



TOORA POLAND SA

**SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA PIERWSZY KWARTAŁ 2008 ROKU ZAKOŃCZONY DNIA 31 MARCA 2008 ROKU
SPORZĄDZONE WEDŁUG POLSKIEJ USTAWY O RACHUNKOWOŚCI**

Dane za pierwszy kwartał 2008 roku to dane Toora Poland SA (zakład produkcyjny w Nisku i zakład produkcyjny w Żorach) sporządzone wg polskiej ustawy o rachunkowości .

Dane za pierwszy kwartał 2007 roku są to dane Toora Poland SA (zakład produkcyjny w Nisku i zakład produkcyjny w Żorach) sporządzone wg polskiej ustawy o rachunkowości .

Rachunek zysków i strat Toora Poland S.A.

	01.01.2008	01.01.2007	01.01.2007
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	31.03.2008	31.12.2007	31.03.2007
	Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)	Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)	Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory))
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	40 178	246 551	75 720
- od jednostek powiązanych	3 792	22 707	5 120
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	39 548	232 172	68 774
3. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	630	14 378	6 946
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	-37 924	-294 070	-68 240
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	-37 598	-283 639	-62 189
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-326	-10 431	-6 051
III. Zysk brutto ze sprzedaży	2 254	-47 520	7 480
IV. Koszty sprzedaży	-428	-4 342	-1 312
V. Koszty ogólnego zarządu	-1 863	-12 140	-3 881
VI. Zysk ze sprzedaży	-37	-64 002	2 287
VII. Pozostałe przychody operacyjne	1 102	2 717	312
1. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0	0	0
2. Inne przychody operacyjne	1 102	2 717	312
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	-1 001	-10 170	-56
1. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0	-12	-16
2. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0	0	0
3. Inne koszty operacyjne	-1 001	-10 159	-40
IX. Zysk z działalności operacyjnej	64	-71 456	2 543
X. Przychody finansowe	6	8 280	2 498
1. Odsetki, w tym:	6	2	2
- od jednostek powiązanych	0	0	0
2. Inne	0	8 278	2 496
XI. Koszty finansowe	-547	-16 660	-2 297
1. Odsetki	-24	-16 234	-1 834
- dla jednostek powiązanych	0	-624	0
2. Inne	-523	-426	-463
XII. Zysk brutto	-477	-79 836	2 744
Podatek dochodowy	0	-442	-34
XIII. Zysk netto	-477	-80 278	2 710

Bilans Toora Poland SA

		31.03.2008	31.12.2007	31.03.2007
		<i>Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)</i>	<i>Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)</i>	<i>Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)</i>
AKTYWA				
I. Aktywa trwałe		230 051	288 343	316 354
1. Wartości niematerialne i prawne		94	86	113
2. Rzeczowe aktywa trwałe		229 956	288 257	316 241
3. Inwestycje długoterminowe		0	0	0
3.1. Długoterminowe aktywa finansowe		0	0	0
a) w jednostkach powiązanych		0	0	0
4. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		0	0	0
4.1. Inne rozliczenia międzyokresowe		0	0	
II. Aktywa obrotowe		96 719	96 411	234 283
1. Zapasy		25 624	28 504	79 526
2. Należności krótkoterminowe		65 502	63 195	146 642
2.1. Od jednostek powiązanych		17 882	15 841	39 978
2.2. Od pozostałych jednostek		47 620	47 354	106 664
3. Inwestycje krótkoterminowe		4 474	4 475	2 990
3.1. Krótkoterminowe aktywa finansowe		4 474	4 475	2 990
a) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		4 474	4 475	2 990
4. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		1 118	237	5 125
A k t y w a r a z e m		326 769	384 754	550 637
PASYWA				
I. Kapitał własny		-642	56 407	145 183
1. Kapitał zakładowy		-642	20 919	20 918
2. Kapitał zapasowy		0	121 012	109 078
3. Zysk/Strata z lat ubiegłych		0	-5 245	12 477
4. Zysk netto		0	-80 278	2 710
5. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		0	0	
6. Pozostałe kapitały		0	0	
7. Należne wpłaty na kapitał zakładowy		0	0	
II. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania		327 412	328 347	405 454
1. Rezerwy na zobowiązania		24	784	783
1.1. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		24	784	783
a) długoterminowa		0	24	23
b) krótkoterminowa		0	760	760

1.2. Pozostałe rezerwy		0	0	
a) krótkoterminowe		0	0	
2. Zobowiązania długoterminowe		0	19 486	118 866
2.1. Wobec jednostek powiązanych		0	0	20 125
2.2. Wobec pozostałych jednostek		0	19 486	98 741
3. Zobowiązania krótkoterminowe		326 812	307 293	284 772
3.1. Wobec jednostek powiązanych		3 680	58 381	42 522
3.2. Wobec pozostałych jednostek		323 132	248 912	241 577
3.3. Fundusze specjalne		0	0	673
4. Rozliczenia międzyokresowe		576	785	1 033
4.1. Inne rozliczenia międzyokresowe		576	785	1 033
a) krótkoterminowe		576	785	1 033
P a s y w a r a z e m		326 769	384 754	550 637

Rachunek przepływów pieniężnych Toora Poland S.A.

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH			
	01.01.2008	01.01.2007	01.03.2007
	31.03.2008	31.12.2007	31.03.2007
	<i>Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)</i>	<i>Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)</i>	<i>Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)</i>
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II) - metoda pośrednia			
I. Zysk netto	-477	-80 278	2 710
II. Korekty razem	4 707	155 498	3 433
1. Amortyzacja	3 090	35 623	7 531
2. (Zyski) z tytułu różnic kursowych	426	-1 425	92
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	18	11 662	1 832
4. Strata z działalności inwestycyjnej	-36	178	16
5. Zmiana stanu rezerw	-968	2 896	0
6. Zmiana stanu zapasów	5 338	36 876	-12 988
7. Zmiana stanu należności	9 451	58 104	-27 548
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-5 934	11 400	36 572
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-402	184	-2 075
10. Inne korekty	-6 276	0	
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II) - metoda pośrednia	4 230	75 220	6 141
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
I. Wpływy	122	20	1
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	122	20	1
II. Wydatki	-102	-46 714	-23 023
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-102	-46 714	-23 023
2. Na aktywa finansowe, w tym:	0	0	
a) w jednostkach powiązanych	0	0	
- nabycie aktywów finansowych	0	0	
- udzielone pożyczki długoterminowe	0	0	
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	20	-46 694	-23 022
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	0		
I. Wpływy	0	16 929	26 674
1. Wpływy netto z emisji akcji (wydania udziałów) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0		0
2. Kredyty i pożyczki	0	16 929	26 674
II Wydatki	-4 252	-45 796	-11 619

1. Spłaty kredytów i pożyczek	-4 228	-29 598	-4 354
2. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0	-6 266	-5 562
3. Odsetki	-24	-9 932	-1 703
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-4 252	-28 867	15 055
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-2	-341	-1 826
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	-2	-341	-1 826
F. Środki pieniężne na początek okresu	4 475	4 816	4 816
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D)	4 474	4 475	2 990

Zestawienie zmian w kapitale własnym Toora Poland S.A.

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM			
	01.01.2008	01.01.2007	01.01.2007
	31.03.2008	31.12.2007	31.03.2007
	Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)	Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)	Toora Poland (Zakład Nisko, Zakład Żory)
I. Kapitał własny na początek okresu (BO)	56 407	142 522	125 184
a) korekty błędów podstawowych	-		
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	56 407	142 522	125 184
1. Kapitał zakładowy na początek okresu	20 919	20 919	20 918
1.1. Zmiany kapitału zakładowego	- 21 561		
a) zwiększenia (z tytułu)	121 012		
- przekształcenie formy prawnej, w tym:	-		
- przeniesienie z kapitału zapasowego	121 012		
- przeniesienie części zysku netto bieżącego roku obrotowego	-		
- emisja akcji	-		
b) zmniejszenia (z tytułu)	- 142 573		
- straty z lat ubiegłych	- 88 426		
- aktualizacji wyceny	- 53 670		
- wyniku netto okresu obrotowego	- 477		
1.2. Kapitał zakładowy na koniec okresu	-642	20 919	20 918
2. Kapitał zapasowy na początek okresu	121 012	109 077	106 455
2.1. Zmiany kapitału zapasowego	- 121 012	11 934	
a) zwiększenia (z tytułu)	-	11 934	
- emisja akcji powyżej wartości nominalnej po pomniejszeniu o koszty emisji	-		
- wyksięgowanie niezrealizowanych różnic kursowych a dzień 30.06.2006	-		

- podział zysku z roku ubiegłego	-	11 934	
b) zmniejszenia (z tytułu)	- 121 012		
- ujęcie niezrealizowanych różnic kursowych a dzień 30.06.2006	-		
- przeniesienie na kapitał zakładowy	- 121 012		
2.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	-	121 012	106 455
3. Pozostałe kapitały rezerwowe	-		2 623
4. Zysk/ Strata z lat ubiegłych na początek okresu	- 88 946	12 526	12 477
a) korekty błędów podstawowych	462	- 5 837	
4.1. Zysk / Strata z lat ubiegłych na początek okresu po korektach	- 88 484	6 689	12 477
a) zmniejszenia (z tytułu)	- 3 171	- 11 934	
- przeniesienie straty z lat ubiegłych	-		
- podział zysku z roku ubiegłego	- 3 171	- 11 934	
b) zwiększenia (z tytułu)	91 655		
- podział zysku z roku poprzedniego	91 655		
4.2. Zysk / Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-	- 5 245	12 477
5. Wynik netto	-	- 80 278	2 710
a) zysk/ strata netto	-	- 80 278	2 710
6. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego	-	-	-
a) przeniesienie na kapitał zakładowy z związku z przekształceniem formy prawnej Spółki	-		-
b) podział zysku z poprzedniego roku	-		-
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	- 642	56 407	145 182
III. Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	- 642	56 407	145 182

INFORMACJE OGÓLNE

Podstawowym przedmiotem działalności Toora Poland S.A. (do 1 lipca 2005 r. Zakłady Metalowe Almet Sp. z o.o.) z siedzibą w Nisku, ul. Sandomierska 14 jest produkcja części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych i ich silników, obróbka mechaniczna elementów metalowych, a także produkcja grzejników.

Spółka działa na rynku krajowym, a także realizuje sprzedaż na rynku europejskim, głównie do Włoch.

Toora Poland S.A. jest następcą prawnym spółki Zakłady Metalowe „Almet” Sp. z o.o., która rozpoczęła swoją działalność w maju 2000 roku na bazie masy upadłościowej Zakładów Metalowych „Nimet” Sp. z o.o.

W połowie 2002 roku „Alpol” Sp. z o.o., będąca własnością Toora SpA, zakupiła od Agencji Rozwoju Przemysłu – dotychczasowego właściciela 100 % udziałów w kapitale zakładowym ZM „Almet” Sp. z o.o.

15 czerwca 2005 r. Zakłady Metalowe „Almet” Sp. z o.o. przekształciły się w „Toora Poland S.A.”, aby 13 grudnia 2005 r. zadebiutować na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

W wyniku nowej emisji akcji zmieniła się struktura własnościowa Toora Poland S.A. , w związku z czym „Alpol” Sp. z o.o. przestała być jedynym właścicielem Spółki.

Rok 2005 przyniósł także inne zmiany własnościowe w postaci nabycia przez Spółkę 100% udziałów w TMP Fondalmec Sp. z o.o.

27 grudnia 2006 roku zostało zarejestrowane przez Sąd Rejonowy w Rzeszowie , XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, połączenie Spółek Toora Poland SA i TMP Fondalmec Poland Sp. z o.o. .

Połączenie spółek nastąpiło w trybie art.492 par.1 pkt. 1 KSH , to jest przez przeniesienie całego majątku TMP Fondalmec Poland Sp. z o.o. na Toora Poland SA.

W związku z posiadaniem przez Toora Poland SA 100 % kapitału zakładowego TMP Fondalmec Poland Sp. z o.o. połączenie zostało dokonane bez podwyższenia kapitału zakładowego .

W dniu 15 listopada 2007 roku Sąd Rejonowy w Tarnobrzegu wydał postanowienie o upadłości obejmującej likwidację majątku Toora Poland S.A.. Z dniem 20 grudnia 2007 roku postanowienie o upadłości likwidacyjnej Spółki uprawomocniło się.

Sprawozdanie finansowe za okres trzech miesięcy kończących się 31 marca 2008 r. obejmuje Spółkę Toora Poland SA (zakład produkcyjny w Nisku i w Żorach).

Kwartalne sprawozdanie finansowe na dzień 31.03.2008 nie zostało zbadane przez biegłego rewidenta.

Kwartalne sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji w dniu 04.05.2008 r.

1. PODSTAWOWE ZASADY KSIĘGOWE

Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów, ustalenia wyniku finansowego oraz sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego i danych porównywalnych

Sprawozdanie finansowe Spółki zostało przygotowane zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (tekst jednolity, Dz. U. Z 2002r nr 76. poz. 694 z późniejszymi zmianami), zwanej dalej „Ustawą”, oraz zgodnie z przepisami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. (Dz. U. z 2005 r., nr 209, poz. 1744) w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

1. Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne ujmuje się w księgach według cen ich nabycia lub kosztów poniesionych na ich wytworzenie i umarza metodą liniową w następującym okresie:

Inne (oprogramowanie) 3 lata

2. Środki trwałe

Wartość początkową środków trwałych ujmuje się w księgach według cen nabycia lub kosztów wytworzenia z uwzględnieniem skutków przeszacowania (aktualizacji), pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe), a także o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości.

Wartość początkowa środków trwałych i dotychczas dokonane odpisy amortyzacyjne podlegają aktualizacjom na podstawie odrębnych przepisów.

Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych obejmuje ogół ich kosztów poniesionych przez jednostkę za okres budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia, do dnia bilansowego lub przyjęcia do używania, w tym również:

- niepodlegający odliczeniu podatek od towarów i usług oraz podatek akcyzowy,
- koszt obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania i związane z nimi różnice kursowe, pomniejszone o przychody z tego tytułu.

Wartość początkową stanowiącą cenę nabycia lub koszt wytworzenia środka trwałego powiększają koszty jego ulepszenia, polegającego na przebudowie, rozbudowie, modernizacji lub rekonstrukcji, powodującego, że wartość użytkowa tego środka po zakończeniu ulepszenia przewyższa posiadaną przy przyjęciu do używania wartość użytkową.

Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową w okresie przewidywanego użytkowania. Rozpoczęcie amortyzacji następuje nie wcześniej niż w miesiącu następnym po przyjęciu środka trwałego do używania.

Przykładowe stawki amortyzacyjne są następujące:

Budynki	2,5%
Obiekty inżynierii lądowej i wodnej	4,5-10%
Urządzenia techniczne i maszyny	7-30%
Środki transportu	14-20%

Składniki majątkowe o niskiej wartości są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania ich do użytkowania.

3. Środki trwałe w budowie

Środki trwałe w budowie ujmuje się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości.

4. Inwestycje

Inwestycje obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów, uzyskania z nich przychodów w formie odsetek, dywidend (udziałów w zyskach) lub innych pożytków, w tym również z transakcji handlowej, a w szczególności aktywa finansowe oraz te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia tych korzyści.

4.1 Inwestycje w udziały w jednostkach podporządkowanych

Udziały wycenia się według ceny nabycia. W przypadku trwałej utraty wartości, nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego, wartość udziałów i akcji pomniejsza się o odpis wyrażający trwałą utratę wartości.

5. Zapasy

Zapasy wyceniane są według cen ich zakupu lub kosztów wytworzenia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy. Wartość zapasów ustala się w oparciu o:

Materiały i towary - cenę nabycia, przy czym rozchód wycenia się metodą pierwsze weszło, pierwsze wyszło;
Wyroby gotowe - koszty wytworzenia, które obejmują koszty pozostające w bezpośrednim związku z danym produktem oraz uzasadnioną część kosztów pośrednio związanych z wytworzeniem tego produktu. Do uzasadnionej, odpowiedniej do okresu wytwarzania produktu, części kosztów pośrednich zalicza się zmienne pośrednie koszty produkcji oraz tę część stałych, pośrednich kosztów produkcji, które odpowiadają poziomowi tych kosztów przy normalnym wykorzystaniu zdolności produkcyjnych. Za normalny poziom wykorzystania zdolności produkcyjnych uznaje się przeciętną, zgodną z oczekiwaniami w typowych warunkach, wielkość produkcji za daną liczbę okresów lub sezonów, przy uwzględnieniu planowych remontów;
Produkty w toku produkcji – bezpośrednie koszty wytworzenia.
Zapasy wykazywane są w bilansie w wartości netto tj. pomniejszone o wartość odpisów aktualizujących wynikających z ich wyceny według cen sprzedaży netto.

6. Należności, roszczenia i zobowiązania

Należności wykazuje się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego, zaliczanego odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Zobowiązania ujmuje się w księgach w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe, według wartości godziwej.

Należności i zobowiązania wyrażone w walutach obcych wykazuje się na dzień dokonania operacji według średniego kursu Narodowego Banku Polskiego ustalonego dla danej waluty na ten dzień chyba, że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs.

Na dzień bilansowy należności i zobowiązania wyrażone w walutach obcych wycenia się po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

7. Rezerwy na zobowiązania

Na rezerwy składają się zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne.

W szczególności Spółka tworzy rezerwy na pewne lub prawdopodobne straty z transakcji gospodarczych w toku oraz koszty odpraw emerytalno-rentowych.

Wycena zobowiązań z tytułu odpraw emerytalno-rentowych na dzień 31 grudnia 2007 r. została dokonana przy zastosowaniu metod aktuarialnych oraz stopy dyskonta opartej na rynkowych stopach zwrotu na dzień bilansowy. Rotacja pracowników jest szacowana na podstawie danych historycznych oraz przewidywanego poziomu zatrudnienia w przyszłości.

8. Inwestycje krótkoterminowe

Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne

Krajowe środki pieniężne wykazuje się w wartości nominalnej.

Środki pieniężne w walutach obcych wycenia się na dzień bilansowy po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

9. Rozliczenia międzyokresowe

Koszty i przychody zgodnie z zasadą memorialową i dla zachowania ich współmierności rozlicza się w czasie jako rozliczenia międzyokresowe.

Koszty dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych rozlicza się w czasie jako czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów tak, aby każdy okres sprawozdawczy zawierał kwotę kosztów dotyczących tego okresu.

Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazuje się w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy, wynikających w szczególności z kosztów dotyczących danego okresu sprawozdawczego, między innymi z tytułu:

- niewykorzystanych urlopów,
- innych kosztów poniesionych memorialowo w okresie, wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów Spółki, które zostaną zafakturowane i zapłacone w przyszłości, gdy kwotę zobowiązania można oszacować w sposób wiarygodny.

Odpisy czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów następują stosownie do upływu czasu lub wielkości świadczeń.

10. Kapitał własny

Kapitał zakładowy ujmowany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Różnice między wartością godziwą uzyskanej zapłaty i wartością nominalną akcji są ujmowane w kapitale zapasowym ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej.

Kapitał zapasowy stanowi kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej. Kapitał ten zwiększają, między innymi, odpisy z zysku netto tj.: co najmniej 8% zysku netto do momentu, gdy kapitał zapasowy nie osiągnie 1/3 kapitału zakładowego.

Koszty emisji akcji poniesione przy podwyższeniu kapitału zakładowego zmniejszają kapitał zapasowy Spółki do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji.

Kapitał z aktualizacji wyceny ujmowany jest w wysokości określonej na podstawie różnicy po między wartością księgową środków trwałych Spółki a możliwą do uzyskania ich ceną sprzedaży. (konsekwencja postawienia spółki w stan upadłości art. 282 § 1 Kodeksu spółek handlowych (Dz. U. z 2000 r. nr 94, poz. 1037 ze zm.).

11. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego dotyczące budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, przez okres budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia są ujmowane w wartości tych aktywów pomniejszone o przychody z tego tytułu, jeśli zobowiązania te zostały zaciągnięte w tym celu.

Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego ujmowane są w rachunku zysków i strat.

12. Transakcje w walutach obcych i różnice kursowe

Różnice kursowe wynikające z wyceny na dzień bilansowy aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych z wyjątkiem inwestycji długoterminowych oraz powstałe w związku z zapłatą należności i zobowiązań w walutach obcych, jak również przy sprzedaży walut, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych, a w uzasadnionych przypadkach - do kosztu wytworzenia produktów lub ceny nabycia towarów, a także ceny nabycia lub kosztu wytworzenia środków trwałych, środków trwałych w budowie lub wartości niematerialnych i prawnych.

Zyski lub straty kursowe powstałe w wyniku zmian kursów walut są księgowane jako przychody lub koszty finansowe w rachunku zysków i strat.

13. Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe ujmowane są oraz wyceniane zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych. Zasady wyceny i ujawniania aktywów finansowych opisane w poniższej nocie nie dotyczą instrumentów finansowych wyłączonych z Rozporządzenia w tym w szczególności udziałów i akcji w jednostkach podporządkowanych, praw i zobowiązań wynikających z umów

leasingowych i ubezpieczeniowych oraz instrumentów finansowych wyemitowanych przez Spółkę stanowiących jej instrumenty kapitałowe.

14. Zasady ujmowania i wyceny instrumentów finansowych

Aktywa finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych na dzień zawarcia kontraktu w cenie nabycia, to jest w wartości godziwej poniesionych wydatków lub przekazanych w zamian innych składników majątkowych, zaś zobowiązania finansowe w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub wartości otrzymanych innych składników majątkowych. Przy ustalaniu wartości godziwej na ten dzień uwzględnia się poniesione przez Spółkę koszty transakcji.

Aktywa finansowe nabyte w wyniku transakcji dokonanych na rynku regulowanym wprowadza się do ksiąg rachunkowych w dniu ich zawarcia.

Do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z krótkoterminowych zmian cen oraz wahań innych czynników rynkowych albo krótkiego czasu trwania nabytego instrumentu, a także inne aktywa finansowe, bez względu na zamiary, jakimi kierowano się przy zawieraniu kontraktu, jeżeli stanowią one składnik portfela podobnych aktywów finansowych, co do którego jest duże prawdopodobieństwo realizacji w krótkim terminie zakładanych korzyści ekonomicznych.

Do aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się pochodne instrumenty finansowe, z wyjątkiem przypadku, gdy Spółka uznaje zawarte kontrakty za instrumenty zabezpieczające. Do zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się również zobowiązanie do dostarczenia pożyczonych papierów wartościowych oraz innych instrumentów finansowych, w przypadku zawarcia przez Spółkę umowy sprzedaży krótkiej.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu wycenia się w wartości godziwej, natomiast skutki okresowej wyceny, z wyłączeniem pozycji zabezpieczanych i instrumentów zabezpieczających, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Do aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności zalicza się niezakwalifikowane do pożyczek udzielonych i należności własnych aktywa finansowe, dla których zawarte kontrakty ustalają termin wymagalności spłaty wartości nominalnej oraz określają prawo do otrzymania w ustalonych terminach korzyści ekonomicznych, na przykład oprocentowania, w stałej lub możliwej do ustalenia kwocie, pod warunkiem, że Spółka zamierza i może utrzymać te aktywa do czasu, gdy staną się one wymagalne.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wycenia się według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych zalicza się, niezależnie od terminu ich wymagalności (zapłaty), aktywa finansowe powstałe na skutek wydania bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środków pieniężnych. Do pożyczek udzielonych i należności własnych zalicza się także obligacje i inne dłużne instrumenty finansowe nabyte w zamian za wydane bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środki pieniężne, jeżeli z zawartego kontraktu jednoznacznie wynika, że zbywający nie utracił kontroli nad wydanymi instrumentami finansowymi.

Pożyczki udzielone i należności własne, które Spółka przeznacza do sprzedaży w krótkim terminie, zalicza się do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się nabytych pożyczek ani należności, a także wpłat dokonanych przez Spółkę celem nabycia instrumentów kapitałowych nowych emisji, również wtedy, gdy nabycie następuje w pierwszej ofercie publicznej lub w obrocie pierwotnym, a w przypadku praw do akcji - także w obrocie wtórnym.

Pożyczki udzielone i należności własne wycenia się według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Aktywa finansowe nie zakwalifikowane do powyższych kategorii zaliczane są do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wycenia się w wartości godziwej zaś skutki przeszacowania zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego.

Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu, w tym w szczególności instrumenty pochodne o ujemnej wartości godziwej, które nie zostały wyznaczone jako instrumenty zabezpieczające, wykazywane są w wartości godziwej, zaś zyski i straty wynikające z ich wyceny ujmowane są bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Pozostałe zobowiązania finansowe wycenia się według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Wszystkie zobowiązania finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych pod datą zawarcia kontraktu.

15. Trwała utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją obiektywne dowody wskazujące na trwałą utratę wartości składnika aktywów bądź grupy aktywów. Jeśli dowody takie istnieją, Spółka ustala szacowaną możliwą do odzyskania wartość składnika aktywów i dokonuje odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości, w kwocie równej różnicy między wartością możliwą do odzyskania i wartością bilansową. Strata wynikająca z utraty wartości jest ujmowana w rachunku zysków i strat za bieżący okres. W przypadku, gdy uprzednio dokonano przeszacowania aktywów to strata pomniejsza wysokość kapitałów z przeszacowania a następnie jest odnoszona na rachunek zysków i strat bieżącego okresu.

16. Przychody

Przychody są rozpoznawane według zasady memorialowej, tj. w okresach, których dotyczą, niezależnie od daty otrzymania lub dokonania płatności.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ujmuje się w rachunku zysków i strat, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do produktów, towarów i materiałów przekazano nabywcy. Przychody ze sprzedaży usług o okresie realizacji krótszym niż 6 miesięcy rozpoznawane są w momencie zakończenia wykonania usługi.

17. Koszty działalności operacyjnej

Koszty są rozpoznawane według zasady memorialowej, tj. w okresach, których dotyczą, niezależnie od daty otrzymania lub dokonania płatności.

Spółka prowadzi ewidencję kosztów w układzie rodzajowym oraz sporządza kalkulacyjny wariant rachunku zysków i strat.

Kosztami własnymi sprzedaży są wszystkie koszty związane z podstawową działalnością Spółki za wyjątkiem pozostałych kosztów operacyjnych i kosztów finansowych. Kosztami wytworzenia sprzedanych wyrobów są koszty bezpośrednie oraz koszty pośrednie dotyczące produkcji sprzedanych wyrobów gotowych. Kosztami sprzedaży są koszty związane ze sprzedażą wyrobów oraz koszty transportu do odbiorcy, które pokrywa Spółka. Kosztami ogólnego zarządu są koszty utrzymania administracji oraz pozostałe koszty pośrednie związane z prawidłowym funkcjonowaniem Spółki.

Kluczowe znaczenia dla wyniku Spółki za IQ 2008 ma znaczne zmniejszenie amortyzacji w porównaniu do IQ 2007, wynika to z przeszacowania środków trwałych na dzień ogłoszenia upadłości do wartości wynikających z wyceny rzeczoznawcy.

18. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Są to przychody i koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności koszty i przychody związane ze zbyciem środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, z odpisami aktualizującymi wartość aktywów i ich korektami (z wyjątkiem odpisów obciążających koszty wytworzenia sprzedanych produktów lub sprzedanych towarów, koszty sprzedaży lub koszty finansowe), z utworzeniem i rozwiązaniem rezerw (z wyjątkiem rezerw związanych z operacjami

finansowymi), z odszkodowaniami, karami i grzywnami, z odpisaniem należności i zobowiązań przedawnionych, umorzonych, nieściągalnych, amortyzacja środków trwałych dotyczących zaniechanej produkcji, itp.

19. Przychody i koszty finansowe

Objęte odsetki związane z udzielonymi i wykorzystanymi kredytami i pożyczkami, różnice kursowe, prowizje zapłacone i otrzymane i podobne pozycje.

20. Zyski i straty nadzwyczajne

Są to zyski i straty powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

21. Podatek dochodowy

Bieżące zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego jest naliczane zgodnie z przepisami podatkowymi.

Spółka korzysta z pomocy publicznej z tytułu działalności w Tarnobrzelskiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej. Wartość pomocy publicznej określana jest w oparciu o wysokość wydatków inwestycyjnych i wynosi 65% wydatków poniesionych do dnia 31 grudnia 2004 r. i 50% wydatków poniesionych po 1 stycznia 2005 r. Zmiana zakresu pomocy publicznej wynika z faktu zmiany statusu Toora Poland S.A. ze średniego na dużego przedsiębiorcę. Uzyskana pomoc publiczna jest wykazywana w rachunku zysków i strat w okresie, w którym występuje obciążenie podatkowe pomniejszając pozycję podatku dochodowego.

Spółka korzysta również z pomocy publicznej z tytułu działalności w Katowickiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej (zakład produkcyjny Toora Poland w Żorach). Wartość pomocy publicznej określana jest w oparciu o wysokość wydatków inwestycyjnych i wynosi 50% poniesionych wydatków. Uzyskana pomoc publiczna jest wykazywana w rachunku zysków i strat w okresie, w którym występuje obciążenie podatkowe pomniejszając pozycję podatku dochodowego.

W związku z dostępną pulą pomocy publicznej Spółka nie ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na odroczony podatek dochodowy.

Różnice pomiędzy polskimi zasadami rachunkowości a zasadami wynikającymi z Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską („MSSF UE”).

1. Rozpoznanie aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W oparciu o MSR 12 *Podatek dochodowy* Spółka w sprawozdaniu finansowym sporządzonym według MSSF UE powinna rozpoznać aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości oszacowanej możliwej do wykorzystania wartości pomocy publicznej przysługującej jednostce na poszczególne dni bilansowe.

2. Kapitalizacja kosztów finansowych do wartości początkowej środków trwałych

Zgodnie z ustawą o rachunkowości, kapitalizacja kosztów finansowych wynikających z kredytów i pożyczek, włączając związane z nimi różnice kursowe, jest obligatoryjna w przypadku, gdy koszty te dotyczą pożyczek zaciągniętych w celu nabycia, budowy lub wytworzenia konkretnych środków trwałych, natomiast według MSSF UE różnice kursowe związane z nabyciem środków trwałych są zasadniczo rozpoznawane w okresie, w którym zostały poniesione.

3. Wycena opcji menadżerskich

Zgodnie z MSSF 2 *Płatności w formie akcji własnych*, wszelkie wynagrodzenia oparte o akcje w tym opcje, obligacje zamienne i inne instrumenty kapitałowe, są kosztami i powinny obciążać rachunek zysków i strat w kwotach wynikających ze szczegółowych zasad wyceny zawartych w tym standardzie. Ze względu na brak analogicznych uregulowań w ustawie o rachunkowości, w niniejszym sprawozdaniu Spółki nie ujmuje się wartości wynagrodzenia w postaci przyznanych kierownictwu warrantów subskrypcyjnych na akcje.

2. SPRAWOZDAWCZOŚĆ WEDŁUG SEGMENTÓW

Segmenty branżowe

Działalność Spółki obejmuje produkcję i sprzedaż szeroko rozumianych wyrobów metalowych, w tym części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych, w tym ich silników.

Ze względu na rodzaj procesów produkcyjnych, klasę użytkowników towarów, a także same towary dokonano podziału na segmenty branżowe.

Poniżej przedstawiono dane dotyczące segmentów branżowych za okres 3 miesięcy kończących się 31 marca 2008 r. oraz analogiczny okres roku 2007:

	31.03.2008		31.03.2007	
Felgi	6 510	16%	20 549	27%
Grzejniki aluminiowe	8 930	22%	11 435	15%
Komponenty samochodowe i podobne	24 109	61%	36 790	49%
Towary, materiały	630	2%	6 946	9%
Sprzedaż, razem	40 178	100%	75 720	100%

Segmenty geograficzne

Pomimo lokalizacji urządzeń produkcyjnych i innych aktywów w Polsce, jej rynki zbytu obejmują poza Polską przede wszystkim Włochy.

	31.03.2008		31.03.2007	
Kraj	21 948	54%	35 524	47%
Eksport	18 230	46%	40 196	53%
Sprzedaż netto	40 178	100%	75 720	100%

	31.03.2008		31.03.2007	
Polska	21 948	54%	35 524	47%
Włochy	8 007	20%	23 122	31%
Pozostałe	10 224	26%	17 074	23%
Sprzedaż netto	40 178	100%	75 720	100%

3. SEZONOWOŚĆ DZIAŁALNOŚCI

Niewielkim fluktuacjom sezonowym podlega obszar działalności Spółki związany z produkcją grzejników, stanowiący odrębny segment branżowy.

Niższą sprzedaż obserwuje się w tym segmencie od października do stycznia, co wynika z niższej aktywności w przemyśle budowlanym, który

stanowi główny rynek zbytu dla tych produktów. Aby zminimalizować wpływ czynników sezonowych, Spółka stara się efektywnie zarządzać produkcją i zapasami w celu sprostania popytowi w miesiącach najwyższej sprzedaży.

4. PODATEK DOCHODOWY

Bieżące obciążenie podatkiem dochodowym jest naliczane zgodnie z przepisami podatkowymi. Spółka korzysta z pomocy publicznej w formie ulgi w podatku dochodowym od osób prawnych.

Wartość pomocy publicznej określana jest w oparciu o wysokość wydatków inwestycyjnych i wynosi:

- Dla Toora Poland S.A. zakład w Nisku – 50% poniesionych kwalifikowanych wydatków inwestycyjnych.
- Dla Toora Poland S.A. zakład w Żorach – 50% poniesionych kwalifikowanych wydatków inwestycyjnych.

5. KAPITAŁ

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy Spółki na dzień 31 marca 2008 roku wynosi (-642) tys. zł

6. ZYSK NA JEDNĄ AKCJĘ

Kalkulacja podstawowego zysku przypadającego na jedną akcję dokonana została w oparciu o zysk netto zwykłych akcjonariuszy Spółki Dominującej oraz o średnią ważoną liczbę akcji na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego w liczbie [ilość akcji] (2007: [ilość akcji]). Wielkości te zostały szacowane w sposób przedstawiony poniżej:

	01.01.2008- 31.03.2008	01.01.2007- 31.03.2007
Zysk (strata) netto przypisany Akcjonariuszom / Udziałowcom Spółki (tys. zł)	-477	2 710
Całkowita liczba akcji / udziałów	20 918 533	20 918 533
Podstawowy zysk (strata) na jedną akcję / jeden udział w złotych polskich	-0,02	0,13

7. STRUKTURA ZATRUDNIENIA NA DZIEŃ 31.03.2008 r.

	Toora Poland Nisko i Żory	Toora Poland Nisko i Żory
Liczba zatrudnionych	31.03.2008	31.03.2007
Pracownicy umysłowi		
-Księgowość i finanse	12	12
-Logistyka	8	5
-Dział techniczny	10	20
-Pozostali	29	60
Pracownicy umysłowi, razem	71	97
Pracownicy fizyczni		
-Bezpośrednio produkcyjni	412	786

-Pośrednio produkcyjni	154	244
Pracownicy fizyczni, razem	566	1030
Liczba zatrudnionych, razem	637	1127

8. PŁATNOŚCI W FORMIE AKCJI WŁASNYCH

Na podstawie uchwały nr 1 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 11 października 2005 r. i uchwały Rady Nadzorczej z dnia 3 listopada 2005 r., w Spółce ustanowiony został Program Motywacyjny w celu zapewnienia warunków dla wzrostu wyników finansowych Spółki Dominującej i długoterminowego wzrostu jej wartości poprzez związanie osób w nim uczestniczących ze Spółką. Program Motywacyjny przybrał formę programu opcji na akcje upoważniającego kluczową kadre zarządzającą oraz pracowników wyższego szczebla Grupy do kupna akcji Spółki Dominującej. Cały Program Motywacyjny realizowany będzie w latach 2006-2008.

W celu realizacji ustanowionego w Spółce Programu Motywacyjnego, Nadzwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy postanowiło o emisji 831 198 warrantów subskrypcyjnych w seriach od A do F. W ramach realizacji Programu Motywacyjnego osoby w nim uczestniczące będą mogły zatem uzyskać prawo do objęcia łącznie nie więcej niż 831 198 (słownie: osiemset trzydzieści jeden tysięcy sto dziewięćdziesiąt osiem) Akcji serii C Spółki Toora Poland. Maksymalna liczba akcji do objęcia w odniesieniu do danej transzy Programu nie może być większa niż maksymalna liczba akcji, jaka może być przydzielona w poszczególnych transzach Programu.

Posiadacze warrantów subskrypcyjnych będą mogli wykonać prawo do objęcia Akcji Serii C w następujących terminach:

- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii A mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 8 maja 2006 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii B mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 6 listopada 2006 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii C mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 7 maja 2007 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii D mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 5 listopada 2007 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii E mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 5 maja 2008 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii F mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 3 listopada 2008 r. do 31 grudnia 2008 r.

W przypadku niezrealizowania warrantów subskrypcyjnych we wskazanych terminach, ulegają one wygaśnięciu.

Pierwotnie Osobami Uprawnionymi do uczestnictwa w Programie Motywacyjnym były:

- Francesco Taglietti, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 207 800 Akcji;
- Eros Cavalli, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 207 800 Akcji;
- Renzo Poli, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 311 700 Akcji.

W dniu 3 maja 2006 r. Rada Nadzorcza Spółki wyznaczyła trzy dodatkowe osoby objęte Programem Motywacyjnym, które będą mogły uzyskać prawo do 103 898 Akcji:

- Andrea Giannelli, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 36 000 Akcji;
- Piotr Smyrski, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 33 949 Akcji;
- Henryk Kwiatkowski, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 33 949 Akcji.

Całkowita liczba akcji przeznaczonych do objęcia przez osoby uprawnione nie może być większa niż 831 198 akcji, ani też, w odniesieniu do danej transzy Programu, większa niż maksymalna liczba akcji, jaka może być przydzielona w poszczególnych transzach Programu.

Osoby Uprawnione uzyskują prawo do objęcia Akcji pod warunkiem spełnienia kryteriów solidarnościowych oraz jakościowych. Kryteria solidarnościowe to:

- wprowadzenie akcji Spółki serii A i B do obrotu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.,
- pozostawanie w Stosunku Służbowym ze Spółką,
- nie pozostawanie w okresie wypowiedzenia takiego Stosunku Służbowego, za wyjątkiem przypadku, gdy po dokonaniu wypowiedzenia Stosunku Służbowego a przed upływem okresu wypowiedzenia zawiązany zostanie nowy Stosunek Służbowy ze Spółką.

Natomiast kryteria jakościowe mówią, iż Osoby Uprawnione będą mogły uzyskać prawo do objęcia Akcji w poszczególnych transzach Programu, o ile średnia rynkowa cena akcji ważona obrotami liczona za okres ostatnich 30 dni sesyjnych przed dniem podjęcia uchwały Zarządu w sprawie uzyskania prawa do objęcia Akcji, będzie wyższa niż:

- a) cena emisyjna akcji serii B ustalona w ramach pierwszej publicznej emisji akcji - dla praw do objęcia akcji przyznawanych w pierwszej transzy Programu,
- b) cena emisyjna akcji serii B ustalona w ramach pierwszej publicznej emisji akcji powiększona o 2,5%, 5,0%, 7,5%, 10% i 12,5% dla praw do objęcia akcji przyznawanych odpowiednio w kolejnych transzach.

Na dzień publikacji niniejszego raportu osoby uprawnione zrealizowały dwie transze programu motywacyjnego, o czym informowaliśmy w raportach bieżących.

9. WYBRANE DANE FINANSOWE W PRZELICZENIU NA EURO

Wybrane dane finansowe prezentowane w sprawozdaniu przeliczono na walutę EURO w następujący sposób:

Kurs euro dla wyliczenia pozycji Rachunku Zysków i Strat
3,5574 zł (rok 2007 3,9063 zł)

Kurs Euro dla wyliczenia pozycji bilansowych:
3,5258 zł (rok 2007 3,8695 zł)

Wybrane dane finansowe w przeliczeniu na EURO W TYS.

Toora Poland S.A.	I kwartał 2008	I kwartał 2007	I kwartał 2008	I kwartał 2007
	W TYS. ZŁ		W TYS. EUR	
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	40 178	75 720	11 294	19 384
Zysk (Strata) z działalności operacyjnej	64	2 543	18	651
Zysk (Strata) brutto	- 477	2 744	- 134	702
Zysk (strata) netto	- 477	2 710	- 134	694
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	4 230	6 141	1 189	1 572
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	20	- 23 022	6	- 5 894
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	- 4 252	15 055	- 1 195	3 854
Przepływy pieniężne netto, razem	- 2	- 1 826	- 0	- 468
Aktywa razem	326 769	550 637	92 679	142 302
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	327 412	405 454	92 862	104 782
Zobowiązania długoterminowe	-	118 866	-	30 719
Zobowiązania krótkoterminowe	326 812	284 772	92 692	73 594

Kapitał własny	-	642	145 183	-	182	37 520
Kapitał zakładowy	-	642	20 918	-	182	5 406
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)		0,74	0,13		0,21	0,03
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	-	0,02	0,13	-	0,01	0,03
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)		1,00	6,94		0,28	1,79
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	-	0,03	6,72	-	0,01	1,74

INFORMACJA DODATKOWA

1.OPIS ORGANIZACJI SPÓŁKI TOORA POLAND

Siedziba:	Nisko (woj. podkarpackie)
Forma prawna:	Spółka akcyjna
Kraj siedziby:	Polska
Adres siedziby:	ul. Sandomierska 14, 37-400 Nisko
Telefon:	0 (prefiks) (15) 841 60 88, 841 64 55
Telefaks:	0 (prefiks) (15) 841 60 88

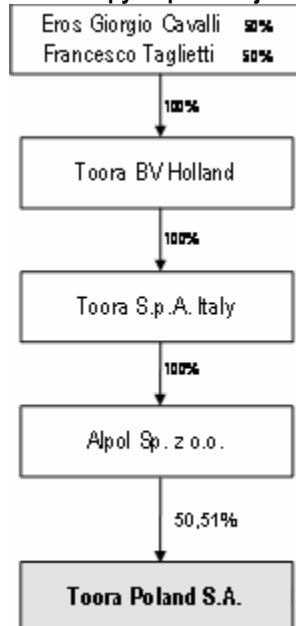
STRUKTURA ORGANIZACYJNA

Należymy do międzynarodowej grupy kapitałowej Toora. Grupę tę tworzą spółki prawa, włoskiego, polskiego oraz holenderskiego. Założycielami grupy Toora i obecnymi jej właścicielami są panowie Francesco Taglietti oraz Eros Cavalli.

Działalność grupy Toora polega przede wszystkim na projektowaniu, wytwarzaniu oraz dystrybucji wyrobów wytwarzanych z aluminium, przeznaczonych głównie do przemysłu motoryzacyjnego.

Właścicielem 50,51 % akcji Toora Poland SA jest spółka Alpol Sp. z o.o. z siedzibą w Nisku. Natomiast jedynym właścicielem spółki Alpol Sp. z o.o. jest spółka prawa włoskiego Toora S.p.A. Italy. Szczegółowy schemat grupy kapitałowej Toora, w skład której wchodzi Toora Poland S.A. przedstawiony został poniżej.

Struktura Grupy Kapitałowej Toora



**SIEDZIBA SPÓŁKI**

Toora Poland S.A.
ul. Sandomierska 14
37-400 Nisko
tel. +48 (015) 841-66-35
fax. +48 (015) 841-65-28
e-mail: toorapoland@toorapoland.pl

ZAKŁAD PRODUKCYJNY (EX. TMP FONDALMEC POLAND SP. Z O.O.)

Toora Poland S.A.
ul. Strażacka 43
44-240 Żory
tel. +48 (32) 472 40 70
fax. +48 (032) 472 40 71
e-mail: toorapoland@toorapoland.pl

2. ZMIANY W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ I ICH SKUTKI

W prezentowanym okresie nie zaistniały żadne zmiany w strukturze Spółki.

3. REALIZACJA PROGNOZ FIANASOWYCH WYNIKÓW SPÓŁKI NA ROK 2008

Spółka nie podawała do publicznej wiadomości prognoz finansowych na rok 2008.

4. STRUKTURA WŁASNOŚCI ZANCZACYCH PAKIETÓW AKCJI TOORA POLAND S.A.

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Spółkę oraz poniższym zestawieniem w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia 5 maja 2008 roku nie miały miejsca zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji:

AKCJONARIUSZ	LICZBA POSIADANYCH AKCJI (W SZT.)	LICZBA POSIADANYCH GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU AKCJONARIUSZY	UDZIAŁ W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW NA WLNYM ZGROMADZENIU AKCJONARIUSZY	WARTOŚĆ NOMINALNA POSIADANYCH AKCJI (W ZŁ.)	UDZIAŁ W KAPITAŁE ZAKŁADOWYM
Alpol Sp. z o.o.	10.567.210	10.567.210	50,51%	10.567.210	50,51%

5. STAN POSIADANIA AKCJI TOORA POLAND S.A. LUB UPRAWNIEŃ DO NICH (OPCJI) PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE SPÓŁKĘ

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Spółkę w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia 5 maja 2008 roku nie wystąpiły żadne zmiany w stanie posiadania akcji Toora Poland S.A. i uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę.

6. POSTĘPOWANIA SĄDOWE I ARBITRAŻOWE

W prezentowanym okresie przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczyły się postępowania dotyczące zobowiązań ani wierzytelności Toora Poland S.A. lub jednostki od niej zależnej, których jednorazowa lub łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10 % kapitałów własnych Spółki.

7. INFORMACJE O ZAWARCIU PRZEZ TOORA POLAND S.A. LUB JEDNOSKĘ OD NIEJ ZALEŻNĄ JEDNEJ LUB WIELU

TRANSAKCJI Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI, JEŻELI WARTOŚĆ TYCH TRANSAKCJI (ŁĄCZNA WARTOŚĆ WSZYSTKICH TRANSAKCJI ZAWARTCH W OKRESIE OD POCZĄTKU ROKU OBROTOWEGO) PRZEKRACZA WYRAŻONĄ W ZŁOTYCH RÓWNOWARTOŚĆ KWOTY 500.000 EURO-JEŻELI NIE SĄ TO TRANSAKCJE TYPOWE I RUTYNOWE, ZAWIERANE NA WARUNKACH RYNKOWYCH POMIEDZY JEDNOSTKAMI POWIĄZANYMI , A ICH CHARAKTER I WARUNKI WYNIKAJĄ Z BIEŻĄCEJ DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ , PROWADZONEJ PRZEZ SPÓŁKĘ LUB JEDNOSTKĘ OD NIEJ ZALEŻNĄ.

W I kwartale 2008 roku Toora Poland S.A. nie zawierała transakcji o charakterze szczególnym z podmiotami powiązanymi.

8. PORĘCZENIA KREDYTU, POŻYCZKI LUB UDZIELENIE GWARANCJI PRZEZ TOORA POLAND S.A. LUB PRZEZ JEJ JEDNOSTKĘ ZALEŻNĄ ŁĄCZNIE JEDNEMU PODMIOTOWI LUB JEDNOSTCE ZALEŻNEJ OD TEGO PODMIOTU, JEŻELI ŁĄCZNA WARTOŚĆ ISTNIEJĄCYCH PORĘCZEŃ LUB GWARANCJI STANOWI RÓWNOWARTOŚĆ CO NAJMNIEJ 10 % KAPITAŁÓW WŁASNYCH SPÓŁKI.

W I kwartale 2008 roku Toora Poland S.A. nie udzielała poręczeń kredytu, pożyczki lub gwarancji stanowiących równowartość 10% kapitałów własnych Spółki.

9. INFORMACJE ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ , MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN , ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ TOORA POLAND S.A.

Nie występują dodatkowe informacje, które zdaniem Spółki są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań emitenta.

10. CZYNNIKI, KTÓRE BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ TOORA POLAND S.A. WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO KWARTAŁU

W dniu 15.11.2007 Sąd Rejonowy w Tarnobrzegu Ogłosił upadłość spółki w związku z wnioskiem firmy PRAGMA INKASO Sp. z o.o. oraz SOVEREIGN CAPITAL S.A. o ogłoszenie upadłości. Wyrok stał się prawomocny z dniem 20.12.2007 .

Mimo uprawomocnienia się postanowienia o upadłości likwidacyjnej Toora Poland S.A. działalność Spółki jest kontynuowana.

W celu poprawienia sytuacji firmy Toora Poland S.A. został opracowany Plan restrukturyzacyjny, którego założenia opierają się na działaniach naprawczych zaprezentowanych w raporcie za IV kwartał 2007 roku.

Kluczowe obszary podjętych działań restrukturyzacyjnych to:

Restrukturyzacja zatrudnienia.
Optymalizacja kosztów
Wykorzystanie posiadanych aktywów trwałych
Usprawnienie procesu produkcyjnego poprzez ograniczenie

11. OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ TOORA POLAND S.A. W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z WYKAZEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ ICH DOTYCZĄCYCH

Rezygnacja członka Rady Nadzorczej Toora Poland SA

W dniu 14 lutego 2008 r. członek Rady Nadzorczej Toora Poland SA Pan Robert Kitłowski złożył rezygnację z zajmowanego stanowiska z dniem 14 lutego 2008 r.

Do dnia złożenia rezygnacji Pan Robert Kitłowski zajmował w spółce Toora Poland SA stanowisko członka Rady Nadzorczej.

Pan Robert Kitłowski jako przyczynę swej rezygnacji podał, iż wobec otrzymanego stanowiska Syndyka Toora Poland S.A. w stosunku do funkcjonowania Rady Nadzorczej, nie widzi realnej możliwości prowadzenia efektywnej pracy przez Radę Nadzorczą. Uniemożliwia to m.in. wypełnianie obowiązków , które nakłada na Radę Nadzorczą statut Spółki i KSH oraz których wymaga obecna sytuacja Spółki.

Rezygnacja członka Rady Nadzorczej Toora Poland SA

W dniu 14 lutego 2008 r. członek Rady Nadzorczej Toora Poland SA Pan Włodzimierz Bogucki złożył rezygnację z zajmowanego stanowiska z dniem 14 lutego 2008 r.

Do dnia złożenia rezygnacji Pan Włodzimierz Bogucki zajmował w spółce Toora Poland SA stanowisko członka Rady Nadzorczej.

Pan Włodzimierz Bogucki jako przyczynę swej rezygnacji podał, iż wobec otrzymanego stanowiska Syndyka Toora Poland S.A. w stosunku do funkcjonowania Rady Nadzorczej, nie widzi realnej możliwości prowadzenia efektywnej współpracy pomiędzy Syndykiem i członkami Rady Nadzorczej, co praktycznie uniemożliwi w przyszłości wypełnianie obowiązków, które nakłada na Radę Nadzorczą statut Spółki i KSH oraz których wymaga obecna sytuacja Spółki.

12.OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE TOORA POLAND S.A. W I KWARTALE 2008 ROKU

15 listopada 2007 roku Sąd Rejonowy w Tarnobrzegu wydał postanowienie o upadłości obejmującej likwidację majątku Spółki. Skutkiem powyższej decyzji był y znaczne ograniczenia w działalności operacyjnej Toora Poland S.A. .

Z końcem marca 2008 roku została zakończona realizacja zamówień w segmencie felg, a w związku z tym zostały wyłączone linie do produkcji i wykańczania felg aluminiowych. Redukcja wolumenu produkcyjnego zakładu wiązała się również z stopniową redukcją zatrudnienia, które przełożyło się na koszty działalności operacyjnej w postaci wypłaconych odpraw i odszkodowań.

Koszty zużycia energii w związku z wykańczaniem zamówień w segmencie felg nie znalazły pokrycia w przychodach ze sprzedaży, co również negatywnie wpłynęło na koszty działalności operacyjnej.

Koszty amortyzacji w przełożeniu na stopień wykorzystania linii produkcyjnych (wolumen produkcyjny), również niekorzystnie wpłynęły na wyniki Spółki w I kwartale 2008 roku. Kwota amortyzacji związana z zaniechaną produkcją została wyodrębniona w pozostałych kosztach operacyjnych.

13. INFORMACJE DOTYCZĄCA EMISJI, WYKUPU I SPŁAT KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH

Nie dotyczy omawianego okresu.

14.INFORMACJE DOTYCZĄCE WYPŁACONEJ (LUB ZADEKLAROWANEJ) DYWIDENDY, ŁĄCZNIE I W PRZELICZENIU NA JEDNĄ AKCJĘ, Z PODZIAŁEM NA AKCJE ZWYKŁE I UPRZYWILEJOWANE

W prezentowanym okresie Toora Poland S.A. nie wypłacała, ani nie deklarowała wypłyty dywidendy.

15.WSKAZANIE ZDARZEŃ, KTÓRE WYSTĄPIŁY PO DNIU, NA KTÓRY SPORZĄDZONO SKRÓCONE KWARTALNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE, NIEUJĘTYCH W TYM SPRAWOZDANIU , A MOGĄCYCH W ZNACZĄCY SPOSÓB WPŁYNAĆ NA PRZYSZŁE WYNIKI FINANSOWE TOORA POLAND S.A.

Po dniu, na który sporządzono powyższe sprawozdanie nie nastąpiły żadne istotne zdarzenia.

16. INFORMACJA DOTYCZĄCA ZMIAN ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH LUB AKTYWÓW WARUNKOWYCH, KTÓRE NASTĄPIŁY OD CZASU OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO

W prezentowanym okresie nie nastąpiła zmiana zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych Spółki.

Janusz Skiba

Syndyk Masy Upadłościowej Toora Poland S.A.

Andrzej Korbel

Dyrektor Finansowy Toora Poland SA