
**KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD
STANÓW ZJEDNOCZONYCH AMERYKI
Waszyngton, DC 20549**

FORMULARZ 8-K

RAPORT BIEŻĄCY
W TRYBIE UST. 13 LUB UST. 15(d) USTAWY
O OBROcie PAPIERAMI WARTOŚCIOWYMI Z 1934 R.

Data raportu
(Termin najwcześniejszego ze zdarzeń objętych raportem)
28 lutego, 2007 r.

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION
(Dokładna nazwa zgodnie z zapisami statutu podmiotu składającego raport)

DELAWARE
(Stan lub inne miejsce
utworzenia/zawiązania)

0-24341
(Numer w ewidencji
Komisji)

54-18652710
(Podatkowy numer
identyfikacyjny
pracodawcy IRS)

Two Bala Plaza, Suite 300
Bala Cynwyd, Pennsylvania
(Adres głównej siedziby organu wykonawczego podmiotu składającego
raport)

19004
(Kod pocztowy)

(610) 660-7817
(Numer telefonu podmiotu składającego raport, wraz z numerem kierunkowym)

W przypadku składania formularza 8-K w związku z jednoczesnym wykonywaniem przez podmiot składający raport obowiązków określonych przepisami wskazanymi poniżej, należy zaznaczyć właściwą kratkę:

- ☐ Pisemne zawiadomienia zgodnie z Przepisem 425 na podstawie Ustawy o papierach wartościowych (17 CFR 230.425)
 - ☐ Wnioski składane zgodnie z Przepisem 14a-12 na podstawie Ustawy o obrocie papierami wartościowymi (17 CFR 240.14a-12)
 - ☐ Zawiadomienia przedwstępne zgodnie z Przepisem 14d-2(b) na podstawie Ustawy o obrocie papierami wartościowymi (17 CFR 240.14d-2(b))
 - ☐ Zawiadomienia przedwstępne zgodnie z Przepisem 13e-4(c) na podstawie Ustawy o obrocie papierami wartościowymi (17 CFR 240.13e-4(c))
-

Ust. 2.02. Wyniki operacji i warunek finansowy

W dniu 28 lutego, 2007 r. Central European Distribution Corporation wydała oświadczenie prasowe (ang. *press release*) informujące o jej wynikach finansowych za pełny rok obrotowy kończący się 31 grudnia, 2006 r. Kopia oświadczenia prasowego została załączona do niniejszego formularza jako Załącznik 99.1 i zostaje włączona do niego przez odwołanie. Taka informacja nie powinna być traktowana jako „złożona” dla celów Rozdziału 18 Ustawy o Obrocie Papierami Wartościowymi z 1934 r., ze zmianami, ani nie powinna być uznawana za załączoną przez odwołanie w jakimkolwiek raporcie składanym zgodnie z Ustawą o Obrocie Papierami Wartościowymi z 1934 r., ze zmianami, za wyjątkiem sytuacji, w których szczególne odwołanie zostało wyraźnie wskazane w odpowiednim raporcie.

Ust. 9.01. Sprawozdanie finansowe i załączniki.

(d) Załączniki.

99.1 Oświadczenie prasowe wydane przez Central European Distribution Corporation w dniu 28 lutego, 2007 r.

PODPIS

Zgodnie z wymogami Ustawy o Obrocie Papierami Wartościowymi z 1934 r. (ang. *Securities Exchange Act of 1934*) Central European Distribution Corporation zapewniła podpisanie niniejszego raportu w swoim imieniu przez należycie umocowanego sygnatariusza.

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION

/s/ Chris Biedermann

Chris Biedermann

Wiceprezes i Dyrektor Finansowy

Data: 1 marca, 2007 r.

WYKAZ ZAŁĄCZNIKÓW

<u>Załącznik nr</u>	<u>Opis</u>
99.1	Oświadczenie prasowe wydane przez Central European Distribution Corporation w dniu 28 lutego, 2007 r.

**Central European Distribution Corporation ogłasza wyniki finansowe za 2006 rok;
zysk operacyjny wzrósł o 78% w porównaniu do 2005 roku**

Bala Cynwyd, Pennsylvania, 28 lutego, 2007 roku: Central European Distribution Corporation (CEDC), spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie oraz na giełdzie Nasdaq w Stanach Zjednoczonych, ogłosiła wyniki finansowe za 2006 rok. Przychody netto ze sprzedaży za rok obrotowy 2006, zakończony 31 grudnia, wzrosły o 26% do 944,1 mln USD z 749,4 mln USD zaraportowanych w tym samym okresie roku 2005. Zysk z działalności operacyjnej wzrósł o 78% do 91,6 mln USD z 51,6 mln USD w tym samym okresie roku 2005.

Po wyeliminowaniu czynników jednorazowych, CEDC ogłosiła porównywalny zysk netto za rok obrotowy 2006 na poziomie 46,1 mln USD, czyli 1,28 USD rozwodnionego zysku netto na jedną akcję zwykłą, w porównaniu z 31,3 mln USD, czyli 1,09 USD rozwodnionego zysku netto na jedną akcję zwykłą w tym samym okresie roku 2005. Zgodnie ze standardami U.S. GAAP zysk netto w roku obrotowym 2006 wyniósł 55,5 mln USD, czyli 1,53 USD rozwodnionego zysku netto na jedną akcję zwykłą, w porównaniu z 20,3 mln USD, czyli 0,70 USD rozwodnionego zysku netto na jedną akcję zwykłą w roku ubiegłym. Główna różnica pomiędzy wysokością zysku netto raportowanego według standardów U.S. GAAP a doprowadzonego do porównywalności zysku netto, który został skorygowany o jednorazowe czynniki, wynika z niezrealizowanych zmian kursu walut dotyczących naszych obligacji (Senior Secured Notes). W celu uzgodnienia porównywalnego zysku netto do zysku netto zaraportowanego zgodnie z powszechnie przyjętymi w Stanach Zjednoczonych zasadami rachunkowości, które są określane mianem „GAAP”, proszę odwołać się do sekcji „niezbądane uzgodnienie wyników według wcześniej stosowanych standardów rachunkowości”. Średnia ważona liczba akcji, która posłużyła do wyliczenia rozwodnionego zysku netto na akcję za rok 2006, wyniosła 36,1 mln.

Niektóre z najważniejszych danych finansowych Spółki za 2006 r.:

- Przychody ze sprzedaży netto za cały rok 2006 – wzrost o 26% w porównaniu do 2005 r.
- Zysk brutto ze sprzedaży za cały rok 2006 – wzrost o 63% w porównaniu do 2005 r.
- Marża brutto ze sprzedaży za cały rok 2006 – wzrost z 16% w 2005 r. do 21% w 2006 r.
- Zysk z działalności operacyjnej za cały rok 2006 – wzrost o 78% w porównaniu do 2005 r.
- EBIDTA (skorygowany o zysk mniejszości) za cały rok 2006 – wzrost o 81% w porównaniu do 2005 r. do 101 mln USD
- Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej za cały rok 2006 – wzrost z 34,1 mln USD w 2005 r. do 71,7 mln USD w 2006 roku
- Portfolio marek importowanych, na które mamy wyłączność na sprzedaż – wzrost o 27% w porównaniu do 2005 r.
- Przychody ze sprzedaży eksportowej – wzrost o 36% w porównaniu do 2005 r.

Pan William Carey, Przewodniczący, Prezes Rady Dyrektorów i Dyrektor Generalny powiedział: „Rok 2006 to pierwszy rok działania CEDC jako zintegrowanego producenta, importera i dystrybutora czołowych marek w Polsce. Koncentrowaliśmy się przede wszystkim na zintegrowaniu aktywności handlowych i operacyjnych naszych połączonych firm, przy utrzymaniu dobrych wyników ze wszystkich obszarów działalności. Sukces naszych działań potwierdzają zaprezentowane wyniki. Wysokość przepływów pieniężnych netto z działalności operacyjnej odzwierciedla ogromne synergie, który osiągnęliśmy dzięki połączeniu działań biznesowych naszych jednostek. Oprócz integracji firm w Polsce zrobiliśmy już pierwszy krok ku ekspansji poza granice kraju, dzięki akwizycji spółki Bols Węgry w lipcu 2006 roku, której to wyniki przerosły nasze oczekiwania. W grudniu udało nam się także wprowadzić firmę na GPW, równolegle do notowań na NASDAQ, poszerzając grono naszych inwestorów z Europy Centralnej, co w naszej opinii przeloży się na korzyści w niedalekiej przyszłości”.

Pan Carey kontynuował: „W związku z wprowadzaniem w 2007 roku naszej strategii ukierunkowanej na rozszerzanie portfolio marek własnych i importowanych, na które mamy wyłączność sprzedaży, naszym priorytetem będzie zwiększenie sprzedaży oraz marży. Wierzimy, że utrzymają się korzystne warunki ekonomiczne w Europie Centralnej, co powinno być dobrą wróżbą dla dalszego wzrostu w segmencie wyrobów o wyższej marży. Obserwujemy

kontynuację wzrostu sprzedaży naszych produktów eksportowych dzięki nowym kontraktom podpisanym w 2006 oraz zakończonej właśnie zmianie opakowania Żubrówki. Dalsza integracja naszych działań oraz sfinalizowanie inwestycji w zakłady rektyfikacyjne powinny zwiększyć całkowitą rentowność operacyjną Grupy. Będziemy również kontynuować strategię ukierunkowaną na akwizycję dystrybutorów w Polsce, a także znaczących producentów w Europie Środkowo-Wschodniej”.

Spółka CEDC ogłosiła wartość zysku netto oraz rozwodnionego zysku netto na akcję wg standardów U.S GAAP oraz wcześniej używanych standardów rachunkowości, które w tej informacji pojawiają się jako porównywalny, raportowany wg wcześniej stosowanych standardów rachunkowości zysk netto oraz wskaźnik EBITDA (skorygowany o zysk mniejszości). Zarząd CEDC uważa, iż przedstawienie wyników finansowych doprowadzonych do porównywalności poprzez eliminację czynników jednorazowych zgodnie z załączonym uzgodnieniem, dostarczy inwestorom istotnych informacji oraz alternatywną prezentację umożliwiającą właściwe zrozumienie wyników operacyjnych oraz trendów rozwoju spółki. CEDC przedstawia możliwe do porównania wyniki, aby umożliwić inwestorom lepszy wgląd do zasadniczych trendów biznesowych, wynikających z przeprowadzanych operacji. EBITDA (skorygowana o zysk mniejszości) reprezentuje dochody wg standardów GAAP po odliczeniu odsetek, podatków, umorzenia i amortyzacji oraz innych finansowych przychodów i kosztów, skorygowana o zysk mniejszości). Wskaźnik ten (skorygowany o zysk mniejszości) został przedstawiony, gdyż – w opinii zarządu - dostarcza dodatkowych informacji nt. działalności CEDC. Sporządzone przez CEDC obliczenia wspomnianych wskaźników mogą nie pokrywać się ze wskaźnikami o tej samej nazwie wykorzystywanymi przez inne spółki. Wskaźniki te nie zostały zaprezentowane jako alternatywa dla zysku netto obliczonego wg standardów U.S. GAAP i w związku z tym nie należy przywiązywać do nich nadmiernej wagi. Uzgodnienie porównywalnego zysku netto do zysku netto zaraportowanego zgodnie z powszechnie przyjętymi w Stanach Zjednoczonych zasadami rachunkowości, które są określane mianem „GAAP”, znajduje się w sekcji „niezbądane uzgodnienie wyników według wcześniej stosowanych standardów rachunkowości” pod koniec tego oświadczenia prasowego.

CEDC jest największym producentem wódki w Polsce. Wytwarza m.in. takie wódki jak: Absolut, Żubrówka, Bols i Sopot. CEDC obecnie eksportuje Żubrówkę na wiele rynków na całym świecie. CEDC produkuje i dystrybuje także Royal Vodka, najlepiej sprzedającą się wódkę na Węgrzech.

CEDC jest także największym dystrybutorem i importerem napojów alkoholowych w Polsce i na Węgrzech. W Polsce, CEDC działa za pośrednictwem 16 centrów dystrybucyjnych i 76 składów handlowych. CEDC importuje także wiele wiodących na świecie marek, w tym takie marki jak: Remy Martin, Jagermeister, Metaxa, Jim Beam, Sauza Tequila, Grant's, E&J Gallo, Sutter Home, Torres, Penfolds, wina Concha y Toro, piwa: Corona, Foster's, i Guinness Stout, a także wodę Evian.

Niniejsza informacja prasowa zawiera stwierdzenia dotyczące przyszłości w rozumieniu amerykańskiej ustawy z roku 1995 Private Securities Litigation Reform Act. Stwierdzenia dotyczące przyszłości obejmują znane i nieznanne czynniki ryzyka, które mogą spowodować, że rzeczywiste wyniki i osiągnięcia CEDC będą w istotny sposób różnić się od wyników i osiągnięć wyrażonych lub wynikających ze stwierdzeń dotyczących przyszłości. Ostrzega się inwestorów, że stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji przyszłych wyników i że nie można na nich nadmiernie polegać. CEDC nie zobowiązuje się do przyszłej aktualizacji czy też weryfikacji stwierdzeń dotyczących przyszłości ani też do publikowania takich stwierdzeń w przyszłości, zarówno w rezultacie pojawienia się nowych informacji lub wydarzeń, chyba że będzie do tego zobligowana przepisami prawa. Zwraca się uwagę inwestorów na pełną dyskusję wyników i nieprzewidywalnych czynników zawartych w sporządzonym przez CEDC raporcie FORM 10-K za rok podatkowy zakończony w dniu 31 grudnia 2005 i w innych raportach okresowych złożonych przez CEDC w amerykańskiej Securities and Exchange Commission.

Kontakt:
Jim Archbold,
Dyrektor ds. Relacji Inwestorskich
Central European Distribution Corporation
Tel. (+1) 610-660-7817

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION
NIEZBADANE UZGODNIENIE WYNIKÓW WEDŁUG WCZEŚNIEJ STOSOWANYCH STANDARDÓW
RACHUNKOWOŚCI

Kwoty w tabelach wyrażone są w tysiącach

	Trzy miesiące zakończone 31 grudnia			Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia		
	2006	2005		2006	2005	
Wynik finansowy netto	\$ 32,089	\$ 12,071		\$ 55,450	\$ 20,268	
Różnice kursowe i wycena kontraktu finansowego	(13,590)	1,842	(A)	(11,810)	6,832	(A)
Koszty finansowe związane z zakupem spółek	-	464	(B)	-	3,907	(B)
Pozostałe koszty związane z przejęciami spółek	423	114	(C)	423	317	(C)
Koszty poniesione na zakup Polmosu Lublin	95	-	(D)	469	-	(D)
Koszt programu opcji pracowniczych	793	-	(E)	1,548	-	(E)
Porównywalny wynik finansowy netto	\$ 19,810	\$ 14,491		\$ 46,080	\$ 31,324	
Porównywalny zysk netto na jedną akcję zwykłą, podstawowy	0.55	0.41		1.29	1.11	
Porównywalny zysk netto na jedną akcję zwykłą, rozwodniony	0.54	0.41		1.28	1.09	

	Trzy miesiące zakończone 31 grudnia		Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia	
	2006	2005	2006	2005
Skorygowany wynik finansowy netto	\$ 32,089	\$ 12,071	\$ 55,450	\$ 20,268
Podatek dochodowy	7,635	3,382	13,986	5,346
Koszty netto z tytułu odsetek	7,905	8,222	31,750	15,828
Inne (przychody)/koszty finansowe netto	(18,947)	2,283	(17,212)	7,678
Amortyzacja	1,881	1,329	8,739	4,529
Zysk mniejszości	2,037	2,261	8,727	2,261
EBITDA, skorygowana o zysk mniejszości	\$ 32,600	\$ 29,548	\$ 101,440	\$ 55,910
Zmiana w kapitale obrotowym i zarachowanych zobowiązaniach	(7,160)	(5,494)	9,975	6,357
Opłaty finansowe	(6,170)	(10,505)	(31,750)	(23,506)
Koszty niepieniężne	450	712	3,807	1,380
Korekta podatku	(3,266)	(3,382)	(11,781)	(6,060)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	\$ 16,454	\$ 10,879	\$ 71,691	\$ 34,081

Przedstawienie wyników finansowych doprowadzonych do porównywalności poprzez eliminację czynników jednorazowych stanowi dodatkową informację, która według Zarządu dostarczy inwestorom lepszy wgląd w trend rozwoju Spółki oraz jej wyniki finansowe, umożliwiające ocenę wyników finansowych. Opis tych pozycji znajduje się poniżej:

- A. Pozycja przedstawia wpływ netto po opodatkowaniu różnic kursowych naszych obligacji („Senior Secured Notes”) oraz wyceny rynkowej kontraktów zabezpieczających te obligacje.
- B. CEDC w dniu 25 lipca 2005 roku wyemitowała obligacje o wartości 325 milionów Euro w celu sfinansowania przejęcia spółek Polmos Białystok oraz Bols. Na skutek różnych opóźnień ze strony Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumenta w udzieleniu ostatecznej zgody na sfinalizowanie transakcji, przejęcie Bols nastąpiło 17 sierpnia 2005 roku, natomiast przejęcie Polmosu Białystok 12 października 2005 roku. Podane wartości odzwierciedlają proporcjonalny udział zarachowanych odsetek, pomniejszonych o uzyskane odsetki od kwoty zdeponowanej na rachunku powierniczym do momentu sfinalizowania transakcji przejęcia. Ponadto, CEDC zaciągnęła dodatkowe zobowiązanie w celu złożenia depozytu zabezpieczającego na rachunek Skarbu Państwa, jako część przejęcia Polmosu Białystok. Koszty związane z tym dodatkowym finansowaniem również zostały odzwierciedlone w tym wyliczeniu.
- C. Pozycja przedstawia inne dodatkowe koszty poniesione w 2005 roku bezpośrednio związane z przejęciami spółek Bols i Polmos Białystok jak również koszty poniesione w 2006 roku związane z wezwaniem do wykupu akcji Polmosu Białystok.
- D. Pozycja przedstawia koszty poniesione na potencjalne przejęcie Polmosu Lublin, które nie doszło do skutku, i która to spółka została zakupiona przez inny podmiot.
- E. Z dniem 1 stycznia 2006 roku Spółka przyjęła standard SFAS 123(R) i zaczęła wykazywać koszt wynagrodzeń z tytułu opcji na akcje w rachunku zysków i strat. Wartość ta odzwierciedla wpływ netto po opodatkowaniu ujęcia kosztu wynagrodzeń w rachunku zysków i strat.

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION
SKONSOLIDOWANE SKRÓCONE BILANSE (NIEZBADANE)

Kwoty w tabelach wyrażone są w tysiącach

	31 grudnia 2006 r.	31 grudnia 2005 r.
AKTYWA		
Aktywa obrotowe		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	\$159,362	\$60,745
Krótkoterminowe aktywa finansowe	—	4,269
Należności pomniejszone o odpisy aktualizujące w wysokości odpowiednio 24.172 USD i 22.851 USD	224,575	188,029
Zapasy	89,522	73,411
Rozliczenia międzyokresowe czynne i inne aktywa obrotowe	24,299	19,198
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4,171	5,847
Aktywa obrotowe razem	501,929	351,499
Znaki towarowe netto	371,624	316,821
Wartość firmy netto	398,005	372,664
Środki trwałe	49,801	39,784
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4,485	2,361
Pozostałe aktywa	204	1,343
Aktywa razem	\$1,326,048	\$1,084,472
 ZOBOWIĄZANIA I KAPITAŁY WŁASNE		
Zobowiązania krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	\$138,585	\$112,838
Kredyty bankowe i kredyty w rachunku bieżącym	24,656	26,747
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	2,975	672
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków	94,985	59,387
Pozostałe zarachowane zobowiązania (rozliczenia międzyokresowe bierne)	57,620	62,577
Krótkoterminowa część zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	2,005	3,328
Zobowiązania krótkoterminowe razem	320,826	265,549
Długoterminowe kredyty bankowe i pożyczki, pomniejszone o część krótkoterminową	8	9
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1,122	1,455
Długoterminowe zobowiązania z tytułu niepodporządkowanych zabezpieczonych papierów dłużnych	393,434	367,575
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	68,290	59,805
Zobowiązania długoterminowe razem	462,854	428,844
Kapitały mniejszości	21,395	15,137
Kapitał własny razem		
Akcje zwykłe (o wartości nominalnej 0,01 USD, 80.000.000 autoryzowanych akcji, 38.445.598 i 23.885.245 akcji wyemitowanych odpowiednio na 31 grudnia 2006 r. i 31 grudnia 2005 r.)	387	239
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	374,985	296,574
Zakumulowany wynik	128,084	72,634
Zakumulowane pozostałe łączne zyski	17,667	5,645
Minus akcje własne według ceny nabycia (odpowiednio 246.037 i 164.025 akcji na 31 grudnia 2006 r. i 31 grudnia 2005 r.)	(150)	(150)
Kapitał własny razem	520,973	374,942
Zobowiązania i kapitały własne razem	\$1,326,048	\$1,084,472

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION
SKONSOLIDOWANE SKRÓCONE RACHUNKI ZYSKÓW I STRAT (NIEZBADANE)
Kwoty w tabelach wyrażone są w tysiącach (z wyjątkiem wartości na jedną akcję)

	Rok obrotowy kończący się 31 grudnia		
	2006	2005	2004
Przychody brutto ze sprzedaży	\$1,193,248	\$828,918	\$580,744
Podatek akcyzowy	(249,140)	(79,503)	—
Przychody netto ze sprzedaży	944,108	749,415	580,744
Koszt własny sprzedaży	745,721	627,368	506,413
Zysk brutto ze sprzedaży	198,387	122,047	74,331
Koszty operacyjne	106,805	70,404	45,946
Zysk z działalności operacyjnej	91,582	51,643	28,385
Przychody/(koszty) nieoperacyjne			
Przychody/(koszty) netto z tytułu odsetek	(31,750)	(15,828)	(2,115)
Inne przychody/(koszty) finansowe netto	17,212	(7,678)	(19)
Zyski/(straty) na pozostałej działalności nieoperacyjnej	1,119	(262)	193
Zysk przed opodatkowaniem	78,163	27,875	26,444
Podatek dochodowy	13,986	5,346	4,614
Zysk mniejszości	8,727	2,261	—
Zysk netto	<u>\$55,450</u>	<u>\$20,268</u>	<u>\$21,830</u>
Zysk netto na jedną akcję zwykłą, podstawowy	<u>\$1.55</u>	<u>\$0.72</u>	<u>\$0.89</u>
Zysk netto na jedną akcję zwykłą, rozwodniony	<u>\$1.53</u>	<u>\$0.70</u>	<u>\$0.87</u>

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION
SKONSOLIDOWANE SKRÓCONE RACHUNKI PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH (NIEZBADANE)

Kwoty w tabelach wyrażone są w tysiącach

PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE	Rok obrotowy kończący się 31 grudnia		
	2006	2005	2004
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk netto	\$55,450	\$20,268	\$21,830
Korekty składające się na różnicę pomiędzy zyskiem netto a przepływami pieniężnymi netto z działalności operacyjnej:			
Amortyzacja	8,739	4,529	3,414
Odroczony podatek dochodowy	2,205	(317)	228
Odpis aktualizujący wartość należności	999	984	758
Zysk mniejszości	8,727	2,261	—
Pozycje niepieniężne	(14,404)	—	—
Zmiana stanu aktywów i zobowiązań działalności operacyjnej:			
Zmiana stanu należności	(7,554)	(23,730)	(23,495)
Zmiana stanu zapasów	(3,165)	(238)	(21,245)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych i innych aktywów obrotowych	(2,026)	(6,575)	(2,090)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług	8,123	(7,149)	29,424
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego i innych podatków	(122)	9,015	993
Zmiana stanu zarachowanych zobowiązań (rozliczeń międzyokresowych biernych) i pozostałych zobowiązań	14,719	35,034	(956)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	71,692	34,081	8,861
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Inwestycje w aktywa dotyczące działalności dystrybucyjnej	(11,713)	(8,091)	(5,449)
Inwestycje w znaki towarowe	(1,210)	—	—
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	2,045	2,454	1,490
Nabycie aktywów finansowych	—	(79,412)	(5,378)
Wpływy ze zbycia aktywów finansowych	4,784	115,028	—
Przejęcie jednostek zależnych, pomniejszone o przejęte środki pieniężne	(35,828)	(490,092)	—
Przepływy pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej	(41,922)	(460,113)	(9,337)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Zaciągnięcie kredytów bankowych i kredytów w rachunku bieżącym	15,379	4,804	7,604
Spląty kredytów bankowych i kredytów w rachunku bieżącym	(21,526)	(13,565)	(4,029)
Zaciągnięcie kredytów długoterminowych	—	—	1,518
Spląty kredytów długoterminowych	(3)	(6,438)	(4,400)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(2,232)	(1,676)	(1,838)
Wpływy netto z wyemitowanych niepodporządkowanych zabezpieczonych papierów dłużnych	—	378,447	—
Wycena kontraktu swapowego na dzień bilansowy	(7,323)	—	—
Wpływy netto z emisji akcji w ofercie publicznej	71,719	—	—
Wpływy netto z emisji akcji w ofercie prywatnej	—	111,594	—
Zrealizowane opcje	4,772	3,205	1,780
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	60,786	476,371	635
Różnice kursowe dotyczące salda otwarcia środków pieniężnych	8,059	(86)	4,103
Zmiana stanu środków pieniężnych	98,615	50,254	4,262
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	60,745	10,491	6,229
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	\$159,360	\$60,745	\$10,491
Dodatkowe informacje o działalności inwestycyjnej nie związanej z przepływami pieniężnymi			
Akcje zwykłe wyemitowane w związku z inwestycjami w jednostki zależne (nota 2)	\$161	\$126,156	\$2,390
Leasing finansowy	\$688	\$962	\$2,872
Dodatkowe informacje o przepływach pieniężnych			
Odsetki zapłacone	\$37,256	\$2,669	\$2,078
Podatek dochodowy zapłacony	\$11,980	\$4,580	\$2,636