

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI
Przedsiębiorstwa Produkcyjno-Handlowego BOMI SA
Za I półrocze 2008 roku

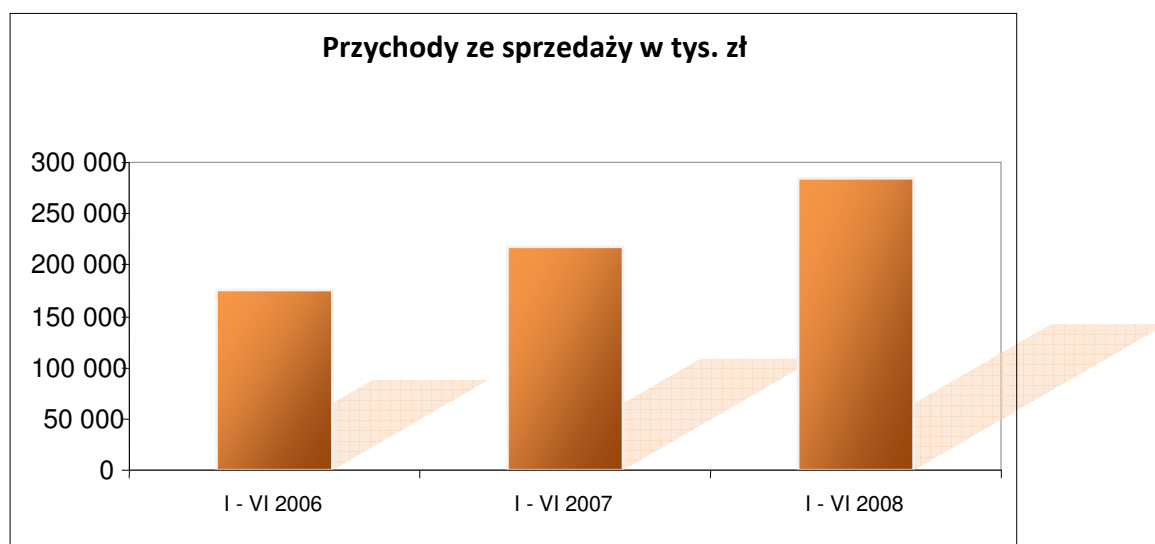
- Gdynia, 30 września 2008 roku –

1. OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWYCH UJAWNIONYCH W ROCZNYM SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

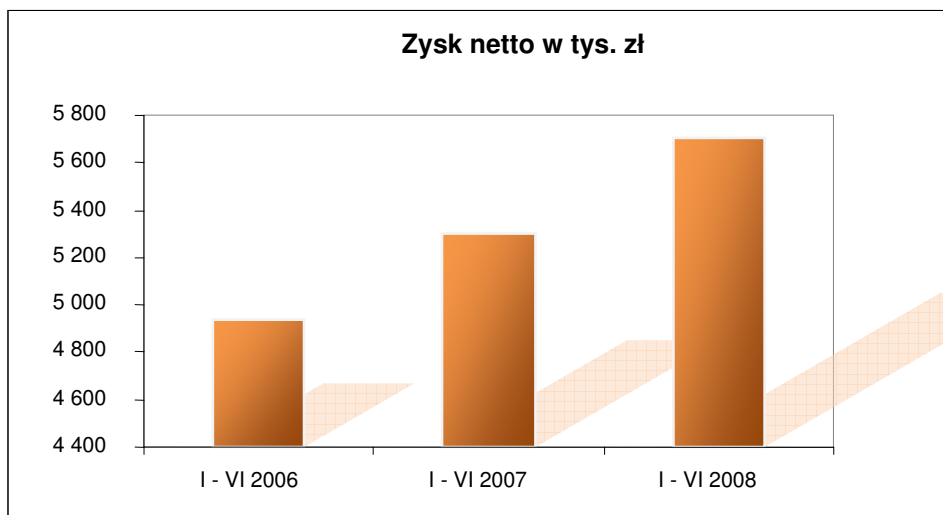
W ocenie Zarządu Przedsiębiorstwa Produkcyjno-Handlowego BOMI S.A. (dalej „BOMI”, „PPH BOMI”) I półrocze 2008 roku było kolejnym pomyślnym dla rozwoju Spółki okresem. Przychody ze sprzedaży wyniosły 284,7 mln zł, co stanowi wzrost w porównaniu z I półroczem 2007 r. o 31,2%. Wynik finansowy netto wyniósł 5,7 mln PLN, co stanowi wzrost o 7,7% w porównaniu do I półrocza 2007 r.

Podstawowe wyniki finansowe Spółki w I półroczu 2008 roku oraz w okresach porównywalnych przedstawia poniższa tabela i wykres:

WYSZCZEGÓLNIENIE	j.m.	I - VI 2006	I - VI 2007	I - VI 2008
Przychody ze sprzedaży	(tys. zł)	176 126	216 913	284 659
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	(tys. zł)	6 399	6 764	6 453
Zysk (strata) brutto	(tys. zł)	6 310	6 704	7 297
Zysk (strata) netto	(tys. zł)	4 936	5 298	5 708

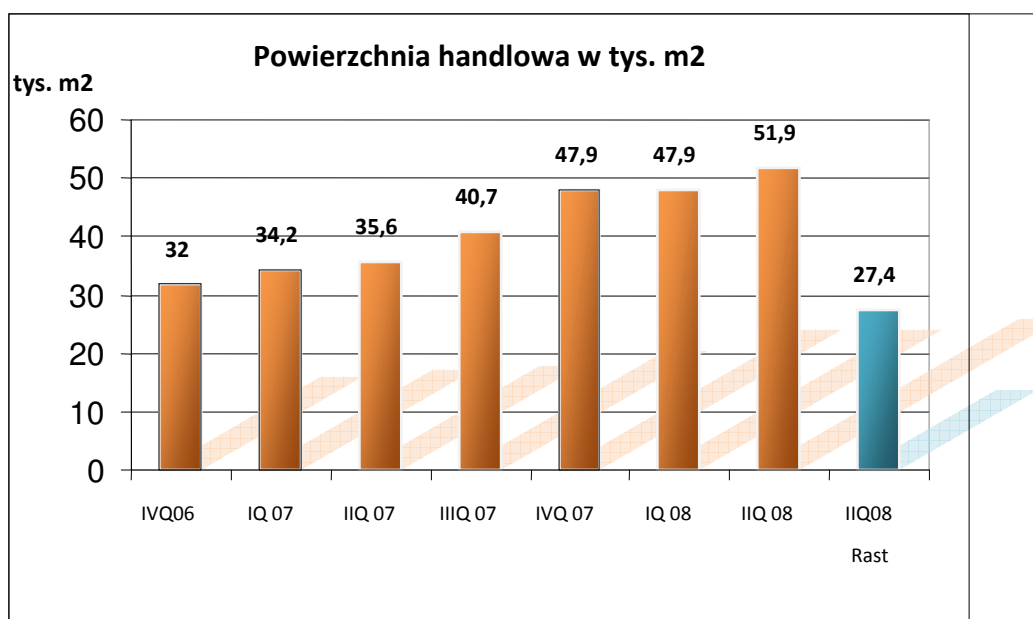


W latach 2006 – 2008 systematycznie rosły przychody ze sprzedaży. W I półroczu 2008 roku przychody ze sprzedaży wyniosły 284,7 mln PLN, co stanowi wzrost o 31,2% w stosunku do I półrocza 2007 roku, w którym przychody ze sprzedaży wyniosły 216,9 mln PLN i były o 23,2% wyższe od uzyskanych w I półroczu 2006 roku.



Trwała dynamika wzrostu przychodów możliwa jest dzięki systematycznemu powiększaniu sieci sklepów. W I półroczu 2008 roku Spółka uruchomiła dwa kolejne sklepy delikatesowe o łącznej powierzchni 3,2 tys. m².

Powierzchnia wszystkich sklepów sieci BOMI po połączeniu z RAST S.A., które nastąpiło 31.07.2008 r. wynosi 79,3 tys. m².



Wielkość kosztów generowanych przez Spółkę z roku na rok rośnie proporcjonalnie do wzrostu wielkości przychodów. W strukturze kosztów rodzajowych dominującą pozycję zajmują koszty usług obcych oraz wynagrodzeń, które łącznie stanowią 76,6% ogółu kosztów rodzajowych. Usługi obce to głównie czynsze płacone za lokale, w których zlokalizowane są sklepy.

W stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego zmianie uległa struktura aktywów. Zmniejszeniu uległ udział zapasów w strukturze aktywów z 47,86% do 28,51% przy jednoczesnym wzroście udziału należności z 9,32% do 22,89%. W związku z dokonywanymi systematycznie inwestycjami wzrósł udział rzeczowych aktywów trwałych w strukturze bilansu.

WYSZCZEGÓLNIENIE	j.m.	30.06.2007	30.06.2008
Wartości niematerialne i prawne / Aktywa	%	1,07	0,82
Rzeczowe aktywa trwałe / Aktywa	%	27,93	25,05
Należności krótkoterminowe / Aktywa	%	9,32	22,89
Zapasy / aktywa	%	47,86	28,51

W I półroczu 2008 roku wydłużeniu uległ przeciętny okres spływu należności do 24 dni jak i przeciętny okres spłaty zobowiązań do 49 dni.

WYSZCZEGÓLNIENIE	j.m.	I - VI 2007	I - VI 2008
Wskaźnik rotacji aktywów ^{a)}	Liczba rotacji	2,9	1,7
Wskaźnik obrotu zapasów ^{b)}	liczba dni	30	30
Okres spływu należności ^{c)}	liczba dni	6	24
Okres spłaty zobowiązań ^{d)}	liczba dni	39	49

- a) wskaźnik rotacji aktywów – stosunek przychodów ze sprzedaży do aktywów ogółem
b) wskaźnik obrotu zapasów – stosunek zapasów pomnożonych przez ilość dni w okresie do przychodów ze sprzedaży
c) okres spływu należności – stosunek należności krótkoterminowych pomnożonych przez ilość dni w okresie do przychodów ze sprzedaży
d) okres spłaty zobowiązań – stosunek zobowiązań krótkoterminowych pomnożonych przez ilość dni w okresie do przychodów ze sprzedaży

W I półroczu 2008 roku obniżeniu uległy wskaźniki rentowności sprzedaży, co wynikało z ponoszenia kosztów związanych z uruchomieniem kolejnych sklepów. Obniżenie rentowności aktywów oraz kapitału wynika z podwyższenia kapitału własnego w 2007 r.

WYSZCZEGÓLNIENIE	j.m.	I - VI 2007	I - VI 2008
Rentowność działalności operacyjnej ^{a)}	%	3,12	2,27
Rentowność działalności gospodarczej ^{a)}	%	3,09	2,56
Rentowność netto ^{a)}	%	2,44	2,01
ROA ^{b)}	%	7,07	3,39
ROE ^{c)}	%	22,8	6,91

- a) wskaźniki rentowności – stosunki odpowiednich wielkości zysku za dany okres do przychodów ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów
b) wskaźnik rentowności aktywów ROA – stosunek zysku netto za dany okres do stanu aktywów na koniec danego okresu
c) wskaźnik rentowności kapitału własnego ROE – stosunek zysku netto za dany okres do kapitałów własnych na koniec danego okresu

2. ZDARZENIA ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ JEDNOSTKI.

Podstawowym zadaniem Zarządu w I półroczu 2008 r. była realizacja porozumień zawartych grudniu 2007 r. z Rast SA oraz Rabat Pomorze SA w zakresie utworzenia Grupy kapitałowej Bomi.

Poniżej istotne zdarzenia wpływające na działalność rozwój jednostki:

1) Zgoda UOKiK na przejęcie RAST S.A.

W dniu 2 kwietnia 2008 roku Emitent otrzymał zgodę Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów na dokonanie koncentracji z RAST S.A. z siedzibą w Olsztynie.

2) Uzgodnienie planu połączenia z RAST S.A.

Do Sądu Rejonowego Gdańsk-Północ w Gdańsku, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego złożony został uzgodniony plan połączenia Emitenta z RAST S.A. z siedzibą w Olsztynie. Plan przewidywał, iż połączenie nastąpi w drodze przejęcia przez PPH BOMI S.A. spółki RAST S.A. poprzez przeniesienie całego majątku spółki przejmowanej na rzecz PPH BOMI S.A. z jednoczesnym podwyższeniem kapitału zakładowego P.P.H. BOMI S.A. poprzez nową emisję 8.100.000 (ośmiu milionów stu tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,10 (dziesięć groszy) każda, jakie PPH BOMI S.A. wyda akcjonariuszom Spółki Przejmowanej.

3) Podjęcie uchwał przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenia Akcjonariuszy dotyczące połączenia z Rast S.A. W dniu 8 lipca odbyły się trzy Nadzwyczajne Walne Zgromadzenia PPH BOMI S.A. Przedmiotem obrad NWZA było podjęcie uchwał związanych z tworzeniem Grupy Kapitałowej BOMI poprzez połączenie z RAST S.A. i objęciem Akcji Rabat Pomorze S.A.

Zgodnie z Uchwałą NWZA w sprawie połączenia z RAST S.A. i zaakceptowanym przez Walne Zgromadzenie planem połączenia podmiotem przejmującym będzie PPH BOMI SA.

4) Rejestracja połączenia Rast S.A.

W dni 31 lipca 2008 roku Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego postanowił o dokonaniu rejestracji połączenia Emitenta z Rast S.A. z siedzibą w Olsztynie. Połączenie nastąpiło w trybie art. 492 § 1 pkt 1 Kodeksu Spółek Handlowych tj. przez przeniesienie majątku spółki Rast S.A. (przejmowanej) na PPH BOMI S.A. (spółka przejmująca) w zamian za akcje, które wydane zostały akcjonariuszom spółki przejmowanej.

Jednocześnie w dniu 31 lipca 2008 roku Sąd Rejonowy dokonał rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego Emitenta w związku z emisją 8.100.000 akcji zwykłych serii L o wartości nominalnej 0,10 zł każda, które objęli dotychczasowi akcjonariusze RAST S.A.

5) Podjęcie uchwał przez NWZA PPH BOMI SA dotyczące emisji akcji obejmowanych w zamian za aport w postaci akcji Rabat Pomorze S.A.

NWZA w dniu 8 lipca 2008 roku podjęło również uchwały dotyczące emisji akcji z pozbawieniem dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru. NWZA podjęło decyzję o skierowaniu emisji akcji do akcjonariuszy Rabat Pomorze S.A. z siedzibą w Pruszczu Gdańskim. Zgodnie z uchwałą wyemitowanych miało zostać nie mniej niż 7.048.392 i nie więcej niż 13.911.055 sztuk akcji serii K przyznawanych w zamian za aport w postaci akcji spółki Rabat Pomorze S.A.

6) Zawarcie umów objęcia akcji serii K1 oraz K2 PPH BOMI S.A. w zamian za aport w postaci akcji Rabat Pomorze S.A.

Oferta objęcia akcji serii K1 oraz K2 skierowana została do czterdziestu sześciu osób fizycznych oraz trzynastu osób prawnych. Wszystkie osoby, do których skierowano ofertę, zaakceptowały warunki oferty i objęły nowoemitowane akcje w zamian za aport w postaci 5.382 akcji Rabat Pomorze S.A., stanowiących 94,84% udziału w kapitale zakładowym i dające 9.862 głosy na WZA Rabat Pomorze S.A., co stanowi 95,42% ogółu głosów.

7) Rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego PPH BOMI S.A.

W dniu 18 września 2008 roku Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ dokonał rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego PPH BOMI S.A. w wyniku emisji 2.976.960 sztuk akcji zwykłych serii K1 o wartości nominalnej 0,10 zł każda oraz 9.802.600 sztuk akcji zwykłych serii K2 o wartości nominalnej 0,10 zł każda.

W I półroczu 2008 roku Spółka uruchomiła dwa sklepy delikatesowe: w Sopocie oraz Koninie.

3. PERSPEKTYWY ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI

Podstawowym celem PPH BOMI SA jest kontynuacja strategii rozwoju w zakresie tworzenia sieci detalicznej w obszarze kategorii delikatesy, supermarket premium oraz sklepy osiedlowe, poprzez spółkę zależną Rabat Pomorze SA. W tym też celu Spółka utworzy Grupę kapitałową Bomi w skład której wejdą: PPH BOMI S.A po połączeniu z RAST S.A oraz Rabat Pomorze S.A. wraz ze spółkami zależnymi.

BOMI posiada od dnia 18 września 2008 roku 94,84% udziału w kapitale Rabat Pomorze S.A i 95,42% ogółu głosów na Walnym Zgromadzeniu Rabat Pomorze S.A.

RAST S.A. przed połączeniem z BOMI miał pozycję lidera w kategorii supermarketów premium w Polsce północno-wschodniej. Prowadził działalność operacyjną w 20 supermarketach. Całkowita powierzchnia sklepów wynosi 28 tys. m.kw. Posiadana oferta asortymentowa w ilości około 25 tys. produktów.

Rabat Pomorze S.A. jest czołowym dystrybutorem artykułów spożywczych na terenie Pomorza oraz poprzez spółki zależne na terenie południowej Polski. Prowadzi również działalność detaliczną pod znakami firmowymi „Sieć 34” oraz „eLDe”. „Sieć 34” jest siecią sklepów detalicznych zarządzanych przez niezależnych przedsiębiorców współpracujących na zasadzie franszyzowej. Zasięg terytorialny „Sieci 34” obejmuje cały kraj. Sieć „eLDe” obejmuje 250 sklepów detalicznych również współpracujących na zasadzie franszyzowej. Zasięg terytorialny Sieci „eLDe” obejmuje południową Polskę.

Plany dotyczące dalszego rozwoju Spółki związane są z dalszym zwiększaniem liczby delikatesów oraz supermarketów premium poprzez ekspansję na terytorium całej Polski. Pozwoli to na zwiększenie realizowanych obrotów, a dzięki temu na uzyskiwanie bardziej korzystnych warunków dostaw towarów od kontrahentów oraz wzrostu rentowności sprzedaży.

Po zakończeniu procesu konsolidacji Grupa BOMI będzie krajowym liderem w kategorii delikatesów oraz supermarketów premium. Grupa będzie posiadać na koniec 2008 r. 53 sklepy o powierzchni około 90 tys. metrów kwadratowych.

Dzięki posiadaniu własnych centrów dystrybucyjnych w Pruszczu Gdańskim, Wrocławiu, Czeladzi, Krakowie i Olsztynie Grupa BOMI będzie w znacznej mierze uniezależniona od zewnętrznych dostawców, co pozwoli na przejęcie części marż handlowych uzyskiwanych przez dystrybutorów hurtowych.

Spółka również rozważa możliwość rozpoczęcia importu towarów delikatesowych. Zrealizowanie zamierzeń związanych z utworzeniem Grupy BOMI stanowi istotne wydarzenie w rozwoju Spółki.

Poprzez nabycie akcji Rabat Pomorze S.A. grupa BOMI została powiększona o następujące sieci franczyzowe:

- „Sieć 34”, która obejmuje 1200 sklepów detalicznych zarządzanych przez niezależnych przedsiębiorców współpracujących na zasadzie franszysowej. Zasięg terytorialny „Sieci 34” obejmuje cały kraj,
- Sieć „eLDe” obejmuje 250 sklepów detalicznych również współpracujących na zasadzie franszysowej. Zasięg terytorialny Sieci „eLDe” obejmuje południową Polskę.

Rozwój sieci franczyzowych umożliwi znaczące zwiększenie wysokości obrotu realizowanego przez Grupę, co tym samym stanie się istotnym elementem przetargowym w negocjacjach z dostawcami i umożliwi uzyskiwanie bardziej korzystnych warunków dostaw.

4. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA ORAZ INSTRUMENTY FINANSOWE W ZAKRESIE RYZYKA I PRZYJĘTYCH CELÓW I METOD ZARZĄDZANIA RYZYKIEM

W Spółce istnieją następujące obszary ryzyk:

Ryzyko stopy procentowej – Spółka finansuje część swojej bieżącej działalności korzystając z krótkoterminowych kredytów o zmiennym oprocentowaniu. Również w celu finansowania planowanych inwestycji planuje korzystać z kapitałów obcych. Ryzyko stopy procentowej w Spółce dotyczy również lokowania nadwyżek środków finansowych oraz kosztów leasingu. Jest więc narażona na ryzyko wzrostu stóp procentowych. Duża ekspozycja związana z tym ryzykiem oraz niewłaściwa wcześniejsza ocena tego ryzyka mogą negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe.

Ryzyko kursu walutowego - w Spółce występuje ryzyko kursu walutowego. Czynsze najmu oraz opłaty eksploatacyjne denominowane są w EUR i w nieznacznym stopniu w USD.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży - znaczna sezonowość sprzedaży związana z takimi grupami produktowymi jak owoce, napoje, chemia gospodarcza, które łącznie stanowią około 15% sprzedaży Spółki, sprawia, że wyniki kwartalne Spółki mogą podlegać wahaniom. Spółka ogranicza to ryzyko posiadając zdywersyfikowaną ofertę dóbr konsumpcyjnych oraz kontrolując wartość zamówień poszczególnych produktów zgodnie z oczekiwanymi trendami na rynku.

Ryzyko związane z konkurencją rynkową - na polskim rynku działa niewiele firm posiadających ofertę produktową dla wymagających klientów. Jest to działalność niszowa, w której bezpośrednimi konkurentami Spółki są takie sieci handlowe jak Alma Market S.A., Piotr i Paweł. Żadna z tych sieci nie obejmuje zasięgiem swojego działania całego kraju, więc nie stanowi bezpośredniego zagrożenia dla Spółki. Jednak rozwój sieci sprzedaży Spółki oraz ekspansja terytorialna wyżej wymienionych podmiotów, może spowodować nasilenie się konkurencji na rynku.

W branży dystrybutorów FMCG można zaobserwować konsolidację. W szczególności dotyczy ona dużych sieci hipermarketów takich jak Real, Auchan, Carrefour. Łączenie się firm może spowodować wzrost siły rynkowej tych podmiotów, ale ponieważ sieci hipermarketów kierują swoją ofertę do masowego odbiorcy, to rozwój ich sieci sprzedaży nie stanowi znaczącego zagrożenia dla działalności Spółki. Innego rodzaju zagrożeniem dla Spółki jest konkurencja w obszarze pozyskiwania atrakcyjnych lokalizacji nowych sklepów.

Ryzyko związane z preferencjami konsumentów - działalność BOMI S.A. uzależniona jest od zainteresowania konsumentów markowymi produktami. W dużej mierze są to produkty pochodzące od zagranicznych dostawców, których import często wymaga znacznych nakładów początkowych. Wielkość sprzedaży tych produktów zależy od preferencji klientów. Ewentualne zmniejszenie, lub nawet zanik takiego zainteresowania mogłyby mieć poważny wpływ na działalność i wyniki Spółki.

Ryzyko związane ze skalą działania - obecnie Spółka prowadzi działalność w 16 miastach w Polsce. Rozszerzenie sieci sprzedaży na inne miejscowości może spowodować tymczasowe problemy logistyczne związane z zaopatrzeniem sklepów, oraz trudności w funkcjonowaniu rozbudowanej struktury organizacyjnej w związku z poszerzoną odpowiedzialnością kadry zarządzającej.

Ryzyko związane z uruchomieniem oraz odpowiednią lokalizacją nowych placówek - jednym z najważniejszych czynników determinujących wielkość przyszłej sprzedaży oraz marży osiąganych przez Spółkę, jest odpowiednia lokalizacja placówek. Dlatego też, powodzenie nowych obiektów handlowych otwieranych przez Spółkę uzależnione jest od trafności podejmowanych przez Spółkę decyzji dotyczących zlokalizowania nowych sklepów.

Ryzyko rozwiązania albo nie przedłużenia umów najmu dotyczących lokali, w których Spółka prowadzi działalność handlową - Spółka prowadzi większą część swojej działalności w wynajmowanych placówkach. Istnieje zagrożenie, że umowy najmu zostaną wypowiedziane przez wynajmujących z przyczyn niezależnych od Spółki. Spółka podpisuje z reguły umowy najmu na okres 10 lat, ale istnieje ryzyko, że nie zostaną one przedłużone na kolejne lata działalności. PPH BOMI SA stara się minimalizować to ryzyko zastrzegając dla siebie w umowie opcję przedłużenia okresu wynajmu.

Ryzyko pozyskania nowej oraz zatrzymania obecnej kadry zarządzającej - rozwój Spółki zależy w dużym stopniu od umiejętności i doświadczenia kadry zarządzającej. Równie istotne jest pozyskanie do współpracy dodatkowych pracowników, którzy posiadają fachową wiedzę potrzebną na kluczowych stanowiskach. Odejście doświadczonych pracowników wyższego i średniego szczebla może spowodować tymczasowe problemy w realizacji planów inwestycyjnych oraz trudności w bieżącej działalności Spółki. Zatrudnienie nowych specjalistów związane jest z czasochłonnym procesem rekrutacyjnym oraz ryzykiem obniżenia jakości pracy w okresie przystosowywania ich do nowych obowiązków.

Ryzyko utraty zezwolenia na sprzedaż alkoholu - istnieje ryzyko, że Spółka nie otrzyma przedłużenia zezwolenia na sprzedaż alkoholu w wybranych lokalizacjach. W takim przypadku wyniki finansowe danej placówki mogą ulec pogorszeniu.

Ryzyko utraty jednego lub kilku dostawców - działalność Spółki opiera się na ofercie produktów luksusowych, które najczęściej pochodzą od renomowanych, zagranicznych dostawców. PPH BOMI od początku swojej działalności buduje długotrwałe relacje z dostawcami i przykłada do nich ogromną wagę, ale istnieje ryzyko, że jeden lub kilku dostawców zrezygnuje ze współpracy. Ryzyko zaprzestania dostaw jest tym większe, że Spółka podpisuje z reguły jednoroczne umowy na dostawy konkretnych produktów. Mimo, że Spółka nie jest w znacznym stopniu uzależniona od żadnego z dostawców, to zerwanie kontaktów handlowych

z głównymi dostawcami może prowadzić do tymczasowego ograniczenia obrotów Spółki. Może też w efekcie spowodować wzrost kosztów w przypadku, gdy nowi dostawcy zaoferują wyższe ceny za swoje produkty.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną polski - rok 2007 przyniósł kontynuację dobrych trendów gospodarczych, m.in. poprzez większy wzrost PKB, rosnący eksport oraz wzrost wartości inwestycji krajowych i zagranicznych. Dobra koniunktura gospodarcza jest czynnikiem sprzyjającym szybkiemu rozwojowi BOMI. Wzrost dochodów ludności wiąże się ze wzrostem udziału wydatków na dobra wyższego rzędu w ogólnej strukturze wydatków gospodarstw domowych. Istnieje jednak znaczące ryzyko schłodzenia, albo nawet załamania koniunktury gospodarczej w ciągu kilku najbliższych lat, co mogłoby się przełożyć na wyniki uzyskiwane przez Spółkę. Ponadto, rosnące wynagrodzenia, oraz ceny towarów i usług, sprawiają, że wzrastają również koszty prowadzenia działalności przez Spółkę.

Ryzyko związane ze zmianami regulacji prawnych - regulacje prawne w Polsce zmieniają się bardzo często. Dotyczy to m.in. uregulowań i interpretacji przepisów podatkowych oraz uregulowań dotyczących działalności przedsiębiorców, w tym regulacji celnych i importowych. Każda zmiana przepisów może spowodować wzrost kosztów działalności Spółki i wpłynąć na wyniki finansowe oraz powodować trudności w ocenie skutków przyszłych zdarzeń czy decyzji. Dodatkowo, przepisy podatkowe nie zawsze są jasne, co rodzi ryzyko różnej interpretacji tych przepisów przez BOMI i organy podatkowe. Spółka nie przewiduje wystąpienia tego typu niebezpieczeństwa, ale nie może go całkowicie wykluczyć.

Ryzyko związane z integracją polski z Unią Europejską - wejście Polski do Unii Europejskiej w 2004 roku ułatwiło w znacznym stopniu handel z innymi krajami europejskimi. Wiele europejskich sieci handlowych rozpoczęło w Polsce działalność. Istnieje ryzyko, że pojawią się nowe sieci, jednak biorąc pod uwagę nasycenie rynku, należy się raczej spodziewać konsolidacji oraz wycofywania się dużych hipermarketów z Polski. Większe zagrożenie dla działalności BOMI może stanowić wejście na polski rynek zagranicznych sieci handlowych oferujących produkty wyższego rzędu. Rosnąca zamożność społeczeństwa polskiego sprawia, że taka działalność może być atrakcyjna z punktu widzenia inwestorów zagranicznych. Jednak obecnie nie ma sygnałów o planach takich inwestycji.

5. DZIAŁALNOŚĆ PPH BOMI S.A.

5.1. PODSTAWOWA DZIAŁALNOŚĆ PROWADZONA PRZEZ SPÓŁKĘ

Działalność PPH BOMI S.A. polega na sprzedaży artykułów konsumpcyjnych powszechnego użytku w handlu detalicznym za pośrednictwem sieci sklepów delikatesowych. Po połączeniu z RAST S.A. sieć sklepów obejmuje 48 średniej wielkości sklepów o wielkości od 700 m² do 3 500 m², zlokalizowanych w Gdyni, Gdańsku, Warszawie, Legionowie, Katowicach, Słupsku, Malborku, Bydgoszczy, Gorzowie, Krakowie, Legnicy, Wejherowie, Sopocie, Koninie, Olsztynie i Mrągowie.

5.2. STRUKTURA SPRZEDAŻY

Struktura sprzedaży przedstawiała się następująco:

Wyszczególnienie	01.01.2006 – 30.06.2006	01.01.2007 – 30.06.2007	01.01.2008 - 30.06.2008
	%	%	%
Sprzedaż towarów ogółem	95,53	94,39	92,33
Sprzedaż produktów i usług	4,47	5,61	7,67
Razem	100,00	100,00	100,00

W I półroczu 2008 roku miał miejsce dalszy wzrost udziału sprzedaży usług w ogólnej ilości uzyskanych przychodów. Związane jest to z dodatkowymi przychodami uzyskiwanymi przez Spółkę w związku z rozszerzeniem sieci handlowej o nowe sklepy, jak również z usługami jakie Spółka świadczy na rzecz swoich dostawców.

5.3. SEZONOWOŚĆ SPRZEDAŻY

Asortyment towarowy Spółki jest asortymentem sezonowym uzależnionym od zapotrzebowania na artykuły konsumpcyjne powszechnego użytku. Dotyczy on niektórych grup asortymentowych takich jak:

- napoje i lody w okresach letnich,
- szerokiej gamy artykułów związanych z organizacją świąt - w okresach przedświątecznych.

Charakterystyczne jest dla branży spożywczej, iż największa sprzedaż przypada na czwarty kwartał.

5.4. RYNKI ZBYTU

Sprzedaż detaliczna Spółki realizowana była wyłącznie na terytorium Polski, w miastach gdzie zlokalizowane są obiekty handlowe Spółki: Gdynia, Gdańsk, Warszawa, Legionowo, Katowice, Słupsk, Malbork, Bydgoszcz, Gorzów, Kraków, Legnica, Wejherowo, Sopot, Konin.

Ze względu na charakter działalności – sprzedaż detaliczna - Spółka nie posiada odbiorców, których udział osiągnął co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

5.5. ŹRÓDŁA ZAOPATRZENIA

Spółka dokonuje zakupu towarów wyłącznie na rynku krajowym. W roku 2007 nie miał miejsca import towarów ani wewnątrzwspólnotowe nabycie towarów handlowych.

Do największych dostawców w I półroczu 2008 roku zaliczyć można między innymi:

- CENTRUM MIĘSNE K&K
- DLS
- RABAT POMORZE
- INTERCHEM
- DANONE

Spółka w I półroczu 2008 roku nie posiadała dostawcy, którego udział w zaopatrzeniu przekraczał 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

6. UMOWY ZNACZĄCE DLA DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI W TYM ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH ZAWARTYCH POMIĘDZY AKCJONARIUSZAMI (WSPÓLNIKAMI), UMOWACH UBEZPIECZENIA, WSPÓŁPRACY LUB KOOPERACJI ORAZ INNE ZNACZĄCE ZDARZENIA

6.1. UMOWY ISTOTNE ZAWARTE W ZWYKŁYM TOKU DZIAŁALNOŚCI

Wszystkie umowy handlowe zawierane przez Spółkę, zawierane są na identycznych lub zbliżonych zasadach i mają charakter umów ramowych określających zasady współpracy w zakresie dostarczania przez kontrahentów do punktów handlowych artykułów spożywczych lub przemysłowych. Wszystkie umowy handlowe dotyczą dostaw na rzecz Spółki określonych produktów spożywczych (umowy z dostawcami).

Lp.	Strona umowy	Data zawarcia Okres obowiązywania
1.	Eko – Wital Sp. z o.o. z siedzibą w Piasecznie (Dystrybutor)	04.03.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
2.	„Jarzynka” Dariusz Bandyra	25.03.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
3.	Henkel Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	01.01.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
4.	ROBEX Robert Ziółkowski Nadarzyn	25.03.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
5.	Colgate Palmolive (Poland) Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	01.01.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
6.	NIVEA Polska S.A. z siedzibą w Poznaniu	01.01.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
7.	Rabat Pomorze S.A. z siedzibą w Pruszczu Gdańskim	01.03.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
8.	PPH Temar s.c. P. Klaczak, M. Klaczak Katowice	16.05.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
9.	Kompania Piwowarska S.A. z siedzibą w Poznaniu	31.10.2007 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
10.	Janex Sławomir i Elżbieta Wiesiak Sp. j. z siedzibą w Warszawie	23.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
11.	Rarytas Sp. j. J. i R. Markowscy z siedzibą w Malborku	20.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
12.	MW-GMW SP. Z O.O. SP.K. z siedzibą w Wadowicach	01.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
13.	Faktor Przedsiębiorstwo Hurtowe Sp. j. Rudowscy, Starczewscy z	27.05.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku

	siedzibą w Gdańsku	
14.	Polmars R. Ziółkowski i Sp. S-ka Komandytowa z siedzibą w Warszawie	23.09.2007 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
15.	PHU Trawers Janusz Walder Gdynia	01.07.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
16.	Agros Nova Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	01.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
17.	Hurtownia Spożywcza Witex Handel Sp. j. z siedzibą w Gdyni	15.03.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
18.	Hortex Holding S.A. z siedzibą w Warszawie	01.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
19.	PUH Olympic Group Gdynia	09.03.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
20.	Danone Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	27.11.2007 Umowa zawarta na czas nieokreślony
21.	Przedsiębiorstwo Handlowo – Usługowe Jagr – Plus Grzegorz Langowski Gdynia	05.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
22.	Zakłady Mięsne Viando Wanda Szczupak Radojewice	06.03.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
23.	Dolce Vita Sp. z o.o. z siedzibą w Gdyni	20.02.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
24.	„Pomorskie Centrum Mięsne K&K Sp. z o.o.” Sp. Komandytowa z siedzibą w Gdańsku	01.05.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
25.	Iglotex - Mors z siedzibą w Gdyni	12.12.2007 Umowa zawarta na czas jednego roku
26.	Wilbo S.A. z siedzibą w Gdyni	01.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
27.	PPH ALPAN Maciej Pankiewicz Warszawa	15.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
28.	Chłodnia Mazowsze Zbigniew Sarnowski Sochaczew	01.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
29.	Horn Sp.j. M. Wronkowski, W. Wrotek z siedzibą w Warszawie	21.10.2007 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
30.	Jarel Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	27.05.2007 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
31.	Handel Hurtowy Artykułami Rolnymi i Cytrusami Lobo Piotr Meller Gdynia oraz Firma Handlowo Usługowa Gala Krzysztof Buzikiewicz Chwaszczyno	24.04.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
32.	Małgorzata, Andrzej Wnuk prowadzący działalność gospodarczą pod nazwą AMW Małgorzata, Andrzej Wnuk, Warszawa	25.03.2008 Umowa zawarta na czas określony jednego roku
33.	North Coast S.A. PRUSZKÓW	21.10.2007 Umowa zawarta na czas określony jednego roku

6.2. UMOWY NAJMU LOKALI HANDLOWYCH

Niezwykle istotne znaczenie dla rozwoju Spółki ma pozyskiwanie lokalizacji dla kolejnych delikatesów.

W poniższej tabeli przedstawione zostały umowy najmu zawarte w I połowie 2008 roku.

Lp.	WYNAJMUJĄCY	PRZEDMIOT NAJMU	INFORMACJE DOTYCZĄCE UMOWY NAJMU
1.	Centrum Handlowe Batory S.A. z siedzibą w Gdyni	Lokal użytkowy o znajdujący się w Gdyni w Centrum Handlowym Batory	Umowa najmu zawarta do dnia 31. 12. 2017 r.
2.	„WOMAK Beta” sp z o.o. z siedzibą we Wrocławiu	Lokal znajdujący się w Centrum Handlowym Galeria Rynek w Lubinie	Umowa została zawarta na okres 10 lat. Przewiduje się rozpoczęcie działalności w lokalu na rok 2010.
3.	Manhattan Development sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	Lokal użytkowy położony w centrum handlowo-usługowym w Pile	Umowa zawarta została na okres 10 lat od dnia przekazania lokalu.
4.	Jagiellońska Centrum Logistyczne sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	Umowa dotyczy lokalu w Warszawie w centrum wystawienniczym Metropol Dom i Wnętrze	Umowa zawarta została na okres 10 lat od dnia przekazania lokalu.
5.	Capital Part 18 sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	Lokal w Warszawie w kompleksie mieszkalnym z funkcjami usługowo-handlowymi.	Umowa zawarta została na okres 10 lat od dnia przekazania lokalu.
6.	Capital Part 23 sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	Najem powierzchni handlowej w Wodzisławiu Śląskim w Centrum Handlowym Naviga	Umowa zawarta została na okres 10 lat od dnia przekazania lokalu.
7.	Capital Part 27 sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	Lokal użytkowy w centrum handlowym w Jastrzębiu Zdroju	Umowa zawarta została na okres 10 lat od dnia przekazania lokalu.
8.	PAIGE INVESTMENTS sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	Lokal handlowy w Warszawskim Centrum Handlowym Klif	Umowa została zawarta do dnia 31.03.2017 roku
10.	PAIGE INVESTMENTS sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie	Lokal handlowy w Trójmiejskim Centrum Handlowym Klif	Umowa została zawarta do dnia 31.03.2017 roku
11.	WKKS sp. z o.o. z siedzibą w Gdańsku	Lokal w nowobudowanym centrum handlowym w Gdańsku	Umowa zawarta została na okres 10 lat od dnia przekazania lokalu.
12.	Varia Ulacha i Wspólnicy sp.j z siedzibą w Łodzi	Lokal w nowobudowanym centrum handlowym w Konstantynowie Łódzkim	Umowa została zawarta na okres 10 lat od dnia przekazania lokalu. Zgodnie z podpisanym aneksem do umowy rozpoczęcie działalności w lokalu przewiduje się na I kwartał 2009

6.3. Zawarcie umowy przedwstępnej nabycia lokalu handlowego

W dniu 14 maja 2008 roku Spółka zawarła z osobami fizycznymi umowę przedwstępną kupna lokalu użytkowego o powierzchni około 1.037 m² w budynku mieszkalnym z funkcjami usługowym w Koszalinie. Wydanie lokalu przewidywane jest w I kwartale 2009 roku. W powyższym lokalu Spółka zamierza uruchomić sklep spożywczy.

6.4. PODPISANIE POROZUMIENIA Z INTERCHEM S.A.

W dniu 1 lipca 2008 r. zostało podpisane porozumienia z INTERCHEM S.A. z siedzibą w Gdyni, którego przedmiotem jest powierzenie INTERCHEM S.A. wyłącznych dostaw artykułów chemicznych w zakresie asortymentowym oferowanym przez INTERCHEM S.A. na rzecz połączonych spółek BOMI i RAST S.A. przez okres 4 lat. W zwołanym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy INTERCHEM S.A. uchwalono skierowaną do połączonych spółek BOMI i RAST S.A. emisję akcji aportowych stanowiących od 20% do 30% kapitału zakładowego INTERCHEM S.A. w zależności od wyceny aportu.

INTERCHEM S.A. jest czołowym krajowym dystrybutorem artykułów chemii gospodarczej, kosmetyków i artykułów higienicznych. Prowadzi również działalność detaliczną w obszarze sieci sklepów drogerijnych ASTER poprzez spółkę zależną Drogerie Aster sp. z o.o., w której posiada 100% udziałów. Sieć drogerii liczy około 90 sklepów. Obroty Interchem S.A. wraz z Drogeriami Aster w 2007 roku wyniosły 217 mln zł. Zawarcie porozumienia znacznie przyczyni się do poprawy warunków handlowych oraz poprawy dostaw dla spółek z Grupy BOMI. Spowoduje to zwiększenie rentowności Grupy BOMI w obszarze sprzedaży artykułów chemicznych.

6.5. UMOWY UBEZPIECZENIA

Spółka zawarła następujące umowy ubezpieczenia:

- w zakresie ubezpieczenia majątku – ubezpieczycielem jest Sopockie Towarzystwo Ubezpieczeń Ergo Hestia SA
- w zakresie ubezpieczenia od ryzyka utraty zysku - ubezpieczycielem jest Sopockie Towarzystwo Ubezpieczeń Ergo Hestia SA
- w zakresie OC - ubezpieczycielem jest Sopockie Towarzystwo Ubezpieczeń Ergo Hestia SA.
- ubezpieczenie pierwszej publicznej oferty akcji Spółki oraz ubezpieczenie od odpowiedzialności cywilnej członków Zarządu związanej z tą ofertą – ubezpieczycielem jest AIG

6.6. INFORMACJE O ISTOTNYCH ZDARZENIACH, DOTYCZĄCYCH LAT UBIEGŁYCH, UJĘTYCH W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM ZA BIEŻĄCY OKRES ORAZ INFORMACJE O ZNACZĄCYCH ZDARZENIACH, JAKIE NASTĄPIŁY PO DNIU BILANSOWYM, A NIEUWZGLĘDNIONYCH W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

W sprawozdaniu za bieżący okres nie zostały ujęte istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych. Po zakończeniu pierwszego półrocza miała miejsce rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego Spółki, połączenie z RAST S.A. oraz przejęcie kontroli nad Rabat Pomorze S.A., co zostało przedstawione w niniejszym sprawozdaniu. Poza wyżej wymienionymi nie miały miejsca istotne zdarzenia, które nie zostały uwzględnione w sprawozdaniu finansowym.

7. POWIĄZANIA ORGANIZACYJNE I KAPITAŁOWE SPÓŁKI

Na dzień 30 czerwca 2008 roku PPH BOMI SA nie była jest jednostką dominującą lub znaczącym inwestorem w związku z czym nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2008 roku. PPH BOMI SA nie wchodzi w skład grupy kapitałowej. W trakcie okresu sprawozdawczego nie miało miejsca połączenie z inną spółką.

W I półroczu 2008 roku miały miejsce transakcje z podmiotami powiązanymi, jednak jednorazowa lub łączna wartość transakcji nie przekraczała równowartości 500 tys. EURO.

8. OPIS WYKORZYSTANIA WPŁYWÓW Z EMISJI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH

W I połowie 2008 roku nie miała miejsca emisja papierów wartościowych Emitenta.

9. OBJAŚNIENIE RÓŻNIC POMIĘDZY WYNIKAMI FINANSOWYMI WYKAZANYMI W RAPORCIE ZA I PÓŁROCZE A WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYMI PROGNOZAMI WYNIKÓW

W raporcie bieżącym 51/2008 z dnia 5 czerwca 2008 roku Zarząd podał prognozy przychodów ze sprzedaży oraz zysku netto za I półrocze.

Opublikowane prognozy PPH BOMI S.A. oraz stopień ich wykonania prezentuje poniższa tabela:

Wyniki finansowe PPH BOMI S.A. za I półrocze 2008	Dane prognozowane na I półrocze 2008 zamieszczone w raporcie bieżącym 51/2008 (tys. zł)	Wykonanie prognozy (tys. zł)	Wykonanie prognozy w %
Przychody netto ze sprzedaży	292 980	284 659	97,16%
Zysk netto	5 500	5 708	103,78%

Biorąc pod uwagę wzrost wysokości wynagrodzeń jak i rosnące ceny energii i usług, z których korzysta Spółka uzyskane wyniki finansowe uznać można za satysfakcjonujące. Ich osiągnięcie jest konsekwencją realizacji przyjętej strategii dynamicznego rozwoju.

Ponadto Spółka w raporcie bieżącym 51/2008 przedstawiła prognozy przychodów ze sprzedaży oraz wyniku finansowego spółek, które wraz z BOMI utworzyły po zakończeniu I półrocza Grupę Kapitałową BOMI.

Realizacja prognozy wyników finansowych RAST S.A.

Wyniki finansowe RAST S.A. za I półrocze 2008	Dane prognozowane na I półrocze 2008 zamieszczone w raporcie bieżącym 51/2008 (tys. zł)	Wykonanie prognozy (tys. zł)	Wykonanie prognozy w %
Przychody netto ze sprzedaży	165 260	163 892	99,17%
Zysk netto	4 050	4 083	100,81%

Realizacja prognozy wyników finansowych Rabat Pomorze S.A.

Wyniki finansowe Rabat Pomorze S.A. za I półrocze 2008	Dane prognozowane na I półrocze 2008 zamieszczone w raporcie bieżącym 51/2008 (tys. zł)	Wykonanie prognozy (tys. zł)	Wykonanie prognozy w %
Przychody netto ze sprzedaży	333 845	336 616	100,83%
Zysk netto	14 015	16 854	120,26%

Zarówno RAST S.A. po połączeniu z BOMI jak i Rabat Pomorze S.A. będą stanowiły istotny element Grupy Kapitałowej BOMI. Skuteczne konsolidacja działalności handlowej łączących się podmiotów umożliwi uzyskiwanie w przyszłości pozytywnych wyników finansowych.

10. KREDYTY, POŻYCZKI ORAZ PORĘCZENIA I GWARANCJE

10.1. UDZIELONE PRZEZ SPÓŁKĘ POŻYCZKI, KREDYTY, GWARANCJE LUB PORĘCZENIA W ROKU OBROTOWYM.

Spółka nie udzielała żadnych pożyczek, kredytów, gwarancji ani poręczeń w I półroczu 2008 roku.

10.2. ZACIĄGNIĘTE PRZEZ SPÓŁKĘ KREDYTY, POŻYCZKI ORAZ UDZIELONE SPÓŁCE PORĘCZENIA I GWARANCJE

Na dzień 30 czerwca 2008 spółka posiadała następujące umowy z tytułu kredytów i pożyczek:

Nazwa (firma) jednostki	Kwota kredytu/ pożyczki wg umowy		Kwota kredytu/ pożyczki pozostała do spłaty		warunki oprocentowania	termin spłaty	zabezpieczenie
	tys. zł	waluta	tys. zł	waluta			
Fortis Bank Polska S.A.	7 200	PLN	7 142	PLN	WIBOR 1 M + marża 0,4 %	02.06.2009	weksel własny in blanco, przewłaszczenie zapasów wraz z cesją praw do polisy ubezpieczeniowej
PEKAO S.A.	5 000	PLN	1 728	PLN	WIBOR 1 M + marża 0,4 %	31.05.2009	weksel własny in blanco, przewłaszczenie zapasów wraz z cesją praw do polisy ubezpieczeniowej
RAZEM:	12 200	PLN	8 870	PLN			

Na dzień 30 czerwca 2008 udzielone zostały następujące zabezpieczenia wykonania przez Spółkę zobowiązań z tytułu umów najmu oraz umów leasingowych:

Rodzaj zobowiązania warunkowego	Nazwa podmiotu na rzecz którego zabezpieczono majątek
- weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową - przewłaszczenie zapasów 15 sklepów o wartości wg cen nabycia wg stanu na 30/06/2008 - 28.481 tys. zł wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej - oświadczenie o poddaniu się egzekucji wg prawa bankowego do kwoty 15,3 mln zł (w terminie do 4.06.2018 r.)	Fortis Bank Polska SA (umowa o kredyt wielocelowy WAR/4070/05/225/RB2) linia na gwarancje zabezpieczające umowy najmu wystawiane w obrocie krajowym. Limit zaangażowania –10,2 mln zł Wykorzystanie na 30/06/2008 – 7.336 tys. zł
	Fortis Bank Polska SA (umowa o kredyt wielocelowy WAR/4070/05/225/RB2) Kredyt w rachunku bieżącym Limit zaangażowania –7,2 mln zł

53 sztuk weksli stanowiących zabezpieczenie wykonania zawartych umów leasingu finansowego	Wykorzystanie na 30/06/2008 – 7.141 tys. zł Fortis Lease Polska Sp. z o.o. BRE Leasing Sp. z o.o. Łączna wartość bilansowa zobowiązań leasingowych wynosi na dzień 30/06/2008 – 10.322 tys. zł Łączna wartość bilansowa środków trwałych w leasingu wynosi na dzień 30/06/2008 – 13.406 tys. zł
---	---

11. INFORMACJE O ZARZĄDZANIU ZASOBAMI FINANSOWYMI – JEGO OCENA WRAZ Z UZASADNIENIEM, ZE SZCZEGÓLNYM UWZGLĘDNIENIEM ZDOLNOŚCI WYWIAZYWANIA SIĘ Z ZACIĄGNIĘTYCH ZOBOWIĄZAŃ, ORAZ OKREŚLENIE EWENTUALNYCH ZAGROŻEŃ I DZIAŁAŃ JAKIE EMITENT PODJĄŁ LUB ZAMIERZA PODJĄĆ W CELU PRZECIWDZIAŁANIA TYM ZAGROŻENIOM

W I półroczu 2008 roku Spółka dysponowała nadwyżkami finansowymi. Nadwyżki te były lokowane w formie krótkoterminowych lokat bankowych oraz w krótkoterminowe obligacje przedsiębiorstw. Swoje zobowiązania handlowe spółka reguluje na bieżąco. Na dzień 30 czerwca 2008 roku oraz na dzień sporządzenia sprawozdania nie występuje ryzyko nie wywiązania się z zaciągniętych zobowiązań.

Spółka realizując swoją strategię wydała 6,7 mln zł na nabycie rzeczowych aktywów trwałych. Wydatki te dotyczyły głównie uruchomienia nowych placówek handlowych.

Spółka wykorzystuje posiadane środki finansowe na realizację przyjętej strategii rozwoju. Środki finansowe są bezpiecznie lokowane a Zarząd prowadzi politykę mającą na celu równoważenie przepływów środków pieniężnych poprzez odpowiednie sterowanie należnościami, zobowiązaniami jak również wysokością zapasów towarowych. Zarząd ocenia bieżącą sytuację finansową Spółki jako dobrą, a realizowane plany w zakresie obrotów pozwalają optymistycznie oceniać perspektywę rozwoju Spółki. Zarząd korzysta z doradztwa specjalistów w zakresie zabezpieczenia ryzyka kursowego, które związane jest z denominowanymi w stosunku do Euro oraz do dolara stawkami czynszu za wynajmowane lokale.

Zagrożeniem działalności Spółki mogłoby być niezrealizowanie zakładanych wielkości sprzedaży przez uruchamianie nowe obiekty handlowe przy konieczności ponoszenia kosztów stałych oraz kosztów finansowych związanych z finansowaniem nowych inwestycji. Zarząd jest w pełni świadomy opisanych zagrożeń przywiązując szczególną wagę do lokalizacji nowych placówek handlowych oraz podpisywanych umów z tym związanych. Ponadto Spółka posiada duże rezerwy w aktywach, które dodatkowo stanowią zabezpieczenie realizowanej strategii

12. OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH, W TYM INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH W PORÓWNANIU DO WIELKOŚCI POSIADANYCH ŚRODKÓW, Z UWZGLĘDNIENIEM MOŻLIWYCH ZMIAN W STRUKTURZE FINANSOWANIA TEJ DZIAŁALNOŚCI

Na lata 2008-2009 Spółka planuje wydatki inwestycyjne związane ze zwiększeniem liczby placówek sklepowych w wyniku dokonanego przejęcia 20 sklepów należących do RAST S.A., uruchomienia nowych obiektów handlowych oraz nakłady na modernizację funkcjonujących obiektów. Spółka również rozpoczęła

wdrożenie nowego systemu informatycznego w części dotyczącej sprzedaży detalicznej oraz jest na etapie ujednolicania systemu finansowo-księgowego i kadrowo-płacowego. Ponadto zamierza przeprowadzić działania związane z integracją działalności spółek w ramach przyszłej Grupy Kapitałowej.

Na sfinansowanie zamierzeń inwestycyjnych Spółka przewiduje wykorzystanie następujących źródeł finansowania:

- środki własne pochodzące z wygospodarowanego zysku, gdyż Zarząd w celu rozwoju działalności Spółki zamierza zaproponować Akcjonariuszom rezygnację z wypłaty dywidendy
- kapitały obce w postaci długoterminowych umów leasingowych lub długoterminowych umów kredytowych.

13. OCENA CZYNNIKÓW I NIETYPOWYCH ZDARZEŃ, MAJĄCYCH WPŁYW NA WYNIK Z DZIAŁALNOŚCI ZA ROK OBROTOWY I STOPIEŃ WPŁYWU TYCH CZYNNIKÓW LUB NIETYPOWYCH ZDARZEŃ NA OSIĄGNIĘTY WYNIK

Nie miały miejsca zdarzenia nietypowe, które w istotny sposób wpłynęłyby na osiągnięte przez Spółkę w I półroczu 2008 roku wyniki finansowe.

14. CHARAKTERYSTYKA ZEWNĘTRZNYCH I WEWNĘTRZNYCH CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU SPÓŁKI ORAZ PERSPEKTYWY ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

Czynniki zewnętrzne są charakterystyczne dla całego sektora handlu detalicznego, a perspektywy działalności Spółki są uzależnione od stabilności i rozwoju polskiej gospodarki i i co za tym idzie wzrostem zamożności konsumentów.

Czynniki zewnętrzne istotne dla rozwoju Spółki:

- wzrost PKB, który pociąga za sobą wzrost dochodów rozporządzalnych ludności, a tym samym wzrost udziału wydatków na dobra wyższego rzędu w strukturze wydatków gospodarstw domowych;
- wzrastający rynek sprzedaży w branży FMCG, oraz zmieniające się preferencje konsumentów, którzy coraz bardziej preferują zakupy w nowoczesnych placówkach, a w coraz mniejszym stopniu w tradycyjnych sklepach. Tendencje te widoczne są szczególnie w dużych miastach, w których BOMI posiada swoje sklepy;
- konkurencja ze strony silnych kapitałowo sieci sprzedaży detalicznej, obecna nie tylko w postaci konkurencji jakością towaru i ceną, ale także bardzo aktywna w obszarze wyszukiwania nowych lokalizacji pod realizację przyszłych obiektów handlowych;
- zmieniające się przepisy prawne w tym obciążenia podatkowe podmiotów gospodarczych;
- bariery w postaci przepisów prawnych ograniczających uruchamianie nowych sklepów o dużych powierzchniach;
- rosnące koszty spowodowane wprowadzaniem nowych wymagań prawa konsumenckiego, sanitarnego i związane z ochroną środowiska;
- sytuacja na rynku pracy związana szczególnie z odpływem siły roboczej za granicę, która tworzy presję na wzrost kosztów wynagrodzeń;

- ryzyko związane z wysokością stóp procentowych oraz kursem walutowym, który ma bezpośredni wpływ na działalność Spółki – Spółka nabywa importowane towary oraz dokonuje płatności za najem w Euro;

Czynniki wewnętrzne istotne dla rozwoju Spółki

- skuteczna konsolidacja działalności handlowej łączących się podmiotów
- skuteczna realizacja planu rozwoju Spółki związanego z uruchomieniem nowych sklepów
- wykorzystanie „efektu skali” dzięki połączeniu polegającemu na poprawie warunków handlowych oraz,
- obniżenie kosztów funkcjonowania firmy dzięki połączeniu,
- przystosowanie organizacji do zwiększającej się skali jej funkcjonowania.

Perspektywy rozwoju działalności PPH BOMI S.A. determinowane są wyżej opisanymi czynnikami. Postępująca integracja z Unią Europejską, w tym wzrost eksportu oraz importu sprawia, że wzrasta konkurencja związana z wprowadzaniem nowych produktów na polski rynek. Istnieje ryzyko pojawienia się nowych sieci oferujących dobra luksusowe oraz rozwój działalności już istniejących konkurentów.

Decydującymi czynnikami mającymi wpływ na przyszłe wyniki finansowe, będą mieć podejmowane działania oraz realizowane inwestycje związane ze strategią rozwoju Spółki. Odpowiedni dobór lokalizacji nowych sklepów, oraz efektywne gospodarowanie środkami finansowymi będzie w dużej mierze determinowało dalszy rozwój BOMI. Wdrożenie zintegrowanego systemu informatycznego z pewnością usprawni funkcjonowanie systemu zarządzania.

15. **PRZYJĘTE ZASADY ZARZĄDZANIA, ORGANIZACJA SPÓŁKI ORAZ JEJ AKCJONARIUSZE**

15.1. **ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM SPÓŁKI**

W I połowie 2008 roku nie były wprowadzane istotne zmiany w zasadach zarządzania Spółką. Stan zatrudnienia na koniec I półrocza 2008 roku wyniósł 2.208 osób.

Zatrudnienie ogółem

STAN NA DZIEŃ:	30 CZERWCA 2007 R.	31 GRUDNIA 2007 R.	30 CZERWCA 2008 R.
Liczba zatrudnionych	1 685	2 101	2208

Zatrudnienie według form świadczenia pracy

STAN NA DZIEŃ:	30 CZERWCA 2007 R.	31 GRUDNIA 2007 R.	30 CZERWCA 2008 R.
Umowa o pracę	1 685	2101	2208
Umowa zlecenia	19	7	29
Umowa o dzieło	1	1	0
Razem	1 705	2109	2237

Zatrudnienie według pełnionych funkcji

STAN NA DZIEŃ:	30 CZERWCA 2007 R.	31 GRUDNIA 2007 R.	30 CZERWCA 2008 R.
Zarząd	3	3	2
Administracja	240	297	312
Pracownicy fizyczni	1445	1804	1896
Razem	1688	2104	2210

Podstawowe założenia prowadzonej przez Spółkę polityki kadrowej oraz dotychczasowy stopień płynności kadr

Głównym założeniem polityki personalnej PPH BOMI jest budowanie zespołu pracowników, których doświadczenie i umiejętności pozwolą zagwarantować realizację planów i założeń dotyczących bieżącej działalności Spółki oraz jego rozwoju.

Stopień płynności kadr

Lata	Liczba zatrudnionych	Liczba zwolnionych
I półrocze 2007 r.	446	280
I półrocze 2008 r.	454	331

15.2. ZMIANY W SKŁADZIE OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH SPÓŁKI W CIĄGU OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO, ZASADY DOTYCZĄCE POWOŁYWANIA I ODWOŁYWANIA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH ORAZ UPRAWNIENIA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH, W SZCZEGÓLNOŚCI PRAWO DO PODJĘCIA DECYZJI O EMISJI LUB WYKUPIE AKCJI

W okresie objętym sprawozdaniem w skład Zarządu Spółki wchodziły następujące osoby:

Imię i nazwisko	Funkcja	Okres pełnienia funkcji
Stanisław Okonek	Prezes Zarządu	01.01.2008 – 30.06.2008
Mieczysław Cierpisz	Wiceprezes Zarządu	01.01.2008 – 30.06.2008
Krzysztof Pietkun	Wiceprezes Zarządu	01.01.2008 – 4.04.2008
Marek Romanowski	Wiceprezes Zarządu	07.05.2008.- 30.06.2008
<i>Marek Theus</i>	<i>Wiceprezes Zarządu</i>	<i>07.05.2008.- 30.06.2008</i>

W okresie objętym sprawozdaniem w skład Rady Nadzorczej Spółki wchodziły następujące osoby:

Imię i nazwisko	Okres pełnienia funkcji
Piotr Dziabas	01.01.2008 - 04.04.2008
Marian Pełka	01.01.2008 - 04.04.2008
Marek Jarociński	01.01.2008 - 30.06.2008
Grzegorz Leszczyński	01.01.2008 – 30.06.2008
Piotr Derlatka	01.01.2008 – 04.04.2008.
Wojciech Kaczmarek	04.04.2008 – 30.06.2008
Krzysztof Pietkun	04.04.2008 - 30.06.2008
Adam Chelchowski	04.04.2008 – 30.06.2008

Zmiany w składzie organów Spółki w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem:

W dniu 4 kwietnia 2008 miały miejsce zmiany w składzie Zarządu oraz Rady Nadzorczej:

- Pan Krzysztof Pietkun złożył rezygnację z funkcji Wiceprezesa Zarządu Spółki, nie zostały podane powody rezygnacji
- Pan Piotr Derlatka złożył rezygnację z funkcji członka Rady Nadzorczej, powodem rezygnacji były względy osobiste

- Pan Marian Pełka złożył rezygnację z funkcji członka Rady Nadzorczej, nie zostały podane powody rezygnacji
- Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy odwołało z funkcji Wiceprzewodniczącego Rady Nadzorczej Pana Piotra Dziabasa, nie zostały podane powody odwołania
- Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki odwołało z funkcji Przewodniczącego Rady Nadzorczej Pana Grzegorza Leszczyńskiego. Jednocześnie Pan Grzegorz Leszczyński został powołany na Członka Rady Nadzorczej.
- Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało na Przewodniczącego Rady Nadzorczej Pana Wojciecha Kaczmarka.
- Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało na Wiceprzewodniczącego Rady Nadzorczej Pana Krzysztofa Pietkuna
- Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało na Członka Rady Nadzorczej pana Adama Chelchowskiego.

W dniu 7 maja 2008 Rada nadzorca podjęła uchwały w sprawie powołania na stanowisko Wiceprezesów Zarządu Pana Marka Theusa oraz Pana Marka Romanowskiego.

Zmiany w składzie organów Spółki po dniu 30 czerwca 2008 roku

- W dniu 8 lipca 2008 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy powołało do składu Rady Nadzorczej Panów: Jarosława Pyzika, Jana Woźniaka oraz Mieczysława Cierpisa.
 - W dniu 8 lipca 2008 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy odwołało ze składu Rady Nadzorczej Pana Marka Jarocińskiego.
 - W dniu 8 lipca 2008 roku Pan Mieczysław Cierpisz złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji Wiceprezesa Zarządu.
 - W dniu 14 lipca 2008 roku Pan Marek Theus złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji Wiceprezesa Zarządu.
- W dniu 27 sierpnia 2008 roku Pan Adam Chelchowski złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji członka Rady Nadzorczej.

Zarząd składa się z co najmniej jednego, a co najwyżej 5 członków Zarządu. W chwili obecnej Zarząd Spółki jest dwuosobowy.

Członków Zarządu powołuje i odwołuje Rada Nadzorcza. Kadencja członka Zarządu trwa 3 lata.

Do reprezentowania Spółki, składania w jej imieniu oświadczeń o charakterze majątkowym, podpisywania dokumentów, umów itp. upoważnieni są dwaj członkowie Zarządu łącznie.

Zarząd uchwała regulamin Zarządu określający szczegółowo organizację Zarządu i sposób prowadzenia spraw Spółki. Uchwały Zarządu wymagają wszystkie sprawy przekraczające zakres zwykłego zarządu, które zostaną określone w regulaminie. Uchwały Zarządu są podejmowane na posiedzeniach i zapadają bezwzględną większością głosów. Do kompetencji Zarządu należy zwoływanie Walnego Zgromadzenia.

W stosunkach prawnych pomiędzy Spółką i Członkami Zarządu Spółkę reprezentuje Rada Nadzorcza lub pełnomocnik wskazany uchwałą Walnego Zgromadzenia.

Członek Zarządu Spółki nie może bez zgody Spółki zajmować się interesami konkurencyjnymi ani też uczestniczyć w spółce konkurencyjnej jako wspólnik spółki cywilnej, spółki osobowej lub jako członek organu spółki kapitałowej bądź uczestniczyć w innej konkurencyjnej osobie prawnej jako członek organu. Zakaz ten obejmuje również udział w konkurencyjnej spółce kapitałowej, w przypadku posiadania w niej przez Członka Zarządu co najmniej 10% udziałów albo akcji bądź prawa do powołania co najmniej jednego Członka Zarządu. Zasady wynagradzania oraz inne warunki umów z Członkami Zarządu określa Rada Nadzorcza.

Członkowie Zarządu powinni brać udział w posiedzeniach Rady Nadzorczej za wyjątkiem posiedzeń, na których omawiane są sprawy dotyczące bezpośrednio Zarządu lub jego Członków, w szczególności: odwołania, odpowiedzialności oraz ustalania wynagrodzenia.

Zarząd nie posiada uprawnień do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

15.3. UMOWY ZAWARTE MIĘDZY SPÓŁKĄ A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI, PRZEWIDUJĄCE REKOMPENSATĘ W PRZYPADKU ICH REZYGNACJI LUB ZWOLNIENIA Z ZAJMOWANEGO STANOWISKA BEZ WAŻNEJ PRZYZYNY LUB GDY ICH ODWOŁANIE LUB ZWOLNIENIE NASTĘPUJE Z POWODU POŁĄCZENIA SPÓŁKI PRZEZ PRZEJĘCIE

Spółka posiada umowy zawarte z członkami Zarządu Spółki, w wyniku których będzie wypłacane odszkodowanie w wysokości 75% miesięcznego wynagrodzenia przez okres dwu lat od rozwiązania umowy z tytułu zakazu konkurencji.

Ponadto Spółka nie zawarła w I półroczu 2008 roku innych umów przewidujących wypłatę rekompensat przez Spółkę dla Członków Zarządu Spółki w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska.

15.4. WARTOŚĆ WYNAGRODZEŃ, NAGRÓD LUB KORZYŚCI, W TYM WYNIKAJĄCYCH Z PROGRAMÓW MOTYWACYJNYCH LUB PREMIOWYCH OPARTYCH NA KAPITALE SPÓŁKI, W TYM PROGRAMÓW OPARTYCH NA OBLIGACJACH Z PRAWEM PIERWSZEŃSTWA, ZAMIENNYCH, WARRANTACH SUBSKRYPCYJNYCH (W PIENIĄDZU, NATURZE LUB JAKIEJKOLWIEK INNEJ FORMIE) WYPŁACONYCH, NALEŻNYCH LUB POTENCJALNIE NALEŻNYCH, ODRĘBNI DLA KAŻDEJ Z OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH ZA I PÓŁROCZE 2008 ROKU, BEZ WZGLĘDU NA TO CZY BYŁY ZALICZANE W KOSZTY, CZY TEŻ WYNIKAŁY Z PODZIAŁU ZYSKU

Wynagrodzenia wypłacone oraz należne Członkom Zarządu (tys. zł)

Imię i nazwisko	01.01.2008-30.06.2008		01.01.2007-30.06.2007	
	Wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji	Wynagrodzenie z tytułu usług świadczonych na rzecz spółki	Wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji	Wynagrodzenie z tytułu usług świadczonych na rzecz spółki
Stanisław Okonek	150	-	150	-
Mieczysław Cierpisz	150	-	150	-
Krzysztof Pietkun	225	-	150	-
Mirosław Tkaczyk	n/d	n/d	125	-
Marek Romanowski	-	-	n/d	n/d
Marek Theus	-	-	n/d	n/d

Świadczenia niepieniężne:

Spółka opłaciła koszty abonamentu z tytułu usług medycznych dla Członków Zarządu i ich rodzin za kwotę:

- Stanisław Okonek 4,35 tys. zł
- Mieczysław Cierpisz 3,6 tys. zł
- Krzysztof Pietkun 2,18 tys. zł

Spółka wykupiła również polisę ubezpieczenia z tytułu odpowiedzialności cywilnej Członków Zarządu za kwotę 34,5 tys. zł. Ubezpieczenie dotyczy okresu od 13 sierpnia 2007 r. do 12 sierpnia 2008 r.

Imię i nazwisko	01.01.2008-30.06.2008		01.01.2007-30.06.2007	
	Wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji	Wynagrodzenie z tytułu usług świadczonych na rzecz spółki	Wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji	Wynagrodzenie z tytułu usług świadczonych na rzecz spółki
Piotr Dziabas	80	-	150,0	n/d
Marian Pełka	80	-	150,0	n/d
Marek Jarociński	38	-	56,4	n/d

Rafał Abratański	n/d	n/d	37,6	n/d
Grzegorz Leszczyński	38	-	56,4	n/d
Piotr Derlatka	38	-	18,8	n/d
Wojciech Kaczmarek	19	n/d	n/d	n/d
Krzysztof Pietkun	19	n/d	n/d	n/d
<i>Adam Chelchowski</i>	<i>19</i>	<i>n/d</i>	<i>n/d</i>	<i>n/d</i>

Świadczenia niepieniężne:

Spółka opłaciła koszty abonamentu z tytułu usług medycznych dla Członków Rady Nadzorczej i ich rodzin za kwotę:

- Piotr Dziabas 4,35 tys. zł
- Marian Pełka 3,6 tys. zł
- Krzysztof Pietkun 2,18 tys. zł

Wynagrodzenia związane z realizacją programu motywacyjnego

W celu stworzenia dodatkowej motywacji, której celem jest zapewnienie warunków dla wzrostu wyników finansowych P.P.H. BOMI S.A. i długoterminowego wzrostu jej wartości w Spółce w 2007 roku przeprowadzona została emisja akcji skierowana do Zarządu oraz kadry menadżerskiej.

Uczestnikom programu złożono indywidualne propozycje nabycie łącznie 600.000 akcji serii I o wartości nominalnej 0,1 zł po cenie 1 zł za sztukę. Objętych zostało 537.500 akcji o wartości nominalnej 53.750 złotych.

Osoby zarządzające i nadzorujące działalność Spółki, które objęły akcje serii I w ramach programu motywacyjnego:

Imię i nazwisko	Pełniona funkcja	Ilość objętych akcji
Stanisław Okonek	Prezes Zarządu	63.420
Mieczysław Cierpisz	Wiceprezes Zarządu (obecnie członek Rady Nadzorczej)	62.500
Krzysztof Pietkun	Wiceprezes Zarządu (obecnie Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej)	62.500
Piotr Dziabas	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	62.500
Marian Pełka	Członek Rady Nadzorczej (obecnie Prokurent)	62.500
	Razem	313.420

Akcje objęte w ramach programu motywacyjnego zostały zablokowane na rachunkach papierów wartościowych osób uprawnionych.

Przyjęte zostały następujące warunki zwolnienia blokady:

- 50% akcji zablokowanych zostanie zwolniona pod warunkiem, że osoba uprawniona pozostawać będzie w dniu 31.12.2007 r w stosunku pracy lub równoważnym ze Spółką
- pozostałe 50% akcji zostanie zwolnionych pod warunkiem, że w sprawozdaniu finansowym P.P.H. BOMI S.A. za rok 2007 wykazany zostanie zysk netto nie mniejszy niż 18 mln. zł oraz, że właściciel akcji, pozostawać będzie w stosunku pracy - lub równoważnym- ze Spółką na dzień 31.12.2007 roku.

W związku ze spełnieniem pierwszego z warunków w dniu 5 lutego 2008 r. Rada Nadzorcza wydała zgodę na zwolnienie blokady z zablokowanych 50% objętych akcji. W związku z niespełnieniem drugiego z warunków pozostałe 50% akcji Spółka nabędzie poprzez zapłatę ceny, za którą zostały objęte.

15.5. ŁĄCZNA LICZBA I WARTOŚĆ NOMINALNA WSZYSTKICH AKCJI SPÓŁKI ORAZ AKCJI I UDZIAŁÓW W JEDNOSTKACH POWIĄZANYCH SPÓŁKI, BĘDĄCYCH W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH

Na dzień 30 czerwca 2008 roku wykaz akcji Spółki będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących przedstawiał się następująco:

Akcjonariusz	Pełniona funkcja	Liczba posiadanych akcji	Wartość nominalna akcji w zł
Stanisław Okonek	Prezes Zarządu	893 900	89 390
Krzysztof Pietkun	Wiceprezes Zarządu (obecnie członek Rady Nadzorczej)	1 212 830	121 283
Mieczysław Cierpisz	Wiceprezes Zarządu (obecnie członek Rady Nadzorczej)	892 980	89 298

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, po podwyższeniu kapitału zakładowego w wyniku niepublicznej emisji akcji serii K1, K2 oraz L wykaz akcji Spółki będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących przedstawiał się następująco.

Akcjonariusz	Pełniona funkcja	Liczba posiadanych akcji	Wartość nominalna akcji w zł
Stanisław Okonek	Prezes Zarządu	2 350 340	235 034,0
Marek Romanowski	Wiceprezes Zarządu	80 858	8 085,8
Marian Pełka	Prokurent	405 790	40 579,0
Wojciech Kaczmarek	Przewodniczący Rady Nadzorczej	1 569 110	156 911,0
Krzysztof Pietkun	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	1 873 720	187 372,0
Jarosław Pyzik	Członek Rady Nadzorczej	1 546 771	154 677,1
Mieczysław Cierpisz	Członek Rady Nadzorczej	2 322 570	232 257,0

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji lub udziałów w jednostkach powiązanych.

15.6. AKCJONARIUSZE POSIADAJĄCY BEZPOŚREDNIO LUB POŚREDNIO PRZES PODMIOTY ZALEŻNE, CO NAJMNIEJ 5% OGÓLNEJ LICZBY GŁOSÓW NA WZA SPÓŁKI, WRAZ ZE WSKAZANIEM LICZBY POSIADANYCH PRZES TE PODMIOTY AKCJI, ICH PROCENTOWEGO UDZIAŁU W KAPITALE ZAKŁADOWYM, LICZBY GŁOSÓW Z NICH WYNIKAJĄCYCH I ICH PROCENTOWEGO UDZIAŁU W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

Wykaz akcjonariuszy posiadających powyżej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 30.06.2008

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji	Udział w kapitale zakładowym w %	Liczba głosów	Udział w liczbie głosów w %
Pioneer Pekao Investment Management S.A.*	2.389.678	13,29	2.389.678	13,29
w tym: Pioneer Pekao Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.	2.322.127	12,91	2322.127	12,91
Krzysztof Pietkun	1.212.830	6,74	1.212.830	6,74
ING Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.	948.217	5,27	948.217	5,27
Commercial Union Investment Management (Polska) S.A.	924.849	5,14	924.849	5,14
Generali Otwarty Fundusz Emerytalny	927.950	5,16	927.950	5,16

* akcjonariuszami posiadającymi wskazaną liczbę akcji są wszyscy klienci Pioneer Pekao Investment Management (PPIM) w zakresie portfeli zarządzanych przez PPIM..

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego miało miejsce dwukrotne podwyższenie kapitału zakładowego Emitenta. W wyniku emisji akcji serii K1, K2 oraz L kapitał zakładowy Spółki wynosi obecnie 3.886.172 zł i dzieli się na 38.861.720 akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,10 zł każda. Wykaz akcjonariuszy posiadających powyżej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego przedstawia poniższa tabela.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w Kapitale zakładowym	Liczba głosów na WZA	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA
Dom Maklerski IDM S.A.	4 495 740	11,57	4 495 740	11,57
Pioneer Pekao Investment Management S.A.*	2 954 076	7,60	2 954 076	7,60
w tym: Pioneer Pekao Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.	2 860 546	7,36	2 860 546	7,36
Stanisław Okonek	2 350 340	6,05	2 350 340	6,05
Mieczysław Cierpisz	2 322 570	5,98	2 322 570	5,98

* akcjonariuszami posiadającymi wskazaną liczbę akcji są wszyscy klienci Pioneer Pekao Investment Management (PPIM) w zakresie portfeli zarządzanych przez PPIM.

15.7. ZNANE SPÓŁCE UMOWY (W TYM RÓWNIEŻ ZAWARTE PO DNIU BILANSOWYM) W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ DOTYCHCZASOWYCH AKCJONARIUSZY I OBLIGATARIUSZY

Nie zostały zawarte (w tym również do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania) znane spółce wiążące umowy mogące w przyszłości spowodować zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

15.8. POSIADACZE WSZELKICH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH, KTÓRE DAJĄ SPECJALNE UPRAWNIENIA KONTROLNE W STOSUNKU DO SPÓŁKI WRAZ Z OPISEM TYCH UPRAWNIENI

Nie istnieją jakiegokolwiek papiery wartościowe, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Spółki.

15.9. INFORMACJE O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW PRACOWNICZYCH

Emisja akcji związanych z realizacją programu motywacyjnego miała miejsce w roku 2007. Wyrażenie zgody na zwolnienie blokady z rachunku papierów wartościowych, na których zapisane są akcje objęte w ramach programu motywacyjnego należy do kompetencji Rady Nadzorczej.

15.10. WSZELKIE OGRANICZENIA DOTYCZĄCE PRZENOSZENIA PRAWA WŁASNOŚCI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH SPÓŁKI ORAZ WSZELKIE OGRANICZENIA W ZAKRESIE WYKONYWANIA PRAWA GŁOSU PRZYPADAJĄCE NA AKCJE SPÓŁKI

Spółka zawarła z sześćdziesięcioma siedmioma akcjonariuszami obejmującymi nowoemitowane akcje serii K1, K2 oraz L umowę czasowego wyłączenia zbywalności akcji Emitenta. Umową objętych zostało 20 856 560 akcji, co stanowi 99,89% wyemitowanych akcji serii K1, K2 oraz L.

Wyżej wymienione akcje stanowią 53,67% kapitału zakładowego Emitenta i uprawnniają do 20 856 560 głosów na Walnym Zgromadzeniu PPH BOMI S.A., co stanowi 53,67% ogółu głosów.

Zgodnie z warunkami umowy akcjonariusze zobowiązali się iż do dnia 1 września 2009 roku nie zbędą, nie zastawiają, nie obciążają, ani w inny sposób nie przeniosą własności akcji objętych umową czasowego wyłączenia zbywalności.

Zobowiązanie oraz ustanowiona blokada wygaśnie w następujących przypadkach:

- w następnym dniu roboczym po dniu, w którym kurs zamknięcia akcji PPH BOMI S.A. notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie wyniesie nie mniej niż 27,00 zł,
- jeżeli wyrazi na to zgodę Rada Nadzorcza Emitenta, z tym zastrzeżeniem, że Rada Nadzorcza każdorazowo wyrazi zgodę na odblokowanie akcji, jeżeli akcje będą przedmiotem zabezpieczenia zobowiązań kredytowych lub zobowiązań wynikających z obligacji akcjonariusza.

Wszelkie inne ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych Spółki jak też w zakresie wykonywania prawa głosu, wynikają z ogólnie obowiązujących przepisów prawa.

15.11. INFORMACJA O WARUNKACH WSPÓŁPRACY Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

Podmiotem wybranym do przeglądu sprawozdania finansowego Spółki za I półrocze 2008 roku jest PKF Consult Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Spółka zawarła stosowną umowę 3 września 2008 roku. Wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 20 tys. zł.

Ponadto w 2008 roku Spółka korzystała z PKF Consult sp. z o.o. w zakresie due diligence i wyceny Grupy Kapitałowej Rast S.A. Łączne wynagrodzenie z tego tytułu wyniosło 166 tys. zł.

Podmiotem uprawnionym do badania sprawozdania finansowego za rok 2007 oraz przeglądu za I półrocze 2007 roku był również PKF Consult sp. z o.o. Wynagrodzenie z tytułu wyżej wymienionych usług wyniosło 58,2 tys. zł.

Gdynia, 30 września 2008 roku

.....
Stanisław Okonek
Prezes Zarządu

.....
Marek Romanowski
Wiceprezes Zarządu