

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2005 ROK

ZAWIERAJĄCY:

- LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY
- WYBRANE DANE FINANSOWE ZA LATA 2005 – 2004
- JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
- SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI
- OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

Kwiecień 2006

LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY

Szanowni Akcjonariusze,

Mamy za sobą kolejny rok bardzo intensywnego rozwoju naszej spółki i całej Grupy Kapitałowej. Rok, w którym zwiększyliśmy mocno nasz potencjał handlowy poprzez rozbudowę obu sieci sklepów: Reserved i Cropp Town. W końcu grudnia 2005 roku ich łączna powierzchnia wynosiła ok. 95 tys. m kw., i była o 48% większa niż rok wcześniej. W 2005 roku rozpoczęliśmy także budowę sieci sklepów Cropp Town poza granicami Polski.

Nie był to jednak niestety rok udanych wyników finansowych. Nie zrealizowaliśmy naszych zamierzeń. Pomimo osiągnięcia 25% wzrostu sprzedaży, zysk netto wypracowany przez Grupę Kapitałową wyniósł 40 mln zł i był niższy o 5% od osiągniętego w poprzednim roku. Źródła takiego stanu rzeczy upatruję w błędnych decyzjach dotyczących kształtu kolekcji Reserved. Część oferowanych w 2005 roku ubrań tej marki nie została dobrze przyjęta przez rynek ze względu na ich zbyt śmiały charakter. Zawsze proponowaliśmy klientom wyroby modne, teraz jednak za duża ich ilość była skierowana do konsumentów lubiących się zdecydowanie wyróżniać. A takich nabywców jest w regionie mniej niż uprzednio uznawaliśmy. Podjęliśmy już stosowne działania zmierzające do lepszego doboru ilości wyrobów bardzo modnych w całości kolekcji.

W bieżącym roku planujemy powiększenie naszej sieci sklepów z 202 do ok. 260 placówek. Oznacza to wzrost łącznej powierzchni handlowej do ok. 124 tys. m kw. czyli o 30%. Nowe placówki powstaną głównie poza granicami Polski, w tych samych krajach w których już prowadzimy działalność. Największe szanse na szybką rozbudowę daje rynek rosyjski, gdzie obecnie są realizowane duże inwestycje związane z budową centrów handlowych, a w takich właśnie obiektach powstają nasze sklepy. W 2006 roku planujemy uruchomienie w tym kraju 20 nowych placówek.

Mam nadzieję, że dalsza, intensywna rozbudowa sieci sprzedaży oraz zmiany w ofercie towarów, których celem jest precyzyjne dopasowanie do potrzeb rynku, pozwolą zrealizować przyjęte na 2006 rok zamierzenia i zwiększyć wartość przedsiębiorstwa dla wszystkich akcjonariuszy.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

WYBRANE DANE FINANSOWE ZA LATA 2005 - 2004

Wybrane dane finansowe – sprawozdanie jednostkowe

Wybrane dane finansowe	2005 rok	2004 rok	2005 rok	2004 rok
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	639 059	516 794	158 840	114 381
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	58 577	58 174	14 559	12 875
Zysk (strata) brutto	41 628	55 234	10 347	12 225
Zysk (strata) netto	31 897	44 723	7 928	9 898
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	20 138	-12 990	5 005	-2 875
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-69 791	-49 896	-17 347	-11 043
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	58 683	53 812	14 586	11 910
Przepływy pieniężne netto, razem	9 030	-8 974	2 244	-1 986
Aktywa razem	421 719	311 015	109 259	76 248
Zobowiązania długoterminowe	14 894	4 278	3 859	1 049
Zobowiązania krótkoterminowe	170 697	103 477	44 224	25 368
Kapitał własny	235 126	202 130	60 917	49 554
Kapitał podstawowy	3 407	3 407	883	835
Liczba akcji	1 703 500	1 703 500	1 703 500	1 703 500
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	18,72	26,25	4,65	5,81
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	138,03	118,66	35,76	29,09

Zysk na jedną akcję obliczany jest jako iloraz zysku netto oraz liczby akcji
 Wartość księgowa na jedną akcję obliczona została jako iloraz kapitału własnego oraz liczby akcji.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Wiceprezes Zarządu

Stanisław Dreliszak

Wiceprezes Zarządu

Dariusz Pachla

Wiceprezes Zarządu

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE LPP S.A.
Za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2005 roku

1. Bilans

Bilans	Noty	stan na koniec:	
		2005-12-31	2004-12-31
AKTYWA			
Aktywa trwałe (długoterminowe)		160 477	126 398
1. Rzeczowe aktywa trwałe	13.1.	130 527	90 867
2. Wartości niematerialne	13.2.	14 106	13 361
3. Inwestycje	13.3., 13.4.	9 636	17 248
4. Należności		187	399
5. Aktywa z tytułu podatku odroczonego	13.17.	5 583	3 462
6. Rozliczenia międzyokresowe	13.14.	438	1 061
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)		261 242	184 617
1. Zapasy	13.5.	155 016	122 079
2. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	13.6.	83 080	47 334
3. Rozliczenia międzyokresowe	13.14.	2 319	2 497
3. Inwestycje	13.3., 13.4.	487	1 397
5. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13.7.	20 340	11 310
Aktywa RAZEM		421 719	311 015
PASYWA			
Kapitał własny	13.8.	235 126	202 130
1. Kapitał podstawowy		3 407	3 407
2. Kapitał zapasowy		200 256	151 172
3. Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych		-434	2 828
4. Zysk/strata netto okresu sprawozdawczego		31 897	44 723
5. Kapitał z aktualizacji wyceny			
Zobowiązania długoterminowe		14 894	4 278
1. Kredyty bankowe i pożyczki	13.12.	11 000	2 331
2. Rezerwy	13.9.	287	258
3. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13.17.	3 607	1 689
Zobowiązania krótkoterminowe		170 697	103 477
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	13.13.	45 436	29 696
2. Kredyty bankowe i pożyczki	13.12.	122 433	67 485
3. Podatek dochodowy	13.17.	2 393	5 508
4. Rezerwy	13.9.	294	581
5. Fundusze specjalne		141	207
Rozliczenia międzyokresowe		1 002	1 130
Pasywa RAZEM		421 719	311 015
Wartość księgowa		235 126	202 130
Liczba akcji		1 703 500	1 703 500
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)		138,03	118,66

2. Rachunek zysków i strat

Rachunek zysków i strat	Noty	01/01/2005- 31/12/2005	01/01/2004- 31/12/2004
Przychody ze sprzedaży	13.15.	639 059	516 794
Koszt własny sprzedaży		318 419	256 305
Zysk/Strata brutto na sprzedaży		320 640	260 489
Pozostałe przychody operacyjne	13.15.	5 694	8 153
Koszty sprzedaży		223 928	172 955
Koszty ogólnego zarządu		31 394	29 122
Pozostałe koszty operacyjne	13.16.	12 435	8 391
Zysk/Strata z działalności operacyjnej		58 577	58 174
Przychody finansowe	13.15.	2 364	2 065
Koszty finansowe	13.16.	19 313	5 005
Zysk/Strata brutto		41 628	55 234
Obciążenia podatkowe	13.17.	9 731	10 511
Zysk/Strata netto		31 897	44 723
Średnia ważona liczba akcji zwykłych		1 703 500	1 703 500
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)		18,72	26,25

3. Zestawienie zmian w kapitale własnym

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych	Zysk/strata netto okresu sprawozdawczego	Kapitał z aktualizacji wyceny	Kapitał własny RAZEM
Stan na 1 stycznia 2004r.	3 407	118 152	36 722			158 281
Wpływ wynikający z zastosowania MSR/MSSF po raz pierwszy		-1 260	386			-874
Stan na 1 stycznia 2004 r. (po przekształceniu)	3 407	116 892	37 108	0	0	157 407
Podział zysku netto		34 280	-34 280			0
Zysk netto za rok obrotowy				44 723		44 723
Stana na 31 grudnia 2004 r.	3 407	151 172	2 828	44 723	0	202 130
- korekty błędów z lat poprzednich			48			48
Stan na 1 stycznia 2005 r. (po przekształceniu)	3 407	151 172	47 599		0	202 178
Podział zysku netto za 2004 r.		44 723	-44 723			0
Podział zysku z lat poprzednich		3 311	-3 310			1
Koszty świadczeń pracowniczych w formie akcji własnych		1 050				1 050
Zysk netto za rok obrotowy				31 897		31 897
Stana na 31 grudnia 2005 r.	3 407	200 256	-434	31 897	0	235 126

4. Rachunek przepływów środków pieniężnych

Rachunek przepływów pieniężnych	01/01/2005- 31/12/2005	01/01/2004- 31/12/2004
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej - metoda pośrednia		
I. Zysk (strata) netto	31 897	44 723
II. Korekty razem	-11 759	-57 713
1. Amortyzacja	22 947	14 710
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	306	-1 988
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	4 747	3 754
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	13 760	1 282
5. Zapłacony podatek dochodowy	-12 946	-11 757
6. Podatek dochodowy obciążający wynik brutto	9 731	10 511
7. Zmiana stanu rezerw	-258	-24
8. Zmiana stanu zapasów	-32 948	-34 838
9. Zmiana stanu należności	-35 479	-7 355
10. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	16 623	-27 220
11. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	708	-4 788
12. Inne korekty	1 050	0
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	20 138	-12 990
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	3 946	650
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 001	351
2. Z aktywów finansowych, w tym:	2 875	40
a) w jednostkach powiązanych	2 595	4
- zbycie aktywów finansowych oraz spłata pożyczek krótkoterminowych	1 600	4
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	995	0
b) w pozostałych jednostkach	280	36
- odsetki	280	36
3. Inne wpływy inwestycyjne	70	259
II. Wydatki	73 737	50 546
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	66 085	45 233
2. Na aktywa finansowe, w tym:	7 638	5 301
a) w jednostkach powiązanych	7 638	5 282
- nabycie aktywów finansowych oraz udzielenie pożyczek krótkoterminowych	2 237	5 282
- udzielone pożyczki długoterminowe	5 401	0
b) w pozostałych jednostkach	0	19
- udzielone pożyczki długoterminowe	0	19
3. Inne wydatki inwestycyjne	14	12
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-69 791	-49 896
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	68 923	60 726
1. Kredyty i pożyczki	67 816	57 367
2. Inne wpływy finansowe	1 107	3 359
II. Wydatki	10 240	6 814
1. Spłaty kredytów i pożyczek	5 133	3 004
2. Odsetki	5 107	3 810

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2005 ROK

3. Inne wydatki finansowe	0	0
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	58 683	53 912
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	9 030	-8 974
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	9 030	-8 974
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	14	-66
F. Środki pieniężne na początek okresu	11 310	20 284
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D), w tym:	20 340	11 310
- o ograniczonej możliwości dysponowania	156	222

5. Informacje dodatkowe oraz inne informacje objaśniające

WPROWADZENIE

1. Informacje podstawowe

Nazwa i siedziba: LPP SPÓŁKA AKCYJNA
z siedzibą w Polsce w Gdańsku
ul. Łąkowa 39/44
kod: 80-769

Podstawowy przedmiot działalności:

1. sprzedaż hurtowa odzieży sklasyfikowana w pozycji 51.42 Z PKD jako „sprzedaż hurtowa odzieży i obuwia”,
2. sprzedaż detaliczna odzieży, sklasyfikowana w pozycji 52.42 Z jako „sprzedaż detaliczna odzieży”

Miejsce prowadzenia działalności

Spółka prowadzi działalność gospodarczą na terenie Polski

Sektor według klasyfikacji GPW w Warszawie:

Akcje LPP S.A. są notowane na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: handel.

2. Skład osobowy zarządu i rady nadzorczej Emitenta

Skład osobowy zarządu:

- | | |
|-----------------------|----------------------|
| - Marek Piechocki | - prezes zarządu |
| - Dariusz Pachla | - wiceprezes zarządu |
| - Alicja Milińska | - wiceprezes zarządu |
| - Stanisław Dreliszek | - wiceprezes zarządu |

Skład osobowy rady nadzorczej:

- | | |
|-----------------------|---------------------------|
| - Jerzy Lubianiec | - prezes rady nadzorczej |
| - Krzysztof Olszewski | - członek rady nadzorczej |
| - Wojciech Olejniczak | - członek rady nadzorczej |
| - Maciej Matusiak | - członek rady nadzorczej |
| - Krzysztof Fąferek | - członek rady nadzorczej |

3. Jednostki powiązane

Szczegółowe zestawienie spółek stanowiących jednostki powiązane przedstawiono w tabeli poniżej.

Lp	Nazwa spółki	Siedziba	Data objęcia kontroli
1.	G&M Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
2.	M&G Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
3.	AKME Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
4.	TORA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
5.	P&G Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
6.	SL&DP Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
7.	DP&SL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
8.	IL&DL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
9.	PL&GM Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
10.	GM&PL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
11.	AMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	28.05.2002
12.	LIMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	22.07.2002
13.	LUMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	05.11.2002
14.	KAMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	29.10.2002
15.	KUMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	05.11.2002
16.	AMUL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	29.10.2002
17.	AMUK Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	15.05.2003
18.	AMUR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.05.2003
19.	MM&MR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.03.2005
20.	LPP Retail Estonia OU	Talin, Estonia	29.04.2002
21.	LPP Czech Republic s.r.o.	Praga, Czechy	16.09.2002
22.	LPP Hungary Kft	Budapeszt, Węgry	18.10.2002
23.	LPP Retail Latvia Ltd	Ryga, Łotwa	30.09.2002
24.	UAB LPP	Wilno, Litwa	27.01.2003
25.	LPP Ukraina	Przemyślany, Ukraina	23.07.2003
26.	RE Trading Zamknięta Spółka Akcyjna	Moskwa, Rosja	12.02.2004

Dominacja LPP SA w podmiotach zależnych, z uwagi na jej 100% udział w kapitale spółek zależnych oraz w całkowitej liczbie głosów, ma charakter bezpośredni.

4. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego oraz informacja o zmianach stosowanych zasad rachunkowości

Zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity – Dz. U. Z 2002 r. nr 76 poz.694 z późniejszymi zmianami), z dniem 1 stycznia 2005 roku, LPP S.A. ma obowiązek prezentowania skonsolidowanych sprawozdań finansowych sporządzonych w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) oraz związane z nimi interpretacje, ogłaszane w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej. W związku z upoważnieniem, zawartym w Ustawie o Rachunkowości, Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy LPP S.A. uchwalało nr 19/2005 z dnia 28.06.2005 roku podjęło decyzję, o sporządzaniu jednostkowych sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF oraz związanymi z nimi interpretacjami.

Data przejścia LPP S.A. na MSSF jest dzień 1 stycznia 2004 roku.

Dane zawarte w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w tysiącach polskich złotych, która to waluta jest walutą funkcjonalną oraz walutą prezentacji sprawozdań spółki.

W związku z koniecznością przekształcenia danych porównawczych, pomiędzy wartościami niektórych danych porównawczych niniejszego sprawozdania, a ich wartościami wykazanymi w uprzednio sporządzonym i opublikowanym sprawozdaniu finansowym występują różnice, które zostaną szczegółowo omówione w dalszej części niniejszej informacji.

Najistotniejsze zmiany, wynikające z przekształcenia sprawozdania finansowego za okres porównawczy, związane były z następującymi kwestiami:

- ze zmianą sposobu wyceny pozycji wyrażonych w walutach obcych (udzielone pożyczki wraz z odsetkami, należności, zobowiązania, środki pieniężne, kredyty bankowe),
- ze zmianą podejścia do momentu uznawania przychodu ze sprzedaży za należny,
- ze zmianą sposobu prezentowania kosztów podwyższenia kapitału.

5. Oświadczenie o zgodności z MSSF

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zatwierdzonymi przez Unię Europejską Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

Sprawozdanie finansowe LPP S.A. jest pierwszym rocznym sprawozdaniem sporządzonym zgodnie ze standardami rachunkowości przyjętymi do stosowania w Unii Europejskiej. Przy jego sporządzaniu LPP S.A. skorzystało z wybranych uregulowań MSSF 1 „Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy”.

6. Kontynuacja działalności

Sprawozdanie finansowe LPP S.A. za 2005 roku zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, w nie zmniejszonym istotnie zakresie.

Według wszelkich dostępnych na dzień sporządzania raportu informacji, istnieją pełne podstawy do zastosowania zasady kontynuacji przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania finansowego.

7. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez zarząd spółki LPP S.A. w dniu 24 kwietnia 2006 roku.

8. Zdarzenia po dniu bilansowym

Zgodnie z MSR 10, do zdarzeń następujących po dniu bilansowym zalicza się wszystkie zdarzenia jakie miały miejsce od dnia bilansowego do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji.

Po dniu bilansowym nie miały miejsca zdarzenia, które mogłyby wpłynąć w znaczący sposób na przyszłe wyniki finansowe spółki, ani inne zdarzenia, które zgodnie z MSSF winny być uwzględnione lub odrębnie ujawnione w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

Zarząd posiada prawo do wprowadzania poprawek do sprawozdania finansowego już po jego publikacji.

9. Zasady wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego, przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania finansowego

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne

Wartość początkowa środków trwałych ustalana jest na poziomie ceny nabycia powiększonej o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia. Koszty finansowania zewnętrznego nie są włączane do wartości środków trwałych, lecz ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Na dzień bilansowy, środki trwałe wyceniane są w cenie nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu utraty wartości.

Odpisów amortyzacyjnych spółka dokonuje metodą liniową. Środki trwałe są amortyzowane przez określony z góry, przewidywany okres ich używania. Okres ten jest corocznie weryfikowany.

Okresowej weryfikacji podlega również wartość środków trwałych, pod kątem jej ewentualnego obniżenia, w wyniku zdarzeń lub zmian w otoczeniu bądź wewnątrz samej spółki, mogących powodować obniżenie wartości tych aktywów poniżej jej aktualnej wartości księgowej.

Na potrzeby rachunkowości, kierując się zasadą istotności, przejęto analogiczne do podatkowych kwoty graniczne, pozwalające na jednorazową amortyzację środka trwałego lub nie zaliczanie składnika majątku do środków trwałych.

Zgodnie z powyższym, spółka przyjęła zasadę, że w każdym przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego albo prawa majątkowego przekracza 3.500,- PLN, dokonuje się comiesięcznych odpisów amortyzacyjnych, począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji.

W przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego nie przekracza 3.500 zł, przyjęto dwie możliwości księgowania, kierując się zasadą istotności:

- ujęcie w ewidencji środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, i jednorazowe umorzenie w miesiącu przyjęcia do eksploatacji;
- lub
- ujęcie w ewidencji pozabilansowej oraz jednorazowe spisanie w koszty zużycia materiałów ewidencjonowanych w miesiącu poniesienia wydatku.

Polityka rachunkowości przyjęta przez spółkę, w uzasadnionych wypadkach, dopuszcza możliwość podjęcia przez Zarząd decyzji o dokonywaniu amortyzacji liniowej od środków trwałych niskocennych, wtedy gdy zachodzą łącznie następujące okoliczności:

- jednorazowo są nabywane znaczne ilości środków trwałych, których cena jednostkowa nie przekracza ustalonej kwoty granicznej, lecz ich łączna wartość jest znaczna,
- stanowią one zespół jednorodnych lub (i) współpracujących ze sobą środków trwałych, a ich zakup wiąże się z realizacją dużego przedsięwzięcia inwestycyjnego, mającego funkcjonować co najmniej przez okres normatywnej amortyzacji, przewidzianej dla danej grupy środków trwałych w przepisach podatkowych,
- są środkami trwałymi o wysokiej jakości i niezawodności.

Opisana sytuacja wystąpiła dotychczas w LPP S.A. dwukrotnie i dotyczyła:

- zakupu znacznej ilości sprzętu komputerowego w ramach realizacji nowej koncepcji systemu informatycznego spółki,

- wydatków na nakłady budowlane oraz wyposażenie nowych salonów firmowych Reserved oraz Cropp, ponoszonych w związku z realizowaniem nowej koncepcji ich aranżacji oraz wystroju.

Wartości niematerialne i prawne są wyceniane i amortyzowane w sposób analogiczny do środków trwałych. Najistotniejsza różnica dotyczy braku możliwości zwiększania wartości początkowej o kwoty ulepszenia wartości niematerialnej i prawnej, chyba, że nakłady takie umożliwią generowanie przez składnik przyszłych korzyści ekonomicznych przewyższających korzyści pierwotnie szacowane.

Środki trwałe w budowie – na dzień bilansowy wyceniane są w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu utraty wartości.

Inwestycje długoterminowe występujące w LPP SA obejmują :

- udziały w jednostkach podporządkowanych - wyceniane według cen nabycia pomniejszonych o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości,
- udzielone pożyczki długoterminowe – wyceniane według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, pomniejszone o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe występujące w LPP S.A. obejmują:

- aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, których wartość jest aktualizowana na każdy dzień bilansowy
- rozliczenia międzyokresowe związane z opłaconym z góry czynszem najmu.

Zapasy

Na dzień bilansowy wyceniane są wg cen nabycia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto. Do pozycji zapasów kwalifikowane są:

- towary handlowe ,
- materiały (tkaniny oraz akcesoria krawieckie), nabyte i wydawane do przerobu kontrahentom zewnętrznym,
- materiały informatyczne związane z eksploatacją i utrzymaniem oraz rozwojem sieci komputerowej,
- materiały reklamowe.

Towary handlowe w magazynach krajowych ewidencjonowane są ilościowo-wartościowo i wyceniane:

- w przypadku towarów z importu – w cenach nabycia, obejmujących cenę zakupu, koszty transportu na odcinku zagranicznym oraz na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w kraju oraz cła; do przeliczenia wartości w walucie obcej stosowany jest kurs wynikający z dokumentu celnego ,
- w przypadku towarów nabywanych w kraju – w cenach zakupu; koszty związane z nabyciem tych towarów, ze względu na ich nieistotną wielkość, obciążają bezpośrednio koszty działalności w momencie poniesienia.

Wycena rozchodu towarów handlowych z kolekcji Reserved i Cropp następuje wg cen średnioważonych.

W stosunku do rozchodu towarów handlowych z innych kolekcji obowiązuje metoda FIFO.

Towary handlowe w składach celnych wyceniane są w cenach nabycia obejmujących cenę zakupu oraz koszty transportu na odcinku zagranicznym i na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w Polsce.

Rozchód towaru ze składu celnego (wyjęcia do magazynów krajowych lub sprzedaż bezpośrednio za granicę), jest wyceniany w drodze szczegółowej identyfikacji towaru w nawiązaniu do konkretnych złożów towaru w składzie celnym.

Towary handlowe w drodze wyceniane są na poziomie cen zakupu, powiększonych o znane na moment sporządzania bilansu koszty w transportu na odcinku zagranicznym i krajowym. W stosunku do towarów importowanych w drodze, stosowany jest kurs sprzedaży waluty obowiązujący na dzień bilansowy w Raiffeisen Bank Polska S.A.

Zapasy które utraciły swoją wartość handlową lub użytkową, obejmowane są odpisem aktualizującym, odnoszonym w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych.

Należności

Należności z tytułu dostaw i usług, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących, dotyczących należności nieściągalnych oraz wątpliwych.

Powyższa metoda wyceny, ze względu na stosunkowo krótkie terminy płatności, które nie przekraczają 120 dni, nie powoduje istotnych różnic w wycenie należności, w stosunku do metody wyceny uwzględniającej dyskontowanie tych należności, zawartej w MSR 39.

Odpisy aktualizujące wartość należności są dokonywane z uwzględnieniem rodzaju należności:

- należności sporne (wobec których wszczęto postępowanie sądowe oraz należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości) – dokonywane są odpisy aktualizujące w pełnej kwocie należności,
- należności wątpliwe od dużej grupy drobnych odbiorców bielizny (o okresie przeterminowania powyżej 6 miesięcy) – odpisy aktualizujące są dokonywane w wysokości 30% kwoty zadłużenia,
- należności wątpliwe od pozostałych odbiorców (o okresie przeterminowania powyżej 6 miesięcy) – dokonywana jest szczegółowa analiza sytuacji finansowej klienta, i w razie uzasadnionych obaw utraty należności, tworzony jest odpis w wysokości do 100% kwoty zadłużenia,
- na należności pozostałe – odpisy aktualizujące są tworzone w oparciu o indywidualną analizę i ocenę sytuacji oraz ryzyka poniesienia straty.

Inwestycje krótkoterminowe

Obejmują aktywa inwestycyjne płatne, wymagalne lub przeznaczone do zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego oraz środki pieniężne.

Wycena inwestycji krótkoterminowych na dzień bilansowy dokonywana jest według następujących zasad:

- udzielone pożyczki krótkoterminowe – w wysokości zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej,
- krajowe środki pieniężne - wyceniane są wg wartości nominalnej,
- gotówkę w walutach obcych wg kursu kupna waluty stosowanym w tym dniu przez Raiffeisen Bank Polska S.A..

Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia te obejmują koszty dotyczące kolejnych okresów i przypadające do rozliczenia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Kapitał zapasowy

Na wartość prezentowaną w pozycji Kapitał Zapasowy składają się:

- premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną, pomniejszona o poniesione koszty emisji,
- kwoty zysków z lat ubiegłych, zakwalifikowane na podstawie decyzji Walnych Zgromadzeń Akcjonariuszy,
- kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami przyznane zgodnie z programem motywacyjnym dla określonych osób.

Zyski/straty z lat ubiegłych

W pozycji tej prezentowany jest wynik finansowy netto poprzednich lat obrotowych, do momentu podjęcia decyzji o jego podziale (lub pokryciu), jak również korekty wyniku finansowego dotyczące lat ubiegłych, a wynikające z błędów z lat poprzednich lub zmian zasad rachunkowości.

Zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 30 do 90 dni, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych.

Zasada powyższa, ze względu na stosunkowo krótkie terminy płatności, które nie przekraczają 120 dni, nie powoduje istotnych różnic w wycenie zobowiązań, w stosunku do metody wyceny uwzględniającej dyskontowanie tych zobowiązań, zawartej w MSR 39.

W stosunku do zobowiązań finansowych Spółka przyjęła metodę ich wyceny wg zamortyzowanej ceny nabycia.

Rezerwy

Utworzone rezerwy dotyczą odroczonego podatku dochodowego oraz świadczeń pracowniczych.

Rezerwy na świadczenia pracownicze obejmują:

- rezerwę na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe
- rezerwę na przyszłe świadczenia emerytalne.

Rezerwa na przyszłe świadczenia emerytalne jest szacowana przez spółkę samodzielnie, przy zastosowaniu metody uwzględniającej przepracowany okres, płeć oraz wartość aktualnego wynagrodzenia. Przyjęto założenie, że dyskonto dotyczące rezerwy na świadczenia emerytalne odpowiada spodziewanej stopie wzrostu wynagrodzeń.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły straty i zyski aktuarialne.

Przychody

Przychody są ujmowane w wysokości prawdopodobnych, wiarygodnie wycenionych korzyści ekonomicznych, związanych z daną transakcją.

Przychody ze sprzedaży towarów są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towarów zostały przekazane nabywcy.

Z uwagi na zjawisko dotyczące reklamacji i zwrotów od klientów, przychody ze sprzedaży towarów są urealniane poprzez korektę dotyczącą szacunkowego kosztu tych zwrotów. Opierając się na danych historycznych, dokonuje się oszacowania wskaźnika procentowego, obrazującego stosunek zwrotów towaru w odniesieniu do wielkości sprzedaży. Dla dokonania obliczeń przyjęto założenie, iż zwroty towarów zakupionych w danym kwartale mają miejsce w kolejnym kwartale. Wartość wskaźnika zarówno w stosunku do kosztu własnego jak i do przychodu jest ustalana co kwartał.

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich narastania do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego, są ujmowane przez LPP SA zgodnie z podejściem wzorcowym, zawartym w MSR 23, tj. są niezwłocznie zaliczane w ciężar kosztów, w okresie, w którym je poniesiono.

Transakcje wyrażone w walutach obcych

Walutą funkcjonalną LPP SA jest złoty polski (PLN).

Na dzień przeprowadzenia transakcji gospodarczej, aktywa i pasywa wyrażone w walucie obcej, ujmuje się odpowiednio:

- w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań, po kursie kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta spółka
- w przypadku dokumentu transakcyjnego dla lub od kontrahenta, po kursie średnim NBP, ustalonym dla danej waluty na dzień wystawienia faktury lub wynikającym z dokumentu celnego.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych:

- pozycje pieniężne:
 - składniki aktywów – po kursie kupna waluty stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka,
 - składniki pasywów – po kursie sprzedaży stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka.
- pozycje niepieniężne - po kursie historycznym waluty z dnia przeprowadzenia transakcji.

Jednostkowy zysk netto na akcje

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez liczbę akcji LPP S.A. w danym okresie. Spółka nie prezentuje rozwodnionego zysku/straty na akcję, ponieważ nie występują czynniki rozwadniające akcje zwykłe.

Wynagrodzenia płatne akcjami

W LPP S.A. funkcjonował program motywacyjny, zgodnie z którym Rada Nadzorcza mogła przyznać uprawnionym osobom określoną w programie ilość akcji. Warunki programu zostały określone Regulaminem nabywania akcji serii F uchwalonym przez Radę Nadzorczą dnia 15 lutego 1999 roku, który został opublikowany w prospekcie emisyjnym zatwierdzonym przez KPWIG w dniu 15.11.2000r. Ponieważ regulamin nie obliguje Rady Nadzorczej do przyznania wszystkich objętych programem akcji ani nie zamyka kręgu osób uprawnionych, przyjęto, że datą przyznania uprawnień jest każdorazowo data uchwały Rady Nadzorczej o przyznaniu akcji objętych programem określonym osobom uprawnionym.

Zgodnie z paragrafem 14 MSSF 2 koszty z tytułu wynagrodzeń wypłacanych w formie akcji są obciążane w dniu przyznania akcji przez Radę Nadzorczą, ponieważ przyznane wynagrodzenie nie wiąże się z pracą wykonywaną przez osoby uprawnione w przyszłości.

Na podstawie paragrafu 59 MSSF 2 Spółka nie zastosowała postanowień MSSF 2 do transakcji polegających na przyznaniu akcji osobom uprawnionym, które zostały rozliczone przed 1 stycznia 2005 roku. Zastosowanie postanowień MSSF 2 do transakcji przyznania akcji osobom uprawnionym dokonanej w roku 2004 oznaczałoby, w zakresie porównywalnego bilansu sporządzonego na dzień 31.12.2004, zwiększenie nie podzielonego wyniku finansowego o kwotę 2.410 tys. zł i równoczesne zmniejszenie wyniku finansowego za rok 2004 o tę samą kwotę.

W grudniu 2005 Rada Nadzorcza, zgodnie z Regulaminem nabywania akcji serii F, przyznała łącznie 25 osobom prawa do nabycia 1.320 akcji. Wszystkie akcje zostały objęte w tym samym miesiącu, co zgodnie z MSSF 2 skutkowało zwiększeniem kosztów wynagrodzeń o 1.050 tys. zł

Hiperinflacja

MSR 29 Sprawozdawczość finansowa w gospodarkach hiperinflacyjnych wymaga by jednostki, które prowadzą działalność gospodarczą w okresie hiperinflacji, przeliczyły składniki kapitału własnego z zastosowaniem ogólnego wskaźnika inflacji. Skutki przeliczenia powinny być prezentowane ze znakiem minus w pozycji bilansu zyski zatrzymane. Korekta taka ma odzwierciedlać wpływ hiperinflacji na wynik finansowy za dany okres sprawozdawczy. Przyjmuje się, że w Polsce występowała hiperinflacja w latach 1989 – 1996. Zdaniem Zarządu, wątpliwości może budzić ujmowanie w bilansie wspomnianej korekty hiperinflacyjnej jako nie pokrytej straty z lat ubiegłych w sytuacji gdy dotyczy ona zdarzeń sprzed lat ośmiu i więcej, a korespondujące z nią zyski zostały podzielone przed datą sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego. Dodatkowo, nie jest jasne czy ewentualne ujęcie korekty hiperinflacyjnej powoduje skutki na gruncie przepisów Kodeksu Spółek Handlowych, dotyczących np. kwoty dywidendy możliwej do wypłaty, kwoty zaliczki na poczet dywidendy czy też warunków kiedy niezbędne jest podjęcie uchwały dotyczącej dalszego istnienia jednostki. W tej sytuacji, zdaniem Zarządu Spółki ujęcie korekty hiperinflacyjnej bezpośrednio w bilansie sporządzonym na dzień 31 grudnia 2005 roku mogłoby być mylące dla użytkowników sprawozdania finansowego i dlatego odpowiednie kwoty, wskaźniki i sposób przeliczenia, dotyczące korekty hiperinflacyjnej, zaprezentował w nocy 14.8. w informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2005 rok.

Sprawozdania finansowe Spółki są sporządzane z zastosowaniem metody kosztów historycznych

Sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych

Spółka przyjęła, że na potrzeby rachunku przepływów pieniężnych do środków pieniężnych zalicza się :

- środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych oraz środki pieniężne w drodze,
- inne środki pieniężne przez które rozumie się czeki obce, weksle obce, czeki podróżne, jak również obligacje obce, lokaty itp., jeżeli są płatne (wymagalne) w ciągu 3 miesięcy od dnia ich wystawienia (nabycia, założenia),
- inne aktywa pieniężne, (przez które rozumie się wymagalne na dzień bilansowy odsetki od aktywów finansowych krótko i długoterminowych, a więc od lokat, , obligacji, bonów skarbowych itp.).

10. Zarządzanie ryzykiem finansowym

W działalności LPP S.A. istotne są poniższe rodzaje ryzyk finansowych:

a) ryzyko walutowe

Bieżące obserwacje kursów USD i Euro (waluty, w których następują rozliczenia z dostawcami oraz odbiorcami zagranicznymi) i czynników mogących mieć wpływ na poziom tych kursów raczej pozwalają na wysunięcie tezy, iż nie nastąpią utrudnienia w funkcjonowaniu spółki z tytułu niekorzystnych zmian kursów walut. Wartość zobowiązań na dzień bilansowy wyrażona w walutach obcych (głównie USD) była ponad dwukrotnie mniejsza niż wartość należności wyrażonych w USD i Euro.

Specyfika działalności firmy pozwala na częściowe przeniesienie wzrostu kursu USD na nabywców końcowych w związku z kalkulacją ceny sprzedaży danego produktu na chwilę

przed wprowadzeniem go na rynek. W skali roku planowane jest zakupienie około 10% towarów w Polsce, gdzie następuje rozliczenia transakcji z producentami w złotych. Innym obszarem, w którym kursy walut obcych, a szczególnie Euro mają wpływ na ponoszone koszty, są umowy najmu lokali. Ceny waluty decydują o poziomie czynszów, płaconych za większość najmowanych lokali, w których prowadzona jest sprzedaż detaliczna odzieży. Podobnie jak w przypadku ceny towarów, zmiany wartości kosztów najmu wywołane zmianą kursu Euro w opinii Zarządu nie powinny wywołać istotnego wzrostu całkowitych kosztów ponoszonych z tego tytułu.

b) ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej związane jest z ciągłym wykorzystywaniem przez LPP S.A. kredytów bankowych, jak również, choć w mniejszym stopniu z udzielonymi pożyczkami. Kredyty bankowe o zmiennej stopie procentowej, obciążone są ryzykiem przepływów pieniężnych. Zmniejszanie stóp procentowych dla waluty polskiej skłoniło Zarząd do szerokiego stosowania kredytów złotych. W opinii Zarządu zmiana stóp procentowych nie wpłynie w znaczący sposób na wyniki osiągane przez LPP S.A.

Ryzyko wartości godziwej, dotyczące aktywów finansowych o stałej stopie procentowej dotyczy pożyczek udzielonych przez LPP S.A. zagranicznym spółkom zależnym (wartość pożyczek wraz z odsetkami na dzień bilansowy wynosi 12.266 tys. zł) oraz krajowym podmiotom niepowiązanym, w łącznej kwocie 273 tys. zł.

c) ryzyko kredytowe

LPP S.A. finansuje rozwój spółek zależnych funkcjonujących w innych krajach przez udzielane pożyczki. Pożyczki te zostały wykorzystane głównie na nakłady budowlane w wynajmowanych pomieszczeniach handlowych, czyli na budowę sieci salonów. W związku z opisaną w punkcie 11 zmianą metodologii szacowania odpisów aktualizujących wartość aktywów zaangażowanych w zagranicznych spółkach zależnych, LPP S.A. dokonała odpisów aktualizujących wartość niektórych pożyczek udzielonych zagranicznym podmiotom zależnym, na łączną kwotę 6.828 tys. zł.

Ryzyko kredytowe dotyczy również należności z tytułu dostaw i usług, w wartości wykazanej w bilansie, oraz gwarancji udzielonych obcym podmiotom.

Maksymalne ryzyko kredytowe odzwierciedla wartość bilansowa pożyczek i należności.

Koncentrację ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw, przedstawia tabela poniżej.

Odbiorca	udział % należności w wartości należności ogółem
LPP Czech Republic sro	30,6%
UAB LPP	9,9%
LPP Reatil Latvia Ltd	9,1%
ZAO Re Trading	7,9%
LPP Ukraina AT	6,3%
LPP Estonia OU	5,7%
LPP Hungary Kft	5,5%
Pozostali, których należności nie przekraczają 5% wartości należności ogółem	24,9%
Razem należności netto z tytułu dostaw i usług	100,0%

Na 31 grudnia 2005 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 54 229,9 tys. zł., z czego:

- a) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP S.A. wyniosła 6 811,9 tys. zł
- b) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 27 858,5 tys. zł
- c) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 14 652,5 tys. zł
- d) wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczeń umów spółek niepowiązanych wyniosła 395,1 tys. zł

Wysokość poręczeń udzielonych przez spółkę wyniosła 4 512 tys. zł i nie uległa zmianie w stosunku do I półrocza 2005 roku.

W LPP S.A. nie są stosowane instrumenty zabezpieczające ww. ryzyka finansowe i nie jest stosowana rachunkowość zabezpieczeń.

11. Ważne oszacowania i osądy

Szacunki zarządu LPP S.A., wpływające na wartości wykazane w sprawozdaniu finansowym, dotyczą:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych,
- procentu zwrotów towarów sprzedanych w okresie sprawozdawczym dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym,
- odpisów aktualizujących składniki aktywów,
- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odprawy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczony podatek dochodowy,
- wartości rezydualnej środków trwałych oraz wartości niematerialnych.

Stosowana metodologia ustalania wartości szacunkowych opiera się na najlepszej wiedzy zarządu i jest zgodna z wymogami MSSF.

Metodologia ustalania wartości szacunkowych jest stosowana w sposób ciągły względem ostatniego okresu sprawozdawczego i uległa zmianie, jedynie w stosunku do szacowania odpisów aktualizujących inwestycje w spółki zależne.

W poprzednich latach Zarząd LPP S.A. dokonywał szacunków przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez inwestycje netto w jednostkach zależnych i poprzez ich dyskontowanie określał wartość odzyskiwalną tych aktywów. W roku 2005 Zarząd LPP S.A., w oparciu o dane historyczne dotyczące sprawdzalności prognoz uznał, że wieloletnie prognozy przyszłych przepływów pieniężnych są obarczone dużym ryzykiem odchylenia oraz, że nie można w wiarygodny sposób określić wpływu tego ryzyka na wartość stopy dyskontowej stosowanej w szacowaniu wartości odzyskiwalnej. Z tego powodu, kierując się również określoną w punkcie 37 Założeń koncepcyjnych sporządzania i prezentacji sprawozdań finansowych zgodnie MSR/MSSF zasadą ostrożnej wyceny, Zarząd LPP S.A. uznał, że najlepszym przybliżeniem wartości odzyskiwalnej inwestycji netto w jednostkach zależnych jest wartość aktywów netto jednostek zależnych przysługujących LPP S.A. na dzień bilansowy. Oznacza to zmianę metodologii szacunku odpisu aktualizującego względem lat poprzednich i skutkuje dokonaniem odpisów aktualizujących wartość bilansową inwestycji netto w niektórych Spółkach zależnych.

Nie dokonano zmiany następujących wartości szacunkowych względem poprzedniego okresu:

- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odprawy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczony podatek dochodowy.

Uległy zmianom (zgodnie z przyjętą metodologią) wartości szacunkowe w zakresie:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych – dotyczy to jednego przypadku wydłużenia o 1 rok okresu ekonomicznej użyteczności systemu sortowni towarów,
- wskaźnika korygującego sprzedaż, dotyczącego zwrotów towarów dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym.

Zmiany odpisów aktualizujących przedstawiono w dalszej części informacji, w dodatkowych notach objaśniających do poszczególnych pozycji aktywów.

12. Wpływ zmian zasad rachunkowości na wynik finansowy i kapitał własny

W związku ze zmianami zasad rachunkowości, związanymi z przejściem na MSSF, dokonano odpowiednich przeliczeń danych porównawczych prezentowanych w niniejszym sprawozdaniu finansowym. Uzgodnienie danych sprawozdawczych wynikających z zatwierdzonych sprawozdań finansowych, z danymi porównywalnymi, zaprezentowanymi w niniejszym sprawozdaniu, obejmujące wpływ zmian na kapitał własny oraz wynik finansowy, zaprezentowano w tabeli zamieszczonej w dalszej części niniejszego punktu.

12.1 Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Zgodnie z uprzednio przyjętymi zasadami, wycena pozycji aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych, na dzień bilansowy, następowała po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego, obowiązującym na ten dzień.

Zgodnie z MSR 21 wycena pozycji walutowych na dzień bilansowy opiera się o kursy natychmiastowej realizacji.

W praktyce oznacza to dokonanie przeliczeń:

- a) pozycji pieniężnych:
 - składniki aktywów – po kursie kupna waluty stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka,
 - składniki pasywów – po kursie sprzedaży stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka.
- b) pozycji niepieniężnych - po kursie historycznym waluty z dnia przeprowadzenia transakcji.

12.2 Przychody ze sprzedaży

Zmiana podejścia przy określaniu momentu, w którym uznaje się przychód za należny wynika z zasad zawartych w MSR 18.

Zgodnie z uprzednio przyjętymi zasadami, przychód był uznawany za należny w momencie wystawienia faktury handlowej.

Obecnie, dla prawidłowego określenia momentu uznania przychodu za należny, ustalana jest data przejścia ryzyka oraz korzyści na kupującego. W tym celu analizuje się warunki poszczególnych dostaw.

Ponadto, w celu prawidłowego określenia przychodów ze sprzedaży, zbadano udział zwrotów towarów przez klientów w odpowiadającej tym zwrotom sprzedaży.

Przy dokonywaniu szacunków przyjęto, że zwrot towarów zakupionych w danym kwartale ma miejsce w kolejnym kwartale (sezonie).

Opierając się na przyjętych założeniach i przeprowadzonych wyliczeniach, ustalono iż wskaźnik zwrotów zastosowany do korekty sprzedaży:

- a) za IV kwartał 2004 roku:
 - wyniósł 0,7% w stosunku do przychodów z tytułu sprzedaży towarów w danym kwartale
 - wyniósł 0,6% w stosunku do kosztu sprzedanych towarów w danym kwartale

- c) za IV kwartał 2005 roku:
- wyniósł 0,45% w stosunku do przychodów z tytułu sprzedaży towarów w danym kwartale
 - wyniósł 0,42% w stosunku do kosztu sprzedanych towarów w danym kwartale.

12.3 Koszty podwyższenia kapitału

W związku ze zmianą sposobu rozliczania i prezentacji kosztów emisji akcji, dokonano przekształcenia danych porównawczych w zakresie kosztów emisji akcji poniesionych w latach ubiegłych, a wykazywanych uprzednio w bilansie w pozycji czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów i rozliczanych w czasie w ciężar wyniku finansowego.

Przekształcenie danych porównawczych za okres od 01.01.2004r. do 31.12.2004r., wiązało się z wykazaniem tych kosztów jako zmniejszenia kapitału zapasowego, powstałego z premii emisyjnej.

12.4 Wpływ zmian zasad rachunkowości na kapitał własny oraz zysk netto

	tys. zł	
	kapitał własny na dzień 31.12.2004	zysk netto za okres 01.01. – 31.12.2004
1. Przed przekształceniem	203 873	45 592
2. Zwiększenie z tytułu wycofania amortyzacji kosztów podwyższenia kapitału		184
3. Zmniejszenia	1 743	1 053
w tym z tytułu:		
- wyceny walut obcych	771	771
- zwrotów towarów	282	282
- ujęcia kosztów podwyższenia kapitału	690	
4. Po przekształceniu	202 130	44 723

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Wiceprezes Zarządu

Stanisław Dreliszak

Wiceprezes Zarządu

Dariusz Pachla

Wiceprezes Zarządu

INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

13. Informacje uzupełniające

13. 1. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe amortyzowane są liniowo z zastosowaniem następujących stawek:

- budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej 5 – 33%,
- urządzenia techniczne i maszyny 10 – 30%,
- środki transportu 14 – 20%,
- inne rzeczowe aktywa trwałe 14 – 20%.

Odpisy aktualizujące wartość rzeczowych aktywów trwałych, odniesione w ciężar kosztów okresu sprawozdawczego, wyniosły 806 tys. zł.

W okresie sprawozdawczym dokonano ponadto odwrócenia wcześniej dokonanych odpisów na kwotę 43 tys. zł, co wiązało się z uzyskaniem większych niż zakładano pierwotnie korzyści przy likwidacji środków trwałych.

Odszkodowania dotyczące rzeczowego majątku trwałego otrzymane przez LPP S.A. w 2005r. wyniosły 199 tys. zł i dotyczyły szkód w środkach transportu należących do spółki.

Spółka nie posiada czasowo nieużywanych rzeczowych aktywów trwałych.

Na dzień bilansowy, nie występowały zobowiązania umowne do nabycia majątku trwałego.

Spółka użytkuje nadal w pełni zamortyzowane rzeczowe aktywa trwałe, o wartości początkowej 3807 tys. zł.

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2005 ROK

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01-01-2005 do 31-12-2005 tys. zł

	grunty	budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w trakcie realizacji	zaliczki na środki trwałe	Środki trwałe, razem
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	1 117	83 225	17 182	4 080	8 773	3 777	273	118 427
- zwiększenie	10 721	36 925	6 346	734	9 614	51 938	0	116 278
- zmniejszenie	0	2 098	393	429	359	54 257	273	57 809
b) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	11 838	118 052	23 135	4 385	18 028	1 458	0	176 896
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	16 014	6 847	1 683	1 820	0	0	26 364
- amortyzacja	0	12 701	4 600	639	2 611	0		20 551
- zmniejszenie	0	1 222	306	379	205	0	0	2 112
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	27 493	11 141	1 943	4 226	0	0	44 803
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	1 196	0	0	0	0	0	1 196
- zwiększenie	0	806	0	0	0	0	0	806
- zmniejszenie	0	436	0	0	0	0	0	436
i) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	1 566	0	0	0	0	0	1 566
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	11 838	88 993	11 994	2 442	13 802	1 458	0	130 527
Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RZiS	kwota							
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"			806					
- zmniejszenie - "pozostałe przychody operacyjne"			43					

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2005 ROK

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) na okresie od 01-01-2004 do 31-12-2004 tys. zł.

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w trakcie realizacji	zaliczki na środki trwałe	Środki trwałe, razem
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	1 117	58 221	13 010	3 595	3 248	1 272	0	80 463
- zwiększenie	0	25 775	4 562	1 283	5 764	30 628	273	68 285
- zmniejszenie	0	771	390	798	239	28 123		30 321
b) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	1 117	83 225	17 182	4 080	8 773	3 777	273	118 427
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu		8 663	3 778	1 762	967	0	0	15 170
- amortyzacja	0	7 713	3 353	681	940	0	0	12 687
- zmniejszenie		362	284	760	87	0		1 493
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	16 014	6 847	1 683	1 820	0	0	26 364
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu		0	0	0	0	36	0	36
- zwiększenie		1 546						1 546
- zmniejszenie		350				36		386
i) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	1 196	0	0	0	0	0	1 196
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	1 117	66 015	10 335	2 397	6 953	3 777	273	90 867
Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RZiS	kwota							
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"			1 546					
- zmniejszenie - "pozostałe przychody operacyjne"			386					

13.2. Wartości niematerialne

Spółka LPP S.A. posiada wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie. Są to zakończone prace rozwojowe o wartości netto na dzień bilansowy 271 tys. zł.

W spółce nie występują wartości niematerialne i prawne o nieokreślonym okresie używania.

Wartości niematerialne o określonym okresie użytkowania amortyzowane są metodą liniową, przy zastosowaniu następujących stawek:

- koszty zakończonych prac rozwojowych 33%,
- nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości 6 – 50%.

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01-01-2005 do 31-12-2005 tys. zł						
	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym: ogółem	oprogramowanie komputerowe	wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	443	15 869	15 762	1 754	0	18 066
- zwiększenie	0	1 980	1 953	2 624	398	5 002
- zmniejszenie		12	12	1 859		1 871
b) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	443	17 837	17 703	2 519	398	21 197
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	25	4 680	4 589	0	0	4 705
- planowe odpisy amortyzacyjne	147	2 249	2 238	0		2 396
- zmniejszenie		10	10			10
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	172	6 919	6 817	0	0	7 091
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu						0
- zwiększenie						0
- zmniejszenie						0
f) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
Razem wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	271	10 918	10 886	2 519	398	14 106

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01-01-2004 do 31-12-2004 tys. zł						
	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym: ogółem	oprogramowanie komputerowe	wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	0	5 698	5 591	4 902	3 326	13 926
- zwiększenie	443	10 185	10 185	5 840		16 468
- zmniejszenie		14	14	8 988	3 326	12 328
b) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	443	15 869	15 762	1 754	0	18 066
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	2 696	2 618		0	2 696
- planowe odpisy amortyzacyjne	25	1 998	1 988	0	0	2 023
- zmniejszenie		14	14	0	0	14
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	25	4 680	4 592	0	0	4 705
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
- zwiększenie						0
- zmniejszenie						0
f) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
Razem wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	418	11 189	11 170	1 754	0	13 361

Spółka na każdy dzień bilansowy dokonuje analizy wyceny wartości niematerialnych i prawnych pod kątem ewentualnej utraty wartości. Na dzień 31.12.2005 roku takiej utraty wartości nie stwierdzono.

Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych prezentowana jest w kalkulacyjnej wersji rachunku zysków i strat, razem z innymi rodzajami kosztów, w następujących pozycjach:

- koszty sprzedaży, w kwocie 214 tys. zł (rok 2005) oraz 101 tys. zł (rok 2004),
- koszty ogólnego zarządu, w kwocie 2.182 tys. zł (rok 2005) oraz 1.922 tys. zł (rok 2004).

Istotną pozycją wśród wartości niematerialnych i prawnych jest program komputerowy firmy Retek, wykorzystywany jako narzędzie wspomagające zarządzanie sprzedażą i obrotem towarowym oraz współpracujący z programem FK. Na dzień 31.12.2005r. wartość bilansowa tego oprogramowania wynosi 9.162 tys. zł. Przewidywany okres jego użytkowania szacuje się na 5,5 roku, licząc od dnia bilansowego.

Na dzień bilansowy, nie występują ograniczenia w dysponowaniu wartościami niematerialnymi oraz nie zostały na nich ustanowione żadne zabezpieczenia.

Na dzień bilansowy, nie występują ograniczenia w dysponowaniu wartościami niematerialnymi oraz nie zostały na nich ustanowione żadne zabezpieczenia.

13.3. Inwestycje w jednostkach zależnych

Inwestycje LPP S.A. w jednostkach zależnych obejmują:

- udziały w podmiotach krajowych i zagranicznych,
- udzielone pożyczki.

LPP SA jest właścicielem 7 spółek zagranicznych budujących sieci sprzedaży detalicznej poza granicami Polski. Lista jednostek zależnych od LPP S.A. została przedstawiona w punkcie 3 niniejszej informacji dodatkowej. Niektóre z tych spółek w swoich sprawozdaniach jednostkowych wykazują już zyski, inne zaś jeszcze straty. W niektórych przypadkach występują kapitały ujemne.

Zgodnie ze stosowaną polityką rachunkowości, w oparciu o punkt 37 MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdanie finansowe” LPP S.A. wycenia w jednostkowym sprawozdaniu finansowym inwestycje w jednostkach zależnych w cenie nabycia. Zgodnie z wymogami punktu 9 MSR 36 „Utrata wartości aktywów” na każdy dzień bilansowy LPP S.A. bada, czy nie wystąpiły przesłanki do stwierdzenia utraty wartości aktywów, w tym aktywów finansowych nie wycenianych zgodnie z MSR 39 (co dotyczy inwestycji wycenianych według ceny nabycia).

Kierując się doświadczeniami płynącymi z braku realizacji prognozy w 2005 roku i zasadą ostrożnego podejścia do wyceny aktywów, Zarząd LPP S.A. podjął decyzję o zmianie sposobu szacowania wartości bilansowej aktywów zaangażowanych w zagranicznych spółkach zależnych, w tym prezentowanych również w pozycji Inwestycje.

Zmniejszenie zysku netto LPP S.A. za rok 2005, wywołane łączną wielkością odpisów aktualizujących wartość aktywów zaangażowanych w zagraniczne spółki zależne, z uwzględnieniem jej wpływu na odroczoną część podatku dochodowego wynosi 16.832 tys. zł, przy czym aktualizacja ta znalazła odzwierciedlenie w dwóch pozycjach kosztowych:

- w kosztach operacji finansowych - kwota 13.130 tys. zł, dotycząca odpisów wartości udziałów i pożyczek,
- w pozostałych kosztach operacyjnych - kwota 6.049 tys. zł, dotycząca odpisów wartości należności od zagranicznych spółek zależnych.

Dokonane w jednostkowym sprawozdaniu finansowym odpisy z tytułu utraty wartości inwestycji w zagranicznych jednostkach zależnych pozostają bez wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe, w tym na skonsolidowany wynik finansowy.

Wartość udziałów w zagranicznych jednostkach zależnych według ich ceny nabycia oraz dokonanych odpisów aktualizujących przedstawia poniższa tabelka:

Nazwa spółki	Wartość posiadanych udziałów		Kwota odpisu aktualizującego	tys. zł Wartość bilansowa udziałów na dzień 31.12.2005
	udziały	dopłaty do kapitału		
LPP Retail Estonia OU	1 145			1 145
LPP Czech Republic sro	1 796		1 796	0
LPP Hungary KFT	466	3 416	3 882	0
LPP Retail Latvia Ltd	14		14	0
UAB "LPP"	12			12
LPP Ukraina AT	1 577		611	966
ZAO Re Trading	1 570			1 570
RAZEM	6 580	3 416	6 303	3 693

Wartość pożyczek walutowych udzielonych zagranicznym spółkom zależnym, wycenionych w skorygowanej cenie nabycia z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej, wynosiła w dniu bilansowym 12.266 tys. zł. Wartość ta została skorygowana o odpisy aktualizujące, które wyniosły 6.828 tys. zł (w tym 796 tys. zł dotyczy odsetek naliczonych) i dotyczyły pożyczek udzielonych następującym spółkom:

- LPP Czech Republic sro – na kwotę 4.280 tys. zł,
- LPP Hungary KFT – na kwotę 2.385 tys. zł,
- LPP Retail Latvia Ltd – na kwotę 163 tys. zł.

Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym zostały przekazane na rozwój prowadzonej działalności spółek.

Nazwa spółki	Data spłaty pożyczki	Efektywna stopa procentowa
LPP Czech Republic sro	31.12.2007	4,4974%
	31.12.2007	4,5163%
	31.12.2007	4,4459%
LPP Hungary KFT	31.12.2007	4,6182%
	31.12.2007	4,4780%
	31.12.2007	5,2335%
LPP Retail Latvia Ltd	30.06.2006	4,1938%
UAB LPP	30.06.2006	4,2564%
ZAO Re Trading	31.12.2008	5,9414%
	30.06.2009	6,1497%

Spłata każdej z pożyczek nastąpi w terminie ustalonym w umowie wraz z należnymi odsetkami liczonymi za każdy dzień wykorzystania pożyczki. Terminy i efektywne stopy procentowe dla każdej z udzielonych pożyczek zaprezentowano w tabeli powyżej.

Na łączną wartość pożyczek udzielonych zagranicznym spółkom zależnym, wyrażoną w PLN, na dzień 31.12.2005r., składają się:

- kwota główna : 11.411 tys. zł ,
- odsetki : 855 tys. zł.

Pożyczki prezentowane są w bilansie jednostkowym w rozbiu na inwestycje finansowe krótko i długoterminowe.

Oprócz udziałów w jednostkach zagranicznych, LPP S.A. posiada udziały w jednostkach krajowych. Na dzień bilansowy ich wartość wynosi 718 tys. zł.

13.4. Instrumenty finansowe

W okresie sprawozdawczym, w spółce występowały następujące instrumenty finansowe:

- pożyczki udzielone,
- bankowe lokaty terminowe,
- należności i zobowiązania,
- kredyty.

Oprócz pożyczek udzielonych zależnym spółkom zagranicznym, LPP S.A. udzieliła również pożyczek krajowym podmiotom niepowiązanym, w łącznej kwocie 273 tys. zł.

Zmiany wartości pożyczek udzielonych i lokat w okresie sprawozdawczym oraz porównawczym, przedstawia poniższa tabela.

ZMIANA STANU INWESTYCJI FINANSOWYCH	tys. zł			
	pożyczki udzielone		bankowe lokaty terminowe	
	2005	2004	2005	2004
stan na 01.01	9 459	9 672	3 863	7 832
zwiększenia	7 080	1 800	13 619	17 407
- udzielenia pożyczki	6 129	1 275		
- odsetki	405	350		
- aktualizacja wyceny	546	175		
- dokonanie lokaty			13 619	17 407
zmniejszenia	10 828	2 013	5 520	21 376
- spłata pożyczek	2 973	254		
- spłata odsetek	280	36		
- aktualizacja wyceny	7 575	1 723		
- wycofanie lokaty			5 520	21 376
stan na 31.12	5 711	9 459	11 962	3 863

Udzielone pożyczki są wycenione w zamortyzowanej cenie nabycia, z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

Bankowe lokaty terminowe, z uwagi na ich charakter (nie ma ściśle określonego celu, któremu lokowane środki mają służyć), zostały zakwalifikowane przez spółkę do grupy aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży i są wyceniane w bilansie według wartości godziwej. Ze względu na krótkie terminy wymagalności lokat bankowych i związane z nimi niewielkie ryzyko kredytowe i stopy procentowej, za wystarczające przybliżenie wartości godziwej uznano wartość nominalną lokat bankowych.

Należności i zobowiązania na dzień bilansowy są wyceniane w wartości godziwej tj. wartości zdyskontowanej zgodnie z metodą zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Zgodnie z przyjętą przez spółkę polityką rachunkowości, ze względu na nieistotną różnicę w wycenie, należności i zobowiązania, których termin płatności nie przekracza 120 dni, są wyceniane w kwotach pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących ich wartość.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zarówno w stosunku do należności jak i zobowiązań, terminy płatności przekraczające 120 dni.

Ze względu na brak aktywnego rynku Spółka nie szacowała wartości godziwej pożyczek udzielonych, która, ze względu na zastosowanie stałej stopy procentowej, może różnić się od wartości bilansowej obliczonej metodą zamortyzowanego kosztu.

13.5. Zapasy

Na wartość zapasów spółki składają się głównie towary handlowe. Szczegółową strukturę zapasów przedstawiono w tabeli poniżej.

	tys. zł	
ZAPASY	31.12.2005	31.12.2004
- materiały	2 397	2 247
- towary	152 382	119 184
- zaliczki na dostawy	237	648
RAZEM	155 016	122 079

Wartość zapasów w bilansie pomniejszona jest o kwotę odpisu aktualizującego. Zmiany jego wartości w okresie sprawozdawczym oraz okresach porównawczych przedstawia tabela poniżej.

	tys. zł	
ODPIS AKTUALIZUJĄCY WARTOŚĆ ZAPASÓW	31.12.2005	31.12.2004
Wartość odpisu aktualizującego wartość zapasów na początek okresu sprawozdawczego	1 553	1 125
Wartość odpisów aktualizujących zapasy -zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako koszty operacyjne w RZIS	443	1 113
Wartość odpisów aktualizujących zapasy -zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako przychody operacyjne w RZIS	1 541	685
Wartość odpisu aktualizującego wartość zapasów na koniec okresu sprawozdawczego	455	1 553

Towary handlowe stanowią również zabezpieczenie zaciągniętego przez spółkę kredytu w banku BPH S.A. Wartość przewłaszczonej towarów wynosi 3.700 tys. zł i jest ustanowiona, jako zabezpieczenie linii wielocelowej.

13.6. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Szczegółowe informacje na temat struktury należności spółki zaprezentowane są w tabeli poniżej.

	tys. zł	
NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	31.12.2005	31.12.2004
a) od jednostek powiązanych	50 201	24 340
- z tytułu dostaw i usług,	50 201	24 340
b) należności od pozostałych jednostek	32 879	22 994
- z tytułu dostaw i usług	26 861	20 543
- z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	22	
- pozostałe	5 996	2 451
RAZEM	83 080	47 334

Należności z tytułu dostaw do kontrahentów zagranicznych na dzień bilansowy wniosły:

- 15.864 tys. USD co stanowi 50.241 tys. zł
- 4.124 tys. EUR, co stanowi 15.518 tys. zł.

Na dzień 31.12.2005r. wartość należności krótkoterminowych została skorygowana o odpis aktualizujący w kwocie 11.410 tys. zł, z czego kwota 6.049 tys. zł dotyczy należności od jednostek powiązanych.

13.7 Środki pieniężne

	tys. zł	
ŚRODKI PIENIĘŻNE	31.12.2005	31.12.2004
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach	8 378	7 447
Inne środki pieniężne	11 962	3 863
RAZEM	20 340	11 310

Inne środki pieniężne obejmują lokaty krótkoterminowe. Są one zakładane na różne okresy od jednego dnia do jednego miesiąca, w zależności od aktualnego zapotrzebowania i na dzień bilansowy są wycenione z uwzględnieniem ustalonych dla nich stóp procentowych.

Struktura walutowa środków pieniężnych została zaprezentowana w tabeli.

	tys. zł	
ŚRODKI PIENIĘŻNE – STRUKTURA WALUTOWA	31.12.2005	31.12.2004
w walucie polskiej	16 255	7 436
w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na PLN)	4 085	3 874
- USD	1 159	1 003
Tys. zł	3 670	2 997
- RMB	133	
Tys. zł	52	
- EUR	96	215
Tys. zł	363	877
RAZEM	20 340	11 310

Niewykorzystane środki kredytowe, znajdujące się w dyspozycji LPP S.A. na dzień 31 grudnia 2005 roku wynosiły 116.567 tys. zł.

W okresie od 01.01.2005 roku do 31.12.2005 roku spółka dokonała bezgotówkowego rozliczenia wzajemnych transakcji z kontrahentami (w formie kompensat wzajemnych należności i zobowiązań) na łączną kwotę 1.473 tys. zł.

13.8 Kapitał własny

Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy spółki LPP S.A. na dzień 31 grudnia 2005 roku wynosi 3.407 tys. zł. Podzielony jest na 1.703.500 akcji o wartości nominalnej 2 zł każda. W okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2005 roku nie wystąpiły zmiany w liczbie akcji.

Wszystkie wyemitowane akcje są w pełni opłacone.

W okresie sprawozdawczym spółka LPP S.A. nie wypłacała akcjonariuszom dywidendy.

Akcje imienne należące do Marka Piechockiego i Jerzego Lubiańca w ilości 350.000 szt. są uprzywilejowane co do prawa głosu na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Każda akcja imienna daje prawo do 5 głosów.

Struktura własności kapitału zakładowego LPP S.A. za 2005 rok (stan na dzień 31 grudnia 2005 roku):

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w kapitale zakładowym	Wartość nominalna udziałów
Marek Piechocki	281.876	981.876	31,64%	16,55%	563.752
Jerzy Lubianiec	276.039	976.039	31,45%	16,20%	552.078
Grangefont Limited, z siedzibą w Londynie, Wielka Brytania	350.000	350.000	11,28%	20,55%	700.000
Pozostali akcjonariusze	795.585	795.585	25,6%	46,7%	1.591.170
RAZEM	1.703.500				3.407.000
	0	3.103.500	100,0%	100,0%	

Kapitał zapasowy

Kapitał zapasowy, prezentowany w pasywach bilansu na dzień 31.12.2005 roku, został utworzony z zysku netto lat ubiegłych, z nadwyżki osiągniętej przy sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej oraz jako efekt wyceny wynagrodzeń płatnych akcjami.

Część kapitału zapasowego, która powstała jako odpis z wyniku finansowego, została utworzona ustawowo na mocy art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych i może być wykorzystana w przyszłości tylko na pokrycie ewentualnej straty.

Struktura kapitału zapasowego przedstawia się następująco:

RODZAJ KAPITAŁU ZAPASOWEGO	tys. zł	
	31 grudzień 2005	31 grudzień 2004
tworzony ustawowo z odpisu z wyniku finansowego	1 136	1 135
tworzony zgodnie ze statutem z odpisu z wyniku finansowego	126 868	78 835
tworzony z nadwyżki wartości emisyjnej akcji	71 202	71 202
tworzony z kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami	1 050	
RAZEM	200 256	151 172

Kapitał własny Spółki w okresie hiperinflacji

Przeliczenie kapitału własnego w okresie hiperinflacji odbyło się przy następujących danych:

1. Spółkę założono 18.12.1989 roku wnosząc kapitał w wartości 200 zł (po denominacji),
2. 4 maja 1995 roku spółkę przejął Pan Piechocki i Pan Lubianiec,
3. Podwyższenie kapitału podstawowego do kwoty 700 tys. zł zostało zarejestrowane 12 kwietnia 1995 roku,
4. 24 października 1995 roku podjęto uchwałę o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 1.500 tys. zł,
5. 4 stycznia 1996 roku podjęto uchwałę o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 2.200 tys. zł.

						w tys. zł
Lata	Kapitał BO	Zwiększenia	Inflacja	Dni	Współczynnik inflacji	Kapitał po przeliczeniu
1990	0,2		585,8%	365	6,858	1,4
1991	1,4		70,3%	365	1,703	2,3
1992	2,3		43,0%	365	1,430	3,3
1993	3,3		35,3%	365	1,353	4,5
1994	4,5		32,2%	365	1,322	5,9
1995-01-01	5,9		27,8%	365	1,278	7,6
1995-04-12		700	27,8%	263	1,200	840
1995-10-24		800	27,8%	68	1,052	841
RAZEM 1995						1 689
1996-01-01	1 916 ¹⁾		19,9%	365	1,199	2 298
1996-01-04		1 400 ²⁾	19,9%	362	1,197	1 676
RAZEM 1996						3 974

¹⁾ kapitał na koniec 1995 + zatrzymany wynik finansowy za rok 1995

²⁾ podwyższenie kapitału + aggio

Kapitały na dzień 31.12.1996 (bez zysku za rok obrotowy) wynoszą 3.127 tys. zł. Różnica z przeszacowana kapitałów wynosi 847 tys. zł.

13.9 Rezerwy

Rezerwę na odprawy emerytalne spółka szacuje samodzielnie przy zastosowaniu metod aktuarialnych.

Rezerwa na niewykorzystane urlopy tworzona jest na wypłatę w przyszłości zobowiązań spółki wobec jej pracowników, które wynikają ze świadczenia przez nich pracy w okresie obrotowym.

			tys. zł
	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	Rezerwa na niewykorzystany urlop	
Stan na 1 stycznia 2005	258	581	
- zawiązanie rezerwy	62	377	
- rozwiązanie rezerwy	33	664	
Stan na 31 grudnia 2005	287	294	

13.10 Zobowiązania warunkowe

W 2005 roku spółki korzystały z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe.

Na 31 grudnia 2005 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 54 229,9 tys. zł., z czego:

- a) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP S.A. wyniosła 6 811,9 tys. zł

- b) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 27 858,5 tys. zł
- c) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 14 652,5 tys. zł
- d) wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczeń umów spółek niepowiązanych wyniosła 395,1 tys. zł

Wysokość poręczeń udzielonych przez spółkę wynosiła na dzień bilansowy 4 512 tys. zł i nie uległa zmianie w stosunku do I półrocza 2005 roku.

W opinii Zarządu istnieje znikome prawdopodobieństwo wpływu środków finansowych wykazanych w zobowiązaniach pozabilansowych / warunkowych. Istotą tych zobowiązań jest w przeważającej ilości przypadków gwarantowanie płatności czynszów najmu podmiotów z GK LPP S.A. oraz w mniejszej części poręczenie kredytów udzielanych przez bank klientom LPP S.A. na nabycie towarów spółki.

13.11. Przyszłe zobowiązania wynikające z zawartych umów najmu.

LPP SA jest stroną umów najmu, na mocy których korzysta z powierzchni wykorzystywanych do prowadzenia sieci salonów firmowych Cropp i Reserved.

Wartość czynszów obciążająca koszty okresu wynosi 56.685 tys. zł. W kwocie tej zawierają się zarówno czynsze minimalne oraz warunkowe, uzależnione od wysokości osiągniętego obrotu. Kwota czynszów warunkowych nie została wyodrębniona ze względu na ich nieistotną wartość.

Łączne przyszłe opłaty minimalne z tytułu umów najmu, oszacowane wg stanu na 31 grudnia 2005 roku przedstawiają się następująco:

- kwoty wymagalne za okres 12 miesięcy od dnia bilansowego	64.878 tys. zł
- kwoty wymagalne w okresie od 12 miesięcy do 5 lat od dnia bilansowego	191.916 tys. zł
- kwoty wymagalne za okres pow. 5 lat od dnia bilansowego	64.091 tys. zł

Postanowienia terminowych umów najmu rodzących wyżej ww. opłaty są typowymi dla tego rodzaju umów. Oprócz czynszu minimalnego przewidują one zazwyczaj warunkowe czynsze związane z przekroczeniem pewnego poziomu przychodów w danym lokalu, wyrażone określonym procentem od wartości tych przychodów. W okresie sprawozdawczym ich wartość była pomijalnie mała, gdyż stanowiła jedynie 3,7 procenta łącznej wartości wszystkich czynszów najmu. Umowy zawierają także klauzule waloryzacyjne łączące wartość czynszu ze statystycznymi wskaźnikami wzrostu cen. Niektóre z nich zawierają możliwość przedłużenia umowy najmu na kolejny okres, pozostawiając decyzję po stronie najemcy. Ponieważ umowy dotyczą lokali znajdujących się głównie w wielkopowierzchniowych obiektach handlowych, nie istnieje możliwość zakupu przedmiotu najmu.

13.12 Kredyty

Na dzień 31 grudnia 2005 roku zadłużenie wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2005		Koszt kredytu	Termin spłaty
	w tys zł	waluta w tys.		
PKO BP S.A.	54 791		wibor 1 m + marża banku	30-05-2008
BPH S.A.	35 637		wibor 1 m + marża banku	31-07-2006
Fortis Bank Polska S.A.	21 193		wibor 1 m + marża banku	26-01-2007
Raiffeisen Bank Polska S.A.	21 812	300 USD	wibor 1 m + marża banku	30-04-2007
BRE Bank S.A.	0		libor 1m + marża banku	20-01-2006
RAZEM	133 433			

Na kredyty bankowe w wysokości 133.433 tys. zł składają się:

- kredyty długoterminowe w kwocie 11.000 tys. zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 122.433 tys. zł.

Kwotę 11.000 tys. zł stanowi kredyt długoterminowy zaciągnięty w Raiffeisen Bank Polska S.A.

Na dzień 31 grudnia 2004 roku zadłużenie wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2004		Koszt kredytu	Termin spłaty
	w tys. zł	waluta w tys.		
Kredyt Bank SA	1 214	293 EUR	libor + marża banku	15-12-2007
Bank Millenium SA	1 156		wibor + marża banku	30-09-2005
BRE Bank SA.	2 370	774 USD	libor + marża banku	30-03-2006
Fortis Bank Polska SA	27 500		wibor + marża banku	30-01-2006
BPH PBK SA	14 256		wibor + marża banku	31-07-2005
Raiffeisen Bank Polska S.A.	917	300 USD	libor + marża banku	30-04-2007
Raiffeisen Bank Polska S.A.	9 800		wibor + marża banku	30-04-2007
Dresdner Bank Polska SA	10 272		wibor + marża banku	10-05-2005
Kredyt Bank SA	2 331	561 EUR	libor + marża banku	15-12-2007
RAZEM	69 814			

Na kredyty bankowe w wysokości 69.814 tys. zł składają się:

- kredyty długoterminowe w kwocie tys. 2.331 zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 67.483 tys. zł.

Kwotę 2.331 tys. zł stanowi kredyt długoterminowy zaciągnięty w Kredyt Banku SA.

Szczegółowe dane dotyczące kredytów bankowych przedstawiają się następująco:

Bank	Rodzaj kredytu /linii	Kwoty i waluty przyznanych kredytów:		Zabezpieczenie
		kwota w tys	waluta	
Millenium	Linia na gwarancje	15 000	PLN	weksel własny in blanco
PKO BP S.A.	linia wielocelowa - wielowalutowa	100 000	PLN	weksel własny in blanco przewłaszczenie towarów na kwotę 3.700 tys. zł, cesja praw z polisy ubezpieczeniowej,
BPH S.A.	linia wielocelowa - wielowalutowa	100 000	PLN	weksle in blanco
Fortis Bank Polska S.A.	Limit kredytowy - odnawialny	100 000	PLN	weksel własny in blanco
Raiffeisen Bank Polska S.A.	Kredyt wielowalutowy w rachunku bieżącym	100 000	PLN	weksel własny in blanco
BRE Bank S.A.	Linia kredytowa pod akredytywy	5 000	USD	Zastaw na towarach 6.600 tys. zł, cesja praw z polisy ubezpieczeniowej,
RAZEM		431.980		weksel in blanco

13.13 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe

	tys. zł	
	31.12.2005	31.12.2004
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE		
a) wobec jednostek zależnych	2 010	1 610
- z tytułu dostaw i usług	2 010	1 610
b) wobec pozostałych jednostek	43 391	28 086
- z tytułu dostaw i usług,	41 078	25 054
- z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	2 302	3 000
- pozostałe	45	32
RAZEM	45 436	29 696

Zobowiązania handlowe regulowane są w terminie do trzech miesięcy.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług wobec dostawców zagranicznych na dzień bilansowy wyniosły:

- 6.732 tys. USD, co stanowi 22.415 tys. zł,
- 348 tys. EUR, co stanowi 1.378 tys. zł.

13.14 Rozliczenia międzyokresowe

Wartość długoterminowych rozliczeń międzyokresowych na dzień 31.12.2005r., wyniosła 438 tys. zł, a najistotniejszą ich pozycję stanowi kwota zapłaconego z góry czynszu za najem jednego z salonów firmowych w Warszawie.

Wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych na dzień 31.12.2005 r., wyniosła 2.319 tys. zł. Na kwotę tą składają się:

- zapłacony z góry czynsz za najem lokali handlowe, do rozliczenia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego - kwota 1.406 tys. zł ,
- koszty ubezpieczeń i gwarancji celnych 405 tys. zł,
- opłacone z góry prowizje od kredytów bankowych – kwota 143 tys. zł
- inne pozycje – kwota 365 tys. zł.

13.15 Przychody

	tys. zł	
PRZYCHODY	2005 r.	2004 r.
1) przychody netto ze sprzedaży usług	6 480	3 285
2) przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	632 579	513 509
RAZEM	639 059	516 794

Przychody ze sprzedaży usług dotyczą:

- sprzedaży know-how w zakresie prowadzenia salonów firmowych przez kontrahentów krajowych i zagranicznych,
- wynajmowania przez spółkę własnych środków transportu.

	tys. zł	
POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	2005 r.	2004 r.
1. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	487	312
2. Dotacje	191	702
3. Inne przychody operacyjne, w tym:	5 016	7 139
- odwrócenie odpisów aktualizujących	3 043	3 024
RAZEM	5 694	8 153

	tys. zł	
PRZYCHODY FINANSOWE	2005 r.	2004 r.
1. Odsetki, w tym	1 036	1 010
- od jednostek powiązanych	389	332
2. Inne, w tym:	1 328	1 055
- saldo różnic kursowych	1 220	932
RAZEM	2 364	2 065

13.16 Koszty

	tys. zł	
KOSZTY WEDŁUG RODZAJU	2005 r.	2004 r.
1) amortyzacja	22 947	14 710
2) zużycie materiałów i energii	17 416	16 109
3) usługi obce	163 910	122 572
4) podatki i opłaty	1 545	1 634
5) wynagrodzenia	23 579	22 702
6) ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym	4 636	4 693
- składka emerytalna	1 761	1 754
7) pozostałe koszty rodzajowe	21 576	19 638
RAZEM	255 606	202 058

	tys. zł	
POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	2005 r.	2004 r.
1) Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych, w tym:	8 464	4 943
- odpisy aktualizujące należności od jednostek powiązanych	6 049	
2) Inne	3 971	3 448
- darowizny	1 104	603
- straty w majątku obrotowym	2 052	1 388
RAZEM	12 435	8 391

	tys. zł	
KOSZTY FINANSOWE	2005 r.	2004 r.
1) Odsetki	5 674	4 530
2) Aktualizacja wartości inwestycji, w tym:	13 131	
- odpisy aktualizujące wartość udziałów i pożyczek	13 131	
3) Inne, w tym:	508	475
- prowizje od kredytów bankowych i gwarancji	508	418
RAZEM	19 313	5 005

13.17 Podatek dochodowy

Uzgodnienie różnicy pomiędzy kwotą podatku wykazanego w rachunku zysków i strat a kwotą obliczoną według obowiązującej stawki od zysku brutto, przedstawiono w poniższej tabeli.

	tys. zł	
PODATEK DOCHODOWY BIEŻĄCY	2005 r.	2004 r.
Zysk brutto	41 628	55 234
Różnica z przekształcenia sprawozdania wg MSR		1 078
Różnice pomiędzy zyskiem brutto a podstawą opodatkowania podatkiem dochodowym (wg tytułów)	11 741	1 179
-przychody nie stanowiące przychodów podatkowych	-7 255	-425
-koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	-18 996	-1 604
Dochód do opodatkowania	53 369	57 491
-odliczenia od dochodu	1 100	603
Podstawa opodatkowania podatkiem dochodowym	52 269	56 888
Podatek dochodowy według stawki 19%	9 933	10 809
Zwiększenia, zaniechania, zwolnienia, odliczenia i obniżki podatku		11
Podatek dochodowy bieżący ujęty w RZiS	9 933	10 820

W bieżącym okresie zostały ujęte korekty bieżącego podatku dochodowego dotyczące roku poprzedniego na kwotę 27 tys. zł.

Wartość aktywów oraz rezerwy na podatek odroczony wynika z tytułów i wartości przedstawionych w poniższej tabeli.

	tys. zł	
AKTYWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	31.12.2005	31.12.2004
nadwyżka bilansowej środków trwałych nad podatkową	1 152	607
naliczenie różnic kursowych zobowiązania	505	1 074
należności handlowe	564	712
wycena udzielonych pożyczek	201	295
aktualizacja środków trwałych	288	227
aktualizacja wartości inwestycji	2 347	
pozostałe różnice przejściowe	526	547
RAZEM	5 583	3 462

	tys. zł	
REZERWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	31.12.2005	31.12.2004
umorzenie wartości niematerialnych i prawnych	3 393	1 521
udzielone pożyczki odsetki naliczone	163	139
pozostałe	51	29
RAZEM	3 607	1 689

13.18. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Za jednostki powiązane ze spółką, uznano:

- spółki krajowe i zagraniczne w których LPP sprawuje kontrolę poprzez posiadanie bezpośrednio udziałów,
- kluczowy personel kierowniczego LPP i jego bliscy członkowie rodzin,
- podmioty, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ, w znaczeniu wynikającym z MSR 24.

13.18.1. Kluczowy personel

Kluczowym personelem LPP S.A. są członkowie zarządu oraz rady nadzorczej.

Wartość krótkoterminowych świadczeń pracowniczych kluczowego personelu kierowniczego, za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2005 r., wyniosła 1.056 tys. zł. Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób zaliczonych do kluczowego personelu, kształtują się następująco:

Prezes Zarządu 348 tys. zł,

Wiceprezes Zarządu 232 tys. zł,

Wiceprezes Zarządu 232 tys. zł,

Wiceprezes Zarządu 232 tys. zł,

Przewodniczący Rady Nadzorczej 12 tys. zł – z tytułu innego niż udział w pracach Rady Nadzorczej.

Osoby z kluczowego personelu pełnią funkcje zarządcze w jednostkach powiązanych, jednakże nie otrzymują wynagrodzeń ani nagród z tytułu pełnienia wyżej wymienionych funkcji.

Najistotniejsze transakcje, zawarte przez LPP S.A. z osobami zaliczonymi do kluczowego personelu w roku 2005, to:

- najem nieruchomości wykorzystywanej przez spółkę do prowadzenia działalności handlowej od Marka Piechockiego – Prezesa Zarządu – łączna kwota 64 tys. zł
- najem nieruchomości wykorzystywanej przez spółkę do prowadzenia działalności handlowej od Jerzego Lubiańca – Prezesa Rady Nadzorczej – łączna kwota 64 tys. zł

13.18.2 Transakcje z podmiotami powiązanymi

l.p.	PODMIOTY POWIĄZANE	zobowiązania na 31.12.2005	należności na 31.12. 2005	tys. zł	
				przychody w okresie 2005 roku	koszty w okresie 2005 roku
1.	Zależne spółki krajowe ogółem	1 920	242	93	35 511
2.	Zależne spółki zagraniczne	79	57 924	55 664	
RAZEM		1 999	58 166	55 757	35 511

		tys. zł			
l.p.	PODMIOTY POWIĄZANE	zobowiązania na 31.12.2004	należności na 31.12. 2004	przychody w okresie 2004 roku	koszty w okresie 2004 roku
1.	Zależne spółki krajowe ogółem	1 530	40	85	24 993
2.	Zależne spółki zagraniczne		24 702	34 593	
RAZEM		1 530	24 742	34 678	24 993

Wielkości podane w tabeli obrazują tylko transakcje wzajemne pomiędzy LPP S.A. a jednostkami powiązаныmi i są prezentowane z punktu widzenia jednostki dominującej.

Dane, które wykazane są jako zobowiązania LPP S.A., są należnościami w spółkach powiązanych, a koszty są przychodami w podanych spółkach.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązаныmi były zawierane na warunkach rynkowych. Przychody od spółek krajowych, pochodzą z wynajmu pomieszczeń biurowych na potrzeby działalności tychże firm, natomiast przychody od spółek zagranicznych pochodzą ze sprzedaży towarów oraz usług.

Koszty związane z krajowymi spółkami zależnymi, dotyczą wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy Cropp Town i Reserved.

Terminy płatności ustalane dla spółek zależnych mieszczą się w przedziale od 45 do 120 dni.

Ponadto LPP S.A. udzieliła zagranicznym spółkom zależnym pożyczek, przeznaczonych na finansowanie ich rozwoju w tym na rozwój sieci sklepów Reserved i Cropp. Dane liczbowe dotyczące stanu należności z tego tytułu przedstawiono w punkcie 13.3 Inwestycje w podmiotach zależnych.

13.19. Segmenty działalności

LPP S.A. prowadzi jeden rodzaj działalności (jeden segment branżowy, który uznano za podstawowy). Zastosowano podział na dwa segmenty geograficzne: działalność na terenie Unii Europejskiej i poza nią. Podstawą wyodrębnienia segmentów geograficznych było kryterium lokalizacji klientów. Obecnie parametry charakteryzujące funkcjonowanie na terenie drugiego z ww. segmentów są znikome (jedynie 2,8% przychodów LPP S.A. zrealizowano poza Unią Europejską) i w związku z tym nie prezentuje się wartości odpowiadających poszczególnym segmentom.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Wiceprezes Zarządu

Stanisław Dreliszak

Wiceprezes Zarządu

Dariusz Pachla

Wiceprezes Zarządu

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI LPP S.A. ZA ROK 2005

1. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym.

LPP S.A. jest firmą zajmującą się projektowaniem i dystrybucją odzieży w Polsce i krajach Europy Centralnej i Wschodniej. Odzież jest podstawowym towarem sprzedawanym przez Spółkę. Każdy z wyrobów wprowadzany jest do obrotu pod jednym ze znaków towarowych, z których najistotniejsze to Reserved i Cropp.

Wszystkie znaki są zarejestrowane i Spółka ma do nich wyłączne prawo.

Projekty odzieży sporządzone w biurze projektowym mieszczącym się w siedzibie Spółki w Gdańsku są następnie przekazywane do działu zakupów, który zleca produkcję poszczególnych wyrobów nawiązując w tym celu współpracę z zakładami w Polsce i poza granicami. Lokowanie produkcji w Chinach przebiega za pośrednictwem biura handlowego Spółki znajdującego się w Szanghaju. Wyroby sprzedawane przez Spółkę mieszczą się w kategorii ubrań o charakterze młodzieżowym. Są to zarówno okrycia wierzchnie (kurtki, płaszcze), swetry, bluzy, spodnie, sukienki, bluzki, koszule, jak i bielizna, a także dodatki uzupełniające – czapki, szale, rękawiczki itp. Niewielkie ilości odzieży i obuwia innych marek oferowanego w sieci sklepów Cropp Town są nabywane w Polsce od dystrybutorów.

Spółka osiąga także przychody ze sprzedaży usług. Są to głównie przychody z tytułu opłat franchisingowych jakie spółka pobiera w Polsce i poza granicami. W 2005 roku wyniosły one ok. 4,5 mln. zł.

Źródło przychodów	2005		2004		Zmiana
	tys. zł	Udział w sprzedaży %	tys. zł	Udział w sprzedaży %	%
Sprzedaż towarów handlowych	632 579	99,0%	513 509	99,4%	23,2%
Sprzedaż usług	6 480	1,0%	3 285	0,6%	97,3%
Razem	639 059	100,0%	516 794	100,0%	23,7%

Wartość przychodów ze sprzedaży osiągniętych w poszczególnych kanałach dystrybucji oraz ich udział w całości sprzedaży przedstawia poniższa tabela.

Kanał dystrybucji	2005		2004		Zmiana
	tys. zł	udział w sprzedaży %	tys. zł	udział w sprzedaży %	%
Salony Reserved	393 402	61,6%	346 374	67,0%	13,6%
Eksport *	73 679	11,5%	55 439	10,7%	36,2%
Salony Cropp + odbiorcy hurtowi					115,7%
Cropp	115 264	18,0%	53 427	10,3%	
Pozostałe	56 714	8,9%	61 554	11,9%	-9,8%
Razem	639 059	100,0%	516 794	100,0%	23,7%

*sprzedaż do zależnych spółek zagranicznych - 55.664 tys. zł

Podstawowymi kanałami dystrybucji, które zapewniają Spółce możliwość rozwoju są budowane sieci Salonów Reserved i Cropp.

2. Informacje o rynkach zbytu, w podziale na krajowe i zagraniczne oraz o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, ze wskazaniem uzależnienia od jednego lub kilku odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwy dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z emitentem.

Odbiorcy LPP S.A. zlokalizowani są w Polsce i poza granicami.

Ponad 11,5 % sprzedaży Spółki kierowane jest na rynki zagraniczne, z czego około 80 % trafiło do spółek zależnych LPP S.A. , które są zlokalizowane na terenie Litwy, Łotwy, Estonii, Ukrainy Czech, Węgier i Rosji . Spółki te budują sieci Salonów Reserved, a od 2005 roku również Cropp na swoim terenie.

Główni, nie powiązani ze Spółką odbiorcy eksportowi to firmy z Rosji, Ukrainy, Słowacji .

Ze względu na fakt, iż Spółka korzysta z różnych kanałów dystrybucyjnych nie jest prowadzona ewidencja przychodów ze sprzedaży wg struktury geograficznej w kraju. W wewnętrznej ewidencji Spółka prowadzi podział na sprzedaż krajową i eksportową oraz ze względu na kanały dystrybucji.

Sprzedaż w 2005 r. w podziale na krajowe i zagraniczne rynki zbytu w porównaniu do roku ubiegłego przedstawia poniższa tabela:

Kierunek sprzedaży	2005		2004		zmiana
	tys. zł	udział w sprzedaży %	tys. zł	udział w sprzedaży %	%
Sprzedaż krajowa	565 380	88,5%	462 708	89,5%	22,2%
Sprzedaż eksportowa	73 679	11,5%	54 086	10,5%	36,2%
Razem	639 059	100,0%	516 794	100,0%	23,7%

Uzależnienie Emitenta od dostawców

Spółka nie jest uzależniona od żadnego z dostawców.

Firmy produkcyjne - podwykonawcy LPP S.A. przeważnie mają swoje siedziby w Chinach. Zakupy dokonane w tym kraju stanowiły 69,0% wszystkich zakupów. Poza tym Spółka zakupiła towary u polskich producentów (8,6%); pozostała wartość zakupów przypada na: inne kraje europejskie (7,0%) i na inne kraje azjatyckie (15,4%). Wartość zakupów dokonanych u żadnego z dostawców nie przekroczyła wielkości 10% sprzedaży.

Spółka zawarła umowy ramowe, które określają ogólne warunki współpracy. Konkretnie wyroby produkowane są dla Spółki na podstawie szczegółowych umów, zawieranych dla realizacji poszczególnych dostaw.

Uzależnienie Emitenta od odbiorców

Spółka nie jest uzależniona od żadnego odbiorcy. Udział żadnego z odbiorców nie przekroczył 10% wartości sprzedaży spółki.

3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno – finansowych, ujawnionych w rocznym sprawozdaniu finansowym, w szczególności opis czynników i zdarzeń, w tym nietypowych, mających znaczący wpływ na działalność emitenta i osiągnięte przez niego zyski lub poniesione straty w roku obrotowym.

Podstawowe zadania zrealizowane przez spółkę w 2005 roku:

- 1) Osiągnięcie przychodów ze sprzedaży na poziomie 639 mln zł (wyższe o 23,6 % niż w roku 2004),
- 2) Wzrost przychodów ze sprzedaży kolekcji Reserved o 13,0% do poziomu 393 mln zł, oraz podwojenie przychodów sieci Cropp Town do poziomu 108 mln zł.; co stanowi potwierdzenie przyjęcia właściwej strategii polegającej na budowie sieci Salonów firmowych,
- 3) Zwiększenie łącznej powierzchni Salonów Reserved z poziomu prawie 38 tys. m. kw. na koniec 2004 roku do poziomu prawie 54 tys. m kw. na koniec 2005 roku. 31 grudnia 2005 roku Spółka posiadała na terenie Polski 91 sklepów pod marką Reserved,
- 4) Zwiększenie łącznej powierzchni Salonów Cropp Town z poziomu prawie 10 tys. m. kw. na koniec 2004 roku do poziomu 15 tys. m kw. na koniec 2005 roku. 31 grudnia 2005 roku Spółka posiadała na terenie Polski 62 sklepy pod marką Cropp Town

Wyniki osiągane przez emitenta w podstawowej mierze zależą od funkcjonowania dwóch detalicznych sieci sprzedaży, przy czym najistotniejszą część przychodów i zysku wypracowują sklepy Reserved. Rozbudowa sieci sprzedaży jest narzędziem, które daje możliwość wzrostu przychodów, ale bez względu na wielkość tej sieci, w istotnym stopniu na realizację zamierzeń wpływa dopasowanie oferowanych produktów do wymagań rynku. Pomimo osiągnięcia zaplanowanych celów rozwoju sieci sprzedaży, przychody oraz zyski były mniejsze niż zakładano. Podstawowym czynnikiem, który zadecydował o takim stanie rzeczy była niedopasowana do potrzeb rynkowych kolekcja Reserved, szczególnie jesienno - zimowa, która spowodowała zmniejszenie przychodów ze sprzedaży realizowanych z każdej jednostki powierzchni sklepów sieci w Polsce (w skali roku o ok. 11% w porównywalnych sklepach). Spadek ten był szczególnie istotny w IV kwartale. Koszty funkcjonowania zależne w znaczącym stopniu od łącznej, większej o 44% niż w 2004 roku powierzchni sklepów były na tyle duże, że spółka przy wzroście przychodów o ponad 23% i zachowaniu marży brutto, zwiększyła zysk na sprzedaży jedynie o ok.12%. W bardzo istotnym stopniu na prezentowane wyniki, wpłynęła także aktualizacja aktywów związanych ze spółkami zależnymi działającymi poza granicami Polski.

LPP SA jest właścicielem 7 spółek zagranicznych budujących sieci sprzedaży detalicznej poza granicami Polski. Niektóre z tych spółek w swoich sprawozdaniach jednostkowych wykazują już zyski, inne zaś straty. W niektórych przypadkach występują kapitały ujemne.

Zarząd LPP S.A. uważa, że funkcjonowanie wszystkich spółek ma sens ekonomiczny.

Aktywa ujawniane w bilansie LPP SA związane z tym spółkami, prezentowane były w nominalnej wielkości. Kierując się doświadczeniami płynącymi z braku realizacji prognozy w 2005 roku i zasadą ostrożnego podejścia do wyceny aktywów, Zarząd LPP S.A. podjął decyzję o zmianie sposobu szacowania wartości bilansowej aktywów zaangażowanych w zagranicznych spółkach zależnych. Zmniejszenie zysku netto wywołane łączną wielkością odpisów aktualizujących wartość inwestycji z uwzględnieniem jej wpływu na odroczoną część podatku dochodowego wynosi 16 832 tys. zł, przy czym aktualizacja ta znalazła odzwierciedlenie po stronie kosztów w dwóch pozycjach: w pozostałych kosztach operacyjnych kwota 6 049 tys. zł, oraz w pozostałych kosztach finansowych kwota 13 130 tys. zł.

Zmiana ta odzwierciedlona w odpowiednich pozycjach sprawozdania jednostkowego LPP S.A. nie ma wpływu na wielkości prezentowane w sprawozdaniu skonsolidowanym.

Szczegółowe omówienie czynników zewnętrznych i wewnętrznych zamieszczono w punkcie 14.

Podstawowe wielkości ekonomiczno - finansowe oraz dynamikę ich zmian w stosunku do poprzedniego roku, przedstawia tabela poniżej.

wielkość	2005 rok (tys. zł)	2004 rok (tys. zł)	zmiana %
przychody netto ze sprzedaży	639 059	516 794	23,7%
zysk brutto na sprzedaży	320 640	260 489	23,1%
zysk na sprzedaży	65 318	58 412	11,8%
zysk na działalności operacyjnej	58 577	58 174	0,7%
zysk na działalności gospodarczej	41 628	55 234	-24,6%
zysk netto	31 897	44 723	-28,7%
kapitał własny	235 126	202 130	16,3%
zobowiązania i rezerwy na zobowiązania:	186 593	108 885	71,4%
<i>zobowiązania długoterminowe</i>	<i>11 000</i>	<i>2 331</i>	<i>371,9%</i>
<i>zobowiązania krótkoterminowe:</i>	<i>170 403</i>	<i>102 896</i>	<i>65,6%</i>
- kredyty bankowe	122 433	67 398	81,7%
- wobec dostawców	45 436	24 843	82,9%
aktywa trwałe	160 477	126 398	27,0%
aktywa obrotowe	261 242	184 617	41,5%
zapasy	155 016	122 079	27,0%
<i>należności krótkoterminowe</i>	<i>83 080</i>	<i>47 334</i>	<i>75,5%</i>

Wzrost przychodów ze sprzedaży o 23,7% został osiągnięty głównie poprzez rozwój sieci Salonów Reserved i Cropp Town (wzrost ogólnej powierzchni handlowej o ok. 44,0%). Marża brutto osiągnęła wielkość zbliżoną do ubiegłorocznej i ustabilizowała się na poziomie ok. 50,0%.

Zysk na sprzedaży wzrósł o 11,8% i dynamika jego wzrostu była dużo niższa niż w roku ubiegłym co spowodowane było przede wszystkim niższą niż planowano wartością przychodów ze sprzedaży, przy wzroście kosztów (koszty sprzedaży wzrosły o 29,5%, a koszty ogólnego zarządu o 7,8%).

Zysk na działalności operacyjnej wyniósł 58 577 tys. zł (wzrost o 0,7%) zapewniając osiągnięcie marży operacyjnej na poziomie 9,2% (w roku poprzednim odpowiednio 58 412 tys. zł i 11,3%). Na wielkość tego zysku wpływ miała kwota odpisu aktualizującego udziały w spółkach zależnych w wysokości 6 049 tys. zł.

Zysk na działalności gospodarczej był niższy w stosunku do roku ubiegłego o 24,6% i wyniósł 41 628 tys. zł. Dodatkowy wpływ na jego wysokość miała wartość części odpisu aktualizacyjnego udziały w jednostkach zależnych w wysokości 13 131 tys. zł, która zwiększyła pozostałe koszty finansowe. Zysk netto wypracowany w roku 2005 wyniósł 31 897 tys. zł i był niższy od ubiegłorocznego o 28,7%. Zysk ten zapewnił osiągnięcie marży netto na poziomie 5,0% (w 2004 roku rentowność wyniosła 8,6%).

Kapitał własny LPP S.A. wzrósł w 2005 roku o 16,3%. Spowodowane to było przeniesieniem wypracowanego zysku na kapitał.

Stan zobowiązań długoterminowych zwiększył się prawie czterokrotnie, w związku z zaciągnięciem przez Spółkę kredytu o dłuższym niż rok okresie spłaty, przeznaczonego na zakup gruntów pod budowę centrum logistycznego.

Stan zobowiązań krótkoterminowych zwiększył się o ponad 65,6%. Było to związane ze wzrostem o prawie 81,7% zadłużenia z tytułu kredytów bankowych na koniec 2005 roku przeznaczonych na finansowanie bieżącej działalności. Jednocześnie zobowiązania krótkoterminowe wobec dostawców wzrosły o 82,9%. Wielkość tej zmiany wynika ze szczególnie niskiego poziomu zobowiązań w roku poprzednim, co z kolei spowodowane było m.in. przesunięciami zakupów dokonanymi w obliczu wstąpienia Polski do Unii Europejskiej.

W analizowanym okresie majątek trwały wzrósł o 27,0% co było wynikiem znacznych nakładów inwestycyjnych, przede wszystkim nakładów rzeczowych w salonach Reserved i Cropp Town.

Majątek obrotowy wzrósł o 41,5% w stosunku do końca 2004 roku. Było to spowodowane wzrostem stanu należności krótkoterminowych (75,5%) głównie wynikających z wzrostu sprzedaży poza Polską realizowanego przez spółki zależne, oraz wzrostem stanu zapasów, które zwiększyły się o 27,0%, czyli w stopniu zbliżonym do wzrostu poziomu sprzedaży.

Wartość syntetycznych wskaźników rentowności przedstawionych w poniższej tabeli wynika wprost z opisanych wyżej przyczyn kształtujących wartość poszczególnych kategorii zysku.

1. Wskaźniki rentowności

Przedstawione w tabeli wskaźniki, wyliczone są według następujących formuł:

- marża zysku brutto na sprzedaży – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- marża zysku operacyjnego – stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- marża zysku netto – stosunek zysku netto do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- rentowność aktywów – stosunek zysku netto do średniego stanu aktywów w ciągu roku,
- rentowność kapitałów własnych – stosunek zysku netto do średniego stanu kapitałów własnych w ciągu roku.

wielkość	2005	2004	zmiana
	%	%	
marża zysku brutto na sprzedaży	50,2%	50,4%	-0,2%
marża zysku operacyjnego	9,2%	11,3%	-2,1%
marża zysku netto (ROS)	5,0%	8,7%	-3,7%
rentowność aktywów (ROA)	8,7%	16,4%	-7,7%
rentowność kapitałów własnych (ROE)	14,6%	25,2%	-10,6%

2. Wskaźniki płynności;

Przedstawione poniżej wskaźniki płynności zmieniły się nieco w stosunku do roku ubiegłego, pozostając jednak na bezpiecznym poziomie. W porównaniu z 2004 rokiem nieznacznie pogorszeniu uległy wskaźniki rotacji zapasów i należności. Poziom rotacji zobowiązań handlowych obniżył się z 57 dni na koniec 2004 roku do 40 dni na koniec 2005.

Wskaźniki zostały wyliczone według poniższych formuł:

- wskaźnik płynności bieżący - stosunek aktywów obrotowych do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- wskaźnik płynności szybki - stosunek aktywów obrotowych pomniejszonych o zapasy do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- wskaźnik rotacji zapasów w dniach – stosunek średniej wysokości zapasów, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu;
- wskaźnik rotacji należności w dniach – stosunek średniej wysokości należności z tyt. dostaw i usług, do przychodów ze sprzedaży pomnożony przez liczbę dni danego okresu;
- wskaźnik rotacji zobowiązań handlowych w dniach – stosunek średniej wysokości zobowiązań wobec dostawców, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu;

wielkość	2005 r.	2004 r.	zmiana %
wskaźnik płynności bieżący	1,5	1,8	-14,6%
wskaźnik płynności szybki	0,6	0,6	2,6%
rotacja zapasów (dni)	157	147	6,6%
rotacja należności (dni)	37	31	18,5%
rotacja zobowiązań handlowych (dni)	40	57	-30,3%

3. Wskaźniki zarządzania majątkiem;

Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym uległ zmianie ze względu na mniejszą dynamikę przyrostu kapitałów własnych niż aktywów trwałych. Wskaźniki zadłużenia przyjmują wartości wyższe niż ubiegłoroczne co jest następstwem dywersyfikacji warunków płatności w obrocie zagranicznym oraz koniecznością pozyskania środków na finansowanie inwestycji związanej z budową centrum logistycznego.

Wskaźniki zostały wyliczone wg poniższych formuł:

- wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym – stosunek kapitału własnego do aktywów trwałych
- wskaźnik zadłużenia ogółem – stosunek zadłużenia długo- i krótkoterminowego (wraz z rezerwami na zobowiązania) do sumy bilansowej
- wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego – stosunek zadłużenia krótkoterminowego do sumy bilansowej
- wskaźnik zadłużenia długoterminowego - stosunek zadłużenia długoterminowego do sumy bilansowej

wielkość	2005 r. %	2004 r. %	Zmiana %
wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym	146,5%	159,9%	-8,4%
wskaźnik zadłużenia ogółem	44,2%	35,0%	26,4%
wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	40,4%	33,1%	22,1%
wskaźnik zadłużenia długoterminowego	2,6%	0,7%	248,0%

4. Informacje o umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami) oraz umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

W 2005 roku Spółka zawarła następujące istotne umowy:

- Umowa o udzielanie gwarancji ubezpieczeniowych (dotyczących zobowiązań celnych) w ramach określonego limitu gwarancyjnego zawarta z TUIR „Warta” S.A. z 3 lutego 2005 roku obowiązująca od 26 lutego 2005 do 25 lutego 2006 roku. Limit gwarancji wynosi 18 mln zł.
- Umowa ubezpieczenia z dnia 15 października 2005 ważna do 14 października 2006 roku, zawarta z Allianz Polska S.A. w Warszawie. Polisa obejmuje ubezpieczenie całego majątku LPP S.A., w tym sklepów firmowych.
- W 2005 roku Spółka zawarła 26 nowych umów najmu z dystrybutorami powierzchni w obiektach handlowych. Umowy dotyczą lokali przeznaczonych do prowadzenia sprzedaży odzieży Reserved oraz Cropp.
- W 2005 roku Spółka zawarła nowe umowy kredytowe oraz aneksy zmieniające już funkcjonujące umowy kredytowe. Szczegóły dotyczące tych umów zostały podane do publicznej wiadomości w formie raportów bieżących. Zestawienie umów kredytowych zostało zamieszczone w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.13.12)

Spółce nie są znane, mające wpływ na jej działalność, umowy zawarte pomiędzy Akcjonariuszami.

5. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania.

Na dzień 31.12.2004 r. LPP S.A. była jednostką dominującą wobec dwudziestu pięciu spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, w których posiadała po 100% udziałów

W roku 2005 miały miejsce następujące istotne zmiany w powiązaniach organizacyjnych i kapitałowych LPP S.A.:

Utworzona została jedna spółka krajowa MM&MR Sp. z o.o. Szczegóły dotyczące założenia spółki zostały podane do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym nr 12/2005 z 15 marca 2005 roku.

W wyniku opisanych powyżej zmian w powiązaniach kapitałowych, na dzień 31.12.2005r. LPP S.A. była jednostką dominującą wobec dwudziestu sześciu spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, w których posiada po 100% udziałów.

Zakładanie nowych podmiotów lub nabywanie udziałów w spółkach już istniejących wiąże się z planami rozwoju sklepów Reserved i Cropp w Polsce i poza granicami.

Szczegóły dotyczące inwestycji kapitałowych Spółki opisane zostały w informacji dodatkowej do sprawozdania w pkt. 13.3 oraz 13.4

6. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli jednorazowa lub łączna wartość transakcji zawartych z danym podmiotem powiązanym w okresie 12 miesięcy przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 EURO.

Łączna wartość transakcji zawartych z podmiotami powiązanymi przekroczyła równowartość 500.000 EURO w następujących przypadkach:

- a. Transakcje sprzedaży spółce LPP Retail Czech Republic towarów handlowych, które są następnie przeznaczone do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Czech. Łączna wartość tej sprzedaży w 2005 roku wyniosła 16.844 tys. zł.
- b. Transakcje sprzedaży spółce zależnej LPP Retail Latvia LTD towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Łotwy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2005 roku wyniosła 6.803 tys. zł.
- c. Transakcje sprzedaży spółce zależnej LPP Retail Estonia UAB towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Estonii. Łączna wartość tej sprzedaży w 2005 roku wyniosła 8.261 tys. zł.
- d. Transakcje sprzedaż spółce LPP Hungary Kft. towarów handlowych, które są następnie przeznaczone do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Węgier. Łączna wartość tej sprzedaży w 2005 roku wyniosła 4.990 tys. zł.
- e. Transakcje sprzedaży spółce zależnej UAB „LPP” Litwa towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Litwy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2005 roku wyniosła 8.052 tys. zł.
- f. Transakcje sprzedaży spółce zależnej „LPP Ukraina” AT towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Ukrainy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2005 roku wyniosła 5.532 tys. zł.
- g. Transakcje sprzedaży spółce zależnej „ZAO Re Trading” towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Rosji. Łączna wartość tej sprzedaży w 2005 roku wyniosła 5.181 tys. zł.
- h. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej SL&DP Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2005 roku wyniosła 2.308 tys. zł.
- i. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej GM&PL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2005 roku wyniosła 2.951 tys. zł.
- j. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej PL&GM Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2005 roku wyniosła 2.505 tys. zł.
- k. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej LIMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2005 roku wyniosła 2.417 tys. zł.
- l. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2005 roku wyniosła 2.432 tys. zł.
- ł. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUR Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2005 roku wyniosła 3.518 tys. zł.
- m. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUK Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2005 roku wyniosła 3.355 tys. zł.

Wszystkie transakcje zostały zawarte na warunkach rynkowych w ramach grupy kapitałowej.

7. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz udzielonych LPP S.A. poręczeniach i gwarancjach.

Informacje o zaciągniętych kredytach wg stanu na 31.12.2005 r. oraz o terminach ich wymagalności zamieszczone są w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.13.12)

W 2005r. Spółka korzystała z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe. Spółka występowała o udzielenie gwarancji bankowych dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą jest Spółka oraz dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą są jednostki powiązane ze Spółką, a także w trzech przypadkach dla podmiotów niepowiązanych.

Na 31 grudnia 2005 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 54 229,9 tys. zł., z czego:

- e) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP S.A. wyniosła 6 811,9 tys. zł
- f) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 27 858,5 tys. zł
- g) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 14 652,5 tys. zł
- h) wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczeń umów spółek niepowiązanych wyniosła 395,1 tys. zł

W minionym roku Spółka nie zaciągała pożyczek i nie otrzymywała poręczeń.

8. Informacje o udzielonych pożyczkach, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz o udzielonych (przez emitenta) poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek, poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym emitenta.

Informacje na temat udzielonych pożyczek znajdują się w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.13.3)

W okresie sprawozdawczym spółka udzieliła następujących poręczeń:

Nazwa beneficjenta	Kwota (tys. zł)	Data ważności poręczenia
Linia na karty Paylink Citibank-Handlowy poręczająca zobowiązania kontrahentów spółki wobec banku	4.400	30.06.2006
Poręczenie wekslowe na rzecz Orlenu dla dwóch podmiotów gospodarczych	90 22	Umowa na czas nieokreślony

Wykazane w punkcie 7 i 8 zobowiązania pozabilansowe są jedynymi jakie wystąpiły. Spółki zależne nie udzielały gwarancji ani poręczeń. Spółki zależne otrzymywały opisane poręczenia związane z gwarancjami bankowymi wyłącznie od jednostki dominującej.

9. Wykorzystanie wpływów z emisji.

W roku 2005 nie przeprowadzono emisji papierów wartościowych.

10. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok.

Nie publikowano prognozy wyników finansowych dla LPP S.A., lecz dla Grupy Kapitałowej.

11. Ocena, wraz z jej uzasadnieniem dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.

LPP S.A. realizuje na bieżąco swoje zobowiązania wobec Państwa i kontrahentów. Zmiana modelu biznesowego realizowana od kilku lat pozwoliła na skrócenie rotacji należności wynikających ze sprzedaży towarów do niepowiązanych kontrahentów. Wypracowywane wpływy i podpisane umowy kredytowe zabezpieczają całkowicie możliwość realizacji podejmowanych zobowiązań.

12. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności.

Zamierzenia inwestycyjne zostaną zrealizowane dzięki środkom wypracowanym przez spółkę oraz kredytem bankowym. Zarząd zwróci się do akcjonariuszy o powstrzymanie się od wypłacania dywidendy i przeznaczenie całości zysku wypracowanego w 2005 roku na kapitał zapasowy.

13. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik.

W 2005 roku nie wystąpiły żadne nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięty wynik.

14. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności emitenta co najmniej do końca trwającego roku obrotowego, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem w jakim stopniu emitent jest na nie narażony.

Podstawowe zadanie Spółki, których realizacja zdecyduje w przyszłości o jej pozycji to:

- a) stworzenie sieci Salonów w Polsce i Europie Środkowo-Wschodniej,
- b) budowa silnych marek odzieży (Reserved i Cropp),

Na realizację strategicznych zadań i celów Emitenta będzie miał wpływ szereg czynników wewnętrznych i zewnętrznych, stanowiących szanse i zagrożenia.

Czynniki wewnętrzne

- a) Strategia działania Spółki na rynku

LPP S.A. koncentruje swoją działalność na projektowaniu i dystrybucji odzieży oraz kreowaniu marki zlecając wykonanie wielu działań firmom zewnętrznym. Spółka nie posiada własnych mocy produkcyjnych i nie zamierza rozwijać własnych zakładów produkcyjnych. W związku z powyższym wszystkie inwestycje Spółki kierowane są na zwiększenie potencjału handlowego, utrzymanie przewagi konkurencyjnej na rynku, tworzenie własnej sieci dystrybucji, budowanie pozytywnej opinii o LPP S.A. na rynku odzieżowym, pozyskiwanie lojalnych wobec Spółki i jej produktów konsumentów.

b) Pozycja rynkowa LPP S.A.

Działania marketingowe dotyczące głównie marki Reserved doprowadziły do wyraźnego wzrostu jej znajomości u docelowej grupy klientów. Podobne działania podjęto w przypadku nowszej marki odzieży – Cropp. Dynamika rozwoju LPP S.A. pod względem przychodów ze sprzedaży osiąga duże tempo.

c) Poszerzanie i odnawianie oferty dla klientów Spółki

Wyroby wprowadzane na rynek przez LPP S.A. spełniają oczekiwania docelowych grup klientów związanych z poszczególnymi kanałami dystrybucji. Obserwując zmieniające się preferencje klientów, LPP S.A. wprowadza co roku nowe grupy wyrobów starając się uprzedzać potrzeby rynku. W pewnym stopniu, szczególnie w przypadku Salonów Reserved LPP S.A. stara się kreować własny styl, opierając się oczywiście na światowych tendencjach w tym zakresie. W ramach sieci Reserved prowadzone są także zmiany polegające na dostosowaniu wyglądu placówek do najnowszych trendów w tym zakresie. Uruchomienie sieci Cropp Town sprzedającej przede wszystkim odzież Cropp skierowaną do innej grupy docelowej klientów niż Reserved świadczy o ciągłym poszukiwaniu możliwości na rynku. W 2005 spółka postanowiła zaoferować klientom w sieci Reserved odzież o bardziej śmiałym wzornictwie. Część kolekcji stworzona w tym duchu została oceniona negatywnie przez klientów, a ponieważ miała ona znacząco większy udział w całości niż w poprzednich sezonach, w sposób istotny wpłynęła negatywnie na wyniki spółki.

Czynniki zewnętrzne

a) Zmiany i wzrost detalicznego rynku odzieżowego w Polsce

Od kilku lat rynek odzieżowy w Polsce w sposób wyraźny uatrakcyjnia swoją ofertę przez wzrost ilości oferowanych marek i pojawienie się na nim wielu podmiotów o międzynarodowych doświadczeniach. W odpowiedzi na zmiany zachodzące na detalicznym rynku odzieżowym LPP S.A. konsekwentnie realizuje plan budowy dużej sieci Salonów firmowych sprzedających odzież o znanej szeroko marce. Jednocześnie obserwując zmiany, poprzez działania marketingowe i organizacyjne, LPP S.A. stara się tworzyć sieć placówek odróżniających się niektórymi cechami od największych konkurentów.

b) Konsekwencje przystąpienia Polski do Unii Europejskiej

Przystąpienie Polski do Unii Europejskiej nie wywołało widocznego zwiększenia zainteresowania naszym rynkiem odzieżowym. Istotni gracze europejscy byli już na nim obecni. Na początku 2005 roku znikły formalne bariery hamujące import odzieży z Chin do krajów UE, co doprowadziło do znacznego zwiększenia napływu tych wyrobów. Pod naciskami niektórych państw członkowskich UE, Komisja Europejska doprowadziła do zawarcia z Chinami porozumienia, które do końca 2007 roku ogranicza import odzieży w 6 kategoriach. W związku z tym LPP S.A. podjęła zakończone sukcesem działania polegające na przeniesieniu produkcji części wyrobów do innych krajów azjatyckich dysponujących odpowiednimi możliwościami produkcyjnymi. Podobnego rodzaju działania zostały podjęte także przez innych liczących się na rynku importerów odzieży, którzy podobnie jak emitent korzystają z usług producentów z Dalekiego Wschodu. Zmiany te nie miały znaczącego wpływu na funkcjonowanie LPP S.A.

c) Poziom kursów walut

Na wyniki osiągane przez Spółkę mogą wpływać poziomy kursów dwóch walut: Euro i USD. Bieżące obserwacje kursu USD i Euro (waluty, w których następują rozliczenia z dostawcami oraz odbiorcami zagranicznymi) i czynników mogących mieć wpływ na poziom tego kursu raczej pozwalają na wysunięcie tezy, iż nie nastąpią utrudnienia w funkcjonowaniu emitenta z tego tytułu. Wartość zobowiązań na dzień bilansowy wyrażona w walutach obcych (głównie USD) była ponad dwukrotnie mniejsza niż wartość należności wyrażonych w USD i Euro. Specyfika działalności firmy pozwala na częściowe przeniesienie wzrostu kursu USD na nabywców końcowych w związku z kalkulacją ceny sprzedaży danego produktu na chwilę przed wprowadzeniem go na rynek. Innym obszarem, w którym kursy walut obcych, a szczególnie Euro ma wpływ na ponoszone koszty, są umowy najmu lokali. Ceny tych walut decydują o poziomie czynszów, które spółka płaci za większość najmowanych lokali, w których prowadzona jest sprzedaż detaliczna odzieży. Podobnie jak w przypadku ceny towarów, zmiany wartości kosztów najmu wywołane zmianą kursu Euro w opinii Zarządu nie powinny wywołać istotnego wzrostu całkowitych kosztów ponoszonych z tego tytułu.

d) Zmienność mody, która wpływa na atrakcyjność oferowanych produktów.

Atrakcyjność wyrobu, a co za tym idzie pozycja rynkowa dostawców odzieży zależy w dużej mierze od prawidłowego funkcjonowania działu projektowego. Biorąc to pod uwagę w spółce przykładają się szczególną wagę do umiejętności i wyczucia rynku projektantów. Zespół projektowy składa się z kilkudziesięciu osób, które umiejętnie współpracując tworzą doceniane przez klientów kolekcje. Ważnym czynnikiem jest stałe monitorowanie światowych trendów, które następuje poprzez m.in. uczestnictwo w istotnych światowych imprezach wystawienniczych.

Perspektywy rozwoju działalności gospodarczej Emitenta

Podobnie jak i w latach ubiegłych spółka zakłada dalszy rozwój sieci placówek detalicznych obu sieci (Reserved i Cropp Town). Na koniec 2005 roku w funkcjonowały w Polsce 153 sklepy o łącznej powierzchni handlowej ok. 69.000 m kw. . Plany na 2006 zakładają powstanie kolejnych placówek, które w konsekwencji doprowadzą do zwiększenia łącznej powierzchni sieci handlowej w Polsce do ok. 80.000 mkw.

15. Informacje o nabyciu udziałów (akcji) własnych, a w szczególności celu ich nabycia, liczbie i wartości nominalnej, ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych udziałów (akcji) w przypadku ich zbycia,

Powyższa sytuacja nie dotyczy LPP S.A.

16. Informacje o posiadanych przez jednostkę oddziałach (zakładach)

Powyższa sytuacja nie dotyczy LPP S.A.

17. Informacje o osiągnięciach w dziedzinie badań i rozwoju

Grupy Kapitałowej LPP S.A. nie prowadziła prac badawczo – rozwojowych.

18. Informacje o instrumentach finansowych w zakresie:

a) ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażona jest jednostka,

Zgodnie z rozporządzeniem Ministra Finansów z 12.12.2001 roku w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych ustalono, że w Grupie Kapitałowej w zakresie instrumentów finansowych wystąpiły :

- pożyczki udzielone
- zaciągnięte kredyty bankowe
- lokaty bankowe.

W spółce występują również wbudowane walutowe instrumenty pochodne, związane z:

- umowami najmu powierzchni handlowych dot. prowadzonych salonów firmowych, w których czynsz ustalany jest w oparciu o kurs waluty obcej
- zobowiązaniami w walutach obcych, dotyczącymi zakupu towarów handlowych za granicą
- należnościami w walutach obcych, dotyczącymi sprzedaży towarów handlowych kontrahentom zagranicznym.

Instrumenty wbudowane nie są wyceniane i prezentowane w bilansie, co jest zgodne z par. 10 ust.1 pkt 5 a, b, c rozporządzenia Ministra Finansów z 12.12.2001 roku w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych.

b) przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczania istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń.

- 1) ryzyko walutowe – zostało omówione w punkcie w pkt 14 jako czynnik ryzyka zewnętrznego,
- 2) ryzyko stopy procentowej – w opinii Zarządu opartej na analizie zmian wysokości stóp procentowych w ostatnich okresach ew. wzrosty tego parametru kształtujące wielkość kosztów zaciąganych kredytów nie mogą wpłynąć w istotny sposób na osiąganе wyniki finansowe,
- 3) ryzyko kredytowe – temu ryzyku podlegają głównie pożyczki udzielone zagranicznym spółkom zależnym. Pożyczki te zostały udzielone i wykorzystane na rozwój sieci sprzedaży poza granicami kraju. Procesy te przebiegają w taki sposób, że w opinii Zarządu nie istnieje niebezpieczeństwo utraty pożyczonych kwot, choć mogą występować w niektórych przypadkach przedłużenia terminu zwrotu.

Emitent nie stosuje instrumentów zabezpieczających ww. ryzyka.

19. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania LPP S.A. i jego grupą kapitałową.

W roku 2005 nie nastąpiły żadne zmiany w zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta ani jego grupą kapitałową.

20. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących LPP S.A. w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

W 2005 roku nie nastąpiły żadne zmiany w składzie osób zarządzających LPP S.A. Rezygnację z funkcji Członka Rady Nadzorczej złożył pan Jacek Siwicki o czym spółka informowała w raporcie bieżącym nr 33/2005 z 13 września 2005 roku. Organem uprawnionym do powoływania osób zarządzających jest Rada Nadzorcza. Do składania oświadczeń w imieniu spółki uprawniony jest Prezes Zarządu jednosoobowo, dwóch Wiceprezesów Zarządu łącznie lub Wiceprezes Zarządu wraz z prokurentem. Decyzje dotyczące emisji lub wykupu akcji mogą być podejmowane wyłącznie przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy.

21. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) LPP S.A. oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych LPP S.A., będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Wg stanu na dzień przekazania raportu rocznego za 2005 rok, w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących są następujące ilości akcji Spółki:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Wartość nominalna akcji
Prezes Zarządu	281.876	981.876	563.752
Wiceprezes Zarządu	5 684	5 684	11.368
Wiceprezes Zarządu	4 055	4 055	8.110
Wiceprezes Zarządu	2 744	2 744	5.488
Przewodniczący Rady Nadzorczej	276.039	976.039	552.078

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji i udziałów w jednostkach powiązanych

22. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5 % w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu LPP S.A..

Na dzień przekazania raportu rocznego za 2005 rok, akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na WZA są:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w kapitale zakładowym
Marek Piechocki	281.876	981.876	31,64%	16,55%
Jerzy Lubianec	276.039	976.039	31,45%	16,20%
Grangefont Limited, z siedzibą w Londynie, Wielka Brytania	350.000	350.000	11,28%	20,55%

23. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Nie są znane takie umowy.

24. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta, wraz z opisem tych uprawnień

Pan Marek Piechocki i Pan Jerzy Lubianiec posiadają po 175.000 uprzywilejowanych co do głosu akcji Serii B. Każda z tych akcji daje posiadaczowi 5 głosów na WZA. Jednocześnie zapisy statutu ograniczają do 15% głosów wykonywanie praw z posiadanych akcji wszelkim podmiotom posiadającym akcje w ilości dającej nominalnie ponad 15% głosów, z wyjątkiem ww. osób.

25. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych;

Nie dotyczy

26. Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wszelkich ograniczeń w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje emitenta

Akcje serii F nabywane przez osoby uprawnione w ramach realizacji pięcioletniego programu motywacyjnego, nie mogą być zbywane w okresie dwóch lat od dnia nabycia. Ograniczeniu temu podlega jeszcze 5.670 akcji nabytych w ramach programu zakończonego w 2005 roku. Osoby posiadające samodzielnie lub jako podmiot dominujący łącznie z podmiotami zależnymi akcje dające prawo do ponad 15% głosów na WZA, wykonują prawo głosów przypadające dla ich akcji w liczbie 15%. Ograniczenie to nie dotyczy Pana Marka Piechockiego i Pana Jerzego Lubiańca.

27. Wszelkie umowy zawarte pomiędzy Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Nie istnieją takie umowy.

28. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta

Wartości wszelkich wynagrodzeń osób zarządzających i nadzorujących przedstawiono w punkcie 13.8.1 Informacji dodatkowej.

29. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych:

LPP S.A. zawarła w dniu 2 sierpnia 2004 roku z HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. (podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 238); umowę o dokonanie odpowiednio, przeglądu skróconego jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego półrocznego sprawozdania skonsolidowanego Grupy LPP S.A.;

sporządzonych na dzień 30 czerwca 2005 oraz badania jednostkowego rocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego Grupy LPP S.A. sporządzonych na dzień 31 grudnia 2005 roku.

Łączna wysokość wynagrodzenia netto należnego bądź wypłaconego, a wynikającego z wyżej wymienionych umów wynosi ok. 81,0 tys. zł. W poprzednim roku obrotowym HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. otrzymała wynagrodzenie w wysokości 81,0 tys. zł.

Jednocześnie w 2005 roku HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. przeprowadziła analizę systemu finansowo – księgowego spółki po względem dostosowania do MSR, oraz udzielała usług doradztwa podatkowego. Łączna kwota wynagrodzeń z tego tytułu to 24,8 tys. zł

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Wiceprezes Zarządu

Stanisław Dreliszak

Wiceprezes Zarządu

Dariusz Pachla

Wiceprezes Zarządu

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU LPP S.A.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd LPP S.A. oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP S.A. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki oraz jej wynik finansowy,
- roczne sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji LPP S.A., w tym opis ryzyk i zagrożeń,
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Zarząd LPP S.A.:

Marek Piechocki

Alicja Milińska

Dariusz Pachla

Stanisław Dreliszak

Gdańsk, dn. 24 kwietnia 2006 roku