

GRUPA KAPITAŁOWA HTL



Informacja dodatkowa oraz pozostałe informacje do skróconego skonsolidowanego kwartalnego sprawozdania finansowego HTL-STREFA S.A. za I kwartał 2008 roku.

INFORMACJA DODATKOWA

I. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

1. Osiągnięte wyniki

Skonsolidowane przychody za sprzedaży grupy HTL wyniosły w I kwartale 2008 roku 35.151 tys. zł wobec 21.633 tys. zł w IV kwartale 2007 i 19.227 tys. zł w I kwartale 2007 roku.

Skonsolidowany zysk netto wyniósł w I kwartale 2008 roku 6.708 tys. zł wobec straty netto w wysokości 4.958 tys. zł w IV kwartale 2007 roku i zysku netto w wysokości 4 370 tys. zł w I kwartale 2007 r.

Sprzedaż nakłuwaczy bezpiecznych w I kwartale 2008 roku wyniosła ok. 164.700.000 sztuk (nieznacznie więcej niż podano w raporcie bieżącym nr 12/2008, co wyniknęło z zaliczenia do sprzedaży w I kw. większej liczby nakłuwaczy.)

Wielkość sprzedaży nakłuwaczy bezpiecznych w I kwartale oznacza wzrost o 68,2 proc. w porównaniu z poprzednim kwartałem i o 170,0 proc. w porównaniu z analogicznym kwartałem poprzedniego roku.

Sprzedaż lancetów personalnych wyniosła w I kwartale 2008 roku ok. 164.300.000 sztuk co stanowi wzrost o 8,7 proc w ujęciu kwartalnym i spadek o 6,6 proc w ujęciu rocznym.

	I kwartał 2008	IV kwartał 2007	III kwartał 2007	II kwartał 2007	I kwartał 2007
Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)	35.151	21.633	19.522	20.222	19.227
Zysk netto (tys. PLN)	6.708	(4.958)	1.249	3.554	4.370
Sprzedaż nakłuwaczy bezpiecznych (szt.)	164.700.000	97.920.000	80.694.000	83.140.000	61.000.000
Sprzedaż lancetów personalnych (szt.)	164.300.000	151.130.000	154.900.000	140.000.000	176.000.000

2. Zawarcie znaczącej umowy na sprzedaż lancetów personalnych

HTL-STREFA S.A. 29 stycznia 2008 roku zawarła umowę z Bayer HealthCare LLC Diabetes Care oraz Bayer Consumer Care AG na dostawę lancetów personalnych Ascencia Microlet.

Umowa została zawarta na okres 3 lat. W czasie jej trwania HTL-STREFA S.A. dostarczy kilkaset milionów lancetów personalnych rocznie, za ok. 14 mln EUR. Poprzedni kontrakt na dostawę rozliczany był w dolarach amerykańskich.

Zawarcie umowy rozliczanej w euro stanowi element planu przechodzenia na rozliczenia w euro, co ma na celu ograniczenie, a następnie (po przyjęciu przez Polskę euro) likwidację ryzyka kursowego.

3. Rejestracja spółki zależnej HaeMedic Polska

Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego 18 lutego 2008 roku dokonał rejestracji HaeMedic Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie.

Kapitał zakładowy HaeMedic Polska Sp. z o.o. wynosi 4 352 500,00 zł i dzieli się na 87.050 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy. 87 049 udziałów o łącznej wartości nominalnej 4 352 450,00 zł zostało objętych przez szwedzką HaeMedic AB z siedzibą Tyresoe (spółkę zależną HTL-STREFA S.A.). Udziały te zostały pokryte aportem w postaci urządzeń i maszyn do produkcji nakłuwaczy bezpiecznych. Jeden udział o wartości nominalnej 50,00 zł w zarejestrowanej spółce objął Wojciech Wyszogrodzki, dyrektor generalny HTL-STREFA S.A. i pokrył go w całości wkładem pieniężnym.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, 10 kwietnia 2008 roku, Zarząd HTL-STREFA zawarł umowę kupna 100 proc. udziałów HaeMedic Polska Sp. z o.o..

W ramach transakcji HTL-STREFA S.A. nabyła 87.049 udziałów w HaeMedic Polska Sp. z o.o. o łącznej wartości nominalnej 4.352.450 złotych od HaeMedic AB (spółki zależnej HTL-STREFA S.A.) oraz 1 udział o wartości nominalnej 50 złotych od Wojciecha Wyszogrodzkiego (Dyrektora Generalnego /CEO/ HTL-STREFA S.A.). Wszystkie udziały zostały nabyte za gotówkę, po cenie nominalnej. Środki na zakup udziałów pochodziły z bieżącej działalności Emitenta.

II. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Wymienione zdarzenia nie wystąpiły w I kwartale 2007 roku w przypadku HTL-STREFA S.A.

III. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie.

Działalność HTL-STREFA S.A. nie podlega zjawisku sezonowości ani cykliczności.

IV. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

Wymienione zdarzenia nie wystąpiły w I kwartale 2008 roku w przypadku HTL-STREFA S.A.

V. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

Zarząd HTL-STREFA S.A. w poprzednich latach rekomendował akcjonariuszom niewypłacalnie dywidendy z zysku. Zysk za rok 2007 został przekazany na kapitał zapasowy Spółki.

Priorytetem dla Zarządu jest i będzie zapewnienie rozwoju Spółki. Dynamika tego rozwoju, szczególnie w najbliższych latach, zdaniem Zarządu ogranicza możliwości przeznaczenia wypracowanych zysków na wypłaty dywidendy.

Zarząd rekomendował właścicielom przeznaczenie zysku za 2007 rok na rozwój spółki. Walne Zgromadzenie spółki, które odbyło się 24 kwietnia 2008 roku przychyliło się do tego wniosku.

VI. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki emitenta.

1. Nabycie HaeMedic Polska Sp. z o.o. przez HTL-STREFA S.A. i zamiar połączenia HTL-STREFA S.A. z HaeMedic Polska Sp. z o.o..

10 kwietnia 2008 roku, Zarząd HTL-STREFA zawarł umowę kupna 100 proc. udziałów HaeMedic Polska Sp. z o.o..

W ramach transakcji HTL-STREFA S.A. nabyła 87.049 udziałów w HaeMedic Polska Sp. z o.o. o łącznej wartości nominalnej 4.352.450 złotych od HaeMedic AB (spółki zależnej HTL-STREFA S.A.) oraz 1 udział o wartości nominalnej 50 złotych od Wojciecha Wyszogrodzkiego (Dyrektora Generalnego /CEO/ HTL-STREFA S.A.). Wszystkie udziały zostały nabyte za gotówkę, po cenie nominalnej. Środki na zakup udziałów pochodziły z bieżącej działalności Emitenta.

Zarząd HTL-STREFA S.A. podjął decyzję o wszczęciu procedury zmierzającej do połączenia spółek HTL-STREFA S.A. oraz HaeMedic Polska Sp. z o.o.

Połączenie odbędzie się w trybie art. 492 §1 pkt 1) KSH w związku z 516 §6 KSH poprzez przejęcie przez HTL-STREFA SA z siedzibą w Ozorkowie (spółka przejmująca) swojej jednoosobowej spółki HAEMEDIC POLSKA Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (spółka przejmowana), bez podwyższenia kapitału zakładowego spółki przejmującej.

Połączenie spółek umożliwi pełną integrację produkcji i sprzedaży nakłuwaczy bezpiecznych HaeMedic z działalnością HTL-STREFA S.A.. Jest następstwem transakcji przejęcia HaeMedic AB, które nastąpiło w IV kwartale 2007 roku.

VII. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Spółka nie posiadała zobowiązań warunkowych na koniec 2007 roku. Stan ten nie uległ zmianie od końca roku 2007 do dnia publikacji niniejszego raportu.

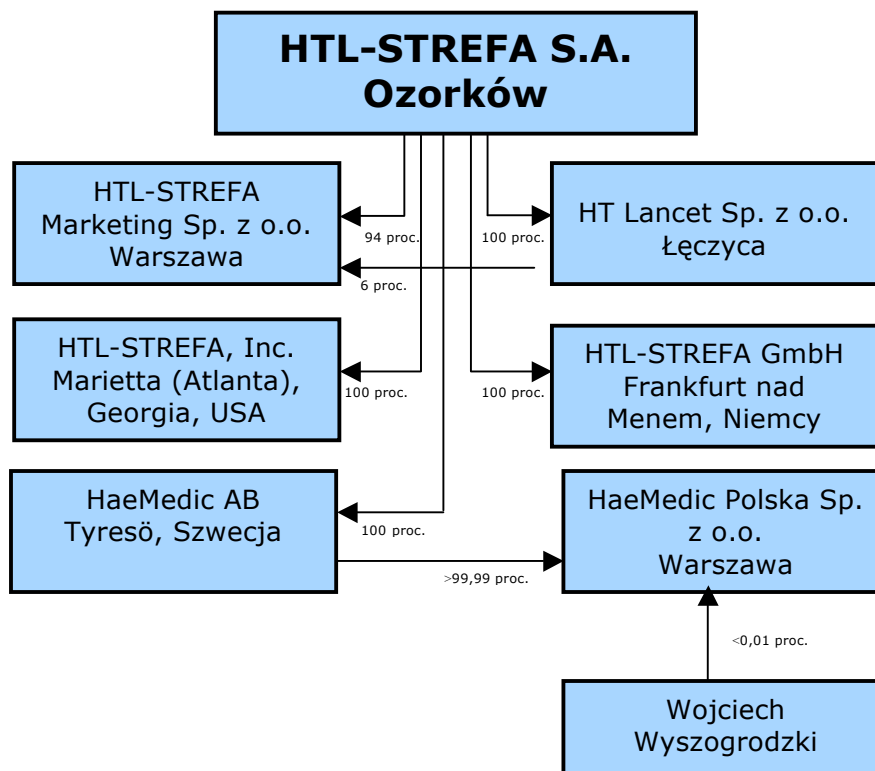
Pozostałe informacje

I. Opis organizacji grupy kapitałowej emitenta, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Grupa kapitałowa emitenta na koniec I kwartału 2008 roku składała się z:

- HTL-STREFA S.A. (jednostka dominująca) z siedzibą w Ozorkowie,
- HT Lancet Sp. z o.o. z siedzibą w Łęczycy,
- HTL-STREFA Marketing Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie,
- HTL-STREFA, Inc. z siedzibą w Marietta k. Atlanty, Georgia w Stanach Zjednoczonych,
- HTL-STREFA GmbH z siedzibą we Frankfurcie nad Menem w Niemczech,
- HaeMedic AB z siedzibą w Tyresoe w Szwecji,
- HaeMedic Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie.

Schemat grupy kapitałowej HTL-STREFA S.A. wraz z zależnościami właścicielskimi na koniec I kwartału 2008 roku przedstawiał się następująco:



HTL-STREFA S.A. z siedzibą w Ozorkowie jest jednostką dominującą. Zajmuje się produkcją nakłuwaczy bezpiecznych, produkcją lancetów personalnych w warunkach strefy czystej oraz obtryskiem igieł. W zakresie zadań spółki znajduje się również kontrola jakości produktów wytwarzanych przez wszystkie podmioty wchodzące w skład grupy kapitałowej oraz spedycja.

HT Lancet Sp. z o.o. produkuje detale do nakłuwaczy. W III kwartale 2007 roku spółka ta uruchomiła szlifiernię igieł, które są wykorzystywane w produkcji nakłuwaczy i lancetów.

HTL-STREFA Marketing wspomaga obsługę kluczowych klientów grupy, głównie na rynkach zagranicznych oraz prowadzi działania marketingowe wspierające sprzedaż.

HTL-STREFA, Inc wspomaga obsługę kluczowych amerykańskich klientów grupy oraz rozwija sprzedaż produktów grupy na amerykańskim rynku pozaszpitalnym i zamówień rządowych.

HTL-STREFA GmbH wspiera sprzedaż produktów grupy na rynkach europejskich.

HaeMedic AB jest właścicielem znaków towarowych i innych praw własności intelektualnej związanych z produkcją niektórych nakłuwaczy bezpiecznych.

HaeMedic Polska Sp. z o.o. jest właścicielem maszyn i urządzeń do produkcji nakłuwaczy bezpiecznych. HaeMedic Polska Sp. z o.o. ma zostać połączona z HTL-STREFA S.A.. 10 kwietnia 2008 roku HTL-STREFA S.A. nabyła 100 proc. udziałów w HaeMedic Polska Sp. z o.o..

II. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działań.

Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego 18 lutego 2008 roku dokonał rejestracji HaeMedic Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Kapitał zakładowy HaeMedic Polska Sp. z o.o. wynosi 4 352 500,00 zł i dzieli się na 87.050 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy. 87 049 udziałów o łącznej wartości nominalnej 4 352 450,00 zł zostało objętych przez szwedzką HaeMedic AB z siedzibą Tyresoe (spółkę zależną HTL-STREFA S.A.). Udziały te zostały pokryte aportem w postaci urządzeń i maszyn do produkcji nakłuwaczy bezpiecznych.

Zmiany w strukturze zostały opisane szczegółowo w punktach I.3. oraz VI.1 informacji dodatkowej.

III. Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Z uwagi na duże ryzyko kursowe jakiemu podlegają przychody spółki, Zarząd HTL-STREFA S.A. podjął decyzję o rezygnacji z publikowania prognoz wyrażonych w PLN. Zarząd będzie publikować roczne ilościowe prognozy sprzedaży oraz prognozę przychodów ze sprzedaży wyrażoną w walutach.

• Ilościowe wyniki sprzedaży

Na podstawie zamówień i prognoz otrzymanych od klientów Spółki, Zarząd określił planowaną sprzedaż w 2008 roku w sztukach:

	Sprzedaż w I kw. 2008 roku	Sprzedaż w I kw. w stosunku do planu rocznego	Plan na 2008 rok	Wynik w 2007 roku
Nakłuwacze bezpieczne	164.700.000	Ok. 25 proc.	660.000.000	320.000.000
Lancety personalne	164.300.000	Ok. 18 proc.	900.000.000	620.000.000

Ilościowe wyniki sprzedaży w I kwartale 2008 roku były zgodne z planami przyjętymi przez Zarząd. Wyniki osiągnięte w I kwartale skłaniają do wniosku, że prognoza zostanie wykonana.

• Przychody ze sprzedaży

Zarząd HTL-STREFA S.A. prognozował w 2008 roku osiągnąć następujące przychody ze sprzedaży w walutach:

Waluta	Przychody w I kwartale 2008 r.	Przychody w I kw. w stosunku do planu rocznego	Plan na 2008 rok	Wynik w 2007 roku
EUR	Ok. 4.243.000*	Ok. 19 proc.	22.000.000*	7.100.000
USD	Ok. 7.182.692	Ok. 34 proc.	21.000.000	18.300.000
SEK	Ok. 1.390.860*	---	---*	---
PLN	Ok. 373.000	Ok. 37 proc.	1.000.000	1.000.000

Dane skonsolidowane

* w opublikowanej prognozie przychody w SEK zostały przeliczone na EUR.

Przychody ze sprzedaży w I kwartale 2008 roku wyrażone w walutach są zgodne z planami przyjętymi przez Zarząd. Wyniki osiągnięte w I kwartale skłaniają do wniosku, że prognoza zostanie wykonana.

IV. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5 proc. ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Według wiedzy Zarządu na dzień 24 kwietnia 2008 roku lista akcjonariuszy posiadających co najmniej 5 proc. ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu HTL-STREFA S.A. przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów na WZA	Udział w kapitale zakładowym	Udział w głosach na WZA
Andrzej Czernecki	25.700.000	25.700.000	40,17%	40,17%
Noryt Company Establishment	19.525.000	19.525.000	30,52%	30,52%
Wojciech Wyszogrodzki	5.000.000	5.000.000	7,81%	7,81%
Pozostali akcjonariusze	13.758.330	13.758.330	21,50%	21,50%
Łącznie	63.983.330	63.983.330	100,00%	100,00%

W I kwartale 2008 roku nie wystąpiły zmiany co do wielkości znacznych pakietów akcji HTL-STREFA S.A.

V. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób.

Poniższa tabela przedstawia akcje HTL-STREFA S.A. posiadane przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę według stanu na dzień 24 kwietnia 2007 r., według wiedzy Zarządu.

Funkcja	Imię i nazwisko	Liczba akcji na dzień 24 kwietnia 2008 r.	Zmiany
Zarząd			
Prezes Zarządu	Andrzej Czernecki	25 700 000	-
Członek Zarządu, Dyrektor Produkcyjny	Józef Kosowski	50 000	-
Członek Zarządu, Dyrektor Zakładu w Ozorkowie	Iwonna Soboń	50 000	-

Inne osoby zarządzające			
Dyrektor Generalny (CEO)	Wojciech Wyszogrodzki	5 000 000	-
Rada Nadzorcza			
Przewodniczący	Witold Orłowski	0	-
Wiceprzewodniczący	Andrzej Kidyba	0	-
Członek Rady Nadzorczej	Beata Błędowska	0	-
Członek Rady Nadzorczej	Jolanta Nejman	600	-
Członek Rady Nadzorczej	Andrzej Woźnica	0	-

W HTL-STREFA S.A. obowiązuje regulamin programu motywacyjnego kadry zarządzającej i kluczowych pracowników na lata 2007-2010. Na jego podstawie i po spełnieniu określonych w nim warunków (pozostanie pracownikiem Spółki) członkowie Zarządu - Józef Kosowski oraz Iwonna Soboń uzyskają możliwość nabycia po nie mniej niż 100.000 i nie więcej niż 600.000 akcji HTL-STREFA S.A. w okresie obowiązywania programu.

- VI. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji odnośnie postępowania dotyczącego zobowiązań lub wierzytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10 proc. kapitałów własnych emitenta.**

W I kwartale 2008 roku nie toczyły się postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności HTL-STREFA S.A. lub jednostki od niej zależnej, których wartość stanowiłaby co najmniej 10 proc. kapitałów własnych emitenta.

- VII. Informacja o zawarciu przez emitenta lub jednostkę zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi jeżeli wartość tych transakcji przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro, jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych w ramach grupy kapitałowej, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez emitenta lub jednostkę od niego zależną.**

HTL-STREFA S.A. lub jej podmioty zależne nie zawierały w I kwartale 2008 roku takich transakcji.

- VIII. Informacje o udzielenie przez emitenta lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji, jeżeli ich łączna wartość przekracza 10 proc. kapitałów własnych.**

HTL-STREFA S.A. lub jednostki od niej zależne nie udzielały w I kwartale 2008 roku żadnych poręczeń lub gwarancji.

IX. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacji, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.

Zdaniem Zarządu nie wystąpiły zdarzenia lub okoliczności istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego lub inne, które byłyby istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez HTL-STREFA S.A.

X. Wykaz czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

1. Kształtowanie się kursów walutowych

Przychody wyrażone w EUR stanowiły po przeliczeniu na złote 44,5 proc. skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży w I kwartale 2008 roku, przychody w USD po przeliczeniu na złote 52,8 proc., przychody wyrażone w SEK po przeliczeniu na złote 1,5 proc., a przychody w PLN 1,1 proc. W pierwszym kwartale nastąpiła zmiana waluty w jakiej rozliczany jest kontrakt z dużym klientem, w związku z czym struktura walutowa w kolejnych kwartałach zmieni się na korzyść EUR.

Niemal całość przychodów jest otrzymywana przez spółkę w walutach obcych. Z drugiej strony większość kosztów jest ponoszona w PLN. Powoduje to obciążenie przychodów ze sprzedaży oraz zysku netto znacznym ryzykiem kursowym (USD/PLN, EUR/PLN i EUR/USD). Zarząd prowadzi działania zmierzające do wzrostu udziału EUR w przychodach Spółki (by zmniejszyć ryzyko USD/PLN i EUR/USD) poprzez zawieranie nowych kontraktów z klientami w EUR oraz przechodzenie z dotychczasowych kontraktów w USD na kontrakty w EUR. Realizacja tego zamierzenia ma doprowadzić do znacznego ograniczenia ryzyka walutowego HTL-STREFA po uzyskaniu przez Polskę pełnego członkostwa w Unii Gospodarczej i Monetarnej. Zarząd stara się również zabezpieczać przychody Spółki w PLN poprzez transakcje na rynkach finansowych. Działania te przyniosły zysk w I kwartale 2008 roku w wysokości ok. 536 tys. PLN.

2. Wynik włączenia biznesu HaeMedic w struktury grupy kapitałowej HTL

Produkcja przejętego biznesu HaeMedic ma docelowo zostać przeniesiona do Polski. Wpływ na wyniki grupy HTL będzie miała skuteczność procesu integracji przejętego biznesu HaeMedic z dotychczasową działalnością i umiejętność wytworzenie efektów synergii (zarówno po stronie kosztowej, jak i przychodowej).

3. Realizacja planów wzrostu możliwości produkcyjnych

Stale rosnący popyt na produkty wytwarzane przez HTL-STREFA powoduje presję na ciągły wzrost zdolności produkcyjnych. Specyfika produkcji pozwala jedynie na skokowe zwiększanie zdolności produkcyjnych poszczególnych produktów. Z tego powodu Zarząd stara się utrzymywać zdolności produkcyjne na poziomie jedynie nieznacznie przekraczającym bieżące potrzeby, by w ten sposób ograniczyć koszty jednostkowe produkcji. Każdy planowany wzrost zdolności produkcyjnych oznacza konieczność budowy nowej, kosztownej linii produkcyjnej, co trwa 6-12 miesięcy.

W przypadku znacznych opóźnień w dostawie maszyn od zewnętrznych dostawców mogą powstać zakłócenia dostaw produktów dla klientów. W celu zminimalizowania tego ryzyka Zarząd stara się zamawiać maszyny potrzebne do budowy linii produkcyjnych z maksymalnym możliwym wyprzedzeniem. Część urządzeń i maszyn jest także wytwarzana bezpośrednio w Spółce.

4. Zdolność do pozyskania klientów na nowe produkty

Zarząd podjął działania zmierzające do dywersyfikacji portfela oferowanych produktów. Jest to spowodowane stale rosnącym udziałem Spółki w światowej sprzedaży dotychczasowych produktów (nakłuwaczy bezpiecznych i lancetów personalnych). W 2008 roku udział HTL-STREFA w światowym rynku nakłuwaczy bezpiecznych przekroczył 50 proc. Zarząd ocenia, że dalszy potencjalny wzrost udziałów rynkowych, szczególnie w segmencie nakłuwaczy bezpiecznych, będzie trudniejszy niż poprzednio z powodu dążenia klientów do dywersyfikacji dostawców.

Aby utrzymać dynamikę przychodów Spółki, planowane jest wprowadzenie do sprzedaży nowych produktów - w szczególności na bazie igieł produkowanych w nowowytbudowanej szlifierni, co jest możliwe w perspektywie kilkunastu miesięcy.