

**GRUPA KAPITAŁOWA
INTER CARS S.A.**

*Rozszerzony
skonsolidowany raport kwartalny
za III kwartał 2006 roku*

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 3 KWARTAŁ 2006 roku	3
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS	24
CZĘŚĆ III	KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 3 KWARTAŁ 2006 roku.....	37

CZĘŚĆ I

KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 3 KWARTAŁ 2006 roku

1.	Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.....	4
	Przedmiot działalności	4
	Siedziba – podmiot dominujący	4
	Dane kontaktowe	4
	Rada Nadzorcza	4
	Zarząd	4
	Biegły rewident	4
	Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na dzień 30 września 2006 roku	5
	Notowania na giełdach	5
2.	Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 3 kwartale 2006 roku	6
3.	Bilans	8
4.	Rachunek zysków i strat	10
5.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	11
6.	Rachunek przepływów pieniężnych	13
7.	Istotne zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars	15
8.	Sprawozdanie skonsolidowane	22
9.	Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 3 kwartał 2006 roku	23

1. Informacje o Grupie Kapitałowej Inter Cars S.A.

Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej Inter Cars Spółka Akcyjna („Grupa”, „Grupa Inter Cars”, „Grupa Kapitałowa Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

Siedziba – podmiot dominujący

Inter Cars S.A.
ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Wanda Oleksowicz

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński
Wojciech Milewski

Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

Spółki zależne Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na dzień 30 września 2006 roku

Inter Cars Ukraina

29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.

Novodvorská 1010/14
Prague 4
Czech Republik

Eltek Sp. z o.o.

ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Inter Cars Lietuva UAB

J. Kubiliaus g. 18
Vilnius

Feber Sp. z o.o.

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.

ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.

Ivánska cesta 2
Bratislava
Slovakia

Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars S.A., tj. podmiotu dominującego są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

2. Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 3 kwartale 2006 roku

1 lipca - 30 września (tys.)	2006	2005	2006	2005	zmiana 2006/2005	
	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	264 563	197 817	67 541	48 744	33,7%	38,6%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	65 947	48 129	16 836	11 859	37,0%	42,0%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	11 137	6 409	2 843	1 579	73,8%	80,0%
Różnice kursowe	1 056	(1 039)	270	(256)		
Koszty odsetkowe, netto	(1 999)	(2 272)	(510)	(560)		
Zysk (strata) netto	6 830	2 192	1 744	540		
1 stycznia – 30 września						
Przychody	736 543	539 648	188 033	132 974	36,5%	41,4%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	183 590	133 222	46 869	32 827	37,8%	42,8%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	25 996	14 830	6 637	3 654	75,3%	81,6%
Różnice kursowe	(153)	(1 625)	(39)	(400)		
Koszty odsetkowe, netto	(6 371)	(7 300)	(1 626)	(1 799)		
Zysk (strata) netto	14 090	3 579	3 597	882		
30 września						
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 339	8 539	3 098	2 180		
Suma bilansowa	444 891	395 027	111 683	100 860	12,6%	10,7%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	190 991	186 204	47 946	47 542	2,6%	0,8%
Zysk na 1 akcję	0,58	0,19	0,15	0,05		
Kapitał własny łącznie	105 421	94 755	26 464	24 193	11,3%	9,4%
Kapitał mniejszości	2 228	2 216	569	546		
Inne dane finansowe						
1 stycznia – 30 września						
Marża na sprzedaży	24,9%	24,7%				
EBITDA	4,9%	4,5%				

Przychody ze sprzedaży w 3 kwartale 2006 roku były o prawie **34% wyższe** niż w analogicznym okresie 2005 roku w ujęciu w PLN, natomiast o prawie 39% w EUR. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2006 roku były o blisko 37% wyższe niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku.

Szczegółne **znaczenie dla wyników sprzedaży** podmiotu dominującego w trzecim kwartale 2006 roku miały następujące czynniki: (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), (b) intensyfikacja działalności filii otwartych w drugim półroczu 2005 roku, (c) rozpoczęcie akcji sprzedaży produktów sezonowych („Akcja Zima”) przy zapewnieniu ich wysokiej dostępności, (d) rozszerzenie asortymentu sprzedawanych części o części do samochodów azjatyckich oraz (e) optymalizacja rozmieszczenia zapasów w sieci podnosząca dostępność (skracająca czas dostawy) szeregu pozycji asortymentowych. Istotne znaczenie dla wartości sprzedaży oraz dynamiki jej wzrostu ma również stały rozwój sieci sprzedaży (wzrost liczby filii o 17 w okresie od stycznia do dnia 30 września 2006 roku) oraz prowadzony od ubiegłego roku programu lojalnościowy dla klientów Inter Cars pod nazwą „IC-Premia” (www.icpremia.pl).

Szczególnie dynamicznie rozwijały się spółki zależne - Inter Cars Ceska Republika i Inter Cars Slovenska Republika, które zawdzięczają swój wzrost głównie rozwojowi sieci sprzedaży. Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych w pierwszych trzech kwartałach 2006 roku były o prawie 109% wyższe niż w trzech pierwszych kwartałach 2005 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

Łącznie **sieć sprzedaży Grupy zwiększyła się** do 94 filii według stanu na koniec września 2006 roku. Na koniec września 2005 roku sieć sprzedaży liczyła 66 filie. W czwartym kwartale oczekiwane jest uruchomienie kolejnych filii zarówno w Polsce jak i poza jej granicami.

Zysk netto narastająco za trzy kwartały 2006 roku był prawie **czterokrotnie wyższy** niż w porównywalnym okresie 2005 roku. Wzrost zysku Grupa zawdzięcza głównie: (a) wzrostowi marży (z 24,7% do 24,9%), (b) niższemu wzrostowi kosztów rodzajowych (+31%) w porównaniu do tempa wzrostu osiągniętej marży (+37%), (c) niższymi kosztami odsetkowymi.

Grupa Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych z udziałem w rynku szacowanym na około 16% - 17%.

3. Bilans

(w tys. zł)	30.09.2006	31.12.2005	30.09.2005
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	70 622	70 154	69 489
Wartości niematerialne	1 409	2 664	3 082
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności	1 498	879	975
Przedpłaty	137	126	126
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4 233	3 457	3 027
	77 942	77 323	76 742
Aktywa obrotowe			
Zapasy	262 939	233 547	236 983
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	90 608	71 282	71 896
Przedpłaty	1 063	944	867
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 339	12 087	8 539
	366 949	317 860	318 285
AKTYWA RAZEM	444 891	395 183	395 027

PASYWA

Kapitał własny

	30.09.2006	31.12.2005	30.09.2005
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 208	46 894	46 894
Różnice kursowe z przeliczenia	(301)	(87)	264
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	9 229	(2 500)	324
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	103 193	89 364	92 539
Kapitał mniejszości	2 228	2 180	2 216
	105 421	91 544	94 755

Zobowiązania długoterminowe

Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	9 581	12 315	5 221
Rezerwy	815	-	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 721	3 182	3 002
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	453	-	-
	14 570	15 497	8 223

Zobowiązania krótkoterminowe

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	138 018	95 797	106 289
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	181 410	188 318	180 983
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	904	411	758
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	753	441	41
Rezerwy	127	98	168
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 688	3 077	3 810
	324 900	288 142	292 049
PASYWA RAZEM	444 891	395 183	395 027

4. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)	1.01.2006 - 30.09.2006	1.07.2006 - 30.09.2006	1.01.2005 - 30.09.2005	1.07.2005 - 30.09.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	736 543	264 563	539 648	197 817
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(552 953)	(198 616)	(406 426)	(149 688)
Zysk brutto ze sprzedaży	183 590	65 947	133 222	48 129
Pozostałe przychody operacyjne	4 503	1 653	4 301	1 071
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(85 675)	(28 725)	(72 155)	(24 188)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(70 556)	(26 214)	(47 150)	(17 189)
Pozostałe koszty operacyjne	(5 866)	(1 524)	(3 388)	(1 414)
Zysk z działalności operacyjnej	25 996	11 137	14 830	6 409
Przychody finansowe	803	220	439	143
Różnice kursowe	(153)	1 056	(1 625)	(1 039)
Koszty finansowe	(8 396)	(3 326)	(8 411)	(2 803)
Zysk przed opodatkowaniem	18 250	9 087	5 233	2 710
Podatek dochodowy	(4 160)	(2 257)	(1 654)	(518)
Zysk netto	14 090	6 830	3 579	2 192
Przypadający:				
akcjonariuszom podmiotu dominującego	14 042	6 838	3 001	1 961
akcjonariuszom mniejszościowym	48	(8)	578	231
	14 090	6 830	3 579	2 192
Zysk na jedną akcję (zł)				
- podstawowy	1,19	0,58	0,30	1,19
- rozwodniony	1,19	0,58	0,30	1,19

5. Zestawienie zmian w kapitale własnym

za okres od 1 stycznia 2005 roku do 30 września 2006 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 638	92 457
Zysk w okresie	-	-	-	-	579	579	-	579
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(542)	(542)	542	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	518	-	517	-	517
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)	-	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Na 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 894	(87)	(2 500)	89 364	2 180	91 544
Zysk w okresie	-	-	-	-	14 091	14 091	-	14 091
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(48)	(48)	48	-
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	2 314	-	(2 314)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(214)	-	(214)	-	(214)
Na 30 września 2006	23 642	21 415	49 208	(301)	9 229	103 193	2 228	105 421

roku

za okres od 1 stycznia 2005 roku do 30 września 2005 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 382	(605)	17 985	90 819	1 638	92 457
Zysk w okresie	-	-	-	-	3 578	3 578	-	3 578
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(578)	(578)	578	-
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(2 010)	(2 010)	-	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	869	-	869	-	869
Pomniejszenie wyniku lat ubiegłych	-	-	-	-	(139)	(139)	-	(139)
Na 30 września 2005 roku	23 642	21 415	46 894	264	324	92 539	2 216	94 755

6. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)	1.01.2006 - 31.09.2006	1.01.2005 - 30.09.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem	18 250	5 233
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	9 967	9 518
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(106)	(119)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(18)	21
Odsetki, netto	6 799	7 527
Pozostałe pozycje netto	(213)	727
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	34 679	22 907
Zmiana stanu zapasów	(29 392)	(41 961)
Zmiana stanu należności	(19 832)	(19 641)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	43 557	11 974
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	935	1 451
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	29 947	(25 270)
Podatek dochodowy zapłacony	(4 085)	(3 086)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	25 862	(28 356)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	298	904
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(9 459)	(13 822)
Splata pożyczek udzielonych	1 185	559
Pożyczki udzielone	(1 256)	(694)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(9 232)	(13 053)

Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej

Otrzymane/splacone kredyty obrotowe oraz w rachunku bieżącym	(8 177)	52 078
Zapłacone odsetki	(6 842)	(7 527)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(1 465)	(1 052)
Wyplacona dywidenda	-	(2 010)
Pozostałe pozycje netto	-	60
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(16 484)	41 549
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	106	59
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	146	140
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	12 087	8 340
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	12 339	8 539

7. Istotne zasady rachunkowości stosowane przez Grupę Inter Cars

Podstawa sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej.

Z dniem 1 stycznia 2005 Grupa sporządziła po raz pierwszy skonsolidowane sprawozdanie finansowe zgodnie z MSSF 1, spełniając warunki określone w tym standardzie. Grupa zastosowała w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu MSSF obowiązujące na dzień 30 września 2006 roku.

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia rzetelnie sytuację finansową Grupy na dzień 30 września 2006, wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne na okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2006 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej (z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość nie może być wiarygodnie zmierzona).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva i Q-Service Sp. z o.o. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka”).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 13 listopada 2006 roku.

Skonsolidowane roczne sprawozdania finansowe Grupy Inter Cars S.A. za rok zakończony 31 grudnia 2005 roku oraz śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2006 roku, dostępne są na stronie <http://inwestycje.intercars.com.pl>

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars, Feber, Eltek i Q-Service. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraina jest UAH (hrywna ukraińska), dla Inter Cars Ceska Republika – CZK (korona czeska), dla Inter Cars Slovenska Republika – SKK (korona słowacka), natomiast dla Inter Cars Litwa – LVL (lit litewski).

Wynik finansowy oraz sytuację majątkową i finansową jednostek których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty w każdym rachunku zysków i strat przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Zasady konsolidacji

(a) Jednostki zależne

Jednostkami zależnymi są podmioty kontrolowane przez Spółkę. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Grupa Kapitałowa posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień bilansowy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji. Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym poczynając od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych konsolidowane są metodą pełną.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiekolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie

wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie instrumentów finansowych z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Kapitał zakładowy Grupy Kapitałowej stanowi kapitał zakładowy jednostki dominującej tj. Inter Cars.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,

- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń jednostek Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostek Grupy.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Zmiany w prezentacji danych za okres od dnia 1 stycznia 2005 roku do dnia 30 września 2005 roku

W sprawozdaniu finansowym za okres od 1 stycznia do 30 września 2005 roku wprowadzone zostały korekty mające na celu dostosowanie do zasad prezentacji sprawozdań finansowych za okres od 1 stycznia do 30 września 2006 roku opisanych powyżej:

- aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego (aktywa/pasywa) – prezentowane w szyku rozwartym.

8. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 września 2005 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%) i Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%).

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 września 2006 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%), Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%) i Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%), Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%).

9. Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 3 kwartał 2006 roku

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2006	2005
kurs na 30 września	3,9835	3,9166
średni kurs w okresie od 1 stycznia do 30 września	3,9171	4,0583

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP;
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 30.09* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 30.09 roku ogłoszony przez Prezesa NBP;
- dla przeliczenia wartości kapitału zakładowego zastosowano kursy średnie EURO obowiązujące w dniach rejestracji podwyższenia kapitału o kolejne serie akcji.

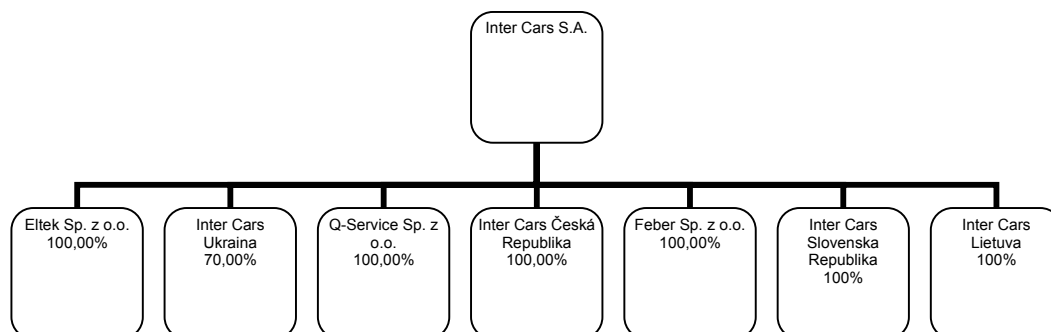
CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ INTER CARS

10.	Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń w 3 kwartałach 2006 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących	25
11.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w 3 kwartale 2006 roku	27
11.1	Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki	27
11.2	Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki	31
12.	Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie	31
13.	Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych	31
14.	Dywidenda	32
15.	Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	32
16.	Zobowiązania warunkowe i poręczenia	32
17.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2006 rok	32
18.	Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 14 listopada 2006 roku	33
19.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.	33
20.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	34
21.	Transakcje z jednostkami powiązanymi	34
22.	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	36
23.	Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	36

10. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń w 3 kwartałach 2006 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Strukturę Grupy Kapitałowej prezentuje poniższy schemat:



Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika, Inter Cars Slovenska Republika, Inter Cars Lietuva) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o.).

Na dzień 30 września 2006 roku Inter Cars Lietuva nie rozpoczęła działalności operacyjnej.

Najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia w trzech pierwszych kwartałach 2006 roku obejmują przede wszystkim znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży. Łącznie skonsolidowane przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w 3 kwartałach 2006 roku były o blisko 37% wyższe niż w analogicznym okresie 2005 roku. Czynniki, które miały wpływ na wzrost przychodów w Inter Cars zostały przedstawione w pkt. 11.1. Inter Cars Ukraina zakończyła proces uruchomienia nowego magazynu centralnego w Kijowie. Inter Cars Ceska Republika uruchomiła kolejne dwie filie zwiększając łączną liczbę filii do ośmiu. Łącznie liczba filii jaką dysponuje Grupa zwiększyła się z 75 do 94. Na terenie Czech i Słowacji kontynuowany był proces uruchamiania sieci niezależnych warsztatów działających pod marką „Auto-Crew”. Inter Cars Ceska Republika rozpoczęła również dystrybucję naczep produkowanych przez Feber. Feber kontynuował proces wdrażania nowych rozwiązań w zakresie produkcji – wprowadził dwukrotne śrutowanie, czyszczenie komorowe, lakierowanie lakierami wodorozcieńczalnymi. Produkowane naczepy zostały objęte dwuletnią gwarancją (Czechy i Słowacja – 3 lata).

Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na czterech zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim, czeskim i słowackim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika, rynek słowacki – Inter Cars Slovenska Republika.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	Słowacja	Litwa	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	702 661	31 614	33 738	9 071	-	(40 541)	736 543
Wartość sprzedanych towarów	534 364	24 421	25 251	6 173	-	(37 256)	552 953
Wynik finansowy	12 473	161	2 029	314	(6)	(881)	14 090
Suma bilansowa	449 693	20 702	27 099	6 025	12	(58 640)	444 891
Inwestycje	8 087	816	414	142	-	-	9 459

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	566 272	210 812	(40 541)	736 543

11. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w 3 kwartale 2006 roku

11.1 Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki

Podmiot dominujący

1 lipca - 30 września (('000)	zmiana	
	2006	2005
	2006/2005	
	pln	euro
	pln	euro
Rachunek zysków i strat		
Przychody	238 115	187 952
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	59 636	44 596
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	10 514	6 538
Różnice kursowe	891	(1 295)
Koszty odsetkowe, netto	(1 779)	(2 205)
Zysk (strata) netto	6 983	2 424
	2006	2005
	2006	2005
	2006/2005	
	pln	euro
	pln	euro
1 stycznia – 30 września		
Przychody	667 151	520 254
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	165 768	124 816
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	24 659	15 216
Różnice kursowe	(278)	(2 620)
Koszty odsetkowe, netto	(5 512)	(7 083)
Zysk (strata) netto	14 337	3 915
	2006	2005
	2006	2005
	2006/2005	
	pln	euro
	pln	euro
30 września		
Bilans		
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 563	6 438
Suma bilansowa	424 236	382 688
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	184 684	183 329
Zysk na 1 akcję	1,21	0,21
Kapitał własny	108 833	96 099
	2006	2005
	2006	2005
	2006/2005	
	pln	euro
	pln	euro
Inne dane finansowe		
	2006	2005
	2006	2005
	2006/2005	
	pln	euro
	pln	euro
1 stycznia – 30 września		
Marża na sprzedaży	25,0%	23,7%
EBITDA	5,0%	4,6%

Przychody ze sprzedaży w 3 kwartale 2006 roku były o **27% wyższe** niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku. W ujęciu w EUR były wyższe o 31%. Narastająco za trzy kwartały 2006 roku sprzedaż była o **28% wyższa** niż w pierwszej połowie 2005 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 3 kwartale 2006 roku kształtował się na poziomie około 22%, a więc na zbliżonym do udziału w 3 kwartale 2005 roku. Narastająco sprzedaż eksportowa stanowiła łącznie około 21% łącznie sprzedaży w trzech pierwszych kwartałach 2006 roku. Szczegółne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w trzecim kwartale 2006 roku miały następujące czynniki: (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), (b) intensyfikacja działalności filii otwartych w drugim półroczu 2005 roku, (c) rozpoczęcie akcji sprzedaży produktów sezonowych („Akcja Zima”) przy zapewnieniu ich wysokiej dostępności, (d) rozszerzenie asortymentu sprzedawanych części o części do samochodów azjatyckich oraz (e) optymalizacja rozmieszczenia zapasów w sieci podnosząca dostępność (skracająca czas dostawy) szeregu pozycji asortymentowych. Istotne znaczenie dla wartości sprzedaży oraz dynamiki jej wzrostu ma również stały rozwój sieci sprzedaży (wzrost liczby filii o 17 w okresie od stycznia do dnia 30 września 2006 roku) oraz prowadzony od ubiegłego roku program lojalnościowy dla klientów Inter Cars pod nazwą „IC-Premia” (www.icpremia.pl).

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o 34% w 3 kwartale 2006 roku w porównaniu do 3 kwartału 2005 roku w ujęciu PLN. Narastająco za trzy kwartały 2006 roku – o 33%. **Marża na sprzedaży** w prezentowanych okresach tj. 3 kwartale 2006 i 3 kwartały 2005 roku wzrosła z 24% do 25%. W 3 kwartale bieżącego roku na koszt własny sprzedaży towarów odniesione zostały zrealizowane ujemne różnice kursowe w wysokości 54 tys. zł. Narastająco – ujemne różnice w wysokości 656 tys. zł.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

3 kwartały narastająco	2006	2005
amortyzacja	8 789	8 857
zużycie materiałów i energii	3 423	3 758
usługi obce	96 727	69 289
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>65 756</i>	<i>45 308</i>
podatki i opłaty	753	961
wynagrodzenia	20 238	18 740
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	3 748	3 684
pozostałe koszty rodzajowe	5 901	5 475
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	139 579	110 764

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w trzech kwartałach 2006 roku wzrosły o 26% w porównaniu do trzech kwartałów 2005 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów usług obcych - o 40%, w tym przede wszystkim usługi dystrybucji – o 45%. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji

koszty rodzajowe w pierwszych trzech kwartałach 2006 roku **były wyższe o 13%** w porównaniu do analogicznego okresu 2005 roku.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 3 kwartale 2006 roku Spółka poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 2.103 tys. zł, tj. o około 8% niższe niż w analogicznym okresie ubiegłego roku. Narastająco koszty odsetek osiągnęły wartość 6.500 tys. zł tj. o 9% mniej niż w analogicznym okresie 2005 roku. Spadek ten wynikał przede wszystkim z obniżenia kosztów obsługi kredytów bankowych. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego** na dzień 30 września 2006 roku w porównaniu do 30 września 2005 roku wzrosły z 183.329 tys. zł do 184.684 tys. zł.

Istotny wpływ na wynik mają **różnice kursowe**. Łącznie na wynik w 3 kwartale 2006 roku odniesiono 837 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych. Narastająco za trzy kwartały – ujemne różnice w wysokości 934 tys. zł.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego narastająco za trzy kwartały 2006 roku obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 3.578 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszające obciążenia podatkowe w okresie o 2 tys. zł.

Grupa Kapitałowa Inter Cars

					zmiana	
1 lipca - 30 września	2006	2005	2006	2005	2006/2005	
(tys.)	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	264 563	197 817	67 541	48 744	33,7%	38,6%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	65 947	48 129	16 836	11 859	37,0%	42,0%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	11 137	6 409	2 843	1 579	73,8%	80,0%
Różnice kursowe	1 056	(1 039)	270	(256)		
Koszty odsetkowe, netto	(1 999)	(2 272)	(510)	(560)		
Zysk (strata) netto	6 830	2 192	1 744	540		
1 stycznia – 30 września	2006	2005	2006	2005	2006/2005	
Przychody	736 543	539 648	188 033	132 974	36,5%	41,4%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	183 590	133 222	46 869	32 827	37,8%	42,8%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	25 996	14 830	6 637	3 654	75,3%	81,6%
Różnice kursowe	(153)	(1 625)	(39)	(400)		
Koszty odsetkowe, netto	(6 371)	(7 300)	(1 626)	(1 799)		
Zysk (strata) netto	14 090	3 579	3 597	882		

30 września	2006	2005	2006	2005		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 339	8 539	3 098	2 180		
Suma bilansowa	444 891	395 027	111 683	100 860	12,6%	10,7%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	190 991	186 204	47 946	47 542	2,6%	0,8%
Zysk na 1 akcję	0,58	0,19	0,15	0,05		
Kapitał własny łącznie	105 421	94 755	26 464	24 193	11,3%	9,4%
Kapitał mniejszości	2 228	2 216	569	546		
Inne dane finansowe						
1 stycznia – 30 września	2006	2005				
Marża na sprzedaży (1)	24,9%	24,7%				
EBITDA (2)	4,9%	4,5%				

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Przychody ze sprzedaży w 3 kwartale 2006 roku były o **prawie 34% wyższe** niż w analogicznym okresie 2005 roku w ujęciu w PLN, natomiast o prawie 39% w EUR. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2006 roku były o blisko 37% wyższe niż przychody w analogicznym okresie 2005 roku. Przychody Inter Cars stanowiły około 86% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) w łącznych przychodach w trzech kwartałach 2006 roku. **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Tym samym największe znaczenie dla łącznej sprzedaży Grupy miały czynniki określające wartość sprzedaży Inter Cars. Poniższa tabela prezentuje przychody ze sprzedaży spółek zależnych (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

3 kwartały narastająco ('000) PLN	rok	Eltek	Q-Service	Inter Cars Ukraina	Inter Cars Ceska Republika	Feber	Inter Cars Slovenska Republika	Razem
Przychody ze sprzedaży	2006	3 625	2 310	31 614	33 738	29 575	9 071	109 933
	2005	3 530	506	27 820	5 793	14 270	688	52 607

Łącznie przychody ze sprzedaży spółek zależnych były o około 109% wyższe w pierwszych trzech kwartałach 2006 roku w porównaniu do analogicznego okresu 2005 roku (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Szczególnie dynamicznie wzrosły przychody ze sprzedaży Inter Cars Ceska Republika, głównie w rezultacie znaczącego rozwoju sieci sprzedaży i pozyskania nowych klientów (2005 rok był pierwszym rokiem działalności operacyjnej spółki). Znaczący przyrost wartości sprzedaży odnotował także Inter Cars Slovenska Republika. Spółka prowadzi działalność operacyjną od lipca 2005 roku. Wzrost liczby filii, poprawa jakości serwisu oraz dostępności towarów (otwarcie nowego magazynu centralnego) jak również wzrost znaczenia tego kanału sprzedaży wśród docelowych klientów na rynku ukraińskim, pozwoliły Inter Cars Ukraina osiągnąć blisko 14% przyrost przychodów ze sprzedaży.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 37% w 3 kwartale 2006 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego i o 38% w ujęciu narastająco za trzy kwartały br. Wyższe tempo wzrostu zysku w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikało ze wzrostu wysokości

marża na sprzedaży z 24,7% w pierwszych trzech kwartałach 2005 roku do 24,9% w analogicznym okresie br.

Strukturę kosztów w układzie rodzajowym prezentuje poniższa tabela (dane narastająco za trzy kwartały):

	2006	2005
amortyzacja	9 967	9 518
zużycie materiałów i energii	4 319	4 342
usługi obce	106 962	72 392
w tym: usługa dystrybucji	70 556	47 150
podatki i opłaty	857	1 058
wynagrodzenia	23 789	21 434
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	4 550	4 292
pozostałe koszty rodzajowe	5 787	6 269
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	156 231	119 305

Łącznie koszty rodzajowe w 3 kwartałach 2006 roku wzrosły o 31% w porównaniu do trzech kwartałów 2005 roku. Największy wpływ na wzrost kosztów miał wzrost kosztów usług obcych - o 48%, w tym przede wszystkim usługi dystrybucji - o ponad 50%. Po wyłączeniu kosztów dystrybucji koszty rodzajowe w pierwszych trzech kwartałach 2006 roku **były wyższe o blisko 19%** w porównaniu do analogicznego okresu 2005 roku.

Koszty odsetek z tytułu kredytów bankowych, pożyczek oraz leasingu finansowego osiągnęły łączną wartość 6.842 tys. zł w trzech pierwszych kwartałach 2006 roku. W porównywalnym okresie 2005 roku łącznie wydatki z tego tytułu osiągnęły 7.527 tys. zł. Zmniejszenie kosztów z tytułu odsetek wynikało przede wszystkim z obniżenia ich poziomu w jednostce dominującej.

W 3 kwartałe 2006 roku wynik został powiększony o 1.033 tys. zł z tytułu dodatnich **różnic kursowych**. Narastająco za trzy kwartały 2006 roku różnice kursowe osiągnęły łączną, ujemną wartość - 1.155 tys. zł. Narastająco za trzy kwartały 2005 roku: łącznie 2.609 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych.

11.2 Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki

W 3 kwartałe 2006 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki.

12. Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich m.in. opony, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży.

Jedyną dotychczas obserwowaną prawidłowością jest relatywnie najniższa sprzedaż osiągana w 1 kwartale roku oraz wyższy poziom sprzedaży w drugiej połowie roku w porównaniu do pierwszych sześciu miesięcy.

13. Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W 3 kwartałe 2006 roku podmioty Grupy Kapitałowej nie zawierały transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

14. Dywidenda

W 3 kwartale 2006 roku nie miały miejsca wypłaty dywidendy przez żaden z podmiotów Grupy.

15. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Dnia 2 października 2006 roku Inter Cars S.A. nabyła 4.250 udziałów w „R-J” Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, stanowiących 100 % kapitału zakładowego w/w Spółki.

Łączna cena nabycia stanowi różnicę pomiędzy kwotą 1.570.000 PLN a sumą zobowiązań finansowych „R-J” Sp. z o.o. powstałych i istniejących na dzień 2.10.2006 roku oraz zobowiązań spółki powstałych po dniu 2.10.2006 roku w następstwie ewentualnych roszczeń pracowników lub byłych pracowników wobec „R-J” Sp. z o.o.

Zapłata końcowa nastąpi w ciągu 2 dni roboczych od dnia uprawomocnienia się wszelkich decyzji odpowiednich władz administracyjnych poświadczających odbiór techniczny obiektu.

Udziały zostały objęte w całości za gotówkę. Źródłem finansowania nabytych aktywów są środki własne Inter Cars S.A.

Spółka zamierza wydzierżawić majątek w postaci stacji obsługi pojazdów na rzecz innego dotychczasowego klienta - podmiotu wyspecjalizowanego w profesjonalnym tuningu mechanicznym pojazdów.

Powyższa informacja została przekazana do wiadomości publicznej w formie raportu bieżącego nr 25/2006 dnia 2 października 2006 roku.

16. Zobowiązania warunkowe i poręczenia

Udzielone przez Inter Cars S.A.:

na rzecz	okres obowiązywania	kwota
Eltek Sp. z o.o.	30-11-2007	3 000
Feber Sp. z o.o.	30-11-2007	5 000
Feber Sp. z o.o.	30-12-2006	2 022
Feber Sp. z o.o.	30-12-2006	250
Feber Sp. z o.o.	10-11-2006	350
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2006	3 931
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2006	393
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	82
Inter Cars Ukraina	31-12-2006	398
Inter Cars Ukraina	30-09-2006	77
		15 502

17. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2006 rok

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. nie publikowała prognoz wyników finansowych.

18. Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień 14 listopada 2006 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	42,11%	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	3 210 000	13,58%	13,58%
Julius Baer International Equity Fund	882 334	1 764 668	7,46%	7,46%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	6,09%	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	1 209 008	5,11%	5,11%
AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	593 072	1 186 144	5,02%	5,02%

W 3 kwartale 2006 roku nie miały miejsca zmiany w strukturze własności znaczących pakietów akcji.

W dniu 25 października 2006 roku w formie raportu bieżącego nr 26/2006 Inter Cars S.A. podał do publicznej wiadomości informację o przekroczeniu przez AIG Otwarty Fundusz Emerytalny 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Przekroczenie progu 5%, nastąpiło w wyniku nabycia akcji Spółki z zapisem na rachunkach papierów wartościowych w dniu 19 października 2006 r. Bezpośrednio przed zmianą udziału OFE posiadał 562 418 (słownie: pięćset sześćdziesiąt dwa tysiące czterysta osiemnaście) akcji zwykłych na okaziciela spośród 11 821 100 akcji (słownie: jedenaście milionów osiemset dwadzieścia jeden tysięcy sto), co stanowiło 4,76% kapitału zakładowego Spółki i uprawniało do 562 418 (słownie: pięćset sześćdziesiąt dwa tysiące czterysta osiemnaście) głosów na Walnym Zgromadzeniu, co stanowi 4,76% ogółu głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Na dzień 19 października 2006 roku OFE posiadało 593 072 (słownie: pięćset dziewięćdziesiąt trzy tysiące siedemdziesiąt dwa) akcje zwykłe na okaziciela spośród 11 821 100 (słownie: jedenaście milionów osiemset dwadzieścia jeden tysięcy sto), co stanowi 5,02% kapitału zakładowego Spółki i uprawnia do 593 072 (słownie: pięćset dziewięćdziesiąt trzy tysiące siedemdziesiąt dwa) głosów na Walnym Zgromadzeniu, co stanowi 5,02% ogółu głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

19. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 204 175 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

W dniu 6 lutego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Szczegółowe zasady Programu zostały zawarte w uchwale NWZ podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym 5/2006 z dnia 7 lutego 2006 roku.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

20. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W 3 kwartale 2006 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

21. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Szczegółowe dane na temat wartości transakcji za okres trzech kwartałów 2006 roku z jednostkami zależnymi prezentuje poniższa tabela:

Należności wewnątrzgrupowe:	30 020
Inter Cars	27 109
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	50
Eltek Sp. z o.o.	343
Inter Cars Ceska Republika	2 232
Inter Cars Slovenska Republika	20
Feber Sp. z o.o.	266
Inter Cars Litwa	-
Zobowiązania wewnątrzgrupowe:	30 020
Inter Cars	2 266
Inter Cars Ukraine	5 322
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	66
Inter Cars Ceska Republika	13 850
Inter Cars Slovenska Republika	4 685
Feber Sp. z o.o.	3 831
Inter Cars Litwa	-
Przychody ze sprzedaży wewnątrzgrupowej:	41 637
Inter Cars	27 617
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	2 319
Eltek Sp. z o.o.	2 630
Inter Cars Ceska Republika	8 672
Inter Cars Slovenska Republika	19
Feber Sp. z o.o.	380
Inter Cars Litwa	-

Wewnątrzgrupowy koszt własny	36 556
Inter Cars	24 856
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	1 497
Eltek Sp. z o.o.	2 325
Inter Cars Ceska Republika	7 511
Inter Cars Slovenska Republika	23
Feber Sp. z o.o.	343
Inter Cars Litwa	-
Zakup wewnątrzgrupowy	41 637
Inter Cars	12 449
Inter Cars Ukraine	7 044
Q-Service Sp. z o.o.	4
Eltek Sp. z o.o.	603
Inter Cars Ceska Republika	12 130
Inter Cars Slovenska Republika	6 642
Feber Sp. z o.o.	2 765
Inter Cars Litwa	-

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela. Szczegółowe informacje na temat charakteru transakcji z tymi podmiotami zaprezentowano w informacji dodatkowej do śródrocznego sprawozdania finansowego za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 roku, które zostało podane do publicznej wiadomości w dniu 2 października 2006 roku.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Grupą a AK-CAR Agnieszka Soszyńska jest rozliczenie z tytułu udziału w marży uzyskiwanej na sprzedaży przez AK-CAR Agnieszka Soszyńska prowadzącej filię na terenie Warszawy.

	1.1.2006 - 30.9.2006	1.1.2005 - 30.9.2005
<i>przychody ze sprzedaży</i>		
Inter Cars s.j.	243	254
ANPO Andrzej Oliszewski	86	86
BLE Maciej Oleksowicz	173	174
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2 113	1 885
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	42	-
	2 657	2 398
<i>zakup towarów i usług</i>		
Inter Cars s.j.	344	375
ANPO Andrzej Oliszewski	129	131
BLE Maciej Oleksowicz	201	193
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2 704	2 695
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	413	-
	3 790	3 395

<i>należności</i>	30.9.2006	30.9.2005
Inter Cars s.j.	11	-
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	1	2
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	16	26
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	51	-
	78	28

<i>zobowiązania</i>	30.9.2006	30.9.2005
Inter Cars s.j.	14	3
ANPO Andrzej Oliszewski	2	-
BLE Maciej Oleksowicz	-	-
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	93	157
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	172	-
	281	160

Łączna wartość pożyczek udzielonych podmiotom zależnym osiągnęła wartość 14.531 tys. zł.
Łączna wartość pożyczek udzielonych Inter Cars przez podmioty zależne osiągnęła wartość 310 tys. zł.

22. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W 3 kwartale 2006 roku nie wystąpiły inne istotne czynniki mogące mieć wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej czy też wyniku finansowego.

23. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w 4 kwartale 2006 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie planowanego wzrostu liczby filii, przy czym wzrost będzie proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży* zależnej przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *zmiany stóp procentowych* które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie klientów na rynku czeskim i słowackim* i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej na tych rynkach;
- ✓ *realizacja zysków ze sprzedaży towarów przez Inter Cars S.A. do spółek zależnych*, która miała miejsce w 3 kwartałach br. oraz w 2005 roku.

CZĘŚĆ III

KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 3 KWARTAŁ 2006 roku

24.	Bilans	38
25.	Rachunek zysków i strat	39
26.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	40
27.	Rachunek przepływów pieniężnych	41

24. Bilans

(w tys. zł)

	30.09.2006	31.12.2005	30.09.2005
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	58 780	60 126	60 187
Wartości niematerialne	694	1 802	2 194
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	11 039	11 027	11 027
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	43	43
Należności	1 498	879	975
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 677	3 033	3 027
	75 731	76 910	77 453
Aktywa obrotowe			
Zapasy	220 657	199 521	210 739
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	118 594	90 346	87 318
Przedpłaty	691	819	740
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 563	8 335	6 438
	348 505	299 021	305 235
AKTYWA RAZEM	424 236	375 931	382 688
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy	49 117	46 803	47 127
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	14 659	2 637	3 915
	108 833	94 497	96 099
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	3 274	4 429	5 076
Rezerwy	815	-	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 492	2 850	3 001
	7 581	7 279	8 077
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	121 280	82 446	95 689
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	181 410	188 528	178 253
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	651	215	595
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	413	150	41
Rezerwy	126	98	169
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 942	2 718	3 765
	307 822	274 155	278 512
PASYWA RAZEM	424 236	375 931	382 688

25. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)	1.01.2006 - 30.09.2006	1.07.2006 - 30.09.2006	1.01.2005 - 30.09.2005	1.07.2005 - 30.09.2005
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	667 151	238 115	520 254	187 952
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(501 383)	(178 479)	(395 438)	(143 356)
Zysk brutto ze sprzedaży	165 768	59 636	124 816	44 596
Pozostałe przychody operacyjne	3 635	1 124	3 846	769
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(73 823)	(24 786)	(65 456)	(21 538)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(65 756)	(24 337)	(45 308)	(16 372)
Pozostałe koszty operacyjne	(5 165)	(1 123)	(2 682)	(917)
Zysk z działalności operacyjnej	24 659	10 514	15 216	6 538
Przychody finansowe	988	304	251	91
Różnice kursowe	(278)	891	(2 620)	(1 295)
Koszty finansowe	(7 456)	(2 958)	(7 706)	(2 545)
Zysk przed opodatkowaniem	17 913	8 751	5 141	2 789
Podatek dochodowy	(3 576)	(1 768)	(1 226)	(365)
Zysk netto	14 337	6 983	3 915	2 424
Zysk na jedną akcję (zł)				
- podstawowy	1,21	0,59	0,33	0,21
- rozwodniony	1,21	0,59	0,33	0,21

26. Zestawienie zmian w kapitale własnym

za okres od 1 stycznia 2005 roku do 30 września 2006 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2005 roku	23 642	21 415	28 291	20 845	94 193
Zysk w okresie	-	-	-	2 314	2 314
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	(2 010)	(2 010)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	(18 512)	-
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	46 803	2 637	94 497
Zysk w okresie	-	-	-	14 337	14 337
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	2 314	(2 314)	-
Na 30 września 2006 roku	23 642	21 415	49 117	14 660	108 834

za okres od 1 stycznia 2005 roku do 30 września 2005 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2005 roku	23 642	21 415	28 291	20 845	94 193
Zysk w okresie	-	-	-	3 915	3 915
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	(2 009)	(2 009)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	(18 512)	-
Pomniejszenie wyniku lat ubiegłych	-	-	324	(324)	-
Na 30 września 2005 roku	23 642	21 415	47 127	3 915	96 099

27. Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

	1.01.2006 - 30.09.2006	1.01.2005 - 30.09.2005
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	17 913	5 141
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	8 789	8 857
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	(253)	34
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(9)	21
Odsetki, netto	5 841	2 205
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym	32 281	16 258
Zmiana stanu rezerw		
Zmiana stanu zapasów	(21 136)	(26 154)
Zmiana stanu należności	(33 342)	(28 890)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	40 113	4 845
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	1 350	1 599
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej	19 266	(32 342)
Podatek dochodowy zapłacony	(3 315)	(2 643)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	15 951	(34 985)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	298	904
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(6 623)	(8 981)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	(12)	(3 521)
Splata pożyczek udzielonych	7 187	1 806
Pożyczki udzielone	(2 459)	(1 902)
Odsetki otrzymane	660	91
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(949)	(11 603)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	(6 809)	51 600
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	(1 465)	(1 052)
Zapłacone odsetki	(6 500)	(2 295)
Wyplacona dywidenda	-	(2 010)
Pozostałe pozycje netto	-	58
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(14 774)	46 301
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	228	(287)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu	8 335	6 725
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	8 563	6 438

Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars są takie same jak stosowane przez Grupę (które zostały opisane w punkcie 7 rozszerzonego skonsolidowanego raportu kwartalnego Grupy) za wyjątkiem udziałów w jednostkach zależnych, które wyceniane są po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy aktualizujące.