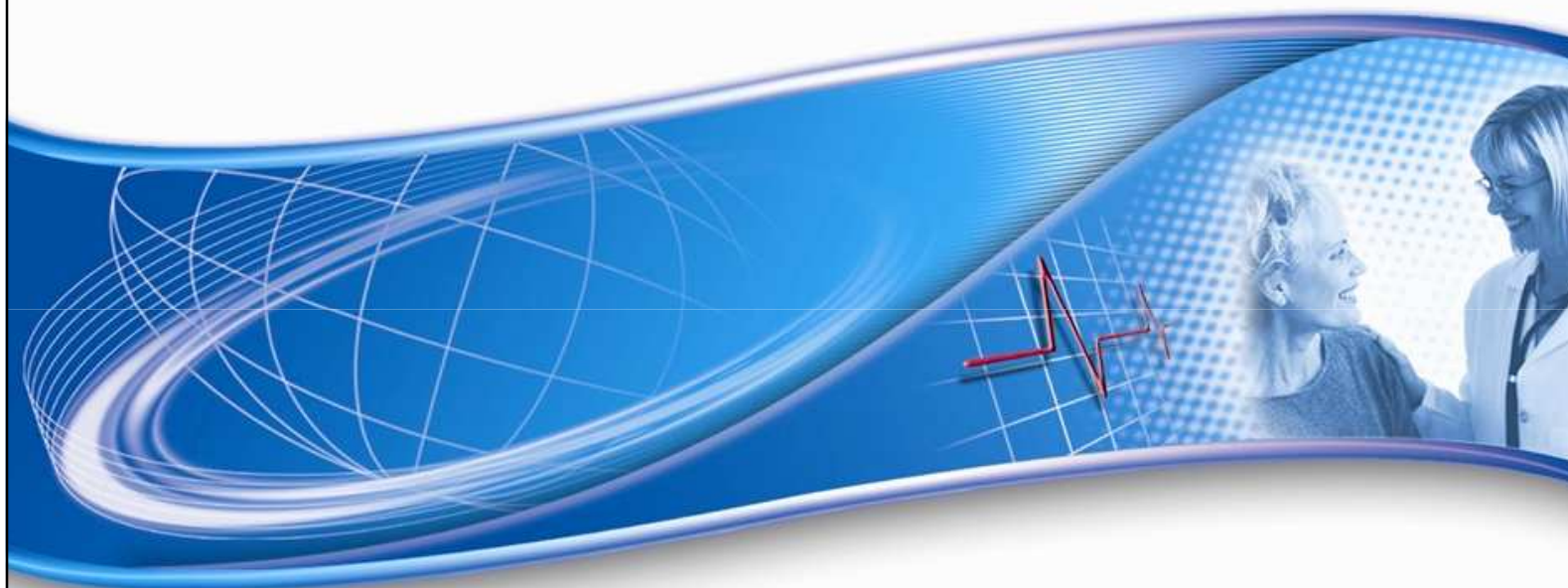


HTL-STREFA S.A.



Wyniki po I półroczu 2009 r.



AGENDA

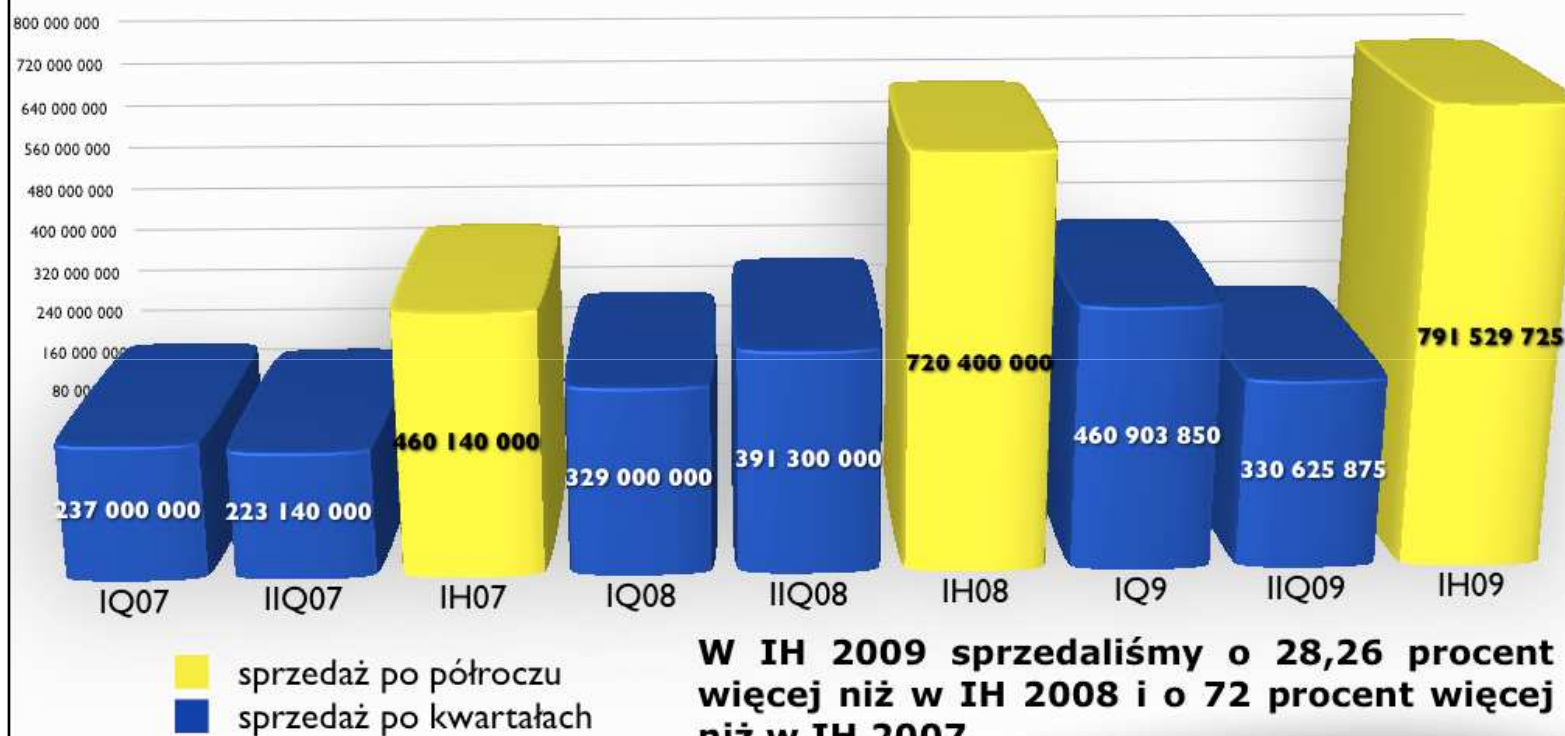
- ❑ *Osiągnięcia w I półroczu 2009 r.*
- ❑ *Wyniki finansowe*
- ❑ *Zewnętrzne uwarunkowania wyników*
- ❑ *Stan realizacji prognozy*

Osiągnięcia w I półroczu 2009 r.

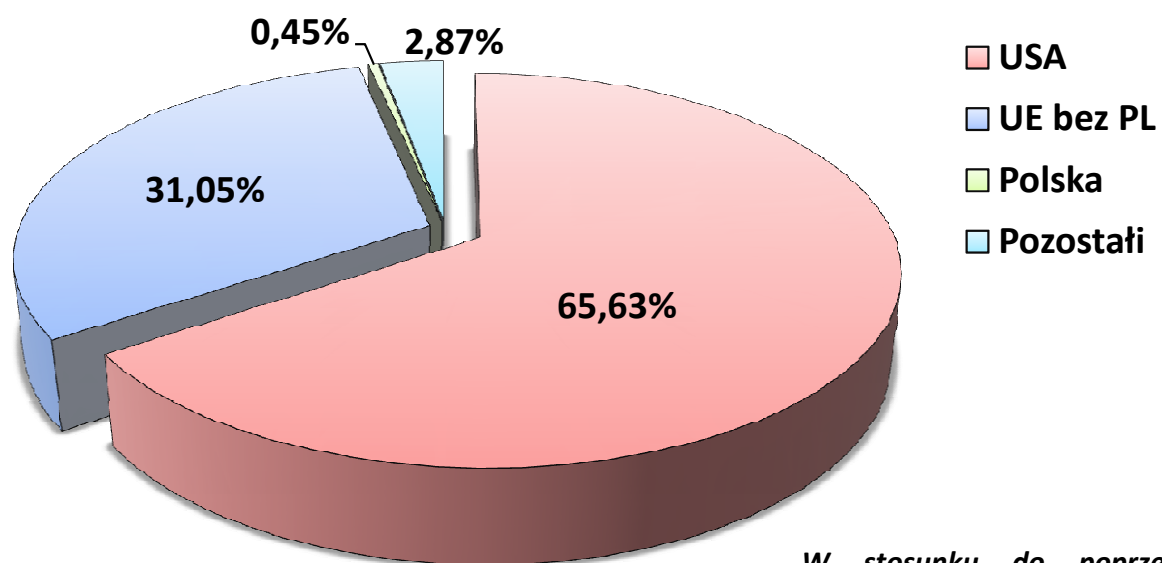
- Wielkość sprzedaży produktów w I półroczu 2009 r. wyniosła blisko **792 mln sztuk** (wynik o 9,87 proc. lepszy w ujęciu r/r). W II kwartale Spółka sprzedała ok. 331 mln produktów (spadek o 28 proc. kw/kw)
- Skonsolidowane przychody ze sprzedaży wyniosły w I półroczu 2009 r. **101 581 tys. zł** wobec 68 485 tys. zł w I półroczu 2008 r. (wzrost o 48,32 proc r/r) W samym II kwartale przychody były na poziomie 49 407 tys. zł (spadek o 5,3 proc. kw/kw)
- Skonsolidowany zysk netto wyniósł w I półroczu 2009 roku **30 936 tys. zł** wobec 10 167 w poprzednim roku (wzrost o 204, 27 proc.) W II kwartale br. zysk netto był równy 13 395 tys. zł i był niższy o ponad 23 proc. kw/kw

Wyniki sprzedaży w IH2009

(lancety + nakłuwacze)



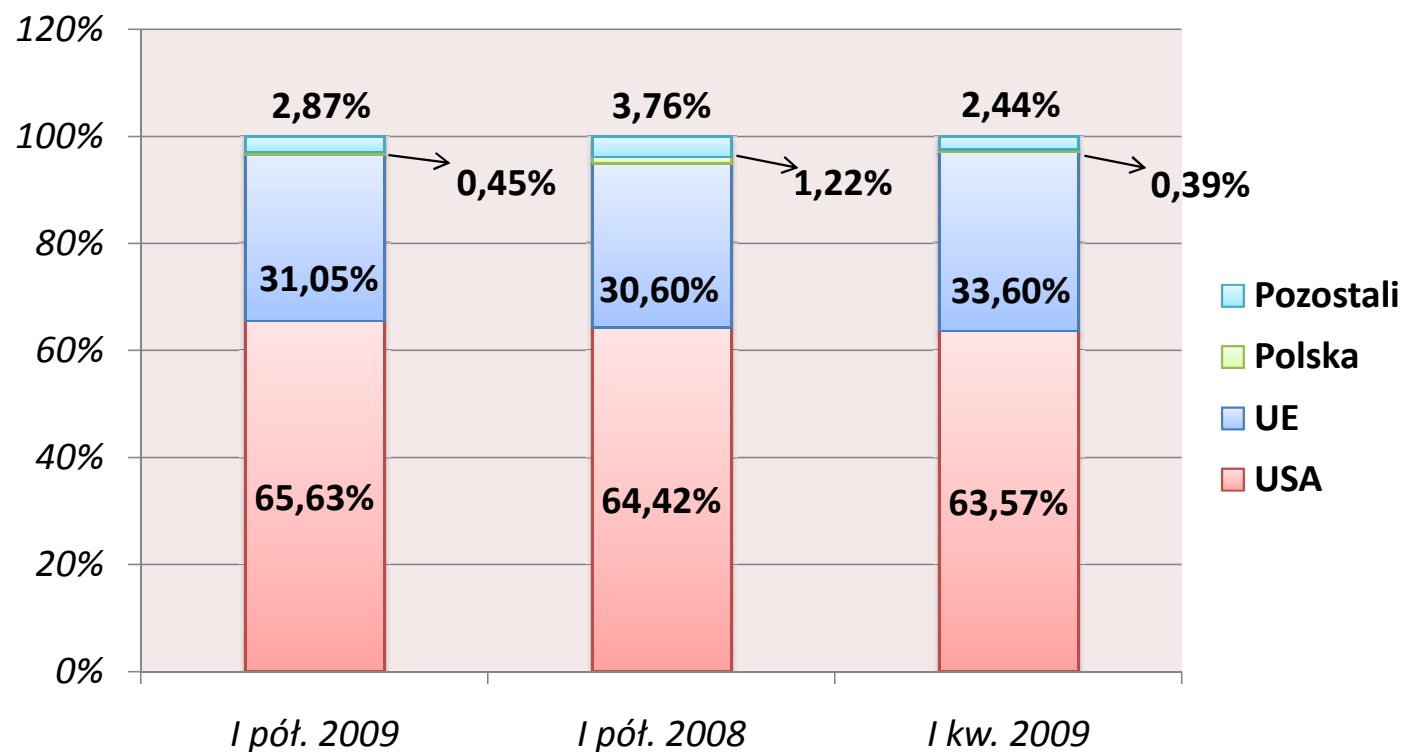
Sprzedaż – struktura terytorialna



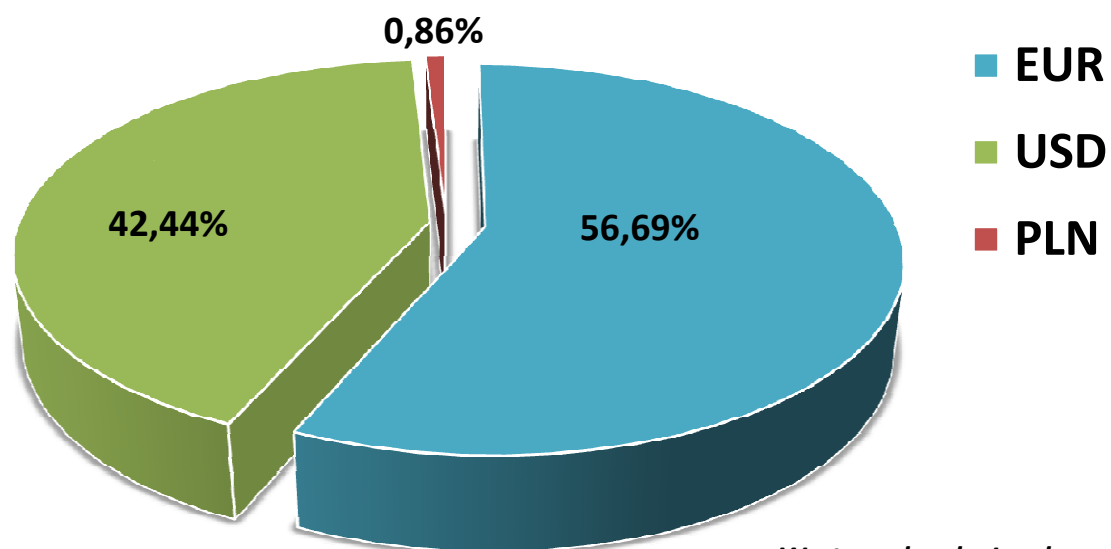
* Struktura w ujęciu ilościowym

*W stosunku do poprzednich
okresów – struktura bez zmian*

Sprzedaż – struktura terytorialna



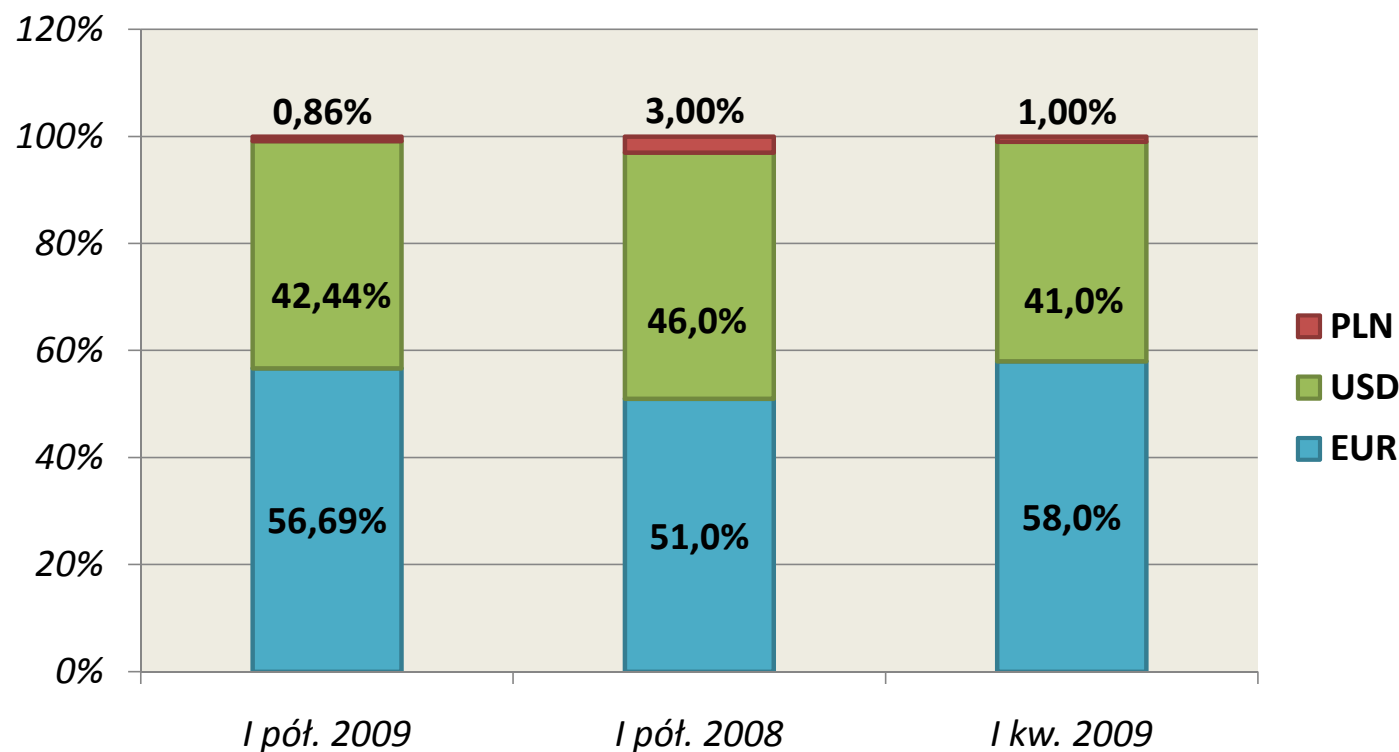
Sprzedaż – struktura walutowa



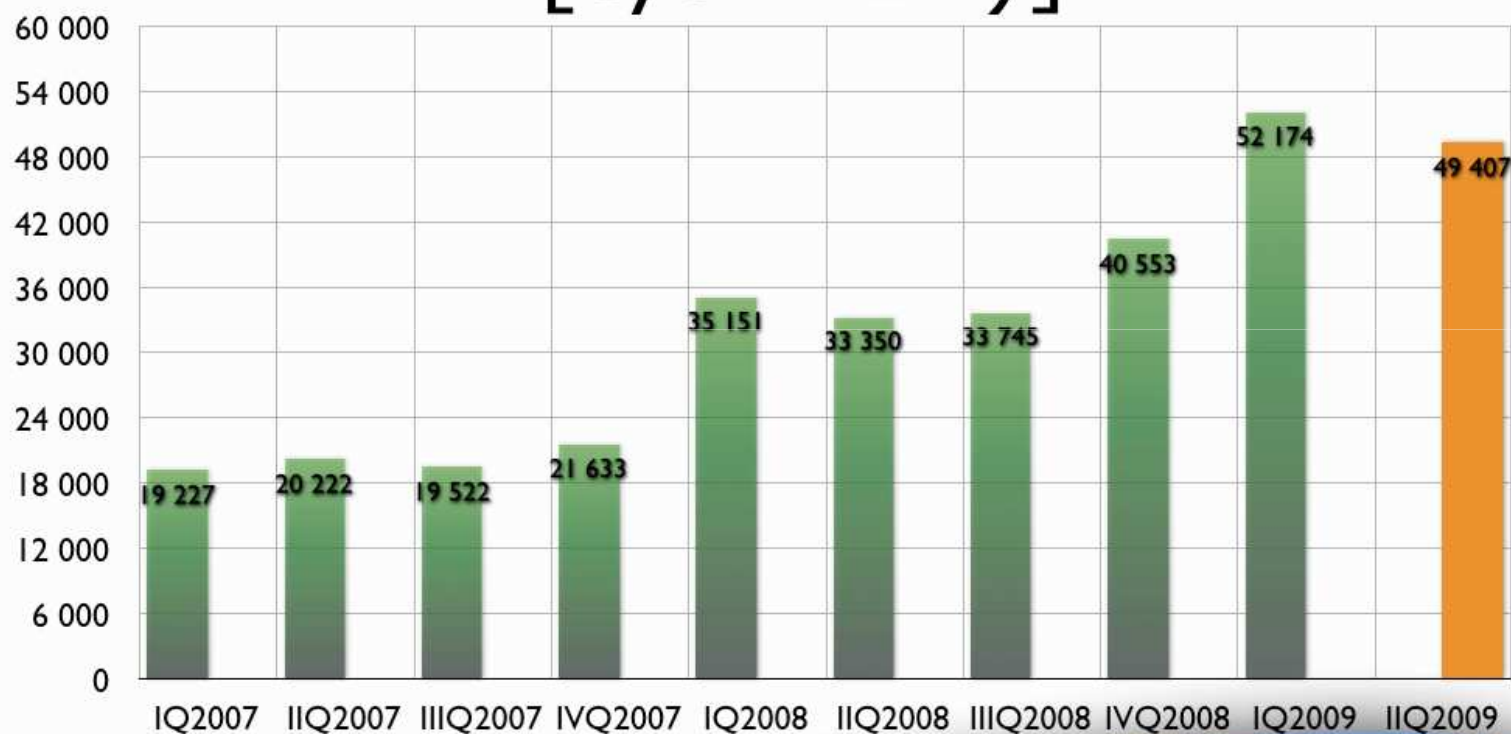
* Struktura w ujęciu wartościowym po przeliczeniu na PLN

W stosunku do I połowy 2008 r. wzrosło znaczenie EUR

Sprzedaż – struktura walutowa

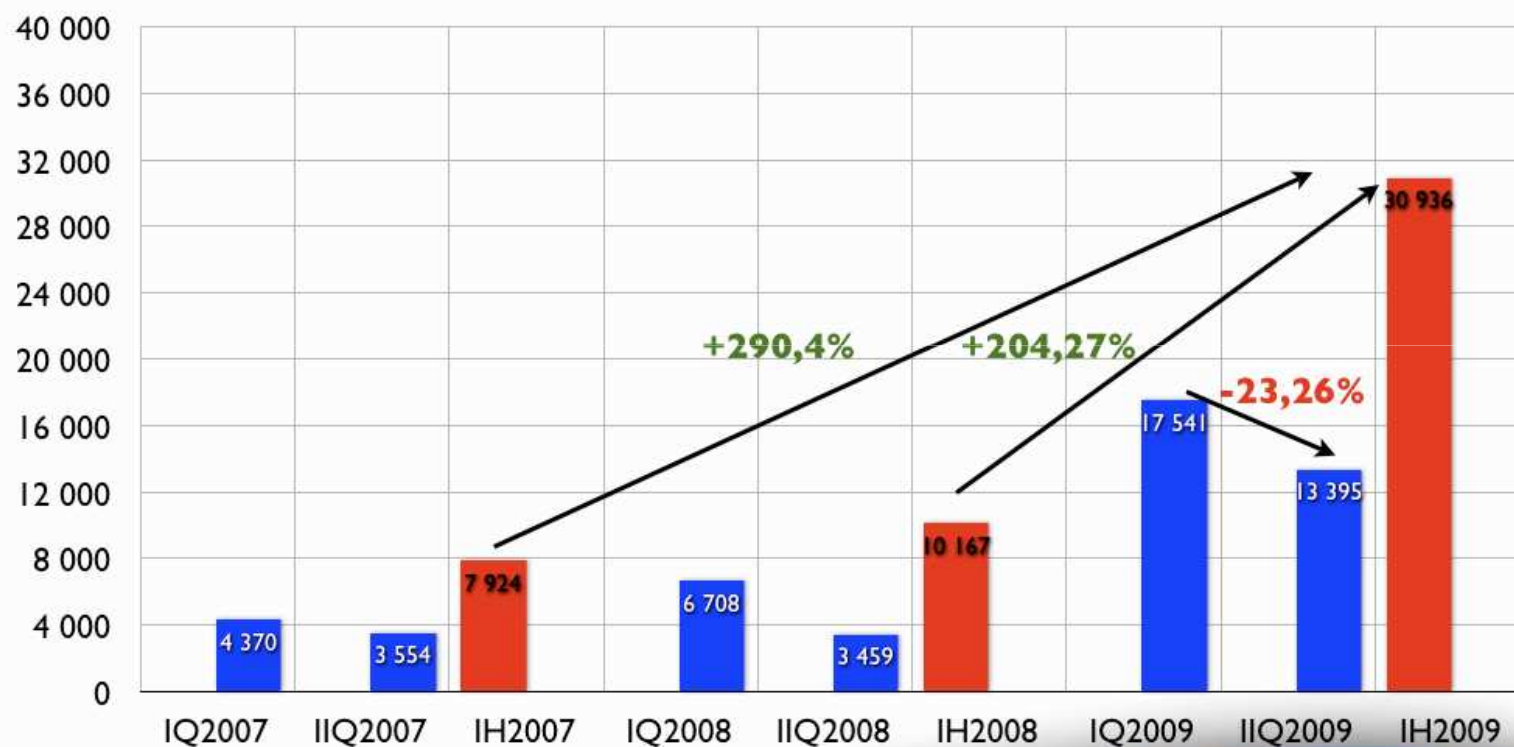


Przychody ze sprzedaży [tys. PLN)



Wyniki skonsolidowane

Wynik netto [tys.PLN]



Wyniki skonsolidowane

Osiągnięcia w I półroczu cd.

- Rozbudowa zakładu produkcyjnego HT LANCET w Łęczycy
- Otrzymanie dotacji unijnej (umowa z PARP)
- Uruchomienie pakowni produktów w USA
- Nowy znaczny akcjonariusz w kapitale
- Współpraca ze spółką z branży medycznej

Pakownia produktów w USA – Nowe centrum logistyczne

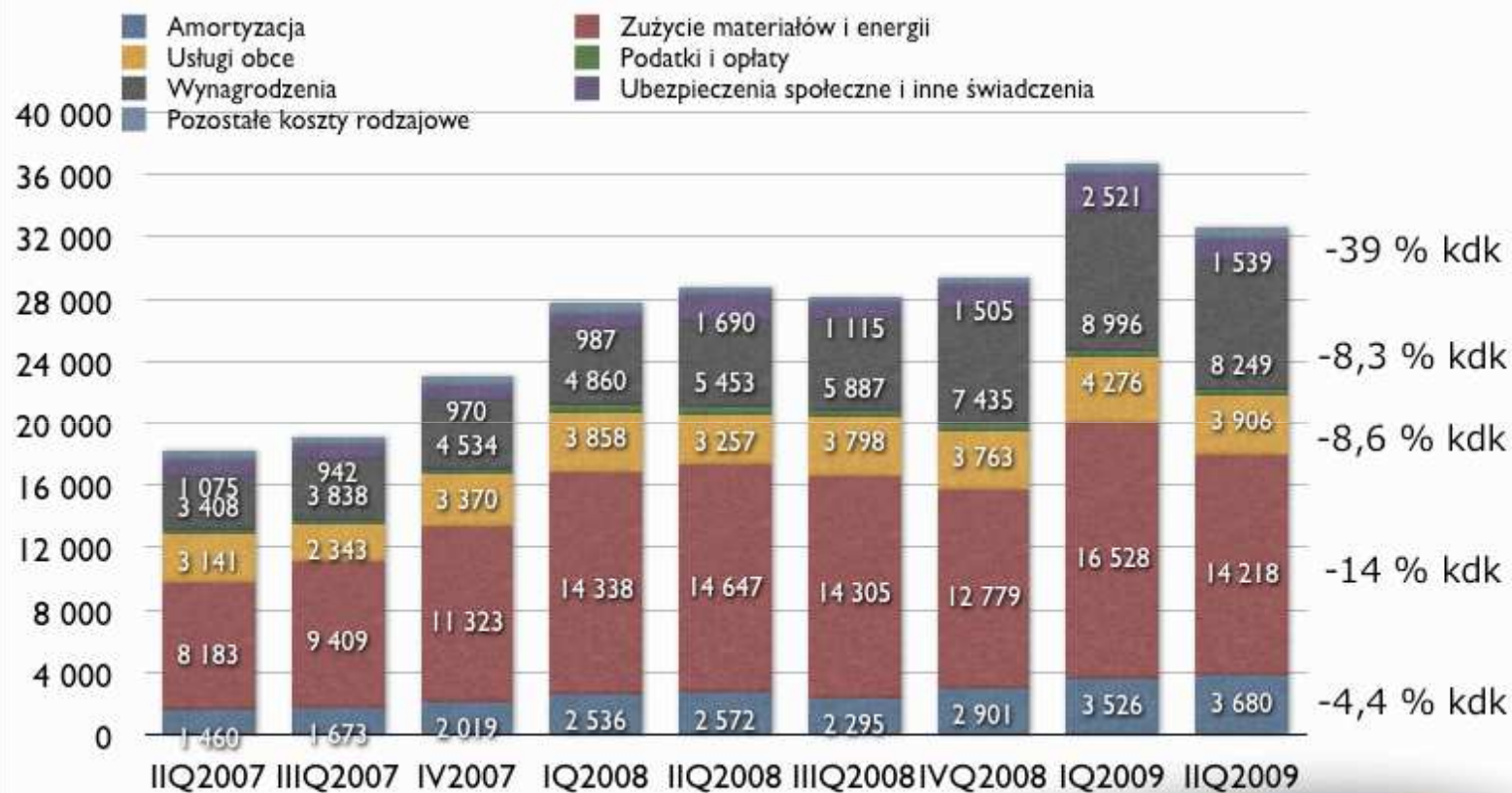


Zdj. Nowa siedziba HTL-STREFA, Inc. w Marietta, Georgia

Wybrane pozycje sprawozdania i marże

Pozycja	I pół. 2009	I pół. 2008	II kw. 2009	I kw. 2009
Przychody ze sprzedaży	101 581	68 485	49 407	52 174
Koszt własny sprzedaży	-51 496	-42 951	-25 816	-25 680
Zysk brutto ze sprzedaży	50 085	25 534	23 591	26 494
Zysk z działalności operacyjnej	35 334	14 060	17 760	17 574
Zysk brutto	30 996	10 204	13 384	17 612
Zysk netto za okres obrotowy	30 936	10 167	13 395	17 541
EBIDTA	42 540	19 168	21 440	21 100
Marża brutto ze sprzedaży	49,31%	37,28%	47,75%	50,78%
Marża EBIT	34,78%	20,53%	35,95%	33,68%
Marża EBITDA	41,88%	27,99%	43,40%	40,44%
Marża netto	30,45%	14,85%	27,11%	33,62%

Koszty wg rodzajów



Koszty spadły o 11,3 proc. kw/kw przy spadku przychodów o 5,3 proc. kw/kw

Dane skonsolidowane

Zewnętrzne uwarunkowania wyników

- Kursy walut

Spółka kontrolowała ryzyko walutowe poprzez zawieranie transakcji zabezpieczających. Na 30.06 HTL posiadała otwarte pozycje zabezpieczające:

- 5 200 tys. USD,
- 6 200 tys. EUR.

- Globalny kryzys
- Kryzys na rynku medycznym
- Zmiany specyfikacji produktu

Wykonanie prognozy

Tab. Stan realizacji prognozy sprzedaży ilościowej

Produkty	Sprzedaż po 6 miesiącach 2009r.	Prognoza na 2009r.	Realizacja prognozy po 6 miesiącach	Sprzedaż po 6 miesiącach 2008r.
Nakłuwacze bezpieczne i lancety personalne	791.529.725	2.400.000.000	32,98 proc.	720.400.000

Czynniki zewnętrzne o negatywnym wpływie na wyniki:

- > Zmiana specyfikacji technicznej jednego z produktów
- > Pierwsze oznaki kryzysu na rynku specjalistycznych produktów medycznych (aktualizowane w dół prognozy sprzedaży głównych odbiorców)

Wykonanie prognozy cd

Tab. Stan realizacji prognozy sprzedaży w walutach

Waluta	Przychody po 6 miesiącach 2009r.	Prognoza na 2009r.	Realizacja prognozy po 6 miesiącach	Przychody po 6 miesiącach 2008r.
EUR	12.856.972	33.500.000	38,38 proc.	9.837.742
USD	12.769.944	28.000.000	45,6 proc.	12.690.221
PLN	873.968	1.500.000	58,26 proc.	1.955.641

UWAGA!

Nowa prognoza zostanie przekazana w osobnym raporcie

Operacje finansowe

Pozycja	Przychody finansowe	Koszty finansowe	Saldo
Odsetki, w tym:	64	146	82
<i>Od kredytów i pożyczek</i>	-	135	135
Obligacje	-	4 174	4 174
Różnice kursowe dodatnie i ujemne, w tym:	8 512	8 594	82
<i>Zrealizowane różnice operacyjne</i>	7 173	6 831	342
<i>Niezrealizowane różnice operacyjne</i>	314	1 233	919
<i>Różnice od instrumentów pochodnych</i>	1 025	530	495
Łącznie	8 576	12 914	4 338

Dziękujemy za uwagę!

Kontakt:

Mariusz Orłowski

- Specjalista ds. komunikacji korporacyjnej

mariusz.orlowski@htl-strefa.pl

tel. (22) 676 92 94, (22) 587 05 91

kom. 603 797 200

