

Grupa Amica Wronki S.A.

**Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
Kwartalne**

31 marca 2006

**Raport śródroczny, zgodny z wymogami MSR34
„Śródroczna sprawozdawczość finansowa”**

Indeks do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

GLÓWNE DANE FINANSOWE	3
SPRAWOZDANIE ZARZĄDU AMICA WRONKI S.A Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ ZA PIERWSZY KWARTAŁ 2006.....	4
SKONSOLIDOWANY BILANS	19
POZYCJE POZABILANSOWE	21
SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	22
SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	23
SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	25
INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	27
INFORMACJE OGÓLNE.....	27
OPIS WAŻNIEJSZYCH STOSOWANYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI.....	28
WYBRANE DANE OBJAŚNIAJĄCE WYMAGANE PRZEZ MSR14.....	39
POZOSTAŁE INFORMACJE	47

Główne dane finansowe

		w tys. zł		w tys. EUR	
		1 kwartał narastająco 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał narastająco 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-03-31	1 kwartał narastająco 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał narastająco 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-03-31
	WYBRANE DANE FINANSOWE				
1	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	263 326	262 179	68 700	65 131
2	Zysk (strata) z działalności operacyjnej	6 299	12 358	1 643	3 070
3	Zysk (strata) przed opodatkowaniem	2 605	3 018	680	750
4	Zysk (strata) netto przypadająca akcjonariuszom Spółki	763	-362	199	-90
5	Zysk(strata) netto przypadająca na udziałowców mniejszościowych	5	-90	1	-22
6	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-14 374	-15 225	-3 750	-3 782
7	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-3 114	-2 693	-812	-669
8	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	13 556	7 630	3 537	1 895
9	Przepływy pieniężne netto, razem	-3 932	-10 288	-1 026	-2 556
10	Aktywa, razem	839 194	798 616	213 226	206 906
11	Zobowiązania i rezerwy	545 753	497 996	138 667	129 021
12	Zobowiązania długoterminowe	130 870	81 737	33 252	21 176
13	Zobowiązania krótkoterminowe	349 437	350 021	88 786	90 684
14	Kapitał własny przypadający udziałowcom Spółki	293 304	291 984	74 524	75 647
15	Kapitał własny przypadający na udziałowców mniejszościowych	137	2 370	35	614
16	Kapitał zakładowy	17 475	17 475	4 440	4 527
17	Liczba akcji (w szt.)	8 737 500	8 737 500	8 737 500	8 737 500
18	Akcje własne do zbycia (w szt.)	729 332	729 332	729 332	729 332
19	Zannualizowany zysk (strata) na jedną akcję zwykłą nie będącą w posiadaniu Grupy(w zł/ EUR)	-0,62	4,39	-0,16	1,09
20	Zannualizowany rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą nie będącą w posiadaniu Grupy(w zł/EUR)				
21	Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	36,23	36,25	9,21	9,39
22	Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	0			

***Dla przeliczenia danych porównywalnych na EUR wykorzystano kursy obowiązujące w porównywalnym okresie, t.j. kurs średni pierwszego kwartału 2005 dla obliczenia pozycji wyniku finansowego, przepływów pieniężnych oraz wskaźników opartych na wyniku finansowym oraz kurs zamknięcia z dnia 31.12.2005 dla pozycji bilansowych oraz dla przeliczenia wskaźnika wartości księgowej na jedną akcję.

Sprawozdanie Zarządu Amica Wronki S.A z działalności Grupy Kapitałowej za pierwszy kwartał 2006

I. Wstęp Prezesa Zarządu do Raportu za pierwszy kwartał 2006 roku.

Grupa Amica w pierwszym kwartale bieżącego roku osiągnęła wyższe przychody niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Firmy tworzące Grupę wypracowały także dodatni zysk skonsolidowany, co oznacza poprawę w stosunku do porównawczego okresu.

Niezadowolające wyniki Grupa Amica osiągnęła na rynku krajowym, gdzie odnotowano lekki spadek udziałów w rynku. Najlepsze wyniki Amica osiągnęła w kraju w segmencie kuchni wolnostojących, utrzymując wysokie udziały w rynku. Inne asortymenty odnotowały spadek. Na tych asortymentach będą koncentrowały się działania Amiki w kraju. Także wzrastający popyt na sprzęt AGD powinien ułatwić Amice osiągnięcie założonych celów.

Odmienna, bardzo pozytywna sytuacja miała miejsce na rynkach zagranicznych. Grupa Amica po raz kolejny zwiększyła swoją sprzedaż. W pierwszym kwartale wzrost sprzedaży wyniósł 15% (licząc w EUR), więcej niż w porównywalnym okresie roku ubiegłego.

Na szczególną uwagę zasługuje znaczna dynamika (o 48% w porównaniu z pierwszym kwartałem roku 2005) sprzedaży Spółki Gram A/S na rynku skandynawskim. Jednocześnie Spółka ta planowo kładzie duży nacisk na systematyczne umacnianie pozycji marki na rynku, ponosząc w tym celu nakłady marketingowe, bezpośrednio wpływające na wysokość zysku.

Pozostałe spółki Grupy Amica osiągnęły zaplanowane wyniki, realizując program rozwoju eksportu na rok 2006.

Reasumując, wyniki Grupy Amica w pierwszym kwartale b.r. stanowią dobrą bazę do osiągnięcia w porównaniu z rokiem ubiegłym znacznie lepszych wyników na przestrzeni całego roku 2006.

***Prezes Zarządu
Jacek Rutkowski***

II. Najważniejsze informacje

1. Przychody Grupy ze sprzedaży ogółem w I kwartale 2006 r. wyniosły 263,3 mln zł, co stanowi 100,4% przychodów osiągniętych w I kwartale roku 2005.
2. Tradycyjnie od kilku kwartałów wysoką dynamiką charakteryzowały się przychody ze sprzedaży eksportowej w Spółce Amica Wronki S.A., które liczone w EUR wzrosły o 14,6%, natomiast liczone w PLN o 8%, stanowiąc w tym kwartale 61,1% sprzedaży ogółem Spółki.
3. Skonsolidowany zysk netto w I kwartale 2006 wzrósł o 1,1 mln zł w stosunku do analogicznego kwartału 2005 roku i wyniósł 763 tys. zł. W I kwartale roku 2005 Grupa poniosła stratę netto w wysokości 362 tys. zł.
4. Wskaźnik zadłużenia ogółem wyniósł 0,65 i był identyczny jak na końcu roku 2005. Poprawie uległ wskaźnik płynności ogólnej, który wyniósł 1,08 /na koniec 2005 roku 1,06/. Wzrósł również poziom kapitału obrotowego netto, który wyniósł 32,3 mln zł, podczas gdy na koniec 2005 roku wynosił 22,4 mln zł.

III. Środowisko gospodarcze

1. Sprzedaż krajowa

a. Rynek AGD w Polsce

W pierwszym kwartale 2006 roku sprzedaż sprzętu AGD w Polsce w porównaniu z odpowiednim okresem 2005 roku wzrosła wartościowo aż o 7,3% osiągając ponad 575 mln PLN* sprzedaży fakturowej netto.

Tak duży wzrost sprzedaży spowodowany był przede wszystkim wzmożonym popytem na sprzęt grzejny do zabudowy (BI), na kuchnie wolnostojące (FS), a także na okapy i pralki. Od stycznia 2006 przestała obowiązywać ulga remontowa, pozwalająca odliczyć od należnego podatku 19 procent wydatków poniesionych na remont lub modernizację mieszkania czy domu. Główną przyczyną sprzedaży sprzętu grzejnego (zarówno FS jak i BI) było uzupełnianie zapasów magazynowych przez hurtownie.

Ostatecznie cały IQ 2006 zamknął się następującymi zmianami sprzedaży w stosunku do IQ 2005 roku:

Sprzęt grzejny BI (płyty, piekarniki i kuchnie BI):	+ 16,1%
Kuchnie FS:	+ 11,4%
Okapy:	+ 10,0%
Pralki:	+ 9,8%

Wśród pozostałych grup wzrost sprzedaży odnotowały zmywarki BI i chłodnictwo BI, natomiast chłodnictwo FS zanotowało spadek sprzedaży w porównaniu z IQ roku 2005.

Chłodnictwo BI:	+ 2,4%
Chłodnictwo FS:	- 4,1%

Zmywarki BI, odnotowały znaczny wzrost sprzedaży w stosunku do IQ 2005 roku wynoszący aż 22,7%.

Podsumowując warto zwrócić uwagę na wzrost znaczenia pralnictwa w IQ 2006, a także utrzymanie trendu ciągłego zwiększania udziału sprzętu grzejnego i okapów w krajowym rynku AGD. Imponujący wzrost zainteresowania zmywarkami BI ma jednak stosunkowo małe znaczenie dla całego rynku AGD w Polsce, gdyż mimo iż udział tego asortymentu w rynku AGD systematycznie rośnie to w IQ 2006 wynosił 5,1%.

b. Sprzedaż Amiki na rynku polskim.

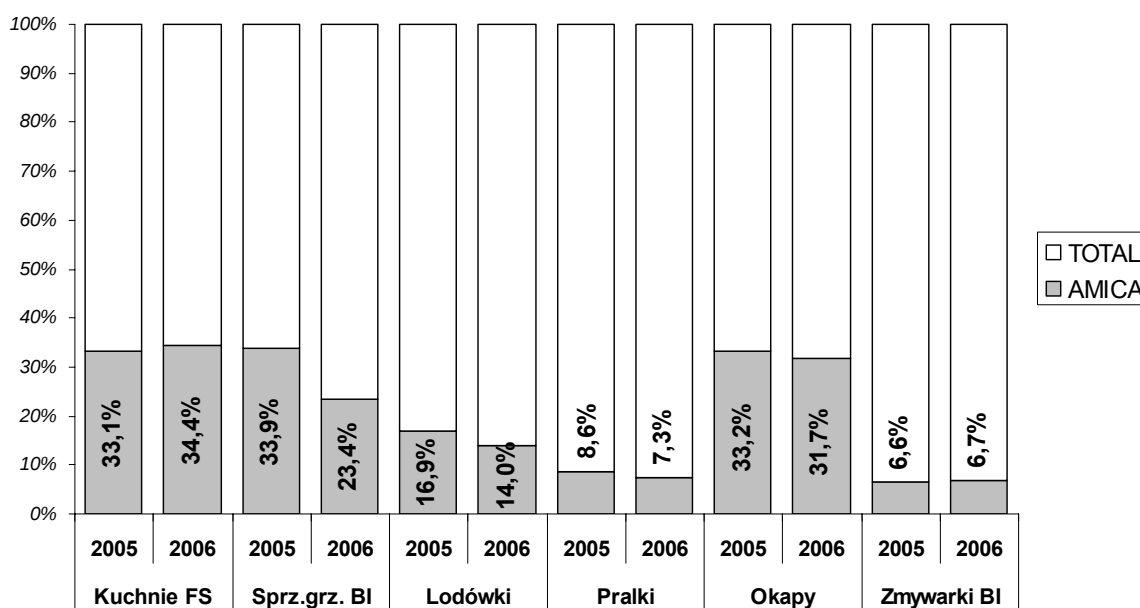
W porównaniu okresu grudzień 2005– styczeń 2006 do analogicznego okresu grudzień 2004 – styczeń 2005 Amica odnotowała nieznaczny spadek wartościowych udziałów rynkowych z 18,1% do 17,8%**.

Spadek udziałów wartościowych spowodowany został głównie przez spadek sprzedaży sprzętu do zabudowy o 5,1%. Na spadek udziałów rynkowych przede wszystkim miała wpływ strata udziałów rynkowych w grzejnictwie BI z 33,9% do 23,4%. Spadek udziałów został spowodowany szybszym tempem wzrostu sprzedaży całego rynku w porównaniu do tempa wzrostu sprzedaży Amiki.

W porównywanym okresie Amica odnotowała wzrost udziałów rynkowych dla sprzętu grzejnego FS o 1,3%. Wzrost ten jest o tyle ważny, że aż 35,4% całości sprzedaży Amiki przypada na ten asortyment. Amica skoncentrowała swoją sprzedaż na kuchniach gazowo-elektrycznych, zwiększając swój udział w tym najliczniejszym (76,2%) segmencie rynku sprzętu grzejnego FS z 31,4% na 35,8%.

W pozostałych grupach produktowych Amica odnotowała niewielkie spadki wartościowych udziałów rynkowych w porównaniu do roku 2005. Zmiany te nie osłabiły jednak pozycji Amiki jako lidera rynku AGD w Polsce.

Zmiany udziałów wartościowych w okresie XII/2005-I/2006 do XII/2004-I/2005 w poszczególnych grupach produktowych:



Oszacowano na podstawie posiadanych danych rynkowych

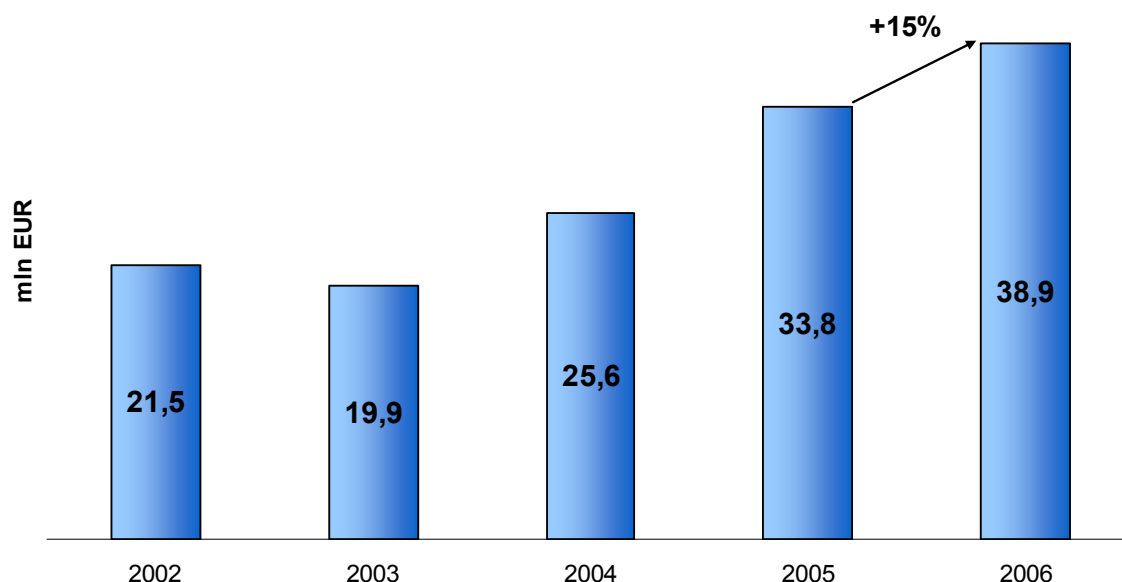
* Dane dotyczące całego rynku AGD nie obejmują kuchni mikrofalowych i suszarek.

** Dane dotyczące całego rynku AGD nie obejmują kuchni mikrofalowych, zmywarek wolnostojących, zamrażarek skrzyniowych i suszarek.

2. Sprzedaż eksportowa

Pierwszy kwartał 2006 roku Spółka zamknęła sprzedażą eksportową produktów i towarów na poziomie ok. 39 milionów EUR, co stanowi około piętnastoprocentowy wzrost w porównaniu z porównywalnym okresem ubiegłego roku.

Sprzedaż eksportowa produktów i towarów w I kwartałach w latach 2002-2006



Blisko połowę sprzedaży eksportowej (46%) Amica zrealizowała na Wschodzie. Sprzedaż w tym rejonie wzrosła w porównaniu z I kwartałem 2005 roku o 22%, co odpowiada wartości około 3,2 mln EUR. Wzrost sprzedaży na rynkach wschodnich umożliwiła realizacja planu rozwoju sieci dystrybucji. Amica koncentruje się na umacnianiu swojej pozycji w największym regionie moskiewskim, ale pracuje również nad rozwojem sieci sprzedaży w pozostałych regionach Rosji, na Ukrainie (blisko dwukrotny wzrost sprzedaży w porównaniu z pierwszym kwartałem 2005 roku) i w krajach nadbałtyckich (wzrost sprzedaży w stosunku do porównywalnego okresu ubiegłego roku: 73%). Amica sprzedaje wyroby na rynkach wschodnich głównie pod własną marką Hansa.

Porównywalną ze Wschodem sprzedaż Amica zrealizowała w krajach Europy Zachodniej i Północnej. Udział tych regionów w eksporcie ogółem wyniósł w pierwszym kwartale 2006 roku odpowiednio 25% i 23%. W zestawieniu z pierwszym kwartałem roku 2005 sprzedaż na Zachodzie spadła o około 20%, co było wynikiem niższej realizacji sprzedaży w akcjach promocyjnych do niemieckich odbiorców katalogowych. Znaczny wzrost Spółka odnotowała natomiast w regionie Północnym (+63%). Głównym motorem rozwoju w tym regionie jest należąca do Spółki Firma Gram, do której zwiększono sprzedaż w pierwszym kwartale 2006 roku w zestawieniu z porównywalnym okresem 2005 roku o blisko 70%. Odpowiada to wartości 2,5 mln EUR. Gram podpisał kontrakty na lata 2006/2007 z największymi sieciami handlowymi w Skandynawii i konsekwentnie umacnia swoją pozycję na rynku. W omawianym okresie Amica odnotowała również ponadprzeciętny wzrost sprzedaży do jednego ze szwedzkich odbiorców, (zwiększenie obrotów o 150% odpowiadające wartości ponad 850 tys. EUR).

Amica rozbudowuje również sieć sprzedaży w Rumunii, Bułgarii, Czechach oraz rozpoczęła współpracę z perspektywnym partnerem angielskim. Można się spodziewać, że sprzedaż w tych krajach będzie coraz wyższa.

Największy, wynoszący 38% wzrost sprzedaży w porównaniu z pierwszym kwartałem 2005 Amica odnotowała w segmencie kuchni wolnostojących. Udział tej grupy asortymentowej stanowił w omawianym okresie blisko połowę ogólnej sprzedaży zagranicznej. W segmencie kuchni do zabudowy (21% sprzedaży eksportowej) oraz lodówek (15% sprzedaży eksportowej) obrót Spółki spadł odpowiednio o 6% i 10%. Spowodowane to było zmniejszeniem dynamiki sprzedaży w Europie Zachodniej. W pozostałych regionach sprzedaż w tych segmentach wzrosła w zestawieniu z porównywalnym okresem 2005. Sprzedaż pralek (10% sprzedaży eksportowej ogółem) wzrosła o 9%. W segmencie płyt grzejnych oraz towarów Spółka zrealizowała sprzedaż większą niż w pierwszym kwartale 2005, odpowiednio o 51% i 61%.

IV. Wyniki finansowe w I kwartale 2006 roku

1. Skład Grupy

W skład Grupy kapitałowej Amica Wronki S.A. wchodzi następujące jednostki:

- Amica Wronki S.A. z siedzibą we Wronkach,
- Amica Sport S.S.A. z siedzibą we Wronkach,
- Gram Domestic A/S z siedzibą w Vojens w Danii,
- Sidegrove Holdings Limited z siedzibą w Nikozji na Cyprze
- Amica International HmbH z siedzibą w Rodemark, w Niemczech,
- Amica Commerce s.r.o. z siedzibą w Pradze, w Czechach.

Konsolidację wszystkich jednostek przeprowadzono metodą pełną. Udział bezpośredni, jak i pośredni jednostki dominującej w kapitałach własnych poszczególnych jednostek zależnych prezentuje tabela.

Spółki zależne – przed ww. transakcjami		Udział Amica Wronki S.A. na 31.03.2006	Udział Amica Wronki S.A. na 31.03.2005
1.	Amica Wronki S.A.	-	-
2.	Gram Domestic A/S	100,00%	100,00%
3.	Amica Sport S.S.A.	100,00%	85,70%
4.	Sidegrove Holdings Ltd.	99,75%	99,75%
5.	AI HgmbH	99,75%	99,75%
6.	Amica Commerce s.r.o.	100,00%	100,00%

Konsolidacją objęte zostały wszystkie Spółki należące do Grupy, w których Amica ma długoterminowe udziały. Akcje Amica Wronki S.A. znajdujące się w spółce Sidegrove Holdings Limited w niniejszym sprawozdaniu zostały zaprezentowane jako akcje własne Grupy w pasywach ze znakiem ujemnym.

2. Kształtowanie się skonsolidowanego wyniku finansowego.

Przychody i koszty	I kwartał 2006		I kwartał 2005		Różnica	Dynamika
	tys. zł	%	tys. zł	%		
	(1)	(2)	(3)	(4)		
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	263 326	100,0	262 179	100,0	1 147	100,4%
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	206 318	78,4	198 504	75,7	7 814	103,9%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	57 008	21,6	63 675	24,3	-6 667	89,5%
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	48 433	18,4	50 433	19,2	-2 000	96,0%
Zysk (strata) na sprzedaży	8 575	3,3	13 242	5,1	-4 667	64,8%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	-2 276	-0,9	-884	-0,3	-1 392	257,5%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	6 299	2,4	12 358	4,7	-6 059	51,0%
Wynik na działalności finansowej	-3 694	-1,4	-9 340	-3,6	5 646	39,6%
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	0	0,0%	0	0,0%	0	
Zysk (strata) brutto	2 605	1,0	3 018	1,2	-413	86,3%
Podatek dochodowy	1 837	0,7	3 470	1,3	-1 633	52,9%
Zysk (strata) netto	768	0,3	-452	-0,2	1 220	
Zysk mniejszości	-5		90		-95	
Zyski przypadające akcjonariuszom	763	0,3	-362	-0,1	1 125	

Przychody ze sprzedaży Grupy w I kwartale 2006 wyniosły 263,3 mln zł stanowiąc 100,4% przychodów osiągniętych w I kwartale roku 2005. Na skutek niższego wzrostu przychodów (0,4%) w relacji do kosztów wytworzenia (wzrost o 3,9%) nastąpił spadek masy zysku i rentowności na poziomie zysku brutto na sprzedaży. Spadek rentowności na tym poziomie wyniku finansowego wynika głównie z tych samych przyczyn, które zostały opisane w komentarzu do wyników za I kwartał b.r. Spółki Amica Wronki S.A.

Spadek marży na poziomie zysku brutto na sprzedaży został częściowo skompensowany niższymi łącznie o 2,0 mln zł niż w roku ubiegłym kosztami sprzedaży i ogólnego zarządu, jak i korzystniejszym o 5,6 mln zł saldem na działalności finansowej. W pierwszym przypadku głównie dotyczy to wydatków na marketing, natomiast pozytywny wynik na działalności finansowej to przede wszystkim efekt dodatnich różnic kursowych oraz niższych kosztów odsetek.

W efekcie powyższego różnica na poziomie zysku brutto na sprzedaży w kwocie 6,7 mln zł w relacji do roku ubiegłego zmniejszyła się do 0,4 mln zł na poziomie zysku brutto.

Ponadto niższe niż w roku ubiegłym obciążenie wyniku podatkiem dochodowym pozwoliło na wypracowanie przez Grupę zysku netto w kwocie 0,8 mln zł wobec straty za I kwartał roku 2005 na poziomie 0,5 mln zł.

Rachunki Zysków i Strat poszczególnych Spółek.

Amica Wronki S.A.

W pierwszym kwartale 2006 roku łączne przychody Spółki ze sprzedaży wyniosły 244 mln zł i były o 2,5% niższe niż w porównywalnym okresie roku ubiegłego. Podobnie jak w minionych kwartałach, poczynając od III kwartału roku 2004, w strukturze przychodów utrzymuje się tendencja wzrostu udziału przychodów z eksportu. W analizowanym kwartale sprzedaż na rynki zagraniczne liczona w PLN wyniosła 149,1 mln zł, stanowiąc 61,1% sprzedaży ogółem i była o 8,0% wyższa niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Sprzedaż eksportowa wyrażona w EUR wyniosła 39,3 mln i była o 14,6% wyższa / wartość w roku 2005 to 34,2 mln EUR/. Z uwagi na umacnianie się złotego dynamika sprzedaży eksportowej w EUR znacznie przekracza wzrosty wyrażone w PLN.

Udział eksportu w przychodach ogółem	IIQ/04	IIIQ/04	IVQ/04	IQ/05	IIQ/05	IIIQ/05	IVQ/05	IQ/06
	39,5%	37,7%	46,6%	55,2%	48,1%	53,4%	56,2%	61,1%

W związku ze zwiększającym się udziałem przychodów ze sprzedaży eksportowej pozycja walutowa Spółki była w dalszym ciągu pozycją eksportera netto. Nadwyżka przychodów nad kosztami wyrażonymi w EUR wyniosła w omawianym okresie ok. 15 mln EUR.

W I kwartale b.r. Spółka realizowała sprzedaż eksportową po średnim kursie na poziomie 3,84 zł, który był znacznie niższy niż w I kwartale roku ubiegłego, w którym jego poziom wynosił 4,04 zł. Jednak na skutek wdrożenia w Spółce polityki zabezpieczeń oraz w wyniku zawartych transakcji zabezpieczających, umocnienie złotego, odnotowane szczególnie w styczniu i lutym br, nie wpłynęło negatywnie na wyniki. Transakcje zabezpieczające pozwoliły na poprawę wyniku operacyjnego o 0,6 mln zł oraz poprawę wyniku na działalności finansowej o 0,8 mln zł.

W pierwszym kwartale br. Spółka kontynuowała systematycznie zawieranie transakcji zabezpieczających ryzyko walutowe przyszłych okresów i na koniec marca 2006 roku wartość nominalna otwartych kontraktów zabezpieczających wyniosła 35,5 mln EUR (transakcje dotyczące 2006 roku, w ok. 80% zabezpieczających planowaną na okres kwiecień-grudzień pozycję walutową) oraz 27 mln EUR (część planowanej pozycji walutowej na 2007 rok), przy czym poziom kursu zabezpieczonego jest zbliżony do poziomów rynkowych z końca marca.

Sprzedaż krajowa w relacji do roku ubiegłego była o 17,3 mln zł niższa i wyniosła 95 mln zł, stanowiąc 38,9% sprzedaży ogółem.

Na skutek większego spadku przychodów w relacji do kosztów wytworzenia nastąpił spadek rentowności na poziomie zysku brutto na sprzedaży. Obniżenie rentowności wynikało głównie z następujących powodów:

- umocnienia się kursu waluty krajowej w relacji do EUR w porównaniu do I kw. 2005,
- wzrostu udziału sprzedaży eksportowej w sprzedaży ogółem, która na tym poziomie jest mniej rentowna od sprzedaży krajowej,
- obniżenia średnich cen na rynku krajowym, które nastąpiło w II kwartale 2005 roku,
- wzrostu obciążenia bonusami sprzedażowymi.

Spadek marży na poziomie zysku brutto na sprzedaży został zneutralizowany niższymi niż w roku ubiegłym kosztami sprzedaży i ogólnego zarządu łącznie w kwocie 4,3 mln zł.. W relacji do I kwartału roku 2005 ograniczono między innymi o ponad 2,0 mln zł wydatki na marketing. Proporcjonalne do upływu czasu wykorzystanie urlopów dało dodatni wpływ na wynik w postaci niższego przyrostu rezerwy na niewykorzystane urlopy w wysokości 1,5 mln zł. W I kwartale b.r. obniżeniu o 0,6 mln zł uległ również budżet premiowy. Równoczesne utrzymywanie dyscypliny kosztowej we wszystkich obszarach działalności pozwoliło na uzyskanie rentowności na poziomie zysku na sprzedaży o 0,5 p.p. wyższej niż w roku ubiegłym, a rentowności na poziomie zysku z działalności operacyjnej wyższej o 0,3 p. p.

Wynik na działalności finansowej był w I kwartale b.r. o 3,7 mln zł niższy niż w roku ubiegłym. Wynika to z uwzględnienia w I kwartale 2005 dywidendy od Spółki Sidegrove Holdings Ltd w kwocie 5,8 mln zł. Po wyeliminowaniu tego zdarzenia saldo na tej działalności byłoby o 2,0 mln zł korzystniejsze niż w roku ubiegłym. Pozytywny wpływ na wynik na działalności finansowej miały przede wszystkim niższe o 0,7 mln zł koszty odsetek /niższe stopy procentowe, obniżenie marż banków finansujących działalność Spółki, częściowe zastąpienie finansowania kredytami obrotowymi emisją obligacji/ oraz dodatnie różnice kursowe na wartość 1,2 mln zł.

Gram A/S

I kwartale 2006 roku Gram A/S zrealizował sprzedaż na poziomie 58,5 mln DKK, co w porównaniu do analogicznego okresu 2005 roku oznacza wzrost o ponad 48% - w ujęciu procentowym i o ponad 18,9 mln DKK - w ujęciu wartościowym. Dzięki wyższej sprzedaży marża brutto na sprzedaży wzrosła o ponad 2,3 mln DKK (1,2 mln zł) w porównaniu do 2005 roku. Największy przyrost wartościowy sprzedaży nastąpił na rynku duńskim. W podziale na rynki Gram zwiększył sprzedaż w I kwartale 2006 vs. I kwartał 2005 w:

- Danii o 45% tj. o około 17,2 mln DKK,
- Norwegii o 150% tj. o około 6,4 mln DKK,
- Szwecji o 52% tj. o około 1,5 mln DKK.
-

Pomimo wzrostu przychodów ze sprzedaży zysk operacyjny obniżył się o 1,1 mln DKK w stosunku do analogicznego okresu 2005 i był bliski zeru. Spadek zysku na poziomie operacyjnym wynika głównie ze zwiększenia wydatków na marketing w stosunku do analogicznego okresu 2005 roku, co ma na celu umocnienie pozycji marki Gram na rynku skandynawskim. W konsekwencji Grupa Gram A/S poniosła w 2006 roku stratę w wysokości ok. 82 tys. DKK (42 tys. zł). Pomimo gorszego wyniku pierwszy kwartał bieżącego roku należy uznać za udany ponieważ Gram A/S przekroczył znacznie założone, ambitne cele sprzedażowe.

Amica International HgmbH /AI

W porównaniu do I kwartału 2005 roku w I kwartale 2006 zmianie uległy zasady współpracy pomiędzy Amiką International , a Amiką Wronki S.A. Najistotniejsza zmiana polega na przejęciu przez Amikę Wronki S.A. sprzedaży do 2 klientów skandynawskich, która w latach poprzednich realizowana była za pośrednictwem Amiki International. W związku z opisaną zmianą Amica International zanotowała spadek sprzedaży w porównaniu do I kwartału 2005 roku. Przychody AI w I kwartale 2006 roku wyniosły 25,7 mln EUR, co w stosunku do 2005 roku oznacza spadek o ponad 4,8 mln EUR. Jednocześnie poprawie uległa rentowność brutto na sprzedaży, która w I kwartale 2006 roku wynosiła 10,4%, podczas gdy w tym samym okresie roku poprzedniego 7,9%. Jest to przede wszystkim efekt koncentracji działalności Amiki International na sprzedaży towarów Amiki Wronki na rynku Niemieckim, w szczególności na sprzedaży kuchni do zabudowy. Ten segment wyrobów jest bardziej rentowny nie tylko dla Spółki dominującej, ale

również dla AI. Na poziomie wyniku na działalności operacyjnej Spółka wypracowała w I kwartale 2005 roku ok. 0,5 mln EUR. Zysk netto wyniósł natomiast ok. 0,32 mln EUR i był niższy o ok. 91 tys. EUR niż w analogicznym okresie 2005 roku.

Zgodnie ze strategią długoterminową Grupy Amica Spółka niemiecka koncentruje się na rozwoju sprzedaży wyrobów produkowanych we Wronkach oraz rozwoju sieci dystrybucji na rynkach Europy Zachodniej, w tym szczególnie w Niemczech. Na tym rynku Amica International nawiązała kontakty z kilkoma nowymi, perspektywicznymi partnerami i umocniła swoje kontakty z dotychczasowymi. W efekcie podjętych działań udział kuchni wolnostojących (produkowanych we Wronkach) na rynku niemieckim wynosi aktualnie około 15%.

Amica Sport S.S.A.

Spółka w I kwartale 2006 osiągnęła przychody ze sprzedaży na poziomie 2 mln zł, które były znacznie niższe niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Spadek ten jest wynikiem odmiennego niż w roku poprzednim rozłożenia przychodów w poszczególnych kwartałach. Wynika to między innymi ze zmiany harmonogramu wpływów ze Spółki Ekstraklasa S.A., która od sezonu 2005/2006 przejęła prowadzenie rozgrywek pierwszoligowych, jak też z przesunięcia w czasie wpływów za usługi marketingowe. Umowy ze sponsorami o świadczenie usług marketingowych przez Amikę Sport gwarantują w roku 2006 przychody z tego tytułu na poziomie porównywalnym do roku ubiegłego.

W I kwartale bieżącego roku nastąpił również wzrost kosztów działalności operacyjnej o 0,5 mln zł. Spowodowane to zostało wcześniejszym niż w roku poprzednim rozpoczęciem rundy wiosennej, co związane jest z koniecznością zakończenia rozgrywek przed MŚ w Niemczech. W następstwie powyższego wynik finansowy netto w porównaniu do I kwartału 2005r uległ obniżeniu o 3,2 mln zł.

Amica Commerce

Rok 2006 jest dla Amiki Commerce drugim rokiem działalności. W 2005 roku Spółka koncentrowała się głównie na zorganizowaniu bazy logistycznej, pozyskaniu klientów oraz dostosowaniu asortymentu do wymogów rynku. W I kwartale br. Amica Commerce zrealizowała blisko 4-krotnie wyższą sprzedaż niż w analogicznym okresie roku poprzedniego. Wzrostowi sprzedaży towarzyszył wzrost rentowności na poziomie zysku brutto na sprzedaży, która w I kwartale osiągnęła 19%. W wyniku zwiększenia sprzedaży oraz poprawy rentowności, zysk netto Spółki uległ poprawie i wyniósł około - 190 tys. zł.

Sidegrove Holding Ltd/SH Ltd

Spółka cyprijska jest jedyną Spółką w grupie Amica Wronki, która nie prowadzi ani działalności handlowej, ani produkcyjnej. Wyniki finansowe SH Ltd są głównie następstwem przeszacowania wartości majątku finansowego lub wynikiem na sprzedaży tego majątku. W I kwartale b.r. Spółka Sidegrove Holdings Ltd wykazała zysk w wysokości ok. 1,0 mln zł. (0,33 mln USD), który wynikał głównie z przeszacowania wartości akcji Amica Wronki S.A. (0,9 mln zł). Przedmiotowe akcje stanowią, obok udziałów w Amica International GmbH główny składnik majątku Sidegrove Holding Ltd. Wycena akcji Amica następuje według wartości rynkowej na dany dzień bilansowy. Różnica z przeszacowania jest odnoszona w wynik finansowy danego okresu. Zyski lub straty z tytułu przeszacowania wchodzi w skład korekt konsolidacyjnych i nie są uwzględniane w wynikach skonsolidowanych Grupy. Zarówno na koniec I kwartału b.r. jak i na koniec roku 2005 SH Ltd było w posiadaniu 729.332 akcji Amiki Wronki S.A.

() W przypadku Spółek zagranicznych komentarze opierają się o dane finansowe za 2006 i 2005 r. wyrażone w walutach danego kraju, za wyjątkiem spółki Sidegrove Holdings Ltd, która sporządza sprawozdania w USD.*

3. Bilans skonsolidowany

AKTYWA	Stan na 31.03.2006		Stan na 31.12.2005		Dynamika
	tys. zł	udział %	tys. zł	udział %	
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(2)/(4)
A. Aktywa trwałe	419 585	50,0	426 625	50,7	98,3%
1.Wart. niemater. i prawne	24 408	2,9	24 785	2,9	98,5%
2. Wartość firmy jedn. podporządkowanych	14 400	1,7	14 400	1,7	100,0%
3.Rzeczowe aktywa trwałe	358 407	42,8	361 031	42,9	99,3%
4.Należności długoterminowe	192	0,0	177	0,0	108,5%
5.Inwestycje długoterminowe	6 845	0,8	10 602	1,3	64,6%
6.Długoterminowe RMK	15 333	1,8	15 630	1,9	98,1%
B. Aktywa obrotowe	419 609	50,0	414 323	49,3	101,3%
1.Zapasy	148 585	17,7	129 649	15,4	114,6%
2.Należności krótkoterminowe	243 225	29,0	257 587	30,6	94,4%
3.Inwestycje krótkoterminowe	20 901	2,5	25 655	3,1	81,5%
4.Krótkoterminowe RMK	6 898	0,8	1 432	0,2	481,7%
RAZEM AKTYWA	839 194	100,0	840 948	100,0	99,8%

Analizując aktywa ogółem należy stwierdzić, że w niewielkim stopniu zmieniła się relacja pomiędzy aktywami obrotowymi i aktywami trwałymi. Nastąpił spadek udziału aktywów trwałych z 50,7% wartości aktywów ogółem na koniec 2005 roku do 50,0% na koniec marca 2006r, a wzrósł analogicznie udział aktywów obrotowych z 49,3% do 50,0%.

Spadek wartości aktywów trwałych wynika z niższej o 3,8 mln zł wartości inwestycji długoterminowych i niższej o 2,6 mln zł wartości rzeczowych aktywów trwałych. Pierwsza zmiana związana jest ze sprzedażą inwestycji w nieruchomość o wartości księgowej 4,3 mln zł, druga natomiast wyższą wartością odpisów amortyzacyjnych w porównaniu do wartości oddanych inwestycji.

Zmiany w majątku obrotowym to generalnie wzrost wartości zapasów o 18,9 mln zł, wzrost krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych o 5,5 mln zł i spadki wartości w pozostałych pozycjach aktywów obrotowych. Wzrost zapasów to następstwo zwiększania dostępności wyrobów w Spółce Amica Wronki S.A. Wzrost rozliczeń międzyokresowych to ujęcie bilansowe kosztów, które będą ujmowane w rachunku zysków i strat proporcjonalnie z upływem czasu, takich jak: zakładowy fundusz socjalny, podatek od nieruchomości itp.

Spadek należności krótkoterminowych w porównaniu do stanu z końca 2005 roku wynika przede wszystkim z sezonowego spadku sprzedaży w I kwartale. Natomiast spadek inwestycji krótkoterminowych jest efektem zmniejszenia wartości środków pieniężnych.

PASywa	Stan na 31.03.2006		Stan na 31.12.2005		Dynamika
	tys. zł	udział %	tys. zł	udział %	
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(2)/(4)
A. Kapitał własny, w tym:	293 441	35,0	295 359	35,1	99,4%
A1. Kapitał dla udziałowców	293 304	35,0	295 228	35,1	99,3%
1. Kapitał zakładowy	17 475	2,1	17 475	2,1	100,0%
2. Akcje własne	-23 288	-2,8	-23 287	-2,8	100,0%
3. Kapitał zapasowy	309 546	36,9	309 547	36,8	100,0%
4. Kapitał z aktualizacji wyc.	13 735	1,6	17 769	2,1	77,3%
5. Pozost. kapitały rezerwowe	4 826	0,6	622	0,1	775,9%
6. Różnice kursowe z przelicz.	-16 834	-2,0	-20 472	-2,4	82,2%
7. Zysk/Strata z lat ubiegłych	-12 919	-1,5	139	0,0	
8. Zysk/Strata netto	763	0,1	-6 565	-0,8	
A2. Kapitał mniejszości	137	0,0	131	0,0	104,6%
B. Zobowiązania i rezerwy	545 753	65,0	545 589	64,9	100,0%
1. Rezerwy na zobowiązania	59 087	7,0	60 483	7,2	97,7%
2. Zobowiązania długoterm.	130 870	15,6	124 637	14,8	105,0%
3. Zobowiązania krótkoterm.	349 437	41,6	358 594	42,7	97,4%
4. Rozliczenia MK	6 359	0,8	1 875	0,2	339,1%
RAZEM PASywa	839 194	100,0	840 948	100,0	99,8%

Struktura pasywów na koniec I kwartału 2006 jest porównywalna ze strukturą z końca 2005 roku. Potwierdza to wskaźnik zadłużenia ogółem, którego wartość w porównywalnych okresach była taka sama i wynosiła 0,65.

Z punktu widzenia bezpieczeństwa finansowania działalności Grupy, istotny jest wzrost wartości oraz udziałów w kapitałach obcych zobowiązań długoterminowych. Tym samym polepszeniu uległ wskaźnik płynności oraz wzrósł kapitał obrotowy netto. Na dzień 31 marca 2006 wartość tego kapitału wynosiła 32,3 mln zł, w porównaniu do 22,4 mln zł na koniec 2005 roku.

Amica Wronki S.A.

Na koniec I kwartału 2006 r. suma bilansowa wzrosła w stosunku do końca I kwartału ubiegłego roku o 46,3 mln zł, czyli o 6,2%. Zwiększeniu uległa wartość zarówno aktywów trwałych, jak i obrotowych. W celu finansowania wymienionych przyrostów Spółka zwiększyła nieznacznie poziom zadłużenia z 59% do 61%.

Aktywa trwale wzrosły głównie z uwagi na oddanie do użytku Centrum Dystrybucji z nowoczesnym wyposażeniem informatycznym oraz realizację inwestycji w odnowę linii technologicznej w Fabryce Kuchni. Nowoczesne Centrum Dystrybucji pozwoliło na poprawę logistyki wewnętrznej i lepszą dostępność oferowanego klientom asortymentu wyrobów gotowych. Natomiast odnowa linii technologicznej pozwoli na zwiększenie mocy produkcyjnych Fabryki Kuchni i poprawi walory wzornicze produkowanego sprzętu.

Wartość inwestycji długoterminowych Spółki w porównaniu z końcem I kwartału 2005 uległa obniżeniu o 4,1 mln zł. Na obniżkę tę złożyła się głównie sprzedaż nieruchomości o wartości księgowej 4,3 mln zł.

Ponadto w I kwartale 2006 nastąpił też znaczny wzrost wartości majątku obrotowego. W największym stopniu dotyczy to zapasów, których wartość wzrosła o 19,6 mln zł, następnie inwestycji krótkoterminowych – wzrost o 12,9 mln zł. Wzrost zapasów jest następstwem zwiększania dostępności

sprzedawanego asortymentu. Natomiast na wzrost wartości inwestycji krótkoterminowych z jednej strony wpływ miało założenie lokaty terminowej na kwotę 10 mln zł, udzielenie pożyczki dla Amica Sport SSA na kwotę 3,6 mln zł oraz kwota 0,9 mln zł krótkoterminowego instrumentu finansowego zabezpieczającego kurs sprzedaży eksportowej. Z drugiej strony Spółka odpisała wartość posiadanych udziałów w Prodom Sp. z o.o. na kwotę 1,5 mln zł. Przyczyną powyższego było postawienie tej Spółki w stan likwidacji.

W porównaniu do stanu z końca I kw. 2005 roku o 6,2 mln zł obniżyła się wartość należności krótkoterminowych - głównie w efekcie wykorzystywania w większej skali factoringu.

Po stronie pasywów wartość kapitału własnego praktycznie pozostała bez zmian. Zmieniła się jednak struktura tego kapitału. Decyzją Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy zatrzymany został w Spółce zysk netto wypracowany w roku 2004. Wartość kapitałów własnych zwiększa zysk wypracowany w roku 2005, natomiast umniejszający wpływ ma wypracowanie w roku 2006 zysku netto niższego o 2,3 mln zł niż w porównywalnym okresie roku ubiegłego.

Istotna zmiana nastąpiła w zobowiązaniach i rezerwach, które wzrosły o 46,7 mln zł. Spółka w większym zakresie wykorzystywała do finansowania swojej działalności kapitał obcy (wzrost o 2,5 p.p.). Dotyczy to przede wszystkim wzrostu zobowiązań handlowych /37,4 mln zł/ w efekcie wydłużenia o 16 dni terminów płatności dla dostawców. Wzrosła też wartość zaciąganych długoterminowych kredytów na finansowanie inwestycji w aktywa trwałe.

Po stronie zobowiązań widoczne jest również przesunięcie między kredytami krótkoterminowymi, a długoterminowymi na rzecz tych drugich. Jeżeli na koniec I kwartału 2005 wartość kredytów krótkoterminowych wynosiła 156,4 mln zł, to na koniec I kwartału 2006 115,8 mln zł, w tym 45 mln zł to wartość wyemitowanych obligacji. Tym samym polepszeniu uległa struktura finansowania aktywów Spółki, co uwidoczniło się we wzroście kapitału obrotowego netto.

Podobnie jak dotychczas w zakresie pozycji bilansowych Spółka będzie dążyła do zachowania dodatniego kapitału obrotowego netto oraz utrzymania 60% poziomu zadłużenia.

Gram A/S

Najistotniejsze zmiany w stosunku do stanu z końca 2005 roku dotyczą struktury kapitału obrotowego i wynikają ze wzrostu poziomu obrotów. W zakresie majątku obrotowego nastąpił wzrost wartości zapasów o 1,2 mln DKK i należności o 7,4 mln DKK. Wzrost majątku obrotowego został sfinansowany poprzez wzrost zobowiązań handlowych, w tym głównie wobec Amiki. Powyższe zmiany nie wpłynęły na poziom płynności. Wskaźnik ogólnej płynności na koniec I kwartału wyniósł 1,06 natomiast wskaźnik płynności szybkiej 0,7. Także poziom zadłużenia ogółem pozostał bez zmian w porównaniu z końcem 2005 roku i wyniósł 70%.

Amica International Gmbh/AI

Zmiany, które nastąpiły na koniec I kwartału b.r. w bilansie Amica International w odniesieniu do stanu z końca 2005 roku są min. odzwierciedleniem decyzji dotyczących zmiany roli Amiki International we współpracy ze Spółką matką. W wyniku ograniczenia skali działalności AI jako pośrednika w sprzedaży do niektórych zagranicznych klientów Grupy, w bilansie AI zmniejszyły się z jednej strony należności (spadek o 3,2 mln EUR), a z drugiej zobowiązania handlowe (spadek o 3,6 mln EUR). W efekcie spadku wartości obrotowego nastąpił spadek sumy bilansowej o ok. 3,2 mln EUR. Spadkowi wartości majątku obrotowego (o około 3,1 mln EUR) towarzyszyła poprawa wskaźnika zadłużenia ogółem.

Na koniec marca b.r. poziom tego wskaźnika wyniósł 0,81, podczas gdy na koniec 2005 roku wynosił 0,85. Wypracowany przez Spółkę w I kwartale b.r. zysk przyczynił się wydatnie do poprawy struktury finansowania i poprawy płynności. Wskaźnik płynności Spółki wyniósł na koniec roku 1,6, podczas gdy na koniec 2005 roku wynosił 1,4.

Amica Sport S.S.A.

Wartość sumy bilansowej na 31.03.2006 wyniosła 30,6 mln zł. i była o 1 mln zł. niższa w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego.

W strukturze bilansowej Spółki w porównaniu do stanu z końca I kwartału 2005 roku na uwagę zasługuje spadek udziału aktywów obrotowych na rzecz wzrostu udziału aktywów trwałych. Jeżeli na koniec I kwartału 2005 udział aktywów trwałych wynosił 85,9%, to na koniec I kwartału roku 2006 - 90,2%. W efekcie inwestycji w podgrzewaną murawę, wartość rzeczowych aktywów trwałych wzrosła o 0,6 mln zł. Spadek wartości aktywów obrotowych to głównie obniżenie należności krótkoterminowych w następstwie uregulowania należności z tytułu transferów zawodników dokonanych w 2004 roku. Spółka w dalszym ciągu zmniejsza zadłużenie długoterminowe poprzez terminowe spłaty kredytu inwestycyjnego wobec Kredyt Banku.

Sidegrove Holdings Ltd./SH Ltd

Sytuacja majątkowa Spółki na koniec I kwartału b.r. roku nie uległa znaczącej zmianie w stosunku do końca roku 2005. Blisko 100% sumy bilansowej stanowiły kapitały własne. Na wartość majątku obrotowego (około 2,7 mln zł) składa się głównie pożyczka udzielona innej Spółce Grupy tj. Gram A/S (do spłaty pozostało ok. 630 tys. EUR). Majątek trwały SH Ltd składa się głównie z dwóch składników:

- *akcji Amica Wronki S.A. w ilości 729.332, wycenionych na koniec marca 2006 r. po kursie 21,90 zł/akcję, które nie podlegają konsolidacji z Amica Wronki S.A., podobnie jak i skutki przeszacowania do wartości rynkowej,*
- *udziałów w Spółce Amica International mbH (6,2 mln USD), które traktowane są jako inwestycja długoterminowa i podlegają konsolidacji z Amica Wronki S.A. według metody pełnej.*

(*) W przypadku Spółek zagranicznych komentarze opierają się o dane finansowe wyrażone w walutach danego kraju.

4. Analiza wskaźnikowa

Wskaźniki rentowności

Wskaźniki rentowności (zyskowności) mierzą zdolność Grupy jako całości lub też jej poszczególnych składników majątkowych oraz kapitałów do generowania zysku.

Wskaźniki Rentowności (Zyskowności) za I kwartał 2006/2005				
Nazwa Wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	Stan na 31.03.2006 roku	Stan na 31.03.2005 roku
Rentowność operacyjna	$\text{Zysk operacyjny} * 100 \% / \text{Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów}$	Max	2,4%	4,7%
Rentowność sprzedaży brutto	$\text{Wynik finansowy brutto} * 100 \% / \text{Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów}$	Max	1,0%	1,2%
Rentowność sprzedaży netto	$\text{Wynik finansowy netto} * 100\% / \text{Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów}$	Max	0,3%	-0,1%

Zdecydowanej poprawie uległ wskaźnik rentowności netto ze względu na wypracowanie w Grupie zysku netto w kontekście straty w roku ubiegłym. Jednakże wyższe koszty wytworzenia złożyły się na pogorszenie rentowności na innych poziomach wyniku finansowego.

Wskaźniki płynności finansowej

Wskaźniki płynności finansowej pozwalają ocenić, czy Grupa posiada wystarczające zasoby finansowe do spłacenia zobowiązań krótkoterminowych.

Wskaźniki Płynności Finansowej				
Nazwa Wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	Stan na 31.03.2006 roku	Stan na 31.12.2005 roku
Wskaźnik płynności ogólnej	$\text{Majątek obrotowy} / \text{Zobowiązania krótkoterminowe}$	1,6 - 2,0	1,08	1,06
Szybka płynność	$(\text{Majątek obrotowy} - \text{Zapasy}) / \text{Zobowiązania Krótkoterminowe}$	0,8 – 1,0	0,70	0,73
Kapitał obrotowy netto	$\text{Aktywa obrotowe} - \text{Zobowiązania krótkoterminowe}$	> 0	32 292 tys. zł	22 444 tys. zł

Wskaźnik ogólnej płynności za I kwartał 2006 roku w relacji do końca roku 2005 uległ poprawie z poziomu 1,06 do poziomu 1,08. Z coraz lepszymi rezultatami osiągany jest więc podstawowy cel jakim jest utrzymanie wskaźnika płynności ogólnej na poziomie 1,0. Wzrost przekroczenie przez ten wskaźnik poziomu 1,0 świadczy o tym, że Grupa posiadała na koniec I kwartału 2006r. wyższą wartość dodatniego kapitału obrotowego netto. Kapitał ten na koniec analizowanego okresu wyniósł 32,3 mln zł roku i w porównaniu z końcem 2005 roku wzrósł o 9,9 mln zł. Podstawową przyczyną osiągniętego stanu było przekwalifikowanie znaczącej części jednorocznych kredytów obrotowych na dwu- i trzyletnie. Wskaźnik

szybkiej płynności koryguje aktywa obrotowe o najmniej płynne składniki tj. zapasy. Ponieważ wartość zapasów wzrosła wskaźnik ten uległ obniżeniu z poziomu 0,73 do 0,70.

Wskaźniki Finansowania działalności

Analiza wskaźnikowa struktury finansowania działalności pozwala określić politykę finansową Grupy poprzez określenie stopnia jej zadłużenia oraz możliwości obsługi tego zadłużenia .

Wskaźniki Finansowania Działalności				
Nazwa Wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	Stan na 31.03.2006 roku	Stan na 31.12.2005 roku
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	Zobowiązania ogółem / Aktywa	0,5 – 0,7	0,65	0,65
Wskaźnik zadłużenia Kapitału własnego	Zobowiązania ogółem / Kapitały Własne	-	1,86	1,85

Wskaźnik ogólnego zadłużenia w analizowanych okresach zachowuje taki sam poziom 0,65. Znajdując się w granicach wartości poświadczonych gwarantuje bezpieczeństwo grupy pod kątem struktury finansowania.

Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego przedstawia relację kapitałów obcych do kapitałów własnych. W analizowanym okresie poziom tego wskaźnika praktycznie też nie uległ zmianie w porównaniu z końcem roku 2005 i wyniósł 1,86.

Podpisy Osób reprezentujących Spółkę

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/funkcja	Podpis
15.05.2006	Dariusz Szczypiński	Członek Zarządu	

Skonsolidowany bilans

SKONSOLIDOWANY BILANS		w tys.	
		stan na 2006-03-31 koniec I kwartału /2006	stan na 2005-12-31 koniec poprz. roku /2005
	AKTYWA		
I.	Aktywa trwałe	419 585	426 624
1.	Wartości niematerialne i prawne, w tym:	24 408	24 785
-	- wartość firmy	5 732	5 630
2.	Wartość firmy jednostek podporządkowanych	14 400	14 400
3.	Rzeczowe aktywa trwałe	358 407	361 031
4.	Należności długoterminowe	192	177
4.1	Od jednostek powiązanych		
4.2	Od pozostałych jednostek	192	177
5.	Inwestycje długoterminowe	6 845	10 601
5.1	Inwestycje w nieruchomości	6 645	10 038
5.3	Długoterminowe aktywa finansowe	58	486
a)	w jednostkach powiązanych, w tym:	0	
-	udziały lub akcje w jednostkach podporządkowanych wyceniane metodą praw własności		
-	udziały lub akcje w jednostkach zależnych i współzależnych nieobjętych konsolidacją		
b)	w pozostałych jednostkach	58	486
5.4	Inne inwestycje długoterminowe	142	77
6.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	15 333	15 630
6.1	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	15 026	15 328
6.2	Inne rozliczenia międzyokresowe	307	302
II	Aktywa obrotowe	419 609	414 323
1.	Zapasy	148 585	129 649
2.	Należności krótkoterminowe	243 224	257 587
2.1	Od jednostek powiązanych	15 453	15 438
2.2	Od pozostałych jednostek	227 771	242 149
3.	Inwestycje krótkoterminowe	20 902	25 655
3.1	Krótkoterminowe aktywa finansowe	20 902	25 655
a)	w jednostkach powiązanych	0	0
b)	w pozostałych jednostkach	910	1 858
c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	19 992	23 797
3.2	Inne inwestycje krótkoterminowe		
4.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	6 898	1 432
	A k t y w a r a z e m	839 194	840 947

SKONSOLIDOWANY BILANS		w tys.	
		stan na 2006-03-31 koniec I kwartału /2006	stan na 2004-12-31 koniec poprzedniego roku /2004
	PASYWA		
I.	Kapitał własny	293 441	295 358
1.	Kapitał własny przypadający udziałowcom Spółki	293 304	295 227
1.1	Kapitał zakładowy	17 475	17 475
1.2	Należne wpłaty na kapitał zakładowy (wielkość ujemna)		
1.3	Akcje (udziały) własne (wielkość ujemna)	-23 288	-23 288
1.4	Kapitał zapasowy	309 546	309 547
1.5	Kapitał z aktualizacji wyceny	13 735	17 769
1.6	Pozostałe kapitały rezerwowe	4 826	622
1.7	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych	-16 834	-20 472
a)	dodatnie różnice kursowe	1 646	2 766
b)	ujemne różnice kursowe	-18 480	-23 238
1.8	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-12 919	139
1.9	Zysk (strata) netto	763	-6 565
1.10	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
2.	Udziały mniejszości	137	131
II	Zobowiązania i rezerwy	545 753	545 589
1.	Rezerwy na zobowiązania	59 087	60 483
1.1	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	15 869	17 505
1.2	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	2 363	2 326
a)	długoterminowa	2 259	2 222
b)	krótkoterminowa	104	104
1.3	Pozostałe rezerwy	40 855	40 652
a)	długoterminowe	9 438	9 346
b)	krótkoterminowe	31 417	31 306
2.	Zobowiązania długoterminowe	130 870	124 637
2.1	Wobec jednostek powiązanych		
2.2	Wobec pozostałych jednostek	130 870	124 637
3.	Zobowiązania krótkoterminowe	349 437	358 594
3.1	Wobec jednostek powiązanych	4 648	3 532
3.2	Wobec pozostałych jednostek	344 789	355 062
4.	Rozliczenia międzyokresowe	6 359	1 875
4.1	długoterminowe	1 083	1 098
4.2	krótkoterminowe	5 276	777
	P a s y w a r a z e m	839 194	840 947

	Wartość księgowa	316 592	318 515
	Liczba akcji (w szt.)	8737500	8737500
	Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	36,23	36,45
	Rozwodniona liczba akcji (w szt.)		
	Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł)		

Pozycje pozabilansowe

POZYCJE POZABILANSOWE		w tys.	
		stan na 2006-03-31 koniec I kwartału / 2006	stan na 2005-12-31 koniec poprzedniego roku / 2005
1	Należności warunkowe	0	0
1.1	Od jednostek powiązanych (z tytułu)	0	0
-	otrzymanych gwarancji i poręczeń		
-			
1.2	Od pozostałych jednostek (z tytułu)		
-	otrzymanych gwarancji i poręczeń		
-			
2.	Zobowiązania warunkowe	1300	2830
2.1	Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)	0	1500
-	udzielonych gwarancji i poręczeń		1500
-	z tytułu dyskonta weksli		
2.2	Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)	1300	1330
-	udzielonych gwarancji i poręczeń		
-	dyskonto weksli	1300	1330
3.	Inne		
-	otrzymane gwarancje		220
	Pozycje pozabilansowe, razem	1300	3050

Skonsolidowany rachunek zysków i strat

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT		w tys. zł	
		1 kwartał 2006 roku/ okres od 01.01.2006 - 31.03.2006	1 kwartał 2005 roku/ okres od 01.01.2005 - 31.03.2005
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	263 326	262 179
-	od jednostek powiązanych	3 872	134 417
II.	Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	206 318	198 504
-	jednostkom powiązanych	5 662	66 946
1.	Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	176 105	177 525
2.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	30 213	20 979
III.	Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	57 008	63 675
IV.	Koszty sprzedaży	23 143	19 418
V.	Koszty ogólnego zarządu	25 290	31 015
VI.	Zysk (strata) ze sprzedaży	8 575	13 242
VII.	Pozostałe przychody operacyjne	1 766	2 636
1.	Zysk ze zbycia nie finansowych aktywów trwałych	12	123
2.	Dotacje	45	78
3.	Inne przychody operacyjne	1 709	2 435
VIII.	Pozostałe koszty operacyjne	4 042	3 520
1.	Strata ze zbycia nie finansowych aktywów trwałych	369	9
2.	Aktualizacja wartości aktywów nie finansowych	0	399
3.	Inne koszty operacyjne	3 673	3 112
IX.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej	6 299	12 358
X.	Przychody finansowe	2 036	353
1.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:		
2.	Odsetki, w tym:	14	13
-	od jednostek powiązanych		0
3.	Zysk ze zbycia inwestycji		101
4.	Aktualizacja wartości inwestycji		71
5.	Inne	2 022	168
XI.	Koszty finansowe	5 730	9 693
1.	Odsetki w tym:	4 557	5 442
-	dla jednostek powiązanych		11
3.	Aktualizacja wartości inwestycji		463
4.	Inne	1 173	3 788
XII.	Zysk (strata) przed opodatkowaniem	2 605	3 018
XIII.	Podatek dochodowy	1 837	3 470
1.	część bieżąca	2 195	4 974
2.	część odroczone	-358	-1 504
XVI.	Zysk netto roku obrotowego	768	-452
	z tego:		
	przypadający na akcjonariuszy Spółki	763	-362
	przypadający na udziały mniejszości	5	-90
	Zysk (strata) netto (zannualizowany)	-5 440	38 356
	Średnia ważona liczba akcji zwykłych pomniejszona o akcje własne do zbycia(w szt.)	8737500	8737500
	Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	-0,62	4,39
	Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych (w szt.)		
	Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)		

Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym

ZESTAWIENIE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM		tys. zł	
		1 kwartał 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-03-31
I.	Kapitał własny na początek okresu	295 359	285 819
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		7 609
b)	korekty błędów podstawowych		
la.	Kapitał własny na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	295 359	293 428
1.	Kapitał zakładowy na początek okresu	17 475	17 475
1.1.	Zmiany kapitału zakładowego	0	
1.2	Kapitał zakładowy na koniec okresu	17 475	17 475
2	Należne wpłaty na kapitał zakładowy na początek okresu		
2.1	Zmiany należnych wpłat na kapitał zakładowy		
2.2	Należne wpłaty na kapitał zakładowy na koniec okresu		
3	Akcje (udziały) własne na początek okresu	-23 288	-24 736
3.1	Zmiany akcji (udziałów) własnych	0	
a)	zwiększenia (z tytułu)		
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0	36 327
-	- sprzedaż i zamiana akcji AMICA		1 448
3.2	Akcje (udziały) własne na koniec okresu	-23 288	-23 288
4.	Kapitał zapasowy na początek okresu	309 548	278 398
4.1	Zmiany kapitału zapasowego	-2	4
a)	zwiększenia (z tytułu)	0	4
b)	zmniejszenia (z tytułu)	2	
-	- pokrycia straty		
-	- pozostałe	2	
4.2	Kapitał zapasowy na koniec okresu	309 546	278 402
5.	Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu	17 769	16 842
-	zmiana zasad rachunkowości		
-	błędy podstawowe		
5.1	Kapitał z aktualizacji wyceny wg MSR	17 769	16 842
5.1	Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	-4 034	95
a)	zwiększenia (z tytułu)	1 226	95
-	- zmiana wartości swap	215	
-	- korekta - podatek odroczoney	1 011	
b)	zmniejszenia (z tytułu)	5 260	
-	- kapitał dotyczący instrumentów zabezpieczających	5 242	
-	- inne	18	
5.2	Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	13 735	16 937
6.	Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	622	
6.1	Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	4 204	
a)	zwiększenia (z tytułu)	4 204	
-	- przeniesienie zysku	4 204	
b)	zmniejszenia (z tytułu)		
6.2	Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	4 826	

7.	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych a początek okresu	-19 386	-16 833
a)	zwiększenia	2 591	653
b)	zmniejszenia	39	
7.1	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych na koniec okresu	-16 834	-16 180
8.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-7 512	22 282
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		
b)	korekty błędów podstawowych		
8.1	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	-7 512	22 282
8.2	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	36 558	40 538
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		
b)	korekty błędów podstawowych		
8.3	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	36 558	
a)	zwiększenia (z tytułu)	0	
b)	zmniejszenia (z tytułu)	5 407	
-	przeniesienie na kapitał zapasowy	4 204	
-	pozostałe	1 203	
8.4	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	31 151	40 538
8.5	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-44 070	-18 256
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		
b)	korekty błędów podstawowych		
8.6	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	-44 070	-18 256
a)	zwiększenia (z tytułu)	0	
b)	zmniejszenia (z tytułu)		-3 019
8.7	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-44 070	-15 273
8.8	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-12 919	25 265
9.	Wynik netto	763	-362
a)	zysk netto	763	
b)	strata netto		-362
10.	Kapitał udziałowców mniejszościowych na początek okresu	131	2 422
a)	zwiększenia (z tytułu)	6	0
-	udział mniejszości w wyniku finansowym roku bieżącego	6	
-	pozostałe		
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0	51
-	pozostałe		51
10.1	Kapitał udziałowców mniejszościowych na koniec okresu	137	2 371
II.	Kapitał własny na koniec okresu	293 441	300 620
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	293 441	300 620

Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH		w tys. zł	
		1 kwartał 2006 okres od 2006-01-01 do 2006-03-31	1 kwartał 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-03-31
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
	(metoda pośrednia)		
I.	Zysk przed opodatkowaniem	2 605	3 018
II.	Korekty razem	-16 979	-18 243
2.	Amortyzacja	9 419	8 837
3.	(Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	-133	3 353
4.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	4 138	4 976
5.	(Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	682	-282
6.	Zmiana stanu rezerw	-1 396	15 209
7.	Zmiana stanu zapasów	-18 936	-4 946
8.	Zmiana stanu należności	14 246	-11 020
9.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-20 211	-24 464
10.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-685	-5 884
11.	Inne korekty	-674	-552
12.	Podatek dochodowy zapłacony	-3 429	-3 470
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II) - metoda pośrednia	-14 374	-15 225
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I.	Wpływy	4 252	7 925
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	200	214
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	2 960	
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	550	7 465
a)	w jednostkach powiązanych	0	7 376
-	zbycie aktywów finansowych		1 450
-	dywidendy i udziały w zyskach		5 804
-	odsetki		77
-	inne wpływy z aktywów finansowych		45
b)	w pozostałych jednostkach	550	89
-	zbycie aktywów finansowych	550	
-	odsetki		89
4.	Inne wpływy inwestycyjne	542	246
II.	Wydatki	-7 366	-10 618
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-2 521	-10 072
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	0	
a)	w jednostkach powiązanych		
b)	w pozostałych jednostkach	0	
4.	Dywidendy i inne udziały w zyskach wypłacone mniejszości		
5.	Inne wydatki inwestycyjne	-4 845	-546
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-3 114	-2 693

C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I.	Wpływy	97 044	29 605
1.	Wpływy netto z emisji akcji (wydania udziałów) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału		
2.	Kredyty i pożyczki	12 425	29 605
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	84 619	
II.	Wydatki	-83 488	-21 975
1.	Nabycie akcji (udziałów) własnych		
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		-5 804
4.	Splaty kredytów i pożyczek	-14 790	-10 391
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	-59 658	-821
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-5 309	
8.	Odsetki	-3 731	-4 959
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	13 556	7 630
D.	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-3 932	-10 288
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-3 825	-10 359
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	20	71
	zmiana stanu środków pieniężnych z przeliczeń jednostek zależnych	-127	
F.	Środki pieniężne na początek okresu	23 797	20 515
G.	Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	19 992	10 156
-	o ograniczonej możliwości dysponowania	153	224

Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Informacje ogólne

MSR1.126 Amica Wronki S.A. jest spółką akcyjną zarejestrowaną w Polsce, postanowieniem Sądu Rejonowego w Poznaniu XXII Wydziału Gospodarczego z dnia 7 czerwca 2001 (nr KRS 17514).

Siedziba Spółki mieści się we Wronkach, przy ul. Mickiewicza 52.

Przedmiotem działalności Grupy według PKD 2971, jest:

- produkcja elektrycznego i gazowego sprzętu grzeijnego oraz elektrycznego sprzętu chłodniczego i pralniczego,
- import materiałów i eksport wyrobów,
- sprzedaż hurtowa i detaliczna,
- sprzedaż usług serwisowych i ciepłych.

Skład osobowy Zarządu na dzień 31.03.2006 roku był następujący:

Jacek Rutkowski	- Prezes Zarządu
Andrzej Kadziński	- Wiceprezes Zarządu
Michał Nawrocki	- Wiceprezes Zarządu
Bogdan Gleinert	- Członek Zarządu
Dariusz Szczypiński	- Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej na dzień bilansowy 31.03.2006 roku:

Tomasz Rynarzewski	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
Wojciech Kaszyński	- Członek Rady Nadzorczej
Michał Gałecki	- Członek Rady Nadzorczej
Stanisław Grynhoff	- Członek Rady Nadzorczej
Jarosław Obara	- Niezależny Członek Rady Nadzorczej
Piotr Osiecki	- Niezależny Członek Rady Nadzorczej

Amica Wronki S.A. jest jednostką dominującą w stosunku do spółek: Amica International HgmbH, Gram A/S, Sidegrove Ltd, Amica Commerce sro, Amica Sport S.S.A, które to wraz z nią tworzą Grupę Kapitałową Amica.

Jednostką dominującą wyższego stopnia dla Grupy Amica jest Holding Wronki S.A.

Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

1. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej ("MSSF"). MSSF obejmują standardy i interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz przez Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („IFRIC”).

Niniejsze sprawozdanie prezentowane jest w wersji skróconej, zgodnie z wymogami MSR 14 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej sporządza Amica Wronki S.A., która jest jednostką dominującą. Skład Grupy Amica przedstawiony został w części sprawozdania dotyczącej relacji z podmiotami powiązanymi.

Waluta prezentacji. Poszczególne wartości sprawozdania finansowego prezentowane są w tysiącach złotych.

2. Różnice pomiędzy publikowanym wcześniej a prezentowanym sprawozdaniem finansowym

Zmiany zasad rachunkowości – zmiany prezentacji kosztów w grupach

Począwszy od roku obrotowego 2006 roku dokonano przesunięcia w kwalifikacji kosztów pomiędzy kosztami ogólnymi zarządu a kosztami sprzedaży oraz kosztami wytworzenia produktów.

Zgodnie z uregulowaniem MSR 8.26 Grupa zaprezentowała w niniejszym sprawozdaniu skorygowane dane porównawcze dotyczące wyniku finansowego pierwszego kwartału 2005. Uzgodnienie wyniku finansowego za I kwartał 2005 z tytułu opisanych wyżej zmian zawiera tabela na stronie 29.

Opisane wyżej zmiany nie wpływają na wysokość wyniku finansowego ani na poziom kapitałów własnych Grupy.

Rachunek zysków i strat	I kwartał 2005 - dane opublikowane	Korekty - przegrupowanie kosztów	I kwartał 2005 - dane porównywalne
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	262 179	0	262 179
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	114 116	0	114 116
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	148 063	0	148 063
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	195 066	3 438	198 504
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	174 087	3 438	177 525
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	20 979	0	20 979
III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I-II)	67 113	-3 438	63 675
IV. Koszty sprzedaży	10 417	9 001	19 418
V. Koszty ogólnego zarządu	37 282	-6 267	31 015
VI. Zysk (strata) na sprzedaży (III -IV-V)	19 414	-6 172	13 242
VII. Pozostałe przychody operacyjne	2 636	0	2 636
1. Zysk ze zbycia nie finansowych aktywów trwałych	123	0	123
2. Dotacje	78	0	78
3. Inne przychody operacyjne	2 435	0	2 435
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	9 692	-6 172	3 520
1. Strata ze zbycia nie finansowych aktywów trwałych	9	0	9
2. Aktualizacja wartości aktywów nie finansowych	399	0	399
3. Inne koszty operacyjne	9 284	-6 172	3 112
IX. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (VI +VII-VIII)	12 358	0	12 358
X. Przychody finansowe	353	0	353
XI. Koszty finansowe	9 693	0	9 693
XVII. Zysk (strata) brutto (XIII+/-XIV –XV +XVI)	3 018	0	3 018
XVIII. Podatek dochodowy	3 470	0	3 470
a) część bieżąca	4 974	0	4 974
b) część odroczone	-1 504	0	-1 504
XXII. Zysk (strata) netto (XVII-XVIII -XIX+/-XX+/-XXI)	-452	0	-452
Zyski/straty mniejszości	-90	0	-90
Zyski/straty przypadające akcjonariuszom Grupy Amica	-362	0	-362

3. Podstawowe zasady rachunkowości

Zasady konsolidacji

Sprawozdania konsolidowanych spółek zagranicznych przeliczane są na walutę prezentacji Grupy (polski złoty) wg następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów, za wyjątkiem składników kapitału własnego – kurs zamknięcia
- pozycje rachunku zysków i strat – kurs średni obliczony dla danego okresu sprawozdawczego
- pozycje kapitału własnego, za wyjątkiem wyniku finansowego – kurs historyczny

Wszelkie powstałe różnice kursowe odnoszone są na kapitał własny, jako że jest mało prawdopodobne, by obliczone różnice kursowe zostały zrealizowane w najbliższych okresach.

Wyłączeniu podlegają następujące transakcje pomiędzy podmiotami grupy:

- wzajemne zobowiązania i należności
- przychody wygenerowane i koszty poniesione, związane z transakcjami wewnątrzgrupowymi
- eliminacja marży, obciążającej zapasy magazynowe nabyte od pozostałych spółek Grupy

Różnice wynikające z wyłączenia wzajemnych transakcji i obrotów ujmowane są w sprawozdaniu skonsolidowanym jako przychód lub koszt okresu.

Udziały mniejszości obejmują nie należące do Grupy udziały w Spółkach: Sidegrove Ltd (0,25%) oraz Amica International GmbH (0,25%).

Przeliczenia pozycji w walutach obcych:

Wycena bieżąca. Transakcje wyrażone w walutach obcych ujmowane są co do zasady wg kursu średniego NBP obowiązującego na dzień zawarcia transakcji.

Wycena bilansowa: Aktywa pieniężne w walutach obcych wyceniane są na dzień bilansowy wg kursu średniego NBP obowiązującego na ten dzień.

Aktywa niepieniężne w walutach obcych wyceniane wg kosztu historycznego ujmowane są po kursie historycznym.

Aktywa niepieniężne w walutach obcych wyceniane w wartości godziwej ujmowane są po kursie obowiązującym na dzień ustalenia wartości godziwej.

Wszystkie różnice kursowe powstałe w wyniku wyceny bilansowej ujmowane są w odpowiednich pozycjach rachunku zysków i strat.

Przeliczenia sprawozdań jednostkowych spółek zależnych – zob. „Zasady konsolidacji”

Rzeczowe aktywa trwałe

MSR16.73(a)(c) Wycena bieżąca pozycji rzeczowych aktywów trwałych odbywa się według ich ceny nabycia lub kosztu wytworzenia powiększonych o koszty finansowania zewnętrznego – odsetki, które da

się bezpośrednio przyporządkować budowie, nabyciu lub wytworzeniu składnika – oraz pomniejszone o wartość końcową składnika.

Wycena bilansowa tych składników dokonywana jest w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wycena środków trwałych w budowie odbywa się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Amortyzacja naliczana jest metodą liniową i odpowiada szacowanemu okresowi ekonomicznej użyteczności aktywa.

Grunty oraz prawa wieczystego użytkowania gruntów nie podlegają amortyzacji.

Poniższa tabela przedstawia zakres stosowanych przez Grupę stawek amortyzacyjnych:

Przedziały stosowanych stawek amortyzacyjnych	
Grupa środków trwałych	przedział stawek
gr.1 - budynki	1,25% - 4,0 %
gr.2 - budowle	1,5% - 6,0%
gr.3 - kotły i maszyny energetyczne	2,85%
gr.4 - maszyny, urządzenia, aparaty	3,0% - 33,3%
gr.5 - specjalistyczne maszyny, urządzenia i aparaty	4,35% - 33,3%
gr.6 - urządzenia techniczne	2,55% - 33,3%
gr.7 - środki transportu	4,35% - 33,3%
gr.8 - narzędzia, przyrządy, ruchomości	2,95% - 50,0%

Wartości niematerialne

Wartość firmy:

Stanowi nadwyżkę ceny nabycia nad udziałem Grupy w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów netto jednostki zależnej, stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia na dzień przejęcia. Jest ujmowana jako osobny składnik aktywów.

Wartość firmy przejęta w ramach połączenia odpowiada płatności dokonanej przez jednostkę przejmującą w oczekiwaniu na przyszłe korzyści ekonomiczne z tytułu aktywów, których nie można pojedynczo zidentyfikować ani ująć.

Wartość firmy nie podlega amortyzacji, ale jest testowana corocznie pod kątem utraty wartości i wykazywana w bilansie wg ceny nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Nadwyżka udziału jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej nad ceną nabycia ujmowana jest (po dokonaniu ponownej wyceny nabytych składników) w rachunku zysków i strat.

Pozostałe wartości niematerialne:

MSR1.110 Wycena bieżąca pozostałych wartości niematerialnych i prawnych dokonywana jest w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia powiększonych o koszty finansowania zewnętrznego – odsetki, które da się bezpośrednio przyporządkować budowie, nabyciu lub wytworzeniu składnika.

Wycena bilansowa następuje wg cen nabycia lub kosztów wytworzenia (z uwzględnieniem aktywowanych kosztów finansowania zewnętrznego), pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

MSR38.118 MSR38.108 Pozostałe wartości niematerialne i prawne, które charakteryzują się określonym okresem użytkowania podlegają amortyzacji metodą liniową przez ten okres. Pozostałe wartości niematerialne, których okres użytkowania jest nieokreślony, nie są amortyzowane lecz podlegają corocznej ocenie pod kątem trwałej utraty wartości

Stosowane dla wartości niematerialnych stawki amortyzacyjne wynoszą od 6,7% do 67%.

MSR1.110 Za wyjątkiem prac rozwojowych spełniających warunki MSR 38 „Wartości niematerialne” Spółka nie aktywuje wartości niematerialnych wytworzonych we własnym zakresie (np. znaków firmowych, wykazów odbiorców itp.). Koszty poniesione na wytworzenie tych składników odnosi się w rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Zgodnie z brzmieniem MSR 38.54 Spółka nie aktywuje również poniesionych kosztów prac badawczych; koszty te obciążają wynik finansowy okresu, w którym zostały poniesione.

Nieruchomości inwestycyjne

MSR40.75(a) Są to grunty, budynki i budowle nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych z tytułu przyrostu wartości lub innych pożytków, np. osiągania przychodów z tytułu czynszów dzierżawnych. Aktywa te nie są użytkowane przez Spółkę.

Nie rzadziej niż na dzień bilansowy inwestycje te wyceniane są wg ceny nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Amortyzacja następuje metodą liniową przez szacunkowy okres ekonomicznej użyteczności inwestycji.

MSR40.(b) Nie dotyczy.

MSR40.(c) Nie istnieją trudności w klasyfikacji nieruchomości inwestycyjnych.

MSR40(d) (e) Nie dotyczy.

MSR40.79(b) W przypadku posiadanych nieruchomości inwestycyjnych w zależności od rodzaju nieruchomości zastosowano stawki amortyzacyjne w wysokości 2,5% i 4,5%.

Instrumenty finansowe (aktywa finansowe oraz zobowiązania finansowe)

MSR32.60(b) MSR32.66 MSR1.108 Wszystkie aktywa oraz zobowiązania finansowe ujmowane są początkowo według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej uiszczonej zapłaty (w przypadku aktywów) lub w wartości godziwej otrzymanej zapłaty (w przypadku zobowiązań).

Po początkowym ujęciu aktywa finansowe klasyfikowane są następująco:

Grupa aktywów lub zobowiązań	Zasada wyceny	Zasady ujęcia w sprawozdaniu finansowym
Aktywa wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Według wartości godziwej bez umniejszania o koszty sprzedaży lub likwidacji składnika	Zyski lub straty z aktywa lub zobowiązania finansowego wykazywane są w pozycjach finansowych rachunku zysków i strat
Pożyczki i należności	W zamortyzowanym koszcie przy wykorzystaniu metody efektywnej stopy procentowej (IRR) a w przypadku, kiedy data wymagalności jest nieznana – w cenie nabycia (np. w przypadku pożyczek o nieokreślonym terminie wymagalności)	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianego aktywa i jest drugostronnie prezentowana w wyniku finansowym bieżącego okresu
Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności	W zamortyzowanym koszcie przy wykorzystaniu metody efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianego aktywa i jest drugostronnie prezentowana w wyniku finansowym bieżącego okresu
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	W ich wartości godziwej bez umniejszania o koszty ewentualnej sprzedaży lub likwidacji	Zysk/strata wykazywana jest bezpośrednio w kapitale własnym, za wyjątkiem odpisów z tytułu trwałej utraty wartości, do czasu kiedy aktywo finansowe jest usunięte z bilansu. W momencie usunięcia aktywa z bilansu (np. sprzedaż) zyski lub straty z wyceny, skumulowane w kapitale własnym zostają ujęte w wyniku finansowym. Jednakże odsetki wyliczane przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej są wykazywane bezpośrednio w wyniku finansowym. Dywidendy uzyskane z aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży wykazywane są w wyniku finansowym w momencie uzyskania przez jednostkę prawa do nich
Aktywa finansowe wyznaczone jako pozycje zabezpieczone	Zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń	Zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń
Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy (w tym instrumenty pochodne nie będące zabezpieczeniami)	W wartości godziwej za wyjątkiem instrumentów pochodnych, które będą rozliczone przez dostawę instrumentów kapitałowych, których wartość godziwa nie może być wiarygodnie skalkulowana	Zyski lub straty są prezentowane w pozycjach finansowych wyniku finansowego
Zobowiązania finansowe wyznaczone jako pozycje zabezpieczone	Zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń	Zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń
Pozostałe zobowiązania finansowe	W koszcie zamortyzowanym przy wykorzystaniu metody efektywnej stopy procentowej (IRR)	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianej pozycji i jest drugostronnie prezentowana w wyniku finansowym bieżącego okresu
Aktywa i zobowiązania finansowe których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona	W cenie nabycia po uwzględnieniu odpisów z tytułu trwałej utraty wartości	Wykazywana w cenie nabycia w bilansie aż do momentu jej sprzedaży. Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości odnoszone są w koszty finansowe

Kryteria stosowane przy ujmowaniu i usuwaniu składników aktywów i zobowiązań finansowych.

Jednostka ujmuje składnik aktywów lub zobowiązań tylko wtedy, gdy staje się stroną umowy tego instrumentu.

Jednostka wyłącza **składnik aktywów** tylko wtedy, gdy:

- wygasają umowne prawa do przepływów pieniężnych ze składnika aktywów albo
- przenosi składnik aktywów, a przeniesienie spełnia warunki wyłączenia z bilansu omówione w MSR32.20

Jednostka przenosi składnik aktywów finansowych wtedy i tylko wtedy gdy:

- przenosi umowne prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych z tego składnika
- zatrzymuje umowne prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych ale zgodnie z porozumieniem spełniającym warunki MSR 32.19 ma obowiązek przekazania przepływów pieniężnych do jednego lub więcej odbiorców

W momencie wyłączenia składnika aktywów różnicę pomiędzy wartością bilansową a otrzymaną zapłatą oraz wszystkich skumulowanych zysków i strat ujętych w kapitale własnym ujmuje się w wyniku finansowym okresu.

Jeżeli przeniesienie nie kwalifikuje się do wyłączenia z bilansu, ponieważ jednostka nadal posiada korzyści oraz ponosi ryzyko wynikające z aktywa, jednostka pozostawia w księgach ten składnik aktywów oraz tworzy dodatkowo zobowiązanie z tytułu otrzymanej zapłaty.

Jednostka wyłącza **składnik zobowiązań finansowych** lub jego część wtedy i tylko wtedy, gdy zobowiązanie wygasło – to znaczy kiedy obowiązek zawarty w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

Różnicę pomiędzy wartością bilansową zobowiązania finansowego lub jego części, które wygasło lub zostało przeniesione na inną stronę, a wartością zapłaty, z uwzględnieniem wszystkich przeniesionych aktywów niepieniężnych lub przyjętych zobowiązań ujmuje się w wyniku finansowym okresu.

Spółka stosuje podział aktywów i zobowiązań finansowych na długo i krótkoterminowe.

MSR32.61 Zwyczajnie transakcje zakupu i sprzedaży aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostka ujmuje na dzień ich rozliczenia.

Leasing

MSR1.110 Zgodnie z MSR 17 Grupa definiuje leasing jako umowę, na mocy której w zamian za opłatę lub serię opłat, leasingodawca przekazuje leasingobiorcy prawo użytkowania danego składnika aktywów przez uzgodniony okres.

Zgodnie z polityką finansową część wyposażenia użytkowana jest na podstawie umów leasingu finansowego tzn., że zasadniczo całość ryzyka i wszystkie korzyści z tytułu własności aktywów przysługują Spółce.

Rzeczowe aktywa trwale użytkowane na podstawie umów leasingu są aktywowane na dzień rozpoczęcia leasingu w niższej z dwóch wartości godziwej leasingowanego środka lub wartości bieżącej minimalnych opłat.

Opłaty leasingowe rozdzielane są pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązania. Koszty finansowe są księgowane bezpośrednio w rachunek zysków i strat.

W przypadku braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingu, środki trwale używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania.

Aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy

MSR1.110 Aktywa z tytułu podatku odroczonego ustalane są w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego tworzona jest w wysokości kwoty podatku, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy opodatkowania w przyszłych okresach.

Wysokość tworzonych aktywów i rezerw uwzględnia stawki podatkowe obowiązujące w latach, w których kwoty te wpłyną na wysokość podstawy opodatkowania.

Rezerwy i aktywa nie podlegają kompensacie.

Zmiany stanu aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku ujmuje się w rachunku zysków i strat w roku obrotowym, chyba że pozycje te dotyczą operacji rozliczanych z kapitałem własnym, są one wówczas odnoszone na kapitał własny.

Zapasy

MSR2.36 (a) Zapasy wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego która z tych kwot jest niższa.

- Zapasy materiałów i towarów wyceniane są w cenie nabycia.
- Zapasy wyrobów gotowych i półproduktów wyceniane są w koszcie wytworzenia, obejmującym ogół kosztów bezpośrednio związanych z jednostką produkcji (materiały i robocizna) oraz uzasadnioną część kosztów pośrednich poniesionych przy wytwarzaniu wyrobów gotowych i półproduktów. Przy ustalaniu części pośrednich kosztów przypadającej na wytworzone produkty analizowany jest poziom wykorzystania zdolności produkcyjnych i jego relacja z normalnym poziomem wykorzystania zdolności produkcyjnych. W przypadku, gdy tzw. nieuzasadniona część kosztów pośrednich stanowi wartość istotną, jest ona odnoszona bezpośrednio w koszty działalności Spółki.

Grupa nie przyjęła rozwiązania alternatywnego proponowanego przez MSR 23, dotyczącego zaliczania do wartości zapasów kosztów finansowania zewnętrznego.

Jeżeli cena nabycia lub koszt wytworzenia zapasów nie mogą być odzyskane, ponieważ zapasy zostały uszkodzone, utraciły swoją przydatność lub jeśli spadły ich ceny na rynku (w przypadku towarów i wyrobów gotowych), Grupa dokonuje odpisu aktualizującego zapasy do wartości netto możliwej do uzyskania. Wartość odpisu obciąża pozostałe koszty operacyjne.

Trwała utrata wartości

Z trwałą utratą wartości mamy do czynienia w sytuacjach, kiedy istnieje duże prawdopodobieństwo, że wykazywany w księgach jednostki składnik aktywów, spełniający warunki MSR36.2, nie przyniesie w przyszłości w znaczącej części lub w całości przewidywanych korzyści ekonomicznych. W sytuacjach takich jednostka dokonuje, w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, odpisu aktualizującego.

Odpis aktualizujący z tytułu trwałej utraty wartości jest nadwyżką wartości bilansowej danego składnika wartości niematerialnych nad jego wartością odzyskiwalną.

Wartość odzyskiwalna odpowiada cenie sprzedaży netto składnika wartości niematerialnych lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Wartość użytkowa jest natomiast bieżącą (zdyskontowaną), szacunkową wartością przyszłych przepływów środków pieniężnych, których wystąpienia oczekuje się z tytułu dalszego użytkowania składnika wartości niematerialnych oraz jego zbycia na koniec okresu użytkowania.

W odniesieniu do odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości spółka stosuje zasady określone w Międzynarodowym Standardzie Rachunkowości 36 „Utrata wartości aktywów”.

W przypadku odpisów aktualizujących w odniesieniu do wartości firmy nie ma możliwości odwrócenia odpisu nawet gdy wystąpią późniejsze, zdarzenia usuwające skutki oddziaływania poprzednich negatywnych zdarzeń.

Rezerwy

MSR1.110 Rezerwy tworzone są w Grupie wówczas, gdy:

- na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany), wynikający ze zdarzeń przeszłych
- prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków, zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz
- można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku

Stan rezerw jest weryfikowany na każdy dzień bilansowy i jest korygowany w celu odzwierciedlenia bieżącego, najbardziej właściwego szacunku. Jeśli przestało być prawdopodobne, że wystąpienie wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne będzie niezbędne do wypełnienia obowiązku, rezerwę rozwiązuje się.

Grupa do rezerw zalicza między innymi rezerwy na:

- odprawy emerytalne,
- niewykorzystane urlopy,
- naprawy gwarancyjne,
- koszty restrukturyzacji, do której jednostka już się zobowiązała przy uwzględnieniu kryteriów zawartych w MSR 37,
- odszkodowania,

- inne zobowiązania.

Koszty świadczeń pracowniczych

MSR19.120(a) Grupa, zgodnie z MSR-19, ujmuje krótkoterminowe świadczenia pracownicze t.j. wynagrodzenia i składki na ubezpieczenie społeczne, płatne urlopy wypoczynkowe i płatne zwolnienia chorobowe, wypłaty z zysku i premie (jeśli przypadają do zapłaty w ciągu 12 miesięcy od końca okresu), a także świadczenia niepieniężne (m.in. opieka medyczna, mieszkania służbowe) dla aktualnie zatrudnionych pracowników gdy pracownik wykonał pracę w zamian za te świadczenia.

Grupa, zgodnie z MSR 19, przyporządkowuje koszt odpraw emerytalnych świadczenia do poszczególnych okresów zatrudnienia zgodnie ze wzorem służącym do ustalania wysokości świadczeń z tytułu programu, chyba że praca w późniejszych latach będzie prowadziła do istotnie wyższego poziomu świadczeń niż praca w latach wcześniejszych.

Posiadane programy określonych świadczeń (zobowiązanie do wypłaty świadczenia emerytalno-rentowego) wycenia się w wartości godziwej utworzonej na ten cel rezerwy. Roczne odpisy na program odnoszone są każdorazowo w wynik finansowy.

Wartość aktywów z tytułu zawartej umowy ubezpieczenia na życie osoby, której ma zostać wypłacone świadczenie emerytalne, ujmowana jest jako zmniejszenie wartości wyliczonej na dzień bilansowy rezerwy na świadczenia emerytalne.

Kapitał podstawowy

Wyemitowane akcje zwykłe zaliczane są do kapitału akcyjnego Grupy.

Koszty związane z emisją akcji wykazywane są jako pomniejszenie wpływów z emisji.

Akcje Amica będące w posiadaniu którejkolwiek ze Spółek zależnych Grupy wykazywane są w sprawozdaniu skonsolidowanym jako akcje własne do zbycia, aż do czasu umorzenia lub zbycia tych akcji.

Przychody

MSR18.35(a) Ujmowane są w wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją.

Przychody ze sprzedaży towarów i produktów są ujmowane jeżeli znaczne ryzyko i korzyści wynikające z własności towarów przejdą na kupującego oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są zgodnie z zasadą memoriałową,

Przychody z tytułu dywidend ujmowane są w momencie ustalenia praw akcjonariuszy do dywidendy.

Grupa nie wlicza do ceny swoich produktów kosztów, które będzie musiała ponieść w przyszłych okresach. W związku z tym brak jest podstaw do konieczności wyodrębniania przychodów przyszłych okresów z tego tytułu.

Dotacje

MSR20.39(a) MSR1.110 Ujmowane w księgach rachunkowych gdy istnieje pewność, że dotacja będzie uzyskana oraz gdy spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki.

Dotacje ujmowane są według ich wartości godziwej. W przypadku dotacji o charakterze kosztowym ujmowane są w przychodach współmiennie do kosztów dotowanej operacji. Dotacje do składników aktywów, ujmowane początkowo jako przychody przyszłych okresów, odnoszone są w koszty przez szacowany okres użytkowania składnika (współmiennie do kosztów amortyzacji składnika).

Zabezpieczenia

W celu zarządzania ryzykiem walutowym oraz ryzykiem stóp procentowych Zarząd Spółki Amica Wronki S.A. uchwalił Politykę Zabezpieczeń, ustalającą ramy zarządzania tymi ryzykami.

Zgodnie z przyjętą Polityką ryzyko wpływu na wynik finansowy zmian kursów walut oraz stóp procentowych jest minimalizowane przy zastosowaniu instrumentów zabezpieczających dopuszczalnych przez MSR 39.

W ustanawianiu i ewidencjonowaniu powiązań zabezpieczających obowiązują zasady rachunkowości zabezpieczeń ustalone w MSR 39, i tak:

- zabezpieczaną jest tylko ta pozycja, która niesie za sobą ryzyko określonego rodzaju, którego realizacja mogłaby wpłynąć na wynik finansowy Spółki,
- dopuszczalnymi do zawierania transakcjami zabezpieczającymi mogą być:
 - o w przypadku zabezpieczeń przed ryzykiem walutowym: kontrakty terminowe forward, nabyte opcje walutowe, zerokosztowe strategie opcyjnie,
 - o w przypadku zabezpieczeń przed zmiany stóp procentowych: swap odsetkowy, swap walutowo-odsetkowy,
- ujęcie zmian wartości godziwej instrumentu zabezpieczającego następuje na każdy dzień bilansowy po ustanowieniu zabezpieczenia, a sposób ujęcia zmiany wartości godziwej tych instrumentów zależy od tego, czy zabezpieczana jest wartość godziwa czy też przepływy pieniężne,
- każde ustanowione powiązanie zabezpieczające jest formalnie udokumentowane.

Na dzień bilansowy Spółka posiadała otwarte instrumenty zabezpieczające planowane przyszłe transakcje sprzedaży w EUR oraz kontrakt nierzeczywistej zamiany stóp procentowych, wprowadzony do ksiąg na dzień 01.01.2002.

Wybrane dane objaśniające wymagane przez MSR14

MSR14.16(b) Sezonowość działalności w okresie śródrocznym

Działalność Grupy nie ma charakteru sezonowego. Przychody Grupy na rynku krajowym podlegają nieznacznym wahaniom w ciągu roku kalendarzowego. Dotychczasowe analizy dowiodły, że najwyższy poziom sprzedaży na rynku AGD obserwowany jest w III i IV kwartale. Najniższy popyt na urządzenia AGD odnotowuje się w miesiącach kwiecień-czerwiec.

MSR14.16(c) Pozycje wpływające na aktywa, pasywa, kapitał, wynik finansowy lub przepływy netto, które są niezwykle ze względu na ich rodzaj, wielkość oraz wywierany wpływ

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły sytuacje, niezwykle ze względu na ich rodzaj, wielkość lub też ze względu na wywierany przez nie wpływ na aktywa, pasywa lub wynik finansowy.

MSR14.16(d) Zmiany wartości szacunkowych, podawanych w poprzednich okresach sprawozdawczych

Ustalenie wartości bilansowej niektórych aktywów i pasywów Grupy wymaga dokonania oszacowań wpływu niepewnych zdarzeń na te składniki na dzień bilansowy.

Szacunki Grupy które mogą mieć istotny wpływ na wartość bilansową aktywów i zobowiązań dotyczą przede wszystkim obliczeń trwałej utraty wartości, okresu ekonomicznej użyteczności aktywów oraz rezerw.

W okresie sprawozdawczym Grupa nie dokonała aktualizacji wartości aktywów finansowych ani aktywów nie finansowych.

W okresie sprawozdawczym nie dokonano zmian szacunków długości okresu ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych Grupy.

W pierwszym kwartale 2006 r. w porównaniu z końcem roku obrotowego 2005:

- rezerwa na podatek dochodowy uległa zmniejszeniu o 1.636 tys. zł
- rezerwa na świadczenia emerytalne uległa zwiększeniu o 37 tys. zł
- rezerwa na naprawy gwarancyjne uległa powiększeniu o 560 tys. zł
- rezerwa na bonusy sprzedażowe uległa powiększeniu o 3.010 tys. zł
- pozostałe rezerwy uległy zmniejszeniu o 3.832 tys. zł.

MSR14.16(e) Emisje, wykup i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W okresie sprawozdawczym Grupa dokonała 5 emisji krótkoterminowych obligacji na łączną kwotę 85.000 tys. zł, przy czym obligacje sprzedane o łącznej wartości 60.000 tys. zł., zostały wykupione przed dniem bilansowym (w tym 20.000 tys. zł obligacji wynikających z salda na koniec 2005 roku). Na dzień bilansowy zobowiązania Grupy Amica z tytułu wyemitowanych obligacji wyniosły 45.000 tys. zł.

MSR14.16(f) Wyplacone dywidendy, z podziałem na akcje zwykłe i pozostałe akcje

W okresie sprawozdawczym nie wypłacano i nie deklarowano dywidendy za poprzednie lata obrotowe.

MSR21. Wycena bilansowa pozycji w walutach obcych. Do przeliczeń pozycji pieniężnych w walutach obcych na dzień bilansowy stosowany jest kurs średni NBP obowiązujący na ten dzień. W przypadku, gdyby jako kurs zamknięcia zastosowano kurs sprzedaży i kupna banku wiodącego (CitiBank Handlowy) wynik finansowy uległby pogorszeniu o 2,3 mln zł, po uwzględnieniu odroczonego podatku dochodowego z tego tytułu.

MSR14.16(g) Przychody i wyniki przypadające na poszczególne segmenty branżowe działalności Grupy

Grupa kapitałowa Amica Wronki S.A. jest producentem sprzętu gospodarstwa domowego i jej działalność produkcyjna jest zlokalizowana w jednym miejscu w kraju.

Działalność produkcyjna jest zorganizowana w trzech wyodrębnionych terytorialnie, rzeczowo i organizacyjnie zakładach. Są to zakłady produkujące :

- sprzęt grzejny, do którego zalicza się kuchnie i kuchenki gazowe, elektryczne, elektryczno-gazowe wolnostojące i do zabudowy w meble kuchenne
- sprzęt chłodniczy, do którego zalicza się chłodziarki, chłodziarko-zamrażarki oraz zamrażarki w wielu wariantach pojemności, a także w rozbiciu na sprzęt wolnostojący i do zabudowy
- sprzęt piorący w postaci pralek automatycznych, o zróżnicowanej pojemności suchej bielizny oraz w wielu wariantach obrotów silnika.

Wyróżnione grupy asortymentowe stanowią źródło podstawowych przychodów uzyskiwanych przez Grupę i stanowią one podstawowy segment sprawozdawczości finansowej. Ponadto podstawowy segment, czyli segment branżowy przedstawia istotny element działalności, którym jest działalność handlowa. Poza handlem własnymi wyrobami produkowanymi przez spółkę dominującą, oferta sprzedaży jest dodatkowo uzupełniana i rozszerzana o asortyment towarów, pochodzących z zakupów jak zmywarki do naczyń, kuchenki mikrofalowe bądź okapy nadkuchenne. Grupa dokonuje ponadto obrotu materiałami oraz sprzedaje wytworzoną energię cieplną.

Segment geograficzny, jako uzupełniający informację o działalności Grupy Amica oparty jest o miejsca pozyskiwania przychodów czyli według lokalizacji klientów.

Poniższa tabela przedstawia przychody i wyniki przypadające na poszczególne segmenty branżowe Grupy:

Wyszczególnienie	Kuchnie		Lodówki		Pralki		Towary		Pozostałe		Ogółem	
	I kw 2006	I kw 2005	I kw 2006	I kw 2005	I kw 2006	I kw 2005	I kw 2006	I kw 2005	I kw 2006	I kw 2005	I kw 2006	I kw 2005
Przychody	160 093	136 470	42 878	55 231	29 284	29 414	13 125	22 641	17 945	18 423	263 325	262 179
Koszty wytworzenia	118 570	96 166	36 920	45 750	26 919	23 654					182 410	165 570
Koszty zakupionych towarów							9 982	18 125	13 926	14 809	23 908	32 934
Koszty razem	118 570	96 166	36 920	45 750	26 919	23 654	9 982	18 125	13 926	14 809	206 318	198 504
Wnik segmentu												
Wynik brutto na sprzedaży	41 523	40 304	5 958	9 481	2 365	5 760	3 142	4 516	4 020	3 614	57 008	63 675
Koszty sprzedaży											23 143	19 418
Koszty ogólne											25 290	31 015
Zysk na sprzedaży											8 575	13 242
Nieprzypisane przychody											3 802	2 989
Nieprzypisane koszty											9 772	13 213
Zysk na działalności kontynuowanej											2 605	3 018
Podatek dochodowy											1 837	3 470
Zysk (strata) mniejszości											5	-90
Zysk (strata) netto											763	-362

MSR34.16(h) Istotne zdarzenia następujące po zakończeniu okresu śródrocznego, które nie zostały odzwierciedlone w niniejszym sprawozdaniu

W okresie pomiędzy datą bilansu a datą zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji nie wystąpiły zdarzenia, które miałyby istotny wpływ na obraz finansowy Spółki.

MSR34.16(i) Zmiany w strukturze Grupy w okresie sprawozdawczym

W I kwartale 2006 roku nie miały miejsca zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Amica S.A.

MSR34.16(j) Zmiany zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły w III kwartale 2005 roku

Zob. tabela na stronie 21.

W I kwartale 2006 roku Grupa nie udzieliła nowych gwarancji ani poręczeń

MSR16.73(e) Zmiany stanu środków trwałych

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)						
	- grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)	- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	- urządzenia techniczne i maszyny	- środki transportu	- inne środki trwałe	Środki trwałe, razem
Wartość brutto środków trwałych na początek okresu	4 719	195 659	363 461	17 703	130 600	712 142
b) zwiększenia (z tytułu)	0	91	2 453	306	1 415	4 265
- zakupu	0	91	2 378	245	1 414	4 128
- różnice kursowe	0	0	75	61	1	137
c) zmniejszenia (z tytułu)	0	0	29	311	26	366
- likwidacji	0	0	0	0	6	6
- sprzedaży	0	0	29	311	20	360
- różnice kursowe	0	0	0	0	0	0
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	4 719	195 750	365 885	17 697	131 989	716 041
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	29 454	234 474	11 394	94 209	369 531
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	0	1 229	4 430	323	1 500	7 482
- planowana	0	1 229	4 449	397	1 528	7 603
- zmniejszenia	0	0	29	111	26	166
-różnice kursowe	0	0	63	34	-2	95
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	30 683	238 957	11 714	95 709	377 063
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
- Zwiększenie	0	0	0	0	0	0
- Zmniejszenie	0	0	0	0	0	0
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
j) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	4 719	165 067	126 928	5 983	36 280	338 977

MSR38.118(e) Zmiany stanu wartości niematerialnych

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)						
	koszty zakończonych prac rozwojowych	wartość firmy	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:	inne wartości niematerialne i prawne	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	Wartości niematerialne i prawne, razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	27 217	6 403	24 528	10 225	24	68 397
b) zwiększenia (z tytułu)	0	-152	270	1 063	0	1 181
- zakupu	0	0	194	857	0	1 051
-	0	-152	76	206	0	130
c) zmniejszenia (z tytułu)	0	0	422	0	0	422
-	0	0	422	0	0	422
d) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	27 217	6 251	24 376	11 288	24	69 156
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	24 245	846	11 726	6 449	0	43 266
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	728	0	-2	756	0	1 482
-planowana amortyzacja	728	0	391	652	0	1 771
-	0	0	451	104	0	555
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	24 973	846	11 724	7 205	0	44 748
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
zwiększenie	0	0	0	0	0	0
zmniejszenie	0	0	0	0	0	0
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
j) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	2 244	5 405	12 652	4 083,00	24	24 408

Transakcje z jednostkami powiązanymi

MSR1.126(c) MSR24.12 Kontrolę nad Grupą Amica Wronki sprawuje Holding Wronki, który posiada 35,93% akcji Grupy. Pozostała część akcji Grupy jest w posiadaniu wielu akcjonariuszy (w tym pracowników). Jednostką dominującą najwyższego stopnia jest osoba fizyczna, która posiada (bezpośrednio i pośrednio) 74% udziałów w Holdingu Wronki; jednostka ta nie sporządza sprawozdania finansowego dostępnego do użytku publicznego.

MSR27.40 Jednostki zależne Grupy podlegające konsolidacji:

Nazwa i kraj siedziby jednostki zależnej	Procent posiadanych udziałów w jednostce zależnej (bezpośrednio i pośrednio)	Charakter powiązania
Gram A/S, Dania	99,94	Handel wyrobami Amica na terenie Skandynawii
Amica International, Niemcy	99,75	Handel wyrobami Amica na terenie Europy Zachodniej (głównie Niemcy, Holandia, Szwajcaria), Rosji, Rumunii, Ukrainy
Amica Commerce, Czechy	100	Handel wyrobami Amica na terenie Czech i Słowacji
Sidegrove Holdings Ltd, Cypr	99,75	działalność usługowa
Amica Sport S.S.A	100	działalność hotelarsko-gastronomiczna oraz sportowa pod logo Amica

Wszystkie jednostki objęte konsolidacją sporządziły sprawozdania finansowe na dzień 31.03.2006 roku.

MSR24.17,22 Podmioty powiązane z Grupą Amica w świetle MSR 24:

- Holding Wronki S.A – jednostka dominująca wyższego stopnia, świadcząca usługi składu celnego dla Grupy
- Amica Warszawa – jednostka kontrolowana przez Holding Wronki, S.A, nabywająca produkty od Amica Wronki oraz świadcząca usługi marketingowe
- Spółki zależne podlegające konsolidacji (zob. tabela powyżej)
- Spółka zależna Prodom (ze względu na nieistotny charakter jej danych finansowych Spółka nie podlegała konsolidacji) - świadczy usługi serwisowe i marketingowe na rzecz Grupy. Spółka postawiona jest w stan likwidacji.
- Kluczowy personel Grupy obejmujący Członków Zarządu i Rady Nadzorczej

Transakcje z podmiotami powiązanymi przeprowadzone w pierwszym kwartale 2006 roku miały charakter typowy i rutynowy, zawarte zostały na warunkach rynkowych a ich charakter i warunki wynikały z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez Spółki Grupy Amica.

Największą wartościowo grupę transakcji typowych z jednostkami powiązanymi stanowiły operacje związane ze sprzedażą produktów wyprodukowanych w Amica Wronki S.A. oraz zakupami materiałów niezbędnych do wytworzenia tych produktów. Wartość ogółem tych transakcji w pierwszym kwartale 2006 roku (por. pierwszy kwartał 2005) oraz saldo rozrachunków z tego tytułu na dzień 31.03.2006 (por. na dzień 31.12.2005) przedstawiają poniższe tabele (dane w tys. zł):

Amica Wronki od:	Holding Wronki	Amica Warszawa	Jednostki zależne konsolidowane	Prodom
Przychody ze sprzedaży produktów	5 (8)	5.753 (6.082)	65.684 (69.752)	131 (3.308)
Przychody ze sprzedaży towarów i usług			196 (84)	
Razem przychody ze sprzedaży	5 (8)	5.753 (6.082)	65.880 (69.836)	131 (3.308)

Amica Wronki od:	Holding Wronki	Amica Warszawa	Jednostki zależne konsolidowane	Prodom
Zakup materiałów			44.969 (58.832)	
Zakup towarów i usług	80 (120)	789 (227)	252 (1.838)	5 (205)
Razem zakup materiałów, towarów i usług	80 (120)	789 (227)	45.521 (60.670)	5 (205)

Amica Wronki wobec:	Holding Wronki	Amica Warszawa	Jednostki zależne konsolidowane	Prodom
Należności	5 (5)	6.344 (7.161)	46.130 (42.837)	10.357 (10.580)
Zobowiązania	110 (114)	170 (409)	29.596 (41.765)	0 (90)

Pozostałe informacje

Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej opublikowanych prognoz wyników za dany rok obrotowy

Grupa nie publikowała prognozy wyników finansowych za bieżący rok obrotowy.

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Amica Wronki S.A.

Nazwa akcjonariusza	Ilość akcji	% kapitału zakładowego Amica	Ilość głosów	% głosów w ogólnej liczbie
Sidegrove Holdings Ltd.	729.332	8,35	729.332	6,27
Holding Wronki	3.138.599	35,92	6.024.549	51,79
Jacek Rutkowski	541.712	6,20	541.712	4,65

Akcje będące w posiadaniu członków władz Amica Wronki

Akcje w posiadaniu członków Zarządu Amica Wronki S.A.:

Nazwisko posiadacza	Liczba akcji na 31.12.2005	Nabycia (zbycia) akcji	Liczba akcji na 31.03.2006
Jacek Rutkowski	541.712	-	541.712
Andrzej Kadziński	4.600	-	4.600

Akcje w posiadaniu członków Rady Nadzorczej Amica Wronki S.A.:

Nazwisko posiadacza	Liczba akcji na 31.12.2005	Nabycia (zbycia) akcji	Liczba akcji na 31.03.2006
Stanisław Grynhoff	3.000	-	3.000
Wojciech Kaszyński	2.701	-	2.701
Tomasz Rynarzewski	400	-	400
Michał Gałęcki	100	-	100

Ważniejsze postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Strony postępowania	Data złożenia pozwu/zgłoszenia wierzytelności	Przedmiot sporu	Wartość przedmiotu sporu (tys. zł)	Ostatnia czynność/dokument
AMICA c/a ELMAGO	15.12.2005	o zapłatę	769	negocjacje, złożono pozew, złożono wniosek o zwolnienie od kosztów
Postępowania układowe i upadłościowe				
AMICA c/a FH Tadeusz Wencel&Krzysztof Kubiczek	28.05.2001	o zapłatę	2.095	wniosek egzekucyjny
AMICA c/a/ MEGAAWANS	22.08.2005	o zapłatę	379	wierzytelność została ujęta na liście wierzytelności
AMICA c/a MARS S.A.		o zapłatę	33.082	zgłoszono wierzytelność
AMICA c/a ARES Sp. z o.o.		o zapłatę	31.900	zgłoszono wierzytelność; w toku sprawa o stwierdzenie bezskuteczności hipoteki ustanowionej przez Ares Sp. z o.o. na rzecz Amica S.A.

Poza wskazanymi sprawami przeciwko Spółce Amica Wronki S.A. toczy się również postępowanie przeciwko Spółce zależnej Grupy Amica (Spółka Prodom) o zapłatę 10.978 tys. zł.

Podpisy Osób Reprezentujących Spółkę

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/funkcja	Podpis
15.05.2006	Dariusz Szczypiński	Członek Zarządu	

Podpis osoby odpowiedzialnej za prowadzenie ksiąg rachunkowych

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/funkcja	Podpis
15.05.2006	Janina Ziolek	Główna Księgowa/Prokurent	