

INFORMACJA DODATKOWA DO RAPORTU
KWARTALNEGO

I KWARTAŁ 2006 R

POLSKI KONCERN MIĘSNY „DUDA” S.A.

INFORMACJA DODATKOWA DO RAPORTU KWARTALNEGO ZA I KWARTAŁ 2006 r.

zgodnie z § 98 ust. 4 Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 21 marca 2005 r. - Dz. U. Nr 49, poz. 463 Skrócone sprawozdanie finansowe, będące składnikiem raportu kwartalnego, zawiera informację dodatkową, przedstawiającą informację o zasadach przyjętych przy sporządzeniu raportu, w szczególności informację o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości, oraz informacje o istotnych zmianach szacunkowych, w tym o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów.

I. Informacje o Grupie Kapitałowej Polskiego Koncernu Mięsnego DUDA S.A

Polski Koncern Mięсны DUDA jest grupą powiązanych kapitałowo firm sektora rolno - spożywczego z terenu całej Polski. Liderem Grupy, która zatrudnia obecnie ok. 1100 osób, jest Polski Koncern Mięсны DUDA S.A.

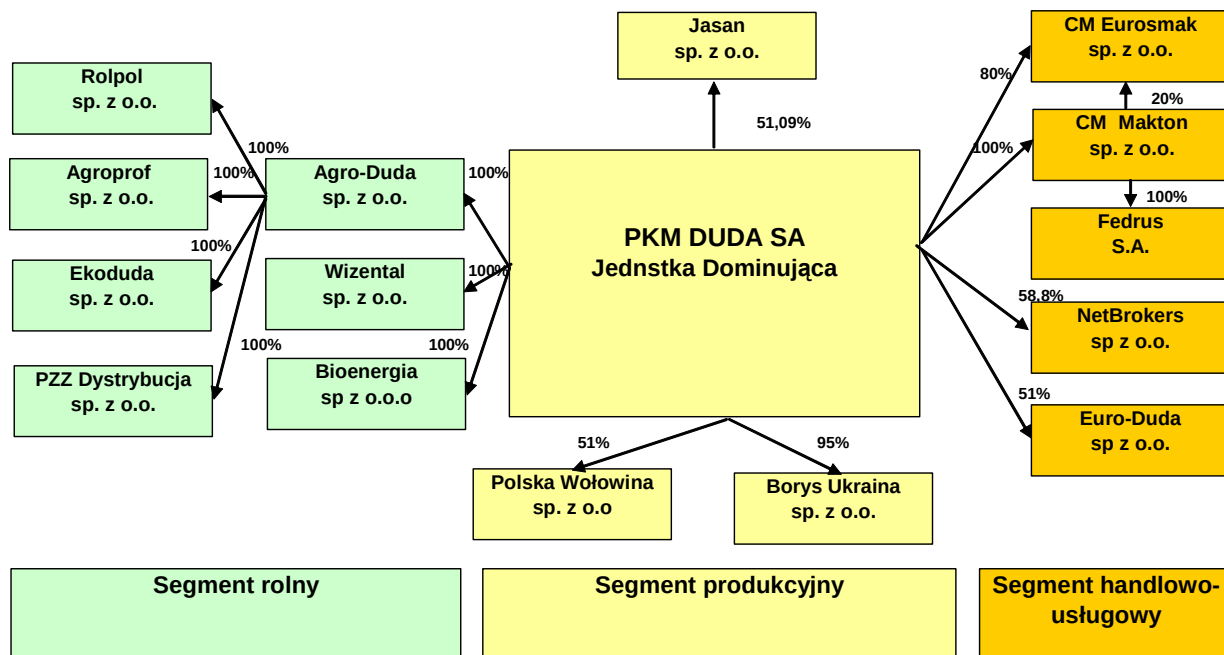
Działalność spółek z grupy koncentruje się na trzech podstawowych segmentach działalności :

- segment produkcyjny
- segment rolny
- segment handlowo-dystrybucyjny

Podstawową działalnością Grupy Kapitałowej jest ubój żywca wieprzowego i wołowego jego rozbiór i konfekcjonowanie oraz dystrybucja mięsa i wędlin

W okresie sprawozdawczym w skład Grupy Kapitałowej wchodziło 16 spółek

Schemat Grupy Kapitałowej (podmioty podlegające konsolidacji w I kwartale 2006)



II. Ogólna charakterystyka spółki dominującej Polski Koncern Mięсны DUDA S.A.

Nazwa:	Polski Koncern Mięсны „DUDA” Spółka Akcyjna
Adres siedziby:	02-002 Warszawa ul. Nowogrodzka 62B
Identyfikator Regon:	411141076
Identyfikator NIP:	699-17-81-489
Organ rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data wpisu do rejestru:	21.02.2002
Numer w rejestrze:	0000094093
Akt notarialny:	Repertorium A Nr 5645/2001 z dnia 12.12.2001r.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna

Skład Osobowy Zarządu i Rady Nadzorczej PKM DUDA S.A. w okresie sprawozdawczym

Zarząd

Maciej Duda	Prezes Zarządu
Bogna Duda – Jankowiak	V-ce Prezes Zarządu
Roman Miler	V-ce Prezes Zarządu
Rafał Oleszak	Członek Zarządu

Rada Nadzorcza

W okresie od 1 stycznia 2006 r. do 31 marca 2006 r. Rada Nadzorcza była w składzie:

Rafał Abratański	Przewodniczący RN
Grzegorz Leszczyński	Członek RN
Rafał Tuzimek	Członek RN
Tomasz Łuczyński	Członek RN
Jarosław Tomczyk	Członek RN do dnia 18 stycznia 2006 r.
Marek Dybalski	Członek RN od dnia 24 marca 2006 r.

III. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu.

Grupa Kapitałowa zastosowała w niniejszym kwartalnym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) obowiązujące również w okresie porównywalnym.

Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej prowadzą księgi rachunkowe zgodnie z zasadami ustawy o rachunkowości. Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe, przygotowane w oparciu o księgi rachunkowe spółek Grupy, zawiera korekty w celu pokazania jej skonsolidowanej pozycji finansowej, wyniku oraz przepływu środków pieniężnych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami

Sprawozdawczości Finansowej, obejmującymi standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Stały Komitet ds. Interpretacji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych wchodzących w skład Grupy Kapitałowej podlegają konsolidacji metoda pełną.

Grupa kapitałowa Polskiego Koncernu Mięsnego DUDA S.A. przy współpracy z renomowaną firmą audytorską dokonała identyfikacji różnic pomiędzy MSR a zasadami rachunkowości stosowanymi w Grupie Kapitałowej DUDA S.A. Identyfikując różnice posłużono się MSR oraz MSSF w brzmieniu obowiązującym od dnia 1 stycznia 2005 roku, opublikowanymi do dnia 31 marca 2004 roku.

III. 1. MSR 2 – Zapasy.

Zapasy wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego, która z tych kwot jest niższa.

Na cenę nabycia lub kosztu wytworzenia składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Zasady stosowane przez grupę w wycenie zapasów nie odbiegają od zasad zawartych w MSR.

III. 2. Wartości niematerialne i prawne

Składnik wartości niematerialnych (WN) ujmuje się tylko wtedy gdy:

- jest prawdopodobne, że jednostka osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, które można przyporządkować danemu składnikowi aktywów,
- można wiarygodnie określić cenę nabycia lub koszt wytworzenia danego składnika aktywów.

Nie ujmuje się jako składnika wartości niematerialnych znaków firmy i innych o podobnej istocie wytworzonych przez jednostkę gospodarczą we własnym zakresie. Grupa Kapitałowa posiada w jednej ze spółek zależnych nabytych w 2004 roku w/w składnik wartości niematerialnych i prawnych. Wartość znaku towarowego wynosi 3.080 tys. zł. Grupa dokonała spisania znaku towarowego na dzień objęcia kontroli wyceniając wartość tego aktywa na 0 (wytworzona we własnym zakresie wartość niematerialna) – spowoduje to, iż wartość aktywów netto spółki zależnej na dzień przejścia kontroli ulegnie pomniejszeniu a tym samym wyliczona wartość firmy związana z nabyciem została skorygowana w górę o 3.080 tys. zł.

III . 3. Rzeczowe aktywa trwałe.

Rzeczowe aktywa trwałe początkowo wycenia się według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia składają się:

- cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i podatkami bezzwrotnymi, pomniejszona o upusty handlowe i rabaty,

- inne koszty dające się bezpośrednio przyporządkować, poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i warunków potrzebnych do rozpoczęcia jego funkcjonowania.

Grupa posiada jednak w swojej strukturze spółki, których majątek trwały nabyty został przed 1996 rokiem (spółki rolne). W związku z powyższym będzie miał tu zastosowanie MSR-29 – wycena wg wartości godziwej.

W myśl MSSF 1 jednostka może dokonać wyceny składników rzeczowego majątku trwałego na dzień zastosowania MSSF i uznać tą wartość godziwą jako koszt składników rzeczowego majątku trwałego na ten dzień. Mimo dołożenia należytej staranności, z uwagi na ilość, czas i stopień skomplikowania wyceny, Grupa Kapitałowa nie dokonała szacunku wartości godziwej jako nowej wartości nabycia wyżej wymienionych aktywów. Grupa jest w trakcie wyceny wartości godziwej pozostałych składników rzeczowego majątku trwałego.

III. 4. Rzeczowe aktywa trwałe – Dotacje.

Ujście dotacji inwestycyjnych na zakup środków trwałych Grupa ujmuje zgodnie z MSSF.

III.5. Nieruchomości inwestycyjne.

Nieruchomości inwestycyjne wycenia się początkowo według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Przy początkowej wycenie uwzględnia się koszty przeprowadzenia transakcji.

Wycena po początkowym ujęciu opiera się na modelu wartości godziwej, Zysk lub strata wynikająca ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnej wpływa na zysk lub stratę netto okresu, w którym nastąpiła zmiana.

III.6. Aktywa biologiczne i produkty rolnicze – zapasy i środki trwałe (stada hodowlane).

Grupa stosuje następujące metody wyceny:

- Zasiw zbóż, kukurydzy- wycena według technicznego kosztu wytworzenia (TKW) i prezentowane w sprawozdaniu finansowym jako produkcja w toku,
- Zboża, kukurydza (zbiory) - według wartości godziwej z odniesieniem różnicy na wynik finansowy.
- Świnie, bydło, konie - według wartości ceny nabycia (w przypadku zwierząt hodowlanych i bydła mlecznego, czyli majątku trwałego)
- Aktywa biologiczne w fazie wzrostu (zwierzęta w tuczu) - według TKW

Zasady wyceny na dzień przejścia na MSR dopuszczają również, w przypadku braku możliwości wyceny w wartości godziwej, stosowanie wyceny w cenie nabycia (lub koszcie wytworzenia).

W związku z powyższym Grupa na dzień przejścia nie dokonała korekt wyceny inwentarza żywego.

Zasady wyceny na następny dzień bilansowy obligują Grupę do stosowania wyceny w wartościach godziwych i do odniesienia różnic na wynik finansowy okresu, którego dotyczą – wycena ta została dokonana.

III. 7. Krótkoterminowe aktywa finansowe.

Jednostka posiada papiery wartościowe przeznaczone do obrotu i wycenia je według wartości godziwej. Takie rozwiązanie jest zgodne z MSR, dlatego na dzień przejścia na MSR nie wystąpią różnice.

III. 8. Kapitały

Grupa prezentuje kapitały mniejszości jako osobną pozycję pasywów. W związku z przejściem na MSR grupa przekwalifikowała kapitały mniejszości jako wyodrębnioną część kapitału własnego.

III. 9. Płatności w formie akcji własnych.

W grupie istnieje program motywacyjny, który przyznaje pracownikom akcje spółki dominującej po spełnieniu określonych warunków. Uchwała z dnia 09.09.2004 (rejestracja 22.11.2004) mówi o subskrypcji akcji w formie obligacji zamiennych na akcję, które będą przyznawane pracownikom w ciągu trzech lat. Oznacza to, że każdorocznie przez okres trzech lat – począwszy od 2005 roku - wartość godziwa instrumentu kapitałowego oznaczającego możliwość objęcia 1/3 ilości akcji spółki będzie odnoszona w koszty roku.

Zgodnie z MSSF 1 jednostka może nie stosować opisanych zasad do instrumentów kapitałowych, które zostały przyznane po 7 listopada 2002 i stały się wymagalne przed datą późniejszą spośród dnia przejścia na MSR oraz datą 01.01.2005. Dotyczy to pierwszego programu motywacyjnego w postaci jednokrotnej emisji 50.000 akcji objętych przez osoby upoważnione w 2004 roku, czyli przed 01.01.2005.

W związku z powyższym jednostka dokonując przekształcenia sprawozdania finansowego na MSR nie uwzględnia wyżej opisanej korekty z tytułu emisji akcji w roku 2004.

III. 10. Połączenia jednostek.

Dla spółek nabytych przed 31.03.2004 na dzień przejścia na MSR oraz 01.01.2005 Grupa przeprowadziła test na utratę wartości firmy, oraz zaprzestała amortyzować wartość firmy począwszy od 01.01.2005.

Ujemna wartość firmy ustalona na dzień przejścia na MSR amortyzowana będzie według starych zasad w roku 2004, a pozostała na dzień 01.01.2005 część została ujęta z tym dniem w wyniku z lat ubiegłych.

III.11. Wartość firmy

Wartość firmy wynikająca z konsolidacji nie podlega amortyzacji zgodnie z MSSF. Grupa Kapitałowa PKM DUDA raz w roku (na koniec roku obrotowego) będzie przeprowadzać test na utratę wartości zgodnie z MSSF 3.

III.12. Dotacje rządowe.

Ujęcie dotacji stosowane przez grupę jest zgodne z MSR 20.

IV. Dodatkowe informacje do raportu kwartalnego. (§ 98 ust. 4 pkt. 1-8)

IV .1 Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy Kapitałowej Firmy Polski Koncern Mięсны DUDA S.A. w I kwartale 2006 roku wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń jej dotyczących.

Dobra koniunktura dla Polskiego Koncernu Mięsnego DUDA S.A. będąca wynikiem wykorzystania sytuacji na rynku żywca w połączeniu ze sprzyjającym otoczeniem makroekonomicznym oraz rozwojem Grupy Kapitałowej wpłynęła na bardzo dobre wyniki Grupy.

Istotnym i korzystnym dla interesu emitenta zjawiskiem był wzrost siły nabywczej ludności.

Podobnie jak w poprzednich okresach głównymi czynnikami wpływającymi na osiągnięte wyniki finansowe była sytuacja na rynku żywca - kształtowanie się cen żywca wieprzowego i wołowego oraz kursy walut. Okres sprawozdawczy charakteryzował się wzrostem podaży żywca co wpłynęło na spadek cen a z drugiej strony zaowocowało wzrostem dokonywanej liczby ubojów o 12% w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego.

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej PKM DUDA S.A. w I kwartale 2006 roku wyniosły 231.294 tys zł, co w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego dało dynamikę wzrostu 107%

Wypracowany przez Grupę zysk netto w I kwartale 2005 wyniósł 11.102 tys zł wobec 6.742 tys zł w I kwartale roku 2005. Dynamika wzrostu zysku netto wyniosła 165%

Sytuacja na rynku surowcowym sprzyjała wzrostowi sprzedaży eksportowej mimo iż kursy walut kształtowały się na stosunkowo niskim poziomie szczególnie w pierwszych dwóch miesiącach kwartału, kiedy to której kurs PLN/Euro w połowie lutego osiągnął poziom 3,75. **Przychody eksportowe** Grupy Kapitałowej w I kwartale 2006 roku wyniosły 38.749 tys zł tys. zł., co stanowiło 16,75% ogółu przychodów. (w I kwartale 2005 - 13,19%)

W porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego dynamika wzrostu przychodów eksportowych wyniosła 127% !

Należy zwrócić uwagę na fakt iż w IV kwartale, konsekwentnie - zgodnie z MSSF2 na poziomie konsolidacji sprawozdania finansowego Grupy została dokonana korekta w koszty „płatności w akcjach” w wysokości 1,4 mln zł. Spółka poniosła koszty związane z realizacją programu motywacyjnego, niezależnie od tego czy program zostanie zrealizowany.

(tys. zł)

Wyszczególnienie	I kw 2006	I kw 2005	Dynamika
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	231 294	215 716	107%
Zysk brutto na sprzedaży	21 951	24 947	88%
Zysk ze sprzedaży	4 155	5 621	74%
Zysk z działalności operacyjnej	10 749	7 485	144%
Zysk na działalności gospodarczej	12 673	8 119	156%
Zysk brutto	12 673	8 119	156%
Zysk netto	11 102	6 742	165%

Amortyzacja	4 632	3 194	145%
EBIDTA	15 381	10 679	144%

Rentowność netto	4,79%	3,12%	154%
Rentowność EBITDA	6,65%	4,95%	134%

Przychody eksportowe	38 749	28 453	136%
Udział w przychodach ogółem	16,75%	13,19%	127%

Do osiągnięć Polskiego Koncernu Mięsnego w I kwartale 2006 roku zaliczyć ponadto można:

- Ciągłość realizacji kontraktów na dostawy mięsa do Korei Południowej
- Rozwój działalności na Ukrainie – zakup udziałów w spółce „BORYS”
- Podpisanie warunkowej umowy zakupu udziałów w spółce „Hunter Wild – spółka specjalizująca się w skupie i przetwórstwie dziczyzny - poszerzenie oferty o kolejny wysoko-marżowy produkt niszowy
- Poprawa marż na działalności rozbiorowej spowodowana obniżeniem cen surowca
- Otwarcie oddziału Eurosmak w Poznaniu
- Wpłynięcie środków z dotacji SAPARD na zakończone inwestycje w Krakowie i Warszawie
- Zmiana struktury produkcji roślinnej pod kątem upraw do produkcji biopaliw
- Rozwój przechowalnictwa w elewatorach na potrzeby ARR
- Rozpoczęcie rozbudowy fermy Nowy Świat
- Uzyskanie zintegrowanych pozwoleń na prowadzenie działalności hodowlanej

IV.2 Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Specyfika prowadzonej działalności przez Emitenta powoduje iż jednym z głównych czynników wpływających na wyniki finansowe jest sytuacja na rynku surowcowym , która w I kwartale 2006 była zadowalająca a wyrażała się zwiększoną podażą żywca , która stymulowała wzrost sprzedaży .

Dynamika wzrostu sprzedaży została nieco zahamowana w wyniku wprowadzonej w drugiej połowie marca „blokady” polskiego mięsa na rynek Ukraiński. Sytuacja ta spowodowała spowolnienie rozwoju spółki „BORYS” (*podmiot Ukraiński z branży mięsnej zakupiony przez PKM DUDA S.A w miesiącu styczniu br.*)

Do czynników i zdarzeń o nietypowym charakterze oprócz w/w mających wpływ na osiągnięte wyniki w IV kwartale należy zaliczyć dalsze utrzymywanie się niekorzystnego oddziaływania tzw. szarej strefy, oraz szczytowe osłabienie się złotówki.

IV.3 Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności w prezentowanym okresie.

W Grupie Kapitałowej Polskiego Koncernu Mięsnego DUDA S.A. występuje sezonowość związana z profilem działalności spółek z segmentu rolnego, których wyniki są widoczne po okresie żniw, a sprzedaż produktów przypada na III i IV kwartał roku. Ponadto doświadczenia lat ubiegłych pokazują, iż „ dobrymi” kwartałami dla spółki są okresy obejmujące święta Wielkiej Nocy oraz Bożego Narodzenia. Nie bez znaczenia na poziom wyników spółki była fakt iż w roku bieżącym „wyjątkowo” święta Wielkanocne obchodziliśmy w miesiącu kwietniu.

IV.4 Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

Na podstawie umowy o przeprowadzenie programu emisji obligacji z dnia 01 grudnia 2003 r. Emitent korzysta z prawa przeprowadzania wielokrotnych emisji obligacji zerokuponowych. Wartość programu wynosi 30 mln zł.

W ramach programu Emitent w okresie sprawozdawczym zrealizował emisje oraz dokonał wykupu obligacji na łączną wartość 70 mln zł.

Zestawienie emisji i wykupu obligacji w okresie sprawozdawczym.

Nr emisji	Wartość nominalna emisji	Wartość nominalna jednej obligacji	Liczba obligacji	Data emisji	Data wykupu
28	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	18.01.2006	22.02.2006
29	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	25.01.2006	01.03.2006
30	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	15.02.2006	22.03.2006
31	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	22.02.2006	29.03.2006
32	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	01.03.2006	05.04.2006
33	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	22.03.2006	26.04.2006
34	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt.	29.03.2006	10.05.2006

IV.5 Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

Emitent dotychczas nie dokonywał wypłaty dywidendy.

IV.6 Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe.

- W dniu 03 kwietnia 2006 roku emitent sfinalizował zakup udziałów w spółce „HUNTER WILD” Sp z o.o w wyniku dopełnienia warunku zawieszającego. W wyniku powyższego w II kwartale 2006 roku będzie „konsolidował” wyniki nabytego podmiotu

- W dniu 11 maja 2006 roku Emitent powołał na terenie Niemiec spółkę „HUNTER WILD” GMBH z kapitałem założycielskim 25 tys euro. Spółką będzie odpowiedzialna za m. in.:

- Realizację sprzedaży w oparciu o dotychczasowe kanały dystrybucji
- Import towarów m.in. z Polski, Austrii, Węgier, Australii
- Rozwój działalności logistycznej i przechowalniczej w oparciu o bardzo nowoczesną chłodnię w miejscowości PASSAU (Niemcy)

IV.7 Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

w tys. zł

Wyszczególnienie	2006.03.31	2005.03.31
Udzielone poręczenia na rzecz jednostek zależnych	39 989 *	16 263
Udzielone gwarancje i poręczenia na rzecz jednostek pozostałych	0	0
Zobowiązania wekslowe na rzecz jednostek pozostałych	0	0
Inne	0	0
Zobowiązania warunkowe i razem	39 989	16 263

- wzrost spowodowany jest udzieleniem poręczeń dla spółki zależnej w związku z umową na przechowywanie zbóż.

IV.8 Informacje dotyczące przychodów i wyników przypadających na poszczególne segmenty branżowe lub geograficzne, określone zgodnie z MSR, w zależności od tego, który podział segmentów jest podziałem podstawowym.

Na dzień przejścia na MSR istnieje konieczność ujawnienia informacji dotyczących segmentów działalności zgodnie z załącznikiem C MSR 14.

Grupa Kapitałowa Polskiego Koncernu Mięsnego Duda S.A. przyjęła jako podstawowy podział segmentów podział branżowy. Jest to związane ze specyfiką działalności spółek wchodzących w skład PKM DUDA S.A.

W IV kwartale 2005 roku skład poszczególnych segmentów branżowych Grupy Kapitałowej przedstawiał się następująco:

Segment produkcyjny:

- Polski Koncern Mięсны DUDA S.A. (wcześniej Zakłady Mięсны DUDA S.A.)
- Polska Wołowina sp. z o.o.
- Jasan sp. z o.o.
- Borys sp. z o.o. (UKRAINA)

Segment handlowo-usługowy:

- Makton sp. z o.o.
- Eurosmak sp. z o.o.
- NetBrokers sp. z o.o.
- EuroDuda sp. z o.o.
- Fedrus S.A.

Segment rolny:

- Agroprof sp. z o.o.
- Agro Duda sp. z o.o.
- PZZ Dystrybucja sp z o.o. (od dnia 05.07.2005)
- Rolpol sp. z o.o.
- Wizental sp. z o.o.

- Bioenergia sp. z o.o. (zmiana nazwy z Eurostar Sp z o.o)
- Eko Duda sp. z o.o. (wcześniej Vrees Kop Sp. z o.o.)

Poniżej przedstawiono wyniki za I kwartał 2006 roku według segmentów branżowych

w tys. zł

Wyszczególnienie	Segment			Razem	Korekty konsolidacyjne	Wynik Grupy
	produkcyjny	handlowo-usługowy	rolny			
Przychody ogółem	126 028	148 512	9 114	283 654	-52 360	231 294
Koszty ogółem	125 102	145 144	9 253	279 499	-52 360	227 139
Pozostałe przychody	7 205	159	308	7 672	0	7 672
Pozostałe koszty	832	11	235	1 078	0	1 078
Wynik operacyjny segmentu	7 299	3 516	-66	10 749	0	10 749
Przychody finansowe	4 242	55	58	4 355	-383	3 972
Koszty finansowe	1 673	191	567	2 431	-383	2 048
Wynik brutto	9 868	3 380	-575	12 673	0	12 673
Wynik netto	8 848	2 682	-596	10 934	168	11 102

Suma bilansowa	351 914	85 237	53 923	491 074	0	491 074
Nakłady na AT	6 205	1 538	915	8 658	0	8 658
Amortyzacja	3 035	1 171	426	4 632	0	4 632

Sporządzający:

Gł. Księgowy Spółki
Jerzy Jaśkowiak

Dyr. Finansowy – Członek Zarządu
Rafał Oleszak

Prezes Zarządu
Maciej Duda

Grąbkowo 12.05.2006