

Szanowni Państwo,

Miniony rok był dla naszej firmy czasem intensywnego rozwoju i zmian. Mimo spadku zamówień, który odczuła cała branża IT w Polsce, ComputerLand odnotowała w 2005 roku 9-procentowy wzrost przychodów. Znacznie poszerzyliśmy naszą ofertę produktową i kompetencje w poszczególnych sektorach, tym samym wzmacniając pozycję i konkurencyjność firmy na rynku. Był to, podobnie jak w latach poprzednich, bardzo udany rok w sektorach bankowo-finansowym i telekomunikacyjnym. Grupa zanotowała także wyraźny wzrost przychodów z sektora publicznego, który przyniósł 200 mln złotych sprzedaży.

Rok 2005 zamknęliśmy rekordowym portfelem zamówień w wysokości 400 mln złotych.

Wyniki finansowe

Sprzedaż produktów, usług i towarów działalności podstawowej ComputerLand wyniosła w 2005 roku 682,2 mln zł i w stosunku do roku 2004 wzrosła o 9 %. Zysk na działalności operacyjnej ComputerLandu w 2005 roku wyniósł 27,5 mln zł.

Klienci

W 2005 roku ComputerLand kontynuowała współpracę ze swoimi dotychczasowymi klientami, zarówno realizując wcześniej zawarte kontrakty, jak również rozpoczynając nowe projekty. Nawiązaliśmy także współpracę z nowymi klientami, co wiąże się z rozwojem naszej oferty.

Tradycyjnie największą sprzedaż – ponad 1/3 sprzedaży – zanotował sektor bankowo-finansowy, który przyniósł blisko 238 mln złotych. Wśród największych klientów tego sektora w 2005 roku znalazły się: Narodowy Bank Polski, dla którego ComputerLand kontynuował projekt budowy Zintegrowanego Systemu Księgowego, a także Bank BPH, BZ WBK, Kredyt Bank i PKO PB. Intensywnie rozwijaliśmy także współpracę z Lukas Bankiem, ING Bankiem Śląskim, BGŻ i Bankiem Mielenium, jak również nawiązaliśmy współpracę z nowymi klientami, takimi jak EFG Polbank..

Sektor telekomunikacyjny, w porównaniu z rokiem 2004, zwiększył swoje przychody i zyskowność, osiągając sprzedaż na poziomie 111 milionów złotych. Jest to przede wszystkim efekt współpracy z naszym wieloletnim klientem, Telekomunikacją Polską S.A. Wśród najważniejszych umów warto wymienić projekt pod nazwą Operating Support System (OSS), którego przedmiotem jest budowa i wdrożenie platformy informatycznej, wspierającej procesy dostarczania i utrzymania usług sieci dalekosiężnej. Platforma została w całości zaprojektowana i napisana przez specjalistów ComputerLandu. Bazuje na najlepszych, światowych standardach, a jej wdrożenie przyniesie wyraźne oszczędności oraz skrócenie czasu i poprawę jakości obsługi klientów TP. Wartość umowy wyniosła 27 mln złotych. Ponadto kontynuowaliśmy także realizację systemu księgowego dla Telekomunikacji Polskiej.

Bardzo intensywnie rozwijał się w 2005 roku sektor publiczny, który zanotował sprzedaż na poziomie 152 mln złotych, czyli o prawie 50% więcej niż w roku poprzedzającym. Przychody

te były możliwe m.in. dzięki realizacji wielu projektów finansowanych z funduszy UE oraz licznych kontraktów dla administracji państwowej. Wśród najważniejszych można wymienić umowę Ministerstwem Gospodarki i Pracy na utrzymanie i rozwój oprogramowania aplikacyjnego PULS w ramach Systemu Informacyjnego Publicznych Służb Zatrudnienia SYRIUSZ, z Ministerstwem Edukacji Narodowej (wspólnie ze spółką zależną ARAM) na wykonanie projektu „Pracownie internetowe dla szkół”, obejmującego zapewnienie dostępu do Internetu (wraz z dostawą sprzętu, instalacją) w ponad 1300 szkołach oraz z Zarządem Komunalnym Zasobów Lokalowych Miasta Poznania na outsourcing usług informatycznych. Ponadto w I kwartale rozpoczęliśmy największy w Polsce projekt związany z budową elektronicznego urzędu dla Miasta Łodzi. To pierwsza w kraju tak kompleksowa platforma elektroniczna zaprojektowana specjalnie dla urzędu miasta, mająca polepszyć obsługę mieszkańców. Wartość tej umowy wyniosła ponad 17 mln złotych. Podpisaliśmy także umowę z Zakładem Emerytalno-Rentowym MSWiA na wdrożenie i dalszą rozbudowę systemu informatycznego SI EMERYT. System ma wspomóc pracę ok. 300 użytkowników i docelowo ma zastąpić wszystkie rozwiązania, działające do tej pory w resorcie spraw wewnętrznych i administracji oraz sprawiedliwości. Wartość umowy wyniosła ponad 6 mln złotych. Wśród kontraktów realizowanych dla sektora publicznego wymienić także należy projekt realizowany dla Ministerstwa Obrony Narodowej, związany z dostawą i uruchomieniem systemu zarządzania siecią teleinformatyczną oraz dostawą komponentów do NATO-wskiego systemu dowodzenia i kierowania ICC (Integrated Command and Control). Dostarczony system ma, między innymi, usprawnić zarządzanie infrastrukturą teleinformatyczną oraz zwiększyć bezpieczeństwo transmisji danych.

W listopadzie 2005 roku ComputerLand, działając w imieniu zawartych konsorcjów, podpisał cztery umowy z Rządem Rzeczypospolitej Polskiej, reprezentowanym przez Komitet Integracji Europejskiej. Wszystkie cztery umowy dotyczą budowy Zintegrowanego Systemu Katastralnego. Wszystkie umowy są współfinansowane ze środków Programu Phare 2003, w ramach programu pomocy UE dla RP. Warto wspomnieć, że sektor publiczny nie tylko wypracował wysokie przychody, ale także rozpoczął rok 2006 z rekordowym portfelem zamówień wynoszącym ponad 100 mln złotych.

W sierpniu 2005 roku ComputerLand zawarł umowę z Agencją Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR) na realizację usługi przeprowadzenia kontroli wytypowanych gospodarstw rolnych w ramach systemu IACS na terenie wybranych województw. W ramach tej umowy ComputerLand miał przeprowadzić kontrolę we wskazanych losowo gospodarstwach rolnych objętych programem dopłat bezpośrednich z funduszy UE. Kluczowym podwykonawcą tej umowy, w zakresie prac o charakterze nieinformatycznym, została wybrana spółka Techmex. W fazie realizacji umów wszystkie podmioty zaangażowane w kontrolę gospodarstw, w tym także nasza spółka, wystąpiły z wnioskiem o przedłużenie terminu realizacji projektu. Nasz wniosek nie został jednak uwzględniony, a ARiMR odstąpił od umowy wraz z roszczeniem z tytułu kar umownych w łącznej kwocie 10 378 107,83 złotych. W związku z zaistniałą sytuacją ComputerLand wystąpił z roszczeniem regresowym w stosunku do firmy Techmex na powyższą kwotę, do czego podstawę stanowi obowiązująca umowa podwykonawcza.

Intensywnie rozwijała się współpraca ComputerLand z przedsiębiorstwami użyteczności publicznej (utilities). Mimo wyraźnie opóźniających się projektów informatycznych w tej branży, Spółka wygenerowała przychody na poziomie ponad 83 milionów złotych. Jednym z ważniejszych kontraktów jest umowa na świadczenie usług outsourcingu dla spółki BOC

Gazy – jednego z największych na świecie dostawców gazu. ComputerLand, w ramach umowy, przejmie także serwis całej infrastruktury IT spółki. Podpisaliśmy także umowę na dostawę rozwiązania wspierającego pracę Operatora Systemu Dystrybucyjnego Górnośląskiej Spółki Gazownictwa (GSG). Zostaliśmy także wybrani na wykonawcę systemu bilingowego dla Dolnośląskiej Spółki Gazownictwa we Wrocławiu. W III kwartale ComputerLand sfinalizował także projekt wdrożenia systemu multiZBYT w Łódzkim Zakładzie Energetycznym S.A., gdzie system obsługuje ponad 500 000 odbiorców. Te kontakty dodatkowo wzmocniły naszą obecność na rynku utilities w Polsce.

Sektor przemysłowy, podobnie jak w poprzednich latach, przyniósł Spółce 8% rocznych przychodów. W roku 2005 koncentrowaliśmy się w tym sektorze na obsłudze wybranych klientów oraz zwiększaniu zyskowności. Ważnym przedsięwzięciem było zawiązanie z firmą Budimex Dromex spółki pod nazwą „BUDIMEX DROMEX S.A. COMPUTERLAND S.A.”, której celem jest realizacja inwestycji pod nazwą „Budowa siedziby Operatora Systemu Przesyłowego w Konstancinie Bielawie, wraz ze wszystkimi przyłączami zewnętrznymi”. Dochód naszej spółki z tego tytułu wynieść ma 51 mln złotych. Ciekawym przedsięwzięciem jest także zakończone w 2005 roku wdrożenie systemu finansowo-księgowego w holenderskim oddziale Grupy Raben – międzynarodowej firmy świadczącej usługi logistyczne. Grupa Raben, dla której pierwszy projekt nasza spółka rozpoczęła w 2003 roku, nie wyklucza rozszerzenia współpracy z ComputerLand także w innych krajach.

Na rynku opieki zdrowotnej, na którym ComputerLand posiada blisko 50% udział, podpisaliśmy umowę z Narodowym Funduszem Zdrowia na świadczenie usług serwisu Systemu Informatycznego Wspomagania Działalności NFZ. Wartość tej umowy wynosi ponad 11 mln złotych. Mając w swoich referencjach unikatowe pilotażowe wdrożenie systemu RUM, obsługującego 5 milionów osób na terenie Śląskiego Oddziału NFZ, liczymy na to, że zostaniemy jednym z naturalnych beneficjentów przy realizacji od dawna oczekiwanego projektu e-RUM (Centralny Rejestr Usług Medycznych).

Partnerzy

Silnym atutem ComputerLand są strategiczne partnerstwa z najlepszymi, światowymi firmami IT. W 2005 wzmocniliśmy znacznie naszą współpracę z firmą i-flex solutions, działającym na skalę globalną czołowym dostawcą technologii IT dla sektora usług bankowych i finansowych. Zgodnie z zawartą umową partnerską ComputerLand uzyskał tytuł „Partnera Uprzywilejowanego” i-flex solutions w zakresie sprzedaży oraz wdrażania m.in. systemu FLEXCUBE na terenie 16 państw, w tym Polsce, Rosji, państwach bałtyckich i na Ukrainie. FLEXCUBE jest kompleksowym, zintegrowanym systemem bankowym, obsługującym bankowość detaliczną, korporacyjną i inwestycyjną. Od trzech lat jest to najlepiej sprzedający się system bankowy na świecie. Współpraca ComputerLand z firmą i-flex solutions datuje się od 1999 roku. ComputerLand jest także ośrodkiem wiedzy eksperckiej z zakresu oprogramowania i-flex solutions. Z uwagi na przyszłe prace nad realizacją kolejnych projektów, nasza spółka dynamicznie rozwija swoją grupę konsultantów ds. systemów tego strategicznego partnera. Z pewnością duże doświadczenie konsultantów ComputerLandu na rynku finansowym, w połączeniu ze świetnymi referencjami koncernu i-flex solutions przełoży się wymiennie na pozyskanie nowych klientów i lepszą ich obsługę.

Inny partner strategiczny ComputerLand – amerykańska korporacja Oracle, z którą ComputerLand współpracuje już od ośmiu lat – uhonorowała naszą spółkę tytułem „Partner Roku 2005” w regionie państw Europy Wschodniej i Centralnej oraz krajów Wspólnoty Niepodległych Państw. Tytuł ten stanowi wyraz uznania dla wysokiej jakości wdrożeń

rozwiązań Oracle zrealizowanych przez ComputerLand. Obecnie nasza spółka posiada jeden z największych w Polsce zespół konsultantów, wdrażających rozwiązania amerykańskiej korporacji. Ponadto, na mocy zawartego wcześniej porozumienia, ComputerLand jest Partnerem Edukacyjnym Oracle w zakresie wszystkich aplikacji zestawu E-Business Suite. ComputerLand jest autorem wielu pionierskich wdrożeń aplikacji Oracle na polskim rynku, m.in. jako pierwsi wykorzystaliśmy aplikację Oracle do stworzenia Księgi Własnej Banku oraz Systemu Gospodarki Własnej Banku.

Oferta

Przez cały 2005 roku ComputerLand rozwijała swoją ofertę i kompetencje w głównych, perspektywicznych obszarach swojej działalności, które mają zapewnić firmie bardziej dynamiczny wzrost.

Jednym z ważniejszych obszarów planowanego wzrostu Grupy jest rynek rozwiązań Systemów Informacji Przestrzennej – GIS. Dokonane przejęcie firm Geomar oraz KPG, wraz ze sprawdzoną ofertą obu tych firm, pozwoli ComputerLand uczestniczyć w kluczowych segmentach rynku, takich jak: rejestr gruntów, rejestr zasobów w firmach sieciowych czy administracja samorządowa.

W I połowie 2005 roku ComputerLand wprowadził do swojej oferty dwa nowe rozwiązania. Jednym z nich jest System Obsługi Wniosków Kredytowych (SOWK), produkt wspierający proces przyznawania kredytów w bankach. Odpowiada m.in. za ocenę zdolności kredytowej klienta, wyliczenie i przypisanie punktacji scoringowej, wydruk i przechowywanie dokumentów elektronicznych związanych z kredytem, a także za obieg dokumentów wraz z procesem autoryzacji wniosków. System został zakupiony przez spółkę zależną PB Polsoft od spółki Intelligence Software. Od momentu zakupu aplikacja jest intensywnie rozwijana, a w jednym z rosyjskich banków rozpoczęliśmy już wdrożenie tego produktu. Drugim z produktów jest platforma Dimension.CL – najnowsze rozwiązanie opracowane przez ekspertów ComputerLand. Odpowiada ono na konieczność ciągłych zmian w działaniach organizacji bankowych. System stanowi zestaw narzędzi informatycznych, który integruje wiele kanałów dostępu klientów do banku z grupą systemów funkcjonujących w danym banku. System ma ułatwić tworzenie i wprowadzanie na rynek nowych produktów bankowych. Najważniejsza korzyść dla banku z wdrożenia tego systemu to większa efektywność sprzedaży przy jednoczesnym użyciu wszystkich dostępnych kanałów.

Jednym z nowszych obszarów działalności Grupy ComputerLand jest rynek chemiczny, który wykazuje potrzebę ogromnych zmian, zwłaszcza w dziedzinie informatyki. ComputerLand, w odpowiedzi na te sygnały, wzbogacił w minionym roku swoją ofertę o rozwiązanie PetroStation.CL, przeznaczone między innymi do zarządzania stacjami paliw.

Od początku 2005 roku ComputerLand oferuje swój dotychczasowy produkt – system bilingowy ZBYT-2000 ze zmodyfikowaną funkcjonalnością i pod nową nazwą – multiZBYT. Do tej pory był to produkt sprzedawany tylko na rynku energetycznym, gdzie zakupiło go 13 zakładów energetycznych i gdzie wspomaga obsługę ponad 5 milionów klientów indywidualnych i instytucjonalnych tych przedsiębiorstw. Teraz aplikacja została tak zmodyfikowana, aby zaspokoić potrzeby także firm zajmujących się dystrybucją gazu, ciepła i wody. System multiZbyt to w pełni spolonizowany system billingowy, który daje także możliwość wykorzystywania najnowszych technologii informatycznych, takich jak Internet i środki multimedialne.

W III kwartale 2005 roku ComputerLand nabył od spółki Efekt Software autorskie prawa majątkowe do oprogramowania URZĄD. Dzięki temu Grupa ComputerLand nawiązała współpracę z blisko 50 nowymi klientami z sektora administracji samorządowej, głównie urzędów gmin. Zgodnie z przewidywaniami, za 2-3 lata rynek samorządowy dla firm informatycznych w Polsce może być wart około 200 milionów złotych, głównie dzięki dofinansowaniu z Unii Europejskiej.

Procesy konsolidacyjne

Akwizycje prowadzone przez ComputerLand są wynikiem wdrożenia w spółce strategii aktywnego, systematycznego i zgodnego ze zdyscyplinowanymi kryteriami inwestycyjnymi nabywania podmiotów działających w obszarze podstawowego biznesu ComputerLandu. Proces ten ma na celu wzrost wartości całej Grupy, poprzez wzmocnienie kompetencji i pozycji rynkowej. Główne nurty tych procesów ukierunkowane są na trzy obszary: kompetencje sektorowe, rozszerzenie obecności na rynkach międzynarodowych oraz projekty związane z usługami outsourcingowymi.

Przez cały 2005 rok Grupa kontynuowała swoją strategię konsolidacyjną, czego efektem jest nabycie udziałów lub przejęcie systemów informatycznych w następujących firmach: Intelligence Software (oferta dla sektora bankowo-finansowego), Efekt Software (oferta dla sektora samorządowego), ELPOINFORMATYKA (outsourcing w sektorze utilites).

W I kwartale 2005 roku Grupa zwiększyła swoje zaangażowanie finansowe w spółkach ARAM, KPG i Zeto Rodan. – w tej ostatniej poprzez połączenie jej ze spółką Projekty Bankowe Polsoft. Ponadto ComputerLand nabył udziały w spółce ICD COMP Consulting, która jest dostawcą rozwiązań i usług informatycznych na polskim rynku instytucji finansowych, a także objął część udziałów w spółce CL Agent Transferowy.

W 2005 roku ComputerLand zakończył proces połączenia ze spółkami CL Mielec i CIE. Decyzja o połączeniu tych spółek pokierowana była względami ekonomicznymi oraz zamiarem ujednolicenia oferty produktowej Grupy ComputerLand. Zmiana pozwolić ma także na wykorzystanie kanałów sprzedaży ComputerLandu dla usług i produktów przyłączanych spółek.

W III kwartale ubiegłego roku Zarząd ComputerLand zbył na rzecz jednej ze spółek wszystkie posiadane udziały w spółce eCard S.A.

W kolejnym roku ComputerLand jest gotów przeznaczyć na akwizycje do 75 mln złotych.

Nagrody i wyróżnienia

We wrześniu 2005 roku ogłoszono wyniki przeprowadzonego po raz drugi badania spółek giełdowych pod względem przestrzegania standardów ładu korporacyjnego. Ratingu, czyli oceny spółek dokonały instytucje finansowe, które brały pod uwagę m.in. przejrzystość finansową firm, ich relacje z akcjonariuszami oraz udostępnianie informacji. Najwyżej ocenione firmy otrzymały tytuł „Spółki Godnej Zaufania”. ComputerLand zdobył pięć gwiazdek, czyli najwyższy możliwy do uzyskania wynik. Ranking spółek godnych zaufania powstał już po raz drugi. Również w ubiegłorocznym zestawieniu instytucje finansowe przyznały naszej spółce najwyższą ocenę i prestiżowy tytuł zaufanego partnera.

W październiku 2005 roku ComputerLand, jako jedyna firma w Polsce, został uhonorowany po raz trzeci tytułem Lidera Zarządzania Zasobami Ludzkimi oraz otrzymał statuetkę Złotego Wawrzynu. Spółka została wyróżniona przede wszystkim za wybitne osiągnięcia we wszystkich obszarach zarządzania zasobami ludzkimi, w tym za innowacyjność, nowoczesność i spójność zarządzania ludźmi z biznesowymi celami firmy.

Kapitał i akcje

W listopadzie 2005 roku zarejestrowana została zmiana kapitału zakładowego ComputerLand SA, który na koniec minionego roku wynosił 6.894.165 złotych i dzielił się na 6.894.165 akcji o wartości nominalnej 1 zł każda. Ogólna liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu wynikająca ze wszystkim wyemitowanych akcji wynosi 6.894.165.

ZMIANY

Zarząd

14 czerwca 2005 roku Rada Nadzorcza ComputerLand ustanowiła w ramach Zarządu Spółki funkcję „Prezydenta Grupy ComputerLand”, która została powierzona Tomaszowi Sielickiemu, dotychczasowemu Prezesowi Zarządu. Zmiana ta to odpowiedź na nowe wyzwania na rynku informatycznym, przeprowadzona wzorem wielu największych, światowych koncernów. Prezydent Grupy będzie odpowiedzialny za strategię rozwoju dla całej Grupy ComputerLand, nadzór nad strategicznymi partnerstwami oraz nad polityką akwizycyjną spółki. Jednocześnie nowym Prezesem Zarządu został mianowany Michał Danielewski, od 2002 roku pełniący funkcję Dyrektora Generalnego Spółki. Będzie on odpowiedzialny za bieżące decyzje operacyjne, relacje z klientami oraz rozwój portfolio usług i produktów spółki.

W dniu 29 września 2005 roku Wiceprezes Zarządu ComputerLand S.A. – Krzysztof Rutte – złożył rezygnację z funkcji członka Zarządu.

Rada Nadzorcza

W dniu 7 listopada 2005 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie ComputerLand S.A. powołało do Rady Nadzorczej Spółki pana Stanisława Kluzę.

Kierunki rozwoju

Nadal strategicznym kierunkiem rozwoju ComputerLand pozostaje outsourcing, który w ostatnim czasie stał się najszybciej rosnącym segmentem rynku usług IT. ComputerLand należy do jednego z trzech największych w Polsce firm świadczących takie usługi. Spółki Grupy realizują obecnie kilkadziesiąt kontaktów outsourcingowych dla klientów z różnych branż.

Grupa rozwija także swoją działalność poza granicami Polski. Strategia rozwoju eksportu zakłada skoncentrowanie sprzedaży usług w sektorach bankowości i finansów oraz telekomunikacji. Obecnie kluczowymi rynkami ekspansji są Rosja i Ukraina. Grupa ComputerLand zakończyła proces restrukturyzacji rosyjskiej spółki CSBI, który ma na celu zwiększenie efektywności działalności eksportowej Grupy na rynku rosyjskim.

Pod koniec 2005 roku ComputerLand, wspólnie z firmą doradcą, rozpoczął opracowanie planu mającego na celu zwiększenie zyskowności firmy. Ze względu na bardzo szybki wzrost Grupy ComputerLand w ostatnich latach powstała konieczność poprawy kooperacji pomiędzy poszczególnymi departamentami firmy. Program zwiększenia efektywności organizacji będzie się koncentrował, m.in. na zwiększeniu efektywności w procesach produkcji

oprogramowania, lepszym wykorzystaniu posiadanych zasobów ludzkich oraz centralizacji zakupów produktów i usług w ramach całej Grupy. Przygotowywany program jest oparty o najlepsze praktyki sprawdzone w wielu korporacjach międzynarodowych.

Za nami kolejny rok działalności w strukturach Unii Europejskiej. Z punktu widzenia branży informatycznej, przyniósł on wiele korzyści wynikających z konieczności dalszego dopasowania polskiej gospodarki i administracji do norm unijnych. Głównym obszarem, w którym wciąż wiele pozostaje do zrobienia, jest właśnie informatyzacja, której poziom wyznacza miejsce każdego kraju na cywilizacyjnej mapie Europy. W minionym roku realizowaliśmy wiele projektów finansowanych właśnie z funduszy unijnych, w tym wiele w administracji publicznej i samorządowej. Wciąż czekamy na wiążące decyzje w sprawie budowy systemów tak istotnych dla funkcjonowania państwa, jak Rejestr Usług Medycznych. Mamy w tym zakresie wiedzę, doświadczenie i doskonałe referencje. Jesteśmy dobrze przygotowani nie tylko do tych, ale także do innych wyzwań, związanych z naszą obecnością w Unii.

Na wszystkie pytania związane z działalnością Grupy ComputerLand z przyjemnością odpowiem w trakcie czerwcowego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, na które w imieniu całego Zarządu ComputerLand S.A. serdecznie Państwa zapraszam.

Łączę wyrazy szacunku,

Michał Danielewski
Prezes Zarządu
ComputerLand SA