



TOORA POLAND SA

**SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA CZWARTY KWARTAŁ 2007 ROKU ZAKOŃCZONY DNIA 31 GRUDNIA 2007
ROKU SPORZĄDZONE WEDŁUG POLSKIEJ USTAWY O RACHUNKOWOŚCI**

Dane za czwarty kwartał 2007 roku to dane Toora Poland SA (zakład produkcyjny w Nisku i zakład produkcyjny w Żorach) sporządzone wg polskiej ustawy o rachunkowości.

Dane za czwarty kwartał 2006 roku są to dane Toora Poland SA (zakład produkcyjny w Nisku i zakład produkcyjny w Żorach) sporządzone wg polskiej ustawy o rachunkowości.

Rachunek zysków i strat Toora Poland S.A.

	01.10.2007	01.01.2007	01.01.2006	01.10.2006
	31.12.2007	31.12.2007	31.12.2006	31.12.2006
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	50 611	246 551	295 566	82 382
- od jednostek powiązanych	6 285	22 707	43 319	
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	48 035	232 172	272 080	73 677
3. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	2 576	14 378	23 486	8 705
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	-55 142	-294 070	-267 597	-72 550
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	-53 801	-283 639	-243 754	-62 226
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-1 341	-10 431	-23 843	-10 324
III. Zysk (Strata) brutto ze sprzedaży	-4 531	-47 520	27 969	9 832
IV. Koszty sprzedaży	-426	-4 342	-4 631	-668
V. Koszty ogólnego zarządu	-234	-12 140	-11 368	-3 550
VI. Zysk (Strata) ze sprzedaży	-5 191	-64 002	11 970	5 614
VII. Pozostałe przychody operacyjne	953	2 717	6 727	735
1. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	4	0	1 103	0
2. Inne przychody operacyjne	949	2 717	5 624	735
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	-8 506	-10 170	-2 249	-2 062
1. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0	-12	0	-48
2. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0	0	0	0
3. Inne koszty operacyjne	-8 506	-10 159	-2 249	-2 014
IX. Zysk (Strata) z działalności operacyjnej	-12 744	-71 456	16 448	4 287
X. Przychody finansowe	9 403	8 280	4 398	3
1. Odsetki, w tym:	0	2	491	3
- od jednostek powiązanych	0	0	46	-
2. Inne	9 403	8 278	3 907	0
XI. Koszty finansowe	-5 545	-16 660	-8 257	-2 947
1. Odsetki	-5 545	-16 234	-6 633	-1 942
- dla jednostek powiązanych	-338	-624	-18	
2. Inne	0	-426	-1 625	-1 005
XII. Zysk (Strata) brutto	-8 886	-79 836	12 589	1 344
Podatek dochodowy	-48	-442	-654	-435
XIII. Zysk (Strata) netto	-8 934	-80 278	11 935	909

Bilans Toora Poland SA

BILANS				
	31.12.2007	30.09.2007	31.12.2006	30.09.2006
AKTYWA				
I. Aktywa trwałe	288 343	308 278	288 952	258 865
1. Wartości niematerialne i prawne	86	97	127	120
2. Rzeczowe aktywa trwałe	288 257	308 181	288 825	257 028
3. Inwestycje długoterminowe	0	0	0	0
3.1. Długoterminowe aktywa finansowe	0	0	0	0
a) w jednostkach powiązanych	0	0	0	0
4. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0	0	0	1 717
4.1. Inne rozliczenia międzyokresowe	0	0	0	1 717
II. Aktywa obrotowe	96 411	111 990	190 296	176 855
1. Zapasy	28 504	29 467	65 380	49 483
2. Należności krótkoterminowe	63 195	78 591	119 369	115 626
2.1. Od jednostek powiązanych	15 841	14 670	30 357	36 722
2.2. Od pozostałych jednostek	47 354	63 921	89 013	78 904
3. Inwestycje krótkoterminowe	4 475	1 330	4 816	10 017
3.1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	4 475	1 330	4 816	10 017
a) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	4 475	1 330	4 816	9 742
b) inne krótkoterminowe papiery wartościowe	0	0	-	275
4. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	237	2 602	731	1 729
A k t y w a r a z e m	384 754	420 268	479 248	435 720
PASYWA				
I. Kapitał własny	56 407	71 177	142 523	133 049
1. Kapitał zakładowy	20 919	20 919	20 919	20 780
2. Kapitał zapasowy	121 012	121 012	109 078	101 244
3. Zysk / Strata z lat ubiegłych	-5 245	591	592	0
4. Zysk netto	-80 278	-71 344	11 935	11 025
5. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0	0	-	-
6. Pozostałe kapitały	0	0	-	-
7. Należne wpłaty na kapitał zakładowy	0	0	-	-
II. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	328 347	349 091	336 725	302 672
1. Rezerwy na zobowiązania	784	784	783	866
1.1. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	784	24	23	760
a) długoterminowa	24	24	23	
b) krótkoterminowa	760	0		760

1.2. Pozostałe rezerwy	0	760	760	106
a) krótkoterminowe	0	760	760	106
2. Zobowiązania długoterminowe	19 486	106 495	108 763	123 521
2.1. Wobec jednostek powiązanych	0	25 069	21 722	15 052
2.2. Wobec pozostałych jednostek	19 486	81 426	87 041	108 469
3. Zobowiązania krótkoterminowe	307 293	241 295	226 084	177 338
3.1. Wobec jednostek powiązanych	58 381	27 705	13 902	12 139
3.2. Wobec pozostałych jednostek	248 912	213 292	212 176	164 955
3.3. Fundusze specjalne	0	298	6	245
4. Rozliczenia międzyokresowe	785	517	1 096	946
4.1. Inne rozliczenia międzyokresowe	785	517	1 096	946
a) krótkoterminowe	785	517	1 096	946
Pasywa razem	384 754	420 267	479 248	435 720

Rachunek przepływów pieniężnych Toora Poland S.A.

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH				
	01.10.2007	01.01.2007	01.01.2006	01.10.2006
	31.12.2007	31.12.2007	31.12.2006	31.12.2006
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II) - metoda pośrednia				
I. Zysk netto	-8 934	-80 278	11 935	909
II. Korekty razem	36 836	155 498	-10 718	-2 063
1. Amortyzacja	9 095	35 623	27 673	7 587
2. (Zyski) z tytułu różnic kursowych	-3 428	-1 425	-4 438	-1 746
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	4 768	11 662	6 143	1 890
4. Zysk/Strata z działalności inwestycyjnej	161	178	-1 103	48
5. Zmiana stanu rezerw	282	2 896	157	180
6. Zmiana stanu zapasów	964	36 876	-42 097	-15 894
7. Zmiana stanu należności	17 597	58 104	-60 506	-9 472
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	4 828	11 400	63 810	16 750
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	2 569	184	-358	-1 407
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II) - metoda pośrednia	27 902	75 220	1 217	-1 154
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I. Wpływy	19	20	2 984	246
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	19	20	2 984	246
II. Wydatki	-1 089	-46 714	-116 592	-22 710
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-1 089	-46 714	-116 592	-22 710
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-1 070	-46 694	-113 608	-22 464
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	0	16 929	84 591	20 471
1. Wpływy netto z emisji akcji (wydania udziałów) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0			
2. Kredyty i pożyczki	0	16 929	84 591	19 952
3. Inne wpływy finansowe	0			519
II Wydatki	-23 687	-45 796	-50 177	-1 777
1. Spłaty kredytów i pożyczek	-20 339	-29 598	-37 269	
2. Z tytułu innych zob. finansowych	0	0		
3. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0	-6 266	-7 371	
4. Odsetki	-3 348	-9 932	-5 537	-1 777
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-23 687	-28 867	34 414	18 694
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	3 145	-341	-77 977	-4 924
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	3 145	-341	-77 977	-4 924
F. Środki pieniężne na początek okresu	1 330	4 816	82 794	9 742
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D)	4 475	4 475	4 816	4 816

Zestawienie zmian w kapitale własnym Toora Poland S.A.

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM			
	01.10.2007	01.01.2007	01.01.2006
	31.12.2007	31.12.2007	31.12.2006
I. Kapitał własny na początek okresu (BO)	71 177	142 522	126 916
a) korekty błędów podstawowych			10 376
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	71 177	142 522	137 292
1. Kapitał zakładowy na początek okresu	20 919	20 919	20 780
1.1. Zmiany kapitału zakładowego			
a) zwiększenia (z tytułu)			919
- przekształcenie formy prawnej, w tym:			
- przeniesienie z kapitału zapasowego			
- przeniesienie części zysku netto bieżącego roku obrotowego			
- emisja akcji			919
1.2. Kapitał zakładowy na koniec okresu	20 919	20 919	20 919
2. Kapitał zapasowy na początek okresu	121 012	109 077	95 726
2.1. Zmiany kapitału zapasowego			
a) zwiększenia (z tytułu)		11 934	11 300
- emisja akcji powyżej wartości nominalnej po pomniejszeniu o koszty emisji			
- wyksięgowanie niezrealizowanych różnic kursowych a dzień 30.06.2006			
- podział zysku z roku ubiegłego		11 934	11 300
b) zmniejszenia (z tytułu)			
- ujęcie niezrealizowanych różnic kursowych a dzień 30.06.2006			
- przeniesienie na kapitał zakładowy przy przekształceniu formy prawnej Spółki			
2.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	121 012	121 012	109 078
3. Pozostałe kapitały rezerwowe			
4. Zysk/ Strata z lat ubiegłych na początek okresu		12 526	-
a) korekty błędów podstawowych	- 5 837	-5 837	-
4.1. Zysk /Strata z lat ubiegłych na początek okresu po korektach	- 5 837	6 689	-
a) zwiększenia			592
podział zysku z roku poprzedniego			592
a) zmniejszenia (z tytułu)		-11 934	
- przeniesienie straty z lat ubiegłych			
- podział zysku z roku ubiegłego		-11 934	
4.2. Zysk / Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	- 5 837	-5 245	592
5. Wynik netto	- 8 934	-80 278	11 935
a) zysk(strata) netto	- 8 934	-80 278	11 935
6. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego	-	-	-
a) zwiększenia (z tytułu)			-

- podział zysku za 2005 r.			
5. Należne wpłaty na kapitał zakładowy na koniec okresu			
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	56 407	56 407	142 523
III. Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	56 407	56 407	142 523

INFORMACJE OGÓLNE

Podstawowym przedmiotem działalności Toora Poland S.A. (do 1 lipca 2005 r. Zakłady Metalowe Almet Sp. z o.o.) z siedzibą w Nisku, ul. Sandomierska 14 jest produkcja części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych i ich silników, obróbka mechaniczna elementów metalowych, a także produkcja grzejników.

Spółka działa na rynku krajowym, a także realizuje sprzedaż na rynku europejskim, głównie do Włoch.

Toora Poland S.A. jest następcą prawnym spółki Zakłady Metalowe „Almet” Sp. z o.o., która rozpoczęła swoją działalność w maju 2000 roku na bazie masy upadłościowej Zakładów Metalowych „Nimet” Sp. z o.o.

W połowie 2002 roku „Alpol” Sp. z o.o., będąca własnością Toora SpA, zakupiła od Agencji Rozwoju Przemysłu – dotychczasowego właściciela 100 % udziałów w kapitale zakładowym ZM „Almet” Sp. z o.o.

15 czerwca 2005 r. Zakłady Metalowe „Almet” Sp. z o.o. przekształciły się w „Toora Poland S.A.”, aby 13 grudnia 2005 r. zadebiutować na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

W wyniku nowej emisji akcji zmieniła się struktura własnościowa Toora Poland S.A. , w związku z czym „Alpol” Sp. z o.o. przestała być jedynym właścicielem Spółki.

Rok 2005 przyniósł także inne zmiany własnościowe w postaci nabycia przez Spółkę 100% udziałów w TMP Fondalmec Sp. z o.o.

27 grudnia 2006 roku zostało zarejestrowane przez Sąd Rejonowy w Rzeszowie , XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, połączenie Spółek Toora Poland SA i TMP Fondalmec Poland Sp. z o.o. .

Połączenie spółek nastąpiło w trybie art.492 par.1 pkt. 1 KSH , to jest przez przeniesienie całego majątku TMP Fondalmec Poland Sp. z o.o. na Toora Poland SA.

W związku z posiadaniem przez Toora Poland SA 100 % kapitału zakładowego TMP Fondalmec Poland Sp. z o.o. połączenie zostało dokonane bez podwyższenia kapitału zakładowego .

W dniu 15 listopada 2007 roku Sąd Rejonowy w Tarnobrzegu wydał postanowienie o upadłości obejmującej likwidację majątku Toora Poland S.A.. Z dniem 20 grudnia postanowienie o upadłości likwidacyjnej Spółki uprawomocniło się.

Sprawozdanie finansowe za okres trzech miesięcy kończących się 31 grudnia 2007 r. obejmuje Spółkę Toora Poland SA (zakład produkcyjny w Nisku i w Żorach).

Kwartalne sprawozdanie finansowe na dzień 31.12.2007 nie zostało zbadane przez biegłego rewidenta.

Kwartalne sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji w dniu 13.02.2008 r.

1. PODSTAWOWE ZASADY KSIĘGOWE

Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów, ustalenia wyniku finansowego oraz sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego i danych porównywalnych

Sprawozdanie finansowe Spółki zostało przygotowane zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (tekst jednolity, Dz. U. Z 2002r nr 76. poz. 694 z późniejszymi zmianami), zwanej dalej „Ustawą”, oraz zgodnie z przepisami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. (Dz. U. z 2005 r., nr 209, poz. 1744) w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

1. Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne ujmuje się w księgach według cen ich nabycia lub kosztów poniesionych na ich wytworzenie i umarza metodą liniową w następującym okresie:

Inne (oprogramowanie) 3 lata

2. Środki trwałe

Wartość początkową środków trwałych ujmuje się w księgach według cen nabycia lub kosztów wytworzenia z uwzględnieniem skutków przeszacowania (aktualizacji), pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe), a także o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości.

Wartość początkowa środków trwałych i dotychczas dokonane odpisy amortyzacyjne podlegają aktualizacjom na podstawie odrębnych przepisów.

Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych obejmuje ogół ich kosztów poniesionych przez jednostkę za okres budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia, do dnia bilansowego lub przyjęcia do używania, w tym również:

- niepodlegający odliczeniu podatek od towarów i usług oraz podatek akcyzowy,
- koszt obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania i związane z nimi różnice kursowe, pomniejszone o przychody z tego tytułu.

Wartość początkową stanowiącą cenę nabycia lub koszt wytworzenia środka trwałego powiększają koszty jego ulepszenia, polegającego na przebudowie, rozbudowie, modernizacji lub rekonstrukcji, powodującego, że wartość użytkowa tego środka po zakończeniu ulepszenia przewyższa posiadaną przy przyjęciu do używania wartość użytkową.

Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową w okresie przewidywanego użytkowania. Rozpoczęcie amortyzacji następuje nie wcześniej niż w miesiącu następnym po przyjęciu środka trwałego do używania.

Przykładowe stawki amortyzacyjne są następujące:

Budynki	2,5%
Obiekty inżynierii lądowej i wodnej	4,5-10%
Urządzenia techniczne i maszyny	7-30%
Środki transportu	14-20%

Składniki majątkowe o niskiej wartości są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania ich do użytkowania.

3. Środki trwałe w budowie

Środki trwałe w budowie ujmuje się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości.

4. Inwestycje

Inwestycje obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów, uzyskania z nich przychodów w formie odsetek, dywidend (udziałów w zyskach) lub innych pożytków, w tym również z transakcji handlowej, a w szczególności aktywa finansowe oraz te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia tych korzyści.

4.1 Inwestycje w udziały w jednostkach podporządkowanych

Udziały wycenia się według ceny nabycia. W przypadku trwałej utraty wartości, nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego, wartość udziałów i akcji pomniejsza się o odpis wyrażający trwałą utratę wartości.

5. Zapasy

Zapasy wyceniane są według cen ich zakupu lub kosztów wytworzenia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy. Wartość zapasów ustala się w oparciu o:

Materiały i towary - cenę nabycia, przy czym rozchód wycenia się metodą pierwsze weszło, pierwsze wyszło;
Wyroby gotowe - koszty wytworzenia, które obejmują koszty pozostające w bezpośrednim związku z danym produktem oraz uzasadnioną część kosztów pośrednio związanych z wytworzeniem tego produktu. Do uzasadnionej, odpowiedniej do okresu wytwarzania produktu, części kosztów pośrednich zalicza się zmienne pośrednie koszty produkcji oraz tę część stałych, pośrednich kosztów produkcji, które odpowiadają poziomowi tych kosztów przy normalnym wykorzystaniu zdolności produkcyjnych. Za normalny poziom wykorzystania zdolności produkcyjnych uznaje się przeciętną, zgodną z oczekiwaniami w typowych warunkach, wielkość produkcji za daną liczbę okresów lub sezonów, przy uwzględnieniu planowych remontów;
Produkty w toku produkcji – bezpośrednie koszty wytworzenia.
Zapasy wykazywane są w bilansie w wartości netto tj. pomniejszone o wartość odpisów aktualizujących wynikających z ich wyceny według cen sprzedaży netto.

6. Należności, roszczenia i zobowiązania

Należności wykazuje się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego, zaliczanego odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Zobowiązania ujmuje się w księgach w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe, według wartości godziwej.

Należności i zobowiązania wyrażone w walutach obcych wykazuje się na dzień dokonania operacji według średniego kursu Narodowego Banku Polskiego ustalonego dla danej waluty na ten dzień chyba, że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs.

Na dzień bilansowy należności i zobowiązania wyrażone w walutach obcych wycenia się po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

7. Rezerwy na zobowiązania

Na rezerwy składają się zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne.

W szczególności Spółka tworzy rezerwy na pewne lub prawdopodobne straty z transakcji gospodarczych w toku oraz koszty odpraw emerytalno-rentowych.

Wycena zobowiązań z tytułu odpraw emerytalno-rentowych na dzień 31 grudnia 2007 r. została dokonana przy zastosowaniu metod aktuarialnych oraz stopy dyskonta opartej na rynkowych stopach zwrotu na dzień bilansowy. Rotacja pracowników jest szacowana na podstawie danych historycznych oraz przewidywanego poziomu zatrudnienia w przyszłości.

8. Inwestycje krótkoterminowe

Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne

Krajowe środki pieniężne wykazuje się w wartości nominalnej.

Środki pieniężne w walutach obcych wycenia się na dzień bilansowy po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

9. Rozliczenia międzyokresowe

Koszty i przychody zgodnie z zasadą memoriałową i dla zachowania ich współmierności rozlicza się w czasie jako rozliczenia międzyokresowe.

Koszty dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych rozlicza się w czasie jako czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów tak, aby każdy okres sprawozdawczy zawierał kwotę kosztów dotyczących tego okresu.

Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazuje się w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy, wynikających w szczególności z kosztów dotyczących danego okresu sprawozdawczego, między innymi z tytułu:

- niewykorzystanych urlopów,
- innych kosztów poniesionych memorialowo w okresie, wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów Spółki, które zostaną zafakturowane i zapłacone w przyszłości, gdy kwotę zobowiązania można oszacować w sposób wiarygodny.

Odpisy czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów następują stosownie do upływu czasu lub wielkości świadczeń.

10. Kapitał własny

Kapitał zakładowy ujmowany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Różnice między wartością godziwą uzyskanej zapłaty i wartością nominalną akcji są ujmowane w kapitale zapasowym ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej.

Kapitał zapasowy stanowi kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej. Kapitał ten zwiększają, między innymi, odpisy z zysku netto tj.: co najmniej 8% zysku netto do momentu, gdy kapitał zapasowy nie osiągnie 1/3 kapitału zakładowego.

Koszty emisji akcji poniesione przy podwyższeniu kapitału zakładowego zmniejszają kapitał zapasowy Spółki do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji.

11. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego dotyczące budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, przez okres budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia są ujmowane w wartości tych aktywów pomniejszone o przychody z tego tytułu, jeśli zobowiązania te zostały zaciągnięte w tym celu.

Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego ujmowane są w rachunku zysków i strat.

12. Transakcje w walutach obcych i różnice kursowe

Różnice kursowe wynikające z wyceny na dzień bilansowy aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych z wyjątkiem inwestycji długoterminowych oraz powstałe w związku z zapłatą należności i zobowiązań w walutach obcych, jak również przy sprzedaży walut, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych, a w uzasadnionych przypadkach - do kosztu wytworzenia produktów lub ceny nabycia towarów, a także ceny nabycia lub kosztu wytworzenia środków trwałych, środków trwałych w budowie lub wartości niematerialnych i prawnych.

Zyski lub straty kursowe powstałe w wyniku zmian kursów walut są księgowane jako przychody lub koszty finansowe w rachunku zysków i strat.

13. Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe ujmowane są oraz wyceniane zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych. Zasady wyceny i ujawniania aktywów finansowych opisane w poniższej nocie nie dotyczą instrumentów finansowych wyłączonych z Rozporządzenia w tym w szczególności udziałów i akcji w jednostkach podporządkowanych, praw i zobowiązań wynikających z umów leasingowych i ubezpieczeniowych oraz instrumentów finansowych wyemitowanych przez Spółkę stanowiących jej instrumenty kapitałowe.

14. Zasady ujmowania i wyceny instrumentów finansowych

Aktywa finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych na dzień zawarcia kontraktu w cenie nabycia, to jest w wartości godziwej poniesionych wydatków lub przekazanych w zamian innych składników majątkowych, zaś zobowiązania finansowe w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub wartości otrzymanych innych składników majątkowych. Przy ustalaniu wartości godziwej na ten dzień uwzględnia się poniesione przez Spółkę koszty transakcji.

Aktywa finansowe nabyte w wyniku transakcji dokonanych na rynku regulowanym wprowadza się do ksiąg rachunkowych w dniu ich zawarcia.

Do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z krótkoterminowych zmian cen oraz wahań innych czynników rynkowych albo krótkiego czasu trwania nabytego instrumentu, a także inne aktywa finansowe, bez względu na zamiary, jakimi kierowano się przy zawieraniu kontraktu, jeżeli stanowią one składnik portfela podobnych aktywów finansowych, co do którego jest duże prawdopodobieństwo realizacji w krótkim terminie zakładanych korzyści ekonomicznych.

Do aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się pochodne instrumenty finansowe, z wyjątkiem przypadku, gdy Spółka uznaje zawarte kontrakty za instrumenty zabezpieczające. Do zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu zalicza się również zobowiązanie do dostarczenia pożyczonych papierów wartościowych oraz innych instrumentów finansowych, w przypadku zawarcia przez Spółkę umowy sprzedaży krótkiej.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu wycenia się w wartości godziwej, natomiast skutki okresowej wyceny, z wyłączeniem pozycji zabezpieczanych i instrumentów zabezpieczających, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Do aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności zalicza się niezakwalifikowane do pożyczek udzielonych i należności własnych aktywa finansowe, dla których zawarte kontrakty ustalają termin wymagalności spłaty wartości nominalnej oraz określają prawo do otrzymania w ustalonych terminach korzyści ekonomicznych, na przykład oprocentowania, w stałej lub możliwej do ustalenia kwocie, pod warunkiem, że Spółka zamierza i może utrzymać te aktywa do czasu, gdy staną się one wymagalne.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wycenia się według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych zalicza się, niezależnie od terminu ich wymagalności (zapłaty), aktywa finansowe powstałe na skutek wydania bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środków pieniężnych. Do pożyczek udzielonych i należności własnych zalicza się także obligacje i inne dłużne instrumenty finansowe nabyte w zamian za wydane bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środki pieniężne, jeżeli z zawartego kontraktu jednoznacznie wynika, że zbywający nie utracił kontroli nad wydanymi instrumentami finansowymi.

Pożyczki udzielone i należności własne, które Spółka przeznacza do sprzedaży w krótkim terminie, zalicza się do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się nabytych pożyczek ani należności, a także wpłat dokonanych przez Spółkę celem nabycia instrumentów kapitałowych nowych emisji, również wtedy, gdy nabycie następuje w pierwszej ofercie publicznej lub w obrocie pierwotnym, a w przypadku praw do akcji - także w obrocie wtórnym.

Pożyczki udzielone i należności własne wycenia się według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Aktywa finansowe nie zakwalifikowane do powyższych kategorii zaliczane są do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wycenia się w wartości godziwej zaś skutki przeszacowania zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego.

Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu, w tym w szczególności instrumenty pochodne o ujemnej wartości godziwej, które nie zostały wyznaczone jako instrumenty zabezpieczające, wykazywane są w wartości godziwej, zaś zyski i straty wynikające z ich wyceny ujmowane są bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Pozostałe zobowiązania finansowe wycenia się według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Wszystkie zobowiązania finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych pod datą zawarcia kontraktu.

15. Trwała utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją obiektywne dowody wskazujące na trwałą utratę wartości składnika aktywów bądź grupy aktywów. Jeśli dowody takie istnieją, Spółka ustala szacowaną możliwą do odzyskania wartość składnika aktywów i dokonuje odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości, w kwocie równej różnicy między wartością możliwą do odzyskania i wartością bilansową. Strata wynikająca z utraty wartości jest ujmowana w rachunku zysków i strat za bieżący okres. W przypadku, gdy uprzednio dokonano przeszacowania aktywów to strata pomniejsza wysokość kapitałów z przeszacowania a następnie jest odnoszona na rachunek zysków i strat bieżącego okresu.

16. Przychody

Przychody są rozpoznawane według zasady memoriałowej, tj. w okresach, których dotyczą, niezależnie od daty otrzymania lub dokonania płatności.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ujmuje się w rachunku zysków i strat, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do produktów, towarów i materiałów przekazano nabywcy. Przychody ze sprzedaży usług o okresie realizacji krótszym niż 6 miesięcy rozpoznawane są w momencie zakończenia wykonania usługi.

17. Koszty działalności operacyjnej

Koszty są rozpoznawane według zasady memoriałowej, tj. w okresach, których dotyczą, niezależnie od daty otrzymania lub dokonania płatności.

Spółka prowadzi ewidencję kosztów w układzie rodzajowym oraz sporządza kalkulacyjny wariant rachunku zysków i strat.

Kosztami własnymi sprzedaży są wszystkie koszty związane z podstawową działalnością Spółki za wyjątkiem pozostałych kosztów operacyjnych i kosztów finansowych. Kosztami wytworzenia sprzedanych wyrobów są koszty bezpośrednie oraz koszty pośrednie dotyczące produkcji sprzedanych wyrobów gotowych. Kosztami sprzedaży są koszty związane ze sprzedażą wyrobów oraz koszty transportu do odbiorcy, które pokrywa Spółka. Kosztami ogólnego zarządu są koszty utrzymania administracji oraz pozostałe koszty pośrednie związane z prawidłowym funkcjonowaniem Spółki.

18. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Są to przychody i koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności koszty i przychody związane ze zbyciem środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, z odpisami aktualizującymi wartość aktywów i ich korektami (z wyjątkiem odpisów obciążających koszty wytworzenia sprzedanych produktów lub sprzedanych towarów, koszty sprzedaży lub koszty finansowe), z utworzeniem i rozwiązaniem rezerw (z wyjątkiem rezerw związanych z operacjami finansowymi), z odszkodowaniami, karami i grzywnami, z odpisaniem należności i zobowiązań przedawnionych, umorzonych, nieściągalnych, itp.

19. Przychody i koszty finansowe

Obejmują odsetki związane z udzielonymi i wykorzystanymi kredytami i pożyczkami, różnice kursowe, prowizje zapłacone i otrzymane i podobne pozycje.

20. Zyski i straty nadzwyczajne

Są to zyski i straty powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

21. Podatek dochodowy

Bieżące zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego jest naliczane zgodnie z przepisami podatkowymi.

Spółka korzysta z pomocy publicznej z tytułu działalności w Tarnobrzelskiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej. Wartość pomocy publicznej określana jest w oparciu o wysokość wydatków inwestycyjnych i wynosi 65% wydatków poniesionych do dnia 31 grudnia 2004 r. i 50% wydatków poniesionych po 1 stycznia 2005 r. Zmiana zakresu pomocy publicznej wynika z faktu zmiany statusu Toora Poland S.A. ze średniego na dużego przedsiębiorcę. Uzyskana pomoc publiczna jest wykazywana w rachunku zysków i strat w okresie, w którym występuje obciążenie podatkowe pomniejszając pozycję podatku dochodowego.

Spółka korzysta również z pomocy publicznej z tytułu działalności w Katowickiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej (zakład produkcyjny Toora Poland w Żorach). Wartość pomocy publicznej określana jest w oparciu o wysokość wydatków inwestycyjnych i wynosi 50% poniesionych wydatków. Uzyskana pomoc publiczna jest wykazywana w rachunku zysków i strat w okresie, w którym występuje obciążenie podatkowe pomniejszając pozycję podatku dochodowego.

W związku z dostępną pulą pomocy publicznej Spółka nie ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na odroczony podatek dochodowy.

Różnice pomiędzy polskimi zasadami rachunkowości a zasadami wynikającymi z Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską („MSSF UE”).

1. Rozpoznanie aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W oparciu o MSR 12 *Podatek dochodowy* Spółka w sprawozdaniu finansowym sporządzonym według MSSF UE powinna rozpoznać aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości oszacowanej możliwej do wykorzystania wartości pomocy publicznej przysługującej jednostce na poszczególne dni bilansowe.

2. Kapitalizacja kosztów finansowych do wartości początkowej środków trwałych

Zgodnie z ustawą o rachunkowości, kapitalizacja kosztów finansowych wynikających z kredytów i pożyczek, włączając związane z nimi różnice kursowe, jest obligatoryjna w przypadku, gdy koszty te dotyczą pożyczek zaciągniętych w celu nabycia, budowy lub wytworzenia konkretnych środków trwałych, natomiast według MSSF UE różnice kursowe związane z nabyciem środków trwałych są zasadniczo rozpoznawane w okresie, w którym zostały poniesione.

3. Wycena opcji menadżerskich

Zgodnie z MSSF 2 *Płatności w formie akcji własnych*, wszelkie wynagrodzenia oparte o akcje w tym opcje, obligacje zamienne i inne instrumenty kapitałowe, są kosztami i powinny obciążać rachunek zysków i strat w kwotach wynikających ze szczegółowych zasad wyceny zawartych w tym standardzie. Ze względu na brak analogicznych uregulowań w ustawie o rachunkowości, w niniejszym sprawozdaniu Spółki nie ujmuje się wartości wynagrodzenia w postaci przyznanego kierownictwu warrantów subskrypcyjnych na akcje.

2. SPRAWOZDAWCZOŚĆ WEDŁUG SEGMENTÓW

Segmenty branżowe

Działalność Spółki obejmuje produkcję i sprzedaż szeroko rozumianych wyrobów metalowych, w tym części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych, w tym ich silników.

Ze względu na rodzaj procesów produkcyjnych, klasę użytkowników towarów, a także same towary dokonano podziału na segmenty branżowe.

Poniżej przedstawiono dane dotyczące segmentów branżowych za okres 12 miesięcy kończących się 31 grudnia 2007 r. oraz analogiczny okres roku 2006:

	31.12.2007		31.12.2006	
Felgi	57 541	23%	109 811	37%
Grzejniki aluminiowe	39 306	16%	44 145	15%
Komponenty samochodowe i podobne	135 325	55%	118 124	40%
Towary, materiały	14 378	6%	23 486	8%
			-	
Sprzedaż, razem	246 551	100%	295 566	100%

Segmenty geograficzne

Pomimo lokalizacji urządzeń produkcyjnych i innych aktywów w Polsce, jej rynki zbytu obejmują poza Polską przede wszystkim Włochy.

	31.12.2007		31.12.2006	
Kraj	126 755	51%	158 073	53%
Eksport	119 795	49%	137 493	47%
Sprzedaż netto	246 551	100%	295 566	100%

	31.12.2007		31.12.2006	
Polska	126 755	51%	158 073	53%
Włochy	70 840	29%	52 982	18%
Pozostałe	48 955	20%	84 511	29%
Sprzedaż netto	246 551	100%	295 566	100%

3. SEZONOWOŚĆ DZIAŁALNOŚCI

Niewielkim fluktuacjom sezonowym podlega obszar działalności Spółki związany z produkcją grzejników, stanowiący odrębny segment branżowy. Niższą sprzedaż obserwuje się w tym segmencie od października do stycznia, co wynika z niższej aktywności w przemyśle budowlanym, który stanowi główny rynek zbytu dla tych produktów. Aby zminimalizować wpływ czynników sezonowych, Spółka stara się efektywnie zarządzać produkcją i zapasami w celu sprostania popytowi w miesiącach najwyższej sprzedaży.

4. PODATEK DOCHODOWY

Bieżące obciążenie podatkiem dochodowym jest naliczane zgodnie z przepisami podatkowymi. Spółka korzysta z pomocy publicznej w formie ulgi w podatku dochodowym od osób prawnych.

Wartość pomocy publicznej określana jest w oparciu o wysokość wydatków inwestycyjnych i wynosi:

- Dla Toora Poland S.A. zakład w Nisku – 50% poniesionych kwalifikowanych wydatków inwestycyjnych.
- Dla Toora Poland S.A. zakład w Żorach – 50% poniesionych kwalifikowanych wydatków inwestycyjnych.

5. KAPITAŁ

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy Spółki na dzień 31 grudnia 2007 r. wynosił 20 918 533 zł i dzielił się na 20 918 533 akcji o wartości nominalnej 1 zł każda.

Kapitał własny

Na dzień 31 grudnia 2007 r. kapitał własny Spółki wynosił 56.407 tys. zł.

6. ZYSK NA JEDNA AKCJĘ

Kalkulacja podstawowego zysku przypadającego na jedną akcję dokonana została w oparciu o zysk netto zwykłych akcjonariuszy Spółki Dominującej oraz o średnią ważoną liczbę akcji na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego w liczbie [ilość akcji] (2007: [ilość akcji]). Wielkości te zostały szacowane w sposób przedstawiony poniżej:

	01.01.2007- 31.12.2007	01.01.2006- 31.12.2006
Zysk (strata) netto przypisany Akcjonariuszom / Udziałowcom Spółki (tys. zł)	- 80 278	11 935
Całkowita liczba akcji / udziałów	20 918 533	20 918 533
Podstawowy zysk(strata) na jedną akcję / jeden udział w złotych polskich	-3,84	0,57

7. STRUKTURA ZATRUDNIENIA NA DZIEŃ 31.12.2007 r.

	Toora Poland	Toora Poland
Liczba zatrudnionych	31.12.2007	31.12.2006
Pracownicy umysłowi		
-Księgowość i finanse	12	11
-Logistyka	19	9
-Dział techniczny	14	19
-Pozostali	41	47
Pracownicy umysłowi, razem	86	86
Pracownicy fizyczni		
-Bezpośrednio produkcyjni	559	731
-Pośrednio produkcyjni	202	228
Pracownicy fizyczni, razem	761	959
Liczba zatrudnionych, razem	847	1045

8. PŁATNOŚCI W FORMIE AKCJI WŁASNYCH

Na podstawie uchwały nr 1 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 11 października 2005 r. i uchwały Rady Nadzorczej z dnia 3 listopada 2005 r., w Spółce ustanowiony został Program Motywacyjny w celu zapewnienia warunków dla wzrostu wyników

finansowych Spółki Dominującej i długoterminowego wzrostu jej wartości poprzez związanie osób w nim uczestniczących ze Spółką. Program Motywacyjny przybrał formę programu opcji na akcje upoważniającego kluczową kadre zarządzającą oraz pracowników wyższego szczebla Grupy do kupna akcji Spółki Dominującej. Cały Program Motywacyjny realizowany będzie w latach 2006-2008.

W celu realizacji ustanowionego w Spółce Programu Motywacyjnego, Nadzwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy postanowiło o emisji 831 198 warrantów subskrypcyjnych w seriach od A do F. W ramach realizacji Programu Motywacyjnego osoby w nim uczestniczące będą mogły zatem uzyskać prawo do objęcia łącznie nie więcej niż 831 198 (słownie: osiemset trzydzieści jeden tysięcy sto dziewięćdziesiąt osiem) Akcji serii C Spółki Toora Poland. Maksymalna liczba akcji do objęcia w odniesieniu do danej transzy Programu nie może być większa niż maksymalna liczba akcji, jaka może być przydzielona w poszczególnych transzach Programu.

Posiadacze warrantów subskrypcyjnych będą mogli wykonać prawo do objęcia Akcji Serii C w następujących terminach:

- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii A mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 8 maja 2006 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii B mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 6 listopada 2006 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii C mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 7 maja 2007 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii D mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 5 listopada 2007 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii E mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 5 maja 2008 r. do 31 grudnia 2008 r.;
- posiadacze warrantów subskrypcyjnych serii F mogą wykonać prawa z tych warrantów w okresie od 3 listopada 2008 r. do 31 grudnia 2008 r.

W przypadku niezrealizowania warrantów subskrypcyjnych we wskazanych terminach, ulegają one wygaśnięciu.

Pierwotnie Osobami Uprawnionymi do uczestnictwa w Programie Motywacyjnym były:

- Francesco Taglietti, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 207 800 Akcji;
- Eros Cavalli, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 207 800 Akcji;
- Renzo Poli, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 311 700 Akcji.

W dniu 3 maja 2006 r. Rada Nadzorcza Spółki wyznaczyła trzy dodatkowe osoby objęte Programem Motywacyjnym, które będą mogły uzyskać prawo do 103 898 Akcji:

- Andrea Giannelli, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 36 000 Akcji;
- Piotr Smyrski, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 33 949 Akcji;
- Henryk Kwiatkowski, który będzie mógł uzyskać prawo do objęcia 33 949 Akcji.

Całkowita liczba akcji przeznaczonych do objęcia przez osoby uprawnione nie może być większa niż 831 198 akcji, ani też, w odniesieniu do danej transzy Programu, większa niż maksymalna liczba akcji, jaka może być przydzielona w poszczególnych transzach Programu.

Osoby Uprawnione uzyskują prawo do objęcia Akcji pod warunkiem spełnienia kryteriów solidarnościowych oraz jakościowych. Kryteria solidarnościowe to:

- wprowadzenie akcji Spółki serii A i B do obrotu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.,
- pozostawanie w Stosunku Służbowym ze Spółką,
- nie pozostawanie w okresie wypowiedzenia takiego Stosunku Służbowego, za wyjątkiem przypadku, gdy po dokonaniu wypowiedzenia Stosunku Służbowego a przed upływem okresu wypowiedzenia zawiązany zostanie nowy Stosunek Służbowy ze Spółką.

Natomiast kryteria jakościowe mówią, iż Osoby Uprawnione będą mogły uzyskać prawo do objęcia Akcji w poszczególnych transzach Programu, o ile średnia rynkowa cena akcji ważona obrotami liczona za okres ostatnich 30 dni sesyjnych przed dniem podjęcia uchwały Zarządu w sprawie uzyskania prawa do objęcia Akcji, będzie wyższa niż:

- a) cena emisyjna akcji serii B ustalona w ramach pierwszej publicznej emisji akcji - dla praw do objęcia akcji przyznawanych w pierwszej transzy Programu,
- b) cena emisyjna akcji serii B ustalona w ramach pierwszej publicznej emisji akcji powiększona o 2,5%, 5,0%, 7,5%, 10% i 12,5% dla praw do objęcia akcji przyznawanych odpowiednio w kolejnych transzach.

Na dzień publikacji niniejszego raportu osoby uprawnione zrealizowały dwie transze programu motywacyjnego, o czym informowaliśmy w raportach bieżących.

9. WYBRANE DANE FINANSOWE W PRZELICZENIU NA EURO

Wybrane dane finansowe prezentowane w sprawozdaniu przeliczono na walutę EURO w następujący sposób:

Kurs euro dla wyliczenia pozycji Rachunku Zysków i Strat

3,7768 zł (rok 2006 3,8991 zł)

Kurs Euro dla wyliczenia pozycji bilansowych:

3,582 zł (rok 2006 3,8312 zł)

Wybrane dane finansowe w przeliczeniu na EURO W TYS.

TOORA POLAND SA	IV kwartały 2007	IV kwartały 2006	IV kwartały 2007	IV kwartały 2006
	W TYS. ZŁ		W TYS. EUR	
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	246 551	295 566	65 280	75 804
Zysk (Strata) z działalności operacyjnej	- 71 456	5 624	- 18 920	1 442
Zysk (Strata) brutto	- 79 836	12 589	- 21 138	3 229
Zysk (strata) netto	- 80 278	11 935	- 21 256	3 061
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	75 220	1 217	19 916	312
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	- 46 694	- 113 608	- 12 363	- 29 137
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	- 28 867	34 414	- 7 643	8 826
Przepływy pieniężne netto, razem	- 341	- 77 977	- 90	- 19 999
Aktywa razem	384 754	479 248	107 413	125 091
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	328 347	336 725	91 666	87 890
Zobowiązania długoterminowe	19 486	108 763	5 440	28 389
Zobowiązania krótkoterminowe	307 293	226 084	85 788	59 011
Kapitał własny	56 407	142 523	15 747	37 201
Kapitał zakładowy	20 919	20 919	5 840	5 460
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)	- 3,84	0,57	- 1,02	0,15
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	- 3,71	0,55	- 0,98	0,14
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	2,70	6,81	0,75	1,78
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w	2,61	6,59	0,73	1,72

zł/EUR)				
---------	--	--	--	--

INFORMACJA DODATKOWA

1.OPIS ORGANIZACJI SPÓŁKI TOORA POLAND

Siedziba:	Nisko (woj. podkarpackie)
Forma prawna:	Spółka akcyjna
Kraj siedziby:	Polska
Adres siedziby:	ul. Sandomierska 14, 37-400 Nisko
Telefon:	0 (prefiks) (15) 841 60 88, 841 64 55
Telefaks:	0 (prefiks) (15) 841 60 88

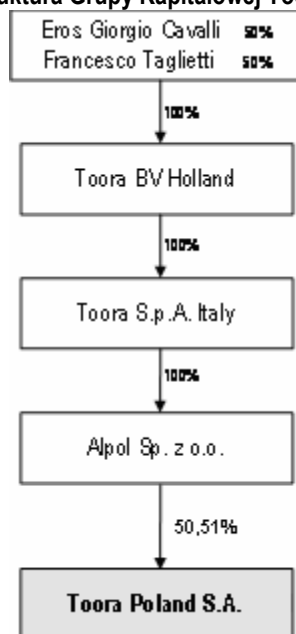
STRUKTURA ORGANIZACYJNA

Należymy do międzynarodowej grupy kapitałowej Toora. Grupę tę tworzą spółki prawa, włoskiego, polskiego oraz holenderskiego. Założycielami grupy Toora i obecnymi jej właścicielami są panowie Francesco Taglietti oraz Eros Cavalli.

Działalność grupy Toora polega przede wszystkim na projektowaniu, wytwarzaniu oraz dystrybucji wyrobów wytwarzanych z aluminium, przeznaczonych głównie do przemysłu motoryzacyjnego.

Właścicielem 50,51 % akcji Toora Poland SA jest spółka Alpol Sp. z o.o. z siedzibą w Nisku. Natomiast jedynym właścicielem spółki Alpol Sp. z o.o. jest spółka prawa włoskiego Toora S.p.A. Italy. Szczegółowy schemat grupy kapitałowej Toora, w skład której wchodzi Toora Poland S.A. przedstawiony został poniżej.

Struktura Grupy Kapitałowej Toora





SIEDZIBA SPÓŁKI

Toora Poland S.A.
ul. Sandomierska 14
37-400 Nisko
tel. +48 (015) 841-66-35
fax. +48 (015) 841-65-28
e-mail: toorapoland@toorapoland.pl

ZAKŁAD PRODUKCYJNY (EX. TMP FONDALMEC POLAND SP. Z O.O.)

Toora Poland S.A.
ul. Strażacka 43
44-240 Żory
tel. +48(32) 472 40 70
fax. +48(032) 472 40 71
e-mail: toorapoland@toorapoland.pl

2. ZMIANY W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ I ICH SKUTKI

W prezentowanym okresie nie zaistniały żadne zmiany w strukturze Spółki.

3. REALIZACJA PROGNOZ FIANASOWYCH WYNIKÓW SPÓŁKI NA ROK 2007

Zarząd spółki Toora Poland S.A. 20 lipca 2007 roku poinformował raportem bieżącym, iż przewidywane przychody ze sprzedaży w roku obrotowym 2007 zamknął się w granicach 293 mln zł netto.

Niestety nie udało się zrealizować zakładanych 293 mln zł netto przychodów ze sprzedaży w 2007 roku. Przychody ze sprzedaży netto za 12 miesięcy 2007 roku wyniosły 246,5 mln zł, czyli o 16 % mniej niż planowano.

Do podstawowych przyczyn niezrealizowania prognozy przychodów ze sprzedaży (293 mln zł netto) należy zaliczyć:

- problemy z płynnością finansową Spółki
- problemy, z jakością wyrobów (wysoki wskaźnik brakowości w segmencie felg aluminiowych)
- ogłoszenie upadłości likwidacyjnej w dniu 15 listopada 2007 roku

4. STRUKTURA WŁASNOŚCI ZANCAZYCH PAKIETÓW AKCJI TOORA POLAND S.A.

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Spółkę oraz poniższym zestawieniem w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia 14 lutego 2008 roku nie miały miejsca zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji:

AKCJONARIUSZ	LICZBA POSIADANYCH AKCJI (W SZT.)	LICZBA POSIADANYCH GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU AKCJONARIUSZY	UDZIAŁ W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU AKCJONARIUSZY	WARTOŚĆ NOMINALNA POSIADANYCH AKCJI (W ZŁ.)	UDZIAŁ W KAPITALE ZAKŁADOWYM
Alpol Sp. z o.o.	10.567.210	10.567.210	50,51%	10.567.210	50,51%

5. STAN POSIADANIA AKCJI TOORA POLAND S.A. LUB UPRAWNIEŃ DO NICH (OPCJI) PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE SPÓŁKĘ

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Spółkę w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia 14 lutego 2008 roku nie wystąpiły żadne zmiany w stanie posiadania akcji Toora Poland S.A. i uprawnień do nich przez osoby zarządzające i

nadzorujące Spółkę.

6. POSTĘPOWANIA SĄDOWE I ARBITRAŻOWE

W prezentowanym okresie przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczyły się postępowania dotyczące zobowiązań ani wierzytelności Toora Poland S.A. lub jednostki od niej zależnej, których jednorazowa lub łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10 % kapitałów własnych Spółki.

7. INFORMACJE O ZAWARCIU PRZEZ TOORA POLAND S.A. LUB JEDNOSKĘ OD NIEJ ZALEŻNĄ JEDNEJ LUB WIELU TRANSAKCJI Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI, JEŻELI WARTOŚĆ TYCH TRANSAKCJI (ŁĄCZNA WARTOŚĆ WSZYSTKICH TRANSAKCJI ZAWARTCH W OKRESIE OD POCZĄTKU ROKU OBROTOWEGO) PRZEKRACZA WYRAŻONĄ W ZŁOTYCH RÓWNOWARTOŚĆ KWOTY 500.000 EURO-JEŻELI NIE SĄ TO TRANSAKCJE TYPOWE I RUTYNOWE, ZAWIERANE NA WARUNKACH RYNKOWYCH POMIĘDZY JEDNOSTKAMI POWIĄZANYMI, A ICH CHARAKTER I WARUNKI WYNIKAJĄ Z BIEŻĄCEJ DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ, PROWADZONEJ PRZEZ SPÓŁKĘ LUB JEDNOSTKĘ OD NIEJ ZALEŻNĄ.

W IV kwartale 2007 roku Toora Poland S.A. nie zawierała transakcji o charakterze szczególnym z podmiotami powiązanyymi.

8. PORĘCZENIA KREDYTU, POŻYCZKI LUB UDZIELENIE GWARANCJI PRZEZ TOORA POLAND S.A. LUB PRZEZ JEJ JEDNOSTKĘ ZALEŻNĄ ŁĄCZNIE JEDNEMU PODMIOTOWI LUB JEDNOSTCE ZALEŻNEJ OD TEGO PODMIOTU, JEŻELI ŁĄCZNA WARTOŚĆ ISTNIEJĄCYCH PORĘCZEŃ LUB GWARANCJI STANOWI RÓWNOWARTOŚĆ CO NAJMNIEJ 10 % KAPITAŁÓW WŁASNYCH SPÓŁKI.

W IV kwartale 2007 roku Toora Poland S.A. nie udzielała poręczeń kredytu, pożyczki lub gwarancji stanowiących równowartość 10% kapitałów własnych Spółki.

9. INFORMACJE ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN, ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ TOORA POLAND S.A.

Nie występują dodatkowe informacje, które zdaniem Spółki są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań emitenta.

10. CZYNNIKI, KTÓRE BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ TOORA POLAND S.A. WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO KWARTAŁU

W dniu 15.11.2007 Sąd Rejonowy w Tarnobrzegu Ogłosił upadłość spółki w związku z wnioskiem firmy PRAGMA INKASO Sp. z o.o. oraz SOVEREIGN CAPITAL S.A. o ogłoszenie upadłości. Wyrok stał się prawomocny z dniem 20.12.2007.

Mimo uprawomocnienia się postanowienia o upadłości likwidacyjnej Toora Poland S.A. działalność Spółki jest kontynuowana.

W celu poprawienia sytuacji firmy Toora Poland S.A. został opracowany Plan restrukturyzacyjny, którego założenia opierają się na następujących działaniach naprawczych:

Restrukturyzacja zatrudnienia.

Praktyka gospodarki wolnorynkowej zaleca, aby odsetek nowej kadry kierowniczej i naczelnego kierownictwa w firmie wynosił odpowiednio : minimum 20% - 25%.

Realizacja projektu restrukturyzacji firmy w zakresie spraw pracowniczych, doprowadzi do uzyskania właściwych relacji poprzez redukcję zbędnego zatrudnienia i lepszą organizację pracy. Wdrożenie przedstawionych wyżej propozycji jest koniecznym warunkiem dla procesu naprawy spółki.

Optymalizacja kosztów

Plany optymalizacji kosztów produkcyjnych w poszczególnych obszarach przygotowany przez kierowników komórek (uwzględniono jedynie obszary kluczowe)

Wykorzystanie posiadanych aktywów trwałych

- upłynnienie nie efektywnych środków produkcji będących w dyspozycji Toory ,
- sprzedaż zbędnych maszyn i urządzeń,
- sprzedaż lub dzierżawę niewykorzystywanych obiektów lub powierzchni produkcyjnych,

Obecnie ze względu na ustanowione zastawy hipoteczne oraz nie ustabilizowaną sytuację prawną możliwa jest wyłącznie dzierżawa majątku.

Usprawnienie procesu produkcyjnego poprzez ograniczenie:

- brakowości w wyrobach,
- reklamacji klienta,
- usług zewnętrznych
- poprawienie efektywności pracy

11.OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ TOORA POLAND S.A. W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z WYKAZEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ ICH DOTYCZĄCYCH

Otrzymanie zawiadomienia o wycofaniu przez Wierzyciela wniosku o upadłość Spółki

W dniu 9 listopada 2007 roku Spółka otrzymała zawiadomienie od firmy PRAGMA INKASO Sp. z o.o., iż w związku z zawarciem dnia 9 listopada 2007 roku ugody z firmą Toora Poland S.A., firma PRAGMA INKASO Sp. z o.o. wycofuje wniosek o ogłoszenie upadłości Toora Poland S.A..

Rezygnacja członka Rady Nadzorczej Toora Poland SA

W dniu 9 listopada 2007 r. członek Rady Nadzorczej Toora Poland SA Pani Halina Wysocka złożyła rezygnację z zajmowanego stanowiska z dniem 10 listopada 2007 r.

Do dnia złożenia rezygnacji Pani Halina Wysocka pełniła w spółce Toora Poland SA funkcję Przewodniczącej Rady Nadzorczej.

Pani Halina Wysocka nie podała powodu złożenia rezygnacji z zajmowanego stanowiska.

Otrzymanie zawiadomienia z Sądu Rejonowego w Tarnobrzegu

Toora Poland S.A. w dniu 15 listopada 2007 otrzymała z Sądu Rejonowego Wydział V Gospodarczy Sekcja Upadłościowa w Tarnobrzegu postanowienie , w sprawie Pragma Inkaso Sp. z o.o. oraz Sovereign Capital S.A. o sygn. akt V 1 GU 12/07 , o ogłoszeniu upadłości obejmującej likwidację majątku Spółki Toora Poland S.A..

Postanowienie jest nieprawomocne . Spółce przysługuje prawo do wniesienia zażalenia na postanowienie Sądu Rejonowego Wydział V Gospodarczy Sekcja Upadłościowa w Tarnobrzegu decyzję .

Postanowienie zostało wydane w dniu 15 listopada 2007 roku.

Sąd Rejonowy Wydział V Gospodarczy Sekcja Upadłościowa w Tarnobrzegu wyznaczył sędziego komisarza w osobie SSR Pana Michała Dudzica oraz syndyka masy upadłościowej w osobie Pana Janusza Skiby.

Otrzymanie postanowienia z Sądu Okręgowego w Tarnobrzegu o oddaleniu zażalenia na postanowienie o upadłości likwidacyjnej Toora Poland S.A.

W dniu 20 grudnia 2007 Spółka otrzymała z Sądu Okręgowego Wydział IV Gospodarczy w Tarnobrzegu postanowienie, w sprawie Pragma Inkaso Sp. z o.o. Sovereign Capital S.A. o sygn. akt IV Gz 42/07 , IV Gz 43/07 , oddalające zażalenia Toora Poland S.A. oraz Sovereign Capital S.A. na postanowienie o ogłoszeniu upadłości obejmującej likwidację majątku Spółki Toora Poland S.A.. Postanowienie zostało wydane w dniu 20 grudnia 2007 roku.

W związku z oddaleniem zażaleń Toora Poland S.A. oraz Sovereign Capital S.A., postanowienie Sądu Rejonowego Wydział V Gospodarczy Sekcja Upadłościowa w Tarnobrzegu z dnia 15 listopada 2007 roku o ogłoszeniu upadłości obejmującej likwidację majątku Spółki Toora Poland S.A. stało się prawomocne z dniem 20 grudnia 2007 roku.

Sąd Rejonowy Wydział V Gospodarczy Sekcja Upadłościowa w Tarnobrzegu wyznaczył sędziego komisarza w osobie SSR Pana Michała Dudzica oraz syndyka masy upadłościowej w osobie Pana Janusza Skiby.

Powołanie członków Rady Nadzorczej

W dniu 20 grudnia 2007 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało w skład Rady Nadzorczej Toora Poland S.A.

następujące osoby :

Anetta Mazur –Masłowska

Henryk Kwiatkowski

Robert Kitowski

Marian Stanek

Włodzimierz Bogucki

Iwona Czorny

Sylwester Makarski

12.OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ , W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE , MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE TOORA POLAND S.A. W IV KWARTALE 2007 ROKU

Problemy finansowe Spółki miały znaczący wpływ na wyniki IV kwartału 2007 roku. Zarówno wynik finansowy netto (-8.9 mln zł) jak i zrealizowane przychody ze sprzedaży netto (50.6 mln zł) osiągnęły wartości znacząco niższą niż pierwotnie zakładano.

Najbardziej istotnym czynnikiem mającym wpływ na wyniki osiągnięte w czwartym kwartale 2007 roku było wypowiedzenie umów kredytowych przez Banki finansujące Spółkę. Efektem powyższych zdarzeń było m.in. znaczne ograniczenie zakupów materiałów produkcyjnych co doprowadziło do zmniejszenia produkcji, a tym samym do opóźnień w realizacji dostaw do naszych klientów oraz obniżenia przychodów.

Skutki opisanej sytuacji można również zaobserwować na braku rentowności sprzedaży (strata na sprzedaży)

Problemy produkcyjne, przede wszystkim duża brakowość produkcji w segmencie felg odlewanych metodą niskociśnieniową, spowodowały znaczne opóźnienia w realizacji założonego planu sprzedaży, jak również znaczny wzrost kosztów działalności operacyjnej.

Ponadto 15 listopada 2007 roku Sąd Rejonowy w Tarnobrzegu wydał postanowienie o upadłości obejmującej likwidację majątku Spółki . Skutkiem powyższej decyzji był y znaczne ograniczenia w działalności operacyjnej Toora Poland S.A. .

13. INFORMACJE DOTYCZĄCA EMISJI, WYKUPU I SPŁAT KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH

Nie dotyczy omawianego okresu.

14.INFORMACJE DOTYCZĄCE WYPŁACONEJ (LUB ZADEKLAROWANEJ) DYWIDENDY, ŁĄCZNIE I W PRZELICZENIU NA JEDNĄ AKCJĘ , Z PODZIAŁEM NA AKCJE ZWYKŁE I UPRIWILEJOWANE

W prezentowanym okresie Toora Poland S.A. nie wypłacała, ani nie deklarowała wypłaty dywidendy.

15.WSKAZANIE ZDARZEŃ, KTÓRE WYSTĄPIŁY PO DNIU, NA KTÓRY SPORZĄDZONO SKRÓCONE KWARTALNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE, NIEUJĘTYCH W TYM SPRAWOZDANIU , A MOGĄCYCH W ZNACZĄCY SPOSÓB WPŁYNAĆ NA PRZYSZŁE WYNIKI FINANSOWE TOORA POLAND S.A.

Po dniu, na który sporządzono powyższe sprawozdanie nie nastąpiły żadne istotne zdarzenia.



16. INFORMACJA DOTYCZĄCA ZMIAN ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH LUB AKTYWÓW WARUNKOWYCH, KTÓRE NASTĄPIŁY OD CZASU OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO

W prezentowanym okresie nie nastąpiła zmiana zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych Spółki.

Janusz Skiba

Syndyk Masy Upadłościowej Toora Poland S.A.

Andrzej Korbel

Dyrektor Finansowy Toora Poland SA