

Paweł Michalik

PROFIL ZAWODOWY

- Doświadczony finansista-menedżer instytucji rynku finansowego
- Praktyka w strategicznym i krótko-okresowym planowaniu finansowym
- Przygotowywanie i wdrażanie restrukturyzacji
- Planowanie i przeprowadzanie transakcji połączeń i przejęć
- Doświadczenie w pracy w dużych korporacjach i grupach kapitałowych
- Sukcesy w jednoczesnym nadzorowaniu finansów, operacji i sprzedaży

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

Skarbiec Asset Management Holding (2009)

Doradca Prezesa Zarządu

- Doradztwo w zakresie gospodarki finansowej podmiotu

Powszechne Towarzystwo Emerytalne Skarbiec-Emerytura (1999-2008)

Członek Zarządu odpowiedzialny za finanse, operacje i sprzedaż (2003-2008)

- Jako nadzorujący finanse Spółki zainicjowałem i przeprowadziłem plan racjonalizacji kosztów, co znacząco przyczyniło się do 25% obniżenia kosztów działania spółki.
- Dokonałem zmiany procesu planowania finansowego, co przyczyniło się do poprawy trafności prognoz i szybszego dostępu do informacji zarządczej.
- Wprowadziłem zasadę bieżącej współpracy i systematycznego, stałego nadzoru nad zewnętrznym biurem księgowości (brak zastrzeżeń podczas czterech rocznych audytów księgowych oraz ośmiu badań Due Diligence).
- Stworzyłem koncepcję restrukturyzacji Spółki i przeprowadziłem ją na podstawie przygotowanego przeze mnie planu finansowego.
- Jako nadzorujący operacje Spółki usprawniłem zasady współpracy z Agentem Transferowym, co uporządkowało i przyspieszyło proces decyzyjny.
- Osobiście negocjowałem wybrane części umowy przejęcia, zabezpieczając płynność działania Spółki i ważne interesy akcjonariusza.
- Od lutego 2006 roku objąłem dodatkowo nadzór nad sprzedażą – akwizycją nowych członków Funduszu. Wprowadziłem nowy standard bieżących kontaktów osobistych z dystrybutorami i partnerskich relacji, co zaowocowało znaczącą poprawą wizerunku Skarbcza wśród dystrybutorów.
- Zarządzałem systemem prowizyjnym i podjąłem szereg decyzji zmieniających zasady wynagradzania i premiowania dystrybutorów, co doprowadziło do radykalnego wzrostu liczby pozyskiwanych członków. W efekcie roczna akwizycja wzrosła z 2 tys. w 2005 roku do 30 tys. w 2007 roku i ok. 50 tys. w 2008 roku (prognoza na podstawie danych za 6 miesięcy 2008 r.).

W rezultacie podjętych przeze mnie działań jako nadzorujący finanse i operacje, a od 2006 roku również nadzorujący sprzedaż, wartość Spółki (mierzona ceną oferowaną przez nabywców) wzrosła w okresie 2005-2008 o 175 mln zł, czyli o 60%.

Pełnomocnik Zarządu ds. Controllingu (2002-2003)

- Opracowałem szczegółową analizę finansową konsekwencji przejęcia Powszechnego Towarzystwa Emerytalnego BIG BG, która stała się podstawą dla restrukturyzacji połączonych spółek.
- Przygotowałem analizy wrażliwości wyniku spółki na wprowadzane zmiany prawne, dzięki czemu spółka była przygotowana na ich konsekwencje.

Ekonomista/Analityk Rynku Instrumentów Dłużnych (1999-2002)

- Tworzyłem podstawy działania zespołu analiz makroekonomicznych i rynku instrumentów dłużnych w pionie zarządzania funduszem emerytalnym.
- Współtworzyłem politykę inwestycyjną funduszu emerytalnego, która stała się podstawą inwestowania środków Funduszu.
- Współpracowałem przy bieżącym zarządzaniu aktywami.

ING Bank Warszawa (1997-1998)

Doradca Klientów Private Banking

- Współtworzyłem ofertę inwestycyjną dla zamożnych klientów prywatnych oraz spersonalizowaną obsługę klientów, która była atutem oferty private banking ING.

Shell Polska (1996-1997)

Asystent ds. Rozliczeń

- Zaproponowałem efektywniejsze wykorzystanie oprogramowania komputerowego, dzięki czemu usprawniłem rozliczenia z siecią stacji benzynowych.

WYKSZTAŁCENIE

- Absolwent Studium Doktoranckiego Kolegium Zarządzania i Finansów, Szkoła Główna Handlowa, (3 lata), 2004
- Magister Finansów i Bankowości Wydziału Nauk Ekonomicznych Uniwersytetu Warszawskiego, 1997

SZKOLENIA

- „Dyrektor Finansowy”, Fundacja Rozwoju Rachunkowości, (5 m-cy), 2008
- Studium Controllingu i Rachunkowości Zarządczej, Inst. Rozw. Biznesu, (2 m-ce), 2004
- Caja de Ahorros Cajamurcia, Murcia, Hiszpania, praktyki zawodowe, (3 m-ce), 1994
- Inne: „Sztuka skutecznych negocjacji”, „Zaawansowana analiza rynku obligacji” „Zarządzanie ryzykiem zmian stopy procentowej”.

JĘZYKI OBCE

- Angielski – bardzo dobra
- Hiszpański – podstawowa