

GRUPA KAPITAŁOWA HTL



**Informacja dodatkowa oraz pozostałe informacje do skróconego
skonsolidowanego kwartalnego sprawozdania finansowego
Grupy HTL za IV kwartał 2008 roku.**

INFORMACJA DODATKOWA

I. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta, w okresie którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Wzrost wyników i sprzedaży

Skonsolidowane przychody za sprzedaży Grupy HTL wyniosły w IV kwartale 2008 roku 40.553 zł wobec 33.745 tys. zł w III kwartale 2008 roku i 21.633 tys. zł w IV kwartale 2007 roku. Po 12 miesiącach 2008 r. przychody ze sprzedaży Grupy HTL wynoszą 142.783 tys. zł wobec 80.600 tys. zł osiągniętych po 12 miesiącach 2007 roku.

Skonsolidowany zysk netto wyniósł w IV kwartale 2008 roku 13.942 zł wobec zysku netto w wysokości 6.614 tys. zł w III kwartale 2008 roku i zysku netto w wysokości - 4.958 tys. zł (strata) w IV kwartale 2007 roku. Po 12 miesiącach 2008 r. skonsolidowany zysk netto Grupy HTL wynosi 30.719 tys. zł wobec 1.664 tys. zł osiągniętych po 12 miesiącach 2007 roku.

Wielkość sprzedaży nakłuwaczy bezpiecznych w IV kwartale wyniosła 187,3 mln sztuk, co oznacza wzrost o 91,26 proc. w porównaniu z analogicznym kwartałem poprzedniego roku i wzrost o 11,2 proc. w odniesieniu do III kwartału 2008 roku. Po 12 miesiącach 2008 r. sprzedaż nakłuwaczy bezpiecznych wyniosła 691,6 mln, co oznacza wzrost o 116,12 proc. w porównaniu do analogicznego okresu w 2007 roku.

Sprzedaż lancetów personalnych wyniosła w IV kwartale 2008 roku 288,5 mln sztuk, co stanowi wzrost o 90,91 proc. w porównaniu z analogicznym kwartałem poprzedniego roku i wzrost o 6,85 proc. w odniesieniu do III kwartału 2008 roku. Po 12 miesiącach 2008 roku sprzedaż lancetów personalnych wyniosła 942,8 mln sztuk, co oznacza wzrost o 52,5 proc. w porównaniu do analogicznego okresu w 2007 roku.

	IV kwartał 2008	IV kwartał 2007	III kwartał 2008	III kwartał 2007	12 miesięcy 2008	12 miesięcy 2007
Przychody ze sprzedaży (w tys. PLN)	40.553	21.633	33.745	19.522	142.783	80.600
Zysk netto (w tys. PLN)	13.942	- 4.958	6.614	1.249	30.719	1.664
Sprzedaż nakłuwaczy bezpiecznych (w szt.)	187.300.000	97.920.000	168.300.000	80.694.000	691.600.000	320.000.000
Sprzedaż lancetów personalnych (w szt.)	288.500.000	151.130.000	270.000.000	154.900.000	942.800.000	620.900.000

II. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Wymienione czynniki i zdarzenia nie wystąpiły w IV kwartale 2008 roku w przypadku Grupy HTL.

III. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie.

Działalność Grupy HTL nie podlega zjawisku sezonowości ani cykliczności.

IV. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

Opisane zdarzenia nie wystąpiły w IV kwartale 2008 roku w przypadku Grupy HTL.

V. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

W obecnym roku nie wypłacono dywidendy. Zysk za rok 2007 został przekazany na kapitał zapasowy Spółki.

VI. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki emitenta.

Wymienione zdarzenia nie wystąpiły w IV kwartale 2008 roku w przypadku Grupy HTL.

VII. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Grupa HTL posiada zobowiązanie warunkowe wynikające z weksla wystawionego przez spółkę zależną HT Lancet Sp. z o.o. a awalowanego przez HTL-STREFA S.A.

Weksel in blanco awalowany przez poręczyciela HTL-STREFA stanowi zabezpieczenie kredytu w rachunku bieżącym zaciągniętego przez spółkę HT LANCET Sp. z o.o. Limit kredytowy wynikający z umowy wynosi 2 mln zł.

Kredyt oprocentowany jest stawką zmienną. Wysokość oprocentowania uzależniona jest od stopy WIBOR dla depozytów O/N powiększonej o marżę 1,2%. Wartość kredytu na dzień bilansowy wynosi 1 705.293,66

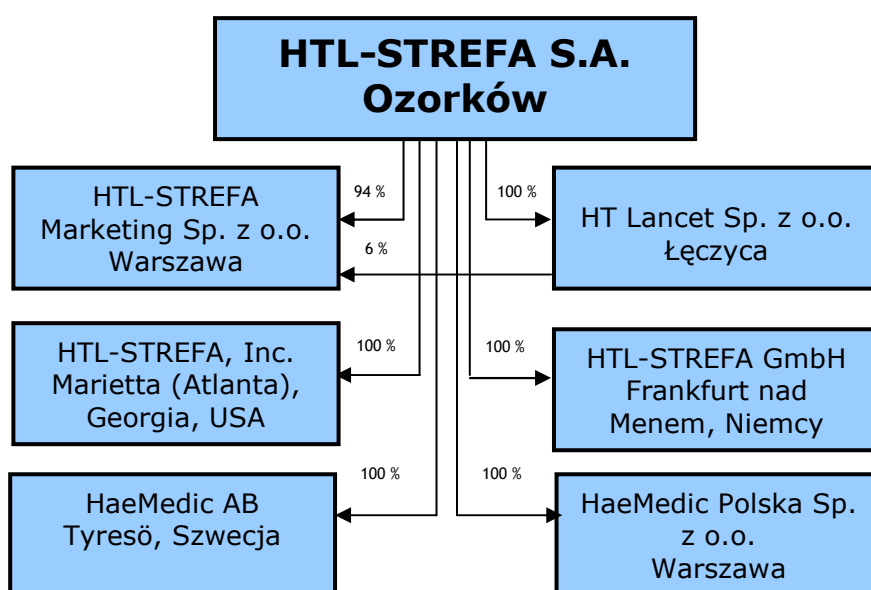
POZOSTAŁE INFORMACJE

I. Opis organizacji grupy kapitałowej emitenta, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

W IV kwartale skład Grupy HTL nie uległ zmianie. W jej skład wchodzi następujące spółki:

- HTL-STREFA S.A. (jednostka dominująca) z siedzibą w Ozorkowie,
- HT Lancet Sp. z o.o. z siedzibą w Łęczycy,
- HTL-STREFA Marketing Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie,
- HTL-STREFA, Inc. z siedzibą w Marietta k. Atlanty, Georgia w Stanach Zjednoczonych,
- HTL-STREFA GmbH z siedzibą we Frankfurcie nad Menem w Niemczech,
- HaeMedic AB z siedzibą w Tyresö w Szwecji,
- HaeMedic Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie.

Schemat grupy kapitałowej HTL-STREFA S.A. wraz z zależnościami właścicielskimi na koniec IV kwartału 2008 roku przedstawiał się następująco:



HTL-STREFA S.A. z siedzibą w Ozorkowie jest jednostką dominującą. Zajmuje się produkcją nakłuwaczy bezpiecznych, produkcją lancetów personalnych w warunkach strefy czystej oraz obtryskiem igieł. W zakresie zadań spółki znajduje się również kontrola jakości produktów wytwarzanych przez wszystkie podmioty wchodzące w skład grupy kapitałowej oraz spedycja.

HT Lancet Sp. z o.o. produkuje detale do nakłuwaczy. W III kwartale 2007 roku spółka ta uruchomiła szlifiernię igieł, które są wykorzystywane w produkcji nakłuwaczy i lancetów.

HTL-STREFA Marketing Sp. z o.o. wspomaga obsługę kluczowych klientów grupy, głównie na rynkach zagranicznych oraz prowadzi działania marketingowe wspierające sprzedaż.

HTL-STREFA, Inc. wspomaga obsługę kluczowych amerykańskich klientów grupy oraz rozwija sprzedaż produktów grupy na amerykańskim rynku pozaszpitalnym i zamówień rządowych.

HTL-STREFA GmbH wspiera sprzedaż produktów grupy na rynkach europejskich.

HaeMedic AB jest właścicielem znaków towarowych i innych praw własności intelektualnej związanych z produkcją niektórych nakłuwaczy bezpiecznych.

HaeMedic Polska Sp. z o.o. jest właścicielem maszyn i urządzeń do produkcji nakłuwaczy bezpiecznych. HaeMedic Polska Sp. z o.o. ma zostać połączona z HTL-STREFA S.A..

II. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działań.

Wymienione zdarzenia nie wystąpiły w IV kwartale 2008 roku w przypadku Grupy HTL.

III. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym do wyników prognozowanych

Prognozy dotyczące rocznej sprzedaży wolumenowej oraz przychodów ze sprzedaży wyrażonej w walutach obcych zostały zrealizowane.

• Ilościowe wyniki sprzedaży

Stan realizacji prognozy na koniec 2008 r. w ujęciu wolumenowym przedstawia się następująco:

	Sprzedaż po 12 miesiącach 2008 r.	Realizacja planu rocznego po 12 miesiącach 2008 r.	Prognoza na 2008 rok	Sprzedaż 2007 roku
Nakłuwacze bezpieczne	691.586.000	104,7 proc.	660.000.000	320.000.000
Lancety personalne	942.825.000	104,7 proc.	900.000.000	620.000.000

• Przychody ze sprzedaży

Stan realizacji prognozy przychodów ze sprzedaży na koniec 2008 r. przedstawia się następująco:

Waluta	Przychody po 12 miesiącach 2008 r.	Realizacja planu rocznego po 12 miesiącach 2008 r.	Prognoza na 2008 rok	Przychody ze sprzedaży w 2007 roku
EUR	21.591.441	98,14 proc.	22.000.000*	7.100.000
USD	24.306.102	115,7 proc.	21.000.000	18.300.000
SEK	---	---	---	---
PLN	1.554.702	155,4 proc.	1.000.000	1.000.000

Dane skonsolidowane

* w opublikowanej prognozie przychody w SEK zostały przeliczone na EUR i dodane do przychodów osiąganych w tej walucie

IV. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5 proc. ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze

wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Według wiedzy Zarządu na dzień 26 lutego 2009 roku lista akcjonariuszy posiadających co najmniej 5 proc. ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu HTL-STREFA S.A. przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów na WZA	Udział w kapitale zakładowym	Udział w głosach na WZA
Andrzej Czernecki	25.700.000	25.700.000	39,92%	39,92%
Noryt Company Establishment	19.525.000	19.525.000	30,32%	30,32%
Wojciech Wyszogrodzki	5.000.000	5.000.000	7,77%	7,77%
OFE POLSAT	4.299.595*	4.299.595*	6,68%*	6,68%*
Pozostali akcjonariusze	9.858.065	9.858.065	15,31%	15,31%
Łącznie	64.382.660	64.382.660	100,00%	100,00%

*- stan posiadania akcji HTL-STREFA przez OFE Polsat na dzień publikacji Raportów z roczną strukturą OFE (31.12.2008r.)

V. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób.

Poniższa tabela przedstawia akcje HTL-STREFA S.A. posiadane przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę według stanu na dzień 26 lutego 2009 roku, według wiedzy Zarządu.

Funkcja	Imię i nazwisko	Liczba akcji na dzień 26 lutego 2009 r.	Zmiany w kwartale
Zarząd			
Prezes Zarządu	Andrzej Czernecki	25 700 000	-
Członek Zarządu, Dyrektor Produkcyjny	Józef Kosowski	116 550	-
Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy	Iwonna Soboń	116 550	-

Inne osoby zarządzające			
Dyrektor Generalny (CEO)	Wojciech Wyszogrodzki	5 000 000	-
Rada Nadzorcza			
Przewodniczący	Witold Orłowski	0	-
Wiceprzewodniczący	Andrzej Kidyba	0	-
Członek Rady Nadzorczej	Beata Błędowska	0	-
Członek Rady Nadzorczej	Jolanta Nejman	600	-
Członek Rady Nadzorczej	Andrzej Woźnica	0	-

VI. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji odnośnie postępowania dotyczącego zobowiązań lub wierzytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10 proc. kapitałów własnych emitenta.

W IV kwartale 2008 roku nie toczyły się postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności żadnej ze spółek Grupy HTL.

VII. Informacja o zawarciu przez emitenta lub jednostkę zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi jeżeli wartość tych transakcji przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro, jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych w ramach grupy kapitałowej, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez emitenta lub jednostkę od niego zależną.

W żadnej ze spółek Grupy HTL w IV kwartale 2008 roku nie wystąpiły takie transakcje.

VIII. Informacje o udzielenie przez emitenta lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji, jeżeli ich łączna wartość przekracza 10 proc. kapitałów własnych.

HTL-STREFA S.A. lub jednostki od niej zależne nie udzielały w IV kwartale 2008 roku żadnych poręczeń lub gwarancji spełniających powyższy warunek.

IX. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.

Zdaniem Zarządu nie wystąpiły zdarzenia lub okoliczności istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego lub inne, które byłyby istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę HTL.

X. Wykaz czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

1. Kształtowanie się kursów walutowych

Wyniki finansowe Grupy HTL niezmiennie są uzależnione od kształtowania się kursów walutowych. Niemal całość przychodów jest otrzymywana przez spółkę w walutach obcych. Z drugiej strony większość kosztów jest ponoszona w PLN. Powoduje to obciążenie przychodów ze sprzedaży oraz zysku netto znacznym ryzykiem kursowym. Zarząd prowadzi działania zmierzające do wzrostu udziału EUR w przychodach Spółki. Realizacja tego zamierzenia ma doprowadzić do znacznego ograniczenia ryzyka walutowego HTL-STREFA S.A. po uzyskaniu przez Polskę pełnego członkostwa w Unii Gospodarczej i Monetarnej. Po 12 miesiącach 2008 roku Grupa uzyskała następujący wynik struktury walutowej przychodów:

Udział walut w przychodach po przeliczeniu na polską walutę w 2008 roku

- 54 proc. przychodów stanowiły EUR
- 44 proc. przychodów stanowiły USD
- 2 proc. przychodów stanowiły PLN

Dla potwierdzenia skuteczności działań Zarządu zmierzających do wzrostu udziału EUR w przychodach przedstawiamy strukturę walutową przychodów na koniec 2007 r.

Udział walut w przychodach po przeliczeniu na polską walutę w 2007 roku

- 32 proc. przychodów stanowiły EUR
- 66 proc. przychodów stanowiły USD
- 2 proc. przychodów stanowiły PLN

2. Realizacja planów wzrostu możliwości produkcyjnych

Stale rosnący popyt na produkty wytwarzane przez HTL-STREFA powoduje presję na ciągły wzrost zdolności produkcyjnych. Specyfika produkcji pozwala jedynie na skokowe zwiększanie zdolności produkcyjnych poszczególnych produktów. Z tego powodu Zarząd stara się utrzymywać zdolności produkcyjne na poziomie jedynie nieznacznie przekraczającym bieżące potrzeby, by w ten sposób ograniczyć koszty jednostkowe produkcji. Każdy planowany wzrost zdolności produkcyjnych oznacza konieczność budowy nowej, kosztownej linii produkcyjnej, co trwa 6-12 miesięcy.

W przypadku znacznych opóźnień w dostawie maszyn od zewnętrznych dostawców mogą powstać zakłócenia dostaw produktów dla klientów. W celu zminimalizowania tego ryzyka Zarząd stara się zamawiać maszyny potrzebne do budowy linii produkcyjnych z maksymalnym możliwym wyprzedzeniem. Część urządzeń i maszyn jest także wytwarzana bezpośrednio w Spółce.

W najbliższym kwartale rozpoczyna się rozbudowa zakładu produkcyjnego HT Lancet Sp. z o.o. w Łęczycy. Inwestycja ma na celu zwiększyć znacząco moce produkcyjne i sprostać rosnącemu zapotrzebowaniu na produkty Grupy ze strony rynku.

3. Polityka ograniczania kosztów produkcji i sprzedaży

W obecnych zakładach Grupy HTL następuje stały proces optymalizacji kosztów.

Na proces cięcia kosztów składają się:

- posiadanie własnej szlifierni igieł w Łęczycy
- obniżanie kosztów robocizny poprzez głęboką automatyzację procesów pakowania w pudełka handlowe i kontroli jakości
- usprawnienia organizacyjno - techniczne produkcji, takie jak zmiany techniczno organizacyjne na maszynach i urządzeniach zakładów produkcyjnych Grupy HTL

Zarząd wprowadził działania przygotowawcze do rozpoczęcia procesu pakowania w USA w mocno zaawansowany stan. Inwestycja w perspektywie najbliższych kwartałów wpłynie na zmniejszenie kosztów sprzedaży w postaci zmniejszenia kosztów transportu oraz poprawi elastyczność Spółki poprzez lepsze dostosowywanie się do wymagań amerykańskich klientów Spółki.