



INFORMACJA DODATKOWA
DO RAPORTU KWARTALNEGO
ZA III KWARTAŁ 2006 R

INFORMACJA DODATKOWA DO RAPORTU KWARTALNEGO ZA III KWARTAŁ 2006 r.

zgodnie z § 98 ust. 4 Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 21 marca 2005 r. - Dz. U. Nr 49, poz. 463 Skrócone sprawozdanie finansowe, będące składnikiem raportu kwartalnego, zawiera informację dodatkową, przedstawiającą informację o zasadach przyjętych przy sporządzeniu raportu, w szczególności informację o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości, oraz informacje o istotnych zmianach szacunkowych, w tym o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów.

I. Informacje o Grupie Kapitałowej Polskiego Koncernu Mięsnego DUDA S.A

Polski Koncern Mięsny DUDA jest grupą powiązanych kapitałowo firm sektora rolno - spożywczego z terenu całej Polski. Liderem Grupy, która zatrudnia obecnie ok. 1100 osób, jest Polski Koncern Mięsny DUDA S.A.

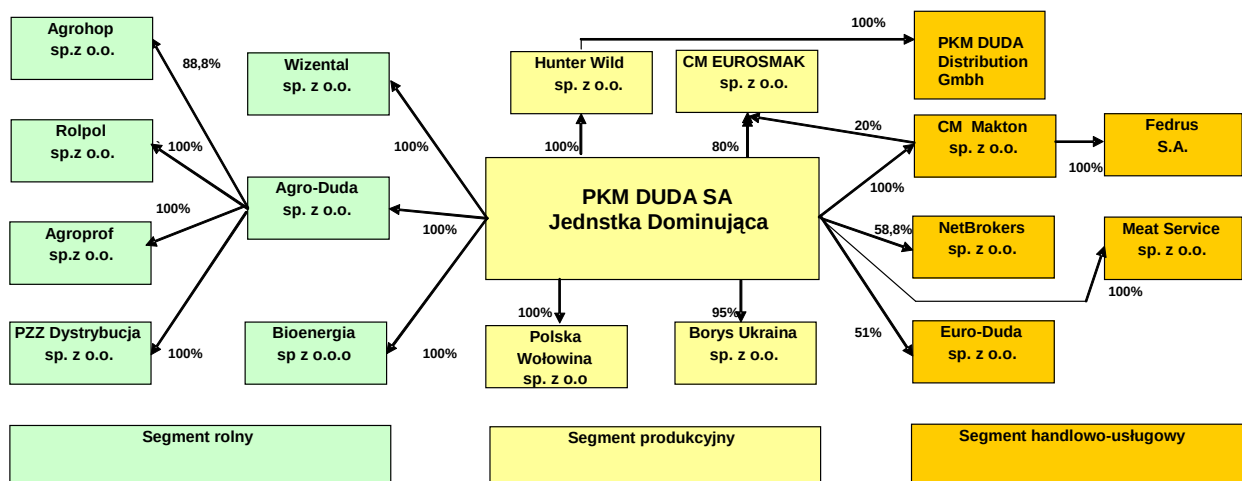
Działalność spółek z grupy koncentruje się na trzech podstawowych segmentach działalności :

- segment produkcyjny
- segment rolny
- segment handlowo-usługowy

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej jest ubój żywca wieprzowego i wołowego jego rozbiór i konfekcjonowanie oraz dystrybucja mięsa i wędlin

W okresie sprawozdawczym w skład Grupy Kapitałowej wchodziło 18 spółek

Schemat Grupy Kapitałowej (podmioty podlegające konsolidacji w III kwartale 2006)



II. Ogólna charakterystyka spółki dominującej Polski Koncern Mięсны DUDA S.A.

Nazwa:	Polski Koncern Mięсны DUDA S.A.
Adres siedziby:	02-002 Warszawa ul. Nowogrodzka 62B (do dnia 31.05.2006 02-677 Warszawa ul. Taśmowa 3
Identyfikator NIP:	699-178-14-89
Identyfikator Regon:	411141076
Organ rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data wpisu do rejestru:	21.02.2002
Numer w rejestrze:	0000094093
Akt notarialny:	Repertorium A Nr 5645/2001 z dnia 12.12.2001 r.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna

Skład Osobowy Zarządu i Rady Nadzorczej PKM DUDA S.A. w okresie sprawozdawczym**Zarząd:**

Maciej Duda	Prezes Zarządu
Bogna Duda-Jankowiak	V-ce Prezes Zarządu
Roman Miler	V-ce Prezes Zarządu
Rafał Oleszak	Członek Zarządu- Dyrektor Finansowy

Rada Nadzorcza

W okresie od 1 stycznia 2006 r. do 30 września 2006 r. Rada Nadzorcza pracowała w składzie:

Rafał Abratański	Przewodniczący RN
Grzegorz Leszczyński	Członek RN
Rafał Tuzimek	Członek RN
Tomasz Łuczyński	Członek RN

Jarosław Tomczyk

Członek RN do dnia 18 stycznia 2006 r. *

Marek Dybalski

Członek RN od dnia 24 marca 2006 r. **

* złożenie rezygnacji

** powołanie przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy

III. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu.

Grupa Kapitałowa zastosowała w niniejszym rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) obowiązujące również w okresie porównywalnym.

Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej prowadzą księgi rachunkowe zgodnie z zasadami ustawy o rachunkowości. Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe, przygotowane w oparciu o księgi rachunkowe spółek Grupy, zawiera korekty w celu pokazania jej skonsolidowanej pozycji finansowej, wyniku oraz przepływu środków pieniężnych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, obejmującymi standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Stały Komitet ds. Interpretacji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych wchodzących w skład Grupy Kapitałowej podlegają konsolidacji metoda pełną.

III.1. MSR 2 – Zapasy.

Zapasy wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego, która z tych kwot jest niższa.

Na cenę nabycia lub kosztu wytworzenia składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Zasady stosowane przez grupę w wycenie zapasów nie odbiegają od zasad zawartych w MSR.

III.2. Wartości niematerialne i prawne

Składnik wartości niematerialnych (WN) ujmuje się tylko wtedy gdy:

- jest prawdopodobne, że jednostka osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, które można przyporządkować danemu składnikowi aktywów,
- można wiarygodnie określić cenę nabycia lub koszt wytworzenia danego składnika aktywów.

III.3. Rzeczowe aktywa trwałe.

Rzeczowe aktywa trwałe początkowo wycenia się według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia składają się:

- cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i podatkami bezzwrotnymi, pomniejszona o upusty handlowe i rabaty,
- inne koszty dające się bezpośrednio przyporządkować, poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i warunków potrzebnych do rozpoczęcia jego funkcjonowania.

Grupa posiada jednak w swojej strukturze spółki, których majątek trwały nabyty został przed 1996 rokiem (spółki rolne). W związku z powyższym będzie miał tu zastosowanie MSR-29 – wycena wg wartości godziwej.

W myśl MSSF 1 jednostka może dokonać wyceny składników rzeczowego majątku trwałego na dzień zastosowania MSSF i uznać tę wartość godziwą jako koszt składników rzeczowego majątku trwałego na ten dzień. Mimo dołożenia należytej staranności, z uwagi na ilość, czas i stopień skomplikowania wyceny, Grupa Kapitałowa nie dokonała szacunku wartości godziwej jako nowej wartości nabycia wyżej wymienionych aktywów.

III.4. Rzeczowe aktywa trwałe – Dotacje.

Ujęcie dotacji inwestycyjnych na zakup środków trwałych Grupa ujmuje zgodnie z MSSF.

III.5. Nieruchomości inwestycyjne.

Nieruchomości inwestycyjne wycenia się początkowo według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Przy początkowej wycenie uwzględnia się koszty przeprowadzenia transakcji.

Wycena po początkowym ujęciu opiera się na modelu wartości godziwej, zysk lub strata wynikająca ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnej wpływa na zysk lub stratę netto okresu, w którym nastąpiła zmiana.

III.6. Aktywa biologiczne i produkty rolnicze – zapasy i środki trwałe (stada hodowlane).

Grupa stosuje następujące metody wyceny:

- Zasiew zbóż, kukurydzy- wycena według technicznego kosztu wytworzenia (TKW) i prezentowane w sprawozdaniu finansowym jako produkcja w toku,

- Zboża, kukurydza (zbiory) - według wartości godziwej z odniesieniem różnicy na wynik finansowy.
- Świnie, bydło, konie - według wartości ceny nabycia (w przypadku zwierząt hodowlanych i bydła mlecznego, czyli majątku trwałego)
- Aktywa biologiczne w fazie wzrostu (zwierzęta w tuczu) - według TKW

III.7. Krótkoterminowe aktywa finansowe.

Jednostka posiada papiery wartościowe przeznaczone do obrotu i wycenia je według wartości godziwej. Takie rozwiązanie jest zgodne z MSR.

III.8. Kapitały

Grupa prezentuje kapitały mniejszości jako osobną pozycję pasywów. W związku z przejściem na MSR grupa przekwalifikowała kapitały mniejszości jako wyodrębnioną część kapitału własnego.

III.9. Płatności w formie akcji własnych.

W grupie istnieje program motywacyjny, który przyznaje pracownikom akcje spółki dominującej po spełnieniu określonych warunków. Uchwała z dnia 09.09.2004 (rejestracja 22.11.2004) mówi o subskrypcji akcji w formie obligacji zamiennych na akcję, które będą przyznawane pracownikom w ciągu trzech lat. Oznacza to, że każdorocznie przez okres trzech lat – począwszy od 2005 roku - wartość godziwa instrumentu kapitałowego oznaczającego możliwość objęcia 1/3 ilości akcji spółki będzie odnoszona w koszty roku.

III.10. Połączenia jednostek.

Dla spółek nabytych przed 31.03.2004 na dzień przejścia na MSR oraz 01.01.2005 Grupa przeprowadziła test na utratę wartości firmy, oraz zaprzestała amortyzować wartość firmy począwszy od 01.01.2005.

III.11. Wartość firmy

Wartość firmy wynikająca z konsolidacji nie podlega amortyzacji zgodnie z MSSF. Grupa Kapitałowa PKM DUDA raz w roku (na koniec roku obrotowego) będzie przeprowadzać test na utratę wartości zgodnie z MSSF 3.

III.12. Dotacje rządowe.

Ujęcie dotacji stosowane przez grupę jest zgodne z MSR 20.

IV. Dodatkowe informacje do raportu kwartalnego. (§ 98 ust. 4 pkt. 1-8)

IV.1. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy Kapitałowej Firmy Polski Koncern Mięsny DUDA S.A. w III kwartale 2006 roku wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń jej dotyczących.

III kwartał 2006 roku był jednym z najlepszych okresów w historii Polskiego Koncernu Mięsnego DUDA S.A. W odróżnieniu od analogicznego okresu roku poprzedniego w którym to wystąpił szereg niekorzystnych czynników wpływających na ówczesne wyniki , w roku bieżącym spółce sprzyjało otoczenie makroekonomiczne oraz relacje cenowe , które mimo spadku podaży żywca (*spadek liczby dokonanych ubojów w porównaniu do II kwartału 2006 o 10%*) wpłynęły na bardzo dobre wyniki finansowe jednostki dominującej.

Wyniki finansowe uzyskane w III kwartale przez spółkę dominującą są w dużej mierze wynikiem długoletniej pracy nad strukturą dostaw surowca do produkcji polegającą na zawieraniu wieloletnich umów kontraktacyjnych z dostawcami trzody chlewnej oraz wzrostu poziomu dostaw z własnych ferm.

Do niepowodzeń należy zaliczyć niższe od spodziewanych wyniki w segmencie handlowo usługowym . Na niezadowalające wyniki w tym segmencie znaczny wpływ miał spadek sprzedaży w miesiącach letnich , głównie na terenie aglomeracji Warszawskiej.

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej PKM DUDA S.A. w III kwartale 2006 roku wyniosły 260.917 tys zł , co w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego dało dynamikę wzrostu 112%

Wypracowany przez Grupę zysk netto w III kwartale 2006 wyniósł 13.955 tys. zł wobec 4.179 tys zł w III kwartale roku 2005 roku .Dynamika wzrostu zysku netto wyniosła 334%

Narastająco od początku roku do końca III kwartału Grupa Kapitałowa uzyskiwała przychody ze sprzedaży w wysokości 757.138 tys zł co w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego dało dynamikę wzrostu 120%

Na uwagę zasługuje progresja wyników Grupy Kapitałowej w poszczególnych kwartałach bieżącego roku. Po pierwszym kwartale , który był zdecydowanie najsłabszym , w kolejnych kwartałach uzyskiwane wyniki uległy dynamicznej poprawie. W III kwartale przy przychodach niższych o 2% w stosunku do kwartału drugiego (*mniejsza ilość dokonanych ubojów , zbycie spółki zależnej -JASAN*) poziom zysku netto wzrósł o ponad 15% a poziom EBIDTA o 27%! Zwraca uwagę też dynamiczny wzrost zysku na sprzedaży +40%.

Tabela: Wyniki Grupy Kapitałowej w 2006 roku w porównaniu z rokiem 2005.

Wyszczególnienie	III kwartał 2006	III kwartał 2005	Dynamika	3 kwartały 2006 narastająco	3 kwartały 2005 narastająco	Dynamika
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	260 917	233 946	112%	757 138	630 032	120%
Zysk brutto na sprzedaży	40 101	26 691	150%	94 157	80 854	116%
Zysk ze sprzedaży	14 784	5 145	287%	29 520	18 344	161%
Zysk z działalności operacyjnej	19 472	8 703	224%	45 066	29 590	152%
Zysk na działalności gospodarczej	17 510	3 904	449%	44 943	24 291	185%
Zysk brutto	17 510	3 904	449%	44 943	24 291	185%
Zysk netto	13 955	4 179	334%	37 200	21 123	176%

Amortyzacja	5 492	3 686	149%	14 968	9 747	154%
EBIDTA	24 964	12 389	202%	60 034	39 337	153%

Rentowność netto	5,35%	1,79%	299%	4,91%	3,35%	147%
Rentowność EBITDA	9,57%	5,30%	181%	7,93%	6,24%	127%

Przychody eksportowe	44 754	28 424	157%	139 786	101 190	138%
Udział w przychodach ogółem	17,15%	12,15%	141%	18,46%	16,06%	115%

Tabela: Wyniki Grupy kapitałowej w 2006 roku - porównanie kwartalne

Wyszczególnienie	I kw 2006	II kw 2006	III kw 2006	Narastająco do 30.09.2006	Dynamika 2kw/1kw	Dynamika 3kw/2kw
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	231 294	264 927	260 917	757 138	115%	98%
Zysk brutto na sprzedaży	21 951	32 105	40 101	94 157	146%	125%
Zysk ze sprzedaży	4 155	10 580	14 784	29 519	255%	140%
Zysk z działalności operacyjnej	10 749	14 844	19 473	45 066	138%	131%
Zysk na działalności gospodarczej	12 673	14 760	17 510	44 943	116%	119%
Zysk brutto	12 673	14 760	17 510	44 943	116%	119%
Zysk netto	11 102	12 143	13 955	37 200	109%	115%

Amortyzacja	4 632	4 844	5 492	14 968	105%	113%
EBIDTA	15 381	19 688	24 965	60 034	128%	127%

Wyszczególnienie	I kw 2006	II kw 2006	III kw 2006	Narastająco do 30.09.2006	Dynamika 2kw/1kw	Dynamika 3kw/2kw
------------------	-----------	------------	-------------	---------------------------------	---------------------	---------------------

Rentowność netto	4,79%	4,58%	5,35%	4,91%	96%	117%
Rentowność EBITDA	6,65%	7,43%	9,57%	7,93%	112%	129%

Dominujący udział w wynikach Grupy Kapitałowej w III kwartale 2006 roku przypadł w udziale jednostce dominującej która w omawianym okresie uzyskała przychody ze sprzedaży w wysokości 115.921 tys złotych co w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego daje dynamikę wzrostu 112% W tym samym okresie spółka uzyskała zysk netto na poziomie 10.274 tys wobec 1.261 tys zł w roku poprzednim

Bardzo dobre wyniki uzyskane przez spółkę dominującą są efektem zdecydowanej poprawy marż na działalności produkcyjnej oraz poprawą efektywności produkcji.

Narastająco od początku roku spółka dominująca uzyskała przychody w wysokości 336.615 tys złotych co w porównaniu z rokiem ubiegłym jest dynamiką 115%. Jednocześnie w tym samym okresie poziom zysku netto wzrósł dwukrotnie i wyniósł na koniec 3 kwartału 22.300 tys. zł

Na uwagę zasługuje dynamiczny wzrost przychodów eksportowych spółki , które w III kwartale były rekordowe i wyniosły ponad 30 mln zł! co stanowiło ponad 26% ogółu przychodów spółki dominującej. Udział przychodów eksportowych w okresie od 01 stycznia do 30 września wyniósł niespełna 24%.

Tabela: Wyniki jednostkowe w 2006 roku w porównaniu z rokiem 2005.

Wyszczególnienie	III kwartał 2006	III kwartał 2005	Dynamika	3 kwartały 2006 narastająco	3 kwartały 2005 narastająco	Dynamika
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	115 921	108 252	107%	336 615	299 411	112%
Zysk brutto na sprzedaży	21 431	9 327	230%	47 077	32 735	144%
Zysk ze sprzedaży	12 838	1 768	726%	23 874	11 458	208%
Zysk z działalności operacyjnej	13 520	2 478	546%	24 936	13 367	187%
Zysk na działalności gospodarczej	12 793	1 646	777%	27 547	13 557	203%
Zysk brutto	12 793	1 646	777%	27 547	13 557	203%
Zysk netto	10 274	1 261	815%	22 300	11 046	202%

Amortyzacja	2 941	3 977	74%	8 456	7 095	119%
EBIDTA	16 461	6 455	255%	33 392	20 462	163%

Rentowność netto	8,86%	1,16%	761%	6,62%	3,69%	180%
------------------	-------	-------	------	-------	-------	------

Wyszczególnienie	III kwartał 2006	III kwartał 2005	Dynamika	3 kwartały 2006 narastająco	3 kwartały 2005 narastająco	Dynamika
Rentowność EBITDA	14,20%	5,96%	238%	9,92%	6,83%	145%

Przychody eksportowe	30 729	20 449	150%	80 327	52 280	154%
Udział w przychodach ogółem	26,51%	18,89%	140%	23,86%	17,46%	137%

Tabela: Wyniki jednostkowe w 2006 roku - porównanie kwartalne

Wyszczególnienie	I kw 2006	II kw 2006	III kw 2006	30.09.2006	Dynamika 2kw/1kw	Dynamika 3kw/2kw
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	105 883	114 810	115 921	336 614	108%	101%
Zysk brutto na sprzedaży	9 406	16 239	21 431	47 076	173%	132%
Zysk ze sprzedaży	2 857	8 178	12 835	23 870	286%	157%
Zysk z działalności operacyjnej	2 711	8 705	13 520	24 936	321%	155%
Zysk na działalności gospodarczej	5 215	9 539	12 792	27 546	183%	134%
Zysk brutto	5 215	9 539	12 792	27 546	183%	134%
Zysk netto	4 215	7 811	10 273	22 299	185%	132%

Amortyzacja	2 683	2 832	2 941	8 456	106%	104%
EBIDTA	5 394	11 537	16 461	33 392	214%	143%

Rentowność netto	4,79%	6,80%	8,86%	6,62%	142%	130%
Rentowność EBITDA	6,65%	10,05%	14,20%	9,92%	151%	141%

Ponadto na tle uzyskanych wyników, do osiągnięć Polskiego Koncernu Mięsnego w III kwartale 2006 roku zaliczyć ponadto można:

- Ciągłość realizacji kontraktów eksportowych.
- Zwiększenie udziału eksportu w ogólnej sprzedaży wpływające na wzrost marż.
- Rozwój działalności w segmencie „dziczyzny”
- Intensyfikacja działań pro-sprzedażowych produktów PKM Duda przez niemiecką spółkę PKM DUDA DISTRIBUTION GmbH
- Uzyskanie zintegrowanych pozwoleń na prowadzenie działalności hodowlanej

IV.2 Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Specyfika prowadzonej działalności przez Emitenta powoduje iż jednym z głównych czynników wpływających na wyniki finansowe jest sytuacja na rynku surowcowym.

Wzrost cen żywca wieprzowego na wspólnym rynku i sezonowy spadek jego podaży w kraju spowodował, że w III kwartale br. ceny skupu trzody w Polsce okresowo wzrosły i były zbliżone do ubiegłorocznych. Najwyższy w br. poziom ceny te osiągnęły w sierpniu, kształtując się (według danych GUS) na poziomie 4,27 zł/kg, tj. o blisko 25% wyższym niż w II kwartale br. i o 2% wyższym niż rok wcześniej. Od września ceny wykazywały ponowny spadek. Według cotygodniowych notowań MRiRW w drugim tygodniu tego miesiąca za trzodę chlewną płacono przeciętnie 4,17 zł/kg, tj. o 5,4% mniej niż przed miesiącem i podobnie jak przed rokiem. Tego typu zjawisko w połączeniu ze zwiększonym na rynku krajowym i zagranicznym pozwoliło znacząco zwiększyć poziom generowanych marż w segmencie produkcyjnym

IV.3 Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności w prezentowanym okresie.

W Grupie Kapitałowej Polskiego Koncernu Mięsnego DUDA S.A. występuje sezonowość związana z profilem działalności spółek z segmentu rolnego, których wyniki są widoczne po okresie żniw, a sprzedaż produktów przypada na III i IV kwartał roku. Między innymi z tego tytułu osiągnięto bardzo dobre wyniki w segmencie rolnym będące częściowo wynikiem sprzedaży plonów.

Ponadto w prezentowanym okresie uwidoczniło się zjawisko sezonowości w segmencie dystrybucji mięsa i wędlin które negatywnie wpłynęło na wyniki uzyskane w tym segmencie. Wysokie temperatury powietrza w sezonie wakacyjnym - głównie w miesiącu lipcu wpłynęły na zmniejszenie się spożycia mięsa i wędlin na rynku warszawskim

IV.4 Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

Na podstawie umowy o przeprowadzenie programu emisji obligacji z dnia 01 grudnia 2003 r. Emitent korzysta z prawa przeprowadzania wielokrotnych emisji obligacji zerokuponowych. Wartość programu wynosi 30 mln zł.

W ramach programu Emitent w okresie sprawozdawczym zrealizował emisje oraz dokonał wykupu obligacji na łączną wartość 60 mln zł.

Zestawienie emisji i wykupu obligacji w okresie sprawozdawczym.

Nr emisji	Wartość nominalna emisji	Wartość nominalna jednej obligacji	Liczba obligacji	Data emisji	Data wykupu
42	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	05.07.2006	23.08.2006
43	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	12.07.2006	30.08.2006
44	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	19.07.2006	06.09.2006
45	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	23.08.2006	04.10.2006
46	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	30.08.2006	11.10.2006
47	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	06.09.2006	18.10.2006

IV.5 Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

Emitent dotychczas nie dokonywał wypłaty dywidendy.

IV.6 Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe.

1) w dniu 06 października 2006 r. PKM DUDA S.A zawarł z Agencją Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa OT/Poznań trzy umowy o dofinansowanie z Sektorowego Programu Operacyjnego .

ARiMR , w myśl przedmiotowych umów udzieli PKM DUDA S.A. dofinansowania na realizację poniższych projektów:

- Zakup specjalistycznych środków transportu do przewozu żywca, którego celem jest ulepszenie struktury logistycznej – dofinansowanie w kwocie: 1.381.357,00 zł
- Dopuszanie zakładu w Grąbkowie w maszyny i urządzenia (suszarnia plazmy, nadziewarka oraz wytwornica pary), którego celem jest wprowadzenie nowych lub modernizacja istniejących technologii produkcji – kwota dofinansowania: 1.197.665,50
- Zakup specjalistycznych środków transportu do przewozu produktów, którego celem jest ulepszenie struktury logistycznej – kwota dofinansowania: 1.654.954,50 zł

Wyżej wymienione projekty będą miały wpływ na poprawę efektywności produkcji a także w sposób bezpośredni wpłyną na poziom generowanych przychodów w okresach przyszłych

2) CM Eurosmak Sp. z o.o. o – podmiot zależny od PKM DUDA w dniu 19.10.2006 otrzymał na rachunek bankowy dotację w kwocie 1.416.543,50 zł, uzyskaną w ramach Programu SAPARD

Dotacja uzyskana została w ramach umowy nr 23631/711-070125/04 z dnia 14.07.2004 r. zawartej z ARiMR, której przedmiotem była realizacja przedsięwzięcia

polegającego na "Rozbudowie i modernizacji parku maszynowego Zakładu rozbioru mięsa w Warszawie ul. Taśmowa 3 oraz zakupie specjalistycznych środków transportu".

3) W dniu 29 września PKM DUDA S.A umowę generalną kupna - sprzedaży akcji i udziałów Kompleksu Produkcyjnego ZSA "Świniokompleks ZORIA". W myśl przedmiotowej umowy PKM DUDA S.A nabył 86,836 % Zamkniętej Spółki Akcyjnej Świniokompleks ZORIA" z siedzibą Równo/ Ukraina.

Równocześnie PKM DUDA S.A nabył 100 % udziałów w kapitale zakładowym podmiotu gospodarczego: Prywatne Przedsiębiorstwo "Świniokompleks ZORIA" z siedzibą: Równo -Ukraina.

Zakup w/w udziałów jest pierwszym etapem budowy zaplecza surowcowego Grupy PKM DUDA na Ukrainie.

IV.7 Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

w tys. zł

Wyszczególnienie	2006.09.30	2005.12.31	2005.09.30
Udzielone poręczenia na rzecz jednostek zależnych	66 705*	26 551	24 071
Udzielone gwarancje i poręczenia na rzecz jednostek pozostałych	0	0	0
Zobowiązania wekslowe na rzecz jednostek pozostałych	0	0	0
Inne	0	0	0
Zobowiązania warunkowe i razem	66 705	26 551	24 071

- wzrost spowodowany jest udzieleniem poręczeń dla spółki zależnej w związku z umowa na przechowywanie zbóż oraz poręczeniem kredytów obrotowych w nowo nabytych spółkach .

IV.8 Informacje dotyczące przychodów i wyników przypadających na poszczególne segmenty branżowe lub geograficzne, określone zgodnie z MSR, w zależności od tego, który podział segmentów jest podziałem podstawowym.

Na dzień przejścia na MSR istnieje konieczność ujawnienia informacji dotyczących segmentów działalności zgodnie z załącznikiem C MSR 14.

Grupa Kapitałowa Polskiego Koncernu Mięsnego Duda S.A. przyjęła jako podstawowy podział segmentów podział branżowy. Jest to związane ze specyfiką działalności spółek wchodzących w skład PKM DUDA S.A.

W dniu 30 września 2006 roku skład poszczególnych segmentów branżowych Grupy Kapitałowej przedstawiał się następująco:

Segment produkcyjny:

- Polski Koncern Mięsny DUDA S.A. (wcześniej Zakłady Mięsne DUDA S.A.)
- Polska Wołowina sp. z o.o.
- Eurosmak sp. z o.o.*
- Hunter Wild sp z o.o.
- Borys sp. z o.o. (UKRAINA)

Segment handlowo-usługowy:

- Makton sp. z o.o.
- NetBrokers sp. z o.o.
- EuroDuda sp. z o.o.
- Fedrus S.A.
- Meat Service sp. z o.o.
- PKM DUDA Distribution GmbH

Segment rolny:

- Agroprof sp. z o.o.
- Agro Duda sp. z o.o.
- PZZ Dystrybucja sp z o.o.
- Rolpol sp. z o.o.
- Wizental sp. z o.o.
- Bioenergia sp. z o.o.
- Eko Duda sp. z o.o.

* ze względu na proces produkcji i zwiększenie znaczenia spółki w tym segmencie „zakwalifikowano” spółkę do segmentu produkcyjnego (wcześniej segment handlowo-usługowy)

Poniżej przedstawiono wyniki za III kwartały 2006 roku według segmentów branżowych

Wyszczególnienie	segment produkcyjny	segment handlowy	segment rolny	Grupa	Korekty dla grupy	Grupa po korektach
Przychody ogółem	502 227	387 980	21 375	911 582	-154 444	757 138
Koszty ogółem	485 620	377 788	18 654	882 062	-154 444	727 618
Pozostałe przychody	13 235	282	4 035	17 552		17 552
Pozostałe koszty	1 568	177	425	2 170	-164	2 006
Wynik operacyjny segmentu	28 274	10 297	6 331	44 902	164	45 066
Przychody finansowe	8 040	342	456	8 838	-2 024	6 814
Koszty finansowe	5 663	547	2 035	8 245	-1 308	6 937
Wynik brutto	30 651	10 092	4 752	45 495	-552	44 943
Wynik netto	25 652	8 164	4 645	38 461	-1 261	37 200

Suma bilansowa	446 793	67 899	83 964	598 656	-51 969	546 687
Nakłady na AT	16 915	3 713	15 480	36 108		36 108
Amortyzacja	10 520	2 993	1 455	14 968		14 968

Sporządzający:**Gł. Księgowy Spółki
Jerzy Jaśkowiak****Dyr. Finansowy – Członek Zarządu
Rafał Oleszak****Prezes Zarządu
Maciej Duda****Grąbkowo 06.11.2006**