

INTER CARS S.A.

**RAPORT ROCZNY
ZA OKRES OD 1 stycznia do 31 grudnia 2005 ROKU**

Inter Cars S.A.

**Opinia i Raport
Niezależnego Biegłego Rewidenta
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2005 r.**

KPMG Audyt Sp. z o.o.
Opinia zawiera 2 strony
Raport uzupełniający opinię zawiera 12 stron
Opinia niezależnego biegłego rewidenta
oraz raport uzupełniający opinię
z badania sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2005 r.

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Inter Cars S.A.

Przeprowadziliśmy badanie załączonego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powińska 64, na które składa się bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2005 r., który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 375.931 tys. złotych, rachunek zysków i strat za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zysk netto w kwocie 2.314 tys. złotych, zestawienie zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 304 tys. złotych, rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 1.610 tys. złotych oraz informacje dodatkowe o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za prawidłowość ksiąg rachunkowych oraz rzetelność i jasność jednostkowego sprawozdania finansowego sporządzonego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, a w sprawach nieuregulowanych powyższymi standardami, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r., nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami) oraz wydanymi na jej podstawie przepisami wykonawczymi, jak również wymogami odnoszącymi się do emitentów papierów wartościowych dopuszczonych do obrotu na rynku oficjalnych notowań giełdowych. Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o tym jednostkowym sprawozdaniu finansowym oraz prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia. Jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2004 r. przed przekształceniem opisanym w nocie 2 informacji dodatkowych o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz innych informacji objaśniających, zostało zbadane przez inny podmiot uprawniony do badania, który w dniu 21 marca 2005 r. wydał opinię bez zastrzeżeń odnośnie tego sprawozdania finansowego.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości, norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Sprawozdań Finansowych. Przepisy te wymagają, aby badanie zostało zaplanowane i przeprowadzone w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, że jednostkowe sprawozdanie finansowe nie zawiera istotnych nieprawidłowości. Badanie obejmuje sprawdzenie w oparciu o metodę wrywkową dowodów i zapisów księgowych, z których wynikają kwoty i informacje zawarte w jednostkowym sprawozdaniu finansowym. Badanie obejmuje również ocenę poprawności stosowanych zasad rachunkowości, znaczących szacunków dokonanych przez Zarząd Spółki oraz ocenę ogólnej

prezentacji sprawozdania finansowego. Wyrażamy przekonanie, że przeprowadzone przez nas badanie stanowi wystarczającą podstawę dla naszej opinii.

Naszym zdaniem, załączone jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. przedstawia rzetelnie i jasno, we wszystkich istotnych aspektach, sytuację majątkową i finansową Spółki na dzień 31 grudnia 2005 r., wynik finansowy oraz przepływy pieniężne za rok obrotowy kończący się tego dnia zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, a w sprawach nieuregulowanych powyższymi standardami, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości oraz wydanymi na jej podstawie przepisami wykonawczymi, jak również wymogami odnoszącymi się do emitentów papierów wartościowych dopuszczonych do obrotu na rynku oficjalnych notowań giełdowych, jest zgodne z wpływającymi na treść jednostkowego sprawozdania finansowego przepisami prawa i postanowieniami statutu Spółki oraz zostało sporządzone na podstawie prawidłowo prowadzonych, we wszystkich istotnych aspektach, ksiąg rachunkowych.

Ponadto, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości, stwierdzamy, że sprawozdanie z działalności Spółki uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 powyższej ustawy oraz wymogi Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. z 2005 r., nr 209, poz. 1744) i są one zgodne z informacjami zawartymi w jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

.....
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, 11 maja 2006 r.

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku	2
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI	44
CZĘŚĆ III	RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	74

CZĘŚĆ I

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 30 grudnia 2005 roku

INFORMACJE O INTER CARS S.A.	3
1. Przedmiot działalności	3
2. Siedziba	3
3. Dane kontaktowe	3
4. Rada Nadzorcza	3
5. Zarząd	3
6. Biegły rewident	3
7. Prawnicy	4
8. Banki	4
9. Spółki zależne	4
10. Notowania na giełdach	4
11. Oświadczenie Zarządu Inter Cars	4
BILANS	5
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	6
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	7
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	8
INFORMACJA DODATKOWA	10
1. Istotne zasady rachunkowości	10
2. Przekształcenie sprawozdania finansowego dla celów zgodności z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej	17
3. Informacje na temat segmentów działalności	19
4. Rzeczowe aktywa trwałe	20
5. Wartości niematerialne	23
6. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	24
7. Inwestycje dostępne do sprzedaży	26
8. Podatek odroczony	26
9. Zapasy	26
10. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	28
11. Transakcje z jednostkami powiązanymi	29
12. Rozliczenia międzyokresowe	32
13. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	33
14. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	33
15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	34
16. Rezerwy	35
17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	36
18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	36
19. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	37
20. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	37
21. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	38
22. Pozostałe przychody operacyjne	38
23. Pozostałe koszty operacyjne	39
24. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe	39
25. Podatek dochodowy	41
26. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	41
27. Zysk netto na 1 akcję	41
28. Dywidenda na 1 akcję	41
29. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	42
30. Zarządzanie ryzykiem finansowym	42
31. Zdarzenia po dacie bilansu	43
32. Istotne oceny i oszacowania	43
33. Sprawozdanie skonsolidowane	43

INFORMACJE O INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Inter Cars Spółka Akcyjna („Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba

ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Wanda Oleksowicz

5. Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes
Robert Kierzek, Wiceprezes
Krzysztof Soszyński
Wojciech Milewski
Radosław Celiński

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

(tys. zł)

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa

Kancelaria Prawna Maximus A.K. Nowakowski Spółka Komandytowa
pl. Powstańców Śląskich 16-18
Wrocław

8. Banki

Bank Pekao S.A.
ul. Grzybowska 53/57
00-950 Warszawa

Bank Handlowy w Warszawie S.A.
ul. Senatorska 16
00-923 Warszawa

Raiffeisen Bank Polska S.A.
ul. Piękna 20
00-549 Warszawa

Bank Zachodni WBK S.A.
ul. Rynek 9/11
50-950 Wrocław

9. Spółki zależne

Inter Cars Ukraina
29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Ceska Republika
Nowodworska 1010/14
142 01 Praga, Republika Czech

Eltek Sp. z o.o.
ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Feber Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.
ul. Gdańska 15
05-152 Częstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.
Ivánska cesta 2
Bratislava
Slovakia

10. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

11. Oświadczenie Zarządu Inter Cars

1) Wedle naszej najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Sprawozdania odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy a roczne sprawozdanie zarządu zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

2) Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Bilans

(w tys. zł)

BILANS

(w tys. zł)	nota	31.12.2005	31.12.2004
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	4	60 126	59 403
Wartości niematerialne	5	1 802	1 412
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	6	11 027	7 506
Inwestycje dostępne do sprzedaży	7	43	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	10	879	566
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8	3 033	2 582
		76 910	71 512
Aktywa obrotowe			
Zapasy	9	199 521	184 584
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	10 11	90 346	58 861
Przedpłaty	12	819	508
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13	8 335	6 725
		299 021	250 678
AKTYWA RAZEM		375 931	322 190
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	14	23 642	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	14	21 415	21 415
Kapitał zapasowy		46 803	28 291
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		2 637	20 845
		94 497	94 193
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	15	4 429	4 250
		4 429	4 250
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego			
		2 850	3 929
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	11 17 18	82 446	91 007
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	15	188 528	126 164
pracowniczych	18	215	458
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	26	150	86
Rezerwy	16	98	169
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	12	2 718	1 934
		274 155	219 818
PASYWA RAZEM		375 931	322 190

Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

(w tys. zł)	nota	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	19 11	717 061	606 062
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	20 24 11	(547 652)	(456 671)
Zysk brutto ze sprzedaży		169 409	149 391
Pozostałe przychody operacyjne	22	4 059	6 846
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	21	(90 705)	(78 204)
Koszty usługi dystrybucyjnej	21	(62 105)	(46 604)
Pozostałe koszty operacyjne	23	(4 424)	(4 714)
Zysk z działalności operacyjnej		16 234	26 715
Przychody finansowe	24	559	693
Różnice kursowe	24	(2 590)	6 032
Koszty finansowe	24	(10 333)	(7 013)
Zysk przed opodatkowaniem		3 870	26 427
Podatek dochodowy	25	(1 556)	(5 582)
Zysk netto		2 314	20 845
Zysk na jedną akcję (zł)	27		
- podstawowy		0,20	1,76
- rozwodniony		0,20	1,76

Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

(w tys. zł)	nota	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2003 roku (po przekształceniu)		23 642	21 415	20 268	10 029	75 354
Zysk w okresie		-	-	-	20 845	20 845
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda		-	-	-	(2 006)	(2 006)
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy		-	-	8 023	(8 023)	-
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2004 roku		23 642	21 415	28 291	20 845	94 193
Zysk w okresie		-	-	-	2 314	2 314
Podział zysku - dywidenda		-	-	-	(2 010)	(2 010)
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zapasowy		-	-	18 512	(18 512)	-
Na 31 grudnia 2005 roku	14	23 642	21 415	46 803	2 637	94 497

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)	nota	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		3 870	26 427
Korekty o pozycje:			
Amortyzacja		11 812	10 577
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		450	(294)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		206	(73)
Odsetki, netto		9 278	6 073
Pozostałe pozycje netto		225	(323)
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym		25 841	42 387
Zmiana stanu rezerw		(71)	683
Zmiana stanu zapasów		(14 937)	(53 900)
Zmiana stanu należności		(14 297)	(1 020)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych		(8 803)	4 374
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych		472	414
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		(11 795)	(7 062)
Podatek dochodowy zapłacony		(3 022)	(5 582)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		(14 817)	(12 644)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych		1 061	73
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	4 5	(11 597)	(13 999)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	6	(3 521)	(5 695)
Splata pożyczek udzielonych	10 11	1 961	-
Pożyczki udzielone	10 11	(19 615)	(3 586)
Odsetki otrzymane		-	-
Pozostałe pozycje, netto		-	3 264
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(31 711)	(19 943)

Rachunek przepływów pieniężnych

(w tys. zł)

(w tys. zł)	nota	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	15	61 414	43 376
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	15	(1 466)	(367)
Zapłacone odsetki		(9 837)	(6 765)
Wyplacona dywidenda	28	(2 010)	(2 006)
Pozostałe pozycje netto		37	(1)
Srodki pieniężne netto z działalności finansowej		48 138	34 237
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto		1 610	1 650
Srodki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu		6 725	5 075
Srodki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	13	8 335	6 725

INFORMACJA DODATKOWA

1. Istotne zasady rachunkowości

Podstawa sporządzania jednostkowego sprawozdania finansowego

Jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Ponieważ Spółka sporządza sprawozdania finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zastosowano MSSF 1 „Zastosowanie MSSF po raz pierwszy”.

Spółka nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu bilansowym. Ponadto na dzień bilansowy Spółka nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu bilansowym, na sprawozdanie finansowe Spółki za okres, w którym będą one zastosowane po raz pierwszy.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE, które wejdą w życie po 31 grudnia 2005 roku

Późniejsza zmiana do MSR 1 *Ujawnienie informacji o kapitale*

Sierpień 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2007 roku),

Późniejsze zmiany do MSR 39 oraz do MSSF 4: *Gwarancje finansowe*

Sierpień 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

Późniejsza zmiana do MSSF 6 *Poszukiwania i ocena złóż mineralnych* oraz do MSSF 1 *Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy*

Czerwiec 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

MSSF 7 *Instrumenty Finansowe: ujawnienie informacji*

Sierpień 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2007 roku),

IFRIC 6 *Zobowiązania powstałe z uczestnictwa na Specyficznym rynku – zużyty sprzęt elektryczny i elektroniczny*

Wrzesień 2005 (Wejście z dniem 1 Grudnia 2005 roku),

Późniejsze zmiany do MSR 19 *Świadczenia pracownicze – Zyski i Straty Aktuarialne, Plan grupowy i Ujawnienia informacji* (włączając wyniki nowelizacje do MSR 1, MSR 24 i do MSSF 1)

Grudzień 2004 roku (prawnie obowiązujące wymagania wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

MSR 39 *Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena* – Rachunkowość Zabezpieczeń Przepływów Pieniężnych dla przewidywanych transakcji wewnątrzgrupowych

Kwiecień 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

Późniejsze zmiany do MSR 39 *Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena*

– Możliwość wyceny w wartości godziwej (włączając wyniki nowelizacje do MSR 32 oraz do MSSF 1)

Czerwiec 2005 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

MSSF 6 *Poszukiwania i ocena złóż mineralnych* (włączając wyniki nowelizacje do MSSF 1, MSR 16 oraz do MSR 38)

Grudzień 2004 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

IFRIC 4 *Ustalenie, czy umowa zawiera w sobie elementy leasingu* (włączając wyniki nowelizacje do MSSF 1)

Grudzień 2004 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku),

IFRIC 5 *Prawo do funduszy związanych z usunięciem skutków zniszczenia środowiska* (włączając wyniki nowelizacje do MSR 39)

Grudzień 2004 roku (Wejście z dniem 1 stycznia 2006 roku).

(w tys. zł)

Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE

IFRIC 7

Listopad 2005

IFRIC 8

Styczeń 2006

IFRIC 9

Marzec 2006

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej (z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość nie może być wiarygodnie zmierzona).

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd do publikacji w dniu 11 maja 2006 roku.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Sprawozdanie finansowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe są prezentowane w tysiącach złotych polskich („PLN”) w zaokrągleniu do pełnych kwot. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych nie zaliczanych do aktywów jednostki, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do użytkowania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Spółki. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cla i importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego użytkowania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie amortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równiej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Inwestycje w jednostkach podporządkowanych

Obejmują inwestycje w jednostkach podporządkowanych nie zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży i są wyceniane w cenie nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty wartości.

(w tys. zł)

Instrumenty finansowe

Inwestycje klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależy od celu w jakim inwestycje zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia inwestycje wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie inwestycji z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą inwestycji, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą inwestycji nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii inwestycji wycenianych w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, z wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a) lub (b). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

(a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszących na jednostkę zasadniczo całego ryzyka i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będą przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamych z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

(w tys. zł)

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(w tys. zł)

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Spółki przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w jednostkowym bilansie, jeżeli Spółka posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tyt. podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

2. Przekształcenie sprawozdania finansowego dla celów zgodności z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Przekształcenie bilansu sporządzonego na dzień 31 grudnia 2004 roku prezentuje poniższa tabela.

(w tys. zł)	31.12.2004 przed przekształt	przekształcenie MSSF	31.12.2004 po przekształt
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	59 403	-	59 403
Wartości niematerialne	1 412	-	1 412
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	7 185	321	7 506
Inwestycje dostępne do sprzedaży	41	2	43
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	566	-	566
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 582	-	2 582
	71 189	323	71 512
Aktywa obrotowe			
Zapasy	184 584	-	184 584
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	58 861	-	58 861
Przedpłaty	508	-	508
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	6 725	-	6 725
	250 678	-	250 678
AKTYWA RAZEM	321 867	323	322 190

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

(w tys. zł)	31.12.2004 przed przekształt	przekształcenie MSSF	31.12.2004 po przekształt
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	23 642	-	23 642
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	21 415	-	21 415
Kapitał zapasowy	28 291	-	28 291
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	20 522	323	20 845
	93 870	323	94 193
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	4 250	-	4 250
	4 250	-	4 250
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 929	-	3 929
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	91 007	-	91 007
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	126 164	-	126 164
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	458	-	458
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	86	-	86
Rezerwy	169	-	169
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 934	-	1 934
	219 818	-	219 818
PASYWA RAZEM	321 867	323	322 190

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Przekształcenie **rachunku zysków i strat za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2004 roku** prezentuje poniższa tabela.

(w tys. zł)	2004 przed przekształt	przekształcenie MSSF	2004 po przekształt
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	606 062	-	606 062
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(459 946)	3 275	(456 671)
Zysk brutto ze sprzedaży	146 116	3 275	149 391
Pozostałe przychody operacyjne	6 846	-	6 846
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(124 808)	46 604	(78 204)
Koszty usługi dystrybucyjnej	-	(46 604)	(46 604)
Pozostałe koszty operacyjne	(4 714)	-	(4 714)
Zysk z działalności operacyjnej	23 440	3 275	26 715
Przychody finansowe	9 677	(8 984)	693
Różnice kursowe	-	6 032	6 032
Koszty finansowe	(7 013)	-	(7 013)
Zysk przed opodatkowaniem	26 104	323	26 427
Podatek dochodowy	(5 582)	-	(5 582)
Zysk netto	20 522	323	20 845

Wycena wartości udziałów w spółkach zależnych

Zgodnie z Ustawą o rachunkowości udziały w jednostkach podporządkowanych wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN na dzień bilansowy. Powstająca nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi różnicami kursowymi lub ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi ujmowana jest odpowiednio w przychodach lub kosztach finansowych okresu. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF udziały w jednostkach podporządkowanych wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN według kursu na dzień nabycia udziałów i w tej wysokości są wykazywane w bilansie nie podlegając przeliczeniu na dzień bilansowy.

W związku z powyższym dokonano odwrócenia skutków wyceny bilansowej udziałów odnosząc je na zysk netto, w części dotyczącej danego okresu.

Różnice kursowe

Zgodnie z Ustawą o rachunkowości różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w przychodach lub kosztach finansowych w postaci odrębnej pozycji. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF zrealizowane różnice kursowe, które w ten sposób powstają, korygują koszt sprzedanych towarów i materiałów.

W związku z powyższym dokonano reklasyfikacji wartości zrealizowanych różnic kursowych poprzez korektę pozostałych przychodów/kosztów finansowych oraz korektę wartości sprzedanych towarów. Dokonana reklasyfikacja nie spowodowała zmiany zysku netto ani żadnej innej pozycji kapitałów własnych. Niezrealizowane różnice kursowe Spółka wykazała w oddzielnej pozycji rachunków zysków i strat.

Aktywa z rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Na dzień 31 grudnia 2004 roku dokonano zmiany danych porównawczych dotyczących prezentacji aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego polegającego na ich zaprezentowaniu bez kompensaty.

3. Informacje na temat segmentów działalności

Spółka ocenia, że wszystkie istotne obszary jej działalności są częścią segmentu motoryzacyjnego i wykazuje aktualnie jeden segment działalności. Ponadto, cała działalność Spółki oraz jej aktywa znajdują się na terenie Polski (przy czym Spółka posiada udziały w zagranicznych jednostkach). Z tego względu nie przedstawiano żadnych innych informacji w ujęciu geograficznym.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

4. Rzeczowe aktywa trwałe

	31.12.2005	31.12.2004
Grunty	2 848	2 848
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	38 173	35 942
Urządzenia techniczne i maszyny	6 196	7 945
Środki transportu	4 840	5 990
Inne środki trwałe	7 689	6 359
Inwestycje rozpoczęte	380	319
	<u>60 126</u>	<u>59 403</u>

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2004 roku - 2.715 tys. zł,
- 31 grudnia 2005 roku - 3.447 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Spółka jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2005 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	1 235	1 007
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	3 154	2 939
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	<u>4 389</u>	<u>3 946</u>

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Spółka jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2004 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	1 106	830
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	2 825	2 423
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	<u>3 931</u>	<u>3 253</u>

Umowa leasingu finansowego wykazana w bilansie na dzień 31 grudnia 2005 i na dzień 31 grudnia 2004 roku dotyczy leasingu sprzętu komputerowego oraz oprogramowania, wykazanego w Nocie 5.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Spółkę rzeczowych aktywów trwałych, za wyłączeniem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwale	inwestycje rozpoczęte	Razem
Wartość brutto rzeczowego majątku trwałego							
Wartość brutto na 1 stycznia 2004 roku	2 848	38 420	8 497	4 500	7 931	75	62 271
Zwiększenia:	-	1 569	5 748	4 175	6 752	1 662	19 906
nabycie	-	1 237	5 394	4 173	6 021	1 662	18 487
przeniesienie	-	332	354	2	731	-	1 418
Zbycie	-	211	413	377	405	1 418	2 824
sprzedaż	-	-	400	326	373	-	1 099
likwidacja	-	211	13	51	32	-	307
przeniesienie	-	-	-	-	-	1 418	1 418
Wartość brutto na 31 grudnia 2004 roku	2 848	39 778	13 832	8 298	14 278	319	79 353
Zwiększenia:	-	3 385	1 594	1 339	5 694	3 981	15 993
nabycie	-	268	1 536	930	5 364	3 981	12 078
przeniesienie	-	3 118	58	409	330	-	3 915
Zbycie	-	-	253	1 616	284	3 920	6 073
sprzedaż	-	-	219	1 616	284	-	2 119
likwidacja	-	-	34	-	-	5	39
inne	-	-	-	-	-	3 915	3 915
Wartość brutto na 31 grudnia 2005 roku	2 848	43 164	15 173	8 020	19 688	380	89 273

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwale	inwestycje rozpoczęte	Razem
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości							
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2004 roku	-	2 807	3 949	1 482	4 003	-	12 241
Amortyzacja za okres	-	1 083	2 258	1 044	4 263	-	8 648
sprzedaż	-	-	317	185	331	-	833
likwidacja	-	54	3	33	16	-	106
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2004 roku	-	3 836	5 887	2 307	7 919	-	19 950
Amortyzacja za okres	-	1 155	3 204	1 454	4 260	-	10 073
sprzedaż	-	-	91	581	180	-	853
likwidacja	-	-	23	-	-	-	23
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2005 roku	-	4 990	8 977	3 180	11 999	-	29 147
Wartość netto							
Na dzień 1 stycznia 2004 roku	2 848	35 613	4 548	3 019	3 927	75	50 030
Na dzień 31 grudnia 2004 roku	<u>2 848</u>	<u>35 942</u>	<u>7 944</u>	<u>5 990</u>	<u>6 359</u>	<u>319</u>	<u>59 403</u>
Na dzień 1 stycznia 2005 roku	2 848	35 942	7 944	5 990	6 359	319	59 403
Na dzień 31 grudnia 2005 roku	<u>2 848</u>	<u>38 173</u>	<u>6 196</u>	<u>4 840</u>	<u>7 689</u>	<u>380</u>	<u>60 126</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

5. Wartości niematerialne

	31.12.2005	31.12.2004
Oprogramowanie komputerowe	1 802	1 399
Inne wartości niematerialne	-	13
	1 802	1 412

Wartość środków niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2004 roku - 1.685 tys. zł,
- 31 grudnia 2005 roku - 987 tys. zł.

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Spółka jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2005 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	766	624
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	1 957	1 825
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	2 723	2 449

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe, do których Spółka jest zobowiązana na dzień 31 grudnia 2004 roku:

	zobowiązania	wartość bieżąca netto
Zobowiązania płatne do 1 roku	686	515
Zobowiązania płatne powyżej 1 roku i poniżej 5 lat	1 754	1 505
Zobowiązania płatne powyżej 5 lat	-	-
	2 440	2 020

Ekonomiczna użyteczność wartości niematerialnych jest ściśle powiązana z ich okresem amortyzacji.

Odpisy amortyzacyjne wartości niematerialnych wykazywane są w rachunku zysków i strat wyłącznie w pozycji 'amortyzacja'.

Zmiany wartości niematerialnych

	oprogr. komputerowe	inne wartości niematerialne	Razem
--	------------------------	--------------------------------	-------

Wartość brutto wartości niematerialnych

Wartość brutto na 1 stycznia 2004 roku	8 783	263	9 046
Nabycie	1 614	-	1 614
Wartość brutto na 31 grudnia 2004 roku	10 397	263	10 660
Nabycie	2 129	-	2 129
Wartość brutto na 31 grudnia 2005 roku	12 526	263	12 789

Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości**Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2004 roku**

	7 126	197	7 323
Amortyzacja za okres	1 872	53	1 925

Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2004 roku

	8 998	250	9 248
Amortyzacja za okres	1 726	13	1 739

Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2005 roku

	10 724	263	10 987
--	---------------	------------	---------------

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zmiany wartości niematerialnych	oprogr. komputerowe	inne wartości niematerialne	Razem
Wartość netto			
Na dzień 1 stycznia 2004 roku	1 657	66	1 723
Na dzień 31 grudnia 2004 roku	<u>1 399</u>	<u>13</u>	<u>1 412</u>
Na dzień 1 stycznia 2005 roku	1 399	13	1 412
Na dzień 31 grudnia 2005 roku	<u>1 802</u>	<u>-</u>	<u>1 802</u>

6. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych

	31 grudnia 2005	31 grudnia 2004
Udziały w jednostkach powiązanych		
Początek okresu	7 506	1 782
Zwiększenia (1)	3 521	5 724
Zmniejszenia	-	-
Koniec okresu	<u>11 027</u>	<u>7 506</u>

(1) w okresie pomiędzy **1 stycznia a 31 grudnia 2004 roku** Inter Cars:

- opłacił podwyższenie kapitału w Inter Cars Ukraina o kwotę 4.684 tys. zł.
- dokupił udziały w Inter Cars Ceska Republika - 0,5 tys. zł.
- opłacił kapitał w Feber - 1.011 tys. zł.

w okresie pomiędzy **1 stycznia a 31 grudnia 2005 roku**:

- opłacił podwyższenie kapitału w Feber o kwotę 3.500 tys. zł.
- nabył udziały w Inter Cars Slovenska Republika: 21 tys. zł.

Udziały w jednostkach podporządkowanych nie są przedmiotem obrotu na żadnym rynku.

Na dzień bilansowy Inter Cars posiadał udziały w następujących jednostkach zależnych:

Inter Cars Ukraina - sprzedaż części samochodowych i akcesoriów do pojazdów mechanicznych;

Q-Service Sp. z o.o. - edukacja, wynajem maszyn i urządzeń, produkcja pojazdów mechanicznych, przyczep, naczep, pośrednictwo finansowe;

Eltek Sp. z o.o. - regeneracja części zamiennych;

Inter Cars Ceska Republika - handel i dystrybucja części zamiennych;

Feber Sp. z o.o. - produkcja nadwozi samochodowych, przyczep i naczep;

Inter Cars Slovenska Republika - handel i dystrybucja części zamiennych.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Nazwa (firma) jednostki ze wskazanie formy prawnej	Siedziba	Data objęcia kontroli	Wartość udziałów (PLN)	Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/(strata) netto
Inter Cars Ukraina	Chmielnitsky, Ukraina	04.2000	4 785	70%	19 196	11 876	38 242	1 805
Q-Service Sp. z o.o.	Cząstków Mazowiecki	04.2000	416	100%	738	156	1 512	97
Eltek Sp. z o.o.	Ślupsk	07.2003	1 265	100%	6 320	4 648	4 478	241
Inter Cars Ceska Republika	Praga, Republika Czech	04.2004	29	100%	18 854	20 013	13 357	(873)
Inter Cars Slovenska Republika	Bratysława, Republika Słowacji	08.2005	21	100%	3 939	4 004	2 231	(86)
Feber Sp. z o.o.	Warszawa	08.2004	4 511	100%	15 712	13 903	17 623	(2 472)
			11 027					

Dane nt transakcji z jednostkami powiązanymi przedstawiono w nocy

11

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

7. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	31.12.2005	31.12.2005
Udziały w innych jednostkach	43	43
Koniec okresu	43	43

Udziały w innych jednostkach stanowią udziały w ATR, które nie są przedmiotem obrotu na żadnym rynku.

8. Podatek odroczony**Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego**

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2004 roku	Aktywa	Rezerwa
	-	
Wartości niematerialne i prawne	-	187
Rzeczowe aktywa trwałe	-	1 035
Zapasy	1 193	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	132	-
Środki pieniężne		5
Rezerwy na sprawy sądowe	168	-
Pozostałe rezerwy	87	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 002	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	-	2 702
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	2 582	3 929

na dzień 31 grudnia 2005 roku	Aktywa	Rezerwa
	-	320
Wartości niematerialne i prawne	-	853
Rzeczowe aktywa trwałe	-	
Zapasy	1 304	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	375	53
Środki pieniężne		7
Rezerwy na świadczenia urlopowe	113	-
Rezerwy na sprawy sądowe	19	-
Pozostałe rezerwy	6	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 216	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	-	1 617
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	3 033	2 850

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Zapadalność aktywów/rezerw z tytułu**odroczonego podatku dochodowego, netto**

	31.12.2005	31.12.2004
Aktywa/(rezerwy) z tytułu odroczonego podatku dochodowego, netto, przypadające do realizacji/uregulowania w ciągu 12 miesięcy	183	(1 347)
Aktywa/(rezerwy) z tytułu odroczonego podatku dochodowego, netto, przypadające do realizacji/uregulowania po upływie 12 miesięcy	-	-
	183	(1 347)

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
stan na początek okresu	2 582	1 980
zwiększenie (zmniejszenie)	451	602
stan na koniec okresu	3 033	2 582

Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
stan na początek okresu	3 929	2 702
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	(1 079)	1 227
stan na koniec okresu	2 850	3 929

9. Zapasy

	31.12.2005	31.12.2004
Towary	197 858	184 584
Zaliczki na dostawy	1 663	-
	199 521	184 584

	31.12.2005	31.12.2004
Towary i zaliczki na poczet dostaw	206 382	190 865
Zmiana stanu rabatów (1)	(6 618)	(6 281)
Odpisy	(243)	-
	199 521	184 584

(1) – Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców. W trakcie okresu przychody z tego tytułu księgowane są jako pozostałe przychody operacyjne. Na koniec okresu, w którym Spółka otrzymała rzeczne kwoty, w celu zachowania współmierności kosztów z przychodami, dokonywane są korekty polegające na przeksięgowaniu otrzymanych kwot. Skutkiem tego przeksięgowania jest zmniejszenie wartości sprzedanych towarów o kwotę rabatów odpowiadającą zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie i wartości zapasów o kwotę odpowiadającą wartości zapasów, jakie na koniec okresu pozostawały w magazynie Spółki. Jednocześnie na koniec okresu dokonywane jest przeksięgowanie wartości uprzednio ujętych w zapasach bonusów i rabatów, polegające na pomniejszeniu wartości sprzedanych towarów i powiększeniu wartości zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem. Przelew praw z polis ubezpieczeniowych stanowi zabezpieczenie kredytów udzielonych Inter Cars S.A. Łączna kwota zabezpieczenia kredytów

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

na zapasach na 31 grudnia 2005 roku: 198.300 tys. zł z czego 1.200 tys. zł stanowi zabezpieczenie udzielonej gwarancji bankowej.

10. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

		31.12.2005	31.12.2004
Z tytułu dostaw i usług	11	66 263	53 267
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń		3 500	1 792
Dochodzone na drodze sądowej		-	749
Pozostałe należności		132	168
Udzielone pożyczki		20 451	2 885
Odpisy aktualizujące należności		1 011	693
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto		91 357	59 554

		31.12.2005	31.12.2004
Zmiana stanu odpisów aktualizujących krótkoterminowe należności			
Stan na początek okresu		693	1 658
Zwiększenie		420	236
Zmniejszenie		(102)	(1 201)
Stan na koniec okresu		1 011	693

Zgodnie z warunkami współpracy ustalonymi pomiędzy Spółką a podmiotami prowadzącymi filie ryzyko związane z utratą należności spoczywa na tym podmiocie.

		31.12.2005	31.12.2004
Struktura wiekowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług			
Wymagalne do 12 miesięcy		64 356	53 267
Wymagalne powyżej 12 miesięcy		1 907	
		66 263	53 267

		31.12.2005	31.12.2004
Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)			
Należności w walucie polskiej		77 904	44 412
Należności w walutach obcych		13 453	15 142
		91 357	59 554

		31.12.2005	31.12.2004
Należności w EUR		13 417	14 922
Należności w USD		36	217
Należności w innych walutach		-	3
		13 453	15 142

		31.12.2005	31.12.2004
Struktura krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług			
Należności od jednostek powiązanych kapitałowo - nota	11	8 987	6 566
Należności od pozostałych jednostek		57 276	46 701
		66 263	53 267

		31.12.2005	31.12.2004
Udzielone pożyczki			
Pożyczki krótkoterminowe	11	20 451	2 885
Pożyczki długoterminowe		234	297
		20 685	3 182

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Pożyczki są oprocentowane w oparciu o WIBOR 1M albo LIBOR 3M powiększony o marżę w wysokości 1% albo 5%. Pożyczki nie są zabezpieczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Spółki oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Inter Cars nie ma należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych.

Długoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Spółkę kaucji (455 tys. zł), długoterminowe pożyczki (234 tys. zł) oraz należności od pracowników (190 tys. zł).

11. Transakcje z jednostkami powiązanymi**Jednostki zależne***przychody ze sprzedaży towarów*

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars Ukraine	15 439	12 848
Q-Service Sp. z o.o.	6	18
Eltek Sp. z o.o.	875	367
Inter Cars Ceska Republika	9 204	3 421
Feber Sp. z o.o.	7 410	374
Inter Cars Slovenska Republika	2 872	-
	35 806	17 028

zakup towarów i usług

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars Ukraine	-	-
Q-Service Sp. z o.o.	1 529	711
Eltek Sp. z o.o.	2 404	2 389
Inter Cars Ceska Republika	4 821	-
Feber Sp. z o.o.	394	-
Inter Cars Slovenska Republika	430	-
	9 578	3 100

należności

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars Ukraine	2 750	2 947
Q-Service Sp. z o.o.	0	-
Eltek Sp. z o.o.	20	1
Inter Cars Ceska Republika	4 335	3 421
Feber Sp. z o.o.	745	197
Inter Cars Slovenska Republika	1 137	-
	8 987	6 566

zobowiązania

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars Ukraine	-	-
Q-Service Sp. z o.o.	380	2
Eltek Sp. z o.o.	-	24
Inter Cars Ceska Republika	1 555	-
Feber Sp. z o.o.	2	-
Inter Cars Slovenska Republika	136	-
	2 073	26

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

Pozostałe jednostki*przychody ze sprzedaży towarów*

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars s.j.	36	14
ANPO Andrzej Oliszewski	-	9
BLE Maciej Oleksowicz	28	58
	64	81

zakup towarów i usług

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars s.j.	484	471
ANPO Andrzej Oliszewski	175	200
BLE Maciej Oleksowicz	223	162
	882	833

należności

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars s.j.	9	-
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	1	-
	10	-

zobowiązania

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Inter Cars s.j.	5	2
ANPO Andrzej Oliszewski	-	-
BLE Maciej Oleksowicz	-	-
	5	2

Przedmiotem transakcji pomiędzy Inter Cars a Inter Cars Sp. Jawna (Krzysztof Oleksowicz, Andrzej Oliszewski, Jolanta Oleksowicz-Bugajewska) oraz ANPO Andrzej Oliszewski jest wynajem nieruchomości. Nieruchomości będące przedmiotem umów są następnie wynajmowane podmiotom niepowiązanym (poza umową z Feber) i służą prowadzeniu działalności dystrybucyjnej przez podmioty prowadzące filie (o czym mowa w Nocie 29). Całość zakupów od Inter Cars Sp. Jawna i ANPO Andrzej Oliszewski (poza kwotą 28 tys. zł w 2005 roku) została refakturowana na podmioty niepowiązane.

Przedmiotem transakcji pomiędzy Inter Cars a BLE Maciej Oleksowicz jest prowadzenie zespołu rajdowego Castrol Q-SERVICE pod kierownictwem Macieja Oleksowicza i świadczenie usług promocji Spółki podczas rajdów samochodowych oraz świadczenie usług doradczych w zakresie oprogramowania komputerowego.

(e) *pożyczki*

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Pożyczki dla członków Rady Nadzorczej, Zarządu i członków ich rodzin	-	-
Pożyczki dla podmiotów zależnych	19 120	2 418
	19 120	2 418

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Eltek Sp. z o.o.	-	11
Feber Sp. z o.o.	4 100	2
Inter Cars Slovenska Republika	1 668	-
Inter Cars Ukraina	5 480	-
Inter Cars Ceska Republika	7 872	2 405
	19 120	2 418

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości 5%. Wartość pożyczki udzielonej Inter Cars Ceska Republika: 580.500 EUR. Pożyczki nie są zabezpieczone.

Pożyczki	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Na początek okresu	2 418	1 275
Udzielone	18 435	4 134
Otrzymane spłaty	(1 248)	(2 795)
Wycena bilansowa	(485)	(196)
	19 120	2 418

Udzielone gwarancje, poręczenia i inne umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz jednostek powiązanych:

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Na początek okresu	5 000	-
Udzielone	6 181	5 000
Na koniec okresu	11 181	5 000

Gwarancje na rzecz podmiotów powiązanych obejmują:

- poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej wartości 5.000 tys. zł;
- poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o. oraz Inter Cars Ukraina o łącznej wartości 6.181 tys. zł.

(f) wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu (w zł)

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Andrzej Oliszewski - Przewodniczący Rady Nadzorczej	46 570	45 629
Maciej Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	38 808	43 683
Michał Marczak - Członek Rady Nadzorczej	38 808	9 729
Wanda Oleksowicz - Członek Rady Nadzorczej	38 808	9 729
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska - Członek Rady Nadzorczej	38 808	43 683
Jerzy Maślankiewicz	-	40 746
Piotr Zajączkowski	-	33 955
Krzysztof Oleksowicz - Prezes Zarządu	727 800	908 827
Robert Kierzek - Wiceprezes Zarządu	415 000	567 464
Radosław Celiński - Członek Zarządu	311 500	247 500
Wojciech Milewski - Członek Zarządu	362 000	454 982
Krzysztof Soszyński - Członek Zarządu	362 000	455 214
	2 380 103	2 861 141

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Powyższe kwoty stanowią łączną wartość wynagrodzeń i nagród (w pieniądzu i w naturze), wypłaconych lub należnych z tytułu pełnienia funkcji we władzach Inter Cars.

**Wartość dywidendy wypłaconej
członkom organów zarządzających i
nadzorujących**

	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Krzysztof Oleksowicz	846,3	816,0
Andrzej Oliszewski	272,9	272,0
Jolanta Oleksowicz-Bugajwska	102,8	136,0
Robert Kierzek	1,1	-
Krzysztof Soszyński	0,8	-
Wojciech Milewski	0,8	-
Radosław Celiński	0,2	-
	1 224,7	1 224,0

Członkowie Rady Nadzorczej i Zarządu nie pobierali żadnych wynagrodzeń z tytułu pełnienia funkcji we władzach spółek zależnych.

We władzach spółek zależnych zasiadają:

Krzysztof Oleksowicz - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Robert Kierzek - Członek Zarządu Q-Service Sp. z o.o.

Prokurenci nie mają wpływu na zarządzanie całością Spółki.

W związku ze złożonymi rezygnacjami z pełnienia funkcji członków Rady Nadzorczej przez Panów: Jerzy Maślankiewicza i Piotr Zajączkowskiego (przedstawicieli Wprowadzającego, który zbył akcje Inter Cars w Publicznej Ofercie Sprzedaży), w dniu 29 września 2004 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało w ich miejsca Panią Wandę Oleksowicz oraz Pana Michała Marcza, powierzając pełnienie funkcji Przewodniczącego, Panu Andrzejowi Oliszewskiemu.

12. Rozliczenia międzyokresowe

	31.12.2005	31.12.2004
Prenumerata	-	-
Ubezpieczenia i koszty wynajmu	699	313
Asysta do programów	-	135
Koszty windykacji	120	32
Pozostałe	28	28
	819	508
(minus) część krótkoterminowa	(819)	(508)
Część długoterminowa	-	-
Rezerwa na urlopy	594	716
Pozostałe rezerwy na koszty	-	1 218
Bierne rozliczenia kosztów	1 883	-
Przychody przyszłych okresów	241	-
	2 718	1 934
(minus) część krótkoterminowa	(2 718)	(1 934)
Część długoterminowa	-	-

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

13. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	31.12.2005	31.12.2004
W kasie	1 977	1 544
Na rachunkach bankowych	5 269	3 974
W drodze	1 041	647
Na rachunkach ZFŚS	49	560
Środki pieniężne	8 335	6 725

	31.12.2005	31.12.2004
W walucie polskiej	6 797	4 616
W walutach obcych	1 538	2 109
	8 335	6 725

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS, spółka nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Spółka lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

Zgodnie z polskim prawem Spółka administruje ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnym koncie.

14. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy Inter Cars, na dzień 31 grudnia 2005 roku stanowiło 11.821.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do E o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych i Giełd w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

Wartość nominalna 1 akcji: 2 zł.

Agio: nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartością nominalną.

Na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. nr 1 z dnia 17 lutego 2004 roku dokonano podziału akcji Spółki w relacji 1:50 (236.422 przed uchwałą x 50 = 11.821.100 akcji po uchwale).

Spółka nie podwyższała kapitału zakładowego w prezentowanych okresach.

	Liczba akcji	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)	Wartość nominalna	Cena emisyjna	Agio
akcje serii A	200 000	28.05.1999	28.05.1999	400 000	2	-
akcje serii B	7 695 600	18.08.1999	28.05.1999	15 391 200	2	-
akcje serii C	104 400	28.09.1999	28.05.1999	208 800	2	-
akcje serii D	2 153 850	28.08.2001	01.01.2001	4 307 700	6,8511625	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	06.06.2002	01.01.2002	3 334 500	8,5776	10 966 504
	11 821 100			23 642 200		21 415 180

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego**Długoterminowe**

	31.12.2005	31.12.2004
Kredyty bankowe	-	-
Pożyczki	-	380
Leasing finansowy	4 429	3 870
	<u>4 429</u>	<u>4 250</u>

Krótkoterminowe

	31.12.2005	31.12.2004
Kredyty bankowe	186 345	124 761
Pożyczki	210	-
Leasing finansowy	1 973	1 403
	<u>188 528</u>	<u>126 164</u>

Kredyty krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
WBK Bank Zachodni S.A.	55 000	54 956	30.06.2006
Bank Pekao S.A.	61 500	61 457	31.12.2006
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	20 000	19 985	18.07.2006
Raiffeisen Bank Polska S.A.	50 000	49 947	29.06.2006
	<u>186 500</u>	<u>186 345</u>	

Pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Q-Service Sp. z o.o.	380	210	31.01.2006*

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez WBK Bank Zachodni S.A. oraz Raiffeisen Bank Polska S.A. jest sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel in blanco z deklaracją.

Zabezpieczeniem kredytów udzielonych przez Bank Pekao S.A. jest przewłaszczenie na zapasach magazynowych wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej, weksel in blanco z deklaracją.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez Bank Handlowy w Warszawie S.A. jest zastaw rejestrowy na rzeczach oznaczonych co do gatunku (zapasach) oraz cesja praw z polisy ubezpieczeniowej.

Kredyty oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 1M, T/N WIBOR, WIBOR 1T lub LIBOR 1M powiększonej o marżę banku.

Pożyczka od Q-Service Sp. z o.o. oprocentowana jest według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR1M.

Wszystkie kredyty i pożyczki zaciągnięte przez Inter Cars denominowane są w PLN.

* Po dniu bilansowym umowa pożyczki z Q-Service została aneksowana. Termin spłaty pożyczki po aneksie: 31.01.2007 roku.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

	31.12.2005	31.12.2004
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	7 112	6 371
Koszt finansowy	717	1 098
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	6 395	5 273

Suma płatności wynikająca z umów leasingu

	31.12.2005	31.12.2004
Poniżej 1 roku	2 355	1 887
Pomiędzy 1 a 5 lat	4 757	4 484
Więcej niż 5 lat	-	-
	7 112	6 371

Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych

	31.12.2005	31.12.2004
Poniżej 1 roku	1 973	781
Pomiędzy 1 a 5 lat	4 422	4 492
Więcej niż 5 lat	-	-
	6 395	5 273

Informacje o umowach leasingu finansowego zostały zaprezentowane w notach 4 i 5.

16. Rezerwy

	Rezerwa na sprawy sądowe	Ogółem
Stan na 1 stycznia 2005 roku	169	169
Zwiększenie		0
Rozwiązanie	(71)	(71)
Stan na 31 grudnia 2005 roku	98	98
Stan na 1 stycznia 2004 roku	111	111
Zwiększenie	58	58
Rozwiązanie	-	-
Stan na 31 grudnia 2004 roku	169	169
<i>31 grudnia 2005</i>		
Krótkoterminowe	(98)	(98)
Długoterminowe	-	-
<i>31 grudnia 2004</i>		
Krótkoterminowe	(169)	(169)
Długoterminowe	-	-

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2005	31.12.2004
Z tytułu dostaw i usług	78 744	88 321
Zaliczki otrzymane na dostawy	-	-
Zobowiązania wekslowe	-	-
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	3 645	2 660
Pozostałe zobowiązania	57	26
	82 446	91 007
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone rabaty za okres	86 575	100 548
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu rabatów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(7 831)	(12 227)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	78 744	88 321

Struktura zobowiązań z tytułu dostaw i usług

	31.12.2005	31.12.2004
Zobowiązania w stosunku do jednostek powiązanych kapitałowo - nota 11	2 073	26
Zobowiązania w stosunku do pozostałych jednostek	76 671	88 295
	78 744	88 321

Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług

	31.12.2005	31.12.2004
Wymagalne do 12 miesięcy	78 744	88 321
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	0
	78 744	88 321

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług, z tytułu świadczeń pracowniczych oraz z tytułu podatku dochodowego

	31.12.2005	31.12.2004
Zobowiązania w walucie polskiej	39 328	33 035
Zobowiązania w walutach obcych	43 483	58 516
	82 811	91 551
Zobowiązania w EUR	43 483	58 435
Zobowiązania w USD	-	81
	43 483	58 516

18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych**Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych**

	31.12.2005	31.12.2004
Z tytułu wynagrodzeń	-	1
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	215	457
	215	458

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

19. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Przychody ze sprzedaży produktów	26 466	14 801
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	690 595	591 261
	<u>717 061</u>	<u>606 062</u>

Struktura terytorialna przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Kraj	536 815	438 931
Eksport	153 780	152 330
	<u>690 595</u>	<u>591 261</u>

Szczegółowe informacje na temat struktury sprzedaży i podstawowych czynników, które miały wpływ na wartość sprzedaży przedstawione zostały w Sprawozdaniu z działalności Inter Cars.

20. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(529 252)	(437 054)
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	(14 747)	(16 342)
Zrealizowane (dodatnie)/ ujemne różnice kursowe	(3 653)	(3 275)
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wykazane w okresie	<u>(547 652)</u>	<u>(456 671)</u>

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Rabaty należne za okres	19 643	18 450
Odniesione na zapasy (do ujęcia w wyniku przyszłych okresów)	(6 618)	(6 281)
Odniesione na zmniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów	13 025	12 169
Odniesione na zmniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów - rabaty z poprzedniego okresu	6 281	4 173
Zmiana szacunków dotyczących rabatów poprzedniego okresu	(3 968)	-
Korekta wartości zobowiązań	(591)	-
Pomniejszenie wartości sprzedanych produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	<u>14 747</u>	<u>16 342</u>
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	6 618	6 281
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	<u>6 618</u>	<u>6 281</u>

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

W sprawozdaniu finansowym za 2004 rok rabaty od dostawców zostały przeszacowane o kwotę 3.968 tys. zł. W wyniku przeszacowania należnych bonusów od dostawców, koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów oraz zobowiązania zostały zaniżone o powyższą kwotę w sprawozdaniu finansowym za 2004 roku. Efekt powyższego przeszacowania został ujęty w sprawozdaniu finansowym za 2005 roku, powodując podwyższenie kosztu sprzedanych produktów, towarów i materiałów o 3.968 tys. zł.

21. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Amortyzacja	11 812	10 577
Zużycie materiałów i energii	5 416	4 870
Usługi obce	97 624	74 434
Podatki i opłaty	1 209	1 463
Wynagrodzenia	24 527	21 968
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	4 729	4 476
Pozostałe koszty rodzajowe	7 493	7 020
Koszty według rodzaju, razem	152 810	124 808
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(62 105)	(46 604)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	90 705	78 204

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju.

22. Pozostałe przychody operacyjne

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Reklamacje uznane przez dostawców	510	1 482
Rozwiązane rezerwy	-	1 204
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	-	-
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	316	185
Dotacje	25	56
Przychody z tytułu obciążenia filii	85	199
Upusty marketingowe	344	-
Skonto	2 305	2 228
Pozostałe	474	1 492
	4 059	6 846

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

23. Pozostałe koszty operacyjne

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Utworzone rezerwy	420	62
Strata na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	206	-
Odpisanie należności przeterminowanych	817	-
Niedobory magazynowe	883	616
Uszkodzenia towarów	279	233
Koszty z tytułu reklamacji	345	343
Upusty udzielone	1 336	771
Pozostałe	138	2 689
	4 424	4 714

24. Przychody, koszty finansowe i różnice kursowe

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
<i>Przychody finansowe</i>		
Odsetki	559	693
	559	693
<i>Koszty finansowe</i>		
Odsetki	9 837	6 765
Pozostałe koszty finansowe	496	248
	10 333	7 013

Informacje nt zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego zaprezentowano w nocie 15.

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2005 do 31.12.2005

	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	3 653	-	3 653
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	-	-
Zrealizowane różnice kursowe	3 653	-	3 653
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	(2 625)	(2 625)
Powstałe w związku z wyceną na dzień bilansowych zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	-	-
Powstałe w związku z wyceną środków pieniężnych	-	35	35
Niezrealizowane różnice kursowe	-	(2 590)	(2 590)
Łącznie różnice kursowe	3 653	(2 590)	1 063

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2004 do 31.12.2004

	Odniesione na wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	3 275	-	3 275
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	-	-
Zrealizowane różnice kursowe	3 275	-	3 275
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień bilansowy	-	3 673	3 673
Powstałe w związku z wyceną na dzień bilansowych zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	2 323	2 323
Powstałe w związku z wyceną środków pieniężnych	-	36	36
Niezrealizowane różnice kursowe	-	6 032	6 032
Łącznie różnice kursowe	3 275	6 032	9 307

Informacja dodatkowa

(w tys. zł)

25. Podatek dochodowy

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
Podatek dochodowy bieżący	3 086	4 957
Powstanie/odwrócenie różnic przejściowych	(1 530)	625
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	1 556	5 582

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

Efektywna stopa podatkowa	1.1.2005 - 31.12.2005	1.1.2004 - 31.12.2004
Zysk brutto	3 870	26 467
Podatek w oparciu o obowiązującą stopę podatkową (19%)	(735)	(5 029)
przekroczenie limitu reklamy i reprezentacji	(225)	(253)
odpisanie należności przeterminowanych	(119)	(138)
PFRON i inne koszty osobowe	(95)	(58)
składki na rzecz organizacji do których przynależność nie jest obowiązkowa	(70)	(75)
pozostałe koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	(311)	(29)
	(1 556)	(5 582)

26. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego**Struktura wiekowa zobowiązań z podatków**

	31 grudnia 2005	31 grudnia 2004
Wymagalne do 12 miesięcy	150	86
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	150	86

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu podatków

	31 grudnia 2005	31 grudnia 2004
Zobowiązania w walucie polskiej	150	86
Zobowiązania w walutach obcych	-	-
	150	86

27. Zysk netto na 1 akcję

	1.01.2005 - 31.12.2005	1.01.2004 - 31.12.2004
<i>Podstawowy zysk na 1 akcję</i>		
Zysk netto w okresie	2 314	20 885
Liczba akcji	11 821 100	11 821 100
Zysk netto na 1 akcję	0,20	1,77

W prezentowanych okresach brak instrumentów rozładniających

28. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2005 – 31.12.2005
Dywidenda za 2004 rok, uchwalona i wypłacona do dnia bilansowego	2 010
Liczba akcji	11 821 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	0,17

**1.01.2004 –
31.12.2004**

Dywidenda za 2003 rok, uchwalona i wypłacona do dnia bilansowego	2 006
Liczba akcji	11 821 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	0,17

29. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Wartość zobowiązań warunkowych i udzielonych poręczeń na dzień 31 grudnia 2005 roku osiągnęła 11.181 tys. zł i składały się na nią poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej wartości 5.000 tys. zł oraz poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o. oraz Inter Cars Ukraina o łącznej wartości 6.181 tys. zł.

Na dzień 31 grudnia 2004 roku zobowiązania warunkowe obejmowały poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej wartości 5.000 tys. zł.

Na dzień 31 grudnia 2005 roku spółka posiadała gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 500 tys. zł ważną do dnia 31 stycznia 2007 roku oraz gwarancję bankową zabezpieczającą wywiązanie się z umowy z firmą CASTROL Lubricants Poland na kwotę 1.000 tys. zł.

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Spółki (poza powierzchnią przy magazynie centralnym) lecz są przez Spółkę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Spółkę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 1.551 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 6.561 tys. zł.

30. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane według amortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

Zarząd stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Spółka nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Na dzień bilansowy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe.

Ryzyko stopy procentowej

Wysokość poniesionych kosztów z tytułu odsetek została wskazana w informacji dodatkowej do jednostkowego sprawozdania finansowego.

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w EUR. Spółka zawierała w ciągu roku transakcje forward, przy czym na dzień bilansowy Spółka nie posiadała żadnej otwartej pozycji.

(w tys. zł)

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych odzwierciedla ich wartość godziwą.

31. Zdarzenia po dacie bilansu

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową Spółki.

W dniu 6 lutego 2006 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Szczegółowe zasady Programu zostały zawarte w uchwale NWZ podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym 5/2006 z dnia 7 lutego 2006 roku.

32. Istotne oceny i oszacowania

Istotne oceny i oszacowania mające wpływ na wynik finansowy Spółki dotyczą wartości rabatów. Należne Spółce rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów, przy czym ich weryfikacja oraz ustalenie ostatecznej wartości podlega negocjacji z poszczególnymi dostawcami. W związku z powyższym na koniec roku obrotowego Spółka dokonuje szacunków będących podstawą do ujęcia rabatów w wyniku przy zachowaniu z jednej strony współmierności kosztów z przychodami, a z drugiej strony uprawdopodobnienia ujętych w wyniku kwot bonusów. Szczegółowe dane zostały zaprezentowane w Komentarzu Zarządu oraz informacji dodatkowej do jednostkowego sprawozdania finansowego.

Na dzień bilansowy dokonana została analiza rotacji wszystkich pozycji zapasów. Zdaniem Zarządu Spółka nie posiada zapasów wolnorotujących lub niechodliwych.

33. Sprawozdanie skonsolidowane

Inter Cars sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało opublikowane w dniu 15 maja 2006 roku. Konsolidacją objęte są sprawozdania Spółki oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja prowadzona jest metodą pełną.

CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI

Pismo Prezesa Zarządu Inter Cars S.A.	45
1. Podsumowanie	46
2. Informacje o podstawowej działalności Spółki	47
3. Podstawowe towary	48
4. Źródła zaopatrzenia	49
5. Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia, pożyczek i kredytów	49
6. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych	52
7. Zaciągnięte kredyty i pożyczki	52
8. Udzielone poręczenia i gwarancje	52
9. Emisja papierów wartościowych	52
10. Sezonowość lub cykliczność działalności	53
11. Otoczenie rynkowe	53
12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi	57
13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	61
14. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik	61
15. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki	61
16. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości	63
17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką	64
18. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi	64
19. Informacje na temat akcji, wypłaconej dywidendy oraz Walnych Zgromadzeń	64
20. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	66
21. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka	67
22. Zatrudnienie	67
23. Polityka ochrony środowiska	67
24. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu	67
25. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja ..	67
26. Czynniki ryzyka	68
27. Organy zarządzające i nadzorujące	71
28. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka	71
29. Wskazanie średnich kursów wymiany walut	72
30. Wykaz raportów bieżących podanych do publicznej wiadomości w 2005 roku	72
31. Ład korporacyjny	73

Pismo Prezesa Zarządu Inter Cars S.A.

Drodzy Akcjonariusze

Rok 2005 był dla naszej spółki bardzo wymagający i pracowity. Postawiliśmy sobie ambitne wyzwania, które konsekwentnie były realizowane. Nowe inwestycje, nowe projekty oraz poszerzenie sieci dystrybucji, to główne działania, które pochłonęły w minionym roku najwięcej zaangażowania, zasobów finansowych i intelektualnych. Obok oczywistych korzyści jakimi są niewątpliwie: zwiększenie udziału w rynku oraz przychodów ze sprzedaży z 606 mln zł w 2004 roku do 717 mln zł w 2005 roku, wystąpił także niekorzystny trend w postaci zmniejszonego zysku. Był to jednak nieodzowny koszt intensyfikacji działań. Dodatkowo do obniżenia zysku przyczyniły się duże wahania kursu euro a w konsekwencji znaczna obniżka jego wartości w stosunku do złotego.

Rok 2006 będzie dla Inter Cars S.A., okresem zbierania owoców dokonanych zmian i inwestycji. Oczywiście nie oznacza to że osiądziemy na laurach, zadowoleni z tego co już udało nam się osiągnąć. Rynek bowiem nie akceptuje stagnacji i ciągle inspiruje do nowych przedsięwzięć.

Inter Cars S.A. od początku swego istnienia, kontynuuje filozofię, że tylko stałe nakłady na innowacyjność pozwolą zachować niekwestionowaną pozycję lidera dystrybucji części samochodowych nie tylko w Polsce ale także w całym regionie Europy Środkowo-Wschodniej.

Dlatego nie ustaniemy w dalszych wysiłkach na rzecz powiększenia obecności na rynku części zamiennych. Nasze działania opierać się będą na jeszcze ściślejszej współpracy z naszymi klientami, zwiększeniu dostępności i szybkości dostarczenia towaru, do czego, jak wierzę, przyczyni się dalsze poszerzenie sieci dystrybucji o kolejne filie. Chcemy także, poprzez kampanię edukacyjną, jak najszerzej docierać do klienta końcowego, jakim jest właściciel samochodu. Kampania będzie miała na celu zachęcenie kierowców do częstszego serwisowania samochodów, tak aby zapobiegać awariom w samochodach a tym samym nie narażać się na wypadki wynikające z wyeksploatowania części. Kampanię będziemy prowadzić w ramach Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, którego Inter Cars S.A., jest członkiem założycielem.

Powołanie Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, jest dla mnie osobiście źródłem dużej satysfakcji bowiem uwieńczone zostało siedem lat starań Inter Cars S.A. o powołanie organizacji która prowadzić będzie działania promocyjne i edukacyjne korzystne dla wszystkich uczestników tego rynku.

Wszystkie te czynniki sprawiają że, możemy z optymizmem patrzeć w przyszłość. Tym bardziej że w Polsce przybywa użytkowników samochodów, pomimo zmniejszającej się sprzedaży samochodów nowych. Stało się tak na skutek olbrzymiego importu samochodów używanych dzięki czemu wielu Polaków mogło sobie pozwolić na zakup upragnionego pojazdu.

Optymizm jest tym bardziej uzasadniony że przez te 15 lat, firma wykształciła swoją własną kulturę organizacyjną, co przełożyło się to na wyszkolenie świetnych pracowników, kompetentnych i fachowych na wszystkich szczeblach organizacji. W tym miejscu chciałbym wszystkim pracownikom podziękować za zaangażowanie i wysiłek, który sprawia że Inter Cars S.A. jest firmą numer 1 na niełatwym rynku dystrybucji części samochodowych.

Także Wam, drodzy Akcjonariusze pragnę podziękować za zaufanie oraz niejednokrotne słowa wsparcia. Pragnę Was zapewnić, że dołożymy wszelkich starań aby nie zawieść Waszego zaufania.

*Krzysztof Oleksowicz
Prezes Zarządu*

1. Podsumowanie

Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej** - zarówno części oryginalne (zgodnie z definicją BER 1400/2001) jak również części o porównywalnej jakości.

Przychody ze sprzedaży wzrosły w 2005 roku o 18% w porównaniu do 2004 roku. Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** (61 filii na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż i poczynione w 2005 roku **znaczące inwestycje w rozwój organizacji** pozwolą na istotny wzrost sprzedaży Inter Cars w najbliższej przyszłości.

W 2005 roku miał miejsce dynamiczny **rozwój działalności spółek zależnych Inter Cars** – przychody spółek zależnych wzrosły o 185% w porównaniu do 2004 roku. Zarząd oczekuje iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Stały wzrost liczby samochodów i korzystna dla Spółki zmiana struktury parku samochodowego skutkować będą wzrostem zapotrzebowania na części zamienne stwarzając Inter Cars ponadprzeciętne warunki do dalszego rozwoju.

W 2005 roku **udział Spółki w rynku** niezależnej dystrybucji części zamiennych do samochodów 'zachodnich' szacowany jest na **16-17%**. Zarząd szacuje iż do 2012 – 2014 roku udział ten wzrośnie do 25% - 30%.

Podstawowe dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

1 stycznia – 31 grudnia	2005	2004	2005	2004	2005/2004	
('000)	pln	pln	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat						
Przychody	717 061	606 062	178 229	134 138	18,3%	32,9%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	169 409	149 391	42 107	33 064	13,4%	27,4%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	16 234	26 715	4 035	5 913	-39,2%	-31,8%
Różnice kursowe	(2 590)	6 072	(644)	1 344		
Koszty odsetkowe, netto	(9 278)	(6 072)	(2 306)	(1 344)		
Zysk (strata) netto	2 314	20 885	575	4 622		
31 grudnia	2005	2004	2005	2004		
Bilans						
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 335	6 725	2 159	1 649	23,9%	31,0%
Suma bilansowa	375 931	319 608	97 396	78 355	17,6%	24,3%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	192 957	130 414	49 991	31 972	48,0%	56,4%
Zysk na 1 akcję	0,20	1,77	0,05	0,43		
Kapitał własny	94 497	94 193	24 482	23 092		
Inne dane finansowe						
	2005	2004				
Marża na sprzedaży	23,63%	24,65%				
Marża EBITDA	3,91%	6,15%				

2. Informacje o podstawowej działalności Spółki

Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe, w szczególności urządzenia do obsługi i naprawy samochodów oraz części do motocykli i tuningu. W ofercie towarowej znajdują się głównie części do samochodów produkowanych w Europie oraz w Japonii i Korei Południowej. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne (zgodnie z definicją BER 1400/2001) jak również części o porównywalnej jakości.

Jak wynika z szacunków Zarządu udział Spółki w niezależnym rynku wtórnym części zamiennych osiągnął około 6,4% w 2002 roku, około 8,4% w 2003 roku i około 11,4% w 2004 roku, przy czym **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży. W segmencie aut produkcji 'zachodniej' udział Spółki w 2005 roku szacowany jest na około 16% - 17%.**

Stały wzrost liczby samochodów w Polsce, w tym import samochodów używanych, liberalizacja przepisów skutkująca otwarciem dostępu niezależnych sieci dystrybucji części zamiennych do autoryzowanych sieci napraw samochodów oraz zmiany w technologiach produkcji samochodów otwierają przed branżą dystrybucji części zamiennych ponadprzeciętne możliwości wzrostu. **Dzięki dostosowaniu oferty towarowej do struktury sprzedaży nowych i używanych samochodów oraz struktury parku samochodowego oczekiwany jest przez Zarząd stały wzrost przychodów Spółki.**

Strategią Spółki jest sprzedaż markowych części zamiennych i stałe poszerzanie oferty części zamiennych o towary wysokiej jakości pochodzące od uznanych, światowych producentów, dostarczających swoje wyroby producentom samochodów na pierwszy montaż oraz do autoryzowanych sieci sprzedaży samochodów.

Celem Spółki jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie udziałów rynkowych innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. **Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w okresie 2012 – 2014 roku.**

W kwietniu 2005 roku Inter Cars po raz czwarty otrzymał tytuł „Lidera Rynku” oraz „Euro Lidera” w 2005 roku. Celem konkursu jest promowanie firm i produktów, które charakteryzuje wysoka efektywność działania oraz umiejętność funkcjonowania w zmiennym otoczeniu rynkowym. Organizator konkursu powołuje na czas jego trwania Kapitułę składającą się z 8 osób, będących przedstawicielami świata nauki, mediów i ekspertów ekonomicznych i przyznaje nagrodę w dwóch kategoriach: „Firma” i „Produkt”. Inter Cars S.A. otrzymał statuetkę lidera w kategorii: dystrybucja części do samochodów osobowych i ciężarowych.

Łącznie **dystrybucja towarów działa w oparciu o centrum logistyczne, sieć 61 własnych filii w Polsce, magazyny regionalne w Poznaniu i Tychach oraz zagraniczne spółki zależne na Ukrainie, w Czechach i Słowacji.** W magazynie centralnym znajdują się wszystkie grupy produktów, w filiach zaś wyłącznie produkty szybko rotujące, jednakże w takim zakresie, aby utrzymać odpowiednią do potrzeb lokalnych szerokość asortymentu, jego jakość i dostępność. Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2005		2004		2003	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	552 493	77,05%	453 378	74,81%	310 983	69,60%
filie	488 615	68,14%	391 939	64,67%	229 447	51,40%
magazyn centralny	63 878	8,91%	61 439	10,14%	81 536	18,30%
Sprzedaż eksportowa	164 568	22,95%	152 684	25,19%	135 539	30,40%
Razem	717 061	100,00%	606 062	100,00%	446 522	100,00%

Zgodnie z przyjętą przed kilku laty strategią budowy **sieci sprzedaży** opartej na systemie filii, systematycznie rośnie ich udział sprzedaży. Łącznie około 88% sprzedaży krajowej w 2005 roku realizowane było poprzez filie. W 2003 roku – około 74%. Według stanu na koniec 2005 roku, Spółka nie prowadzi już żadnej bezpośredniej sprzedaży.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

3. Podstawowe towary

Inter Cars oferuje największy asortyment części samochodowych w Europie Środkowo-Wschodniej. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczonym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Łącznie oferta obejmuje części do większości typów samochodów sprzedawanych w Polsce i wytwarzanych w Europie Zachodniej oraz Japonii i Korei Południowej i do wybranych modeli samochodów wytwarzanych w USA.

Spółka systematycznie rozszerza asortyment oferowanych towarów. Odbyna się to w drodze zarówno zwiększania oferty w poszczególnych kategoriach ale również poprzez uzupełnianie oferty o nowe kategorie i poszukiwania nowych rynków zbytu.

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2005		2004		2003	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(tys. zł)
Sprzedaż w kraju	552 493	77,05%	453 378	74,81%	310 983	69,60%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	164 568	22,95%	152 684	25,19%	135 539	30,40%
<i>Inter Cars Ukraina</i>	13 382	1,87%	12 848	2,12%	15 020	3,4%
<i>Inter Cars Ceska Republika</i>	9 378	1,31%	3 421	0,56%	-	-
<i>Inter Cars Slovenska Republika</i>	2 879	0,40%	-	-	-	-
Razem	717 061	100,00%	606 062	100,00%	446 522	100,00%

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki zmniejszył się do 23% w 2005 roku z przeszło 25% w 2004 roku. Sprzedaż w Polsce charakteryzowała się wyższą dynamiką wzrostu od sprzedaży eksportowej z dwóch zasadniczych powodów. Po pierwsze sieć sprzedaży na rynku krajowym rozwijała się szybciej od sieci sprzedaży poza Polską a po drugie w 2005 roku (w pierwszej połowie) Spółka zanotowała znaczący spadek sprzedaży do klientów z Ukrainy w okresie tzw. „pomarańczowej rewolucji”. W tej sytuacji wzrost sprzedaży na rynki Czeski i Słowacki nie zrekompensowały tego zjawiska.

Udział sprzedaży do spółek zależnych w łącznej wartości sprzedaży eksportowej. W 2005 roku udział ten kształtował się na poziomie 16%. Dla porównania w 2004 – 11%.

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	2005		2004		2003	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	678 815	94,67%	572 622	94,48%	438 194	98,13%
<i>krajowa</i>	518 495	72,31%	420 163	69,33%	302 759	67,80%
<i>eksport</i>	160 320	22,36%	152 459	25,16%	135 435	30,33%
Pozostałe	38 246	5,33%	33 440	5,52%	8 328	1,87%
<i>krajowa</i>	33 998	4,74%	33 215	5,48%	8 224	1,84%
<i>eksport</i>	4 248	0,59%	225	0,04%	104	0,02%
Przychody netto	717 061	100,00%	606 062	100,00%	446 522	100,00%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu refaktur kosztów oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

Sprzedaż części samochodowych oraz wyposażenia warsztatowego w 2005 roku była o prawie 19% wyższa niż w 2004 roku. **Sprzedaż części zamiennych** do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

	2005		2004		2003	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	508 316	74,88%	453 791	79,25%	357 409	81,56%
części do samochodów użytkowych i autobusów	141 581	20,86%	111 116	19,40%	75 931	17,33%
części do motocykli	5 146	0,76%	3 315	0,58%	1 288	0,29%
pozostałe	23 772	3,50%	4 400	0,77%	3 566	0,81%
Razem	678 815	100,00%	572 622	100,00%	438 194	100,00%

Najwyższą dynamiką wzrostu (około 55%) ale też jednocześnie najniższym wolumenem charakteryzowała się **sprzedaż części do motocykli**. W 2005 roku Spółka rozpoczęła sprzedaż motocykli marki *Triumph* oraz rozpoczęła organizację sieci sprzedaży części motocyklowych pod marką *InterMotors*. Uruchomiona została witryna internetowa www.intermotors.pl dedykowana sprzedaży motocykli oraz części zamiennych i akcesoriów do tych pojazdów.

Sprzedaż części do **samochodów użytkowych** wzrosła w 2005 roku o przeszło 27% w porównaniu do 2004 roku i stanowiła już przeszło 21% łącznej sprzedaży części zamiennych przez Spółkę. Sprzedaż części zamiennych do **samochodów osobowych** wzrosła o 12%. Wysoką dynamikę wzrostu sprzedaży części zamiennych do samochodów użytkowych Spółka zawdzięcza przede wszystkim pozyskaniu nowych klientów szczególnie na rynkach wschodnich.

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	2005		2004		2003	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	518 495	76,38%	420 163,00	73,38%	302 759	69,09%
części do samochodów osobowych	381 968	56,27%	320 032,00	55,89%	231 258	52,78%
części do samochodów użytkowych i autobusów	111 299	16,40%	92 416,00	16,14%	67 185	15,33%
pozostałe, części do motocykli	25 228	3,72%	7 715,00	1,35%	4 316	0,98%
Sprzedaż eksportowa	160 320	23,62%	152 459,00	26,62%	135 435	30,91%
części do samochodów osobowych	126 349	18,61%	133 759,00	23,36%	126 151	28,79%
części do samochodów użytkowych i autobusów	30 282	4,46%	18 700,00	3,27%	8 746	2,00%
pozostałe, części do motocykli	3 689	0,54%	-	-	538	0,12%
Razem	678 815	100,00%	572 622,00	100,00%	438 194	100,00%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

4. Źródła zaopatrzenia

Oferta Spółki obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE. Ilościowo, dostawy od dostawców zagranicznych stanowiły około 90% w 2005 roku i około 87% w 2004 roku. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców. Łącznie pięciu największych dostawców Spółki w 2005 roku miało udział około 18% w łącznych dostawach.

5. Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia, pożyczek i kredytów

Umowy znaczące

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Umowy istotne

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Spółki. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów. Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia bilansowego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	14-03-2005	Contitech Antriebssysteme GmgH
2	08-02-2005	Delphi Poland S.A.
3	16-12-2004	Egon von Ruville
4	09-05-2005	Federal Mogul
6	23-02-2005	Robert Bosch
7	22-02-2005	SKF
8	03-02-2005	Valeo
9	01-01-2005	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	03-01-2005	Wix-Filtron
2	26-01-2005	Triumph Motorcycles LTD

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09-08-2005	Powszechny Zakład Ubezpieczeń S.A.	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	08-08-2006	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 260.444 tys. zł

Umowy pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
2851/011/03 WBK Bank Zachodni S.A., ul. Rynek 9/11, 50-950 Wrocław	19-09-2003	30-06-2006	55 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 55 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; weksel in blanco z deklaracją
1999/20036 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul. Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	30-09-1999	31-12-2006	27 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 27 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; łącznie cztery weksle in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego; oświadczenie o poddaniu się egzekucji świadczenia pieniężnego i egzekucji wydania rzeczy
kredyt obrotowy nr 124010533111001000 318977 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul. Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	19-01-2004	31-12-2006	14 500 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 14,5 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do potrącenia kwoty nie spłaconego kredytu bankowego z bankowego r-ku bieżącego

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

kredyt obrotowy nr 2005/1002273467 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	13-01-2005	31-12-2006	10 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
kredyt obrotowy nr 2005/1002275810 Pekao S.A. IV O/Warszawa, ul.Grójecka 1/3; 02-019 Warszawa	13-01-2005	31-12-2006	10 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach magazynowych w kwocie 10 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; oświadczenie o poddaniu się egzekucji; weksel własny in blanco z deklaracją; pełnomocnictwo do rachunku bankowego
CRD/L/12511/03 Raiffeisen Bank Polska S.A., ul. Piękna 20, 00-549 Warszawa	21-01-2003	29-06-2006	50 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 50 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej; weksel in blanco wraz z deklaracją; pełnomocnictwo dla Banku
WAW/KB/0122/05 Bank Handlowy w Warszawie S.A., ul. Senatorska 16, 00-923 Warszawa	19-07-2005	18-07-2006	20 000 000,00	sądowy zastaw rejestrowy na zapasach w magazynach w kwocie 20 mln PLN wraz z cesją praw z ich polisy ubezpieczeniowej

Umowy pożyczek

Data zawarcia umowy pożyczki	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
14.06.2004	87.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 31.05.2006
14.06.2004	38.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 31.05.2006
02.08.2004	23.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 31.08.2006
02.09.2004	12.500 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 30.09.2006
04.10.2004	120.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 30.09.2006
15.11.2004	300.000 EURO	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Česká Republika Termin spłaty pożyczki – 31.10.2006
14.11.2005	1.413.495,40 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ukraina Termin spłaty pożyczki – 31.05.2006
08.11.2005	126.051,20 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ceska Republika Termin spłaty pożyczki – 30.11.2006
08.11.2005	796.324,12 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ceska Republika Termin spłaty pożyczki – 30.11.2006
08.11.2005	430.108,18 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Slovenska Republika Termin spłaty pożyczki – 31.05.2006
21.12.2005	490.000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej INTER CARS Ceska Republika Termin spłaty pożyczki – 31.07.2006

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

29.12.2006	4.100.000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o. Termin spłaty pożyczki – 31.12.2006
27.02.2001	210.000 PLN	Umowa pożyczki od Q-Service Sp. z o.o. z przeznaczeniem na prowadzenie bieżącej działalności Inter Cars S.A. Termin spłaty pożyczki – 31.01.2006

Łączna wartość pożyczek udzielonych 17 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 1.565 tys. zł.

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

6. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

W 2005 roku Inter Cars nabył udziały w Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie.

7. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

Kredyty krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
WBK Bank Zachodni S.A.	55 000	54 956	30-06-2006
Bank Pekao S.A.	61 500	61 457	31-12-2006
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	20 000	19 985	18-07-2006
Raiffeisen Bank Polska S.A.	50 000	49 947	29-06-2006
	186 500	186 345	

Pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystane	termin spłaty
Q-Service Sp.z o.o.	380	210	31-01-2006

Spółka posiada gwarancje ubezpieczeniowe kredytowe na łączną kwotę 83 tys. zł, udzielone przez Powszechny Zakład Ubezpieczeń S.A. tytułem należytego wykonania umowy i usunięcia wad oraz gwarancję celną udzieloną przez TU Allianz Polska S.A. na kwotę 500 tys. zł.

8. Udzielone poręczenia i gwarancje

Na dzień 31 grudnia 2005 roku łączna wartość zobowiązań warunkowych osiągnęła wartość 11.181 tys. zł i składały się na nią poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej wartości 5.000 tys. zł oraz poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., Inter Cars Ukraina oraz Inter Cars Ceska Republika o łącznej wartości 6.181 tys. zł.

	okres obowiązywania	kwota (tys. zł)
Feber Sp. z o.o.	30-11-2007	2 000
Eltek Sp. z o.o.	30-11-2007	3 000
Inter Cars Ukraina	czas nieoznaczony	82
Feber Sp. z o.o.	31-12-2005	1 825
Inter Cars Czeska Republika	31-12-2006	3 876
Inter Cars Ukraina	31-12-2006	398
		11 181

9. Emisja papierów wartościowych

W 2005 roku Spółka nie emitowała papierów wartościowych.

(w tys. zł)

10. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągana jest w 1 kwartale roku.

11. Otoczenie rynkowe

Wprowadzenie

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom, które stanowią około nawet 93% łącznej liczby warsztatów w Polsce (szacunki na podstawie badań GIPA)¹. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Udział

Jak wynika z szacunków Zarządu udział Spółki w niezależnym rynku dystrybucji nowych części zamiennych osiągnął około 6,4% w 2002 roku, około 8,4% w 2003 roku i około 11,4%. W segmencie aut produkcji 'zachodniej' udział Spółki w 2004 roku szacowany jest na około 15%. Szacunki udziału Inter Cars w rynku dystrybucji części zamiennych w 2005 roku wskazują na jego wzrost. **W łącznej wartości rynku udział Spółki wzrósł do około 13%, natomiast w segmencie aut produkcji 'zachodniej' do około 16% - 17%.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. Jak wynika z szacunków Moto Focus, wielkość rynku części samochodowych będzie rosła w tempie przewyższającym wzrost liczby samochodów w Polsce.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów,
- **zniesienie barier w imporcie** samochodów używanych, których właściciele stanowią naturalną bazę klientów Spółki,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. Pierwsza piątka dystrybutorów (wg. Moto Focus) zanotowała przyrost wartości sprzedaży w 2005 roku w porównaniu do 2004 roku o około 21% (wobec średniego wzrostu wartości rynku szacowanego na poziomie od 8% do 10%). Druga piątka dystrybutorów zanotowała wzrost sprzedaży na poziomie około 17%, natomiast trzecia

¹ szczegółowe dane w Prospekcie emisyjnym Inter Cars S.A.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

piątka – około 14%. Jak wynika z danych Moto Focus najwięksi dystrybutorzy części zamiennych w Polsce to:

1. Inter Cars
2. AD Polska
3. Fota
4. JC Auto
5. Groupauto Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza piątka dystrybutorów to:

1. Inter Cars
2. Suder&Suder
3. Autos
4. Opoltrans
5. Moto Hurt Ropczyce

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2005 roku (wg. Moto Focus) są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży** – łącznie największe firmy dystrybucyjne w Polsce otworzyły około 90 nowych punktów sprzedaży (w tym, 18 filii Inter Cars) w Polsce oraz poza granicami kraju (Czechy, Słowacja, Ukraina, Węgry),
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('Premium Clubs'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania niezbędnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to iż o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „pod jednym dachem” oraz zapewnienie dostępu on-line do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Liczba samochodów stale rośnie - w Unii Europejskiej w okresie od 1990 do 2002 roku o 53 mln sztuk, tj. o około 33%. W analogicznym okresie w Polsce – o około 6,4 mln sztuk, tj. o około 82%. W okresie od 1990 do 2004 roku liczba samochodów wzrosła w Polsce o 115%.

Dane na temat liczby pojazdów oraz podstawowych parametrów charakteryzujących rynek samochodowy w Polsce przedstawia poniższa tabela.

	('000)	1990	2000	2001	2002	2003	2004
pojazdy zarejestrowane		7 755	12 755	13 367	14 144	15 899	16 701
osobowe		5 261	9 991	10 503	11 029	11 244	11 975
samochody na 1000 ludności		168	309	325	347	394	416
osobowe na 1000 ludności		138	259	272	288	294	314

źródło: szacunki własne na podstawie GUS

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Liczba samochodów zarejestrowanych w Polsce wzrosła w 2004 roku o 5% w porównaniu do 2003 roku osiągając średnią 416 samochodów na 1000 ludności. Jak pokazują dane Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar w 2005 roku łącznie **park samochodów osobowych** w Polsce uległ zwiększeniu o około 1,1 mln samochodów (łącznie używane samochody sprowadzone z Unii Europejskiej oraz sprzedaż nowych samochodów). Zarząd szacuje iż łączna liczba samochodów zarejestrowanych w Polsce na koniec 2005 roku wzrosła do około 12,7 mln, tj. 332 samochodów na 1000 ludności.

Łącznie popyt w Polsce na samochody (do momentu nasycenia rynku) można szacować na około 8,4 mln szt co wynika z dwóch podstawowych czynników:

- **średnia liczba samochodów na 1000 ludności w Polsce kształtuje się znacząco poniżej średniej krajów Unii Europejskiej.** Osiągnięcie przez Polskę współczynnika natężenia samochodów na 1000 ludności średniego poziomu w Unii Europejskiej oznaczałoby **wzrost liczby samochodów o około 6,3 mln.**
- wymiana całego parku nieprodukowanych już samochodów, które powstały w byłych krajach bloku wschodniego oznaczałaby **wzrost popytu dodatkowo o około 2,1 mln samochodów.**

Sprzedaż samochodów w Polsce

Łącznie **sprzedaż nowych samochodów** osobowych i ciężarowych w Polsce w 2005 roku była o około 23% niższa niż w 2004 roku. Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2000	2001	2002	2003	2004	2005
osobowe	479	327	308	354	318	236
w tym, produkcji krajowej	61%	43%	25%	15%	15%	11%
ciężarowe	52	35	32	39	49	47

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Spadkowi sprzedaży nowych **samochodów osobowych** towarzyszyła jednocześnie kontynuacja trendu wzrostu sprzedaży samochodów używanych znaczący wzrost sprzedaży importowanych samochodów używanych. Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2000	2001	2002	2003	2004	2005
sprzedaż samochodów nowych	479	327	308	354	318	236
import samochodów używanych	214	217	179	33	828	871
Razem	693	544	487	387	1 146	1 107
import używanych/sprzedaż nowych	0,45	0,66	0,58	0,09	2,60	3,70

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2005 roku była o około 3% niższa niż w 2004 roku. Jednocześnie jednak blisko 79% tej podaży stanowiły samochody używane a więc takie które relatywnie częściej ulegają awariom jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje IBRM Samar najchętniej importowane były w 2005 roku samochody marki Volkswagen (około 23% ogółu samochodów sprowadzonych). Na drugim miejscu Opel - około 19%. Na trzecim Ford z udziałem na poziomie około 12%.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura sprzedaży samochodów osobowych

W sprzedaży nowych samochodów osobowych w Polsce dominują samochody produkowane poza granicami kraju, głównie w Europie Zachodniej. Strukturę sprzedaży w podziale na poszczególne koncerny samochodowe prezentuje poniższa tabela.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

	2004	2005
Zachodnie	77%	72%
Japońskie i Koreańskie	21%	24%
Pozostałe	2%	4%

zachodnie: Skoda, Volkswagen, Seat, Audi, Fiat, Alfa Romeo, Lancia, Peugeot, Citroen, Renault, Dacia, Opel, Saab, Ford, Volvo, Land Rover, Jaguar, Mercedes, BMW, Porsche, Mini, Smart;
japońskie i koreańskie: Toyota, Nissan, Honda, Suzuki, Mitsubishi, Mazda, Daewoo, Hyundai, Kia, Subaru, Ssangyoung, Lewus.

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

(b) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe - 2005 rok	Struktura sprzedaży części Spółki	Struktura parku samochodów w Polsce
(a) Zachodnioeuropejskie:	59%	65%
(b) Wschodnioeuropejskie	1%	21%
(c) Japońskie i Koreańskie	4%	14%
(d) Pozostałe	36%	-

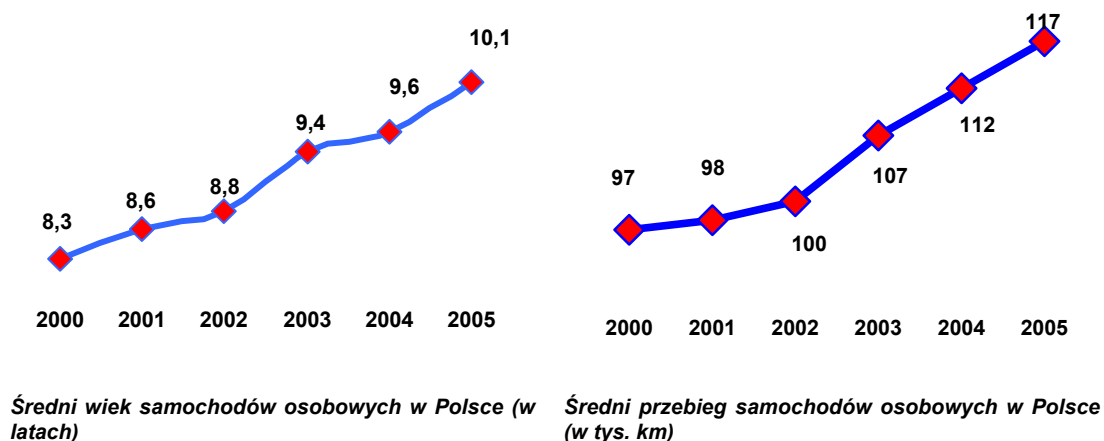
źródło: Spółka, GIPA

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

Samochody wyprodukowane w krajach byłego bloku wschodniego, których udział (wg liczby samochodów) w parku samochodowym w Polsce szacowany jest przez GIPA na 21% stanowią segment rynku, który w ocenie Zarządu w najbliższych latach będzie ulegał stopniowemu zmniejszeniu, aż do całkowitej jego marginalizacji w okresie najbliższych kilku lat.

(c) podstawowe cechy parku samochodów osobowych

Jak wynika z danych GIPA obecnie średnio samochód osobowy w Polsce liczy sobie przeszło 10 lat. Średni stan licznika samochodu osobowego w Polsce to obecnie przeszło 117 tys. km. Szczegóły prezentują poniższe wykresy (GIPA).



Zgodnie z powyższymi danymi zarówno średni wiek samochodów osobowych w Polsce jak i ich średni przebieg rosną systematycznie.

(w tys. zł)

Technologie produkcji samochodów

Niezwykle istotny dla dalszego rozwoju rynku jest systematyczny wzrost udziału elektroniki w kosztach produkcji i napraw samochodów. W 2002 roku udział elektroniki w tym rynku szacowany był na 25%, a prognozy przewidują zwiększenie do 35% w 2010 roku. Innowacje techniczne coraz szybciej znajdują powszechne zastosowanie w produkcji masowej. Zauważalna jest również tendencja do montowania dużej liczby urządzeń sterujących pracą poszczególnych podzespołów, które zarządzane są sieciowo. Konsekwencją tych zmian jest odchodzenie od diagnostyki poszczególnych urządzeń na rzecz diagnostyki systemowej całego pojazdu (zintegrowanych systemów). Zakres napraw w przyszłości będzie całkowicie odmienny od obecnych – rynek przechodzi systematycznie z „pracy z częściami” do „pracy z systemami”. Jednocześnie również zwiększa się różnorodność części. Rozwój technologiczny dokonuje się przede wszystkim w ramach następujących systemów: alternatywne napędy, systemy bezpieczeństwa, systemy nawigacji, systemy aktywnego sterowania zawieszeniem, systemy sterowania w nocy, radary odstępu, automatyczne skrzynie biegów, multimedia, systemy bezpośredniego wtrysku paliwa, systemy zmiennego sterowania zaworami, systemy hamowania i kierowania oparte o układy elektryczne.

Otoczenie prawne

W procesie dostosowania i harmonizacji prawa Rzeczypospolitej Polskiej z prawem Unii Europejskiej Rada Ministrów przyjęła w dniu 28 stycznia 2003 roku **Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję** (Dz.U. Nr 38 poz. 329 ze zm.). Rozporządzenie powyższe wzorowane jest na prawie wspólnotowym. Celem rozporządzenia jest rozwój sprzedaży przez jednego dystrybutora różnych marek pojazdów, rozwój warsztatów świadczących usługi serwisowe dotyczące różnych marek pojazdów samochodowych oraz dostęp warsztatów autoryzowanych do niezależnego kanału dystrybucji części zamiennych. Rozporządzenie weszło w życie z dniem 1 listopada 2004 roku. W ocenie Spółki pełna implementacja opisywanych wyżej regulacji prowadzić winna do zwiększenia poziomu uwolnienia rynku części zamiennych, zwłaszcza w odniesieniu do rynku niezależnych warsztatów samochodowych i tym samym stworzyć **warunki do zwiększenia przychodów realizowanych przez Inter Cars**.

Kolejnym niezwykle istotnym czynnikiem otoczenia prawnego dla rozwoju Spółki jest **zniesienie ograniczeń w imporcie samochodów używanych**. Jak pokazała praktyka w Polsce istnieje znaczne zapotrzebowanie na samochody używane i w opinii Zarządu wielkość importu samochodów używanych stanowić będzie istotne źródło podaży samochodów w Polsce. Zniesienie ograniczeń w imporcie aut używanych spowodowało znaczący wzrost jego skali.

Import samochodów używanych ma następujący wpływ na działalność Spółki:

- **wzrost zapotrzebowanie na części zamienne** z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych,
- **wzrost zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych**, stanowiących główną kategorię klientów Spółki,
- **wzrost wartości rynku Spółki** poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego.

12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Spółki,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Spółki z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Spółki po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,
- *zadłużenia ogólne* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia długoterminowe* - stosunek zobowiązań długoterminowych do kapitału własnego,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Podstawowe wielkości służące ocenie rentowności Spółki zostały przedstawione w poniższej tabeli.

	2005	2004
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	717 061	606 062
<i>dynamika</i>	1,18	1,36
Zysk brutto na sprzedaży	169 409	149 391
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	23,63%	24,65%
Różnice kursowe	(2 590)	6 072
Zysk na działalności operacyjnej	16 234	26 715
<i>rentowność operacyjna</i>	2,26%	4,41%
<i>EBITDA</i>	3,91%	6,15%
Zysk brutto	3 870	26 467
Zysk netto	2 314	20 885
<i>rentowność netto</i>	0,32%	3,45%
Suma bilansowa	375 931	319 608
<i>ROA</i>	0,62%	6,53%
Aktywa trwałe	76 910	68 930
Kapitały własne	94 497	94 193
<i>ROE</i>	2,45%	22,17%

Przychody ze sprzedaży wzrosły w 2005 roku o 18% w porównaniu do 2004 roku. Spółka prowadziła w 2005 roku aktywną politykę wspierania sprzedaży (programy lojalnościowe, nowa polityka cenowa, itp.). Na osiągnięty wzrost sprzedaży miało wpływ głównie: zmiana

(w tys. zł)

struktury sprzedaży eksportowej oraz niższy od oczekiwanego przyrost przychodów ze sprzedaży na rynku krajowym. Największy wpływ na *sprzedaż w kraju* w 2005 roku miały następujące czynniki: import do kraju znaczącej ilości używanych samochodów z zachodniej Europy po wejściu Polski do Unii Europejskiej oraz łagodna zima na początku roku. Import samochodów używanych wpłynął dwójako na wyniki sprzedaży. Po pierwsze samochody trafiły do końcowych użytkowników w relatywnie dobrym stanie technicznym, a więc przez pierwsze okresy ich użytkowania nie wymagają istotnych napraw. Użytkownicy tych samochodów dokonywali głównie zakupów na potrzeby bieżącej eksploatacji (filtry, oleje, klocki hamulcowe, paski klinowe, paski rozrządu itp.), co spowodowało znaczący przyrost sprzedaży odpowiednich linii towarowych (większy pod koniec roku). Po drugie, część samochodów z importu została rozmontowana stanowiąc źródło podaży tanich części używanych, konkurujących z ofertą Spółki. Sprzedaż linii towarowych specyficznych dla okresu zimowego rosła w 1 kwartale w niższym tempie w porównaniu do 2004 roku, przy jednocześnie zapewnionej wysokiej dostępności tych części, a więc zapasach na poziomie odpowiednim do oczekiwanej wyższej sprzedaży. Największy wpływ na *sprzedaż eksportową* miały wybory prezydenckie na Ukrainie, których skutkiem były okresowo mniejsze zakupy dokonywane przez prywatnych importerów z Ukrainy. W porównywalnych okresach 2005 i 2004 roku sprzedaż eksportowa w pierwszym kwartale była niższa o około 17%, natomiast w drugim kwartale niższa o 1%. W drugim półroczu, unormowanie sytuacji politycznej, pozwoliło na zwiększenie sprzedaży nabywcom z tego kraju. W celu zmniejszenia w przyszłości ryzyka gwałtownych zmian wartości popytu ze strony prywatnych importerów z Ukrainy Spółka podjęła działania zmierzające do przyspieszenia rozwoju Inter Cars Ukraina. W szczególności kończą się prace związane z budową nowego magazynu centralnego dzięki czemu możliwy będzie wzrost dostępności towarów. W długim okresie podjęte działania pozwolą na skompensowanie niższego popytu ze strony prywatnych importerów, wyższą wartością sprzedaży Inter Cars Ukraina. Taka tendencja jest zgodna z prognozowanymi uprzednio zmianami rynku ukraińskiego polegającymi na zmianie struktury zaopatrzenia tego rynku, tj. większego udziału lokalnych przedsiębiorstw dystrybucyjnych kosztem drobnych, prywatnych importerów. Jak wynika z danych Zarządu Inter Cars Ukraina jest obecnie trzecim co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na Ukrainie.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 13% w porównaniu do 2004 roku. Niższe tempo wzrostu, w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży, wynikało z obniżenia poziomu **marży na sprzedaży** w 2005 roku. W 2005 roku wyższy był udział w łącznej sprzedaży grup towarowych charakteryzujących się niższym poziomem osiągniętej marży (np. opony).

Łącznie **koszty rodzajowe** wzrosły o 22% w porównaniu do 2004 roku (głównie w 1 półroczu). Przede wszystkim wzrost ten wynikał ze wzrostu kosztów usług obcych – łącznie o 31%, w tym kosztów usługi dystrybucji. W drugiej kolejności, wzrosły koszty amortyzacji oraz koszty wynagrodzeń. Spółka dokonuje stale znaczących inwestycji w rozwój organizacji, w celu podtrzymania zdolności jej rozwoju w najbliższej przyszłości. W szczególności, inwestycje obejmują rozwój kadry pracowniczej, usprawnienie łańcucha dostaw (magazyny regionalne) oraz sieci teleinformatycznej (funkcjonujący zintegrowany system zarządzania zakupami, zapasem oraz finansami). Poczynione nakłady (koszty) na rozwój organizacji (m.in. zatrudnienie) sprawią iż przy obecnym zapleczu organizacyjnym Spółka będzie w stanie osiągnąć znacząco wyższy poziom przychodów w najbliższej przyszłości. Z uwagi na to iż znacząca część kosztów ma charakter stały wyższy poziom przychodów pozwoli na zwiększenie rentowności sprzedaży.

Największą pozycją kosztów ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2005 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 62.105 tys. zł, tj 41% łącznych kosztów rodzajowych. Pozostałe koszty rodzajowe były w 2005 roku wyższe o około 16% w porównaniu do 2004 roku.

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2005 roku Spółka ujęła w wyniku łącznie 14.747 tys. zł z tego tytułu. W trakcie roku obrotowego przychody z tego tytułu księgowane są jako pozostałe przychody operacyjne. Na koniec okresu, w którym Spółka otrzymała rzeczony kwoty, w celu zachowania współmierności kosztów z przychodami, dokonywane są korekty polegające na przeksięgowaniu otrzymanych kwot. Skutkiem tego przeksięgowania jest zmniejszenie wartości sprzedanych towarów o kwotę rabatów odpowiadającą zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie i wartości zapasów o kwotę odpowiadającą wartości zapasów, jakie na koniec okresu pozostawały w magazynie Spółki. Na zapasy zostało odniesione łącznie

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

6.618 tys. zł i jest to kwota która w 2006 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów. W sprawozdaniu finansowym za 2004 rok rabaty od dostawców zostały przeszacowane o kwotę 3.968 tys. zł. W wyniku przeszacowania należnych bonusów od dostawców, koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów oraz zobowiązania zostały zaniżone o powyższą kwotę w sprawozdaniu finansowym za 2004 rok. Efekt powyższego przeszacowania został ujęty w sprawozdaniu finansowym za 2005 rok, powodując podwyższenie kosztu sprzedanych produktów, towarów i materiałów o 3.968 tys. zł. Szczegółowe dane dotyczące wartości rabatów ujętych w prezentowanych okresach oraz alokacji rabatów należnych a nie ujętych w wyniku okresu zaprezentowano w notach do sprawozdania finansowego.

Zysk na działalności operacyjnej na skutek osiągnięcia niższego poziomu marży na sprzedaży, był niższy w 2005 roku od osiągniętego w 2004 roku. Marża **EBITDA** ukształtowała się w 2005 roku na poziomie około 4%.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2005	2004
Aktywa obrotowe	299 021	250 678
Środki pieniężne i papiery wartościowe	8 335	6 725
Zobowiązania krótkoterminowe	273 945	219 818
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	188 318	126 164
Skorygowane aktywa obrotowe	290 686	243 953
Skorygowane zobowiązania bieżące	85 627	93 654
Kapitał obrotowy netto	205 059	150 299

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła do 205.059 tys. zł. W 2005 roku Spółka utworzyła 18 nowych filii, co związane było z koniecznością powiększenia stanów magazynowych. Pełne wdrożenie nowego systemu logistycznego, przewidującego bezpośrednie zaopatrzenie filii, prowadzić będzie w średnim okresie, do poprawy okresu rotacji zapasów.

	2005	2004
Cykl rotacji zapasów w dniach	133	148
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach	34	32
Cykl operacyjny w dniach	167	180
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	45	61
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	122	119
Wskaźnik bieżący	1,09	1,14
Wskaźnik szybki	0,36	0,30
Wskaźnik natychmiastowy	0,03	0,03

Spółka jest obecnie czołowym odbiorcą towarów wielu producentów części zamiennych. Wysoka wartość rocznych zakupów oraz szybkie i terminowe regulowanie zobowiązań premiowane jest przez dostawców rabatami. Skrócenie okresu **rotacji zobowiązań** i zwiększenie zapotrzebowania na kapitał obrotowy jest właśnie rezultatem polityki maksymalizacji rabatów, których wartość przewyższa koszt zaangażowania dodatkowego kapitału obrotowego. Wdrożenie nowych rozwiązań z zakresu kontroli stanów magazynowych i rotacji poszczególnych linii towarowych oraz skrócenie łańcucha logistycznego możliwe dzięki otwarciu magazynków regionalnych pozwoliło na znaczące skrócenie **cyklu rotacji zapasów** w 2005 roku.

Powyższe zmiany rotacji składników kapitału obrotowego skutkowały zmniejszeniem dynamiki wzrostu środków zaangażowanych w działalność operacyjną. **Saldo środków pieniężnych z działalności operacyjnej** w 2005 roku osiągnęło wartość (14.817) tys. zł natomiast w 2004 roku – (12.644) tys. zł. Wzrost zaangażowania środków pieniężnych wynikał przede wszystkim ze wzrostu stanu należności oraz skrócenia rotacji zobowiązań. **Saldo środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej** w 2005 roku było istotnie niższe niż w 2004 roku. Osiągnęło odpowiednio (31.711) tys. zł i (19.943) tys. zł. Podstawowe pozycje w obu okresach

(w tys. zł)

stanowiły inwestycje w rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne (wyposażenie magazynów, środki transportu, sprzęt komputerowy, oprogramowanie) oraz udzielone pożyczki, przy czym w 2005 roku istotnie wyższa była wartość udzielonych pożyczek (przede wszystkim na rzecz podmiotów zależnych). **Saldo środków pieniężnych z działalności finansowej** obejmuje przede wszystkim wpływy z tytułu kredytów, wydatki z tytułu odsetek od kredytów bankowych i wypłatę dywidendy.

	2005	2004
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,75	0,71
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	2,98	2,39

Spółka finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Łącznie, na koniec 2005 roku, zobowiązania odsetkowe osiągnęły łączną wartość 192.957 tys. zł, a **wskaźnik ogólnego zadłużenia** wzrósł z 0,71 w 2004 roku do 0,75 w 2005 roku.

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiegokolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się z zobowiązań.

13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2005 roku wyniosły 16.014 tys. zł.

Wydatki zostały poniesione na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym. Inwestycje Spółki w 2005 roku zostały sfinansowane w całości środkami własnymi.

Plan inwestycyjny na rok 2006 rok przewiduje nakłady inwestycyjne w rzeczowe aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie. Łącznie nakłady inwestycyjne w 2005 roku szacowane są na kwotę 12.000 tys. zł. Zostaną one pokryte ze środków własnych Spółki.

14. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu miały wpływ na wynik finansowy w 2005 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie wzrostu liczby filii, przy czym wzrost był proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży zależnej* przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *mniej niż zakładany wzrost liczby napraw samochodów sprowadzonych z Europy* po liberalizacji przepisów dotyczących importu używanych samochodów,
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie klientów na rynku czeskim i słowackim* i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej spółki zależnej,
- ✓ *realizacja zysków ze sprzedaży towarów przez Inter Cars S.A. do spółek zależnych*, która miała miejsce w 2005 roku.

15. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki

Inter Cars będzie kontynuował dotychczasową strategię zaangażowania w sektorze niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce oraz poza jej granicami. Zarówno strategia Spółki jak i czynniki warunkujące jej realizację nie uległy zmianie w ciągu zakończonego roku obrotowego i są zgodne z uprzednio prezentowanymi. Czynniki, jakie odgrywać będą największe znaczenie, w podziale na wewnętrzne i zewnętrzne, w kształtowaniu zdolności Spółki do rozwoju i osiągania stabilnego modelu przepływów pieniężnych przedstawiono poniżej.

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości składanych zamówień;
- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej.

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *wejście Polski do Unii Europejskiej* – oferujące Polsce ponadprzeciętny potencjał rozwoju związany z wolnym przepływem towarów i kapitałów, który poprzez poprawę sytuacji gospodarczej i tym samym bytowej ludności, w efekcie intensyfikacji procesów inwestycyjnych w gospodarce narodowej, wpłynie pozytywnie na poziom popytu na samochody i w rezultacie na wielkość popytu na części zamienne, obejmując zarówno popyt na części do niezbędnych napraw, jak również popyt na części wynikający ze wzrostu liczby i zakresu napraw prewencyjnych oraz podnoszących komfort użytkowania pojazdów;
- (iii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach i na Słowacji* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpłynąć będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość eksportu Spółki, kierowanego do tych krajów;
- (iv) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (v) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownej zmiany źródła zaopatrzenia;
- (vi) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Spółki, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vii) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Spółką istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych

(w tys. zł)

warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Spółki;

- (viii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (ix) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w Polsce;
- (x) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (xi) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii.

Na rozwój Spółki istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy.

16. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości

Podstawowym zadaniem Spółki jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Inter Cars jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Podstawowe elementy strategii rozwoju Inter Cars

Strategia rozwoju Inter Cars oparta została na trzech zasadniczych elementach:

(1) Rozwój sieci dystrybucji

- a. w Polsce - poprzez rozbudowę sieci filii,
- b. poza granicami kraju – ekspansję na rynki państw ościennych poprzez budowę struktury filialnej i rozbudowę powierzchni magazynowych..

(2) **Rozwój asortymentu** – poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych stosownie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części. W celu podniesienia wartości sprzedaży towarów o wysokiej jakości i relatywnie niższej cenie, pochodzących od mniej znanych w Polsce producentów części, rozwijana będzie własna marka „4-max” oraz „4-max Truck”, która stanowić będzie dla końcowych nabywców tanią i gwarantowaną alternatywę.

(3) **Rozwój programów partnerskich** – stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, które poprzez rozwój projektów wspomagających podstawową działalność Spółki (zarządzanie flotami, regeneracja części używanych, montaż naczep), stałe wspomaganie rozbudowy sieci warsztatów niezależnych w ramach projektów Auto Crew, Q-Service, Q-Service Truck, rozwój projektów wspierania warsztatów (program inwestycyjny, sprzęt warsztatowy, szkolenia, informacje techniczne), rozwój systemów informatycznych wspomagających sprzedaż – służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Spółce stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

Realizacja strategii

Strategia rozwoju Inter Cars realizowana będzie w podziale na cele:

- (1) **Cele krótkoterminowe** - rozbudowa istniejącej sieci dystrybucji o kolejne filie, wprowadzenie programów partnerskich i stałe podnoszenie konkurencyjności oferty. Optymalizacja organizacyjna firmy w celu lepszego wykorzystania zasobów i potencjału.
- (2) **Cele średnio i długoterminowe** - zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. **Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w ciągu 10 lat.**

17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką

W 2005 roku nie miały miejsca żadne zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

18. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2005 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Spółki przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

19. Informacje na temat akcji, wypłaconej dywidendy oraz Walnych Zgromadzeń

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 204 975 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

W dniu 6 lutego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Szczegółowe zasady Programu zostały zawarte w uchwale NWZ podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym 5/2006 z dnia 7 lutego 2006 roku.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Spółka nie posiada informacji o umowach zawartych w ciągu ostatniego roku obrotowego, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółki nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Dywidenda

Zgodnie z podjętą przez Walne Zgromadzenie uchwałą wypracowany w 2004 roku zysk netto w wysokości 20.521.812,17 zł został przeznaczony w części na kapitał zapasowy – 18.512.225,17 zł i wypłatę dywidendy – 2.009.587,00 zł, tj. 0,17 zł na akcję. Dniem przyznania prawa do dywidendy był dzień 4 maja 2005 roku, a wypłata miała miejsce 19 maja 2005 roku.

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 11 maja 2006 roku

Akcionariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	42,11%	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	3 210 000	13,58%	13,58%
Julius Bear International Equity Fund	882 334	1 764 668	7,46%	7,46%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	6,09%	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	1 209 008	5,11%	5,11%

Różnica w stosunku do danych zamieszczonych w rozszerzonym skonsolidowanym raporcie za 4 kwartał 2005 wynika z korekty zawiadomienia o nabyciu akcji powodującym przekroczenie progu 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy otrzymanej od Julius Baer International Equity Fund, a przekazanej przez Inter Cars S.A. do informacji publicznej w formie raportu bieżącego nr 9/2006 w dniu 10 kwietnia 2006 roku.

Informacje na temat Walnego Zgromadzenia Spółki

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku odbyły się dwa Walne Zgromadzenia:

(1) Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars - 14 lutego 2005 roku

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie odbyło się zgodnie z następującym porządkiem obrad:

1. Otwarcie Zgromadzenia.
2. Wybór Przewodniczącego Zgromadzenia.
3. Stwierdzenie prawidłowości zwołania Zgromadzenia oraz jego zdolności do podejmowania uchwał.
4. Przyjęcie porządku obrad.
5. Podjęcie uchwały w sprawie sporządzania sprawozdań finansowych Spółki zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej i związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej („MSR”).
6. Zamknięcie Zgromadzenia.

Akcionariusze posiadający co najmniej po 5% ogólnej liczby głosów na Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki:

- Krzysztof Oleksowicz – 978 271 głosów, stanowiących 22,53% głosów przysługujących na NWZ,
- Andrzej Oliszewski – 1 605 000 głosów, stanowiących 36,92% głosów przysługujących na NWZ,
- Jolanta Oleksowicz-Bugajewska – 800 000 głosów, stanowiących 18,42% głosów przysługujących na NWZ,
- Michał Oleksowicz – 720 000 głosów, stanowiących 16,58% głosów przysługujących na NWZ,
- ING Nationale-Nederlanden Otwarty Fundusz Emerytalny – 240 671 głosów, stanowiących 5,54% głosów przysługujących na NWZ.

(2) Walne Zgromadzenie Inter Cars – 15 kwietnia 2005 roku

Walne Zgromadzenie odbyło się zgodnie z następującym porządkiem obrad:

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

1. Otwarcie Zgromadzenia.
2. Wybór Przewodniczącego Zgromadzenia.
3. Stwierdzenie prawidłowości zwołania Zgromadzenia oraz jego zdolności do podejmowania uchwał.
4. Przyjęcie porządku obrad.
5. Rozpatrzenie sprawozdania Zarządu z działalności Spółki za 2004 r. wraz z wnioskiem w sprawie podziału zysku za 2004 r. oraz sprawozdania Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. za 2004 r.
6. Rozpatrzenie sprawozdania finansowego Spółki za 2004 r. oraz skonsolidowanego sprawozdania Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. za 2004 r.
7. Rozpatrzenie sprawozdania Rady Nadzorczej Spółki z działalności w 2004 roku oraz sprawozdania z wyników oceny sprawozdania Zarządu z działalności Spółki i sprawozdania finansowego Spółki za 2004 r. oraz sprawozdania z wyników oceny sprawozdania Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. i skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. za 2004 r.
8. Zatwierdzenie sprawozdania Zarządu z działalności Spółki za 2004 r.
9. Zatwierdzenie sprawozdania Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. za 2004 r.
10. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego Spółki. za 2004 r.
11. Zatwierdzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. za 2004 rok,
12. Podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za 2004 r.
13. Udzielenie absolutorium członkom Zarządu z wykonania przez nich obowiązków w 2004 roku.
14. Udzielenie absolutorium członkom Rady Nadzorczej z wykonania przez nich obowiązków w 2004 roku.
15. Podjęcie uchwały w sprawie zmiany Statutu Spółki poprzez uzupełnienie § 5 o pkt 36 i 37 w brzmieniu:
„36. Działalność wydawnicza (PKD 22.1)
37. Działalność poligraficzna (PKD 22.2).”
16. Przyjęcie Regulaminu obrad Walnego Zgromadzenia Spółki.
17. Oświadczenie Zarządu w sprawie przestrzegania zasad ładu korporacyjnego.
18. Zamknięcie Zgromadzenia.

Akcjonariusze posiadający co najmniej po 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki:

- Krzysztof Oleksowicz - 4 000 000 głosów, stanowiących 55,8% głosów przysługujących na WZ,
- Andrzej Oliszewski – 1 600 000 głosów, stanowiących 22,3% głosów przysługujących na WZ,
- Jolanta Oleksowicz-Bugajewska – 604 504 głosów, stanowiących 8,4% głosów przysługujących na WZ,
- Michał Oleksowicz – 720 000 głosów, stanowiących 10,0% głosów przysługujących na WZ.

20. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 4 sierpnia 2005 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audit Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2005 roku. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 130 tys. zł.

W 2004 roku Spółka powierzyła badanie rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego firmie PriceWaterhouseCoopers; łączne wynagrodzenie wyniosło 150 tys. zł.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Spółka nie posiadała w okresie sprawozdawczym innych tytułów do wypłaty wynagrodzenia podmiotowi badającemu.

Po dniu bilansowym Spółka korzystała z usług doradztwa podatkowego świadczonego przez podmiot powiązany z podmiotem badającym sprawozdania finansowe (KPMG Tax Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie). Łączne wynagrodzenie z tego tytułu osiągnęło wartość 23 tys. zł.

21. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 roku Spółka zawarła 75 transakcji forward na zakup EUR. Łączna wartość tych transakcji: 13.350 tys. EUR (54.091 tys. zł).

22. Zatrudnienie

Według stanu na 31 grudnia 2005 roku Spółka zatrudniała 558 pracowników. Na dzień 31 grudnia 2004 roku Spółka zatrudniała 521 pracowników.

23. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień bilansowy Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska - decyzjami administracyjnymi - których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (ŚR.-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone, czysciwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (ŚR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z utworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkowie Mazowieckim do celów bytowo – gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.

24. Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu

Zdaniem Zarządu nie występują obecnie żadne zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki.

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową Spółki.

W dniu 6 lutego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki wprowadziło Program Motywacyjny dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej. Osoby uczestniczące w Programie będą mogły objąć nie więcej niż 472.000 akcji w okresie począwszy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2009 roku. Szczegółowe zasady Programu zostały zawarte w uchwale NWZ podanej do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym 5/2006 z dnia 7 lutego 2006 roku.

25. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

Istotną zmianą w wartości inwestycji długoterminowych było podwyższenie kapitału w spółce zależnej **Feber Sp. z o.o.** o łączną kwotę 3.500 tys. zł oraz nabycie udziałów w **Inter Cars Slovenska Republika**, których wartość wyniosła 21 tys. zł.

(w tys. zł)

26. Czynniki ryzyka

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Spółki są rabaty, które Spółce udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Spółki.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Spółka jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Spółki oraz zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Spółka podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Spółki, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od zdolności Spółki do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Spółki do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Spółka utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez Spółkę zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów oznaczać będzie poniesienie przez Spółkę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Spółka prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Spółki nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Spółki mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31.12.2005 roku zadłużenie Spółki z tytułu kredytów bankowych równe było 192.957 tys. zł. Kredyty zaciągnięte przez Spółkę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Spółki do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Spółki, jej płynność i wyniki finansowe.

(w tys. zł)

Zarząd podejmuje działania zmierzające do minimalizacji niniejszego czynnika ryzyka dywersyfikując źródła pozyskiwania kredytów. Przy obecnym poziomie zysku na działalności operacyjnej i bieżącym stopniu pokrycia płatności z tytułu odsetek mało prawdopodobne jest zdaniem Zarządu podwyższenie bazowych stóp procentowych do poziomu skutkującego istotnym obniżeniem rentowności i zagrożeniem płynności Spółki.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działający on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Spółka wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie obsługi i napraw samochodów, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Spółki i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwój dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększy istotnie popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na krajowy rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek krajowy niezależnej dystrybucji części zamiennych zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Spółki, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

(w tys. zł)

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Spółkę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Spółka może osiągnąć udział w krajowym rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcia tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Spółki staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Spółki, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep.

Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z informacji prasowych niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabywania części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Spółki sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Spółki. W takiej sytuacji Spółka mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Spółki.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Spółki i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się poprawą dynamiki rozwoju polskiej gospodarki, lecz nie ma pewności, że podejmowane przez rząd Rzeczypospolitej Polskiej działania przyniosą stałą poprawę oczekiwań podmiotów gospodarczych w dłuższym okresie. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych.

(w tys. zł)

Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Inter Cars.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Spółki i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagroženiem dla wyników Spółki są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Spółki na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Spółki ze strony potencjalnych nabywców.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Spółki narażona jest na ryzyko specyficzne dla krajów odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawod

27. Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2005 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Jolanta Oleksowicz-Bugajewska

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Wanda Oleksowicz

Zarząd

Krzysztof Oleksowicz, Prezes

Robert Kierzek, Wiceprezes

Krzysztof Soszyński

Wojciech Milewski

Radosław Celiński

W 2005 roku nie miały miejsca zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących.

Zagadnienie wynagrodzeń, nagród lub korzyści wypłacanych na rzecz osób zarządzających i nadzorujących zostało przedstawione w nocy 11 „Transakcje z podmiotami powiązanymi”.

28. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka

W 2005 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

29. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2005	2004
kurs na 31.12	3,8598	4,0790
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,0233	4,5182
najwyższy kurs w okresie	4,2756	4,9149
najniższy kurs w okresie	3,8223	4,0518

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31.12.2005 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2005 roku ogłoszony przez Prezesa NBP

30. Wykaz raportów bieżących podanych do publicznej wiadomości w 2005 roku**RAPORTY BIEŻĄCE**

Lp.	Data publikacji	Temat	Podstawa prawna
1	04-01-2005	Znacząca umowa	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
2	13-01-2005	Projekty uchwał na NWZA	§ 49 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
3	13-01-2005	Znacząca umowa	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
4	21-01-2005	Uchwały podjęte na NWZA	§ 49 ust.1 pkt 5 Rozp. RM z 16.10.2001
5	31-01-2005	Terminy przekazywania raportów okresowych	§ 69 ust. 1 Rozp. RM z 16.10.2001
6	02-02-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
7	04-02-2005	Umowa współpracy	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
8	11-02-2005	Zbycie akcji przez osobę nadzorującą	§ 5 ust. 1 pkt 21 Rozp. RM z 16.10.2001
9	16-02-2005	Sprostowanie	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
10	24-02-2005	Zbycie akcji przez osobę zarządzającą	§ 5 ust. 1 pkt 21 Rozp. RM z 16.10.2001
11	02-03-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
12	15-03-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
13	22-03-2005	Zmiana terminu publikacji raportu rocznego	§ 69 ust. 1 Rozp. RM z 16.10.2001
14	24-03-2005	Zwołanie WZA	§ 49 ust.1 pkt 5 Rozp. RM z 16.10.2001
15	24-03-2005	Wyplata dywidendy	§ 49 ust. 1 pkt 7 Rozp. RM z 16.10.2001
16	04-04-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
17	05-04-2005	Sprostowanie	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
18	07-04-2005	Projekty uchwał na WZA	§ 49 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
19	15-04-2005	Uchwały podjęte na WZA	§ 49 ust.1 pkt 5 Rozp. RM z 16.10.2001
20	09-05-2005	Podwyższenie kapitału zakładowego spółki zależnej	§ 5 ust. 1 pkt 12 Rozp. RM z 16.10.2001
21	03-06-2005	Nabycie akcji przez osobę nadzorującą	§ 5 ust. 1 pkt 7 Rozp. RM z 16.10.2001
22	15-06-2005	Wybór podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	§ 5 ust. 1 pkt 23 Rozp. RM z 16.10.2001
23	27-06-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
24	28-06-2005	Rozpoczęcie sprzedaży w nowej lokalizacji	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
25	01-07-2005	Zmiana warunków znaczącej umowy	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

26	20-07-2005	Znacząca umowa	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
27	03-08-2005	Znacząca umowa	§ 5 ust. 1 pkt 3 Rozp. RM z 16.10.2001
28	23-08-2005	Zakup udziałów	§ 5 ust. 1 pkt 1 Rozp. RM z 16.10.2001
29	09-09-2005	Przekroczenie 5% głosów na WZA	§ 148 pkt 1 Ustawy PPO
30	27-09-2005	Podwyższenie kapitału zakładowego spółki zależnej	§ 5 ust. 1 pkt 12 Rozp. RM z 16.10.2001
31	04-10-2005	Korekta raportu okresowego	§ 81 ust. 1 pkt 2 Ustawy PPO
32	07-11-2005	Korekta raportu okresowego	§ 56 ust. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie
33	21-11-2005	Korekta informacji dodatkowej w raporcie okresowym	§ 56 ust. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie

RAPORTY OKRESOWE

Lp.	Data publikacji	Temat	Podstawa prawna
1	14-02-2005	Raport kwartalny SA-Q 4/2004	§ 57 ust. 1 pkt. 1 Rozp. RM z 16.10.2001
2	01-03-2005	Skonsolidowany raport kwartalny SA-QS 4/2004	§ 57 ust. 2 Rozp. RM z 16.10.2001
3	25-03-2005	Raport roczny SA-R 2004	§ 57 ust. 1 pkt. 3 Rozp. RM z 16.10.2001
4	25-03-2005	Skonsolidowany raport roczny SA-RS 2004	§ 57 ust. 2 Rozp. RM z 16.10.2001
5	05-05-2005	Raport kwartalny Q 1/2005	§ 93 ust. 1 pkt 1 Rozp. RM z 21.03.2005
6	16-05-2005	Skonsolidowany raport kwartalny QS 1/2005	§ 93 ust. 2 Rozp. RM z 21.03.2005
7	04-08-2005	Raport kwartalny Q 2/2005	§ 93 ust. 1 pkt 1 Rozp. RM z 21.03.2005
8	16-08-2005	Skonsolidowany raport kwartalny QS 2/2005	§ 93 ust. 2 Rozp. RM z 21.03.2005
9	30-09-2005	Raport półroczny P 2005	§ 93 ust. 1 pkt 2 Rozp. RM z 21.03.2005
10	31-10-2005	Skonsolidowany raport półroczny PS 2005	§ 86 ust. 2 Rozp. RM z 19.10.2005
11	04-11-2005	Raport kwartalny Q 3/2005	§ 86 ust. 1 pkt 1 Rozp. RM z 19.10.2005
12	14-11-2005	Skonsolidowany raport kwartalny QS 3/2005	§ 86 ust. 2 Rozp. RM z 19.10.2005

31. Ład korporacyjny

Zarząd Inter Cars przedstawił Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu Spółki, które odbyło się w dniu 15 kwietnia 2005 roku oświadczenie w sprawie wdrożenia w Spółce zasad ładu korporacyjnego. Pełny tekst oświadczenia jest dostępny na stronie internetowej Spółki (www.intercars.com.pl) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (www.gpw.pl).

Spółka odstąpiła od stosowania zasad nr 20, 28 i 43 (zgodnie z "Dobre praktyki w spółkach publicznych 2005" - przyjęte przez Zarząd i Radę Giełdy w dniu 15 grudnia 2004 roku) podając następujące uzasadnienia:

- zasada nr 20 - Zgodnie ze statutem, Rada Nadzorcza składa się z 5 członków powołanych przez Walne Zgromadzenie, przy czym trzech członków RN Walne Zgromadzenie wybiera spośród kandydatów wskazanych przez Akcjonariuszy – Założycieli. Obecnie w Spółce żaden z akcjonariuszy nie posiada pakietu dającego mu ponad 50% ogólnej liczby głosów.
- zasada nr 28 - W obecnym brzmieniu Regulamin Rady Nadzorczej nie przewiduje powołania komitetów.
- zasada nr 43 - Wyboru podmiotu mającego świadczyć usługi biegłego rewidenta dokonuje Rada Nadzorcza Spółki na podstawie rekomendacji Zarządu.

Inter Cars S.A.

Raport uzupełniający opinię
z badania jednostkowego
sprawozdania finansowego
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2005 r.

Spis treści

1	Część ogólna raportu	3
1.1	Dane identyfikujące Spółkę	3
1.2	Dane identyfikujące biegłego rewidenta	3
1.3	Podstawy prawne	3
1.4	Informacje o sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy	5
1.5	Zakres prac i odpowiedzialności	5
2	Analiza finansowa Spółki	7
2.1	Ogólna analiza sprawozdania finansowego	7
2.2	Wybrane wskaźniki finansowe	9
2.3	Interpretacja wskaźników	9
3	Część szczegółowa raportu	11
3.1	Księgi rachunkowe i ochrona danych	11
3.2	Inwentaryzacja składników majątkowych	11
3.3	Informacje dodatkowe o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.	11
3.4	Sprawozdanie z działalności Spółki	11
3.5	Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta	12

1 Część ogólna raportu

1.1 Dane identyfikujące Spółkę

1.1.1 Nazwa Spółki

Inter Cars S.A.

1.1.2 Siedziba Spółki

Ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

1.1.3 Rejestracja w Krajowym Rejestrze Sądowym

Siedziba sądu: Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XX Wydział Gospodarczy
Krajowego Rejestru Sądowego
Data: 23 kwietnia 2001 r.
Numer rejestru: KRS 0000008734

1.1.4 Rejestracja w Urzędzie Skarbowym i Wojewódzkim Urzędzie Statystycznym

NIP: 118-14-52-946
REGON: 014992887

1.2 Dane identyfikujące biegłego rewidenta

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51,
00-867 Warszawa

KPMG Audyt Sp. z o.o. jest podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych wpisany na listę pod numerem 458.

1.3 Podstawy prawne

1.3.1 Kapitał zakładowy

Spółka została założona zgodnie ze statutem Spółki z dnia 2 czerwca 1999 r. na czas nieokreślony.

Kapitał zakładowy Spółki na dzień 31 grudnia 2005 r., zgodnie z KRS, wynosił 23.642.200 złotych i dzielił się na 11.821.100 akcji o wartości nominalnej 2 złote każda.

Według stanu na dzień 31 grudnia 2005 r. struktura własnościowa w Spółce kształtowała się następująco:

Nazwa akcjonariusza	Liczba akcji	Ilość głosów (w %)	Wartość nominalna akcji zł '000	Udział w kapitale zakładowym (w %)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	42,11%	9 956,5	42,11%
Andrzej Oliszewski	1 605 000	13,58%	3 210,0	13,58%
Julius Bear International Equity Fund	882 334	7,46%	1 764,7	7,46%
Michał Oleksowicz	720 000	6,09%	1 440,0	6,09%
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska	604 504	5,11%	1 209,0	5,11%
Pozostał	3 030 991	25,64%	6 062,0	25,64%
	11 821 100	100,00%	23 642,2	100,00%

1.3.2 Jednostki powiązane

Spółka należy do grupy kapitałowej Inter Cars S.A.

1.3.3 Kierownik jednostki

Funkcje kierownika jednostki sprawuje Zarząd.

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2005 r. wchodził:

- Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu;
- Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu;
- Krzysztof Soszyński – Członek Zarządu;
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu;
- Radosław Celiński – Członek Zarządu.

1.3.4 Przedmiot działalności

Przedmiotem działalności zgodnie ze statutem Spółki jest w szczególności:

- Produkcja części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych i ich silników;
- Obsługa i naprawa pojazdów mechanicznych;
- Sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych;
- Sprzedaż hurtowa maszyn, sprzętu i dodatkowego wyposażenia;
- Pozostała sprzedaż detaliczna nowych towarów w wyspecjalizowanych sklepach;
- Wynajem nieruchomości na własny rachunek;
- Przetwarzanie danych;
- Sprzedaż hurtowa pojazdów mechanicznych;
- Sprzedaż detaliczna pojazdów mechanicznych;

1.4 Informacje o sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy

Jednostkowe sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2004 r. sporządzone według ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r., zostało zbadane przez PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o. i uzyskało opinię biegłego rewidenta bez zastrzeżeń. Sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 15 kwietnia 2005 r., które postanowiło, że zysk za ubiegły rok obrotowy w kwocie 20.522 tys. złotych będzie podzielony następująco:

- 2.010 tys. zł przeznaczono na wypłatę dywidendy akcjonariuszom;
- 18.512 tys. zł przeznaczono na kapitał zapasowy.

Bilans zamknięcia na dzień 31 grudnia 2004 r. został prawidłowo wprowadzony do ksiąg jako bilans otwarcia roku badanego.

W związku ze zmianą stosowanych zasad rachunkowości, wynikających z przyjęcia zasad (polityki) rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, Spółka dokonała przekształcenia odpowiednich danych porównawczych za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2004 r., które zostały przedstawione w notce 2 informacji dodatkowych o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz innych informacji objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego.

Sprawozdanie finansowe zostało złożone w Sądzie Rejestrowym w dniu 4 maja 2005 r. oraz ogłoszone w Monitorze Polskim B nr 1142 z 26 lipca 2005 r.

1.5 Zakres prac i odpowiedzialności

Niniejszy raport został przygotowany dla Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Inter Cars S.A., z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 i dotyczy jednostkowego sprawozdania finansowego, na które składa się bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2005 r., który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 375.931 tys. złotych, rachunek zysków i strat za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zysk netto w kwocie 2.314 tys. złotych, zestawienie zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 304 tys. złotych, rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 1.610 tys. złotych oraz informacje dodatkowe o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Badana jednostka sporządza jednostkowe sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską na podstawie decyzji Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 21 stycznia 2005 r.

Badania jednostkowego sprawozdania finansowego dokonano na podstawie decyzji Rady Nadzorczej z dnia 14 czerwca 2005 r. odnośnie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy zgodnie z umową z dnia 4 sierpnia 2005 r.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r. nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami), norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta,

*Raport uzupełniający opinię z jednostkowego badania sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2005 r.*

wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Sprawozdań Finansowych.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone w siedzibie Spółki w okresie od 20 marca do 24 marca 2006 r. i od 27 marca do 31 marca 2006 r.

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za prawidłowość ksiąg rachunkowych oraz rzetelność i jasność jednostkowego sprawozdania finansowego sporządzonego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, a w sprawach nieuregulowanych powyższymi standardami, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości oraz wydanymi na jej podstawie przepisami wykonawczymi jak również wymogami odnoszącymi się do emitentów papierów wartościowych dopuszczonych lub będących przedmiotem ubiegania się o dopuszczenie do obrotu na rynku oficjalnych notowań giełdowych.

Naszym zadaniem było, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii, wraz z raportem uzupełniającym, odnośnie tego jednostkowego sprawozdania finansowego oraz prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia.

Zarząd Spółki złożył w dniu 11 maja 2006 r. oświadczenie o rzetelności i jasności jednostkowego sprawozdania finansowego przedstawionego do badania oraz niezistnieniu do dnia zakończenia badania zdarzeń wpływających w sposób znaczący na wielkość danych wykazywanych w sprawozdaniu finansowym za rok badany.

W trakcie badania jednostkowego sprawozdania finansowego Zarząd Spółki udostępnił nam wszelkie dokumenty i informacje niezbędne do wydania opinii i przygotowania raportu.

KPMG Audyt Sp. z o.o., członkowie jej Zarządu i organów nadzorczych oraz inne osoby uczestniczące w badaniu sprawozdania finansowego Spółki spełniają wymóg niezależności od badanej Spółki. Zakres planowanej i wykonanej pracy nie został w żaden sposób ograniczony. Zakres i sposób przeprowadzonego badania wynika ze sporządzonej przez nas dokumentacji roboczej, znajdującej się w siedzibie KPMG Audyt Sp. z o.o.

2 Analiza finansowa Spółki

2.1 Ogólna analiza jednostkowego sprawozdania finansowego

2.1.1 Bilans

AKTYWA	31.12.2005	% sumy	31.12.2004	% sumy
	zł '000	bilansowej	zł '000	bilansowej
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	60.126	16,0	59.403	18,4
Wartości niematerialne	1.802	0,5	1.412	0,5
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	11.027	2,9	7.506	2,3
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	-	43	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	879	0,3	566	0,2
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3.033	0,8	2.582	0,8
Aktywa trwałe razem	76.910	20,5	71.512	22,2
Aktywa obrotowe				
Zapasy	199.521	53,1	184.584	57,3
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	90.346	24,0	58.861	18,3
Przedpłaty	819	0,2	508	0,1
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8.335	2,2	6.725	2,1
Aktywa obrotowe razem	299.021	79,5	250.678	77,8
SUMA AKTYWÓW	375.931	100,0	322.190	100,0
PASYWA				
	31.12.2005	% sumy	31.12.2004	% sumy
	zł '000	bilansowej	zł '000	bilansowej
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	23.642	6,3	23.642	7,3
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	21.415	5,7	21.415	6,6
Kapitał zapasowy	46.803	12,4	28.291	8,8
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	2.637	0,7	20.845	6,5
Kapitał własny razem	94.497	25,1	94.193	29,2
Zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	4.429	1,2	4.250	1,3
Zobowiązania długoterminowe razem	4.429	1,2	4.250	1,3
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2.850	0,8	3.929	1,2
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	82.446	21,9	91.007	28,2
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	188.528	50,2	126.164	39,2
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	215	0,1	458	0,2
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	150	-	86	-
Rezerwy	98	-	169	0,1
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2.718	0,7	1.934	0,6
Zobowiązania krótkoterminowe razem	274.155	72,9	219.818	68,3
Zobowiązania razem	281.434	74,9	227.997	70,8
SUMA PASYWÓW	375.931	100,0	322.190	100,0

*Raport uzupełniający opinię z jednostkowego badania sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2005 r.*

2.1.3. Rachunek zysków i strat

	1.01.2005 - % przychodów 31.12.2005 ze sprzedaży zł '000		1.01.2004 - % przychodów 31.12.2004 ze sprzedaży zł '000	
Przychody ze sprzedaży	717.061,0	100,0	606.062,0	100,0
Koszt własny sprzedaży	(547.652,0)	(76,4)	(456.671,0)	(75,4)
Zysk brutto ze sprzedaży	169.409,0	23,6	149.391,0	24,7
Pozostałe przychody operacyjne	4.059,0	0,6	6.846,0	1,1
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(90.705,0)	(12,7)	(78.204,0)	(12,9)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(62.105,0)	(8,7)	(46.604,0)	(7,7)
Pozostałe koszty operacyjne	(4.424,0)	(0,6)	(4.714,0)	(0,8)
Zysk na działalności operacyjnej	16.234,0	(21,4)	26.715,0	(20,2)
Przychody finansowe	559,0	0,1	693,0	0,1
Różnice kursowe	(2.590,0)	(0,4)	6.072,0	1,0
Koszty finansowe	(10.333,0)	(1,4)	(7.013,0)	(1,2)
Koszty finansowe netto	(12.364,0)	(1,7)	(248,0)	(0,0)
Zysk przed opodatkowaniem	3.870,0	(23,1)	26.467,0	(20,3)
Podatek dochodowy	(1.556,0)	(0,2)	(5.582,0)	(0,9)
Zysk netto za rok obrotowy	2.314,0	0,3	20.885,0	3,5

2.1 Wybrane wskaźniki finansowe

	2005	2004
1. Rentowność sprzedaży netto		
$\frac{\text{zysk netto za rok obrotowy}}{\text{przychody ze sprzedaży}} \times 100\%$	0,3%	3,4%
2. Szybkość obrotu należności		
$\frac{\text{stan należności z tytułu dostaw i usług brutto}}{\text{przychody ze sprzedaży}} \times 365 \text{ dni}$	34 dni	32 dni
3. Stopa zadłużenia		
$\frac{\text{zobowiązania}}{\text{suma pasywów}} \times 100\%$	74,9%	70,7%
4. Wskaźnik płynności		
$\frac{\text{aktywa obrotowe}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	1,1	1,1
5. Rentowność kapitału własnego		
$\frac{\text{zysk netto za rok obrotowy}}{\text{kapitał własny - zysk netto za rok obrotowy}} \times 100\%$	2,5%	28,5%

- Aktywa obrotowe nie zawierają należności o okresie spłaty powyżej 12 miesięcy.
- Zobowiązania krótkoterminowe obejmują zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem zobowiązań o okresie wymagalności powyżej 12 miesięcy.
- Przychody netto obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

2.3 Interpretacja wskaźników

Rentowność sprzedaży netto oraz Rentowność kapitału własnego

Spadek wartości wskaźników rentowności sprzedaży netto i rentowności kapitału własnego w 2005 r. w porównaniu do 2004 r. wynika głównie z zmniejszonego poziomu marży na sprzedaży oraz znacznego wzrostu kosztów finansowych netto.

Szybkość obrotu należności

Wzrost wskaźnika obrotu należności wynika głównie z dalszej ekspansji Spółki.

Stopa zadłużenia

Spółka finansuje swoją działalność ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Wskaźnik zadłużenia wzrósł w porównaniu do 2004 r. ze względu na znaczny wzrost kredytów bankowych, które głównie finansowały wzrost majątku obrotowego Spółki.

Wskaźnik płynności

Wskaźnik płynności nie uległ zmianie w porównaniu do 2005 r. Wzrostowi majątku obrotowego towarzyszył proporcjonalny wzrost krótkoterminowych zobowiązań, głównie z tytułu kredytów bankowych.

3 Część szczegółowa raportu

3.1 Księgi rachunkowe i ochrona danych

Spółka posiada aktualną dokumentację opisującą stosowane zasady rachunkowości, przyjęte przez Zarząd Spółki i przedstawione w informacjach dodatkowych o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz innych informacjach objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego, w zakresie wymaganym przez Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Sprawozdanie finansowe Spółki przygotowane zostało w oparciu o księgi rachunkowe, prowadzone, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z wymogami Rozdziału 2 „Prowadzenie ksiąg rachunkowych” i Rozdziału 8 „Ochrona danych” ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości.

3.2 Inwentaryzacja składników majątkowych

Spółka przeprowadziła inwentaryzację składników majątkowych w terminach określonych w art. 26 ustawy o rachunkowości. Inwentaryzacją objęto następujące składniki aktywów:

- Rozrachunki;
- Środki pieniężne;
- Zapasy.

Różnice inwentaryzacyjne rozliczono w księgach okresu objętego sprawozdaniem finansowym.

3.3 Informacje dodatkowe o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Dane zawarte w informacjach dodatkowych o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz innych informacjach objaśniających zostały przedstawione przez Spółkę kompletnie i prawidłowo. Informacje dodatkowe o przyjętych zasadach (polityce) rachunkowości oraz inne informacje objaśniające stanowią integralną część jednostkowego sprawozdania finansowego.

3.4 Sprawozdanie z działalności Spółki

Sprawozdanie z działalności Spółki uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości oraz wymogi Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. z 2005 r., nr 209, poz. 1744) i są one zgodne z informacjami zawartymi w jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

3.5 Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta

W oparciu o przeprowadzone badanie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki sporządzonego na dzień 31 grudnia 2005 r. wydaliśmy opinię bez zastrzeżeń.

.....
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński

.....
Za KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Biegły rewident nr 90061/7541
Marek Gajdziński, Członek Zarządu

Warszawa, 11 maja 2006 r.