

Sprawozdanie z działalności

**Grupy Kapitałowej Hutmen
za 2007 rok**

1. Informacje dotyczące Grupy Kapitałowej.....	4
2. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe, czynniki i zdarzenia wpływające na wynik finansowy	7
Wyniki uzyskane w poszczególnych rodzajach działalności w roku 2007.....	7
Charakterystyka struktury aktywów i pasywów bilansu.....	10
Analiza wskaźnikowa.....	11
3. Czynniki ryzyka i zagrożeń.....	11
4. Informacja o sprzedaży produktów, towarów i materiałów	11
5. Rynki zaopatrzenia.....	15
6. Informacje o umowach znaczących dla działalności	16
Hutmen S.A.	16
HMN Szopienice S.A.	16
WM Dziedzice S.A.	17
Temer Sp. z o.o.	17
Susmed Sp. z o.o.	17
MBO-Hutmen Sp. z o.o.....	18
7. Informacja o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami	18
8. Transakcje z podmiotami powiązanymi.....	18
9. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczki.....	18
10. Informacja o udzielonych pożyczkach.....	18
11. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami na dany rok	18
12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi.....	18
13. Ocena realizacji zamierzeń inwestycyjnych	19
14. Najważniejsze zadania inwestycyjne na 2008 rok	20
15. Czynniki i zdarzenia nietypowe, mające wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy.....	21
16. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Grupy Kapitałowej	21
Istotne czynniki zewnętrzne mające wpływ na działalność Grupy Kapitałowej:	21
Istotne czynniki wewnętrzne mające wpływ na działalność Grupy Kapitałowej:	21
17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania	21
18. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących Hutmen S.A.	21
Zmiany w składzie osób zarządzających	21
Zmiany w składzie Rady Nadzorczej.....	22
19. Liczba i wartość nominalna akcji emitenta będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących Podmiotu Dominującego Hutmen S.A.	22
20. Wartość wynagrodzeń i nagród wypłaconych lub należnych Zarządowi i Radzie Nadzorczej.....	23
21. Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Hutmen S.A.....	23
22. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy	23
23. Posiadacze papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta.....	24
24. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	24
25. Ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz ograniczenia w zakresie wykonywania prawa głosu przypadające na akcje emitenta	24

26.	Informacje dotyczące podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....	24
27.	Charakterystyka polityki w zakresie kierunków rozwoju grupy kapitałowej emitenta	24
28.	Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym	25

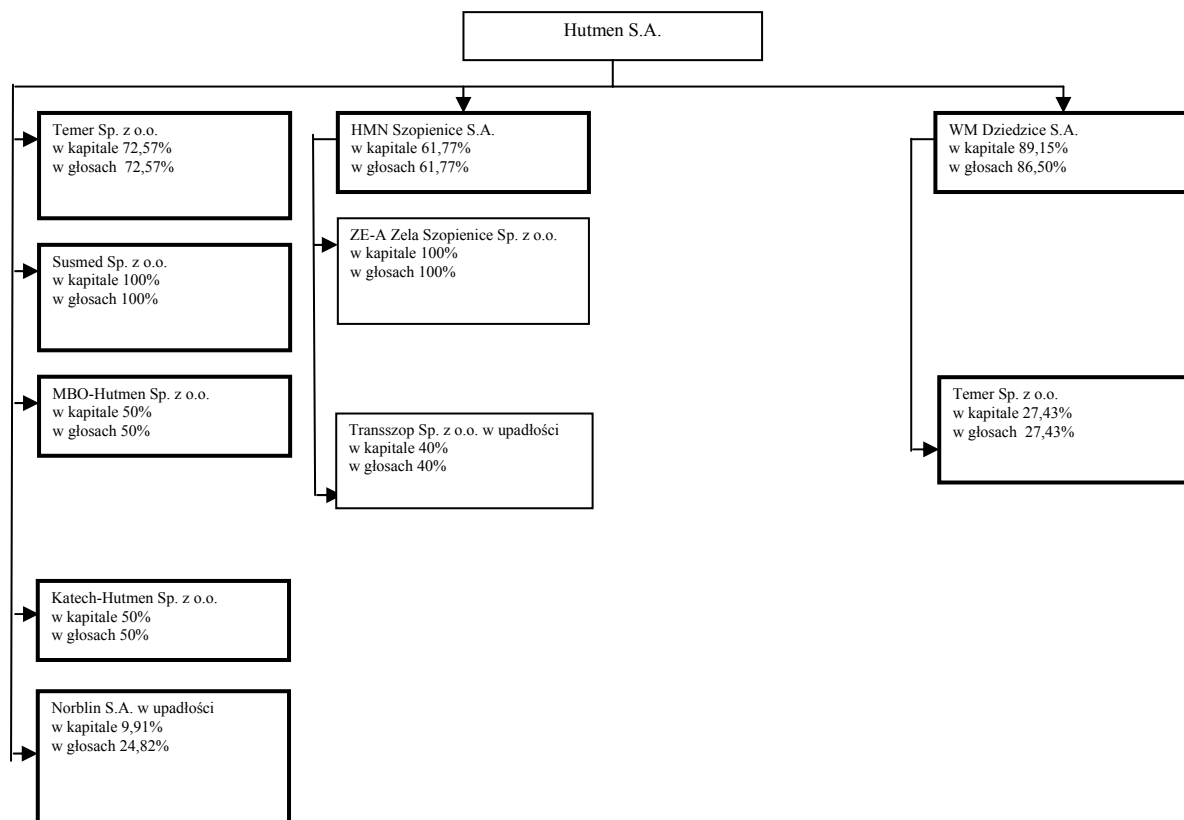
1. Informacje dotyczące Grupy Kapitałowej

Struktura Grupy Kapitałowej Hutmen przedstawia się następująco:

L p	Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Sąd lub inny organ prowadzący rejestr	Charakter powiązania	Zastosowana metoda konsolidacji	Procent posiadanego kapitału zakładowego	Udział w ogólnej liczbie głosów w walnym zgromadzeniu
1	Susmed Sp. z o.o.	Wrocław	Pozostałe miejsca krótkotrwałego zakwaterowania	Sąd Rejonowy dla Wrocław Fabryczna, VI Wydział Gospodarczy	j. zależna	pełna	100	100
2	WM Dziedzice S.A.	Czechowice-Dziedzice	Produkcja wyrobów miedzianych w postaci półproduktów, aluminium, pozostałych metali nieżelaznych i ich stopów, odlewnictwo	Sąd Rejonowy w Katowicach, Wydział Gospodarczy KRS	j. zależna	pełna	89,15	86,50
3	Temer Sp. z o.o.	Wrocław	Usługi instalowania, naprawy i konserwacji maszyn specjalnego przeznaczenia oraz elektrycznej aparatury rozdzielczej i sterowniczej	Sąd Rejonowy dla Wrocław Fabryczna, VI Wydział Gospodarczy	j. zależna	pełna	72,57	72,57
4	Huta Metali Nieżelaznych Szopienice S.A.	Katowice	Produkcja wyrobów miedzianych w postaci półproduktów, ołowiu, cynku i cyny oraz pozostałych metali nieżelaznych i ich stopów	Sąd Rejonowy w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy KRS	j. zależna	pełna	61,77	61,77
5	MBO-Hutmen jv. Sp. z o.o.	Wrocław	Produkcja spoiw i stopów metali białych	Sąd Rejonowy dla Wrocław Fabryczna, VI Wydział Gospodarczy	j. zależna	pełna	50	50
6	Katech-Hutmen Sp. z o.o.	Kijów	Skup, przetwórstwo i sprzedaż	Rejestr Podmiotów Działalności	j. współzależna	Wyłączona z konsolidacji	50	50

			wyrobów z metali nieżelaznych (działalność zawieszona od 1.04.2003)	Przedsiębiorcze j. Administracji Państwowej Rejonu Obłońskiego		acji		
7	Norblin S.A.	Warszawa	w upadłości	Sąd Rejonowy w Warszawie, 13 Wydział Gospodarczy KRS	j. stowarzyszona	Wyłączona z konsolidacji	9,91	24,82
Spółki HMN Szopienice S.A.								
1	ZE-A Zela Szopienice Sp. z o.o.	Katowice	usługi w zakresie instalowania naprawy i konserwacji pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia oraz usługi telekomunikacyjne i teleinformatyczne	Sąd Rejonowy w Katowicach, Wydział Gospodarczy KRS	j. zależna	Wyłączona z konsolidacji	100	100
2	Transszop Sp. z o.o.	Katowice	w upadłości	Sąd Rejonowy w Katowicach, Wydział Gospodarczy KRS	j. stowarzyszona	Wyłączona z konsolidacji	40	40
Spółki WM Dzierżycze S.A.								
1	Temer Sp. z o.o.	Wrocław	Usługi instalowania, naprawy i konserwacji maszyn specjalnego przeznaczenia oraz elektrycznej aparatury rozdzielczej i sterowniczej	Sąd Rejonowy dla Wrocław Fabryczna, VI Wydział Gospodarczy	j. stowarzyszona	pełna	27,43	27,43

Struktura organizacyjna grupy jednostek powiązanych na 31 grudnia 2007 r.



Konsolidacją metodą pełną zostały objęte następujące spółki:

Temer Sp. z o.o.

Susmed Sp. z o.o.

MBO – Hutmen Sp. z o.o.

HMN Szopienice S.A.

WM Dziedzice S.A.

Wyłączone z konsolidacji zostały spółki:

Katech – Hutmen Sp. z o.o. – brak prowadzonej działalności,

Norblin SA – w związku z upadłością,

Zela Sp. z o.o. – dane nie istotne,

Transzop Sp. z o.o. – w związku z upadłością.

W dniu 8 października 2007 roku Sąd Rejonowy Katowice-Wschód wydał postanowienie o wykreśleniu podmiotu z Krajowego Rejestru Sądowego w skutek zakończonego postępowania likwidacyjnego Zakładu Mechaniczno-Remontowego Remech Szopienice Sp. z o.o., podmiotu zależnego od Huty Metali Nieżelaznych Szopienice S.A. HMN Szopienice S.A. była właścicielem wszystkich udziałów spółki Remech Szopienice Sp. z o.o..

2. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe, czynniki i zdarzenia wpływające na wynik finansowy

Wyniki uzyskane w poszczególnych rodzajach działalności w roku 2007

		[tys. PLN]	
L. p.	Rodzaj działalności	2007 rok	2006 rok
1	2	3	4
1	Przychody netto ze sprzedaży	1 555 089	1 752 299
2	Zysk (strata) na sprzedaży	6 345	53 522
3	Zysk (strata) na pozostałej działalności operacyjnej	-11 676	3 336
4	Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-5 331	56 858
5	Zysk (strata) na działalności finansowej	-76 473	-25 974
6	Zysk (strata) brutto	-81 804	30 884
7	Zysk (strata) netto	-91 203	36 245
7a	Zysk (strata) przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	-58 158	31 148
7b	Zysk (strata) przypadający akcjonariuszom mniejszościowym	-33 045	5 097

Skonsolidowane wielkości dotyczące przychodów ze sprzedaży, należności i zobowiązań są mniejsze w sprawozdaniu skonsolidowanym Grupy od wielkości prezentowanych w sprawozdaniu podmiotu dominującego co jest wynikiem znaczącej wielkości transakcji wewnątrz Grupy Kapitałowej i dokonywanymi w związku z obowiązującymi zasadami wyłączeniami konsolidacyjnymi.

Ilość sprzedaży

I-IV kwartał 2007 roku: 76 593 t

I-IV kwartał 2006 roku: 87 533 t

Spadek ilości sprzedaży na poszczególnych asortymentach był spowodowany:

1. Pręty i płaskowniki miedziane:

- a) na rynku krajowym obniżenie popytu i presja konkurencji zagranicznej,
- b) obniżenie popytu na rynku europejskim (Niemcy),
- c) wysokie stany magazynowe u hurtowników,
- d) wstrzymywanie się z zakupami w oczekiwaniu na spadek cen.

2. Rury miedziane:

- a) dekonstrukcja na rury instalacyjne,
- b) ze względu na wysoką cenę miedzi znaczący i utrzymujący się wzrost popytu na substytucyjne produkty – rury ALU-PEX,
- c) bardzo silna konkurencja ze strony wielkich producentów zagranicznych.

3. Wyroby specjalne ze stopów miedzi (brązy, rury kondensatorowe):

- a) presja cenowa konkurencji ze wschodu,
- b) zmniejszenie rynku niemieckiego.

4. Pręty i rury mosiężne:

- a) konkurencja wyrobów importowanych,
- b) ze względu na wysokie ceny mosiądzu szersze wykorzystywanie zamienników, min. stali,
- c) brak lub zmniejszenie zamówień od największych odbiorców zagranicznych,

d) wysoki koszt materiałowy wpływający na cenę i konkurencyjność wyrobów.

5. Wyroby walcowane (blachy i taśmy miedziane i mosiężne, krążki):

a) spadek zapotrzebowania ze względu na wysokie ceny miedzi, szczególnie na rynku europejskim i amerykańskim, niewielkie zrekompensowanie wzrostem na rynki dalekiego wschodu,

b) ze względu na wysokie ceny miedzi przesunięcie popytu na wyroby substytucyjne,

c) agresywna polityka cenowa konkurencji.

Przychody ze sprzedaży

Skonsolidowane przychody ze sprzedaży wyniosły 1 555 089 tys. PLN i były niższe od porównywalnego okresu 2006 roku o 197 210 tys. PLN, tj. o 11 %.

Na niekorzystne wyniki 2007 roku wpływ mają głównie czynniki makroekonomiczne wpływające wprost zarówno na stronę podażyowo-popytową jak i na rentowność sprzedaży.

Pomimo, że światowa wielkość rynku miedzi i jej stopów znacząco się nie zmieniła w porównaniu do roku 2006, to nastąpiły diametralne zmiany w strukturze głównych rynków GK Hutmen. Wg różnych analiz i opracowań rynkowych (m.in. raportu firmy CRU International Limited) kluczowy rynek krajowy dla Hutmen S.A. w asortymencie miedzianej rury instalacyjnej zmniejszył się o ponad 1/3 Y2Y 2006-2007. Mimo negatywnej tendencji popytowej Hutmen S.A. zdołał nieznacznie zwiększyć swój udział w spadającym rynku miedzianej rury instalacyjnej w Polsce. Wbrew oczekiwaniom, boom w branży budowlanej w Polsce nie przekłada się na rynek wyrobów z miedzi z powodu wysokiego poziomu substytucji ze strony wyrobów plastikowych – rura PEX i ALU-PEX, które dostępne są 3-5 krotnie taniej niż miedź. Największym rynkiem HMN Szopienice dla asortymentu miedzianych taśm do dachowania jest rynek niemiecki, który podobnie jak rynek miedzianej rury instalacyjnej zmniejszył się o ponad 1/3 Y2Y 2006-2007, co wprost przełożyło się na wolumen sprzedaży Grupy. W obu przypadkach wysokie notowania metalu pozycjonują wyroby z miedzi jako wyroby niszowe i niemal prestiżowe. Przy obecnym poziomie notowań miedzi w obu przypadkach nie należy spodziewać się odwrócenia tendencji.

Dla asortymentów płaskowników miedzianych, rur i prętów mosiężnych i rur kondensatorowych obserwujemy znaczący wzrost taniej konkurencji z nie opartego o LME rynku Ukrainy oraz tani import ze strony Bułgarii, Słowacji i Włoch.

Wyjątkowo niekorzystny, najniższy historycznie, kurs wymiany walut EUR/PLN oraz niekorzystna relacja EUR/USD wymusza diametralną zmianę w percepcji kluczowych kierunków sprzedaży. Aspekt ten w szczególności dotyczy HNN Szopienice, gdzie ok. 40% sprzedaży lokowanej jest w tradycyjnych dla HMN Szopienice kierunkach geograficznych denominowanych w USD, czyli daleki wschód i USA. W związku z przeprowadzoną analizą rentowności sprzedaży wyrobów HMN Szopienice S.A. w dniu 31 października 2007 r. zapadła decyzja o rezygnacji ze sprzedaży wyrobów Spółki na rynki Dalekiego Wschodu i rynek USA na dotychczasowych warunkach.

W obliczu niekorzystnych zmian w strukturze rynku oraz uwarunkowań makroekonomicznych trwają prace nad modyfikacją strategii handlowej zarówno Hutmenu jak i pozostałych spółek Grupy Kapitałowej Hutmen, która pozwoli „uwolnić się” od nierentownych rynków i grup asortymentowych i skoncentrować na akwizycji nowych rynków o wyższej rentowności i potencjale.

Zysk na sprzedaży

Zysk na sprzedaży wyniósł 6 345 tys. PLN. W 2006 roku odnotowano zysk w wysokości 53 522 tys. PLN.

Największe pogorszenie wyniku na sprzedaży zanotowano w HMN Szopienice S.A.

Na spadek zysku wpływ miały:

- spadek wolumenu sprzedaży najbardziej rentownych produktów,
- spadek rentowności sprzedaży,
- zakłócenia w zakupach złomów, wzrost kosztów pozyskania surowca złomowego ujawniający się szczególnie na początku roku, w IV kwartale sytuacja uległa poprawie,
- na rynkach eksportowych większy udział Dalekiego Wschodu, gdzie Grupa realizuje niższą marżę,
- wzrost sprzedaży wyrobów mosiężnych kosztem wyrobów miedzianych cechujących się większą rentownością,
- brak możliwości przeniesienia wzrostu dopłat do cen metalu płaconych przy zakupie surowców, na niektórych odbiorców wyrobów Grupy.

Dodatkowo czwarty kwartał charakteryzował się znacznym spadkiem sprzedaży w porównaniu do poprzednich okresów roku 2007 oraz spadkiem uzyskiwanych marż.

Zysk na działalności operacyjnej

Strata na działalności operacyjnej wyniosła 5 331 tys. PLN wobec zysku 56 858 tys. PLN w 2006 roku.

Główne pozycje mające wpływ na wynik na pozostałej działalności operacyjnej to odpisy aktualizujące aktywa niefinansowe (zapasy i należności), utworzenie rezerw na przewidywane straty oraz strata na likwidacji środków trwałych.

Wynik na działalności finansowej

Saldo na działalności finansowej wyniosło -76 473 tys. PLN i było wyższe o 50 445 tys. PLN w porównaniu z 2006 rokiem.

Do głównych przyczyn mających wpływ na taki wynik spółka zalicza:

- strata ze zbycia oraz aktualizacja kontraktów terminowych zabezpieczających miedź na LME w wysokości 55,5 mln PLN,
- ujemne różnice kursowe w związku z umacnianiem się waluty krajowej względem USD i EUR,
- koszty odsetek od kredytów.

Zysk netto

W 2007 roku skonsolidowana strata netto wyniosła 91 203 tys. PLN.

W 2006 roku odnotowano zysk w wysokości 36 245 tys. PLN.

Skonsolidowana strata netto przypadająca na akcjonariuszy jednostki dominującej wyniosła 58 158 tys. PLN, a strata netto przypadająca akcjonariuszom mniejszościowym 33 045 tys. PLN.

Uzyskane wyniki w 2007 roku związane były z:

- ujemnym saldem na kontraktach terminowych zawartych w HMN Szopienice poza obowiązującymi procedurami zawierania transakcji zabezpieczających obowiązujących w Grupie Kapitałowej Hutmen,
- niskim wolumenem sprzedaży i wynikiem na sprzedaży, głównie w HMN Szopienice,
- spadkiem rentowności sprzedaży,
- ujemnymi różnicami kursowymi,
- odpisaniem aktywa podatkowego w Szopienicach w wysokości 5 414 tys. PLN.

Charakterystyka struktury aktywów i pasywów bilansu

Podstawowe dane bilansowe

[tys. PLN]

		2007 rok	2006 rok
	Aktywa		
I.	Aktywa trwałe	373 773	383 250
1	Rzeczowe aktywa trwałe	364 917	367 324
2	Wartości niematerialne i prawne	4505	4 655
3	Aktywa finansowe długoterminowe	3 039	2 583
4	Pozostałe aktywa długoterminowe	1 312	8 688
II.	Aktywa obrotowe, w tym:	392 146	488 080
1	Zapasy	161 423	195 513
2	Należności krótkoterminowe	197 586	279 416
	Aktywa razem	765 919	871 330
	Pasywa		
I.	Kapitał własny ogółem, w tym:	359 566	273 836
1	Kapitał zakładowy	312 027	141 385
2	Kapitał udziałowców mniejszościowych	8 101	41 013
II.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	406 353	597 494
1	Rezerwy długoterminowe	51 996	47 612
2	Zobowiązania długoterminowe w tym:	2 969	5 696
	kredyty długoterminowe	1 492	3 541
3	Rezerwy krótkoterminowe	10 570	13 850
4	Zobowiązania krótkoterminowe w tym:	340 818	530 336
	kredyty krótkoterminowe	247 184	328 856
	Pasywa razem	765 919	871 330

Spadek zobowiązań związany jest z emisją akcji serii D przez Hutmen S.A. Celem emisji była spłata zobowiązań, które Grupa Kapitałowa Hutmen posiada wobec Impexmetal S.A. oraz zasilenie kapitału obrotowego i ograniczenie korzystania z kredytów bankowych.

Cechą charakterystyczną dla działalności biznesowej branży przetwórstwa metali kolorowych, w której działa Grupa Hutmen, jest zjawisko występowania długich terminów płatności przez odbiorców i jednocześnie krótkie terminy płatności dla dostawców surowców używanych bezpośrednio w procesie produkcji. W związku z powyższym w okresie wzrostu notowań metali lub zwiększonej ilości sprzedaży, automatycznie rośnie zapotrzebowanie na kapitał obrotowy. Ponieważ w 2007 roku zanotowano mniejszą sprzedaż, niż w analogicznym okresie roku ubiegłego zmniejszeniu uległy należności, zapasy oraz zobowiązania. Pod koniec roku nastąpił wzrost zadłużenia Grupy Kapitałowej z tytułu kredytów bankowych.

Analiza wskaźnikowa

Rok 2007 Rok 2006

Wskaźniki płynności

wskaźnik płynności bieżącej	krotność pokrycia	1,12	0,92
wskaźnik płynności szybkiej	krotność pokrycia	0,66	0,55

Wskaźniki aktywności

rotacja należności handlowych	dni	32,97	42,44
rotacja zobowiązań handlowych	dni	14,77	30,55
rotacja zapasów	dni	39,60	43,74

Wskaźniki zadłużenia

wskaźniki zadłużenia kapitałów własnych	%	113%	217%
wskaźniki ogólnego poziomu zadłużenia	%	53%	68%

Wskaźniki rentowności

wskaźniki ROA - stopa zwrotu z aktywów	%	-11,91%	4,16%
wskaźniki ROE - stopa zwrotu z kapitałów	%	-25,36%	13,24%

3. Czynniki ryzyka i zagrożeń

Strata powstała na transakcjach terminowych uzyskana w HMN Szopienice S.A. w kwocie ponad 55,5 mln PLN miała znaczący wpływ na płynność i rentowność Grupy Kapitałowej. Grupa Kapitałowa zapewniła sobie wystarczające środki aby zapewnić finansowanie działalności mimo powstałej straty.

4. Informacja o sprzedaży produktów, towarów i materiałów

	kraj		eksport	
	Wartość [tys. PLN]	Ilość [t]	Wartość [tys. PLN]	Ilość [t]
Produkty	615 942	31 021	911 777	45 572
Usługi	14 904		22	
Materiały i pozostałe towary	12 386		58	
Razem	643 232		911 857	

Ilościowa struktura asortymentowa sprzedaży w 2007 roku.

Lp.	Grupa asortymentowa	ILOŚĆ [t]			
		2007	2006	Zmiana (3-4)	Dynamika % (3:4)
1	2	3	4	5	6
1	Stopy odlewnicze	7 132	7 115	17	100,2
2	Druty, pręty i profile miedziane	7 310	7 221	89	101,2
3	Rury z miedzi	6 456	8 171	-1 715	79,0
4	Druty, pręty i profile mosiężne	6 317	8 838	-2 521	71,5
5	Rury mosiężne	268	384	-116	69,8
6	Rury kondensatorowe	66	116	-50	56,9
7	Pręty i rury z brązu	867	1 059	-192	81,9
8	Wyroby z cyny i stopów cyny	369	492	-123	75,0
9	Blachy mosiężne	845	923	-78	91,5
10	Blachy miedziane	282	270	12	104,4
11	Taśmy mosiężne	14 913	17 121	-2 208	87,1
12	Taśmy miedziane	9 595	13 249	-3 654	72,4
13	Krażki z mosiądzu	547	454	93	120,5
14	Krażki z miedzi	35	27	8	129,6
15	kieliszki	22	0	22	
16	rukki z miedzi	1	0	1	
17	rukki z mosiądzu	32	22	10	145,5
18	druty i pręty mosiężne	9 746	11 699	-1 953	83,3
19	rury mosiężne	3 445	2 973	472	115,9
20	rury mosiężne kondensatorowe	1 968	1 614	354	121,9
21	kształtowniki mosiężne	600	671	-71	89,4
22	kształtowniki aluminiowe stopowe	112	128	-16	87,5
23	taśmy mosiężne	2 066	2 153	-87	96,0
24	krażki monetarne	3 566	2 800	766	127,4
25	klucze	33	33	0	100,0
	RAZEM	76 593	87 533	-10 940	87,5

Wartościowa struktura asortymentowa sprzedaży w 2007 roku.

Lp.	Grupa asortymentowa	WARTOŚĆ [tys. PLN]			
		2007	2006	Zmiana (3-4)	Dynamika % (3:4)
1	2	3	4	5	6
	PRODUKTY	1 527 719	1 721 138	-193 419	88,8
1	Stopy odlewnicze	135 197	137 576	-2 379	98,3
2	Druty, pręty i profile miedziane	172 386	170 471	1 915	101,1
3	Rury z miedzi	163 560	211 075	-47 515	77,5
4	Druty, pręty i profile mosiężne	108 674	134 946	-26 272	80,5
5	Rury mosiężne	4 110	6 117	-2 007	67,2
6	Rury kondensatorowe	2 714	4 392	-1 678	61,8
7	Pręty i rury z brązu	24 373	28 670	-4 297	85,0
8	Wyroby z cyny i stopów cyny	9 768	9 924	-156	98,4
9	Blachy mosiężne	14 517	15 704	-1 187	92,4
10	Blachy miedziane	4 959	4 551	408	109,0
11	Taśmy mosiężne	257 117	310 187	-53 070	82,9

Grupa Kapitałowa Hutmen

12	Taśmy miedziane	206 848	293 802	-86 954	70,4
13	Krażki z mosiądzu	10 270	8 385	1 885	122,5
14	Krażki z miedzi	875	585	290	149,6
15	kieliszki	476	11	465	4327,3
16	rurki z miedzi	35		35	
17	rurki z mosiądzu	1 258	903	355	139,3
18	druty i pręty mosiężne	144 613	178 616	-34 003	81,0
19	rury mosiężne	51 642	46 234	5 408	111,7
20	rury mosiężne kondensatorowe	48 902	38 725	10 177	126,3
21	kształtowniki mosiężne	11 995	11 770	225	101,9
22	kształtowniki aluminiowe stopowe	1 846	2 108	-262	87,6
23	taśmy mosiężne	43 677	43 531	146	100,3
24	krążki monetarne	107 097	62 169	44 928	172,3
25	klucze	810	686	124	118,1
	Towary	2 900	2197	703	132,0
	Usługi	14 926	13 261	1 665	112,6
	Materiały	9 544	15 703	-6 159	60,8
	RAZEM	1 555 089	1 752 299	-197 210	88,7

Sprzedaż Grupy Kapitałowej Hutmen wyniosła 76 593 tony produktów o łącznej wartości 1 527 719 mln PLN. Wolumen zrealizowanej sprzedaży produktów był niższy 12 procent w porównaniu do 2006 roku.

Kierunki sprzedaży w podziale na kraj i eksport wg finalnych odbiorców.

Sprzedaż na rynek krajowy w 2007 roku wyniosła 30 134 ton.

Sprzedaż na rynek zagraniczny w 2007 roku wyniosła 46 459 tony.

Łączna sprzedaż w 2007 roku wyniosła 76 593 tony.

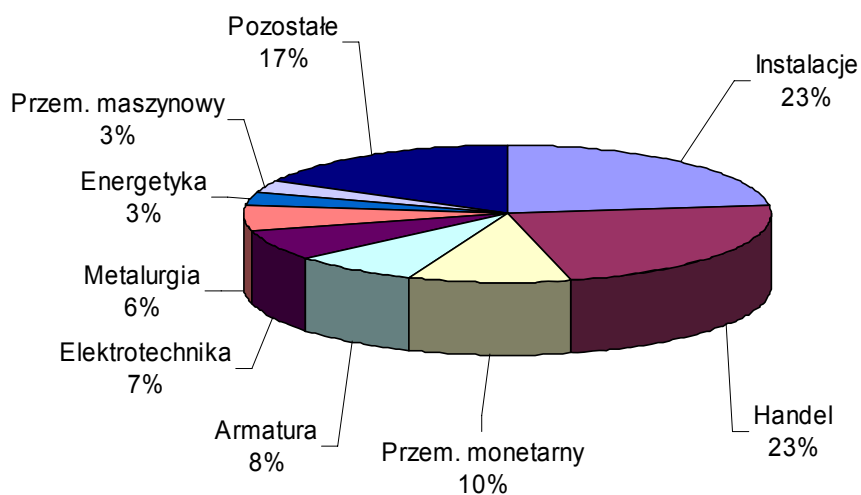
Lp.	Wyszczególnienie	2007 rok		2006 rok	
		Wartość w tys. PLN	Struktura w %	Wartość w tys. PLN	Struktura w %
1	2	3	4	5	6
1.	Ogółem sprzedaż produktów, towarów, usług i materiałów w tym	1 555 089		1 752 299	
2	kraj	643 232	41%	661 552	38%
3	eksport	911 857	59%	1 090 747	62%

Na rynku zagranicznym głównymi odbiorcami są firmy handlowe, natomiast na rynku krajowym wśród odbiorców dominują firmy produkcyjne wykorzystujące wyroby Grupy Kapitałowej Hutmen jako półprodukty do dalszego przetworzenia.

Struktura sprzedaży krajowej produktów wg branż w przedstawia się następująco:

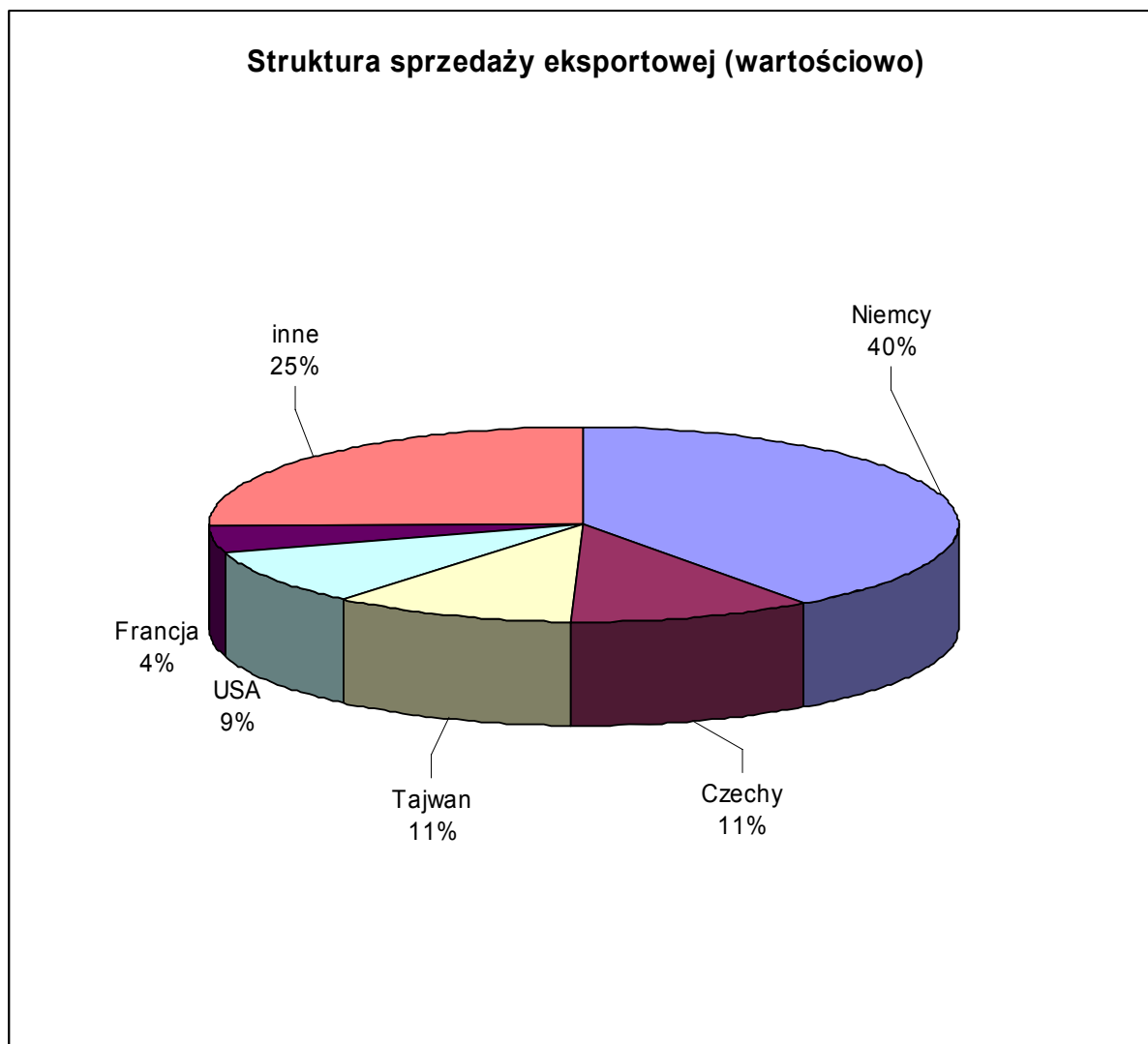
Branża	Struktura sprzedaży 2007 rok
Instalacje	23%
Handel	23%
Przem. monetarny	10%
Armatura	8%
Elektrotechnika	7%
Metalurgia	6%
Energetyka	3%
Przem. maszynowy	3%
Pozostałe	17%

Branżowa struktura sprzedaży krajowej (wartościowo)



Struktura sprzedaży eksportowej produktów wg krajów przedstawia się następująco:

Kraj	[tys. PLN]	udział %
Niemcy	369 224	40%
Czechy	98 965	11%
Tajwan	97 225	11%
USA	86 568	9%
Francja	39 468	4%
inne	234 477	25%



5. Rynki zaopatrzenia

Głównym partnerem w zakresie dostaw surowców przeznaczonych do produkcji jest KGHM Polska Miedź S.A., od której spółki Grupy Kapitałowej kupują wlewki i katodę miedzianą. W surowce takie jak cynk zaopatruje się w Hucie Cynku Miasteczko Śląskie S.A. i Zakładach Górniczo-Hutniczych Bolesław S.A.

6. Informacje o umowach znaczących dla działalności

Hutmen S.A.

W zakresie zaopatrzenia surowcowego:

Hutmen S.A. zawarł następujące umowy na dostawy surowców w 2007 roku:

- Umowa z KGHM Polska Miedź S.A. na dostawy wlewków miedzianych w gat. Cu-EPT wg PN-EN 1976,
- Umowa z KGHM Polska Miedź S.A. na dostawy katody miedzianej w gat. Cu-CATH wg normy PN-EN 1978,
- Umowa z Impexmetal S.A. na dostawy cynku w gat. Z1 wg PN-EN 1179,
- Umowa z Impexmetal S.A. na dostawy cynku w gat. Z5 wg PN-EN 1179,
- Umowa z Impexmetal S.A. na dostawy ołowiu w gat. PB2 .

W zakresie sprzedaży produktów:

Umowy zawarte z HMN Szopienice S.A. i WM Dziedzice S.A., zgodnie z którymi Hutmen S.A. jest odbiorcą wyrobów produkowanych przez HMN Szopienice S.A. i WM Dziedzice S.A. Wyroby tych spółek oraz wyroby własne Hutmen S.A. sprzedaje do klientów ostatecznych poprzez własne służby handlowe.

Umowy ubezpieczeniowe obejmują:

- majątek Spółki na terenach, których Hutmen S.A. jest wieczystym użytkownikiem,
- ładunki w transporcie,
- środki transportu,
- pracowników w podróży służbowej za granicą,
- odpowiedzialność cywilną z tytułu posiadanego mienia oraz prowadzonej działalności z włączeniem odpowiedzialności cywilnej za produkt,
- odpowiedzialność cywilną Członków Zarządu i Rady Nadzorczej.

HMN Szopienice S.A.

- umowa dostawy z dnia 22 listopada 2006 roku na zakup w okresie od stycznia do grudnia 2007 roku od Impexmetal S.A. cynku w gatunku Z1 we EN 1179 w ilości 1 400 ton +/-5%. Cena jednostkowa za 1 tonę towaru: średnia arytmetyczna z notowań cynku settlement LME publikowane przez Reuter z miesiąca w którym dokonano odbioru towaru lub w którym odbiór miał nastąpić powiększona o premię,
- umowa dostawy z dnia 22 listopada 2006 roku na zakup od Impexmetal S.A. w okresie od stycznia do grudnia 2007 roku cynku w gat. Z1 zgodnie z obowiązującą normą PN-EN 1179 w ilości 3 100 MT +/-5% oraz w 2008 roku 1 400 MT +/-10%. dla całej Grupy Impexmetal. Cena ustalana wg następującej formuły cenowej: LME plus premia,
- umowa sprzedaży z dnia 18 grudnia 2006 roku na zakup od KGHM Polska Miedź S.A. w okresie od stycznia do grudnia 2007 roku katod miedzianych w gatunku Cu-CATH 1 wg normy PN-EN 1978 w ilości bazowej 9.600 ton. Zapłata za 1 tonę katod wyliczona wg następującej formuły cenowej: średnia notowań settlement dla miedzi Grade A na LME z bazowego plus premia,
- umowa z dnia 27 listopada 2006r. – zakup od Glencore International AG w okresie od stycznia do grudnia 2007 roku katod miedzianych w ilości bazowej 5.000 ton metrycznych. Cena za tonę metryczną – oficjalna cena rozliczeń gotówkowych LME za miedź klasy A w USD uśredniona w całym okresie notowań powiększona o premię,

- kontrakt z dnia 1.02.2007r. – zakup od ZGH Bolesław S.A. w okresie luty do grudzień 2007 cynku w gat. Z1 wg EN 1179 w ilości bazowej 2.500 ton +/-5%. Cena jednostkowa za 1 tonę towaru: średnia arytmetyczna z notowań cynku settlement LME publikowane przez Reuter z miesiąca w którym dokonano odbioru towaru lub w którym odbiór miał nastąpić powiększona o premię,
- umowa sprzedaży z dnia 1.02.2007r. – sprzedaż na rzecz WM Dziedzice S.A. złomu miedzi Cu-Sn w postaci ocynkowanego drutu w ilości około 25 do 50 ton, informację o ostatecznym wyborze ilości w danym miesiącu podaje kupujący najpóźniej do 27 dnia miesiąca poprzedzającego miesiąc dostawy.

WM Dziedzice S.A.

- Hutmen S.A. - Umowa sprzedaży wyrobów z miedzi i jej stopów – nr NS/01/2005 wraz z aneksami nr 1 z dnia 29.12.06 r. oraz aneksem nr 2 z dnia 31.12.07 r.
- KGHM Polska Miedź S.A. – umowa sprzedaży katod miedzianych nr 19/2007. ważna od 01.01.07 r. do 31.12.07 r.
- Huta Metali Nieżelaznych Szopienice S.A. – umowa sprzedaży złomu Cu-Sn nr 001/RZ/2007 zawarta w dniu 01.02.2007r. na czas nieokreślony
- Impexmetal S.A. – umowa sprzedaży cynku SHG „Z-1” nr 651250 ważna od 01.01.06 r. do 31.01. 07 r.
- Impexmetal S.A - umowa dostawy cynku Z1nr 7/DM/ZN/2007 z dnia 22.11.06r. wraz z aneksem nr 1 z dniem 30.04.07r. rozwiązanie kontraktu
- Impexmetal S.A - umowa dostawy cynku Z5 nr 3/DM/ZN/2007 ważna od 01.01.07 r. do 31.12.07 r.
- Impexmetal S.A. – umowa sprzedaży cynku GOB „Z-5” nr 660004 ważna od 01.01.07 r. do 31.01.08r. + aneks nr 1 z dnia 5.04.07r.ważna do 29.02.2008 r.
- Impexmetal S.A. – umowa sprzedaży ołowiu nr 660568 ważna od 1.1.07 r. do 31.12.07 r.

Temer Sp. z o.o.

- Umowa z dnia 22 lipca 1999 r. o świadczeniu usług, pomiędzy Hutmen S.A. a Temer Sp. z o.o. z aneksem nr 2 z dnia 22 lutego 2002 r.
- Umowa z dnia 31 sierpnia 2004 o świadczeniu usług, pomiędzy WM Dziedzice S.A. a Temer Sp. z o.o. plus aneksy.
- Umowa nr 54/99 z dnia 10 stycznia 2000 r. pomiędzy CUSSONS Polska S.A. a Temer Sp. z o.o. na prowadzenie pełnego serwisu technicznego wózków widłowych, spalinowych, elektrycznych i gazowych oraz wózków elektrycznych platformowych
- WABCO Polska Sp. z o.o. – współpraca na zasadzie bieżących zamówień
- STANLEY FASTENING SYSTEMS Sp. z o.o. – współpraca na zasadzie bieżących zamówień
- TOYOTA TSUSHO EUROPE Oddział w Polsce – współpraca na zasadzie bieżących zamówień
- LG. Philips LCD Poland Sp. z o.o. obsługa bieżących zamówień
- Kuźnia Jawor – umowa z dnia 10.08.2007 roku
- Still umowa z dnia 04.03.2005 roku

Susmed Sp. z o.o.

- Sprzedaży:
 - umowa o świadczeniu usług z Hutmen S.A.
 - umowa zawarta z Urzędem Marszałkowskim na badania lekarskie kandydatów do szkół wyższych i ponadpodstawowych

- umowy związane ze sprzedażą wczasów na pobyty grupowe
- umowy zawarte z instytucjami ,dotyczące badań lekarskich
- Zaopatrzenia:
 - umowa z Z.G.H. „Budrem „ na prowadzenie wyżywienia w OWR „Hutmen” w Dąbkach
 - umowa z Wytwórnia Wód Mineralnych „Cyranka”

MBO-Hutmen Sp. z o.o.

- Umowa dzierżawy i współpracy z Philips Lighting Poland S.A. Pabianice z dnia 02.01.2007.
- Umowa Nr PL/932277562/004/EX z dnia 16.10.2007 z firmą Evro-K, Ukraina.
- Kontrakt Nr 38/7-60 z dnia 25.11.2004, specyfikacja Nr 14 z 08.02.2007 z firmą Iskra, Ukraina.
- Umowa sprzedaży cyny z Impexmetal SA Nr 670098 z dnia 08.03.2007.
- Umowa sprzedaży ołowiu z Impexmetal SA Nr 660570 z dnia 12.12.2006.

7. Informacja o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami

W 2007 roku nie wystąpiły zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych, które wywołałyby istotne skutki.

8. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje ze spółkami w ramach Grupy Kapitałowej miały charakter typowych transakcji handlowych, zawieranych na warunkach rynkowych. Transakcje dotyczyły działalności operacyjnej. Wartość transakcji przekroczyła kwotę 500 tys. EUR. Szczegółowy wykaz znajduje się w nocie 36 „skonsolidowanego sprawozdania finansowego”.

9. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczki

Zestawienie zaciągniętych kredytów wraz z terminami spłaty zawiera nota 28 „skonsolidowanego sprawozdania finansowego”.

10. Informacja o udzielonych pożyczkach

W grudniu 2006 roku Hutmen S.A. zawarł ze spółką Impexmetal S.A. umowę przejęcia długu WM Dziedzice S.A. wobec Impexmetal S.A. Łączna kwota przejętych pożyczek to kwota 27 000 tys. PLN. Do dnia 31.12.2007 r. nie została ona spłacona.

11. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami na dany rok

Zarząd Hutmen S.A. nie publikował prognozy wyniku jednostkowego Hutmen S.A. ani skonsolidowanego Grupy Kapitałowej Hutmen na rok 2007.

12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

W 2007 roku zobowiązania w Grupie były zasadniczo na bieżąco regulowane. Sporadycznie pojawiały się zobowiązania przeterminowane wobec podmiotów innych niż powiązane. W przypadku podmiotu dominującego przeterminowane zobowiązania dotyczyły dostaw

cynku. W I kwartale br. kapitał akcyjny Hutmen został zwiększony poprzez emisję akcji na kwotę 170 mln PLN. W okresie tym Spółka spłaciła pożyczkę w wysokości 62 mln PLN Spółce dominującej Impexmetal. Opisane tu zdarzenia miały głównie wpływ na polepszenie wskaźników zadłużenia oraz wskaźnika rotacji zobowiązań. Pogorszeniu uległ natomiast wskaźnik rotacji należności.

Aktualnie prowadzone są działania mające na celu przede wszystkim:

- windykację należności przeterminowanych,
- zmniejszenie zapasów do niezbędnego minimum wynikającego z konieczności zachowania ciągłości produkcji, jak i rytmiczności sprzedaży.

13. Ocena realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady inwestycyjne poniesione w roku 2007 w Hutmen S.A. na rzeczowe aktywa trwałe wyniosły 6 656,3 tys. PLN oraz na wartości niematerialne i prawne 93,7 tys. PLN. W ramach nakładów na rzeczowe aktywa trwałe 610,7 tys. PLN dotyczyło zadań związanych z ochroną środowiska.

Realizacja następujących najważniejszych zadań:

- modernizacja odlewów półciąglych,
- krystalizatory do odlewów półciąglych,
- spektrometr emisyjny,
- samochody osobowe,
- prasa do paczkowania wsadów KOGD.

Nakłady inwestycyjne poniesione w roku 2007 w HMN Szopienice S.A. wyniosły 3 741 tys. PLN

NAJWAŻNIEJSZE ZADANIA UKOŃCZONE

- Modernizacja walcarki tandem dwukłatkowy, L#4,
- Modernizacja walcarki gorącej, L#2,
- Zakup spektrometru emisyjnego,
- Modernizacja linii nr 8,
- Przebudowa bramy kolejowej i wjazdu do namiarowi,
- Modernizacja suwnic: S-5 i S-15,
- Zakup wózka widłowego 6t,
- Modernizacja odcinka wodociągu fi 350 pod ul. Bagienną,
- Zakup samochodów osobowych,
- Zakup spektrometru ręcznego do złomów Cu i MS,
- Modernizacja odpylni,
- Modernizacja budynku administracyjno-socjalnego Walcowni,
- Modernizacja układu zasilania urządzeń namiarowni w oddziale odlewni.

Nakłady inwestycyjne poniesione w 2007 roku w WM Dziedzice S.A. na rzeczowe aktywa trwałe oraz na wartości niematerialne i prawne wyniosły 7 026 tys. PLN.

Najważniejsze zadania inwestycyjne:

- Wybieg do prasy przeciwbieżna Ewa,
- Modernizacja walcarki pielgrzymowej KPW 75,
- Modernizacja prasy G,
- Kosze odb. na ciąg. prost. i piły MR,
- Rozbudowa Oddz. Krążków Monetarnych.

W pozostałych spółkach Grupy brak znaczących inwestycji.

14. Najważniejsze zadania inwestycyjne na 2008 rok

Plan inwestycyjny na rok 2008 w Hutmen S.A. przewiduje nakłady w wysokości 4 600 tys. PLN, w tym na ochronę środowiska około 90 tys. PLN.

Nakłady są skoncentrowane głównie na modernizacji istniejących urządzeń oraz na modernizacji infrastruktury Spółki.

Główne zadania inwestycyjne:

- modernizacja pieca PA-600,
- modernizacja linii odlewu Zamet-2,
- modernizacja obiegu wodnego kompresorowni,
- modernizacja i rozbudowa systemu informatycznego.

Nakłady inwestycyjne planowane na rok 2008 w HMN Szopienice S.A wynoszą 4 200 tys. PLN

Najważniejsze zadania:

- Zakup paczkarki do złomów Cu i Ms,
- Linia do segregacji złomów Cu i Ms,
- Modernizacja walcarki tandem dwuklatkowy L#4:
modernizacja - wymiana elektroniki walcarki.

Nakłady inwestycyjne planowane na rok 2008 w WM Dziedzice S.A wynoszą 20 160 tys. PLN

Plan zadań inwestycyjnych na 2008 rok przedstawia się następująco:

- Modernizacja pieca Bak,
- Modernizacja walcarki pielgrzymkowej KPW 75,
- Wybieg do prasy przeciwbieżnej Ewa,
- Specjalistyczny piec do topienia otoczki,
- Zakup i montaż odlewu ciągłego,
- Zakup zaostarzarki oporowej,
- Ciągarka bębnowa do drutów z nawijarką,
- Zakup dodatkowej prostarki KR 75,
- Modernizacja nożycy do ciecienia taśm w stanie miękkim,
- Modernizacja systemu odbioru prętów na prasie Felicja,
- Zakup prostarki profilowej dla średnic powyżej 90 mm,
- Modernizacja układu sterowania prasy Danuta,
- Modernizacja układu hydrauliki siłowej i pneumatyki walcarki NORTON 650,
- Modernizacja infrastruktury energetycznej,
- Modernizacja chłodni kominowej ZWT,
- Komputeryzacja,
- Modernizacja infrastruktury - ZPM drogi, place, ogrodzenia,
- Modernizacja pokryć dachowych – ZPM,
- Wymiana stolarki okiennej w Budynku Administracyjno-Usługowym ZPM,
- Modernizacja dużej hali Walcowni Taśm – dachu, okien,
- Lampa RTG do spektrometru ADVANT Xp,
- Zakup kołpaka ochronnego pieca Ebner,
- Zakup płyt grafitowych na wybieg prasy Danuta,
- Modernizacja układu chłodzenia oleju na prasie Felicja,
- Piec tyglowy do określania składu chemicznego.

W pozostałych spółkach Grupy brak planowanych znaczących inwestycji.

15. Czynniki i zdarzenia nietypowe, mające wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy

Strata na transakcjach terminowych w HMN Szopienice S.A. na kwotę ponad 55,5 mln PLN miała znaczący wpływ na wynik z działalności Grupy Kapitałowej.

16. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Grupy Kapitałowej

Istotne czynniki zewnętrzne mające wpływ na działalność Grupy Kapitałowej:

- notowania metali na LME,
- koniunktura gospodarcza w Polsce i na świecie,
- kształtowanie się kursów walutowych, zwłaszcza kurs EUR i USD,
- poziom podstawowych stóp procentowych.

Istotne czynniki wewnętrzne mające wpływ na działalność Grupy Kapitałowej:

- wysokie ceny podstawowych surowców powodujące konieczność utrzymywania wysokiego poziomu kapitału obrotowego,
- rozdrobnienie odbiorców przy jednoczesnej koncentracji po stronie dostawców powodujące długi cykl środków pieniężnych,
- obciążenie finansowe z powodu straty na kontraktach terminowych w HMN Szopienice S.A.

17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania

Brak

18. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących Hutmen S.A.

Zmiany w składzie osób zarządzających

Od dnia 1 stycznia 2007 r. Zarząd Hutmen S.A. działał w trzyosobowym składzie:

- Pan Andrzej Libold – Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny,
- Pan Kazimierz Śmigieński – Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy,
- Pan Jan Sendal – Członek Zarządu, Dyrektor Rozwoju.

W dniu 24 kwietnia 2007 roku Rada Nadzorcza przyjęła, złożoną z dniem 30 kwietnia 2007 roku, rezygnację Pana Andrzeja Libolda z funkcji Prezesa Zarządu Hutmen S.A. Jednocześnie Rada Nadzorcza powołała, z dniem 1 maja 2007 roku, Pana Piotra Górowskiego do Zarządu Hutmen S.A., powierzając mu funkcję Prezesa Zarządu, Dyrektora Generalnego.

Ponadto Rada Nadzorcza powołała, z dniem 1 maja 2007 roku, Pana Marcina Walczaka do Zarządu Hutmen S.A., powierzając mu funkcję Członka Zarządu, Dyrektora Handlowego.

Na dzień 31 grudnia 2007 r. Zarząd Hutmen S.A. działał w czteroosobowym składzie:

- Pan Piotr Górowski – Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny,
- Pan Kazimierz Śmigieński – Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy,
- Pan Jan Sendal – Członek Zarządu, Dyrektor Rozwoju,
- Pan Marcin Walczak – Członek Zarządu, Dyrektor Handlowy.

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej

Skład Rady Nadzorczej na dzień 1 stycznia 2007 r. był następujący:

- Arkadiusz Krężel,
- Adam Chełchowski,
- Zygmunt Urbaniak,
- Lucjan Ciastek,
- Dariusz Grzyb,
- Krzysztof Adamski.

W dniu 16 lutego 2007 r., Pan Krzysztof Adamski złożył rezygnację z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej Hutmen S.A.

W dniu 16 lutego 2007 r., Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy powołało do składu Rady Nadzorczej HUTMEN S.A. obecnie trwającej kadencji Pana Rafała Świstaka.

W dniu 21 września 2007 roku, Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy odwołało ze składu Rady Nadzorczej Hutmen S.A.:

- Pana Adama Chełchowskiego,
- Pana Rafała Świstaka,

oraz z dniem 22 września 2007 roku powołało do składu Rady Nadzorczej Hutmen S.A. obecnie trwającej kadencji następujące osoby:

- Pana Piotra Szeligę,
- Pana Kamila Dobies.

Na dzień 31 grudnia 2007 r. skład Rady Nadzorczej przedstawiał się następująco:

- Arkadiusz Krężel,
- Piotr Szeliga,
- Zygmunt Urbaniak,
- Lucjan Ciastek,
- Dariusz Grzyb,
- Kamil Dobies.

19. Liczba i wartość nominalna akcji emitenta będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących Podmiotu Dominującego Hutmen S.A.

Zgodnie z posiadanymi informacjami, liczba akcji Hutmen S.A. będąca w posiadaniu osób nadzorujących i zarządzających na dzień 31.12.2007 r. wynosiła:

Członek zarządu	Stan na dzień 31.12.2007 r.
Kazimierz Śmigielski	3987 akcji
Jan Sendal	1500 akcji
Piotr Górski	0
Marcin Walczak	0

Członek rady nadzorczej	Stan na dzień 31.12.2007 r.
Arkadiusz Krężel	0
Kamil Dobies	0
Zygmunt Urbaniak	0
Piotr Szeliga	0
Lucjan Ciastek	1809 akcji
Dariusz Grzyb	2973 akcji

Członkowie Zarządu oraz Rady Nadzorczej Spółki, nie posiadają żadnych opcji ani innych uprawnień do akcji Hutmen S.A.

20. Wartość wynagrodzeń i nagród wypłaconych lub należnych Zarządowi i Radzie Nadzorczej

Informacja została zaprezentowana w notce nr 42 „skonsolidowanego sprawozdania finansowego”.

21. Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Hutmen S.A.

Według informacji posiadanych przez Hutmen S.A. akcjonariuszami posiadającymi bezpośrednio co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Hutmen S.A. są:

Akcjonariusze	Stan na dzień 31.12.2007 r.		Stan na dzień zatwierdzenia raportu	
	Liczba akcji/ Liczba głosów na WZA	Udział w kapitale zakładowym/ Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA	Liczba akcji/ Liczba głosów na WZA	Udział w kapitale zakładowym/ Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA
Impexmetal S.A.	16 001 196	62,51%	16 001 196	62,51 %

Ilość akcji i przypadających z nich głosów na WZ Hutmen S.A., będących w posiadaniu Impexmetal S.A. wynika z zawiadomienia jakie Emitent otrzymał od akcjonariusza, zawartym w piśmie Impexmetal S.A., datowanym na dzień 23 sierpnia 2007 roku.

Ujawnienie stanu posiadania związane było z faktem transakcji nabycia 306 000 sztuk akcji Emitenta na sesjach giełdowych w dniach 16, 17 i 21 sierpnia przez Impexmetal S.A. w wyniku czego zmienił się o więcej niż 1% udział w ogólnej liczbie głosów na WZ Hutmen S.A. (raport bieżący 59/2007).

Według informacji posiadanych przez Hutmen S.A. akcjonariuszami posiadającymi pośrednio co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Hutmen S.A. są:

- Pan Roman Karkosik
- Boryszewa S.A.

Wszystkie akcje są akcjami zwykłymi na okaziciela. Jedna akcja uprawnia do jednego głosu na WZA Spółki.

22. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy

Brak informacji.

23. Posiadacze papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Brak takich uprawnień.

24. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Brak systemu akcji pracowniczych.

25. Ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz ograniczenia w zakresie wykonywania prawa głosu przypadające na akcje emitenta

Brak ograniczeń.

26. Informacje dotyczące podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Przegląd jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy 2007 roku oraz badanie jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 12 miesięcy 2007 roku przeprowadziła firma Deloitte Audyt Sp. z o.o., w oparciu o umowę z dnia 20 lipca 2007 roku. Łączna wysokość wynagrodzenia netto wynikająca z tytułu umowy 160 tys. PLN.

Przegląd jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy 2006 roku oraz badanie jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 12 miesięcy 2006 roku przeprowadziła firma Deloitte Audyt Sp. z o.o., w oparciu o umowę z dnia 1 sierpnia 2006 roku. Łączna wysokość wynagrodzenia netto wynikająca z tytułu umowy 150 tys. PLN.

27. Charakterystyka polityki w zakresie kierunków rozwoju grupy kapitałowej emitenta

W związku z realizacją procesu alokacji i konsolidacji produkcji w ramach Grupy Kapitałowej Hutmen, trwają prace nad uszczegółowianiem koncepcji, zakresu, wariantów lokalizacji oraz kierunków inwestycji, wraz z doprecyzowaniem harmonogramów realizacji poszczególnych zamierzeń.

Informacje na temat niepewności projektu deweloperskiego

Rozważane koncepcje

Ze względu na oddziaływanie na środowisko i uciążliwość dla otoczenia lokalizacja zakładu hutniczo-przetwórczego Hutmen we Wrocławiu przy ul. Grabiszyńskiej jest niekorzystna. Lokalizacja ta – blisko centrum miasta – obejmuje grunty o znacznej wartości rynkowej, które nie są wykazywane w aktywach bilansu. Sprzedaż tych gruntów lub realizacja na nich projektu deweloperskiego może dać zysk znacząco większy od zysku na działalności produkcyjno-handlowej Firmy.

W związku z powyższym rozważana jest likwidacja produkcji w obecnej lokalizacji i inne wykorzystanie gruntów. Aby to mogło nastąpić, konieczna jest zmiana zapisu w planie zagospodarowania przestrzennego tego terenu, który to proces został rozpoczęty na początku roku 2008.

Rozważa się następujące scenariusze prowadzenia dalszej działalności:

- całkowita likwidacja działalności produkcyjnej na zajmowanym terenie bez przeniesienia produkcji, z wyprzedzeniem majątku oraz fizyczna likwidacją budynków i budowli;
- całkowite lub częściowe przeniesienie produkcji do Walcowni Metali "Dziedzice" (w roku 2007 przeniesiono do WMD produkcję mosiądzów);
- utworzenie spółki z partnerem branżowym i budowa nowego zakładu przetwórstwa miedzi w specjalnej strefie ekonomicznej (trwa poszukiwanie inwestora zagranicznego lub krajowego);
- pozostawienie na obecnym terenie produkcji odlewniczych stopów miedzi i kontynuacja produkcji do czasu realizacji projektu deweloperskiego (5 - 6 lat), a następnie likwidacja lub sprzedaż wyposażenia
- prowadzenie działalności w niezmiennym zakresie

Czynniki powodujące niepewność realizacji scenariuszy

Czynniki, od których zależy powodzenie realizacji projektu deweloperskiego to przede wszystkim:

- Uzyskanie zmiany kwalifikacji terenu w planie zagospodarowania przestrzennego (działania rozpoczęte)
Wydaje się, że nie ma pewności co do terminu zmiany zapisu w planie zagospodarowania przestrzennego, oszacowanego wstępnie na 2 lata.
- Znalezienie kontrahenta chętnego do zakupu terenu
Znalezienie takiego kontrahenta będzie zależało od koniunktury i ceny gruntów. W konsekwencji jest to najważniejszy czynnik wpływający na realność i rentowność przedsięwzięcia.
- Uzgodnienia ze związkami zawodowymi
Z już sformułowanych żądań związków zawodowych wynika, że istotą sporu będzie wielkość odpraw i zakres działań osłonowych. Wydatki te w konsekwencji wpłyną na rentowność projektu.
- Inne czynniki
Na rentowność projektu deweloperskiego wpłynie także możliwość naliczenia przez gminę podatku od zmiany wartości gruntu po zmianie zapisu w planie zagospodarowania przestrzennego.

Zarząd jest świadomy, że realizacja wyżej opisanych przyszłych zdarzeń mogłaby w istotny sposób wpłynąć na wycenę środków trwałych, ze względu jednak na znaczącą niepewność realizacji tych zdarzeń Zarząd nie jest w stanie tego wpływu realnie ocenić.

28. Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym

Brak istotnych pozycji poza prawem wieczystego użytkowania gruntów oraz zobowiązaniami i należnościami warunkowymi objaśnionymi w nocie 37 „skonsolidowanego sprawozdania finansowego”.

Podpisy wszystkich Członków Zarządu

2008. 05.16 Piotr Górowski Prezes Zarządu - Dyrektor Generalny

data

imię i nazwisko

stanowisko /funkcja

podpis

2008. 05.16 Kazimierz Śmigielski Członek Zarządu - Dyrektor Finansowy

data

imię i nazwisko

stanowisko /funkcja

podpis

2008. 05.16 Jan Sendal Członek Zarządu - Dyrektor Produkcji i Techniki

data

imię i nazwisko

stanowisko /funkcja

podpis

2008. 05.16 Marcin Walczak Członek Zarządu - Dyrektor Handlowy

data

imię i nazwisko

stanowisko /funkcja

podpis