

GRUPA KAPITAŁOWA HTL



**Informacja dodatkowa oraz pozostałe informacje do skróconego
skonsolidowanego kwartalnego sprawozdania finansowego
Grupy HTL za III kwartał 2008 roku.**

INFORMACJA DODATKOWA

I. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta, w okresie którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Wzrost wyników i sprzedaży

Skonsolidowane przychody ze sprzedaży Grupy HTL wyniosły w III kwartale 2008 roku 33.745 zł wobec 33.350 tys. zł w II kwartale 2008 roku i 19.522 tys. zł w III kwartale 2007 roku. Po 9 miesiącach 2008 r. przychody ze sprzedaży Grupy HTL wynoszą 102.230 tys. zł wobec 58.971 tys. zł osiągniętych po 9 miesiącach 2007 roku.

Skonsolidowany zysk netto wyniósł w III kwartale 2008 roku 6.614 zł wobec zysku netto w wysokości 3.459 tys. zł w II kwartale 2008 roku i zysku netto w wysokości 1.249 tys. zł w III kwartale 2007 roku. Po 9 miesiącach 2008 r. skonsolidowany zysk netto Grupy HTL wynosi 16.777 tys. zł wobec 9.173 tys. zł osiągniętych po 9 miesiącach 2007 roku.

Wielkość sprzedaży nakłuwaczy bezpiecznych w III kwartale wyniosła 168,3 mln sztuk, co oznacza wzrost o 108,5 proc. w porównaniu z analogicznym kwartałem poprzedniego roku i spadek o 1,8 proc. w odniesieniu do II kwartału 2008 roku. Po 9 miesiącach 2008 r. sprzedaż nakłuwaczy bezpiecznych wyniosła 504,4 mln sztuk, co oznacza wzrost o 123,34 proc. w porównaniu do analogicznego okresu w 2007 roku.

Sprzedaż lancetów personalnych wyniosła w III kwartale 2008 roku 270 mln sztuk, co stanowi wzrost o 74,3 proc. w porównaniu z analogicznym kwartałem poprzedniego roku i wzrost o 22,7 proc. w odniesieniu do II kwartału 2008 roku. Po 9 miesiącach 2008 roku sprzedaż lancetów personalnych wyniosła 470,9 mln sztuk, co oznacza wzrost o 38,9 proc. w porównaniu do analogicznego okresu w 2007 roku.

	III kwartał 2008	III kwartał 2007	II kwartał 2008	II kwartał 2007	9 miesięcy 2008	9 miesięcy 2007
Przychody ze sprzedaży (w tys. PLN)	33.745	19.522	33.350	20.222	102.230	58.971
Zysk netto (w tys. PLN)	6.614	1.249	3.459	3.554	16.777	9.173
Sprzedaż nakłuwaczy bezpiecznych (w szt.)	168.300.000	80.694.000	171.400.000	83.140.000	504.400.000	224.834.000
Sprzedaż lancetów personalnych (w szt.)	270.000.000	154.900.000	220.000.000	140.000.000	654.300.000	470.900.000

II. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Wymienione czynniki i zdarzenia nie wystąpiły w III kwartale 2008 roku w przypadku Grupy HTL.

III. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie.

Działalność Grupy HTL nie podlega zjawisku sezonowości ani cykliczności.

IV. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

Opisane zdarzenia nie wystąpiły w III kwartale 2008 roku w przypadku Grupy HTL.

V. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

W obecnym roku nie wypłacono dywidendy. Zysk za rok 2007 został przekazany na kapitał zapasowy Spółki.

VI. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki emitenta.

Wymienione zdarzenia nie wystąpiły w III kwartale 2008 roku w przypadku Grupy HTL.

VII. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Informacja nie dotyczy Grupy HTL.

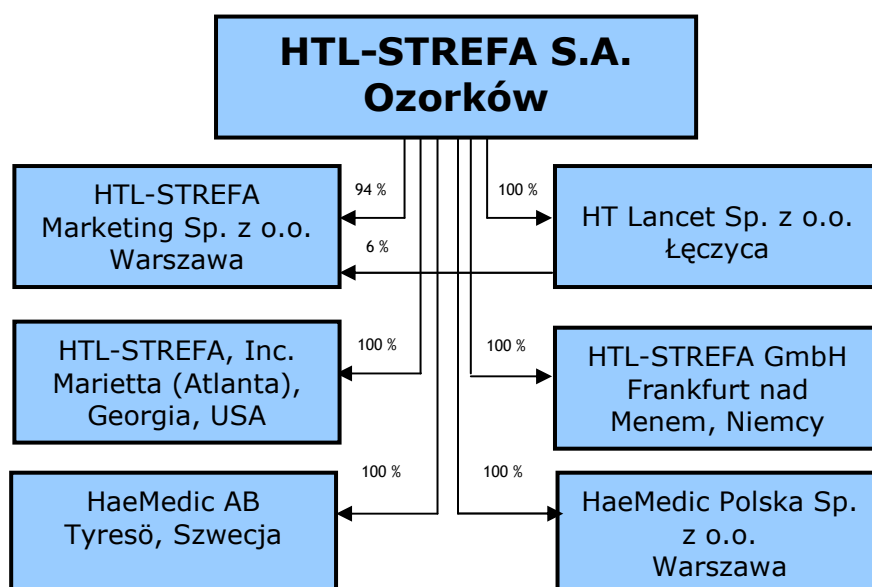
POZOSTAŁE INFORMACJE

I. Opis organizacji grupy kapitałowej emitenta, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

W III kwartale skład Grupy HTL nie uległ zmianie. W jej skład wchodzi następujące spółki:

- HTL-STREFA S.A. (jednostka dominująca) z siedzibą w Ozorkowie,
- HT Lancet Sp. z o.o. z siedzibą w Łęczycy,
- HTL-STREFA Marketing Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie,
- HTL-STREFA, Inc. z siedzibą w Marietta k. Atlanty, Georgia w Stanach Zjednoczonych,
- HTL-STREFA GmbH z siedzibą we Frankfurcie nad Menem w Niemczech,
- HaeMedic AB z siedzibą w Tyresö w Szwecji,
- HaeMedic Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie.

Schemat grupy kapitałowej HTL-STREFA S.A. wraz z zależnościami właścicielskimi na koniec III kwartału 2008 roku przedstawiał się następująco:



HTL-STREFA S.A. z siedzibą w Ozorkowie jest jednostką dominującą. Zajmuje się produkcją nakłuwaczy bezpiecznych, produkcją lancetów personalnych w warunkach strefy czystej oraz obtryskiem igieł. W zakresie zadań spółki znajduje się również kontrola jakości produktów wytwarzanych przez wszystkie podmioty wchodzące w skład grupy kapitałowej oraz spedycja.

HT Lancet Sp. z o.o. produkuje detale do nakłuwaczy. W III kwartale 2007 roku spółka ta uruchomiła szlifiernię igieł, które są wykorzystywane w produkcji nakłuwaczy i lancetów.

HTL-STREFA Marketing Sp. z o.o. wspomaga obsługę kluczowych klientów grupy, głównie na rynkach zagranicznych oraz prowadzi działania marketingowe wspierające sprzedaż.

HTL-STREFA, Inc. wspomaga obsługę kluczowych amerykańskich klientów grupy oraz rozwija sprzedaż produktów grupy na amerykańskim rynku pozaszpitalnym i zamówień rządowych.

HTL-STREFA GmbH wspiera sprzedaż produktów grupy na rynkach europejskich.

HaeMedic AB jest właścicielem znaków towarowych i innych praw własności intelektualnej związanych z produkcją niektórych nakłuwaczy bezpiecznych.

HaeMedic Polska Sp. z o.o. jest właścicielem maszyn i urządzeń do produkcji nakłuwaczy bezpiecznych. HaeMedic Polska Sp. z o.o. ma zostać połączona z HTL-STREFA S.A..

II. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działań.

Wymienione zdarzenia nie wystąpiły w III kwartale 2008 roku w przypadku Grupy HTL.

III. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym do wyników prognozowanych

Zarząd publikuje prognozy roczne w ujęciu wolumenowym oraz prognozę przychodów ze sprzedaży wyrażoną w walutach.

• Ilościowe wyniki sprzedaży

Stan realizacji prognozy na 2008 r. w ujęciu wolumenowym przedstawia się następująco:

	Sprzedaż po 9 miesiącach 2008 r.	Realizacja planu rocznego po 9 miesiącach 2008 r.	Prognoza na 2008 rok	Sprzedaż 2007 roku
Nakłuwacze bezpieczne	504.400.000	Ok. 76,4 proc.	660.000.000	320.000.000
Lancety personalne	654.300.000	Ok. 72,7 proc.	900.000.000	620.000.000

• Przychody ze sprzedaży

Stan realizacji prognozy przychodów ze sprzedaży na 2008 r. przedstawia się następująco:

Waluta	Przychody po 9 miesiącach 2008 r.	Realizacja planu rocznego po 9 miesiącach 2008 r.	Prognoza na 2008 rok	Przychody ze sprzedaży w 2007 roku
EUR	15.742.220,4	ok. 70,8 proc.	22.000.000*	7.100.000
USD	19.849.713,9	ok. 94,5 proc.	21.000.000	18.300.000
SEK	1.554.940	---*	---*	---
PLN	1.169.956,6	ok. 116,9 proc.	1.000.000	1.000.000

Dane skonsolidowane

* w opublikowanej prognozie przychody w SEK zostały przeliczone na EUR i dodane do przychodów osiąganych w tej walucie

Na podstawie dotychczasowej realizacji prognozy Zarząd uznaje, że realizacja prognozy nie jest zagrożona.

IV. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5 proc. ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Według wiedzy Zarządu na dzień 5 listopada 2008 roku lista akcjonariuszy posiadających co najmniej 5 proc. ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu HTL-STREFA S.A. przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów na WZA	Udział w kapitale zakładowym	Udział w głosach na WZA
Andrzej Czernecki	25.700.000	25.700.000	39,92%	39,92%
Noryt Company Establishment	19.525.000	19.525.000	30,32%	30,32%
Wojciech Wyszogrodzki	5.000.000	5.000.000	7,77%	7,77%
OFE POLSAT	3.216.681	3.216.681	5,00%	5,00%
Pozostali akcjonariusze	10.940.979	10.940.979	16,99%	16,99%
Łącznie	64.382.660	64.382.660	100,00%	100,00%

V. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób.

Poniższa tabela przedstawia akcje HTL-STREFA S.A. posiadane przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę według stanu na dzień 5 listopada 2008 roku, według wiedzy Zarządu.

Funkcja	Imię i nazwisko	Liczba akcji na dzień 5 listopada 2008 r.	Zmiany w kwartale
Zarząd			
Prezes Zarządu	Andrzej Czernecki	25 700 000	-
Członek Zarządu, Dyrektor Produkcyjny	Józef Kosowski	166 550	-
Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy	Iwonna Soboń	166 550	-

Inne osoby zarządzające			
Dyrektor Generalny (CEO)	Wojciech Wyszogrodzki	5 000 000	-
Rada Nadzorcza			
Przewodniczący	Witold Orłowski	0	-
Wiceprzewodniczący	Andrzej Kidyba	0	-
Członek Rady Nadzorczej	Beata Błędowska	0	-
Członek Rady Nadzorczej	Jolanta Nejman	600	-
Członek Rady Nadzorczej	Andrzej Woźnica	0	-

VI. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji odnośnie postępowania dotyczącego zobowiązań lub wierzytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10 proc. kapitałów własnych emitenta.

W III kwartale 2008 roku nie toczyły się postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności żadnej ze spółek Grupy HTL.

VII. Informacja o zawarciu przez emitenta lub jednostkę zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi jeżeli wartość tych transakcji przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro, jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych w ramach grupy kapitałowej, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez emitenta lub jednostkę od niego zależną.

W żadnej ze spółek Grupy HTL w III kwartale 2008 roku nie wystąpiły takie transakcje.

VIII. Informacje o udzielenie przez emitenta lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji, jeżeli ich łączna wartość przekracza 10 proc. kapitałów własnych.

HTL-STREFA S.A. lub jednostki od niej zależne nie udzielały w III kwartale 2008 roku żadnych poręczeń lub gwarancji.

IX. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz

informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.

Zdaniem Zarządu nie wystąpiły zdarzenia lub okoliczności istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego lub inne, które byłyby istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę HTL.

X. Wykaz czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

1. Kształtowanie się kursów walutowych

Wyniki finansowe Grupy HTL niezmiennie są uzależnione od kształtowania się kursów walutowych. Niemal całość przychodów jest otrzymywana przez spółkę w walutach obcych. Z drugiej strony większość kosztów jest ponoszona w PLN. Powoduje to obciążenie przychodów ze sprzedaży oraz zysku netto znacznym ryzykiem kursowym. Zarząd prowadzi działania zmierzające do wzrostu udziału EUR w przychodach Spółki. Realizacja tego zamierzenia ma doprowadzić do znacznego ograniczenia ryzyka walutowego HTL-STREFA S.A. po uzyskaniu przez Polskę pełnego członkostwa w Unii Gospodarczej i Monetarnej. Zarząd stara się również zabezpieczać przychody Spółki w PLN poprzez transakcje na rynkach finansowych. Działania te w okresie 9 miesięcy przyniosły zysk w wysokości ok. 4.334 tys. zł.

2. Realizacja planów wzrostu możliwości produkcyjnych

Stale rosnący popyt na produkty wytwarzane przez HTL-STREFA powoduje presję na ciągły wzrost zdolności produkcyjnych. Specyfika produkcji pozwala jedynie na skokowe zwiększanie zdolności produkcyjnych poszczególnych produktów. Z tego powodu Zarząd stara się utrzymywać zdolności produkcyjne na poziomie jedynie nieznacznie przekraczającym bieżące potrzeby, by w ten sposób ograniczyć koszty jednostkowe produkcji. Każdy planowany wzrost zdolności produkcyjnych oznacza konieczność budowy nowej, kosztownej linii produkcyjnej, co trwa 6-12 miesięcy.

W przypadku znacznych opóźnień w dostawie maszyn od zewnętrznych dostawców mogą powstać zakłócenia dostaw produktów dla klientów. W celu zminimalizowania tego ryzyka Zarząd stara się zamawiać maszyny potrzebne do budowy linii produkcyjnych z maksymalnym możliwym wyprzedzeniem. Część urządzeń i maszyn jest także wytwarzana bezpośrednio w Spółce.

3. Polityka ograniczania kosztów produkcji i sprzedaży

W obecnych zakładach Grupy HTL następuje stały proces automatyzacji procesu pakowania, co w sposób znaczny ograniczy koszty produkcji w perspektywie najbliższych kwartałów. Zarząd kontynuuje działania przygotowawcze do rozpoczęcia procesu pakowania w USA. Wpłynie to na zmniejszenie kosztów sprzedaży w postaci zmniejszenia kosztów transportu oraz pozwoli na lepsze dostosowanie się do wymagań amerykańskich klientów Spółki.