty i pożyczki	1 313	1 919
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0	0
4.	Inne wpływy finansowe	0	0
II.	Wydatki	370	493
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0	0
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0	0
4.	Splaty kredytów i pożyczek	0	0
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0	0
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0	0
7.	Płatności zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	307	370
8.	Odsetki	63	89
9.	Inne wydatki finansowe	0	35
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	943	1 426
D.	Przepływy pieniężne netto razem (AIII+/-B.III+/-C.III)	-1 554	-3 385
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	-1 554	-3 386
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0	0
F.	Środki pieniężne na początek okresu	1586	3 986
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D)	32	601
	o ograniczonej możliwości dysponowania	0	0

Zasady i metody rachunkowości, metody wyceny aktywów i pasywów na dzień bilansowy oraz pomiaru wyniku finansowego w sprawozdaniu jednostkowym.

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z przepisami:

- Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity Dz. U. Nr 76, poz. 694, 2002 r. z późn. zmianami)
- Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. Nr 33 poz. 259).

Wynik finansowy Spółki za okres objęty sprawozdaniem finansowym zawiera wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.

Sprawozdanie finansowe sporządzone zostało przy zastosowaniu następujących zasad wyceny aktywów i pasywów:

Majątek trwały

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne wykazywane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dokonane odpisy amortyzacyjne, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Kwoty rocznych odpisów amortyzacyjnych ustala się przy zastosowaniu stawek wynikających z ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych, poprzez równomierne rozłożenie wartości początkowej na poszczególne lata (metoda liniowa) w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności.

Za środki trwałe uznaje się przedmioty majątkowe użytkowane powyżej 1 roku, będące własnością Spółki, jak i użytkowane na podstawie umów leasingu.

Grupę rzeczowych aktywów trwałych tworzą aktywa o podobnym rodzaju i zastosowaniu w działalności gospodarczej. Grupę rzeczowych aktywów trwałych stanowią:

- a) grunty,
- b) budynki i budowle,
- c) maszyny i urządzenia,
- d) środki transportu,
- e) wyposażenie i narzędzia jako pozostałe środki trwałe.

Grupę wartości niematerialnych i prawnych stanowi zbiór aktywów o podobnym charakterze i sposobie użytkowania w działalności Spółki. Do odrębnych grup można zaliczyć:

- a) znaki towarowe (produktów),
- b) oprogramowanie komputerowe,
- c) licencje i franchising,
- d) prawa autorskie, patenty i inne przemysłowe prawa własności, prawa operacyjne i związane ze świadczeniem usług,
- e) wartości niematerialne w toku wytwarzania.

Zasady dokonywania odpisów amortyzacyjnych

Przyjęto następujące zasady amortyzacji aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych:

- a) odpisów amortyzacyjnych od środka trwałego lub wartości niematerialnej i prawnej dokonuje się drogą systematycznego, planowego rozłożenia jego wartości początkowej na ustalony okres amortyzacji. Remont i konserwacja składnika aktywów nie zaprzecza potrzebie jego amortyzowania.
- b) W Spółce stosowane są następujące okresy amortyzacji oparte na przewidywanych okresach użytkowania odpowiednich aktywów:
 - i. Budynki mogą być amortyzowane maksymalnie do 40 lat
 - ii. Budowle mogą być amortyzowane maksymalnie do 20 lat,
 - iii. Maszyny i urządzenia mogą być amortyzowane maksymalnie do 10 lat,
 - iv. Środki transportu mogą być amortyzowane maksymalnie do 8 lat,
 - v. Sprzęt komputerowy może być amortyzowany maksymalnie do 5 lat,
 - vi. Meble i wyposażenie mogą być amortyzowane maksymalnie do 10 lat.

- c) Rozpoczęcie amortyzacji następuje nie wcześniej niż po przyjęciu środka trwałego lub wartości niematerialnej i prawnej do używania, amortyzację rozpoczyna się:
 - i. od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu, w którym przyjęto do używania środków trwałe - dla składników amortyzowanych metodą liniową,
 - ii. w miesiącu wprowadzenia do użytkowania – dla składników amortyzowanych jednorazowo,
- d) Zakończenie amortyzacji następuje nie później niż z końcem tego miesiąca, w którym miało miejsce :
 - i. zrównanie wartości odpisów amortyzacyjnych lub umorzeniowych z wartością początkową środka trwałego,
 - ii. przeznaczenie środka trwałego do likwidacji, sprzedaży lub stwierdzenia jego niedoboru, z ewentualnym uwzględnieniem przewidywanej przy likwidacji ceny sprzedaży netto pozostałości środka trwałego,

Przy ustalaniu okresu amortyzacji i rocznej stawki amortyzacyjnej uwzględnia się okres ekonomicznej użyteczności środka trwałego lub wartości niematerialnej i prawnej.

W przypadku gruntów i budynków przyjmuje się, że są one odrębnymi aktywami i dla celów księgowych traktowane są rozłącznie, nawet jeśli zostały nabyte razem. Grunty nie są amortyzowane.

Dla środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych o jednostkowej wartości początkowej poniżej 3.500 zł można ustalać odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe) w sposób uproszczony, przez dokonywanie jednorazowego odpisu w koszty działalności w miesiącu oddania do eksploatacji.

Amortyzacja środków trwałych użytkowanych w ramach leasingu dokonywana jest według stawek zgodnych z ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych niezależnie od czasu trwania umowy leasingu.

Środki trwałe w budowie wyceniane są w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Inwestycje długoterminowe wyceniane są wg ceny nabycia, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości.

Należności wyceniane są w kwotach wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny, tj. powiększone o należne odsetki oraz pomniejszone o ewentualne odpisy aktualizujące ich wartość. Odpisy aktualizujące dokonywane są dla wszystkich należności w odniesieniu do tych, których spłata jest zagrożona, a dla pozostałych ustalane są na podstawie indywidualnej oceny sytuacji dłużnika.

Zapasy obejmują materiały, produkty w toku oraz towary zakupione w celu ich odsprzedaży, w tym grunty i inne nieruchomości przeznaczone do odsprzedaży.

Zapasy materiałów są wyceniane na dzień bilansowy według ceny ich zakupu, a zakupionych towarów w cenie nabycia, pomniejszane o ewentualny odpis z tytułu utraty wartości. Jako metodę rozchodu zapasów Spółka przyjęła metodę pierwsze weszło – pierwsze wyszło (FIFO).

Długoterminowe kontrakty budowlane wycenia się na dzień bilansowy na podstawie stopnia zaawansowania kosztów. Przychody ustala się proporcjonalnie do poniesionych kosztów dotyczących wykonania każdej niezakończonych umowy budowlanej. Zarówno przychody jak i koszty ich osiągnięcia ustala się za okres od rozpoczęcia danej umowy do dnia bilansowego po odliczeniu przychodów i kosztów, które wpłynęły na wynik finansowy w ubiegłych okresach sprawozdawczych. Sposób dokonania wyceny niezakończonych robót budowlanych przyjęto w oparciu o Krajowy Standard Rachunkowości nr 3 „Niezakończone usługi budowlane”.

Inwestycje krótkoterminowe obejmujące akcje, udziały oraz papiery wartościowe wyceniane są na dzień bilansowy według ceny nabycia z uwzględnieniem odpisów z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki pieniężne w walucie obcej wyceniane są na dzień bilansowy wg średniego kursu NBP. Obejmują one środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz lokaty krótkoterminowe, z których odsetki wykazywane są jako przychody finansowe w rachunku zysków i strat.

Środki pieniężne w walucie polskiej wykazywane są w wartości nominalnej.

Rozliczenia międzyokresowe obejmują czynne rozliczenia z tytułu poniesionych wydatków dotyczących późniejszych okresów niż te, w których je poniesiono oraz bierne rozliczenia z tytułu przychodów przyszłych okresów i przyszłych świadczeń. Odpisy czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych następują stosownie do upływu czasu – zgodnie z zasadą współmierności.

Kapitały własne stanowią kapitały tworzone przez Spółkę zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych oraz umową spółki.

Kapitał podstawowy (akcyjny) wykazany jest w wartości nominalnej, w wysokości zgodnej z wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z zysku. Od momentu przekształcenia w spółkę akcyjną dokonywany jest odpis obligatoryjny zgodnie z KSH. Dodatkowo możliwe jest zasilenie kapitału zapasowego z nadwyżki ceny emisyjnej akcji nad ich wartością nominalną, z dopłat oraz z przeniesienia z innych kapitałów tworzonych w Spółce.

Wynik finansowy netto roku obrotowego stanowi zysk lub stratę wynikającą z rachunku zysków i strat. Zysk netto uwzględnia zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych. Od momentu przekształcenia w spółkę akcyjną, Spółka zobowiązana jest do ustalania aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy.

Zobowiązania długoterminowe stanowią zobowiązania, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok.

Zobowiązania krótkoterminowe stanowią zobowiązania, których okres spłaty na dzień bilansowy jest krótszy niż rok oraz raty zobowiązań długoterminowych przypadające do spłaty w ciągu dwunastu miesięcy od dnia bilansowego.

Zobowiązania krótko- i długoterminowe wyceniane są w kwocie wymagającej zapłaty.

Kredyty bankowe i pożyczki wyceniane są w wysokości kapitału pozostałego do spłaty, powiększonego o naliczone a nie spłacone odsetki, które wykazywane są jako koszty finansowe w rachunku zysków i strat.

Przychody ze sprzedaży Spółka uzyskuje z tytułu sprzedaży świadczonych usług oraz towarów nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym. Przychód stanowi kwota należna od odbiorcy, pomniejszona o podatek od towarów i usług z uwzględnieniem kwoty rabatów przyznanych przez Spółkę.

Przychody i koszty związane z pracami wykonanymi w ramach świadczenia usług (z wyjątkiem kontraktów budowlanych) ujmowane są zgodnie ze stopniem realizacji transakcji na dzień bilansowy, na podstawie protokołów odbioru prac i usług. Stopień zaawansowania usługi mierzy się udziałem uzasadnionych kosztów poniesionych od dnia zawarcia umowy do dnia ustalenia przychodu w całkowitych kosztach wykonania usługi.

Przychody z kontraktów budowlanych ustala się proporcjonalnie do stopnia zaawansowania kosztów poszczególnych kontraktów. Zarówno przychody jak i koszty ich osiągnięcia ustala się za okres od rozpoczęcia danej umowy do dnia bilansowego po odliczeniu przychodów i kosztów, które wpłynęły na wynik finansowy w ubiegłych okresach sprawozdawczych. Sposób dokonania wyceny niezakończonych robót budowlanych przyjmuje się w oparciu o Krajowy Standard Rachunkowości nr 3 „Niezakończone usługi budowlane”.

Koszty działalności operacyjnej stanowią wszystkie poniesione koszty związane z normalną działalnością Spółki dotyczące danego okresu sprawozdawczego, niezależnie od terminu ich zapłaty.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne obejmują przychody i koszty związane ze zbyciem składników majątku trwałego, przychody i koszty związane z postępowaniem sądowym i spornym, wartość utworzonych i rozwiązanych odpisów aktualizujących należności, zapasy i roszczenia sporne oraz zapłacone kary i otrzymane odszkodowania.

Przychody i koszty finansowe obejmują odsetki i prowizje bankowe oraz różnice kursowe. Przychody i koszty finansowe są księgowane w okresie, którego dotyczą, niezależnie od daty ich rozliczenia.

Podatek dochodowy zawiera bieżące opodatkowanie podatkiem dochodowym od osób prawnych. Od momentu zmiany formy prawnej Emitent zobowiązany jest do tworzenia aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy.

W prezentowanym okresie obrotowym nie były dokonywane istotne korekty wielkości szacunkowych.

W prezentowanym okresie obrotowym nie były dokonywane odpisy aktualizujące wartość aktywów oraz nie były tworzone rezerwy.

Wybrane dane finansowe	01.01.2011 - 31.03.2011	01.01.2010 - 31.12.2010	01.01.2010 - 31.03.2010	01.01.2011 - 31.03.2011	01.01.2010 - 31.12.2010	01.01.2010 - 31.03.2010
	tys. zł			tys. euro		
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4 481	52 487	5 064	1 128	13 107	1 277
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-451	-4 444	-1 038	-113	-1 110	-262
Zysk (strata) brutto	-584	-4 997	-1 075	-147	-1 248	-271
Zysk (strata) netto	-618	-5 291	-1 257	-155	-1 321	-317
	tys. zł			tys. euro		
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-2 497	1 697	-3 357	-628	424	-846
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	2	-2 381	-1 262	1	-595	-318
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	943	2 698	1 461	237	674	368
Przepływy pieniężne netto razem	-1 552	2 014	-3 158	-391	503	-796
	tys. zł			tys. euro		
Aktywa razem	18 551	19 073	18 602	4 624	4 816	4 816
Aktywa obrotowe	10 119	10 268	8 427	2 522	2 593	2 182
Zapasy	706	661	2 288	176	167	592
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	18 165	18 070	13 554	4 528	4 563	3 509
Zobowiązania długoterminowe	2 246	2 318	2 847	560	585	737
Zobowiązania krótkoterminowe	15 922	15 752	10 707	3 969	3 977	2 772
Kapitał własny	385	1 003	5 048	96	253	1 307
Kapitał zakładowy	655	655	655	163	165	170
	zł			euro		
Liczba akcji [szt]	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	-0,09	-0,81	-0,19	-0,02	-0,20	-0,05
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Wartość księgowa na jedną akcję zwykłą	0,06	0,15	0,77	0,01	0,04	0,20
	zł			euro		
Rozwodniona liczba akcji [szt]	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029	6 547 029
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	-0,09	-0,81	-0,19	-0,02	-0,20	-0,05
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Wartość księgowa na jedną akcję zwykłą	0,06	0,15	0,77	0,01	0,04	0,20

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011

	Okres zakończony 31/03/2011	Okres zakończony 31/12/2010	Okres zakończony 31/03/2010
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	4 481	52 487	5 064
Koszt własny sprzedaży	4 180	52 207	5 052
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	301	280	12
Koszty sprzedaży	0	0	0
Koszty zarządu	740	3 668	951
Pozostałe przychody operacyjne	22	842	34
Pozostałe koszty operacyjne	34	1898	133
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	- 451	-4 444	-1 038
Przychody finansowe	2	58	67
Koszty finansowe	135	611	104
Udział w zyskach jednostek stowarzyszonych	0	0	0
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-584	-4 997	-1 075
Podatek dochodowy	33	294	183
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	-617	-5 291	-1 257
Działalność zaniechana	0,00	0,00	0,00
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej	0,00	0,00	0,00
Zysk (strata) netto	-617	-5 291	-1 257
Inne całkowite dochody	0	0	0
Skutki aktualizacji majątku trwałego	0	0	0
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów	0	0	0
Inne całkowite dochody (netto)	0	0	0
Całkowite dochody ogółem	-617	-5 291	-1 257
Zysk netto przypadający:			
Akcjonariuszom jednostki dominującej	-617	-5 291	-1 257
Całkowite dochody ogółem przypadające:			
Akcjonariuszom jednostki dominującej	-617	-5 291	-1 257
Akcjonariuszom mniejszościowym	0	0	0
Zysk (strata) na jedną akcję (w zł na jedną akcję)			
Z działalności kontynuowanej i zaniechanej:			
Zwykły	-0,09	-0,81	-0,19
Rozwodniony	-0,09	-0,81	-0,19
Z działalności kontynuowanej :			
Zwykły	-0,09	-0,81	-0,19
Rozwodniony	-0,09	-0,81	-0,19

	Stan na 31/03/2011	Stan na 31/12/2010	Stan na 31/03/2010
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	7 492	7 894	8 797
Wartości niematerialne	13	15	31
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	0	0	17
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	917	886	1 317
Pozostałe aktywa finansowe	0	0	0
Pozostałe aktywa	10	10	13
Aktywa trwałe razem	8 432	8 805	10 175
Aktywa obrotowe			
Zapasy	706	661	2 288
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	9 248	7 887	5 242
Pozostałe aktywa finansowe	0	0	0
Bieżące aktywa podatkowe	0	0	142
Pozostałe aktywa	129	132	126
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	36	1 588	630
Aktywa obrotowe razem	10 119	10 268	8 427
Aktywa klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
Aktywa razem	18 551	19 073	18 602

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 marca 2011 roku
(cd.)

	Stan na 31/03/2011	Stan na 31/12/2010	Stan na 31/03/2010
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
PASYWA			
Kapitał własny			
Wyemitowany kapitał akcyjny	655	655	655
Nadwyżka ze sprzedaży akcji	5 777	5 777	4 603
Kapitał zapasowy	0	0	2 725
Zyski zatrzymane	-6 047	-5 429	-2 934
Razem kapitał własny	385	1 003	5 048
Zobowiązania długoterminowe			
Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	0	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe	1 020	1 157	1 718
Rezerwa na podatek odroczony	866	802	1 123
Rezerwy długoterminowe	0	0	0
Pozostałe zobowiązania	360	359	6
Zobowiązania długoterminowe razem	2 246	2 318	2 847
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	11 420	12 894	3 785
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	1 984	671	4 164
Pozostałe zobowiązania finansowe	685	856	1 174
Bieżące zobowiązania podatkowe	0	0	0
Rezerwy krótkoterminowe	1 279	1 279	295
Przychody przyszłych okresów	552	52	1 290
Pozostałe zobowiązania	0	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe razem	15 919	15 752	10 707
Zobowiązania razem	18 166	18 070	13 554
Pasywa razem	18 551	19 073	18 602

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.

	Wyemitowany kapitał akcyjny	Nadwyżka ze sprzedaży akcji	Kapitał zapasowy	Zyski zatrzymane netto	Razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Stan na 1 stycznia 2010 roku	655	4 603	2 725	-1 678	6 305
Emisja akcji z agio	0	0	0	0	0
Koszty emisji akcji	0	0	0	0	0
Alokacja zysków zatrzymanych na kapitał zapasowy	0	0	-1 551	0	- 1 551
Ujęte przychody i koszty razem	0	0	0	-5 428	-5 428
Stan na 31 grudnia 2010 roku	655	4 603	1 173	-5 428	1 003
Alokacja zysków zatrzymanych na kapitał zapasowy	0	0	0	0	0
Pokrycie straty za lata ubiegłe kapitałem zapasowym	0	0	0	-617	0
Stan na 31 marca 2011 roku	655	4 603	1 173	-6 045	386

	Wyemitowany kapitał akcyjny	Nadwyżka ze sprzedaży akcji	Kapitał zapasowy	Zyski zatrzymane netto	Razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Stan na 1 stycznia 2010 roku	655	0	2 725	-1 678	6 305
Emisja akcji z agio	0	0	0	0	0
Zyski zatrzymane z bieżącego okresu	0	0	0	-2 934	-2 934
Stan na 31 grudnia 2010 roku	655	4 603	2 725	-2 934	5 049

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia do 31 marca 2011 r.- metoda pośrednia

	Okres zakończony 31/03/2011	Okres zakończony 31/03/2010	Okres zakończony 31/03/2010
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej			
Zysk za rok obrotowy	-617	-5 291	-1 257
Koszt podatku dochodowego ujęty w rachunku zysków i strat			
Przychody z inwestycji ujęte w rachunku zysków i strat			-15
Zysk ze sprzedaży lub zbycia składników rzeczowych aktywów trwałych		51	
Strata (zysk) z aktualizacji wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy			
Udział w zysku jednostek stowarzyszonych			
Amortyzacja aktywów trwałych	403	1 927	458
Utrata wartości aktywów trwałych ujęta w zysku lub stracie		9	
(Dodatnie) / ujemne różnice kursowe netto			
Poniesione koszty rozwoju			
	-214	-3 304	-815
Zmiany w kapitale obrotowym:			
(Zwiększenie) / zmniejszenie salda należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	-820	-4 672	-2 026
(Zwiększenie) / zmniejszenie stanu zapasów	12	2 274	647
(Zwiększenie) / zmniejszenie pozostałych aktywów		-25	63
Zmniejszenie salda zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	-1 455	7 811	-1 124
Zwiększenie / (zmniejszenie) rezerw	19	1 037	199
Zwiększenie / (zmniejszenie) przychodów przyszłych okresów	-171	-1 628	-390
Zwiększenie / (zmniejszenie) pozostałych zobowiązań			
Środki pieniężne wygenerowane na działalności operacyjnej	-2 629	1 494	-3 445
Zapłacone odsetki	131	203	89
Zapłacony podatek dochodowy			
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	-2 497	1 697	-3 357



Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2011 do 31 marca 2011 r. - metoda pośrednia (c.d.)

	Okres zakończony 31/03/2011	Okres zakończony 31/03/2010	Okres zakończony 31/03/2010
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej			
Płatności z tytułu nabycia aktywów finansowych			
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych			
Otrzymane odsetki			
Dywidenda otrzymana od jednostek stowarzyszonych			
Kwoty wypłacone jednostkom powiązanym		-51	
Płatności za rzeczowe aktywa trwałe	-2	-2 446	-1 262
Wpływy z tytułu zbycia składników rzeczowych aktywów trwałych	4	116	
Płatności inne			
Środki pieniężne netto (wydane) / wygenerowane w związku z działalnością inwestycyjną	2	-2 381	-1 262
Przepływy pieniężne z działalności finansowej			
Wpływy z tytułu emisji akcji kapitałowych			
Płatności z tytułu kosztów emisji akcji			
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		2 835	
Wpływy z kredytów	1 313		1 919
Splata kredytów		1 573	
Dywidendy wypłacone na rzecz: akcjonariuszy jednostki dominującej			
Płatności z tytułu leasingu finansowego	-307	-1 622	-370
Odsetki	-63	-89	-89
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności finansowej	943	2 698	1 461
Zwiększenie netto środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-1 552	-2 427	-3 386
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek roku obrotowego	1 589	4 015	4 015
Wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach obcych			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku obrotowego	37	1 588	630

Informacja dodatkowa do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego sporządzonego na dzień 31 marca 2011

1. Informacje ogólne

1.1. Informacje o jednostce dominującej

Spółka dominująca Grupy Kapitałowej ANTI została utworzona w wyniku przekształcenia w dniu 5 sierpnia 2008 roku (Akt notarialny Rep. Nr 8108/2008) ANTI Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w ANTI Spółka Akcyjna. Przekształcenie zostało zarejestrowane na mocy Postanowienia Sadu Rejonowego dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu, VI. Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 28 sierpnia 2008 r. Siedzibą jednostki dominującej jest Polska. Aktualnie spółka jest zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym w Sądzie Rejonowym dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu, VI. Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000312421.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, skład organów zarządczych i nadzorujących jednostki dominującej jest następujący:

Zarząd:

Arkadiusz Rzepa	Prezes Zarządu
Anna Kaczmarek	Członek Zarządu

Rada Nadzorcza:

Marcin Celejowski	Przewodniczący
Tomasz Jezierski	Członek
Stanisław Rzepa	Członek
Ireneusz Gronostaj	Członek
Danuta Rzepa	Członek

Według stanu na dzień 31 marca 2011 roku struktura akcjonariatu jednostki dominującej jest następująca:

Podmiot	Ilość akcji	% posiadanego kapitału	% posiadanych praw głosów
Arkadiusz Rzepa	2 158 969	32,98%	37,22%
Danuta Rzepa	1 000 000	15,27%	17,19%
Stanisław Rzepa	1 000 000	15,27%	17,19%
Marcin Bużantowicz	750 750	11,47%	13,59%
Pozostali akcjonariusze	1 637 310	25,01%	14,81%
Razem	6 547 029	100%	100%

Stan posiadania akcji Anti S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę według stanu na dzień 31 marca 2011 roku:

Imię i nazwisko	Stanowisko	Ilość akcji	% posiadanego kapitału	Liczba głosów na WZA	
Arkadiusz Rzepa	Prezes Zarządu	2 158 969	32,98%	4 113 903	37,22%
Danuta Rzepa	Członek Rady Nadzorczej	1 000 000	15,27%	1 900 000	17,19%
Stanisław Rzepa	Członek Rady Nadzorczej	1 000 000	15,27%	1 900 000	17,19%

1.2. Informacje o Grupie Kapitałowej

Na dzień bilansowy w skład grupy kapitałowej ANTI wchodzi ANTI S.A. jako podmiot dominujący oraz 1 spółka zależna Salida Sp. z o.o. Salida powstała poprzez wydzielenie z ANTI S.A. działu zajmującego się zarządzaniem nieruchomościami w dniu 1 października 2009 roku i wniesienie majątku w postaci sprzętu komputerowego i oprogramowania jako aport. Działalność z zakresu zarządzania nieruchomościami została zlikwidowana w 2010 roku i Salida Sp z o.o. jest w trakcie zmian organizacyjnych pod nową działalność.

Czas trwania działalności poszczególnych jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej nie jest ograniczony. Sprawozdania finansowe jednostek podporządkowanych sporządzone zostały za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie finansowe jednostki dominującej, przy zastosowaniu spójnych zasad rachunkowości.

Rokiem obrotowym Spółki dominującej oraz spółki zależnej jest rok kalendarzowy.

Podstawowa działalność Grupy Kapitałowej obejmuje:

- Realizację projektów z zakresu małej architektury
- Kształtowanie i pielęgnacja terenów zielonych
- Usługi porządkowe

1.3. Waluta funkcjonalna i waluta sprawozdawcza

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w polskich złotych (PLN). Polski złoty jest walutą funkcjonalną i sprawozdawczą Grupy Kapitałowej. Dane w sprawozdaniach finansowych zostały wykazane w tysiącach złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach zostały podane z większą dokładnością.

2. Platforma zastosowanych Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej

2.1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską (UE).

2.2. Wcześniejsze zastosowanie standardów i interpretacji

Sporządzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupa nie podjęła decyzji o wcześniejszym zastosowaniu jakichkolwiek Standardów, zmian do Standardów i Interpretacji.

3. Stosowane zasady rachunkowości

3.1. Podstawa sporządzenia

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na istotne zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez Grupę.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego. Najważniejsze zasady rachunkowości stosowane przez Grupę przedstawione zostały poniżej.

3.2. Zasady konsolidacji

3.2.1. Połączenia jednostek gospodarczych

Przejęcia jednostek i wyodrębnionych części działalności rozlicza się metodą nabycia. Koszt połączenia jednostek wycenia się w zagregowanej wartości godziwej (na dzień dokonania zapłaty) przekazanych aktywów, poniesionych lub przejętych zobowiązań oraz instrumentów kapitałowych wyemitowanych przez Grupę w zamian za przejęcie kontroli nad jednostką przejmowaną, powiększonej o koszty bezpośrednio związane z połączeniem jednostek gospodarczych. Dające się zidentyfikować aktywa, zobowiązania i zobowiązania warunkowe jednostki przejmowanej spełniające warunki ujęcia zgodnie z MSSF 3 „Połączenia jednostek gospodarczych” ujmują się w wartości godziwej na dzień przejęcia, z wyjątkiem aktywów trwałych (lub grup do zbycia) sklasyfikowanych jako przeznaczone do sprzedaży zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana”, ujmowanych i wycenianych w wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży.

Wartość firmy wynikającą z przejęcia ujmują się w aktywach jako wartość różnicy pomiędzy kosztem przejęcia i udziałem Grupy w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować ujętych aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych podmiotu przejmowanego. Jeśli wartość ta okazałaby się ujemna, to ustala się ponownie wartość udziału Grupy w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej. Gdyby po ponownym ustaleniu wartość ta w dalszym ciągu była ujemna, nadwyżkę ujmują się niezwłocznie w wyniku finansowym jako przychód.

3.2.1. Inwestycje w jednostki zależne

Przez jednostki zależne rozumie się jednostki kontrolowane przez jednostkę dominującą (co obejmuje także jednostki specjalnego przeznaczenia). Uznaje się, że kontrola występuje wówczas, gdy jednostka dominująca ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści z jej działalności.

Wyniki finansowe jednostek zależnych nabytych lub sprzedanych w ciągu roku ujmują się w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym od/do momentu ich efektywnego nabycia lub zbycia.

Wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty oraz niezrealizowane zyski z tych transakcji, między podmiotami powiązanymi objętymi konsolidacją podlegają pełnej eliminacji.

Udziały mniejszości w aktywach netto (z wyłączeniem wartości firmy) konsolidowanych podmiotów zależnych prezentowane są odrębnie od kapitału własnego Grupy. Na udziały mniejszości składają się wartości udziałów na dzień połączenia jednostek gospodarczych oraz udziały mniejszościowe w zmianach w kapitale własnym poczynawszy od daty połączenia. Straty przypisywane udziałom mniejszościowym wykraczające poza udział w kapitale podstawowym podmiotu alokowane są do udziałów Grupy, z wyjątkiem przypadków wiążącego zobowiązania i zdolności udziałowców mniejszościowych do dokonania dodatkowych inwestycji w celu pokrycia strat.

3.2.2. Inwestycje w jednostki stowarzyszone

Jednostką stowarzyszoną jest jednostką, na którą spółka dominująca wywiera znaczący wpływ, nie będąca jednostką zależną ani udziałem we wspólnym przedsięwzięciu spółki dominującej. Znaczący wpływ oznacza zdolność uczestniczenia w ustalaniu polityki finansowej i operacyjnej jednostki stowarzyszonej, bez samodzielnego czy wspólnego sprawowania nad nią kontroli.

Wyniki finansowe, aktywa i zobowiązania jednostek stowarzyszonych ujmują się w sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycje w jednostkę stowarzyszoną wykazuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej po koszcie historycznym, ze stosowną korektą o zaistniałe po dacie przejęcia zmiany udziału Grupy w aktywach netto jednostki stowarzyszonej minus wszelkie utraty wartości poszczególnych inwestycji. Straty jednostek stowarzyszonych przekraczające wartość udziału Grupy w tych jednostkach (w tym wszelkie udziały długoterminowe, które w zasadzie stanowią część inwestycji netto Grupy w jednostkę stowarzyszoną) ujmują się wyłącznie, jeśli Grupa zaciągnęła wiążące zobowiązania prawne lub zwyczajowe lub dokonała płatności w imieniu jednostki stowarzyszonej.

Nadwyżkę ceny nabycia nad wartością godziwą dających się zidentyfikować aktywów netto jednostki stowarzyszonej na dzień nabycia ujmują się jako wartość firmy. Wartość firmy włączona jest do wartości bilansowej inwestycji, a utratę jej wartości wycenia się w ramach tej inwestycji. Jakąkolwiek nadwyżkę udziałów Grupy w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować

aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych nad kosztem przejścia po dokonaniu przeszacowania ujmuje się niezwłocznie w rachunku zysków i strat.

Zyski i straty wynikające z transakcji pomiędzy Grupą a jednostką stowarzyszoną podlegają wyłączeniom konsolidacyjnym do wartości udziału Grupy w odpowiedniej jednostce stowarzyszonej.

3.2.3. Wartość firmy

Wartość firmy powstająca przy przejściu wynika z wystąpienia na dzień przejścia nadwyżki kosztu przejścia jednostki nad udziałem Grupy w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki zależnej lub stowarzyszonej ujemowanych na dzień przejścia.

Wartość firmy ujmuje się początkowo jako składnik aktywów, a następnie wycenia według kosztu pomniejszonego o skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości.

Dla celów testowania utraty wartości wartość firmy alokuje się na poszczególne ośrodki Grupy generujące przepływy pieniężne, które powinny odnieść korzyści z synergii będących efektem połączenia. Jednostki generujące przepływy pieniężne, do których alokuje się wartość firmy, testuje się pod względem utraty wartości raz w roku lub częściej, jeśli można wiarygodnie przypuszczać, że utrata wartości wystąpiła. Jeśli wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest mniejsza od jej wartości bilansowej, stratę z tytułu utraty wartości alokuje się najpierw w celu redukcji kwoty bilansowej wartości firmy alokowanej do tego ośrodka, a następnie do pozostałych aktywów tego ośrodka proporcjonalnie do wartości bilansowej poszczególnych składników aktywów tej jednostki. Strata z tytułu utraty wartości ujęta dla wartości firmy ma charakter trwały i nie podlega odwróceniu w następnym okresie.

W chwili zbycia jednostki zależnej lub podlegającej wspólnej kontroli przypadającą na nią część wartości firmy uwzględnia się przy obliczaniu zysku/straty z tytułu zbycia.

3.3. Ujęcie przychodów ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży (z wyjątkiem przychodów z tytułu umów długoterminowych, ujemowanych według zasad MSR 11) ujemowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług VAT oraz inne podatki związane ze sprzedażą, z wyjątkiem podatku akcyzowego.

3.3.1. Sprzedaż towarów

Przychody ze sprzedaży towarów ujemowane są po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- przeniesienia z Grupy na nabywcę znaczącego ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów;
- sędowania przez Grupę funkcji kierowniczych w stopniu związanym na ogół z prawem własności oraz efektywnej kontroli nad sprzedanymi towarami;
- możliwości dokonania wiarygodnej wyceny kwoty przychodów;
- wystąpienia prawdopodobieństwa, że jednostka otrzyma korzyści ekonomiczne związane z transakcją; oraz
- możliwości wiarygodnej wyceny kosztów poniesionych lub przewidywanych w związku z transakcją.

Sprzedaż towarów, w wyniku której klienci otrzymują punkty w ramach programów lojalnościowych ujmuje się jako wieloskładnikowe transakcje przychodowe, a wartość godziwą zapłaty otrzymanej lub należnej alokuje się do pozycji dostarczonych towarów oraz przyznanych punktów. Zapłatę alokowaną do przyznanych upustów wycenia się poprzez odniesienie do wartości godziwej tj. kwoty, za którą można by oddzielnie sprzedać przyznane punkty. Zapłaty takiej nie ujmuje się jako przychód w momencie wyjściowej transakcji sprzedaży. Zostaje ona odroczone i ujęta jako przychód w momencie realizacji przyznanych punktów, kiedy zobowiązania Grupy zostały wypełnione.

3.3.2. Świadczenie usług

Przychody z tytułu umów o świadczenie usług ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji danej umowy.

Jeżeli efekt umowy o świadczenie usług można wiarygodnie oszacować, przychody i koszty ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji umowy na dzień bilansowy. Wszelkie zmiany w zakresie prac, roszczenia oraz premie są rozpoznawane w stopniu, w jakim zostały one uzgodnione z klientem.

W przypadku, kiedy wartości umowy nie da się wiarygodnie oszacować, przychody z tytułu umowy ujmuje się w stopniu, w jakim jest prawdopodobne, że poniesione w związku z umową koszty zostaną nimi pokryte. Koszty związane z umową ujmuje się jako koszty okresu, w jakim zostały poniesione.

Jeżeli istnieje prawdopodobieństwo, że koszty umowy przekroczą związane z nią przychody, przewidywaną stratę ujmuje się niezwłocznie jako koszt.

3.3.3. Przychody z tytułu odsetek i dywidend

Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo akcjonariuszy do otrzymania płatności.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału i przy uwzględnieniu efektywnej stopy oprocentowania, czyli stopy efektywnie dyskontującej przyszłe wpływy pieniężne szacowane na oczekiwany okres użytkowania danego składnika aktywów do wartości bilansowej netto tego składnika.

3.4. Leasing

Leasing klasyfikuje się jako leasing finansowy, gdy w ramach zawartej umowy zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z bycia właścicielem przenoszone jest na leasingobiorcę. Wszelkie pozostałe rodzaje leasingu traktowane są jako leasing operacyjny.

3.4.1. Grupa jako leasingobiorca

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego traktuje się jak aktywa Grupy i wycenia w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych. Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu finansowego.

Płatności leasingowe dzielone są na część odsetkową i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu, tak by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty finansowe odnosi się bezpośrednio jako koszty okresu, chyba że można je bezpośrednio przyporządkować do odpowiednich aktywów – wówczas są one kapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Grupy dotyczącymi kosztów obsługi zadłużenia, przedstawionymi poniżej w części 3.6. Płatności warunkowe z tytułu leasingu ujmują się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

Płatności z tytułu leasingu operacyjnego odnosi się w rachunek zysków i strat metodą liniową przez okres leasingu, z wyjątkiem przypadków, kiedy inna, systematyczna podstawa rozliczenia jest bardziej reprezentatywna dla wzorca czasowego rządzącego konsumpcją korzyści ekonomicznych wpływających z leasingu danego składnika aktywów. Płatności warunkowe z tytułu leasingu operacyjnego ujmują się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

W przypadku wystąpienia specjalnych zachęt motywujących do zawarcia umowy leasingu operacyjnego, przychody z tego tytułu zostają odroczone. Zagregowane korzyści z tytułu takich zachęt ujmują się jako pomniejszenie kosztów wynajmu metodą liniową, z wyjątkiem sytuacji, gdy inna systematyczna podstawa jest bardziej reprezentatywna dla wzorca czasowego rządzącego konsumpcją korzyści ekonomicznych dostarczanych przez składnik aktywów objęty leasingiem.

3.5. Waluty obce

Transakcje przeprowadzane w walucie innej niż waluta funkcjonalna wykazuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Aktywa i zobowiązania wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane są według kosztu historycznego.

Różnice kursowe ujmują się w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem:

- różnic kursowych dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania produkcyjnego, które włącza się do kosztów tych aktywów i traktuje jako korekty kosztów odsetkowych kredytów w walutach obcych;
- różnic kursowych wynikających z transakcji przeprowadzonych w celu zabezpieczenia przed określonym ryzykiem walutowym zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń; oraz
- różnic kursowych wynikających z pozycji pieniężnych należności lub zobowiązań względem jednostek zagranicznych, z którymi nie planuje się rozliczeń lub też takie rozliczenia nie są prawdopodobne, stanowiących część inwestycji netto w jednostkę zlokalizowaną za granicą i ujmowanych w kapitale rezerwowym z przeliczenia jednostek zagranicznych obcych oraz w zysku/stracie ze zbycia inwestycji netto.

Przy konsolidacji aktywa i zobowiązania jednostek zlokalizowanych za granicą przelicza się na walutę polską po kursie obowiązującym na dzień bilansowy. Przychody i koszty są przeliczane przy użyciu kursu średniego dla danego okresu sprawozdawczego, z wyjątkiem sytuacji gdy wahania kursów są bardzo znaczne (wtedy stosuje się kursy wymiany z dat dokonania transakcji). Wszelkie różnice kursowe klasyfikuje się jako kapitał własny i ujmuje w kapitale rezerwowym Grupy z tytułu przeliczenia jednostek zagranicznych. Takie różnice kursowe ujmują się jako przychód bądź koszt w okresie, w którym następuje zbycie jednostki zlokalizowanej za granicą.

Wartość firmy oraz korekty wartości godziwej wynikające z nabycia jednostki zlokalizowanej za granicą traktowane są jako składnik aktywów lub zobowiązań jednostki zlokalizowanej za granicą i podlegają przeliczeniu przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu bilansowym.

3.6. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży.

Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w rachunek zysków i strat w okresie, w którym zostały poniesione.

Powyższe zasady kapitalizacji nie są stosowane do:

- aktywów wycenianych w wartości godziwej, oraz
- zapasów wytwarzanych w znaczących ilościach w cyklu ciągłym i charakteryzujących się wysoką rotacją.

3.7. Dotacje

Dotacji nie ujmuje się do chwili uzyskania uzasadnionej pewności, że Grupa spełni konieczne warunki i otrzyma takie dotacje.

Dotacje których zasadniczym warunkiem jest nabycie lub wytworzenie przez Grupę aktywów trwałych, ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji rozliczeń międzyokresowych i odnosi w rachunek zysków i strat systematycznie przez przewidywany okres użytkowania ekonomicznego tych aktywów.

Pozostałe dotacje ujmowane są systematycznie w przychodach, w okresie niezbędnym do skompensowania kosztów, które te dotacje miały w zamierzeniu kompensować. Dotacje należne jako rekompensata kosztów lub strat już poniesionych lub jako forma bezpośredniego wsparcia finansowego dla Grupy bez ponoszenia przyszłych kosztów ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, w którym są należne.

Zasady właściwe dla rozliczenia dotacji do aktywów trwałych stosuje się także w przypadku transakcji nieodpłatnego otrzymania aktywów trwałych.

3.8. Koszty świadczeń pracowniczych

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze w tym wpłaty do programów określonych składek, ujmowane są w okresie w którym Grupa otrzymała przedmiotowe świadczenie ze strony pracownika, a w przypadku wypłat z zysku lub premii gdy spełnione zostały następujące warunki:

- na jednostce ciąży obecne prawne lub zwyczajowe oczekiwane zobowiązanie do dokonania wypłat z wyniku zdarzeń przeszłych, oraz
- można dokonać wiarygodnej wyceny tego zobowiązania.

W przypadku świadczeń z tytułu płatnych nieobecności, świadczenia pracownicze ujmowane są w zakresie kumulowanych płatnych nieobecności, z chwilą wykonania pracy, która zwiększa uprawnienia do przyszłych płatnych nieobecności. W przypadku niekumulowanych płatnych nieobecności świadczenia ujmuje się z chwilą ich wystąpienia.

Świadczenia po okresie zatrudnienia w formie programów określonych świadczeń (odprawy emerytalne) oraz inne długoterminowe świadczenia (nagrody jubileuszowe, renty inwalidzkie itp.) ustalone są przy użyciu metody prognozowanych uprawnień jednostkowych, z wyceną aktuarialną przeprowadzaną na każdy dzień bilansowy. Zyski i straty aktuarialne ujmowane są w całości w rachunku zysków i strat. Koszty przeszłego zatrudnienia rozpoznawane są natychmiast w stopniu, w jakim dotyczą świadczeń już nabytych, a w pozostałych przypadkach amortyzuje się je metodą liniową przez średni okres, po którym świadczenia zostają nabyte.

Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych ujmowane są jako koszt, chyba że stanowią koszt wytworzenia składników aktywów.

Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy ujmuje się jako zobowiązanie i koszt, gdy Grupa jest zdecydowana w możliwy do udowodnienia sposób:

- rozwiązać stosunek pracy z pracownikiem lub grupą pracowników przed osiągnięciem przez nich wieku emerytalnego, lub
- zapewnić świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy w następstwie złożonej przez siebie propozycji zachęcającej ich do dobrowolnego rozwiązania stosunku pracy.

3.9. Opodatkowanie

Podatek dochodowy jednostki obejmuje podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

3.9.1. Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

3.9.2. Podatek odroczony

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową, jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości w oparciu o różnice pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe oraz straty podatkowe bądź ulgi podatkowe jakie Grupa może wykorzystać. Pozycja aktywów lub rezerwy na podatek odroczony nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu pierwotnego ujęcia wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Wartość składników aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. W sprawozdaniu z sytuacji finansowej podatek dochodowy wykazywany jest po dokonaniu kompensaty w zakresie w jakim wynika ze zobowiązania jakie płatne jest do tego samego urzędu podatkowego.

3.9.3. Podatek bieżący i odroczony za bieżący okres obrachunkowy

Podatek bieżący i odroczony wykazuje się w kosztach lub przychodach w rachunku zysków i strat, z wyjątkiem przypadku, gdy dotyczy on pozycji uznających lub obciążających bezpośrednio kapitał własny, bo wtedy także podatek jest odnoszony bezpośrednio w kapitał własny (inne całkowite dochody w sprawozdaniu z całkowitych dochodów), lub gdy wynika on z początkowego rozliczenia połączenia jednostek gospodarczych. W przypadku połączenia jednostek gospodarczych konsekwencje podatkowe uwzględnia się przy obliczaniu wartości firmy lub określaniu wartości udziału jednostki przejmującej w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej przewyższającej koszt przejęcia.

3.10. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe i nakłady na środki trwałe w budowie, które jednostka zamierza wykorzystywać w swojej działalności oraz na potrzeby administracyjne w okresie dłuższym niż 1 rok, które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do jednostki. Nakłady na środki trwałe obejmują poniesione nakłady inwestycyjne jak również poniesione wydatki na przyszłe dostawy maszyn, urządzeń i usług związanych z wytworzeniem środków trwałych (przekazane zaliczki). Środki trwałe obejmują istotne specjalistyczne części zamienne które funkcjonują jako element środka trwałego.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Jako odrębne pozycje środków trwałych ujmowane są także istotne komponenty, także o charakterze niematerialnym.

Środki trwałe w budowie powstające dla celów produkcyjnych, wynajmu lub administracyjnych, jak również dla celów jeszcze nie określonych, prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej po koszcie wytworzenia pomniejszonym o ujęte odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt wytworzenia obejmuje opłaty oraz, dla odpowiednich aktywów, koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Grupy. Amortyzacja dotycząca tych aktywów trwałych rozpoczyna się w momencie rozpoczęcia ich użytkowania, zgodnie z zasadami dotyczącymi pozostałych aktywów trwałych Grupy.

Amortyzacja środków trwałych w tym komponentów odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania rewidowane są corocznie. Dla celów amortyzacji środków trwałych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników środków trwałych są następujące:

Budynki i budowle

od 20 do 40 lat



Maszyny i urządzenia

do 20 lat

Środki transportu

do 8 lat

Pozostałe środki trwałe

od 8 do 10 lat

Grunty własne nie podlegają amortyzacji. Grupa traktuje nadane prawa wieczystego użytkowania jako leasing operacyjny. W przypadku nabycia takich praw na rynku wtórnym prezentowane są one jako wartości niematerialne i amortyzowane w okresie przewidywanego ich użytkowania.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla środków trwałych w budowie w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy. Zasady właściwe ustalaniu utraty wartości przedstawiono w punkcie 3.13. Skutki utraty wartości środków trwałych oraz środków trwałych w budowie odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne.

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne, gdyż grupa utrzymuje zasadę wykupywania leasingowanych aktywów po okresie leasingu.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie spełniające kryteria zakwalifikowania ich jako przeznaczone do sprzedaży, lub ujęte w grupie do zbycia wycenia się zgodnie z zasadami zawartymi w punkcie 3.15.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w rachunku zysków i strat.

Na dzień bilansowy środki trwałe inne niż grunty, budynki i budowle, wyceniane w wartości przeszacowanej, oraz środki trwałe w budowie wyceniane są według kosztu pomniejszonego o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

3.11. Nieruchomości inwestycyjne

Za nieruchomości inwestycyjne uznaje się nieruchomości, które grupa jako właściciel lub leasingobiorca w leasingu finansowym traktuje jako źródło przychodów z czynszów i/lub są utrzymywane ze względu na spodziewany przyrost ich wartości.

Nieruchomości inwestycyjne wycenia się początkowo po koszcie uwzględniając koszty transakcji. Po ujęciu początkowym nieruchomości te wycenia się w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstały.

Nieruchomości spełniające kryteria zakwalifikowania ich jako przeznaczone do sprzedaży, lub ujęte w grupie do zbycia wycenia się zgodnie z zasadami zawartymi w punkcie 3.15.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania nieruchomości określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w rachunku zysków i strat.

3.12. Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne obejmują aktywa Grupy, które nie posiadają postaci fizycznej, są identyfikowalne oraz które można wiarygodnie wycenić i które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do jednostki.

Wartości niematerialne ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Wartości niematerialne powstałe na skutek prowadzenia prac rozwojowych, ujmowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej po spełnieniu następujących warunków:

- z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika wartości niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania,
- istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jej użytkowania i sprzedaży,
- składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży,
- znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne,
- zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Nakłady poniesione w okresie prowadzenia prac badawczych oraz nakłady nie spełniające w/w warunków ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat w dacie ich poniesienia, w pozycji kosztów ogólnego zarządu.

Do pozycji wartości niematerialnych Grupa zalicza także wydatki poniesione na nabycie prawa wieczystego użytkowania gruntu. Wieczyste użytkowanie gruntu traktowane jest jako leasing operacyjny, w związku z czym nie ujmuje się jego przedmiotu jako

aktywów Grupy. Jednakże wydatki na nabycie takich praw na rynku wtórnym (od innych podmiotów) oraz wydatki związane z nadaniem takich praw przez właściwe urzędy państwowe, ujmowane są jako wartości niematerialne i amortyzowane w okresie umownym w jakim Grupa może te prawa wykorzystywać.

Amortyzacja wartości niematerialnych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Grupa nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania. Dla celów amortyzacji wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników wartości niematerialnych są następujące:

Licencje na oprogramowanie	2 lata
Znaki towarowe	2 lata
Prawa majątkowe	2 lata

Wartości niematerialne poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla wartości niematerialnych w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy. Zasady właściwe ustalaniu utraty wartości przedstawiono w punkcie 3.13. Skutki utraty wartości, wartości niematerialnych i prawnych jak również ich amortyzacji odnoszone są w koszty działalności podstawowej.

Wartości niematerialne utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne, nie dłużej jednak niż okres trwania leasingu.

Wartości niematerialne spełniające kryteria zakwalifikowania ich jako przeznaczone do sprzedaży, lub ujęte w grupie do zbycia wycenia się zgodnie z zasadami zawartymi w punkcie 3.15.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w rachunku zysków i strat.

Na dzień bilansowy wartości niematerialne wyceniane są według kosztu po pomniejszeniu o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

3.13. Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych oprócz wartości firmy

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych i prawnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależne od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów. Jeśli możliwe jest wskazanie wiarygodnej i jednolitej podstawy alokacji, składniki majątku trwałego Grupy alokowane są do poszczególnych jednostek generujących przepływy pieniężne lub do najmniejszych grup jednostek generujących takie przepływy, dla których można wyznaczyć wiarygodne i jednolite podstawy alokacji.

W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania, test utraty wartości przeprowadzany jest corocznie oraz dodatkowo wtedy, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa spośród dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta przed opodatkowaniem uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości bilansowej składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne), wartość bilansową tego składnika lub jednostki pomniejsza się do wartości odzyskiwalnej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt okresu, w którym wystąpiła, za wyjątkiem sytuacji, gdy składnik aktywów wykazywany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania).

Jeśli strata z tytułu utraty wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie przekraczającej jednak wartości bilansowej tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby w poprzednich latach nie ujęto straty z tytułu utraty wartości składnika aktywów / jednostki generującej przepływy pieniężne. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości ujmuje się w niezwłocznie w rachunku zysków i strat, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu – w takim przypadku, odwrócenie straty z tytułu utraty wartości traktuje się jak zwiększenie z aktualizacji wyceny.

3.14. Zapasy

Zapasy są aktywami, przeznaczonymi do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej, będące w trakcie produkcji przeznaczonej na sprzedaż oraz mające postać materiałów lub surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług. Zapasy obejmują materiały, towary, produkty gotowe oraz produkcję w toku.

Materiały i towary wycenia się pierwotnie w cenach nabycia. Na dzień bilansowy wycena materiałów i towarów odbywa się z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny, tzn. kategorie te wyceniane są według ceny nabycia lub ceny sprzedaży możliwej do uzyskania w zależności od tego która z nich jest niższa.

Produkty gotowe oraz produkty w toku wycenia się pierwotnie na poziomie rzeczywistego kosztu wytworzenia. Na dzień bilansowy wycena produktów gotowych i produkcji w toku odbywa się z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny.

Zapasy towarów, materiałów i produktów gotowych obejmowane są odpisem aktualizującym według indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na dzień bilansowy.

Rozchód zapasów odbywa się według zasad szczegółowej identyfikacji w zakresie pozycji przeznaczonych na świadczenie konkretnych przedsięwzięć lub według metody FIFO dla pozostałych zapasów i odnoszony jest w koszt własny sprzedaży. Odpisy aktualizujące dotyczące zapasów, wynikające z ostrożnej wyceny oraz odpisy aktualizujące dla pozycji zalegających, jak i ich odwrócenia, odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne.

3.15. Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia

Aktywa trwałe i grupy do zbycia klasyfikuje się jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana raczej w wyniku transakcji sprzedaży niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy wystąpienie transakcji sprzedaży jest bardzo prawdopodobne, a składnik aktywów (lub grupa do zbycia) jest dostępny do natychmiastowej sprzedaży w swoim obecnym stanie. Klasyfikacja składnika aktywów jako przeznaczonego do zbycia zakłada zamiar kierownictwa spółki do dokonania transakcji sprzedaży w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwałe (i grupy do zbycia) sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży wycenia się po niższej spośród dwóch wartości: pierwotnej wartości bilansowej lub wartości godziwej, pomniejszonej o koszty związane ze sprzedażą.

W sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa przeznaczone do zbycia (lub grupa do zbycia) prezentowana jest w osobnej pozycji aktywów obrotowych. Jeżeli z grupą do zbycia związane są zobowiązania jakie będą przekazane w transakcji sprzedaży łącznie z grupą do zbycia, zobowiązania te prezentowane są jako osobna pozycja zobowiązań krótkoterminowych.

3.16. Rezerwy

Rezerwy tworzone są w przypadku, kiedy na Grupie ciąży istniejący obowiązek, prawny lub zwyczajowo oczekiwany, wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania, przy czym kwoty tego zobowiązania lub termin jego wymagalności nie są pewne.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów.

Jeśli zachodzi prawdopodobieństwo, że część lub całość korzyści ekonomicznych wymaganych do rozliczenia rezerwy będzie można odzyskać od strony trzeciej, należność tę ujmuje się jako składnik aktywów, jeśli prawdopodobieństwo odzyskania tej kwoty jest odpowiednio wysokie i da się ją wiarygodnie wycenić.

3.16.1. Umowy rodzące zobowiązania

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących zobowiązania ujmuje się jako rezerwy. Za umowę rodzącą zobowiązania uważa się umowę zawartą przez Grupę, wymuszającą nieuniknione koszty realizacji zobowiązań umownych, których wartość przekracza wysokość korzyści ekonomicznych przewidywanych w ramach umowy.

3.16.2. Restrukturyzacja

Rezerwa na koszty restrukturyzacji ujmowana jest tylko wtedy, gdy Grupa opracowała szczegółowy i formalny plan restrukturyzacji i ogłosiła wszystkim zainteresowanym stronom zamiar jego realizacji lub jego główne założenia. Wycena rezerwy restrukturyzacyjnej obejmuje wyłącznie bezpośrednie koszty restrukturyzacji, czyli kwoty niezbędne do przeprowadzenia restrukturyzacji i niezwiązane z bieżącą działalnością podmiotu.

3.16.3. Gwarancje

Rezerwy na koszty napraw gwarancyjnych ujmowane są w momencie sprzedaży produktów, zgodnie z najlepszym szacunkiem zarządu co do przyszłych kosztów koniecznych do poniesienia przez Grupę w okresie gwarancji.

3.17. Aktywa finansowe

Inwestycje ujmuje się w dniu zakupu i usuwa ze sprawozdania finansowego w dniu sprzedaży, jeśli umowa wymaga dostarczenia ich w terminie wyznaczonym przez odpowiedni rynek, a ich wartość początkową wycenia się w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji, z wyjątkiem tych aktywów, które klasyfikuje się jako aktywa finansowe wyceniane początkowo w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Aktywa finansowe klasyfikuje się jako: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży oraz pożyczki i należności. Klasyfikacja zależy od charakteru i przeznaczenia aktywów finansowych, a określa się ją w momencie początkowego ujęcia.

3.17.1. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Do tej grupy zalicza się aktywa finansowe przeznaczone do zbycia lub wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Składnik aktywów finansowych klasyfikuje się jako przeznaczony do zbycia, jeżeli:

- został zakupiony przede wszystkim w celu odsprzedaży w niedalekiej przyszłości; lub
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi Grupa zarządza łącznie, zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- jest instrumentem pochodnym niewyznaczonym i niedziałającym jako zabezpieczenie.

Składnik aktywów finansowych inny niż przeznaczony do zbycia może zostać sklasyfikowany jako wyceniany w wartości godziwej przez wynik finansowy przy ujęciu początkowym, jeżeli:

- taka klasyfikacja eliminuje lub znacząco redukuje niespójność wyceny lub ujęcia występującą w innych okolicznościach; lub
- składnik aktywów finansowych należy do grupy aktywów lub zobowiązań finansowych, lub do obu tych grup objętych zarządzaniem, a jego wyniki wyceniane są w wartości godziwej zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem lub inwestycjami Grupy, w ramach której informacje o grupowaniu aktywów są przekazywane wewnętrznie; lub
- składnik aktywów stanowi część kontraktu zawierającego jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, a MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” dopuszcza klasyfikację całego kontraktu (składnika aktywów lub zobowiązań) jako wycenianego w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a zyski lub straty ujmuje się w rachunku zysków i strat. Zysk lub strata netto ujęte w rachunku zysków lub strat uwzględniają dywidendy lub odsetki wygenerowane przez dany składnik aktywów finansowych.

3.17.2. Inwestycje utrzymywane do wymagalności

Inwestycje oraz inne aktywa finansowe, z wyłączeniem instrumentów pochodnych, o stałych lub negocjowalnych warunkach płatności oraz stałych terminach wymagalności, które Grupa chce i może utrzymywać do momentu osiągnięcia wymagalności klasyfikuje się jako inwestycje utrzymywane do wymagalności. Wykazuje się je po zamortyzowanym koszcie stosując metodę efektywnego oprocentowania po pomniejszeniu o utratę wartości, zaś przychody ujmuje się metodą efektywnego dochodu.

3.17.3. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Akcje i umarzalne obligacje nienotowane na giełdzie, będące w posiadaniu Grupy i znajdujące się w obrocie na aktywnym rynku, klasyfikuje się jako aktywa dostępne do sprzedaży i wykazuje w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmian wartości godziwej ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym, w kapitale rezerwowym z tytułu aktualizacji, z wyjątkiem odpisów z tytułu utraty wartości, odsetek obliczonych przy użyciu efektywnej stopy procentowej oraz ujemnych i dodatnich różnic kursowych dotyczących aktywów pieniężnych, które ujmuje się bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W przypadku zbycia inwestycji lub stwierdzenia utraty jej wartości, skumulowany zysk lub stratę ujętą uprzednio w kapitale rezerwowym z tytułu aktualizacji ujmuje się w rachunku zysków i strat danego okresu.

Dywidendy z instrumentów kapitałowych dostępnych do sprzedaży ujmuje się w rachunku zysków i strat w chwili uzyskania przez Grupę prawa do ich otrzymania.

Wartość godziwą aktywów pieniężnych dostępnych do sprzedaży denominowanych w walutach obcych określa się przeliczając te waluty po kursie spot na dzień bilansowy. Zmiana wartości godziwej przypadająca na różnice kursowe wynikające ze zmiany zamortyzowanego kosztu historycznego danego składnika aktywów wykazywana jest w rachunku zysków i strat, zaś pozostałe zmiany ujmuje się w kapitale własnym.

3.17.4. Pożyczki i należności

Należności z tytułu dostaw i usług, pożyczki i pozostałe należności o stałych lub negocjowalnych warunkach płatności niebędące przedmiotem obrotu na aktywnym rynku klasyfikuje się jako pożyczki i należności. Wycenia się je po koszcie zamortyzowanym, metodą efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości. Dochód odsetkowy ujmuje się przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej z wyjątkiem należności krótkoterminowych, gdzie ujęcie odsetek byłoby nieistotne.

3.17.5. Utrata wartości aktywów finansowych

Aktywa finansowe, oprócz tych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, ocenia się pod względem utraty wartości na każdy dzień bilansowy. Aktywa finansowe tracą wartość, gdy istnieją obiektywne przesłanki, że zdarzenia, które wystąpiły po początkowym ujęciu danego składnika aktywów wpłynęły niekorzystnie na związane z nim szacunkowe przyszłe przepływy pieniężne.

W przypadku akcji nienotowanych na giełdzie, sklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży, znaczny lub długotrwały spadek wartości godziwej papierów wartościowych poniżej ich kosztu uznaje się za obiektywny dowód utraty wartości.

W przypadku niektórych kategorii aktywów finansowych, np. należności z tytułu dostaw i usług, poszczególne aktywa ocenione jako te, które nie utraciły ważności, bada się pod kątem utraty wartości łącznie. Obiektywne dowody utraty wartości dla portfela należności obejmują doświadczenie Grupy w procesie windykacji należności; wzrost liczby nieterminowych płatności przekraczających średnio 90 dni, a także obserwowalne zmiany w warunkach gospodarki krajowej czy lokalnej, które mają związek z przypadkami nieterminowych spłat należności.

W przypadku aktywów finansowych wykazywanych po amortyzowanym koszcie, kwota odpisu z tytułu utraty wartości stanowi różnicę pomiędzy wartością bilansową składnika aktywów a bieżącą wartością szacunkowych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych w oparciu o pierwotną efektywną stopę procentową składnika aktywów finansowych.

Wartość bilansową składnika aktywów finansowych pomniejsza się o odpis z tytułu utraty wartości bezpośrednio dla wszystkich aktywów tego typu, z wyjątkiem należności z tytułu dostaw i usług, których wartość bilansową pomniejsza się stosując konto korygujące ich pierwotną wartość. W przypadku stwierdzenia nieściągalności danej należności z tytułu dostaw i usług, odpisuje się ją właśnie w ciężar konta odpisu aktualizującego. Natomiast jeśli uprzednio odpisane kwoty zostaną później odzyskane, dokonuje się odpowiedniego uznania konta odpisu aktualizującego. Zmiany wartości bilansowej konta odpisu aktualizującego ujmuje się w rachunku zysków i strat w pozycji pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych.

Z wyjątkiem instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży, jeśli w kolejnym okresie obrotowym kwota odpisu z tytułu utraty wartości ulegnie zmniejszeniu, a zmniejszenie to można racjonalnie odnieść do zdarzenia mającego miejsce po ujęciu utraty wartości, uprzednio ujęty odpis z tytułu utraty wartości odwraca się w rachunku zysków i strat, jeżeli wartość bilansowa inwestycji w dniu odwrócenia utraty wartości nie przekracza kwoty zamortyzowanego kosztu, powstającego gdyby utrata wartości nie została ujęta.

Odpisy z tytułu utraty wartości kapitałowych papierów wartościowych przeznaczonych do sprzedaży ujęte uprzednio przez wynik finansowy nie podlegają odwróceniu poprzez ten rachunek. Wszelkie zwiększenia wartości godziwej następujące po wystąpieniu utraty wartości ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym.

3.17.6. Reklasyfikacja aktywów finansowych

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży mogą podlegać reklasyfikacji do:

- Pożyczek udzielonych i należności własnych, jeżeli na dzień przekwalifikowania aktywa te spełniałyby definicję pożyczek udzielonych i należności własnych a jednostka ma zamiar i możliwość utrzymania aktywu w przyszłości lub do terminu wymagalności.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy inne niż instrumenty pochodne oraz aktywa wyceniane według wartości godziwej według opcji wyceny w wartości godziwej, mogą zostać przekwalifikowane na następujących zasadach:

- Przeniesione do aktywów dostępnych do sprzedaży, jeżeli (a) instrument nie jest już przeznaczony do sprzedaży lub odkupu w krótkim terminie, (b) na dzień przekwalifikowania aktywa te spełniałyby definicję pożyczek udzielonych i należności własnych oraz (c) jednostka ma zamiar i możliwość utrzymania aktywu w przyszłości lub do terminu wymagalności,
- Jeżeli instrument nie spełnia definicji pożyczek udzielonych i należności własnych, reklasyfikacja do aktywów dostępnych do sprzedaży lub aktywów utrzymywanych do terminu wymagalności, jest możliwa w rzadkich okolicznościach, przez które rozumie się udokumentowaną przez jednostkę incydentalną sytuację, w stosunku do której nie należy oczekiwać, że pojawi się w przyszłości lub regularnie.

Powyższe reklasyfikacje odbywają się po wartości godziwej z dnia reklasyfikacji.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży mogą także podlegać reklasyfikacji do aktywów utrzymywanych do terminu wymagalności i odwrotnie.

3.17.7. Wyścigowanie aktywów finansowych

Grupa wyściguje składnik aktywów finansowych wyłącznie wtedy, gdy wygasną prawa umowne do przepływów pieniężnych generowanych przez taki składnik aktywów, albo gdy składnik aktywów finansowych wraz z zasadniczo całym ryzykiem i wszystkimi korzyściami związanymi z jego posiadaniem zostają przeniesione na inny podmiot. Jeżeli Grupa nie przenosi ani nie zatrzymuje zasadniczo całego ryzyka i wszystkich korzyści związanych z posiadaniem składnika aktywów i utrzymuje nad nim kontrolę, ujmuje zatrzymany udział w takim składniku aktywów i związane z nim zobowiązania z tytułu potencjalnych płatności. Jeśli natomiast Grupa zatrzymuje zasadniczo całe ryzyko i korzyści związane z przeniesionym składnikiem aktywów, to nadal ujmuje stosowny składnik aktywów finansowych.

3.18. Zobowiązania finansowe oraz instrumenty kapitałowe wyemitowane przez Grupę

Instrumenty dłużne i kapitałowe klasyfikuje się jako zobowiązania finansowe lub jako kapitał własny, w zależności od treści ustaleń umownych.

3.1.1 Instrumenty kapitałowe

Instrumentem kapitałowym jest każdy kontrakt, który poświadcza udział w aktywach podmiotu po odjęciu wszystkich jego zobowiązań. Instrumenty kapitałowe wyemitowane przez Grupę ujmuje się w kwocie otrzymanych wpływów po odjęciu bezpośrednich kosztów emisji.

Instrumenty finansowe z opcją sprzedaży mogą być prezentowane jako kapitał własny wtedy i tylko wtedy, gdy spełniają wszystkie poniższe warunki:

- (a) ich posiadacz ma prawo do proporcjonalnego udziału w aktywach netto jednostki w przypadku jej likwidacji;
- (b) dany instrument należy do klasy instrumentów najbardziej podporządkowanych i wszystkie instrumenty w tej klasie mają identyczne cechy;
- (c) instrument nie posiada innych cech, które odpowiadałyby definicji zobowiązania finansowego; oraz
- (d) suma przewidywanych przepływów pieniężnych przypadających na ten instrument w okresie jego spłaty opiera się przede wszystkim o wynik finansowy, zmianę w ujętych aktywach netto lub zmianę wartości godziwej ujętych i nieuwjętych aktywów netto jednostki (z wyłączeniem oddziaływania samego instrumentu). Wynik finansowy lub zmianę ujętych aktywów netto wycenia się w tym celu zgodnie z odpowiednimi MSSF. Podmiot nie może posiadać innych instrumentów, które znacząco zawężyłyby lub wyznaczały stałą kwotę zwrotu dla posiadacza instrumentu finansowego z opcją sprzedaży.

Kryteria klasyfikacji jako kapitału własnego instrumentów zobowiązujących do przekazania ich posiadaczowi proporcjonalnego udziału w aktywach netto jednostki w przypadku likwidacji oparte są na tych samych zasadach co przedstawione powyżej, z wyjątkiem punktów (c) i (d), które nie mają zastosowania.

Jeżeli spółka zależna wyemituje tego rodzaju instrumenty, które znajdują się w posiadaniu jednostek nie sprawujących nad nią kontroli i zostały przedstawione jako kapitał własny w sprawozdaniu finansowym tej spółki, w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym ujmowane są jako zobowiązanie, ponieważ nie będzie on najbardziej podporządkowanym instrumentem w grupie kapitałowej.

3.1.2 Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy albo jako pozostałe zobowiązania finansowe.

3.1.3 Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Do tej kategorii zalicza się zobowiązania finansowe przeznaczone do zbycia lub zdefiniowane jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zobowiązanie finansowe klasyfikuje się jako przeznaczone do zbycia, jeżeli:

- zostało podjęte przede wszystkim w celu odkupu w krótkim terminie;
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi Grupa zarządza łącznie zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- jest instrumentem pochodnym niesklasyfikowanym i niedziałającym jako zabezpieczenie.

Zobowiązanie finansowe inne niż przeznaczone do zbycia może zostać sklasyfikowane jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w chwili początkowego ujęcia, jeżeli:

- taka klasyfikacja eliminuje lub znacząco redukuje niespójność wyceny lub ujęcia, jaka wystąpiłaby w innych warunkach; lub
- składnik aktywów finansowych należy do grupy aktywów lub zobowiązań finansowych, lub do obu tych grup objętych zarządzaniem, a jego wyniki wyceniane są w wartości godziwej zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem lub inwestycjami Grupy, w ramach której informacje o grupowaniu aktywów są przekazywane wewnętrznie; lub
- stanowi część kontraktu zawierającego jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, a MSR 39 dopuszcza klasyfikację całego kontraktu (składnika aktywów lub zobowiązań) do pozycji wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w rachunku zysków i strat z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego.

3.1.4 Pozostałe zobowiązania finansowe

Pozostałe zobowiązania finansowe, w tym kredyty bankowe i pożyczki, wycenia się początkowo w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji.

Następnie wycenia się je po zamortyzowanym koszcie historycznym metodą efektywnej stopy procentowej, a koszty odsetkowe ujmuje się metodą efektywnego dochodu.

Metoda efektywnej stopy procentowej służy do obliczania zamortyzowanego kosztu zobowiązania i do alokowania kosztów odsetkowych w odpowiednim okresie. Efektywna stopa procentowa to stopa faktycznie dyskontująca przyszłe płatności pieniężne w przewidywanym okresie użytkowania danego zobowiązania lub, w razie potrzeby, w okresie krótszym.

3.1.5 Wyśięgowanie zobowiązań finansowych

Grupa wyśięguje zobowiązania finansowe wyłącznie wówczas, gdy odpowiednie zobowiązania Grupy zostaną wykonane, unieważnione lub gdy wygasną.

4. Podstawowe osądy rachunkowe i podstawy szacowania niepewności

Stosując zasady rachunkowości obowiązujące w Grupie, zarząd jednostki dominującej zobowiązany jest do dokonywania szacunków, osądów i założeń dotyczących kwot wyceny poszczególnych składników aktywów i zobowiązań. Szacunki i związane z nimi założenia opierają się o doświadczenia historyczne i inne czynniki uznawane za istotne. Rzeczywiste wyniki mogą odbiegać od przyjętych wartości szacunkowych.

Szacunki i leżące u ich podstaw założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmianę wielkości szacunkowych ujmuje się w okresie, w którym nastąpiła weryfikacja, jeśli dotyczy ona wyłącznie tego okresu, lub w okresie bieżącym i okresach przyszłych, jeśli zmiana dotyczy ich na równi z okresem bieżącym.

5. Opis dokonań lub niepowodzeń Grupy w okresie objętym raportem

W I kwartale 2011 roku grupa Anti konsekwentnie realizowała cele zawarte w programie restrukturyzacyjnym „Rejs Anti”. Wśród sukcesów spółki dominującej w tym zakresie należy wymienić:

- Działania związane z optymalizacją struktury zatrudnienia oraz posiadanego majątku.
- Podpisanie w dniu 4 stycznia 2011 r umowy z Uniwersytetem Przyrodniczym we Wrocławiu na wykonanie robót budowlanych w ramach zamówień uzupełniających do zamówienia podstawowego pn. „Rewaloryzacja Zespołu Parkowo-Pałacowego Uniwersytetu Przyrodniczego we Wrocławiu - Centrum Kształcenia Ustawicznego w Pawłowicach - Etap I - Drogi i oświetlenie”.
Wartość umowy: 657 834,10 brutto.
- Podpisanie umów kredytowych o kredyt złotowy obrotowy z Getin Noble Bank Spółka Akcyjna w łącznej kwocie 580 000 zł.

6. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

W prezentowanym okresie sprawozdawczym nie wystąpiły w działalności Grupy czynniki i zdarzenia, w szczególności o nietypowym charakterze, mającym znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

7. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działań emitenta w prezentowanym okresie.

Elementem charakterystycznym dla działalności z zakresu małej architektury, usług porządkowych oraz prac z zakresu urządzania i pielęgnacji terenów zielonych jest duża zależność od warunków pogodowych. Przedłużająca się zima, obfite opady śniegu i silne mrozy utrzymujące się przez większość czasu w I kwartale 2011 roku miały decydujący wpływ na wynik finansowy wypracowany w tym okresie przez spółkę dominującą. Niemożność realizacji zadań z zakresu małej architektury, a także opóźniające się rozpoczęcie prac pielęgnacyjnych zieleni były czynnikiem ograniczającym możliwość generowania przychodów. Należy zaznaczyć, iż pierwszy kwartał roku jest zwykle okresem najniższej aktywności Spółki w tych dziedzinach. Niższe są wówczas także marże wypracowywane na kontraktach w stosunku do ich średniorocznej rentowności, co w efekcie przekłada się negatywnie na wynik finansowy. Niezależnie od zakresu wykonywanych usług, Spółka ponosi koszty stałe, w tym koszty utrzymania bazy i parku maszynowego oraz administracyjno-biurowe, wynikające z jej bieżącego funkcjonowania, a nie znajdujące pełnego pokrycia w przychodach w wyniku zimowego przestoju. Ryzyko związane z opóźnieniem rozpoczęcia robót jest jednak wkalkulowane w harmonogramy prac, zaś czas, podczas którego prace są wstrzymane ze względu na zewnętrzne uwarunkowania, jest wykorzystywany na staranne przygotowanie nowych oraz toczących się inwestycji w nowym sezonie.

8. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

W bieżącym okresie sprawozdawczym nie miały miejsca emisja, wykup ani spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

9. Informacje dotyczące wypłacanej lub zadeklarowanej dywidendy.

W prezentowanym okresie nie było wypłat dywidendy.

10. Zdarzenia po dniu bilansowym nieujęte w sprawozdaniu, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe grupy

- Podpisanie w dniu 12 kwietnia 2011 r. umowy z Gminą Miejską Lubin na wykonanie zadania pn. „Utrzymanie zieleni w pasach drogowych Gminy Miejskiej Lubin”.
Wartość wynagrodzenia za wykonane roboty: 248.685,21 PLN brutto
- Podpisanie w dniu 08 marca 2011 roku z Jeronimo Martins Dystrybucja S.A. z siedzibą w Kostrzynie, przedwstępnej umowy sprzedaży niezabudowanej nieruchomości o powierzchni 5.004 m2 położonej we wsi Wysoka, gmina Kobierzyce za cenę 3.521.490,00 brutto.
- Podpisanie w dniu 19 kwietnia 2011 r. z Zarządem Zieleni Miejskiej we Wrocławiu umowy na wykonanie zadania pn. „Budowa pomnika rotmistrza Witolda Pileckiego we Wrocławiu”.
Wartość wynagrodzenia za wykonane roboty: 224.225,59 PLN brutto
- Podpisanie w dniu 21 kwietnia 2011 r. z Zarządem Dróg i Utrzymania Miasta we Wrocławiu umowy na wykonanie zadania pn. „Montaż, pielęgnacja nasadzeń oraz demontaż 71 sztuk kwiatników zawieszonych na latarniach”.
Wartość wynagrodzenia za wykonane prace: 211 176, 72 PLN brutto
- Podpisanie w dniu 4 maja 2011 r. umowy z firmą KARMAR S.A. z siedzibą w Warszawie na wykonanie kompleksowo zieleni na ul. Lotniczej i ul. Drzymały we Wrocławiu, w ramach wykonywanych przez KARMAR S.A., na zlecenie spółki MOSTASTAL WARSZAWA S.A., lidera konsorcjum, robót związanych z „Przebudową ul. Lotniczej w ciągu drogi krajowej nr 94 we Wrocławiu – etap II” oraz „Budową ul. Drzymały na odcinku pomiędzy łącznicami węzła ul. Lotniczej z dk nr 94” obejmujących przebudowę układu drogowego wraz z niezbędną infrastrukturą.
Za wykonane prace ANTI S.A. otrzyma wynagrodzenie w wysokości 965.000,00 zł netto.
- Podpisanie w dniu 13 maja 2011 r. umowy z firmą Zamek Kliczków sp. z o.o. z siedzibą w Kliczkowie na „Modernizację dwóch zabudowań folwarcznych pod hotel w Kliczkowie”.
Za wykonane prace ANTI S.A. otrzyma wynagrodzenie w wysokości 9.857.524,93 zł brutto.
- Zmiana profilu działalności spółki Salida i przygotowanie pod świadczenie usług w 2Q pod nową nazwą Promenada.

11. Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

Zarówno na dzień 31 marca 2011 roku, jak i na dzień 31 marca 2010 roku Grupa nie miała żadnych istotnych zobowiązań warunkowych.

12. Segmenty operacyjne

12.1. Produkty i usługi, z których segmenty sprawozdawcze czerpią swoje przychody

Segmenty Grupy objęte sprawozdawczością zgodnie z MSSF 8 są następujące:



- Działalność budowlana i pozostałe usługi,
- Zarządzanie nieruchomościami.

Poniżej przedstawiono informacje o segmentach sprawozdawczych Grupy.

12.2. Przychody i wyniki segmentów

Poniżej przedstawiono analizę przychodów i wyników Grupy w poszczególnych segmentach objętych sprawozdawczością:

	Przychody		Zysk w segmencie	
	Okres zakończony 31/03/2011	Okres zakończony 31/03/2010	Okres zakończony 31/03/2011	Okres zakończony 31/03/2010
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Działalność kontynuowana				
Działalność budowlana	4 481	4 950	31	-86
Zarządzanie nieruchomościami	0	114	0	64
Razem przychody z działalności kontynuowanej / zysk brutto na sprzedaży	4 481	5 064	301	-22
Koszty administracji centralnej i wynagrodzenie zarządu			740	951
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto			-12	-65
Udział w zyskach jednostek stowarzyszonych			0	0
Przychody i koszty finansowe netto			-133	-37
Zysk przed opodatkowaniem (działalność kontynuowana)			-584	-1 075
Koszy z tytułu podatku dochodowego (działalność kontynuowana)			33	183
Zysk netto (działalność kontynuowana)			-617	-1 257

Powyższe przychody stanowią przychody od klientów zewnętrznych. W bieżącym okresie sprawozdawczym nie miały miejsca żadne transakcje sprzedaży między segmentami (podobnie jak w analogicznym okresie roku 2010).

12.3. Informacje geograficzne

Grupa działa tylko w jednym obszarze geograficznym – na terenie Polski.

13. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

Zdarzenia takie nie miały miejsca w okresie sprawozdawczym

14. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych wcześniej prognoz wyników finansowych

Zarząd Spółki podtrzymuje stanowisko publikowane wcześniej, że Spółka osiągnie w 2011 r. zysk netto na poziomie 1,6 mln zł, przy przychodach na poziomie 50 mln zł.

15. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

WYKAZ SPRAW W POSTĘPOWANIU SĄDOWYM LUB EGZEKUCYJNYM					
Powód/ Wierzyciel	Pozwany/ Dłużnik	Instytucja	Sygnatura akt	Charakter sprawy/ w.p.s.	Stanowisko Emitenta
Arkadiusz Pietrzykowski Inter Consulting Group	ANTI S.A.	Sąd Rejonowy w Płocku przekazana: Sąd Rejonowy w Radomiu	V GC 493/10 V GC 77/11	o zapłatę 95.438,52 zł	Powództwo bezzasadne
Arkadiusz Pietrzykowski Inter Consulting Group	ANTI S.A.	Sąd Rejonowy w Płocku	V GNc 1453/10	o zapłatę 39.893,86 zł	Powództwo bezzasadne
ANTI S.A.	Jerzy Nawrocki	Komornik Sądowy przy SR w Miliczu	KM 617/10	o zapłatę 54.858,00 zł	Powództwo zasadne
ANTI S.A.	Stanisław Hońdo	Sąd Okręgowy w Legnicy	I GC 101/10	o zapłatę 183.000,00 zł	Powództwo zasadne
Market Budowlany B.Lubowska, K.Ścisłowska,	ANTI S.A.	Sąd Rejonowy w Radomiu	V GNc 3117/10	o zapłatę 59.279,82 zł	Powództwo bezzasadne
ANTI S.A.	Gmina Grójec	Sąd Okręgowy w Radomiu	I Nc 8/11	o zapłatę 419.133,76 zł	Powództwo zasadne
JAWAL S.J.A. sp. z o.o.	ANTI S.A.	Sąd Okręgowy w Bielsku-Białej	V GNc 35/11	o zapłatę 206.200,00 zł	Powództwo bezzasadne w części dotyczącej równowartości wad.
Zakład Produkcyjno- Handlowy „TERBUD” sp. z o.o.	ANTI S.A.	Sąd Rejonowy dla Wrocławia- Fabrycznej	V GNc 1739/11	o zapłatę kwoty 60.871,63 zł	Spółka prowadzi rozmowy ugodowe.
ANTI S.A.	Gmina Grójec	Sąd Okręgowy w Radomiu		o zapłatę 1.687.517,18 zł	Powództwo zasadne
Przedsiębiorstwo Inżynieryjno- Budowlane Mikulewicz sp. z o.o.	ANTI S.A.	Sąd Rejonowy w Koszalinie	V GNc 1079/11 (nakaz w postęp. Nakazowym)	O zapłatę kwoty 49.999,99 zł	Spółka prowadzi rozmowy ugodowe.

16. Informacje o zawarciu przez spółki Grupy lub jednostki od nich zależne jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

W I kwartale 2011 roku w Grupie nie wystąpiły istotne transakcje z podmiotami powiązanymi.

17. Informacje o udzielonych poręczeniach kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu.

W I kwartale 2011 roku spółki Grupy nie udzielały gwarancji i poręczeń kredytów lub pożyczek.

18. Informacje, które są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez spółki Grupy

Wpływy środków finansowych z tytułu sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz przyznane limity kredytowania obrotowego pokrywają spłaty wymagalnych zobowiązań. Zmiana sytuacji finansowej i ekonomicznej może mieć jednak w ocenie Zarządu negatywny wpływ na dostępność do zewnętrznych źródeł finansowania zarówno bieżącej działalności Spółki, jak i projektów inwestycyjnych wskazanych w Strategii rozwoju na lata 2010-2012. Ograniczenie możliwości finansowania podpisanych kontraktów może spowodować wystąpienie zagrożenia kontynuowania działalności przez Spółkę. W maju 2011 r. Spółka planuje emisję akcji z wyłączeniem prawa poboru na łączną kwotę 1,8-2,2 mln zł.

19. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na wyniki osiągnięte przez Grupę w perspektywie co najmniej jednego kwartału

Do czynników, które mogą mieć wpływ na osiągnięte przez emitenta i jego Grupę Kapitałową wyniki, w perspektywie co najmniej jednego kwartału należą:

- możliwość pozyskania finansowania działalności bieżącej
- koniunktura w branży usług budowlanych
- zachowanie wysokiej dyscypliny kosztowej, wzmocnienie kontroli operacyjnej, finansowej i budżetowej w ramach realizowanych kontraktów
- poziom cen materiałów i usług wykorzystywanych przy realizacji kontraktów

W perspektywie najbliższego kwartału działalność Spółki będzie skupiona na realizacji podstawowych celów strategicznych, tj. zwiększania sprzedaży i udziału w segmencie małej architektury, zarówno na rynku lokalnym jak i krajowym. Priorytetem będzie podnoszenie rentowności realizowanych kontraktów poprzez ścisłą kontrolę i ograniczenie ponoszonych kosztów.

W ostatnich miesiącach Spółka brała udział w postępowaniach przetargowych dotyczących usług budowlanych w zakresie małej architektury i w tych okolicznościach zetknęła się ze wzrastającą liczbą firm konkurencyjnych, zgłaszających swój akces w tych postępowaniach. Zwiększenie liczby oferentów w procedurach zamówień publicznych może mieć wpływ w przyszłych okresach na uzyskiwane wyniki, ze szczególnym uwzględnieniem osiąganego marży na poszczególnych realizacjach. Spółka kontynuuje realizację programu restrukturyzacyjnego „Rejs Anti”.

20. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez zarząd jednostki dominującej w dniu 16 maja 2011 roku.

Wrocław, 16 maja 2011 r.