

Pan Maciej Lubnauer.

Wykształcenie

- 1993 – 1996 Uniwersytet Warszawski
Dyplom **magisterskich** studiów wyższych Wydziału **Zarządzania** w specjalności – **finanse**
- 1981 – 1986 Politechnika Łódzka
Dyplom **magisterskich** studiów wyższych w specjalności – **matematyka** stosowana

Najważniejsze szkolenia:

- 2008 Ustawa Sarbanes – Oxley (Ernst & Young Academy of Business)
Przygotowanie do egzaminu państwowego na **doradcę podatkowego** (BDO)
- 2007 Podatek CIT przy przejęciach i fuzjach spółek (Cann Financial Advisory)

Przynależność do międzynarodowych organizacji zawodowych

- 2006/2007 **ACCA** (The Association of Chartered Certified Accountants) – uzyskanie kwalifikacji i członkostwa w organizacji

Doświadczenie zawodowe

- 2007 – **Dyrektor finansowy** – IMI International sp. z o.o. (Olkusz, woj. małopolskie) – spółki należącej do brytyjskiej grupy kapitałowej notowanej na giełdzie londyńskiej – IMI plc

Najważniejsze osiągnięcia i obowiązki:

- ☐ zarządzanie finansami i płynnością finansową spółki (w tym Centralnego Magazynu Wyrobów dla **Europy Śr. – Wsch.**)
 - ☐ ustalanie okresowych, miesięcznych, rocznych oraz skonsolidowanych wyników finansowych spółki i międzynarodowych oddziałów (Armenia, Azerbejdżan, Gruzja, Kazachstan, Uzbekistan)
 - ☐ koordynacja planowania i kontroli budżetu
 - ☐ wsparcie rozwoju w Polsce innych firm z grupy inwestujących w Polsce
 - ☐ nadzór nad wykonaniem budżetu marketingowego (dla Europy Śr. – Wsch.)
- 2003 – 2007 **Dyrektor finansowy – członek zarządu** - FSE Tamel S.A. (Tarnów, woj. małopolskie) – jednej z **największych** w Europie firmy **produkcyjnych** w sektorze silników elektrycznych (zatrudnienie ok. 1300 osób) należącej do **wielonarodowej** grupy kapitałowej notowanej na giełdzie papierów wartościowych w Wiedniu i Singapurze

Najważniejsze osiągnięcia i obowiązki:

- ☐ przeniesienie aktywów i produkcji dwóch fabryk z terenu Wielkiej Brytanii do Polski jako część projektu **restrukturyzacyjnego** grupy kapitałowej
 - ☐ kierowanie projektem podniesienia kapitału akcyjnego spółki
 - ☐ udział w tworzeniu strategii grupy oraz jej realizacja
 - ☐ współzarządzanie projektem wdrożenia do produkcji i sprzedaży nowych produktów w środowisku **Lean Manufacturing**
 - ☐ odpowiedzialność za wewnętrzne i zewnętrzne raportowanie wg polskich GAAP oraz korporacyjnych i międzynarodowych (**IAS/IFRS**) zasad
 - ☐ współpraca z bankami, audytorami (PwC, Deloitte), doradcami prawnymi, firmami leasingowymi, faktoringowymi, administracją skarbową i celną, ZUS, NBP
 - ☐ odpowiedzialność za całokształt spraw finansowych a w szczególności za księgowość, kontroling, naliczanie płac, IT (**SAP**), zakupy, logistykę (60 osób)
 - ☐ dobre wyniki kontroli urzędów skarbowych (w tym w zakresie cen transferowych)
- 2001 – 2003 **Dyrektor finansowy – Główny Księgowy** - Roto – Frank sp. z o.o. (Lubartów, woj. lubelskie) - spółki należącej do niemieckiej grupy kapitałowej

Najważniejsze osiągnięcia i obowiązki:

- ☐ **organizacja oddziału** firmy w Warszawie
- ☐ organizacja przedstawicielstwa w Moskwie

- rozbudowa narzędzi kontroingu finansowego pozwalającego na utrzymanie wysokiej rentowności firmy, coroczne zwiększanie obrotów o około 20%
- udział w uzyskaniu większego udziału w rynku
- pozytywne wyniki kontroli Urzędów Kontroli Skarbowej oraz NBP
- współudział w realizacji projektu przeniesienia wydziałów produkcyjnych z Niemiec do Polski
- sporządzanie sprawozdań finansowych, raportów zgodnie ze standardami polskimi oraz korporacyjnymi
- zmiana planu kont w celu dostosowania do rozbudowanego systemu kontroingu
- odpowiedzialność za całokształt spraw finansowych a w szczególności za działy księgowości, kontroingu oraz IT(SAP) (12 osób)

1999 – 2000 **Dyrektor finansowy** holdingu (FMCG) z dużym działem logistycznym (około 90 samochodów) – ‘Nowakowski’ sp. z o.o.(N. Dwór Mazowiecki, woj. mazowieckie)

Najważniejsze osiągnięcia i obowiązki:

- realizacja **dużego programu inwestycyjnego** (rozbudowa hal, zakup maszyn i wyposażenia) i organizacja jego finansowania
- wynegocjowanie bardzo dobrych warunków fundamentalnych kontraktów
- budowa działu rachunkowości zarządczej oraz wprowadzenie narzędzi kontroingu finansowego
- optymalne zarządzanie kapitałem obrotowym firmy poprzez wynegocjowanie bardzo korzystnych umów z dostawcami
- zmiana planu kont spółki w celu dostosowania do potrzeb kontroingu
- odpowiedzialność za całokształt spraw finansowych a w szczególności za działy księgowości, kontroingu, zakupów, IT, naliczania płac (13 osób)

1996 – 1999 **Dyrektor finansowy**, członek **zarządu spółki** - ZWSS ‘Belos’ S.A. (Bielsko – Biała, woj. śląskie)

Najważniejsze osiągnięcia i obowiązki:

- budowa działu kontroingu finansowego
- wprowadzenie narzędzi kontroingu finansowego
- zdobycie **wysokiej rentowności** netto oraz zdobycie miana **najbardziej efektywnej** spółki w portfelu Zachodniego NFI
- optymalne zarządzanie kapitałem obrotowym, uzyskanie bardzo dobrego wskaźnika obrotu należnościami
- implementacja informatycznego systemu do rozliczania kosztów produkcyjnych
- odpowiedzialność za całokształt spraw finansowych a w szczególności za działy księgowości, kontroingu, naliczania płac, IT (12 osób)

1994 – 1996 **Centrala** Domu **Maklerskiego Powszechnego Banku Gospodarczego S.A.** Kierownik Zespołu Analiz i Dealerki

Najważniejsze osiągnięcia i obowiązki:

- analiza ekonomiczno – finansowa spółek dopuszczonych do publicznego obrotu
- zarządzanie funduszem dealerskim Domu Maklerskiego poprzez inwestowanie w papiery wartościowe notowane na GPW w Warszawie

1986 – 1994 Politechnika Łódzka, **Instytut Informatyki**, asystent

Znajomość języków obcych:

angielski: biegła, codzienne posługiwanie się
rosyjski: średnio