

PISMO PREZESA ZARZĄDU

Szanowni Akcjonariusze,

W imieniu Zarządu Spółki Akcyjnej NOVITUS mam zaszczyt przedstawić Państwu informacje o najważniejszych dokonaniach Grupy Kapitałowej NOVITUS SA w 2007 roku oraz perspektywach rozwoju w 2008 roku.

Rok 2007 był drugim rokiem notowań akcji Spółki NOVITUS SA na GPW w Warszawie, po debiucie giełdowym w grudniu 2005 roku. Pragnę zapewnić, iż Spółka wypełniała należycie obowiązki wynikające z dołączenia do grona spółek publicznych, prowadziła przejrzystą i rzetelną politykę informacyjną wobec swoich akcjonariuszy.

W 2007 roku NOVITUS konsekwentnie realizował przyjętą strategię rozwoju zakładającą zarówno rozwój organiczny jak też poprzez akwizycje. Głównymi założeniami strategii rozwoju Spółki i Grupy NOVITUS jest umacnianie pozycji lidera na rynku fiskalnym, gdzie Spółka utrzymuje wysokie marże, oraz dynamiczny wzrost w pozostałych wysokomarżowych segmentach związanych z rynkiem handlu i usług, szczególnie oprogramowania i systemów sprzedaży. Strategia rozwoju Spółki i Grupy NOVITUS przewiduje także akwizycje, prowadzące do utworzenia i rozbudowy Grupy Kapitałowej, które przy wykorzystaniu potencjału finansowego NOVITUS SA i efektów synergii umożliwią skokowy wzrost wartości Spółki dla akcjonariuszy.

Konsekwentnie realizowana strategia przełożyła się na wzrost wyników, w porównaniu do 2006 roku, szczególnie wyników ze sprzedaży, ale także finansowych. Grupa NOVITUS osiągnęła 17 % wzrost przychodów ze sprzedaży, 19 % wzrost zysku brutto na sprzedaży, o 6 % zwiększył się zysk na działalności operacyjnej,

a o 7 % zysk netto. Grupa Kapitałowa NOVITUS osiągnęła w 2007 roku przychody ze sprzedaży w wysokości 69,6 mln złotych, zysk EBIT w wysokości 9,9 mln złotych, a zysk netto 8,0 mln złotych. Grupa uzyskała wysokie współczynniki rentowności, zarówno rentowności sprzedaży brutto (38 %) jak i rentowności netto (11 %).

W 2007 roku Grupa dynamicznie rozwijała sprzedaż, szczególnie do odbiorców krajowych, osiągając w porównaniu do roku poprzedniego dwucyfrowy wzrost przychodów ze sprzedaży. NOVITUS kontynuował również sprzedaż na rynki zagraniczne, głównie do krajów Europy Południowo - Wschodniej oraz Afryki. Mimo, iż udział eksportu w sprzedaży jest stosunkowo mały to w przyszłości rozwój tego kanału sprzedaży przyczyni się do umocnienia pozycji Spółki i Grupy na rynku europejskim.

Grupa konsekwentnie rozwijała ofertę handlową obejmującą produkty zaprojektowane przez własny dział badawczo-rozwojowy oraz rozwiązania systemowe z wykorzystaniem produktów firm zagranicznych, będących liderami w swoich branżach. Grupa w 2007 roku rozwinęła ofertę w zakresie kompleksowych rozwiązań dla sektora handlu, szczególnie dla dużych placówek handlowych i sieci usługowych. Efektem tych działań było zakończone sukcesem wprowadzenie na rynek kilkunastu nowych, zaawansowanych technologicznie oraz dostosowanych do potrzeb klientów produktów i usług, utrzymanie wysokich poziomów marży, a także umocnienie pozycji konkurencyjnej na rynku.

W ocenie Zarządu, w 2007 roku NOVITUS umocnił pozycję lidera na krajowym rynku urządzeń fiskalnych oraz czołową pozycję w segmencie systemowych rozwiązań elektroniczno-informatycznych dla sektora handlu, usług i logistyki. Działalność Spółki NOVITUS SA została wyróżniona w 2007 roku po raz kolejny tytułami: Lider Rynku oraz Euro Leader. Otrzymane wyróżnienia potwierdzają osiągnięcia Spółki oraz zaufanie klientów do Spółki.

Ważnym wydarzeniem 2007 roku było rozpoczęcie procesu budowy Grupy Kapitałowej NOVITUS. Jednostka dominująca NOVITUS SA pozyskała środki na akwizycje w wysokości ok. 23 mln złotych netto z przeprowadzonej w drugim kwartale 2007 roku publicznej emisji akcji serii F. Celem planowanych akwizycji jest zakup udziałów w podmiotach, które zapewnią Spółce rozszerzenie działalności na wysokomarżowych rynkach oraz uzupełnią jej ofertę w zakresie kompleksowych rozwiązań dla sektora handlu. Na początku czwartego kwartału 2007 roku NOVITUS nabył 52% udziałów w Spółce Insoft, zajmującej się projektowaniem

i wdrażaniem oprogramowania dla sektora handlu. Zarząd Spółki zamierza do końca 2008 roku przeprowadzić proces akwizycji wykorzystując pozostałe środki pozyskane z emisji, środki własne oraz kredyt inwestycyjny.

Analiza czynników, które mogą mieć wpływ na działalność Grupy w 2008 roku, wskazuje na dobre perspektywy rozwoju Grupy. Czynniki zewnętrzne, takie jak sytuacja gospodarcza w Polsce, a w szczególności sytuacja

w sektorze handlu i usług, który jest głównym odbiorcą produktów NOVITUS SA oraz oczekiwane regulacje prawne w zakresie rynku fiskalnego, są na rok 2008 optymistyczne. Zarząd spodziewa się, iż dobra sytuacja w sektorze handlu oraz ewentualne nowe regulacje prawne stworzą dobre podstawy do wzrostu organicznego. Ogromny potencjał wzrostu tkwi w planowanym procesie rozbudowy Grupy Kapitałowej i wykorzystaniu efektów synergii. Realizacja zamierzeń w zakresie akwizycji w istotny sposób wpłynie na wyniki, pozwoli rozszerzyć ofertę produktową Grupy, dotrzeć na nowe rynki i wzmocnić grupę klientów. Konsekwentna realizacja przyjętych zamierzeń inwestycyjnych związanych z pracami rozwojowymi nad nowymi produktami oraz rozwój oprogramowania dla systemów sprzedaży wpłynie na umacnianie pozycji rynkowej Grupy, jej rentowność i dynamikę rozwoju.

Dziękuję akcjonariuszom NOVITUS SA i inwestorom za zaufanie i wsparcie w działaniach, klientom za współpracę oraz pracownikom za zaangażowanie w pracy. Wspólne wysiłki włożone w rozwój Grupy doprowadziły do osiągnięcia dobrych wyników finansowych w 2007 roku.

Jestem przekonany, iż obecna pozycja rynkowa NOVITUS SA oraz planowane przejęcia pozwolą nam na dalszy konsekwentny rozwój. Kontynuacja realizacji strategii rozwoju przyniesie wymierne efekty w postaci lepszych wyników finansowych oraz wzmocnienia pozycji Grupy na rynku polskim i europejskim. W 2008 roku po raz kolejny dołożymy starań, aby sprostać tym wymaganiom.

Z poważaniem,

Bogusław Łatka
Prezes Zarządu
NOVITUS SA

Nowy Sącz, dnia 2 kwietnia 2008 roku