

Amica Wronki S.A.

**Sprawozdanie Finansowe
za III kwartał 2006 roku**

30 wrzesień 2006

**Raport śródroczny, zgodny z wymogami MSR34
„Śródroczna sprawozdawczość finansowa”**

Dane finansowe

	WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
		3 kwartały narastająco 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-09-30	3 kwartały narastająco 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-09-30	3 kwartały narastająco 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-09-30	3 kwartały narastająco 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-09-30
1	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	753 358	741 600	192 325	182 737
2	Zysk (strata) z działalności operacyjnej	15 959	15 367	4 072	3 787
3	Zysk (strata) przed opodatkowaniem	6 919	7 393	1 766	1 822
4	Zysk (strata) netto	5 708	6 025	1 457	1 485
5	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-19 050	45 046	-4 863	11 100
6	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-26 369	-23 685	-6 732	-5 836
7	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	31 402	-3 179	8 017	-783
8	Przepływy pieniężne netto, razem	-14 017	18 182	- 3 578	4 480
9	Aktywa, razem	864 297	792 586	216 969	202 366
10	Zobowiązania i rezerwy	556 135	485 677	139 610	124 005
11	Zobowiązania długoterminowe	89 332	99 637	22 426	25 440
12	Zobowiązania krótkoterminowe	403 049	337 666	101 180	86 214
13	Kapitał własny	308 162	306 909	77 360	78 361
14	Kapitał zakładowy	17 475	17 475	4 387	4 462
15	Liczba akcji (w szt.)	8 737 500	8 737 500	8 737 500	8 737 500
16	Akcje własne do zbycia (w szt.)	729 332	729 332	729 332	729 332
18	Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,65	0,69	0,17	0,17
19	Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	37,93	37,79	9,52	9,65
20	Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	0	0	0	0

KOMENTARZ ZARZĄDU AMICA WRONKI S.A.
DO RAPORTU ZA TRZECI KWARTAŁ 2006 r.
PREZENTOWANEGO WEDŁUG MIĘDZYNARODOWYCH STANDARDÓW
SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ (MSR/MSSF).

I. Wstęp Prezesa Zarządu.

Trzeci kwartał bieżącego roku przyniósł Spółce oczekiwaną poprawę wyników sprzedażowych – łączne przychody ze sprzedaży są bowiem o kilkanaście procent wyższe niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Główny powód to wzrost sprzedaży na rynku krajowym prawie o 20% co przełożyło się na wygenerowanie zysku netto na poziomie 4,7 mln zł za sam kwartał, a 5,7 mln zł narastająco od początku roku. Ponadto jest to rezultat utrzymania dyscypliny w zakresie kosztów administracyjnych Spółki.

Analizując strukturę sprzedaży Amiki na rynku krajowym w III kwartale 2006, obserwujemy znaczne zmiany popytu w poszczególnych grupach produktowych – prawie dwukrotnie wzrosła wartość sprzedanych zmywarek, istotnemu zwiększeniu uległa także sprzedaż pralek, bo aż o 32,5%, szczególnie w miesiącach sierpnia i wrześniu. Imponujący był również wzrost sprzedaży kuchni wolnostojących, co pozwoliło na zwiększenie udziałów rynkowych w tym segmencie o 7%. Powyższe wyniki sprzedażowe pozwoliły na znaczny wzrost wartościowych, całościowych udziałów rynkowych Spółki z 15,6% do 16,3% i utrzymanie pozycji lidera na tym rynku.

Sprzedaż na rynkach eksportowych zarówno w III kwartale jak i w poprzednich b. r., wzrasta w porównaniu z odpowiednimi okresami roku ubiegłego. Dotyczy to w szczególności Europy Wschodniej – wzrost w porównaniu do III kwartału roku 2005 o ponad 21%, Północnej – wzrost o ponad 18%, Południowej i Południowo-wschodniej. Amica konsekwentnie rozbudowuje swoją sieć dystrybucyjną poprzez Spółki córki.

Spodziewamy się, że wyniki III kwartału oraz podejmowane przez Spółkę długofalowe działania – takie jak kontynuacja wzrostu sprzedaży eksportowej, zabezpieczanie przed ryzykiem kursowym czy optymalizacja kosztów, jak również obserwowane na rynku krajowym znaczne ożywienie popytu na produkty AGD, przyczynią się do osiągnięcia przez Spółkę zaplanowanych wyników w skali rocznej.

Prezes Zarządu
Jacek Rutkowski

I. Najważniejsze informacje

1. Przychody Spółki Amica Wronki S.A. w III kwartale 2006 r. wyniosły 306,3 mln zł, i wzrosły o 37,6 mln zł tj. o 14% w relacji do III kwartału roku 2005.
2. Tradycyjnie od kilku kwartałów Spółka osiąga wyższe przychody ze sprzedaży eksportowej w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku. W III kwartale b.r. eksport liczony w EUR w relacji do III kwartału roku ubiegłego wzrósł o 4,0 mln tj. o 11,1%.
3. Wynik finansowy netto za III kwartał 2006 r. wyniósł 4,7 mln zł i był aż o 3,3 mln zł wyższy od wyniku za III kwartał ubiegłego roku (1,4 mln zł). Narastająco za trzy kwartały Spółka wypracowała zysk netto w wysokości 5,7 mln zł.
4. Wartość sumy bilansowej wzrosła o 71,7 mln zł w porównaniu do końca roku 2005. Nastąpiło to głównie w efekcie wzrostu majątku obrotowego, który związany jest z rosnącymi obrotami Spółki.
5. Wskaźniki zadłużenia kształtują się na poziomach zbliżonych do końca roku ubiegłego.

III. Charakterystyka sprzedaży Amica Wronki S.A.

1. Sprzedaż krajowa.

a. Rynek AGD w Polsce

W III kwartale 2006 roku sprzedaż sprzętu AGD w Polsce w porównaniu do trzeciego kwartału 2005 roku wzrosła wartościowo aż o 15,7% osiągając ponad 861 mln PLN* sprzedaży fakturowej netto.

Tak duży wzrost sprzedaży spowodowany był przede wszystkim zwiększonym popytem na chłodziwo wolnostojące, pralnictwo jak również wciąż rosnącym zainteresowaniem zmywarkami. Wyższa sprzedaż chłodziwa była spowodowana bardzo wysokimi temperaturami w okresie letnim 2006. W porównaniu do zeszłego roku nastąpiło zwiększenie wartości sprzedaży sprzętu grzejnego do zabudowy, wynikające z wcześniejszego przygotowania rynku, poprzez wzmożone zakupy, do sezonu zimowego.

Ostatecznie cały IIIQ 2006 zamknął się wzrostami sprzedaży w stosunku do analogicznego okresu sprzed roku we wszystkich grupach asortymentowych:

Zmywarki FS	+ 48,8%
Zmywarki BI:	+ 35,7%
Chłodziwo BI:	+ 23,2%
Chłodziwo FS:	+ 17,8%
Okapy:	+ 15,0%
Sprzęt grzejny BI (płyty, piekarniki i kuchnie BI):	+ 14,2%
Pralki:	+ 10,4%
Kuchnie FS:	+ 10,2%

Podsumowując warto zwrócić uwagę, że III kwartał 2006 roku, charakteryzował się bardzo dynamicznym wzrostem sprzedaży wobec analogicznego okresu sprzed roku. Największą dynamiką wykazują się ponownie zmywarki, których udział w rynku dużego sprzętu AGD systematycznie rośnie, z 6,8% w 2005 roku do 8,2% w 2006 roku. Wyższą, niż rynkowa, dynamiką charakteryzowało się także chłodziwo.

Spowodowane to było bardzo dobrym sezonem letnim 2006. Wzrosty sprzedaży okapów i sprzętu grzejnego do zabudowy były nieznacznie niższe niż tempo wzrostu rynku w porównywanych okresach.

b. Amica

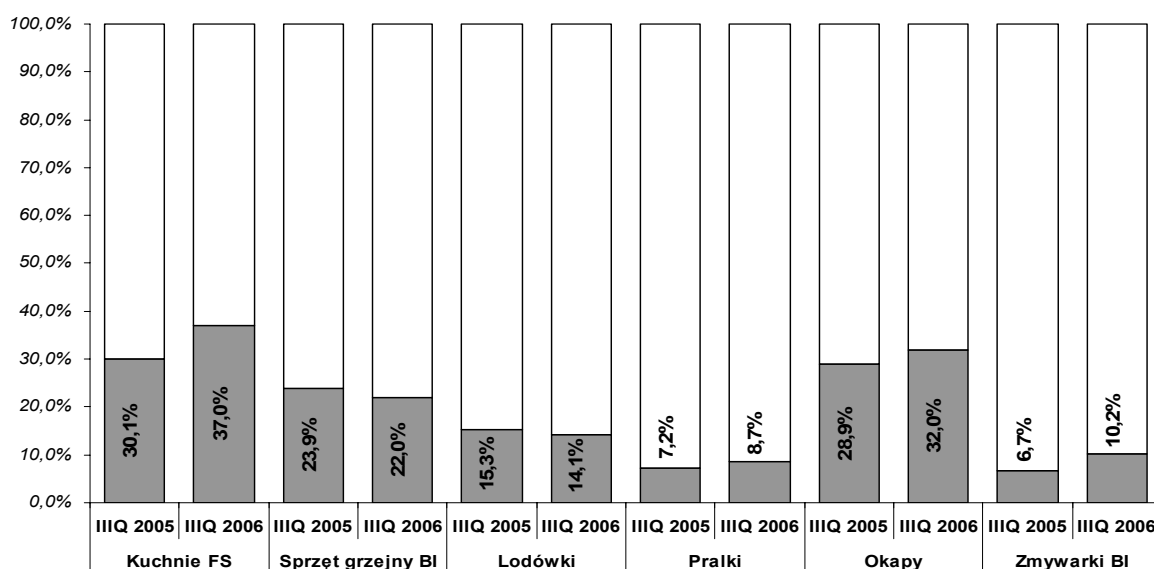
W porównaniu trzeciego kwartału 2006 roku, do trzeciego kwartału 2005 roku Amica odnotowała wzrost wartościowych udziałów rynkowych z 15,6% do 16,3%*

Najbardziej widoczny w porównywanych okresach był ponad dwukrotny wzrost sprzedaży zmywarek wolnostojących wynoszący aż +134,1% a także niewiele niższy wzrost sprzedaży zmywarek do zabudowy, który wyniósł +106,7%. Tak wysokie wzrosty, znacznie przewyższające tempo wzrostu na rynku, pozwoliły zwiększyć udziały w rynku zmywarek do zabudowy z 6,7% w IIIQ 2005 roku do 10,2% w IIIQ 2006 roku, natomiast jeśli chodzi o zmywarki wolnostojące Amica odnotowała wzrost z 2,6% do 4,0% udziałów w rynku w tym segmencie.

W porównywanych okresach wzrost sprzedaży pralnictwa, szczególnie w miesiącach sierpniu i wrześniu, wyniósł aż 32,5%, przekładając się na zwiększenie udziałów rynkowych z 7,2% na 8,7%. Podobnie imponującym wzrostem sprzedaży charakteryzowały się kuchnie wolnostojące, gdzie nastąpił wzrost sprzedaży o 35,2%. Amica w najważniejszym dla siebie segmencie zwiększyła udziały rynkowe z 30,1% do 37,0%. Kolejną grupą produktową, w której nastąpił znaczny wzrost sprzedaży były okapy, których sprzedaż wzrosła o 27,3%, pozwalając na zwiększenie udziałów rynkowych z 28,9% w IIIQ 2005 roku do 32,0% w IIIQ 2006 roku.

W pozostałych grupach produktowych Amica odnotowała wzrosty sprzedaży niewiele niższe niż tempo wzrostu rynku, nieznacznie obniżając zeszłoroczne udziały rynkowe.

Zmiany udziałów wartościowych w okresie IIIQ 2006 w porównaniu do IIIQ 2005 w poszczególnych grupach produktowych:



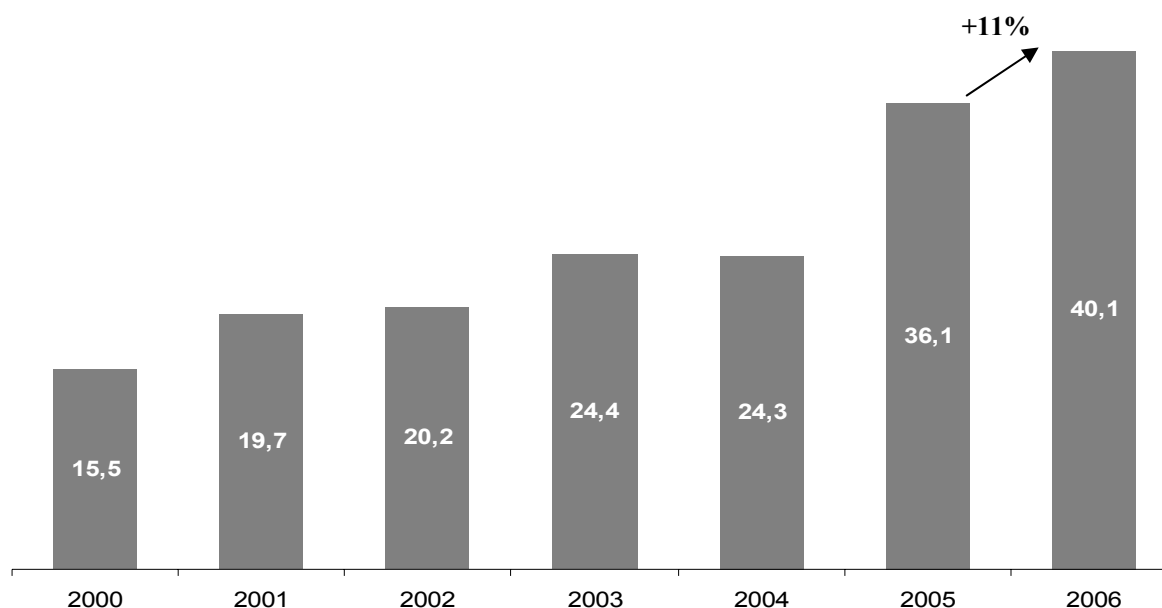
Oszacowano na podstawie posiadanych danych rynkowych

* Dane dotyczące całego rynku AGD nie obejmują kuchni mikrofalowych i suszarek.

2. Sprzedaż eksportowa.

Trzeci kwartał 2006 roku Amica zamknęła sprzedażą eksportową na poziomie 40,1 milionów EUR, co stanowi 11% wzrost w porównaniu z odpowiednim okresem roku ubiegłego.

Sprzedaż eksportowa w trzech kwartałach w latach 2000 - 2006



Niespełna połowę sprzedaży eksportowej (47%) Amica zrealizowała na rynkach Europy Wschodniej. Produkty sprzedawane są na tym obszarze głównie pod własną marką Hansa. Obroty w tym regionie wzrosły w porównaniu z III kwartałem 2005 roku o ponad 21%, co odpowiada wartości ponad 3,3 milionów EUR. Wzrost sprzedaży na rynkach wschodnich umożliwiła między innymi realizacja planu rozwoju dystrybucji. W omawianym okresie nastąpił spadek sprzedaży na rynku ukraińskim o 45%, co spowodowane było między innymi przedłużającym się procesem wprowadzania nowych stawek celnych.

Udziały regionów zachodniego i północnego w eksporcie ogółem wyniosły w III kwartale 2006 roku odpowiednio: 22% i 23%. W porównaniu z III kwartałem 2005 roku obroty na rynkach Europy Zachodniej spadły o 18%, co było wynikiem niższej realizacji sprzedaży w akcjach promocyjnych do niemieckich odbiorców katalogowych. W regionie Europy Północnej Spółka odnotowała ponad 18% wzrost sprzedaży w porównaniu z III kwartałem 2005 roku. Wzrost obrotów z Firmą Gram wyniósł w omawianym okresie 25%, a z naszym największym szwedzkim partnerem blisko 40%.

Amica rozbudowuje również sieć dystrybucji w Czechach (wzrost sprzedaży w III kwartale 2006 roku: 158%) oraz w krajach Europy Południowo – Wschodniej: w Rumunii, Bułgarii, Serbii i na Węgrzech (obroty większe niż w porównywalnym okresie 2005 roku o 55%). Można się spodziewać, że sprzedaż w tych krajach będzie coraz wyższa.

Nieco ponad jedną trzecią sprzedanych wyrobów w III kwartale 2006 roku stanowiły kuchnie wolnostojące. Sprzedaż tych produktów wzrosła w porównaniu z rokiem ubiegłym o 17%. Sprzedaż kuchni do zabudowy (17% obrotów Spółki w omawianym okresie) zmniejszyła się w zestawieniu z III kwartałem 2005 o 22%. Podstawowym powodem tego było zmniejszenie dynamiki sprzedaży do odbiorców katalogowych. Sprzedaż płyt grzejnych (stanowiących 6% eksportu) wzrosła o 28%.

Amica odnotowała w III kwartale 2006 wzrost sprzedaży lodówek o 18% i pralek o 36%. Powyższe grupy produktowe stanowiły odpowiednio 22% i 16% wartości całkowitej sprzedaży zagranicznej Spółki.

IV. WYNIKI FINANSOWE

1. Rachunek Zysków i Strat.

Przychody i koszty	III kwartał 2006		III kwartał 2005		Różnica	Dynamika %
	tys. zł	%	tys. zł	%		
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(2) - (4)	(2)/(4)
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	306 285	100,0	268 691	100,0	37 594	114,0
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	254 874	83,2	223 795	83,3	31 079	113,9
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	51 411	16,8	44 896	16,7	6 515	114,5
Koszty sprzedaży	16 830	5,5	13 222	4,9	3 608	127,3
Koszty ogólnego zarządu	25 272	8,3	24 653	9,2	619	102,5
Zysk (strata) na sprzedaży	9 309	3,0	7 021	2,6	2 288	132,6
Wynik na poz. działalności operacyjnej	-1 236	-0,4	-1 282	-0,5	46	96,4
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	8 073	2,6	5 739	2,1	2 334	140,7
Wynik na działalności finansowej	-3 305	-1,1	-4 515	-1,7	1 210	73,2
Zysk (strata) brutto	4 768	1,6	1 224	0,5	3 544	389,5
Podatek dochodowy	115	0,0	-177	-0,1	292	-65,0
Zysk (strata) netto	4 653	1,5	1 401	0,5	3 252	332,1

Wartość w tys. zł	III kwartał 2006	Struktura w III kw. 2006	III kwartał 2005	Struktura w III kw. 2005	Różnica 2006-2005	Dynamika 2006/2005
Kraj	148 595	48,5%	125 078	46,6%	23 516	118,8%
Produkty	114 052	37,2%	95 300	35,5%	18 752	119,7%
Towary	18 191	5,9%	12 732	4,7%	5 459	142,9%
Pozostałe	16 351	5,3%	17 046	6,3%	-694	95,9%
Eksport	157 691	51,5%	143 613	53,4%	14 078	109,8%
Produkty	154 601	50,5%	141 688	52,7%	12 913	109,1%
Towary	2 161	0,7%	1 180	0,4%	981	183,2%
Pozostałe	929	0,3%	746	0,3%	183	124,6%
Razem	306 285	100,0%	268 691	100,0%	37 594	114,0%

W III kwartale 2006 roku łączne przychody Spółki ze sprzedaży wyniosły 306,3 mln zł i były aż o 14,0% wyższe niż w III kwartale roku 2005. W strukturze przychodów w dalszym ciągu utrzymuje się tendencja większego udziału przychodów z eksportu. W analizowanym okresie sprzedaż na rynki zagraniczne liczona w PLN wyniosła 157,7 mln zł, stanowiąc 51,5% sprzedaży ogółem i była o 14,1 mln zł tj. o 9,8 % wyższa niż w III kwartale roku ubiegłego. Wyrażona w EUR natomiast wyniosła 40,1 mln i była o 11,1% wyższa (wartość III kwartału roku 2005 to 36,1 mln EUR).

Najwyższy wzrost ilościowy sprzedaży miał miejsce w kuchniach wolnostojących, wartościowy natomiast (wyrażony w PLN) w pralnictwie i w dalszej kolejności w kuchniach wolnostojących i lodówkach. W przypadku pralek wartość sprzedaży wzrosła o 28,7%, w przypadku kuchni o 16,9%, a w przypadku lodówek o 16,6%.

Udział eksportu w przychodach ogółem	IVQ/04	IQ/05	IIQ/05	IIIQ/05	IVQ/05	IQ/06	IIQ/06	IIIQ/06
	46,6%	55,2%	48,1%	53,4%	56,2%	61,1%	51,8%	51,5%

W związku z dużym udziałem przychodów ze sprzedaży eksportu w sprzedaży ogółem pozycja walutowa Spółki była w dalszym ciągu pozycją eksportera netto. Nadwyżka przychodów nad kosztami wyrażonymi w EUR wyniosła w III kwartale ok. 10,0 mln EUR.

W III kwartale b.r. Spółka realizowała sprzedaż eksportową po średnim kursie na poziomie 3,98 zł, który był niższy niż w III kwartale roku ubiegłego, w którym jego poziom wynosił 4,01 zł. Wdrożenie polityki zabezpieczeń pozwoliło Spółce na neutralizację wahań kursu w trakcie III kwartału – korekty wyniku operacyjnego związane z efektem zabezpieczenia były nieznaczne i w III kwartale wyniosły – 0,05 mln zł. Podsumowując pierwsze 9 miesięcy b.r. można więc stwierdzić że kurs realizacji zabezpieczanych transakcji sprzedaży eksportowej nie różnił się istotnie od kursu zabezpieczonego, co oznacza, że efekty zabezpieczeń były neutralne dla wyniku Spółki.

W III kwartale b.r. Spółka kontynuowała systematycznie zawieranie transakcji zabezpieczających ryzyko walutowe przyszłych okresów i na koniec września 2006 roku wartość nominalna otwartych kontraktów zabezpieczających wyniosła 25,5 mln EUR (transakcje dotyczące 2006 roku, w ok. 90% zabezpieczających planowaną aktualnie na okres październik-grudzień pozycję walutową) oraz 41 mln EUR (część planowanej pozycji walutowej na 2007 rok). Poziom kursu zabezpieczonego jest niższy od kursu na koniec września (kurs średni NBP 3,9835 EUR/PLN), co skutkowało ujemną wartością godziwą transakcji, która została ujęta:

- a) w pozycji kapitał z aktualizacji wyceny w kwocie -4,75 mln zł (dotyczy to transakcji zabezpieczających zgodnych z Polityką Zabezpieczeń na łączną kwotę 56,5 mln EUR)
- b) w wyniku finansowym w kwocie -0,63 mln zł (dotyczy 10 mln EUR transakcji, które nie zostały ujęte w polityce zabezpieczeń i Spółka dopuszcza ich przedterminowe zamknięcie).

Sprzedaż krajowa w III kwartale b.r. wyniosła 148,6 mln zł, co stanowiło 48,5% sprzedaży ogółem. W odniesieniu do tego kierunku sprzedaży Spółka w porównaniu do III kwartału roku ubiegłego zwiększyła obroty o 23,5 mln zł, tj. o 18,8%. Największy wzrost (zarówno wartościowy, jak i ilościowy) nastąpił w kuchniach wolnostojących. W relacji do III kwartału 2005 wartość sprzedaży tego sprzętu wzrosła o 35,2%. Nieco mniejszy wzrost, bo o 31,4%, miał miejsce w pralnictwie i o 8,5% w chłodnictwie.

Na skutek wyższego wzrostu przychodów w relacji do kosztów wytworzenia nastąpił nieznaczny wzrost rentowności na poziomie zysku brutto na sprzedaży z poziomu 16,7% w roku 2005 do 16,8% w roku 2006. Jednakże tak duża dynamika przychodów pozwoliła na zwiększenie masy zysku na tym poziomie o 6,5 mln zł.

Na poziomie zysku na sprzedaży Spółka odnotowała w relacji do roku 2006 wzrost o 2,3 mln zł. Poprawie o 0,4 p. p. uległa również rentowność na tym poziomie. Z jednej strony koszty sprzedaży Spółki wzrosły bardziej niż proporcjonalnie w stosunku do obrotów, z drugiej jednak Spółka utrzymała dyscyplinę po stronie kosztów ogólnozakładowych. Wyższe koszty sprzedaży wynikają przede wszystkim ze wzrostu kosztów transportu i napraw gwarancyjnych. Wzrost kosztów transportu był efektem wzrostu obrotów oraz zmian w strukturze odbiorców, natomiast wyższe koszty napraw gwarancyjnych są następstwem większej ilości wyrobów znajdujących się na rynku objętych gwarancją w roku bieżącym niż w roku ubiegłym. Wskaźniki wadliwości wyrobów Spółki pozostały bez zmian.

Wynik na działalności finansowej w III kwartale b. r. był korzystniejszy niż w roku ubiegłym o 1,2 mln zł. Główną przyczyną powyższego to niższe koszty finansowe spowodowane dodatnimi różnicami kursowymi oraz pozytywnymi efektami krótkoterminowych transakcji zabezpieczających.

Wynik finansowy netto za III kwartał 2006 r. wyniósł 4,7 mln zł i był o 3,3 mln zł wyższy od wyniku za III kwartał ubiegłego roku (1,4 mln zł). Podstawowymi czynnikami, które przyczyniły się do tego wzrostu

były: wyższe przychody, utrzymanie rentowności brutto na sprzedaży, dyscyplina w kosztach ogólnozakładowych oraz lepszy wynik na działalności finansowej.

2. Bilans Amica Wronki S.A.

AKTYWA	Stan na 30.09.2006		Stan na 31.12.2005		Różnica
	tys. zł	udział %	tys. zł	udział %	
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(2)-(4)
A. Aktywa trwałe	430 777	49,8	423 373	53,4	7 404
1. Wartości niem. i prawne	14 936	1,7	14 014	1,8	922
2. Rzeczowe aktywa trwałe	326 013	37,7	325 700	41,1	313
3. Inwestycje długoterminowe	77 215	8,9	73 897	9,3	3 318
4. Długoterminowe RMK	12 613	1,5	9 762	1,2	2 851
B. Aktywa obrotowe	433 520	50,2	369 213	46,6	64 307
1. Zapasy	121 075	14,0	103 558	13,1	17 517
2. Należności krótkoterminowe	299 665	34,7	244 840	30,9	54 825
3. Inwestycje krótkoterminowe	10 974	1,3	20 551	2,6	-9 577
4. Krótkoterminowe RMK	1 806	0,2	264	0,0	1 542
RAZEM AKTYWA	864 297	100,0	792 586	100,0	71 711

PASYWA	Stan na 30.09.2006		Stan na 31.12.2005		Różnica
	tys. zł	udział %	tys. zł	udział %	
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(2)-(4)
A. Kapitał własny	308 162	35,7	306 909	38,7	1 253
1. Kapitał zakładowy	17 475	2,0	17 475	2,2	0
2. Akcje własne	-23 288	-2,7	-23 288	-2,9	0
3. Kapitał zapasowy	313 237	36,2	308 910	39,0	4 327
4. Kapitał z aktualizacji wyceny	-1 313	-0,1	-1 273	-0,2	-40
5. Zysk/Strata z lat ubiegłych	-3 657	-0,4	1 203	0,2	-4 860
6. Zysk/Strata netto	5 708	0,7	3 882	0,4	1 826
B. Zobowiązania i rezerwy	556 135	64,3	485 677	61,3	70 458
1. Rezerwy na zobowiązania	58 812	6,8	48 020	6,1	10 792
2. Zobowiązania długoterminowe	89 332	10,3	99 637	12,6	-10 305
3. Zobowiązania krótkoterminowe	403 049	46,6	337 666	42,6	65 383
4. Rozliczenia MK	4 942	0,6	354	0,0	4 588
RAZEM PASYWA	864 297	100,0	792 586	100,0	71 711

Na koniec III kwartału 2006 r. suma bilansowa Spółki wzrosła o 71,7 mln zł w porównaniu do stanu z dnia 31.12.2005. Istotne zmiany jakie nastąpiły w strukturze, zarówno aktywów jak i pasywów, związane są przede wszystkim z rekordowymi obrotami Spółki, liczonym w okresach kwartalnych. W aktywach o 3,6 p. p. wzrósł udział aktywów obrotowych, a w pasywach o 3,0 p. p. wzrósł udział zobowiązań i rezerw, głównie krótkoterminowych. Skutkiem powyższego niewielkiemu pogorszeniu uległ wskaźnik płynności oraz zwiększyło się zadłużenie Spółki.

Aktywa trwałe

Aktywa trwałe Spółki w stosunku do 31.12.05 wzrosły o 7,4 mln zł i stanowią 49,8% całości aktywów. Wzrost ten nastąpił przede wszystkim na dwóch pozycjach bilansowych. Po pierwsze Spółka udzieliła pożyczek długoterminowych dwóm Spółkom powiązanym: KKS Lech Poznań SSA blisko 5 mln zł oraz Sidegrove Holding Ltd. ponad 1,8 mln zł. W tym samym czasie Spółka sprzedała jedną z inwestycji w

nieruchomości, zmniejszając ich wartość bilansową o 3,5 mln zł. Drugim istotnym powodem wzrostu aktywów trwałych są przyrosty aktywów z tytułu odroczonego podatku od rosnącego poziomu rezerw na bonusy dla odbiorców.

Aktywa obrotowe

Aktywa obrotowe Spółki w analizowanym okresie wzrosły o 64,3 mln zł i stanowią 50,2% całości aktywów. Wzrost poziomu zapasów jest efektem polityki zwiększania dostępności asortymentu sprzedawanego przez Spółkę oraz posiadania zapasów gwarantujących właściwą obsługę planowanych na IV kwartał obrotów, które mają być kolejnymi rekordowymi w historii Spółki. Wzrost wartości należności jest następstwem sezonowości sprzedaży sprzętu AGD, która charakteryzuje się najwyższymi wartościami na przełomie III i IV kwartału oraz cyklicznym dołkiem w II kwartale. Inwestycje krótkoterminowe zmniejszyły swą wartość z powodu odstąpienia od korzystania z produktu bankowego polegającego na założeniu lokaty krótkoterminowej z należności handlowych. Brak tej transakcji miał również dodatkowy wpływ, na wyżej wspomniany, wzrost wartości należności.

Kapitały własne

Po stronie pasywów wartość kapitału własnego wzrosła o 1,3 mln zł i stanowi obecnie 35,7% sumy bilansowej. Z jednej strony Spółka zatrzymała zysk wypracowany w roku 2005 (3,9 mln zł) oraz wygenerowała w pierwszych trzech kwartałach roku bieżącego 5,7 mln zł zysku netto, natomiast z drugiej strony na dzień 30 września dokonano negatywnej wyceny posiadanych długoterminowych instrumentów zabezpieczających kurs EUR na poziomie 4,2 mln zł. Średni kurs NBP na koniec września, przy którym dokonywano wyceny, wynosił 3,9835 zł i był wyższy od zabezpieczanego. Przy obecnie posiadanych instrumentach zabezpieczających kurs EUR, zawartych w celu zabezpieczenia posiadanej i planowanej pozycji walutowej Spółki, umacnianie się złotego wpływa pozytywnie na ich wycenę natomiast osłabianie negatywnie.

Zobowiązania i rezerwy

W analizowanym okresie nastąpił wzrost finansowania kapitałem obcym o 70,5 mln zł. Wskaźnik zadłużenia Spółki kształtuje się obecnie na poziomie 64%. Spółka pozyskała krótkoterminowy kapitał obcy przede wszystkim w celu sfinansowania wzrostu poziomu zapasów oraz należności. Jak już wyżej napisano wzrost ten miał miejsce przede wszystkim w efekcie rosnących obrotów Spółki. Aby zminimalizować koszty finansowania kapitałem obcym Amica zwiększyła emisję obligacji, które są obecnie najtańszym, dostępnym Spółce źródłem finansowania. Na dzień 30 września ulokowano emisje na łączną kwotę 60 mln zł, podczas gdy na koniec roku ubiegłego było to zaledwie 20 mln zł. Wzrost udziału w finansowaniu Spółki kapitału krótkoterminowego spowodował nieznaczne pogorszenie wskaźnika płynności, jednak na dzień 30 września 2006 jest on bliski 1,0. W III kwartale bieżącego roku Spółka otrzymała dotację z funduszy unijnych na częściową refundację poniesionych nakładów inwestycyjnych. Dotacja ta zwiększyła wartość rozliczeń międzyokresowych. W przeciągu kolejnych lat będzie ona pozytywnie wpływała na wynik Spółki rekompensując część odpisów amortyzacyjnych aktywów trwałych, których dotyczyła przedmiotowa dotacja.

Podobnie jak dotychczas, w zakresie podstawowych wskaźników struktury bilansu, Spółka będzie dążyła do zachowania wskaźnika płynności powyżej 1,0 oraz utrzymania wskaźnika zadłużenia na poziomie ok. 60%.

3. Przepływy pieniężne

Na koniec III kwartału 2006r w ramach działalności operacyjnej na uwagę zasługuje wzrost stanu należności o blisko 60,0 mln zł jak i wzrost stanu zapasów o 17,5 mln zł. Wzrost zobowiązań handlowych krótkoterminowych, który wyniósł tylko 6,4 mln zł, jak też zmiany w innych pozycjach takie jak wartość odsetek + 11,4 mln zł, wartość amortyzacji +25,0 mln zł, zmiana stanu rezerw +17,5 mln zł spowodowały iż ogółem saldo na działalności operacyjnej wyniosło -19,1 mln.

Należy jednak podkreślić, że w samym III kwartale Spółka wygenerowała z działalności operacyjnej ponad 32,5 mln zł dodatniego przepływu co jest związane z wypracowaniem zysku przed opodatkowaniem w kwocie 5,9 mln zł, wzrostem zobowiązań handlowych (o 71,8 mln zł) większym od skali wzrostu należności (wzrost o 63,8 mln zł). Świadczy to o pozytywnym procesie przyspieszenia rotacji należności w stosunku do zobowiązań oraz wyhamowaniem przyrostu zapasów (wzrosły w III kwartale jedynie o 4,7 mln zł).

Saldo przepływów na działalności inwestycyjnej wyniosło na koniec III kwartału – 26,4 mln zł. Przy czym wydatki inwestycyjne Spółki wyniosły 32,1 mln zł, wpływy natomiast 5,7 mln zł. Istotną pozycją po stronie wydatków było nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych na wartość 21,6 mln zł. W samym III kwartale Spółka wydatkowała na inwestycje 14,9 mln zł.

W zakresie działalności finansowej, na koniec III kwartału, na uwagę zasługuje dodatni przepływ pieniężny wynikający z faktu zwiększenia wartości emisji obligacji korporacyjnych na wartość 268,3 mln zł oraz zwiększenie wykorzystania kredytów bankowych o kwotę 4,4 mln zł. Ogółem saldo przepływów z działalności finansowej wyniosło na koniec III kwartału 31,4 mln zł. i było większe o 13 mln zł od poziomu odnotowanego w analogicznym okresie ubiegłego roku. W III kwartale Spółce udało się zredukować zadłużenie odsetkowe o ponad 20 mln zł.

Na koniec III kwartału Spółka odnotowała z działalności finansowej ujemny przepływ w kwocie 19,2 mln zł.

Ogółem saldo przepływów wyniosło na koniec III kwartału b. r. – 14,0 mln zł, a w samym III kwartale stan środków pieniężnych praktycznie nie uległ zmianie (zmiana o 0,1 mln zł).

4. Analiza wskaźnikowa

Wskaźniki rentowności

Wskaźniki rentowności (zyskowności) mierzą zdolność Spółki lub też jej poszczególnych składników majątkowych oraz kapitałów do generowania zysku.

Wskaźniki Rentowności			
Nazwa Wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Dla III kwartału 2006	Dla III kwartału 2005
Rentowność brutto na sprzedaży	Zysk brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży	16,8%	16,7%
Rentowność operacyjna	Zysk operacyjny / Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	2,6%	2,1%
Rentowność sprzedaży brutto	Wynik finansowy brutto * 100 % / Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1,6%	0,5%
Rentowność sprzedaży netto	Wynik finansowy netto * 100% / Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1,5%	0,5%

Na uwagę zasługuje znaczna poprawa rentowności na wszystkich poziomach wyniku finansowego poczynwszy od zysku brutto na sprzedaży, a kończąc na poziomie zysku netto.

Podstawowe przyczyny przedmiotowego wzrostu rentowności zostały zaprezentowane w części komentarza dotyczącej rachunku zysków i strat.

Wskaźniki płynności finansowej

Wskaźniki płynności finansowej pozwalają ocenić, czy Spółka posiada wystarczające zasoby finansowe do spłacenia zobowiązań krótkoterminowych.

Wskaźniki Płynności Finansowej				
Nazwa Wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	Stan na 30.09.2006 roku	Stan na 31.12.2005 roku
Wskaźnik płynności ogólnej	Majątek obrotowy/ Zobowiązania krótkoterminowe	1,6 - 2,0	0,98	1,01
Szybka płynność	(majątek obrotowy – zapasy) / zobowiązania krótkoterminowe	0,8 – 1,0	0,71	0,73

Z tabeli powyżej wynika, że w III kwartale b.r. nieznacznemu pogorszeniu uległy wskaźniki płynności. W dalszym ciągu osiągany jest podstawowy cel tj. utrzymanie wskaźnika płynności ogólnej na poziomie 1,0.

Wskaźniki Finansowania działalności

Analiza wskaźnikowa struktury finansowania działalności pozwala określić politykę finansową poprzez określenie stopnia jej zadłużenia oraz możliwości obsługi tego zadłużenia.

Wskaźniki Finansowania Działalności				
Nazwa Wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	Stan na 30.09.2006 roku	Stan na 31.12.2005 roku
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	Zobowiązania ogółem / Aktywa	0,5 – 0,7	0,64	0,61
Wskaźnik zadłużenia Kapitału własnego	Zobowiązania ogółem / Kapitały własne	1,0 – 2,33	1,80	1,58

Wskaźniki zadłużenia co prawda uległy nieznacznemu pogorszeniu w relacji do końca roku 2005, ale nadal znajdują się w granicach wartości poświadczonych.

Bilans

BILANS		w tys.	
		stan na 2006-09-30 koniec I kwartału /2006	stan na 2005-12-31 koniec poprzedniego roku
	AKTYWA		
I.	Aktywa trwałe	430 777	423 373
1.	Wartości niematerialne i prawne, w tym:	14 936	14 014
-	wartość firmy		
2.	Rzeczowe aktywa trwałe	326 013	325 700
3.	Należności długoterminowe		
3.1	Od jednostek powiązanych		
3.2	Od pozostałych jednostek		
4.	Inwestycje długoterminowe	77 215	73 897
4.1	Inwestycje w nieruchomości	6 559	10 039
4.2	Aktywa dostępne do sprzedaży	60 399	60 506
a)	w jednostkach powiązanych, w tym:	60 233	60 078
-	udziały lub akcje w jednostkach podporządkowanych wyceniane metodą praw własności		
b)	W pozostałych jednostkach	166	428
4.3	Udzielone pożyczki	10 116	3 275
4.4	Inne inwestycje długoterminowe	141	77
5.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	12 613	9 762
5.1	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	12 613	9 436
5.2	Inne rozliczenia międzyokresowe		80
II	Aktywa obrotowe	433 520	369 213
1.	Zapasy	121 075	103 558
2.	Należności krótkoterminowe	299 665	244 840
2.1	Od jednostek powiązanych	64 885	57 984
2.2	Od pozostałych jednostek	234 780	186 856
3.	Inwestycje krótkoterminowe	10 974	20 551
3.1	Krótkoterminowe aktywa finansowe	10 974	20 551
a)	w jednostkach powiązanych	7 313	1 721
b)	w pozostałych jednostkach	685	1 829
c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 976	17 001
3.2	Inne inwestycje krótkoterminowe		
4.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 806	264
	A k t y w a r a z e m	864 297	792 586

BILANS		w tys.	
		stan na 2006-09-30 koniec I kwartału /2006	stan na 2005-12-31 koniec poprzedniego roku
	PASYWA		
I.	Kapitał własny	308 162	306 909
1	Kapitał zakładowy	17 475	17 475
2	Należne wpłaty na kapitał zakładowy (wielkość ujemna)		
3	Akcje (udziały) własne (wielkość ujemna)	-23 288	-23 288
4	Kapitał zapasowy	313 237	308 910
5	Kapitał z aktualizacji wyceny	-1 313	-1 273
6	Pozostałe kapitały rezerwowe		
7	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-3 657	1 203
8	Zysk (strata) netto	5 708	3 882
9	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
II	Zobowiązania i rezerwy	556 135	485 677
1.	Rezerwy na zobowiązania	58 812	48 020
1.1	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	15 562	15 275
1.2	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	414	414
a)	długoterminowa	310	310
b)	krótkoterminowa	104	104
1.3	Pozostałe rezerwy	42 835	32 331
a)	długoterminowe	4 315	4 641
b)	krótkoterminowe	38 520	27 690
2.	Zobowiązania długoterminowe	89 332	99 637
2.1	Wobec jednostek powiązanych		
2.2	Wobec pozostałych jednostek	89 332	99 637
3.	Zobowiązania krótkoterminowe	403 049	337 666
3.1	Wobec jednostek powiązanych	38 572	43 759
3.2	Wobec pozostałych jednostek	364 477	293 907
4.	Rozliczenia międzyokresowe	4 942	354
4.1	długoterminowe	4 606	
4.2	krótkoterminowe	336	354
	P a s y w a r a z e m	864 297	792 586

	Wartość księgowa	331 450	330 197
	Liczba akcji (w szt.)	8 737 500	8 737 500
	Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	37,93	37,79
	Rozwodniona liczba akcji (w szt.)		
	Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł)		

Rachunek zysków i strat

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT		w tys. zł		w tys. zł	
		3 kwartał 2006 roku/ okres od 01.07.2006- 30.09.2006	3 kwartały narastająco / 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-09-30	3 kwartał 2005 roku/ okres od 01.07.2005- 30.06.2005	3 kwartały narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-09-30
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	306 285	753 358	268 691	741 600
-	od jednostek powiązanych	59 186	179 782	85 016	222 883
1.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	268 600	662 948	236 984	657 193
2.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	37 685	90 410	31 707	84 407
II.	Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	254 874	624 435	223 795	612 918
-	jednostkom powiązanym	62 386	175 120	74 625	194 296
1.	Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	224 045	552 006	199 488	548 454
2.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	30 829	72 429	24 307	64 464
III.	Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	51 411	128 923	44 896	128 682
IV.	Koszty sprzedaży	16 830	46 210	13 222	39 673
V.	Koszty ogólnego zarządu	25 272	65 512	24 653	74 984
VI.	Zysk (strata) ze sprzedaży	9 309	17 201	7 021	14 025
VII.	Pozostałe przychody operacyjne	4 427	7 189	4 065	9 618
1.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych				
2.	Dotacje	562	594		
3.	Inne przychody operacyjne	3 866	6 596	4 065	9 618
VIII.	Pozostałe koszty operacyjne	5 663	8 440	5 347	8 276
1.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-14	393	29	628
2.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych			-679	
3.	Inne koszty operacyjne	5 677	8 047	5 997	7 648
IX.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej	8 073	15 950	5 739	15 367
X.	Przychody finansowe	-1 338	3 495	175	7 786
1.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:				6 784
-	od jednostek powiązanych				6 784
2.	Odsetki, w tym:	252	555	64	188
-	od jednostek powiązanych	248	457	60	177
3.	Zysk ze zbycia inwestycji				
4.	Aktualizacja wartości inwestycji				
5.	Inne	-1 590	2 940	111	814
XI.	Koszty finansowe	1 967	12 526	4 690	15 760
1.	Odsetki w tym:	3 997	12 115	4 231	13 758
-	dla jednostek powiązanych				6
2.	Strata ze zbycia inwestycji				
3.	Aktualizacja wartości inwestycji			200	1 100
4.	Inne	-2 030	411	259	902
XII.	Zysk (strata) na działalności gospodarczej	4 768	6 919	1 224	7 393
XIII.	Zysk (strata) brutto	4 768	6 919	1 224	7 393
XIII.	Podatek dochodowy	115	1 211	-177	1 368
1.	część bieżąca	2 633	2 792	803	2 657
2.	część odroczone	2 518	-1 581	-980	- 1 289
XVI.	Zysk netto roku obrotowego	4 653	5 708	1 401	6 025

	Zysk (strata) netto		5 708		6 025
	Ilość akcji (w szt.)		8 737 500		8 737 500
	Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)		0,65		0,69
	Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)				

Zestawienie zmian w kapitale własnym

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM		tys. zł	
		3 kwartały 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-09-30	3 kwartały 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-09-30
I.	Kapitał własny na początek okresu	306 909	296 231
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		1 593
b)	korekty błędów podstawowych		1 051
Ia.	Kapitał własny na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	306 909	298 875
1.	Kapitał zakładowy na początek okresu	17 475	17 475
1.1.	Zmiany kapitału zakładowego	0	
1.2	Kapitał zakładowy na koniec okresu	17 475	17 475
2	Należne wpłaty na kapitał zakładowy na początek okresu		
2.1	Zmiany należnych wpłat na kapitał zakładowy		
2.2	Należne wpłaty na kapitał zakładowy na koniec okresu		
3	Akcje (udziały) własne na początek okresu	-23 288	-24 736
3.1	Zmiany akcji (udziałów) własnych	0	1 448
a)	zwiększenia (z tytułu)		
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0	1 448
-	sprzedaż i zamiana akcji AMICA		1 448
3.2	Akcje (udziały) własne na koniec okresu	-23 288	-23 288
4.	Kapitał zapasowy na początek okresu	308 910	279 332
4.1	Zmiany kapitału zapasowego	4 327	29 578
a)	zwiększenia (z tytułu)	4 327	29 578
-	przeniesienie zysku netto z roku poprzedniego	3 882	29 551
-	przeniesienie z kapitału z aktualizacji	445	27
b)	zmniejszenia (z tytułu)		
-	pokrycia straty		
-	pozostałe		
4.2	Kapitał zapasowy na koniec okresu	313 237	308 910
5.	Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu	-1 273	10 529
-	zmiana zasad rachunkowości		-16 590
-	błędy podstawowe		2 138
5.1	Kapitał z aktualizacji wyceny na początek po	-1 273	-3 923

	uzgodnieniu wg MSR		
5.1	Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny		1 186
a)	zwiększenia (z tytułu)	40	1186
-	zmiana wartości swap		758
-	korekta - podatek odroczony		
-	aktualizacja wartości zabezpieczeń	40	
b)	zmniejszenia (z tytułu)		
-	kapitał dotyczący instrumentów zabezpieczających		
-	przeszacowanie środków trwałych		
5.2	Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-1 313	-2 737
6.	Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu		
6.1	Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych		
a)	zwiększenia (z tytułu)		
-	przeniesienie zysku		
b)	zmniejszenia (z tytułu)		
6.2	Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu		
8.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	5 085	13 631
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		18 183
b)	korekty błędów podstawowych		-1 087
8.1	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	5 085	30 727
8.2	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	3 882	29 551
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		18 183
b)	korekty błędów podstawowych		
8.3	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	3 882	47 734
a)	zwiększenia (z tytułu)	0	
b)	zmniejszenia (z tytułu)	5 085	29 551
-	przeniesienie na kapitał zapasowy	3 882	29 551
-	pozostałe	1 203	
8.4	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu		18 183
8.5	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	0	-15 920
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		-1 087
b)	korekty błędów podstawowych		
8.6	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	0	-17 007
a)	zwiększenia (z tytułu)	-4 860	-447
b)	zmniejszenia (z tytułu)		
8.7	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-17 454
8.8	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-3 657	729
9.	Wynik netto	5 708	6 025
a)	zysk netto	5 708	6 025
b)	strata netto		
II.	Kapitał własny na koniec okresu	308 162	307 114
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	308 162	307 114

Rachunek przepływów pieniężnych

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH		w tys. zł	
		3 kwartały 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-09-30	3 kwartały 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-09-30
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
	(metoda pośrednia)		
I.	Zysk przed opodatkowaniem	6 919	7 393
II.	Korekty razem	-25 969	37 653
2.	Amortyzacja	25 008	23 100
3.	(Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	-28	-27
4.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	11 400	7 029
5.	(Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	680	628
6.	Zmiana stanu rezerw	10 505	12 118
7.	Zmiana stanu zapasów	-17 518	-2 705
8.	Zmiana stanu należności	-59 950	-23 816
9.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	6 371	27 286
10.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-1 639	-2 968
11.	Inne korekty	-1 530	-1 441
12.	Podatek dochodowy zapłacony	732	-1 551
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II) - metoda pośrednia	-19 050	45 046
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I.	Wpływy	5 696	8 507
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	12	233
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	2 960	
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	620	7 491
a)	w jednostkach powiązanych	620	6 941
-	zbycie aktywów finansowych		
-	dywidendy i udziały w zyskach		6 784
-	odsetki	457	157
-	inne wpływy z aktywów finansowych	163	
b)	w pozostałych jednostkach		550
-	zbycie aktywów finansowych		550
-	odsetki		
4.	Inne wpływy inwestycyjne	2 104	783
II.	Wydatki	- 32 065	32 192
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	21 578	31 406
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	6 848	
a)	w jednostkach powiązanych	6 848	
-	udzielone pożyczki długoterminowe	6 693	
-	nabycie aktywów finansowych	155	
b)	w pozostałych jednostkach		

4.	Dywidendy i inne udziały w zyskach wypłacone mniejszości		
5.	Inne wydatki inwestycyjne	3 639	786
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	- 26 369	-23 685
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I.	Wpływy	342 013	135 259
	Wpływy netto z emisji akcji (wydania udziałów) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału		
1.			
2.	Kredyty i pożyczki	29 296	85 259
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	308 112	50 000
4.	Inne wpływy finansowe	4 605	
II.	Wydatki	310 611	138 438
1.	Nabycie akcji (udziałów) własnych		
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		
4.	Spląty kredytów i pożyczek	24 944	121 220
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	268 309	
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	5 488	2 614
8.	Odsetki	11 869	14 604
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	31 402	-3 179
D.	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-14 017	18 182
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-13 097	19 061
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-8	35
F.	Środki pieniężne na początek okresu	16 971	8 847
G.	Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	2 954	27 029
-	o ograniczonej możliwości dysponowania		1 084

Informacja dodatkowa do śródrocznego sprawozdania finansowego

Informacje ogólne

MSR1.126 Amica Wronki S.A. jest spółką akcyjną zarejestrowaną w Polsce, postanowieniem Sądu Rejonowego w Poznaniu XXII Wydziału Gospodarczego z dnia 7 czerwca 2001 (nr KRS 17514).

Siedziba Spółki mieści się we Wronkach przy ul. Mickiewicza 52.

Przedmiotem działalności Spółki według PKD 2971, jest:

- produkcja elektrycznego i gazowego sprzętu grzeijnego oraz elektrycznego sprzętu chłodniczego i pralniczego,
- import materiałów i eksport wyrobów,
- sprzedaż hurtowa i detaliczna,
- sprzedaż usług serwisowych i ciepłych.

Skład osobowy Zarządu na dzień 30.09.2006 roku był następujący:

Jacek Rutkowski	- Prezes Zarządu
Andrzej Kadziński	- Wiceprezes Zarządu
Michał Nawrocki	- Wiceprezes Zarządu
Bogdan Gleinert	- Członek Zarządu
Dariusz Szczypiński	- Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej na dzień bilansowy 30.09.2006 roku:

Tomasz Rynarzewski	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
Michał Gałęcki	- Członek Rady Nadzorczej
Jarosław Obara	- Członek Rady Nadzorczej
Bogna Sikorska	- Niezależny Członek Rady Nadzorczej
Maciej Wandzel	- Niezależny Członek Rady Nadzorczej

Amica Wronki S.A. jest jednostką dominującą w stosunku do spółek: Amica International HgmbH, Gram A/S, Sidegrove Ltd, Amica Commerce sro, KKS Lech Poznań S.S.A, które to wraz z nią tworzą Grupę Kapitałową Amica.

Jednostką dominującą wyższego stopnia dla Grupy Amica jest Holding Wronki S.A.

W II kwartale 2006 roku spółka zależna Amica Sport S.S.A. nabyła prawa do znaku KKS LECH Poznań i w związku z tą transakcją zmieniła nazwę spółki i siedzibę. Aktualnie nazwa tej spółki brzmi KKS LECH z siedzibą w Poznaniu ul. Bułgarska 7.

Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

1. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Spółka Amica Wronki SA podjęła uchwałę o sporządzaniu sprawozdań finansowych zgodnych z MSSF począwszy od sprawozdań za 2006 rok.

W związku z tym niniejsze sprawozdanie finansowe Amica Wronki SA jest pierwszym sprawozdaniem sporządzonym z zastosowaniem MSSF. Sprawozdanie to jest zgodne z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej. Sprawozdanie zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej ("MSSF"). Niniejsze sprawozdanie prezentowane jest w wersji skróconej, zgodnie z wymogami MSR 14 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Waluta prezentacji. Poszczególne wartości sprawozdania finansowego prezentowane są w tysiącach złotych.

2. Różnice pomiędzy publikowanym obecnie za III kwartał 2005 roku a prezentowanym wcześniej sprawozdaniem finansowym za III kwartał 2005 roku

Zmiany zasad rachunkowości – przejście na MSSF.

Na następnej stronie jest przedstawione zbiorcze zestawienie korekt przejścia z polskiej ustawy o rachunkowości na Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej. Tabela przedstawia okresy, za które dane liczbowe były wcześniej publikowane; są to dane na dzień przejścia na MSR czyli 31.12.2004 roku oraz dane na 30.09.2005 roku i 31.12.2005 roku.

Dane liczbowe w sprawozdaniach publikowanych za wcześniejsze okresy różnią się od danych liczbowych publikowanych w niniejszym raporcie za poprzednie okresy w następujących pozycjach:

- wartości niematerialne i prawne - wzrost wartości o zadania będące w trakcie realizacji na dzień bilansowy
- rzeczowe aktywa trwałe - wzrost wartości o przeszacowanie majątku trwałego i obniżka z tytułu przeniesienia do wartości niematerialnych
- inwestycje długoterminowe – korekta o wartość wcześniej dokonanego przeszacowania akcji spółek zagranicznych i zmiana zasad wyceny na cenę nabycia akcji i udziałów
- inwestycje krótkoterminowe – dotyczące rachunku funduszu świadczeń socjalnych w sprawozdaniu prezentowane w wartości netto

Zmiana w kwalifikowaniu kosztów.

Począwszy od roku obrotowego 2006 Spółka dokonała korekt w kwalifikacji niektórych pozycji kosztów pomiędzy kosztami ogólnymi zarządu a kosztami sprzedaży oraz kosztami wytworzenia produktów.

Do kosztów wytworzenia produktów zakwalifikowano koszty amortyzacji niektórych środków trwałych wydziałowych, które dotychczas nie były przypisane do wydziału oraz koszty wynagrodzenia kierownictwa wydziału. Pozycje te umniejszyły koszty ogólne zarządu za III kwartały 2005 roku o kwotę 9.595 tys. zł. i jednocześnie zwiększyły koszty wytworzenia sprzedanych produktów.

Koszty sprzedaży za III kwartały 2005 roku w tym raporcie są wyższe od kosztów sprzedaży w raporcie za III kwartały 2005 roku o 19.253 tys. zł i są to koszty napraw gwarancyjnych 12.248 tys. zł, które poprzednio były prezentowane w innych kosztach operacyjnych oraz koszty wynagrodzeń 3.919 tys. zł i pozostałe koszty funkcjonowania pionu sprzedaży 3.086 tys. zł wcześniej prezentowanych w kosztach ogólnozakładowych.

Zgodnie z uregulowaniem MSR 8.26 Spółka zaprezentowała w niniejszym sprawozdaniu skorygowane dane porównawcze dotyczące wyniku finansowego za III kwartały 2005. Uzgodnienie wyniku finansowego za III kwartały 2005 z tytułu opisanych wyżej zmian jest w poniższej tabeli Rachunek zysków i strat .

Zbiornicze zestawienie korekt wynikających z przejścia na MSR/MSSF

Wyszczególnienie	Stan na 31.12.2004			Stan na 30.09.2005			Stan na 31.12.2005		
	Publikowane wg UOR	Korekta przejścia	Bilans otwarcia wg MSSF	Poprzednie zasady wg UOR	Korekta przejścia	Bilans otwarcia wg MSSF	Poprzednie zasady wg UOR	Korekta przejścia	Bilans otwarcia wg MSSF
Aktywa Trwałe	393 644	2 266	395 910	422 079	- 1 872	420 207	418 930	4 443	423 373
<i>Wartości niematerialne i prawne</i>	9 267	2 822	12 089	9 027	+3 034	12 061	8 049	5 965	14 014
<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>	299 950	2 781	302 731	307 223	-3 034	307 223	326 062	-362	325 700
<i>Inwestycje długoterminowe</i>	75 473	-3 337	72 136	75 405	- 1 872	73 533	75 057	-1 160	73 897
<i>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</i>	8 954		8 954	10 104		10 104	9 762		9 762
Aktywa obrotowe	321 029	-113	320 916	367 574	-955	366 619	369 341	-128	369 213
<i>Zapasy</i>	97 675		97 675	100 380		100 380	103 558		103 558
<i>Należności krótkoterminowe</i>	210 964		210 964	233 655		233 655	244 840		244 840
<i>Inwestycje krótkoterminowe</i>	12 023	-113	11 910	30 346	-955	29 391	20 679	-128	20 551
<i>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</i>	367		367	3 193		3 193	264		264
Aktywa razem	714 673	2 153	716 826	789 653	-2 827	786 826	788 271	4 315	792 586
Kapitał własny	297 282	1 593	298 875	308 631	-1 517	307 114	303 555	3 354	306 909
<i>Kapitał zakładowy</i>	17 475		17 475	17 475		17 475	17 475		17 475
<i>Akcje własne</i>	-24 736		-24 736	-23 288		-23 288	-23 287	-1	-23 288
<i>Kapitał zapasowy</i>	279 332		279 332	309 340	-430	308 910	309 340	-430	308 910
<i>Kapitał z aktualizacji wyceny</i>	12 667	-16 590	-3 923	17 350	-20 087	-2 737	13 125	-14 398	-1 273
<i>Zysk (strata) z lat ubiegłych</i>	-17 007	18 183	1 176	-18 271	19 000	729	-16 980	18 183	1 203
<i>Zysk (strata) netto</i>	29 551		29 551	6 025		6 025	3 882		3 882
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	417 391	560	417 951	481 022	-1 310	479 712	484 716	961	485 677
<i>Rezerwy na zobowiązania</i>	37 498	673	38 171	51 599	- 355	51 244	46 931	1 089	48 020
<i>Zobowiązania długoterminowe</i>	79 247		79 247	105 829		105 829	99 637		99 637
<i>Zobowiązania krótkoterminowe</i>	300 237	-113	300 124	323 229	- 955	322 274	337 794	-128	337 666
<i>Inne rozliczenia międzyokresowe</i>	409		409	365		365	354		354
Pasywa Razem	714 673	2 152	716 826	789 653	- 2 827	786 826	788 271	4 315	792 586

Zmiany kwalifikacji kosztów

Rachunek zysków i strat	III kwartały 2005 - dane opublikowane	Korekty kosztów	III kwartały 2005 - dane skorygowane
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	741 600	0	741 600
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	657 193	0	657 193
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	84 407	0	84 407
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	603 323	9 595	612 918
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	538 859	9 595	548 454
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	64 464	0	64 464
III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I-II)	138 277	-9 595	128 682
IV. Koszty sprzedaży	20 420	19 253	39 673
V. Koszty ogólnego zarządu	91 584	-16 600	74 984
VI. Zysk (strata) ze sprzedaży (III -IV-V)	26 273	-12 248	14 025
VII. Pozostałe przychody operacyjne	9 618		9 618
1. Zysk ze zbycia nie finansowych aktywów trwałych		0	
2. Dotacje		0	
3. Inne przychody operacyjne	9 618	0	9 618
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	20 524	-12 248	8 276
1. Strata ze zbycia nie finansowych aktywów trwałych	628	0	599
2. Aktualizacja wartości aktywów nie finansowych		0	679
3. Inne koszty operacyjne	19 896	-12 248	7 648
IX. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (VI +VII-VIII)	15 367	0	15 367
X. Przychody finansowe	7 786	0	7 786
XI. Koszty finansowe	15 760	0	15 760
XVII. Zysk (strata) brutto (XIII+/-XIV –XV +XVI)	7 393	0	7 393
XVIII. Podatek dochodowy	1 368	0	1 368
a) część bieżąca	2 657	0	2 657
b) część odroczone	-1 289	0	-1 289
XXII. Zysk (strata) netto (XVII-XVIII -XIX+/-XX+/-XXI)	6 025	0	6 025

3. Podstawowe zasady rachunkowości

Przeliczenia pozycji w walutach obcych:

Wycena bieżąca. Transakcje wyrażone w walutach obcych ujmowane są wg kursu średniego NBP obowiązującego na dzień zawarcia transakcji.

Wycena bilansowa: Aktywa pieniężne w walutach obcych wyceniane są na dzień bilansowy wg kursu średniego NBP obowiązującego na ten dzień.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży w walutach obcych wyceniane są według kosztu historycznego i ujmowane są w cenie nabycia.

Aktywa finansowe pożyczki i należności w walutach obcych wyceniane w wartości godziwej ujmowane są po kursie obowiązującym na dzień ustalenia wartości godziwej.

Wszystkie różnice kursowe powstałe w wyniku wyceny bilansowej ujmowane są w odpowiednich pozycjach rachunku zysków i strat.

Rzeczowe aktywa trwałe

MSR16.73(a)(c) Wycena bieżąca pozycji rzeczowych aktywów trwałych odbywa się według ich ceny nabycia lub kosztu wytworzenia powiększonej o koszty finansowania zewnętrznego – odsetki, które da się bezpośrednio przyporządkować budowie, nabyciu lub wytworzeniu składnika – oraz pomniejszone o wartość końcową składnika.

Wycena bilansowa tych składników dokonywana jest w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wycena środków trwałych w budowie odbywa się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Amortyzacja naliczana jest metodą liniową i odpowiada szacowanemu okresowi ekonomicznej użyteczności aktywa.

Grunty oraz prawa wieczystego użytkowania gruntów nie podlegają amortyzacji.

Poniższa tabela przedstawia zakres stosowanych przez Spółkę stawek amortyzacyjnych:

Przedziały stosowanych stawek amortyzacyjnych	
Grupa środków trwałych	przedział stawek
gr.1 - budynki	1,25% - 4,0 %
gr.2 - budowle	1,5% - 6,0%
gr.3 - kotły i maszyny energetyczne	2,85%
gr.4 - maszyny, urządzenia, aparaty	3,0% - 33,3%
gr.5 - specjalistyczne maszyny, urządzenia i aparaty	4,35% - 33,3%
gr.6 - urządzenia techniczne	2,55% - 33,3%
gr.7 - środki transportu	4,35% - 33,3%
gr.8 - narzędzia, przyrządy, ruchomości	2,95% - 50,0%

Wartości niematerialne

Wartość firmy:

Stanowi nadwyżkę ceny nabycia nad udziałem Spółki w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów netto jednostki zależnej, stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia na dzień przejęcia. Jest ujmowana jako osobny składnik aktywów.

Wartość firmy przejęta w ramach połączenia odpowiada płatności dokonanej przez jednostkę przejmującą w oczekiwaniu na przyszłe korzyści ekonomiczne z tytułu aktywów, których nie można pojedynczo zidentyfikować ani ująć.

Wartość firmy nie podlega amortyzacji, ale jest testowana corocznie pod kątem utraty wartości i wykazywana w bilansie wg ceny nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Nadwyżka udziału jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej nad ceną nabycia ujmowana jest (po dokonaniu ponownej wyceny nabytych składników) w rachunku zysków i strat.

Pozostałe wartości niematerialne:

MSR1.110 Wycena bieżąca pozostałych wartości niematerialnych i prawnych dokonywana jest w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia powiększonych o koszty finansowania zewnętrznego –

odsetki, które da się bezpośrednio przyporządkować budowie, nabyciu lub wytworzeniu składnika.

Wycena bilansowa następuje według cen nabycia lub kosztów wytworzenia (z uwzględnieniem aktywowanych kosztów finansowania zewnętrznego), pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

MSR38.118 MSR38.108 Pozostałe wartości niematerialne i prawne, które charakteryzują się określonym okresem użytkowania podlegają amortyzacji metodą liniową przez ten okres użytkowania. Pozostałe wartości niematerialne, których okres użytkowania jest nieokreślony, nie są amortyzowane lecz podlegają corocznej ocenie pod kątem trwałej utraty wartości

Stosowane dla wartości niematerialnych stawki amortyzacyjne wynoszą od 6,7% do 67%.

MSR1.110 Za wyjątkiem prac rozwojowych spełniających warunki MSR 38 „Wartości niematerialne” Spółka nie aktywuje wartości niematerialnych wytworzonych we własnym zakresie (np. znaków firmowych, wykazów odbiorców itp.). Koszty poniesione na wytworzenie tych składników odnosi się w rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Zgodnie z brzmieniem MSR 38.54 Spółka nie aktywuje również poniesionych kosztów prac badawczych; koszty te obciążają wynik finansowy okresu, w którym zostały poniesione.

Nieruchomości inwestycyjne

MSR40.75(a) Są to grunty, budynki i budowle nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych z tytułu przyrostu wartości lub innych pożytków, np. osiągania przychodów z tytułu czynszów dzierżawnych. Aktywa te nie są użytkowane przez Spółkę.

Nie rzadziej niż na dzień bilansowy inwestycje te wyceniane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Amortyzacja następuje metodą liniową przez szacunkowy okres ekonomicznej użyteczności inwestycji.

MSR40.75(b) Nie dotyczy.

MSR40.75(c) Nie istnieją trudności w klasyfikacji nieruchomości inwestycyjnych.

MSR40.75(d) (e) Nie dotyczy.

MSR40.79(b) W przypadku posiadanych nieruchomości inwestycyjnych w zależności od rodzaju nieruchomości zastosowano stawki amortyzacyjne w wysokości 2,5% i 4,5%.

Instrumenty finansowe (aktywa finansowe oraz zobowiązania finansowe)

MSR32.60(b) MSR32.66 MSR1.108 Wszystkie aktywa oraz zobowiązania finansowe ujmowane są początkowo według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej uiszczonej zapłaty (w przypadku aktywów) lub w wartości godziwej otrzymanej zapłaty (w przypadku zobowiązań).

Po początkowym ujęciu aktywa finansowe klasyfikowane są następująco:

Grupa aktywów lub zobowiązań	Zasada wyceny	Zasady ujęcia w sprawozdaniu finansowym
Aktywa wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Według wartości godziwej bez umniejszania o koszty sprzedaży lub likwidacji składnika	Zyski lub straty z aktywa lub zobowiązania finansowego wykazywane są w pozycjach finansowych rachunku zysków i strat
Pożyczki i należności	W zamortyzowanym koszcie przy wykorzystaniu metody efektywnej stopy procentowej (IRR) a w przypadku, kiedy data wymagalności jest nieznana – w cenie nabycia (np. w przypadku pożyczek o nieokreślonym terminie wymagalności)	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianego aktywa i jest drugostronnie prezentowana w wyniku finansowym bieżącego okresu
Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności	W zamortyzowanym koszcie przy wykorzystaniu metody efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianego aktywa i jest drugostronnie prezentowana w wyniku finansowym bieżącego okresu
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	W cenie nabycia	Dywidendy uzyskane z aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży wykazywane są w wyniku finansowym w momencie uzyskania przez jednostkę prawa do nich
Aktywa finansowe wyznaczone jako pozycje zabezpieczone	Zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń	Zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń
Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy (w tym instrumenty pochodne nie będące zabezpieczeniami)	W wartości godziwej za wyjątkiem instrumentów pochodnych, które będą rozliczone przez dostawę instrumentów kapitałowych, których wartość godziwa nie może być wiarygodnie skalkulowana	Zyski lub straty są prezentowane w pozycjach finansowych wyniku finansowego
Zobowiązania finansowe wyznaczone jako pozycje zabezpieczone	Zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń	Zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń
Pozostałe zobowiązania finansowe	W koszcie zamortyzowanym przy wykorzystaniu metody efektywnej stopy procentowej (IRR)	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianej pozycji i jest drugostronnie prezentowana w wyniku finansowym bieżącego okresu
Aktywa i zobowiązania finansowe których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona	W cenie nabycia po uwzględnieniu odpisów z tytułu trwałej utraty wartości	Wykazywana w cenie nabycia w bilansie aż do momentu jej sprzedaży. Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości odnoszone są w koszty finansowe

Kryteria stosowane przy ujmowaniu i usuwaniu składników aktywów i zobowiązań finansowych.

Jednostka ujmuje składnik aktywów lub zobowiązań tylko wtedy, gdy staje się stroną umowy tego instrumentu.

Jednostka wyłącza **składnik aktywów** tylko wtedy, gdy:

- wygasają umowne prawa do przepływów pieniężnych ze składnika aktywów albo
- przenosi składnik aktywów, a przeniesienie spełnia warunki wyłączenia z bilansu omówione w MSR32.20

Jednostka przenosi składnik aktywów finansowych wtedy i tylko wtedy gdy:

- przenosi umowne prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych z tego składnika
- zatrzymuje umowne prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych ale zgodnie z porozumieniem spełniającym warunki MSR 32.19 ma obowiązek przekazania przepływów pieniężnych do jednego lub więcej odbiorców

W momencie wyłączenia składnika aktywów różnicę pomiędzy wartością bilansową a otrzymaną zapłatą oraz wszystkich skumulowanych zysków i strat ujętych w kapitale własnym ujmuje się w wyniku finansowym okresu.

Jeżeli przeniesienie nie kwalifikuje się do wyłączenia z bilansu, ponieważ jednostka nadal posiada korzyści oraz ponosi ryzyko wynikające z aktywa, jednostka pozostawia w księgach ten składnik aktywów oraz tworzy dodatkowo zobowiązanie z tytułu otrzymanej zapłaty.

Jednostka wyłącza **składnik zobowiązań finansowych** lub jego część wtedy i tylko wtedy, gdy zobowiązanie wygasło – to znaczy kiedy obowiązek zawarty w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

Różnicę pomiędzy wartością bilansową zobowiązania finansowego lub jego części, które wygasło lub zostało przeniesione na inną stronę, a wartością zapłaty, z uwzględnieniem wszystkich przeniesionych aktywów niepieniężnych lub przyjętych zobowiązań ujmuje się w wyniku finansowym okresu.

Spółka stosuje podział aktywów i zobowiązań finansowych na długo i krótkoterminowe.

MSR32.61 Zwykle transakcje zakupu i sprzedaży aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostka ujmuje na dzień ich rozliczenia.

Leasing

MSR1.110 Zgodnie z MSR 17 Spółka definiuje leasing jako umowę, na mocy której w zamian za opłatę lub serię opłat, leasingodawca przekazuje leasingobiorcy prawo użytkowania danego składnika aktywów przez uzgodniony okres.

Zgodnie z polityką finansową część wyposażenia użytkowana jest na podstawie umów leasingu finansowego tzn., że zasadniczo całość ryzyka i wszystkie korzyści z tytułu własności aktywów przysługują Spółce.

Rzeczowe aktywa trwałe użytkowane na podstawie umów leasingu są aktywowane na dzień rozpoczęcia leasingu w niższej z dwóch wartości godziwej leasingowanego środka lub wartości bieżącej minimalnych opłat.

Opłaty leasingowe rozdzielane są pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązania. Koszty finansowe są księgowane bezpośrednio w rachunek zysków i strat.

W przypadku braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingu, środki trwale używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania.

Aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy

MSR1.110 Aktywa z tytułu podatku odroczonego ustalane są w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego tworzona jest w wysokości kwoty podatku, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy opodatkowania w przyszłych okresach.

Wysokość tworzonych aktywów i rezerw uwzględnia stawki podatkowe obowiązujące w latach, w których kwoty te wpłyną na wysokość podstawy opodatkowania.

Rezerwy i aktywa nie podlegają kompensacie.

Zmiany stanu aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku ujmuje się w rachunku zysków i strat w roku obrotowym, chyba że pozycje te dotyczą operacji rozliczanych z kapitałem własnym, są one wówczas odnoszone na kapitał własny.

Zapasy

MSR2.36 (a) Zapasy wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego która z tych kwot jest niższa.

- Zapasy materiałów i towarów wyceniane są w cenie nabycia.
- Zapasy wyrobów gotowych i półproduktów wyceniane są w koszcie wytworzenia, obejmującym ogół kosztów bezpośrednio związanych z jednostką produkcji (materiały i robocizna) oraz uzasadnioną część kosztów pośrednich poniesionych przy wytwarzaniu wyrobów gotowych i półproduktów. Przy ustalaniu części pośrednich kosztów przypadającej na wytworzone produkty analizowany jest poziom wykorzystania zdolności produkcyjnych i jego relacja z normalnym poziomem wykorzystania zdolności produkcyjnych. W przypadku, gdy tzw. nieuzasadniona część kosztów pośrednich stanowi wartość istotną, jest ona odnoszona bezpośrednio w koszty działalności Spółki.

Spółka nie przyjęła rozwiązania alternatywnego proponowanego przez MSR 23, dotyczącego zaliczania do wartości zapasów kosztów finansowania zewnętrznego.

Jeżeli cena nabycia lub koszt wytworzenia zapasów nie mogą być odzyskane, ponieważ zapasy zostały uszkodzone, utraciły swoją przydatność lub jeśli spadły ich ceny na rynku (w przypadku

towarów i wyrobów gotowych), Spółka dokonuje odpisu aktualizującego zapasy do wartości netto możliwej do uzyskania. Wartość odpisu obciąża pozostałe koszty operacyjne.

Trwała utrata wartości

Z trwałą utratą wartości mamy do czynienia w sytuacjach, kiedy istnieje duże prawdopodobieństwo, że wykazywany w księgach jednostki składnik aktywów, spełniający warunki MSR36.2, nie przyniesie w przyszłości w znaczącej części lub w całości przewidywanych korzyści ekonomicznych. W sytuacjach takich jednostka dokonuje, w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, odpisu aktualizującego.

Odpis aktualizujący z tytułu trwałej utraty wartości jest nadwyżką wartości bilansowej danego składnika wartości niematerialnych nad jego wartością odzyskiwalną.

Wartość odzyskiwalna odpowiada cenie sprzedaży netto składnika wartości niematerialnych lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Wartość użytkowa jest natomiast bieżącą (zdyskontowaną), szacunkową wartością przyszłych przepływów środków pieniężnych, których wystąpienia oczekuje się z tytułu dalszego użytkowania składnika wartości niematerialnych oraz jego zbycia na koniec okresu użytkowania.

W odniesieniu do odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości spółka stosuje zasady określone w Międzynarodowym Standardzie Rachunkowości 36 „Utrata wartości aktywów”.

W przypadku odpisów aktualizujących w odniesieniu do wartości firmy nie ma możliwości odwrócenia odpisu nawet gdy wystąpią późniejsze, zdarzenia usuwające skutki oddziaływania poprzednich negatywnych zdarzeń.

Rezerwy

MSR1.110 Spółka tworzy rezerwy wówczas, gdy:

- na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany), wynikający ze zdarzeń przeszłych
- prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków, zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz
- można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku

Stan rezerw jest weryfikowany na każdy dzień bilansowy i jest korygowany w celu odzwierciedlenia bieżącego, najbardziej właściwego szacunku. Jeśli przestało być prawdopodobne, że wystąpienie wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne będzie niezbędne do wypełnienia obowiązku, rezerwę rozwiązuje się.

Spółka do rezerw zalicza między innymi rezerwy na:

- odprawy emerytalne,
- niewykorzystane urlopy,
- naprawy gwarancyjne,
- koszty restrukturyzacji, do której jednostka już się zobowiązała przy uwzględnieniu kryteriów zawartych w MSR 37,

- odszkodowania,
- inne zobowiązania.

Koszty świadczeń pracowniczych

MSR19.120(a) Spółka, zgodnie z MSR-19, ujmuje krótkoterminowe świadczenia pracownicze t.j. wynagrodzenia i składki na ubezpieczenie społeczne, płatne urlopy wypoczynkowe i płatne zwolnienia chorobowe, wypłaty z zysku i premie (jeśli przypadają do zapłaty w ciągu 12 miesięcy od końca okresu), a także świadczenia niepieniężne (m.in. opieka medyczna, mieszkania służbowe) dla aktualnie zatrudnionych pracowników gdy pracownik wykonał pracę w zamian za te świadczenia.

Spółka, zgodnie z MSR 19, przyporządkowuje koszt odpraw emerytalnych do poszczególnych okresów zatrudnienia zgodnie ze wzorem służącym do ustalania wysokości świadczeń z tytułu programu, chyba że praca w późniejszych latach będzie prowadziła do istotnie wyższego poziomu świadczeń niż praca w latach wcześniejszych.

Posiadane programy określonych świadczeń (zobowiązanie do wypłaty świadczenia emerytalno-rentowego) wycenia się w wartości godziwej utworzonej na ten cel rezerwy. Roczne odpisy na program odnoszone są każdorazowo w wynik finansowy.

Wartość aktywów z tytułu zawartej umowy ubezpieczenia na życie osoby, której ma zostać wypłacone świadczenie emerytalne, ujmowana jest jako zmniejszenie wartości wyliczonej na dzień bilansowy rezerwy na świadczenia emerytalne.

Kapitał podstawowy

Wyemitowane akcje zwykłe zaliczane są do kapitału akcyjnego Spółki.

Koszty związane z emisją akcji wykazywane są jako pomniejszenie wpływów z emisji.

Akcje Amica będące w posiadaniu którejkolwiek ze Spółek zależnych wykazywane są w sprawozdaniu finansowym jako akcje własne do zbycia, aż do czasu umorzenia lub zbycia tych akcji.

Przychody

MSR18.35(a) Ujmowane są w wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją.

Przychody ze sprzedaży towarów i produktów są ujmowane jeżeli znaczne ryzyko i korzyści wynikające z własności towarów przejdą na kupującego oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są zgodnie z zasadą memoriałową,

Przychody z tytułu dywidend ujmowane są w momencie ustalenia praw akcjonariuszy do dywidendy.

Spółka nie wlicza do ceny swoich produktów kosztów, które będzie musiała ponieść w przyszłych okresach. W związku z tym brak jest podstaw do konieczności wyodrębniania przychodów przyszłych okresów z tego tytułu.

Dotacje

MSR20.39(a) MSR1.110 Ujmowane są w księgach rachunkowych gdy istnieje pewność, że dotacja będzie uzyskana oraz gdy spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki.

Dotacje ujmowane są według ich wartości godziwej. W przypadku dotacji o charakterze kosztowym ujmowane są w przychodach współmiennie do kosztów dotowanej operacji. Dotacje do składników aktywów, ujmowane początkowo jako przychody przyszłych okresów, odnoszone są w koszty przez szacowany okres użytkowania składnika (współmiennie do kosztów amortyzacji składnika).

Zabezpieczenia

W celu zarządzania ryzykiem walutowym oraz ryzykiem stóp procentowych Zarząd Spółki Amica Wronki S.A. uchwalił Politykę Zabezpieczeń, ustalając ramy zarządzania tymi ryzykami.

Zgodnie z przyjętą Polityką ryzyko wpływu na wynik finansowy zmian kursów walut oraz stóp procentowych jest minimalizowane przy zastosowaniu instrumentów zabezpieczających dopuszczalnych przez MSR 39.

W ustanawianiu i ewidencjonowaniu powiązań zabezpieczających obowiązują zasady rachunkowości zabezpieczeń ustalone w MSR 39, i tak:

- zabezpieczaną jest tylko ta pozycja, która niesie za sobą ryzyko określonego rodzaju, którego realizacja mogłaby wpłynąć na wynik finansowy Spółki,
- dopuszczalnymi do zawierania transakcjami zabezpieczającymi mogą być:
 - o w przypadku zabezpieczeń przed ryzykiem walutowym: kontrakty terminowe forward, nabyte opcje walutowe, zerokosztowe strategie opcyjnie,
 - o w przypadku zabezpieczeń przed zmianą stóp procentowych: swap odsetkowy, swap walutowo-odsetkowy,
- ujęcie zmian wartości godziwej instrumentu zabezpieczającego następuje na każdy dzień bilansowy po ustanowieniu zabezpieczenia, a sposób ujęcia zmiany wartości godziwej tych instrumentów zależy od tego, czy zabezpieczana jest wartość godziwa czy też przepływy pieniężne,
- każde ustanowione powiązanie zabezpieczające jest formalnie udokumentowane.

Na dzień bilansowy 30.09.2006 roku Spółka posiadała otwarte instrumenty zabezpieczające pod planowane przyszłe transakcje sprzedaży w EUR.

Dane objaśniające wymagane przez MSR34

MSR21. Wycena bilansowa pozycji w walutach obcych.

Do przeliczeń pozycji pieniężnych w walutach obcych na dzień bilansowy stosowany jest kurs średni NBP obowiązujący na ten dzień. W przypadku, gdyby jako kurs zamknięcia zastosowano kurs sprzedaży i kupna banku wiodącego (CitiBank Handlowy) wynik finansowy uległby pogorszeniu o 195 tys. zł, po uwzględnieniu odroczonego podatku dochodowego z tego tytułu.

MSR34.16(b) Sezonowość działalności w okresie śródrocznym

Działalność Spółki nie ma charakteru sezonowego. Przychody na rynku krajowym podlegają nieznacznym wahaniom w ciągu roku kalendarzowego. Dotychczasowe analizy dowiodły, że najwyższy poziom sprzedaży na rynku AGD obserwowany jest w III i IV kwartale każdego roku kalendarzowego. Najniższy popyt na urządzenia AGD odnotowuje się w miesiącach kwiecień-czerwiec.

MSR34.16(c) Pozycje wpływające na aktywa, pasywa, kapitał, wynik finansowy lub przepływy netto, które są niezwykle ze względu na ich rodzaj, wielkość oraz wywierany wpływ

W okresie sprawozdawczym wystąpiły następujące istotne zdarzenia, ze względu na ich wielkość i wywierany przez nie wpływ na aktywa, pasywa lub wynik finansowy:

- emisja dłużnych papierów wartościowych, których wartość na dzień bilansowy wynosi 59 823 tys. zł a w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych zwiększyły się wpływy na działalności finansowej z tego tytułu o 308 112 tys. zł oraz wykup dłużnych papierów na kwotę 268 309 tys. zł.
- zawierane kontrakty terminowe forward zabezpieczające przyszłe przychody ze sprzedaży eksportowej, których ujemna wartość godziwa na 30.09.2006 roku w kwocie 3 468 tys. zł została odniesiona na kapitał z aktualizacji wyceny i spowodowała obniżkę kapitału własnego Spółki o tę kwotę

MSR34.16(d) Zmiany wartości szacunkowych, podawanych w poprzednich okresach sprawozdawczych

Ustalenie wartości bilansowej niektórych aktywów i pasywów Spółki wymaga dokonania oszacowań wpływu niepewnych zdarzeń na te składniki na dzień bilansowy.

Szacunki Spółki które mogą mieć istotny wpływ na wartość bilansową aktywów i zobowiązań dotyczą przede wszystkim obliczeń trwałej utraty wartości, okresu ekonomicznej użyteczności aktywów oraz rezerwy.

W okresie sprawozdawczym nie dokonano zmian szacunków długości okresu ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych Spółki.

W trzecim kwartale 2006 r. w porównaniu ze stanem na koniec drugiego kwartału 2006 roku szacunki zmieniły się następująco:

- aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wzrosły o 1 444 tys. zł

- rezerwa na podatek dochodowy obniżyła się o 609 tys. zł
- rezerwa na świadczenia emerytalne nie uległa zmianie
- rezerwa na naprawy gwarancyjne wzrosła o 890 tys. zł
- rezerwa na bonusy sprzedażowe powiększyła się o 7 345 tys. zł
- pozostałe rezerwy uległy zwiększeniu o 3 839 tys. zł.

MSR34.16(e) Emisje, wykup i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W okresie sprawozdawczym Spółka dokonała kolejnych emisji krótkoterminowych obligacji na łączną kwotę 308 112 tys. zł, przy czym obligacje sprzedane o łącznej wartości 268 309 tys. zł., zostały wykupione przed dniem bilansowym (w tym 20.000 tys. zł obligacji wynikających z salda na koniec 2005 roku) Na dzień bilansowy zobowiązania Spółki Amica z tytułu wyemitowanych obligacji wyniosły 59.823 tys. zł.

MSR34.16(f) Wyplacone dywidendy, z podziałem na akcje zwykłe i pozostałe akcje

W okresie sprawozdawczym nie wypłacano i nie deklarowano dywidendy za poprzednie lata obrotowe.

MSR34.16(g) Przychody i wyniki przypadające na poszczególne segmenty branżowe działalności

Spółka Amica Wronki S.A. jest producentem sprzętu gospodarstwa domowego i jej działalność produkcyjna jest zlokalizowana w jednym miejscu w kraju.

Działalność produkcyjna jest zorganizowana w trzech wyodrębnionych terytorialnie, rzeczowo i organizacyjnie zakładach. Są to zakłady produkujące :

- sprzęt grzejny, do którego zalicza się kuchnie i kuchenki gazowe, elektryczne, elektryczno-gazowe wolnostojące i do zabudowy w meble kuchenne
- sprzęt chłodniczy, do którego zalicza się chłodziarki, chłodziarko-zamrażarki oraz zamrażarki w wielu wariantach pojemności, a także w rozbiciu na sprzęt wolnostojący i do zabudowy
- sprzęt piorący w postaci pralek automatycznych, o zróżnicowanej pojemności suchej bielizny oraz w wielu wariantach obrotów silnika.

Wyróżnione grupy asortymentowe stanowią źródło podstawowych przychodów uzyskiwanych przez Spółkę i stanowią one podstawowy segment sprawozdawczości finansowej. Ponadto podstawowy segment, czyli segment branżowy przedstawia istotny element działalności, którym jest działalność handlowa. Poza handlem własnymi wyrobami produkowanymi przez spółkę , oferta sprzedaży jest dodatkowo uzupełniana i rozszerzana o asortyment towarów, pochodzących z zakupów jak; zmywarki do naczyń, kuchenki mikrofalowe bądź okapy nadkuchenne. Spółka dokonuje ponadto obrotu materiałami oraz sprzedaje wytworzoną energię ciepłą.

Segment geograficzny, jako uzupełniający informację o działalności Amica oparty jest o miejsca pozyskiwania przychodów czyli według lokalizacji klientów.

Poniższa tabela przedstawia przychody i wyniki przypadające na poszczególne segmenty branżowe :

Wyszczególnienie	Kuchnie		Lodówki		Pralki		Towary		Pozostałe		Ogółem	
	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005
Przychody	149 707	137 094	73 907	66 133	43 723	32 349	20 352	13 916	18 596	19 198	306 285	268 690
Koszty wytworzenia	116 517	108 756	66 239	60 167	40 880	29 909	15 186	10 613	16 054	14 350	254 875	223 795
Koszty zakupionych towarów											0	0
Koszty razem	116 517	108 756	66 239	60 167	40 880	29 909	15 186	10 613	16 054	14 350	254 875	223 795
Wnik segmentu												
Wynik brutto na sprzedaży	33 191	28 338	7 668	5 966	2 843	2 440	5 166	3 303	2 542	4 848	51 411	44 895
Koszty sprzedaży	6 238	4 221	4 024	3 588	3 011	972	395	239	3 162	4 202	16 830	13 222
Koszty ogólne											25 272	24 653
Zysk na sprzedaży											9 309	7 020
Nieprzypisane przychody											3 089	4 240
Nieprzypisane koszty											7 630	10 037
Zysk na działalności kontynuowanej											4 768	1 223
Podatek dochodowy											115	-177
Zysk (strata) mniejszości												
Zysk (strata) netto											4 653	1 400

Segment branżowy - pozostałe informacje

Wyszczególnienie	Kuchnie		Lodówki		Pralki		Towary		Pozostałe		Ogółem	
	30.09.06	31.12.05	30.09.06	31.12.05	30.09.06	31.12.05	30.09.06	31.12.05	30.09.06	31.12.05	30.06.06	31.12.05
Aktywa segmentu	84 610	84 348	83 793	89 504	142 707	154 443	7 369	3 367			318 479	331 662
Nieprzypisane aktywa Grupy											545 818	460 924
Aktywa ogółem											864 297	792 586
Pasywa segmentu											864 297	792 586
Nieprzypisane pasywa											864 297	792 586
Pasywa ogółem											297 586	586 586
Amortyzacja	3 500	3 184	4 683	8 954	9 099	11 967			7 726	6 849	25 008	30 954

Segment geograficzny

Kraj siedziby klienta	Federacja Rosyjska		Dania		Niemcy		Norwegia		Pozostałe		Kraj	
	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005	III kw 2006	III kw 2005
Przychody ze sprzedaży według siedziby klientów	63 078	49 500	19 160	17 136	35 043	42 147	9 947	6 780	31 823	29 987	147 234	123 140

MSR34.16(h) Istotne zdarzenia następujące po zakończeniu okresu śródrocznego, które nie zostały odzwierciedlone w niniejszym sprawozdaniu

W okresie pomiędzy datą bilansowa a datą publikacji niniejszego sprawozdania finansowego nie wystąpiły zdarzenia, które miałyby istotny wpływ na obraz finansowy Spółki.

MSR34.16(i) Zmiany w strukturze w okresie sprawozdawczym

W III kwartale 2006 roku nie miały miejsca zmiany w strukturze jednostki gospodarczej Amica Wronki S.A.

MSR34.16(j) Zmiany zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły w III kwartale 2006 roku

W III kwartale 2006 roku Spółka nie udzielała gwarancji i poręczeń a będące w saldzie pozycje wygasły.

Jedyne warunkowe zobowiązania to weksle z wystawienia odbiorców i skierowane przez Spółkę do banku do skupu.

POZYCJE WRUNKOWE		w tys.	
		stan na 2006-09-30 koniec I kwartału / 2006	stan na 2005-12-31 koniec poprzedniego roku / 2005
1	Należności warunkowe	0	0
1.1	Od jednostek powiązanych (z tytułu)	0	0
-	otrzymanych gwarancji i poręczeń		
-			
1.2	Od pozostałych jednostek (z tytułu)		
-	otrzymanych gwarancji i poręczeń		
-			
2.	Zobowiązania warunkowe		2830
2.1	Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)		1500
-	udzielonych gwarancji i poręczeń		1500
-	z tytułu dyskonta weksli		
2.2	Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)	1350	1 330
-	udzielonych gwarancji i poręczeń		
-	dyskonto weksli	1350	1 330
3.	Inne		
-	otrzymane gwarancje		220
	Pozycje warunkowe, razem	1350	3050

MSR16.73(e) Zmiany stanu środków trwałych

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)						
	- grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)	- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	- urządzenia techniczne i maszyny	- środki transportu	- inne środki trwałe	Środki trwałe, razem
Wartość brutto środków trwałych na początek okresu	4 143	169 643	356 423	14 527	128 812	673 548
b) zwiększenia (z tytułu)	0	91	17 020	1 224	10 584	28 919
- zakupu	0	91	17 020	1 224	10 584	28 919
- inwentura nadwyżki	0	0				
c) zmniejszenia (z tytułu)	0	0	8 081	599	39	8 719
- likwidacji	0	0	7 975	65	19	8 059
- sprzedaży	0	0	98	534	20	652
- darowizny	0	0	8	0	0	8
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	4 143	169 734	365 362	15 152	139 357	693 748
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	27 311	230 535	9 234	93 199	360 279
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	0	3 055	5 008	367	4 421	12 851
- planowana	0	3 055	12 986	956	4 457	21 454
- zmniejszenia	0	0	7 978	589	36	8 603
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	30 366	235 543	9 601	97 620	373 130
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
- Zwiększenie	0	0	0	0	0	0
- Zmniejszenie	0	0	0	0	0	0
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
j) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	4 143	139 368	19 819	5 551	41 737	320 618

MSR38.118(e) Zmiany stanu wartości niematerialnych

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)						
	koszty zakończonych prac rozwojowych	wartość firmy	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:	inne wartości niematerialne i prawne	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	Wartości niematerialne i prawne, razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	27 217	846	16 563	25	0	44 651
b) zwiększenia (z tytułu)	920	0	1 271	463	0	2 654
- zakupu	920	0	1 271	463	0	2 654
-	0	0		0	0	0
c) zmniejszenia (z tytułu)	0	0	422	0	0	422
- likwidacja	0	0	422	0	0	422
d) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	28 137	846	17 412	488	0	46 883
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	24 245	846	11 486	25	0	36 602
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	2 215	0	741	23	0	2 979
- planowana amortyzacja	2 215	0	1 163	23	0	3 401
- zmniejszenia	0	0	422		0	422
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	26 460	846	12 227	48	0	39 581
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
zwiększenie	0	0	0	0	0	0
zmniejszenie	0	0	0	0	0	0
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
j) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	1 677	0	5 185	440	0	7 302

Transakcje z jednostkami powiązanymi

MSR1.126(c) MSR24.12 Kontrolę nad jednostką Amica Wronki sprawuje Holding Wronki, który posiada 35,93% akcji Spółki. Pozostała część akcji jest w posiadaniu wielu akcjonariuszy (w tym pracowników). Jednostką dominującą najwyższego stopnia jest osoba fizyczna, która posiada (bezpośrednio i pośrednio) 74% udziałów w Holdingu Wronki; jednostka ta nie sporządza sprawozdania finansowego dostępnego do użytku publicznego.

MSR27.40 Jednostki zależne Spółki podlegające konsolidacji:

Nazwa i kraj siedziby jednostki zależnej	Procent posiadanych udziałów w jednostce zależnej (bezpośrednio i pośrednio)	Charakter powiązania
Gram A/S, Dania	76,25	Handel wyrobami Amica na terenie Skandynawii
Amica Commerce, Czechy	20,00	Handel wyrobami Amica na terenie Czech i Słowacji
Sidegrove Holdings Ltd, Cypr	100,00	działalność usługowa
KKS LECH Poznań	100,00	działalność hotelarsko-gastronomiczna oraz sportowa

Wszystkie jednostki objęte konsolidacją sporządziły sprawozdania finansowe na dzień 30.09.2006 roku.

MSR24.17,22 Podmioty powiązane z Amica w świetle MSR 24:

- Holding Wronki S.A – jednostka dominująca wyższego stopnia, świadcząca usługi składu celnego dla Grupy
- Amica Warszawa – jednostka kontrolowana przez Holding Wronki, S.A, nabywająca produkty od Amica Wronki oraz świadcząca usługi marketingowe
- Spółki zależne podlegające konsolidacji (zob. tabela powyżej)
- Spółka zależna Prodom (ze względu na nieistotny charakter jej danych finansowych Spółka nie podlegała konsolidacji) - świadczy usługi serwisowe i marketingowe na rzecz Spółki. Spółka postawiona jest w stan likwidacji.
- Kluczowy personel Spółki obejmujący Członków Zarządu i Rady Nadzorczej

Transakcje z podmiotami powiązanymi przeprowadzone w III kwartale 2006 roku miały przede wszystkim charakter typowo handlowy i zawarte zostały na warunkach rynkowych a ich zawarcie wynikało z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez te Spółki.

Największą wartościowo grupę transakcji typowych z jednostkami powiązanymi stanowiły operacje związane ze sprzedażą produktów wykonanych w Amica Wronki S.A. oraz zakupami materiałów niezbędnych do wytworzenia tych produktów.

Poza transakcjami typowo handlowymi między Spółkami powiązanymi wystąpiły także transakcje o charakterze finansowym. Spółka Amica udzielała pożyczek Spółkom powiązanym.

Kwota należności od podmiotów powiązanych zawiera także kwoty należne z tytułu udzielonych pożyczek.

Zestawienie transakcji z wszystkimi podmiotami powiązanymi.

Amica Wronki S.A. z	Przychody		Koszty		Należności		Zobowiązania	
	3 kwartały 2006	3 kwartały 2005	3 kwartały 2006	3 kwartały 2005	3 kwartały 2006	3 kwartały 2005	3 kwartały 2006	3 kwartały 2005
Holding Wronki SA	15	17	390	390	10	2	49	63
Amica Warszawa	19 644	16 087	2 558	1 226	10 170	3 024	137	1
KKS LECH Poznań	310	135	5 056	8 299	12 344	1 259	53	56
Amica International	105 110	140 751	146 586	171 873	15 961	20 892	32 252	37 651
Gram Domestic	72 389	60 391	3 606	2 646	23 974	18 128	0	13
Amica Commerce	12 712	5 716	566	134	11 408	5 784	24	77
PRODOM	- 669	6 672	17	520	8 420	11 185	0	9
Sidegrove Holdings Ltd	0	0	0	0	1 811	0	0	0

Pozostałe informacje

Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej opublikowanych prognoz wyników za dany rok obrotowy

Spółka nie publikowała prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy.

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Amica Wronki S.A.

Stan posiadania akcji w okresie sprawozdawczym nie zmienił się.

Nazwa akcjonariusza	Ilość akcji	% kapitału zakładowego Amica	Ilość głosów	% głosów w ogólnej liczbie
Sidegrove Holdings Ltd.	729.332	8,35	729.332	6,27
Holding Wronki	3.138.599	35,92	6.024.549	51,79
Jacek Rutkowski	541.712	6,20	541.712	4,65

Akcje będące w posiadaniu członków władz Amica Wronki

Akcje w posiadaniu członków Zarządu Amica Wronki S.A.:

Nazwisko posiadacza	Liczba akcji na 31.12.2005	Nabycia (zbycia) akcji	Liczba akcji na 30.09.2006
Jacek Rutkowski	541.712	-	541.712
Andrzej Kadziński	4.600	-	4.600

Akcje w posiadaniu członków Rady Nadzorczej Amica Wronki S.A.:

Nazwisko posiadacza	Liczba akcji na 31.12.2005	Nabycia (zbycia) akcji	Liczba akcji na 30.06.2006
Stanisław Grynhoff	3.000	-	3.000
Wojciech Kaszyński	2.701	-	2.701
Tomasz Rynarzewski	400	-	400
Michał Gałęcki	100	-	100

Ważniejsze postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Strony postępowania	Data złożenia pozwu/zgłoszenia wierzytelności	Przedmiot sporu	Wartość przedmiotu sporu (tys. zł)	Ostatnia czynność/dokument
AMICA c/a ELMAGO	15.12.2005	o zapłatę	769	negocjacje, złożono pozew, złożono wniosek o zwolnienie od kosztów
Postępowania układowe i upadłościowe				
AMICA c/a FH Tadeusz Wencel&Krzysztof Kubiczek	28.05.2001	o zapłatę	2.095	wniosek egzekucyjny
AMICA c/a/ MEGAAWANS	22.08.2005	o zapłatę	379	wierzytelność została ujęta na liście wierzytelności
AMICA c/a MARS S.A.		o zapłatę	33.082	zgłoszono wierzytelność
AMICA c/a ARES Sp. z o.o.		o zapłatę	31.900	zgłoszono wierzytelność; w toku sprawa o stwierdzenie bezskuteczności hipoteki ustanowionej przez Ares Sp. z o.o. na rzecz Amica S.A.

Poza wskazanymi sprawami toczącymi się przeciwko Spółce Amica Wronki S.A., toczy się również postępowanie przeciwko Spółce zależnej od Amica Wronki SA tj. Spółce Prodom o zapłatę 10.978 tys. zł.

Informacja o poręczeniach i gwarancjach.

Spółka nie udzielała gwarancji i poręczeń w okresie sprawozdawczym.