

Grupa Amica Wronki S.A.

**Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
Półroczne**

30 czerwca 2005

Indeks do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

OŚWIADCZENIA ZARZĄDU	4
GLÓWNE DANE FINANSOWE	5
SPRAWOZDANIE ZARZĄDU AMICA WRONKI S.A Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ	6
<i>Wstęp Prezesa Zarządu</i>	<i>6</i>
<i>Najważniejsze informacje</i>	<i>6</i>
<i>Środowisko gospodarcze</i>	<i>7</i>
<i>Wyniki finansowe w I półroczu 2005 roku</i>	<i>9</i>
<i>Sytuacja finansowa Grupy</i>	<i>14</i>
<i>Badania i rozwój</i>	<i>19</i>
<i>Propozycja co do podziału zysku między akcjonariuszy</i>	<i>20</i>
<i>Informacja o zmianach kadrowych</i>	<i>20</i>
SKONSOLIDOWANY BILANS	21
POZYCJE POZABILANSOWE	23
SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	24
SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	25
SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	28
NOTY DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	30
INFORMACJE OGÓLNE	30
OPIS WAŻNIEJSZYCH STOSOWANYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI	31
WAŻNE OSZACOWANIA I ZAŁOŻENIA	45
INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI	46
INFORMACJE DODATKOWE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW BRANŻOWYCH	48
ZARZĄDZANIE RYZYKIEM FINANSOWYM (MSR32.56)	49
NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO BILANSU	51
1. <i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>	<i>51</i>
2. <i>Nieruchomości inwestycyjne</i>	<i>52</i>
3. <i>Wartości niematerialne i prawne</i>	<i>54</i>
4. <i>Trwała utrata wartości aktywów</i>	<i>57</i>
5. <i>Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych oraz wspólne przedsięwzięcia</i>	<i>58</i>
6. <i>Aktywa trwałe dostępne do sprzedaży i działalność zaniechana</i>	<i>58</i>
7. <i>Zapasy</i>	<i>59</i>
8. <i>Aktywa finansowe</i>	<i>59</i>
9. <i>Aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego</i>	<i>61</i>
10. <i>Kapitały</i>	<i>64</i>
11. <i>Rezerwy (z wyjątkiem rezerw na podatek dochodowy)</i>	<i>67</i>
12. <i>Aktywa i zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych</i>	<i>68</i>
13. <i>Zobowiązania finansowe</i>	<i>69</i>
NOTY DO SKONSOLIDOWANEGO RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT	73
1. <i>Koszty według rodzaju</i>	<i>73</i>
2. <i>Koszty świadczeń pracowniczych</i>	<i>73</i>
3. <i>Podatek dochodowy</i>	<i>73</i>

4.	<i>Zyski i straty z tytułu różnic kursowych</i>	73
5.	<i>Koszty prac badawczych</i>	74
6.	<i>Zysk na akcję</i>	74
7.	<i>Dywidenda na akcję</i>	75
	TRANSAKCJE Z JEDNOSTKAMI POWIĄZANYMI	76
	DOTACJE PAŃSTWOWE	79
	POZYCJE WARUNKOWE	79
	POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE	79
	UMOWNE ZOBOWIĄZANIA INWESTYCYJNE	80
	ISTOTNE ZDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU I PÓŁROCZA	80
RAPORT BIEGŁEGO REWIDENTA Z PRZEGLĄDU SPRAWOZDANIA		
FINANSOWEGO ZA OKRES 01.01.2005-30.06.2005		83

Oświadczenia Zarządu

Zarząd Spółki Amica Wronki S.A. oświadcza, że wedle naszej najlepszej wiedzy półroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z międzynarodowymi standardami rachunkowości i odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wyniki Grupy Kapitałowej Amica Wronki.

Zarząd Spółki Amica Wronki S.A. oświadcza również, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu załączonego półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, został wybrany zgodnie z przepisami prawa i podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Główne dane finansowe

		w tys. zł		w tys. EUR	
		2 kwartał(y) narastająco 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-06-30	2 kwartał(y) narastająco 2004 okres od 2004-01-01 do 2004-06-30	2 kwartał(y) narastająco 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-06-30	2 kwartał(y) narastająco*** 2004 okres od 2004-01-01 do 2004-06-30
	WYBRANE DANE FINANSOWE				
1	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	510 626	555 840	125 147	117 486
2	Zysk (strata) z działalności operacyjnej	11 217	25 945	2 749	5 484
3	Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-795	17 079	-195	3 610
4	Zysk (strata) netto przypadająca akcjonariuszom Spółki	-3 176	12 727	-778	3 119
5	Zysk(strata) netto przypadająca na udziałowców mniejszościowych	-20	826	-5	202
6	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-21 314	44 805	-5 224	9 470
7	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-15 526	-12 866	-3 805	-2 719
8	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	24 289	-31 203	5 953	-6 595
9	Przepływy pieniężne netto, razem	-12 551	736	-3 076	156
10	Aktywa, razem	787 217	738 365	194 851	162 557
11	Zobowiązania i rezerwy	491 476	486 489	121 649	107 104
12	Zobowiązania długoterminowe	133 718	128 078	33 098	28 197
13	Zobowiązania krótkoterminowe	294 117	290 602	72 799	63 978
14	Kapitał własny przypadający udziałowcom Spółki	295 594	294 978	73 165	64 942
15	Kapitał własny przypadający na udziałowców mniejszościowych	147	2 422	36	533
16	Kapitał zakładowy	17 475	17 475	4 325	3 847
17	Liczba akcji (w szt.)	8 737 500	8 737 500	8 737 500	8 737 500
18	Zannualizowany zysk (strata) na jedną akcję zwykłą nie będącą w posiadaniu Grupy(w zł/ EUR)	3,43	4,18	0,84	0,88
20	Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	36,50	36,59	9,03	8,06
21	Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	0			

***Dla przeliczenia danych porównywalnych na EUR wykorzystano kursy obowiązujące w porównywalnym okresie, t.j. kurs średni pierwszego półrocza 2004 dla obliczenia pozycji wyniku finansowego, przepływów pieniężnych oraz wskaźników opartych na wyniku finansowym oraz kurs zamknięcia z dnia 30.06.2004 dla pozycji bilansowych oraz dla przeliczenia wskaźnika wartości księgowej na jedną akcję.

Sprawozdanie Zarządu Amica Wronki S.A z działalności Grupy Kapitałowej

Wstęp Prezesa Zarządu

Pierwsze półrocze bieżącego roku jest nieporównywalne pod względem przychodów z analogicznym okresem roku ubiegłego. Na rynku krajowym obserwowaliśmy normalizację sezonowości gdzie pierwsze półrocze jest słabe, a wzrost popytu na wyroby branży AGD następuje w II półroczu roku.

W sytuacji, gdy na rynku polskim w I półroczu obserwowaliśmy słaby popyt, głównym kierunkiem sprzedaży stał się eksport, który wzrósł o ponad 17% w porównaniu z rokiem ubiegłym. Wysoka dynamika sprzedaży eksportowej jest konsekwencją rozwoju sieci dystrybucji w Europie Wschodniej. Przy takiej skali eksportu znaczący wpływ na końcowy wynik Grupy Amika w tym roku będzie miała relacja PLN do EUR.

W dalszym ciągu były i będą kontynuowane przedsięwzięcia minimalizujące negatywny wpływ podwyżek cen komponentów na wynik finansowy oraz przedsięwzięcia poprawiające strukturę finansowania i obniżające poziom zadłużenia.

Jestem przekonany, że realizowane obecnie działania będą nadal przynosiły pozytywne efekty.

Prezes Zarządu
Jacek Rutkowski

Najważniejsze informacje

Przychody ze sprzedaży ogółem w I półroczu 2005 r. wyniosły 510.626 tys. zł, co stanowi 92% przychodów osiągniętych w I półroczu roku 2004. Na krajowy rynek powróciła tradycyjna sezonowość charakteryzująca się niższą sprzedażą w pierwszym półroczu.

Wysoką dynamiką charakteryzowały się przychody ze sprzedaży eksportowej, które liczone w Euro wzrosły o 25%,

Szczególnie dynamicznie Amica rozwija sprzedaż na rynkach wschodnich pod marką Hansa oraz na rynkach skandynawskich pod marką Gram, gdzie odnotowano wzrosty sprzedaży odpowiednio o 100,3% i o 46,2% (liczone w EUR).

W I półroczu 2005 r. nastąpiła znaczna poprawa sytuacji finansowej w Spółce Gram Domestic A/S.

Wartość kapitału pracującego wzrosła z 23,2 mln zł na koniec I półrocza 2004 r. do 52 mln zł na koniec I półrocza 2005.

Amica Wronki S.A. uzyskała wsparcie w kwocie 22 mln zł w ramach „Sektorowego Programu Operacyjnego Wzrost Konkurencyjności Przedsiębiorstw” dotyczące planowanych na lata 2005-2007 inwestycji i 0,7 mln zł na utworzenie nowych miejsc pracy.

Środowisko gospodarcze

Sprzedaż krajowa

Rynek AGD w Polsce

W pierwszej połowie 2005 sprzedaż dużego sprzętu AGD w Polsce osiągnęła blisko 1,1 mld PLN. Obroty na takim poziomie pozwoliły osiągać wzrosty sprzedaży do lat 2002 – 2003, ale były niższe niż w roku 2004. Zmiana wielkości rynku w stosunku do poszczególnych lat przedstawia się następująco: pierwsze półrocze 2005 w stosunku do pierwszego półrocza 2002: +9,3%, 2005 do 2003 +18,0%, 2005 do 2004 - 8,6%. Branża dużego AGD w Polsce nie udało się powtórzyć bardzo wysokiej sprzedaży w 2004 roku (wzrost do 2003 o 29,1%) związanej z akcesją do Unii Europejskiej i podwyżkami podatku VAT z 7 do 22% na część wyrobów.

Mimo spadku całości rynku dużego sprzętu AGD w Polsce największa grupa produktowa chłodziwo wolnostojące (FS) odnotowało wzrost sprzedaży w porównaniu z rokiem 2004 o +2,6%. Wzrost ten jest o tyle istotny, że grupa ta w roku 2004 charakteryzowała się jedną z największych dynamik wzrostu 2004 do 2003 (+35,4%). Wzrost sprzedaży do roku 2004 odnotowano również w zmywarkach do zabudowy (BI) zmiana 2005 do 2004 +3,1% (rok 2004 do 2003 +35%).

Pierwszy raz w historii dużego AGD w Polsce wartość sprzętu grzejnego BI przewyższyła wartość kuchni wolnostojących. Sprzęt grzejny BI osiągnął niewielki spadek w stosunku do roku 2004 (-2,4%), co jest bardzo dobrym wynikiem biorąc pod uwagę dynamikę sprzedaży w roku ubiegłym (2004 do 2003 wzrost sprzedaży o 48,2%). W konsekwencji tego duża część obrotów do tej pory generowanych na kuchniach FS przesunęła się w stronę sprzętu grzejnego do zabudowy, co spowodowało spadek sprzedaży kuchni FS o -16,6% w stosunku do roku 2004. Podobnie jak sprzedaż sprzętu grzejnego BI zachowała się sprzedaż powiązanych komplementarnie okapów spadek o -3,7%.

Największe spadki sprzedaży do roku 2004 zanotowano w pralnictwie (-19,0%). Obroty na poziomie około 325mln PLN są najniższe od 3 lat, producenci, których główną grupą produktową są pralki bardzo mocno odczuwają spadek wartości rynku.

Sprzedaż produktów Amica na rynku polskim

W okresie grudzień – maj 2005 do grudzień – maj 2004 Amica odnotowała spadek wartościowych udziałów rynkowych z 19,1% do 17,6%. Spadek ten w głównej mierze spowodowany był zmianą udziałów rynkowych w pralnictwie (spadek z 10,4% do 9,2%). Zaznaczyć jednak należy, że z okresu na okres udziały te ulegają znacznej poprawie (grudzień – styczeń 8,6%, lut-mar 9,0%, kwiecień - maj 10,1%). Niewielkie straty w udziałach rynkowych nastąpiły również w sprzęcie grzejnym BI i FS. W kuchniach FS odnotowano spadek z 33,9% do 32,0% w sprzęcie grzejnym BI z 32,3% do 30,5%.

Pozytywne zmiany w udziałach rynkowych nastąpiły w chłodziwo, gdzie Amica umocniła swoją pozycję rynkową zwiększając udziały wartościowe z 15,9% do 16,7%. Zmiany te są na tyle istotne, że chłodziwo stało się główną siłą napędową całego rynku AGD w Polsce.

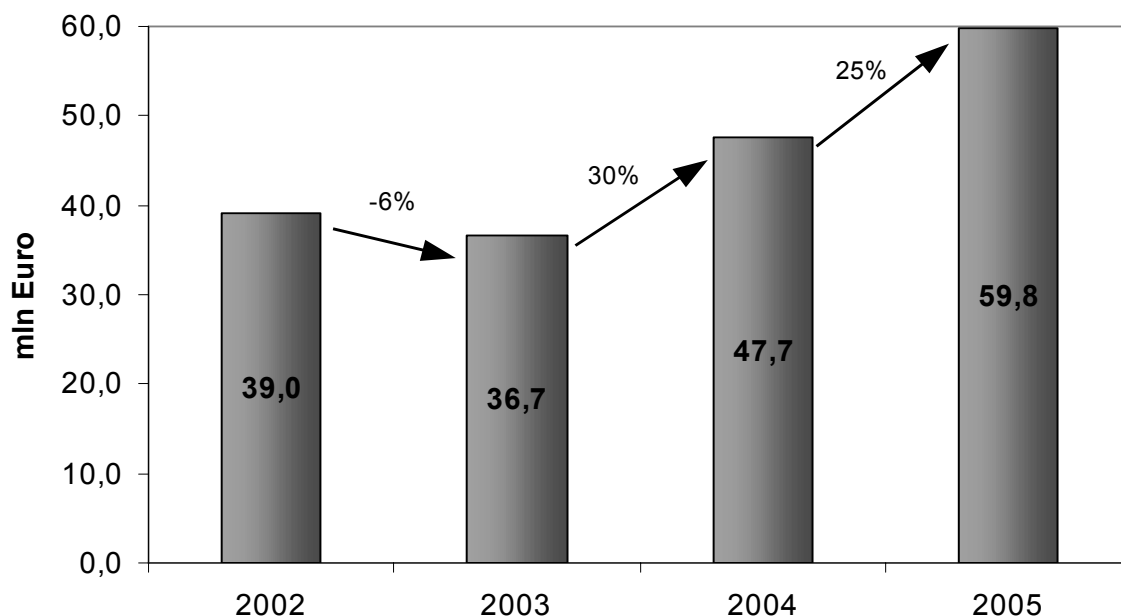
W okapach zanotowano utrzymanie pozycji lidera z udziałami 32,5% (2004: 32,4%).

**Dane dotyczące całego rynku AGD nie obejmują kuchni mikrofalowych, zmywarek wolnostojących, zamrażarek skrzyniowych i suszarek.*

Sprzedaż eksportowa

Pierwsze półrocze 2005 roku Amica zamknęła sprzedaż eksportową na poziomie 59,8mln Euro, o 25% więcej niż w pierwszym półroczu 2004.

Sprzedaż eksportowa w I półroczu w latach 2002-2005



Największy wzrost rok do roku nastąpił w najważniejszym dla Amica regionie Europy Wschodniej - o 56%. Sprzedaż do krajów z tego regionu stanowiła w minionym półroczu 42% całości sprzedaży eksportowej. Wzrost ten najbardziej był widoczny w Rosji.

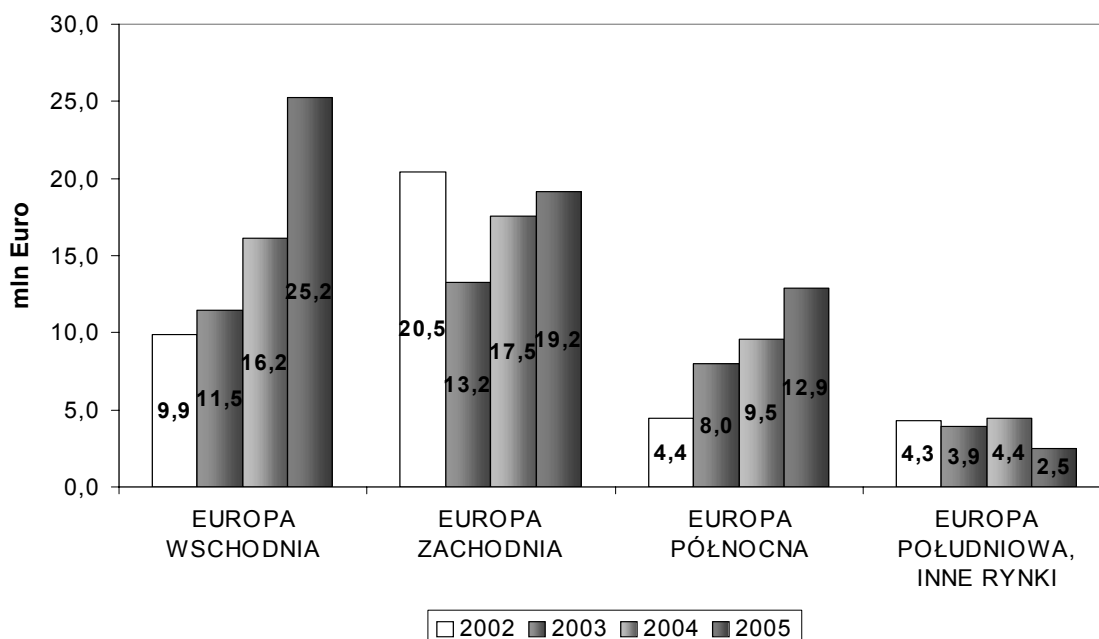
Jedną z głównych przyczyn tak wysokiego przyrostu sprzedaży w Europie Wschodniej jest konsekwentny rozwój sieci dystrybucji. Amica dotychczas z powodzeniem koncentrowała się na umocnieniu swojej pozycji w największym regionie moskiewskim. Kolejnym krokiem jest rozwój w dalszych regionach Rosji i byłych republikach ZSSR (m.in. Kazachstan, Białoruś,

Syberia). Oprócz tego wśród czynników sukcesu Amica w Rosji wymienić należy umacnianie własnej marki Hansa. Efektem jest wzrost liczby klientów, którzy wybierają wyroby z tą marką.

Sprzedaż w Europie Północnej (stanowiąca 22% eksportu) wzrosła rok do roku o 35%. W tym regionie motorem rozwoju jest należąca do Amiki firma Gram. Gramowi udaje się z powodzeniem podpisywać kontrakty z największymi sieciami w Skandynawii i umacniać tym samym swoją tradycyjnie dobrą pozycję na rynku.

Kolejnym regionem, gdzie sprzedaż znacznie wzrosła w stosunku do roku poprzedniego jest Europa Zachodnia (sprzedaż do tego regionu stanowiła w pierwszym półroczu 2005 32% całości eksportu). W stosunku do 2004 nastąpił wzrost o 9%. Szczególnie widoczny był wzrost sprzedaży w Niemczech, gdzie Amica nawiązała kontakty z kilkoma nowymi, perspektywicznymi partnerami i umocniła swoje kontakty z dotychczasowymi klientami.

Sprzedaż eksportowa w I półroczu w latach 2002-2005 (asortyment)



Sprzedaż na pozostałych rynkach stanowi 4% całości eksportu.

Zmiany obrotów na poszczególnych grupach produktowych wg ich udziału w całkowitym obrocie eksportu:

Kuchnie FS osiągnięty obrót w I-VI.2005 23mln EUR, co stanowi wzrost w porównaniu z rokiem 2004 o 46%;

Sprzęt grzewczy BI: obrót 17,4mln EUR, wzrost do roku 2004 o 39%

Lodówki BI/FS: obrót 12,8mln EUR, poziom roku 2004

Pralki: obrót 6mln EUR, spadek do roku 2004 o 5%

Towary: obrót 600 tys. EUR, wzrost do roku 2004 o 51% Amica konsekwentnie zwiększa sprzedaż pod markami własnymi. Udział sprzedaży produktów pod marką własną osiągnął w pierwszym półroczu 2005 75% całości obrotów (w pierwszym półroczu 2004 było to 61%).

Wyniki finansowe w I półroczu 2005 roku.

Skład Grupy Kapitałowej Amica

W skład Grupy kapitałowej Amica Wronki S.A. wchodzi następujące jednostki:

Amica Wronki S.A. z siedzibą we Wronkach,
 Amica Sport Sportowa S.A. z siedzibą we Wronkach,
 Gram Domestic A/S z siedzibą w Danii,
 Sidegrove Holdings Limited z siedzibą na Cyprze,
 Amica International GmbH z siedzibą w Niemczech,
 Amica Commerce s.r.o. z siedzibą w Pradze.

Kształtowanie się skonsolidowanego wyniku finansowego Grupy:

Przychody i koszty	I PÓŁROCZE 2005		I PÓŁROCZE 2004		Różnica	Dynamika
	tys. zł	%	tys. zł	%		
<i>kwoty w tys. zł.</i>	1	2	3	4	(1) - (3)	(1) / (3)
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	510 626	100,0%	555 840	100,0%	(45 214)	92%
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	389 865	76,4%	429 047	77,2%	(39 182)	91%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	120 761	23,6%	126 793	22,8%	(6 032)	95%
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	101 138	19,8%	85 938	15,5%	15 200	118%
Zysk (strata) na sprzedaży	19 623	3,8%	40 855	7,4%	(21 232)	48%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(8 406)	-1,6%	(14 910)	-2,7%	6 504	56%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	11 217	2,2%	25 945	4,7%	(14 728)	43%
Wynik na działalności finansowej	(12 012)	-2,4%	(8 866)	-1,6%	(3 146)	135%
Zysk (strata) brutto	(795)	-0,2%	17 079	3,1%	(17 874)	-5%
Podatek dochodowy	2 401	0,5%	3 526	0,6%	(1 125)	68%
Zysk mniejszości	(20)	0,0%	826	0,0%	(846)	
Zysk (strata) netto przypadający na akcjonariuszy Spółki	(3 176)	-0,6%	12 727	2,3%	(15 903)	-25%

Komentując skonsolidowane wyniki finansowe za I półrocze br. należy zaznaczyć, że w badanym okresie wystąpiły zdarzenia powodujące, że nie można dokonać wprost porównania pomiędzy półroczami. Przedmiotowe zdarzenia zostały szczegółowo omówione w dalszej części, w komentarzu do wyników jednostkowych Amica Wronki S.A.

Przychody ze sprzedaży w I półroczu 2005 r. wyniosły 510.626 tys. zł, co stanowi 92% przychodów z I półrocza 2004 r.

Niższa sprzedaż skutkowała wypracowaniem niższego niż w I półroczu 2004 zysku brutto na sprzedaży. Zysk ten wyniósł 120.761 tys. zł. i w relacji do przychodów pozwoliło to na wypracowanie rentowności na poziomie 23,6%, tj. aż o 0,8 p.p. więcej w relacji do I półrocza ubiegłego roku.

Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu wyniosły w I półroczu 2005 101.138 tys. zł. i były o 15 200 tys. zł. wyższe. Wynikało to głównie z powodu wyższych kosztów sprzedaży ściśle związanych z wyższymi przychodami ze sprzedaży eksportowej. Warto podkreślić wzrosty zysków na sprzedaży Gram A/S oraz Amica Sport SSA, które w I półroczu 2005 w stosunku do roku 2004 wzrosły odpowiednio o 3,5 mln zł i 1,3 mln zł.

W analizowanym okresie Grupa osiągnęła o 6 504 tys. zł. korzystniejszy wynik na pozostałej działalności operacyjnej. Nastąpiło to głównie wskutek poprawy jakości sprzedawanych wyrobów na rynku krajowym i skandynawskim, co ma przełożenie na niższe koszty napraw gwarancyjnych. Ponadto w I półroczu b.r. Grupa otrzymała bonusy zakupowe od dostawców komponentów na łączną kwotę 2,3 mln zł.

W wyniku zmiany interpretacji definicji „natychmiastowego kursu wymiany” w I półroczu bieżącego roku, który zgodnie z MSR 21 stosowany jest do wyceny otwartych pozycji bilansowych, poprawie uległ wynik za I kwartał 2005 roku. W pierwszym kwartale 2005 roku do wyceny otwartych pozycji bilansowych stosowano kurs kupna i sprzedaży banku w związku z czym zobowiązania były wykazywane w kwocie w

wyższej, a należności w kwocie niższej. Z początkiem drugiego kwartału do wyceny otwartych pozycji bilansowych przyjęto średni kurs wymiany, co spowodowało konieczność dokonania korekty wyniku za I kwartał br. Łączna korekta wyniku z tego tytułu wyniosła 2.773 tys. zł i spowodowała, że strata za I kwartał br. w wysokości –362 tys. zł zmieniła się na zysk brutto w wysokości 2.411 tys.

Za I półrocze 2005 roku Grupa Amica poniosła stratę netto w wysokości 3,2 mln zł. Należy pamiętać, że wyniki skonsolidowane za I półrocze 2004 roku nie obejmują wyników Amica International (wcześniej Magotry) za I kwartał 2004 roku.

Wyniki finansowe poszczególnych spółek

Amica Wronki S.A.

Komentując wyniki finansowe za I półrocze b.r. (podobnie jak za I i II kwartał tego roku) należy podkreślić, że:

- w I półroczu ubiegłego roku na rynku krajowym mieliśmy do czynienia z wysoką dynamiką sprzedaży wyrobów AGD związaną z zapowiedziami wzrostu podatku VAT na wyroby grzejne od 1 maja 2004 r. – co spowodowało znaczące przesunięcie popytu z drugiej połowy roku na pierwszą.
- w ubiegłym roku Amica Wronki S.A. odnotowała znaczące podwyżki cen surowców (w szczególności stali), na łączną kwotę 13 mln zł, które wykorzystywane są do produkcji wyrobów gotowych. Pierwsze podwyżki cen komponentów zanotowano począwszy od II kwartału ub. R
- począwszy od 1 stycznia 2005 r. uległ zmianie system (model) współpracy ze Spółką Amica International, która dotychczas była pośrednikiem w sprzedaży wyrobów produkowanych we Wronkach na rynki wschodnie (w tym do Rosji), ponosząc jednocześnie całe ryzyko z tym związane. Od tego roku sprzedaż na wschód jest realizowana bezpośrednio przez Amica, co spowodowało m.in. zmianę formy prezentacji części kosztów klienta. Dotychczas umniejszały one cenę sprzedaży Amica Wronki S.A., natomiast w 2005 r. są wykazywane w kosztach ogólnego zarządu (wydatki marketingowe). Z tego tytułu koszty ogólnozakładowe wzrosły w porównaniu z ub.r. o kwotę 3,0 mln zł.

Powyższe fakty powodują, że nie można przeprowadzić prostego porównania wyników finansowych za I półrocze br. z porównywalnym okresem 2004 r.

W pierwszym półroczu 2005 roku przychody łączne ze sprzedaży w Spółce wyniosły 472,9 mln zł. i były niższe o ok. 9% niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. W strukturze przychodów należy odnotować wysoką dynamikę sprzedaży eksportowej (+25% liczone w Euro i 7,5% w ujęciu PLN). W I półroczu 2005 roku udział eksportu w sprzedaży ogółem produktów był wyższy od sprzedaży krajowej i wyniósł 57% (47% w II półroczu 2004). Potwierdza to fakt, że sprzedaż eksportowa będzie w tym roku motorem napędowym Spółki.

W odniesieniu do sprzedaży eksportowej realizowanej w pierwszym półroczu br. należy zaznaczyć, że:

- Amica zwiększyła sprzedaż eksportową o 25% (licząc w EURO) w porównaniu z I półroczem ubiegłego roku,
- najbardziej dynamicznie rozwijała się sprzedaż kuchni (+24%),
- w najwyższym stopniu wzrosła sprzedaż na rynku rosyjskim (+71%) i na rynkach skandynawskich (+26%); na podkreślenie zasługuje również +13%-owy wzrost na rynku niemieckim (dynamika sprzedaży liczona w EURO).

Całość eksportu jest realizowana przez Spółkę w jednej walucie (Euro), podobnie jak większość zakupów importowych. Fakt ten ułatwia zarządzanie przepływami gotówkowymi wyrażonymi w walucie obcej. W I półroczu br. Spółka realizowała sprzedaż eksportową po kursie niższym (4,07) niż w ubiegłym roku (4,73). Skutkowało to (1) zmniejszeniem rentowności eksportu w stosunku do sprzedaży krajowej, (2) zmniejszeniem rentowności sprzedaży ogółem (wyższy udział eksportu w całkowitej sprzedaży). W celu zmniejszenia otwartej pozycji walutowej (eksporter netto) Spółka zawierała transakcje walutowe z terminem zapadalności od 3 do 9 miesięcy. Szacujemy, że w II półroczu b.r. kurs walutowy będzie kształtował się na poziomie z II kwartału. Wobec powyższego nie powinny nastąpić żadne dodatkowe negatywne skutki wynikające z umacniania się złotówki. Aktualnie prowadzone są prace nad polityką zabezpieczeń przepływów walutowych w dłuższym horyzoncie czasowym.

Sprzedaż krajowa w analizowanym okresie jest niższa o ok. 68 mln zł. w porównaniu z I półroczem 2004 r. W uzasadnieniu przedmiotowej różnicy należy zaznaczyć, że zrealizowana przez Spółkę znacznie wyższa sprzedaż w I półroczu ub. r. była efektem przesunięcia popytu w związku ze spodziewanym wzrostem stawki VAT na wyroby grzejne.

Komentarz do rynku krajowego oraz do sprzedaży Amiki na rynku polskim został zamieszczony w pierwszej części opracowania.

W analizowanym okresie Spółka wypracowała 90,4 mln zł. zysku brutto na sprzedaży, osiągając ponad 19%-ową rentowność. Pomimo wzrostu w ubiegłym roku kosztów komponentów oraz zwiększającego się udziału sprzedaży eksportowej (która na tym poziomie jest mniej rentowna od sprzedaży krajowej), Spółce udało się zachować rentowność na poziomie zbliżonym do poziomu z I półrocza 2004 roku.

Wyższe koszty sprzedaży i ogólnego zarządu (+13,5 mln zł.) są wynikiem wzrostu kosztów marketingowych związanych głównie z realizacją kampanii reklamowej w telewizji oraz promocji regionalnych w kraju i za granicą (promocja marki Amica i Hansa). Efektem tego jest niższa rentowność na poziomie zysku na sprzedaży w I półroczu 2005.

Korzystniejszy wynik na pozostałej działalności operacyjnej, jest głównie wynikiem dalszej poprawy jakości sprzedawanych wyrobów (na rynku krajowym i skandynawskim), co skutkuje niższymi kosztami napraw gwarancyjnych. W II kwartale b.r. Amica otrzymała bonusy zakupowe od dostawców komponentów za I półrocze na łączną kwotę 2,3 mln zł.

Poprawa salda na działalności finansowej wynika głównie z korzystnych efektów transakcji zabezpieczających przed ryzykiem walutowym, niższych kosztów obsługi długu oraz z tytułu otrzymania od Spółki Sidegrove Holdings Ltd dywidendy za 2004 r. w kwocie około 6,8 mln zł. (nie występuje w skonsolidowanym RZiS Grupy).

Gram A/S

W I półroczu br. Gram A/S wypracował blisko 4,5 mln DKK (2,5 mln zł) więcej marży na sprzedaży, co było efektem z jednej strony wyższych przychodów o 15,5 mln DKK (8,5 mln zł), a z drugiej z wyższej o 1,0 p.p. marży na sprzedaży. Wzrost marży świadczy o utrzymywaniu korzystnej struktury mixu odbiorców oraz mixu sprzedawanych produktów zapoczątkowanej przez Gram A/S w 2004 roku. Wypracowane w I półroczu zyski są o tyle ważne, że zostały osiągnięte w okresie poprzedzającym właściwy sezon. W drugim kwartale 2005 Gram A/S zwiększył sprzedaż o około 29% w stosunku do drugiego kwartału 2004 roku. Wzrost przychodów osiągnięto przede wszystkim dzięki kontynuacji ekspansji na rynku duńskim. Marża na tej sprzedaży była w drugim kwartale tego roku o około 2,5 mln DKK (1,4 mln zł) wyższa niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

W wyniku realizacji programu restrukturyzacji kosztów, koszty operacyjne Gram A/S w I półroczu 2005 były o ok. 1,2 mln DKK (0,7 mln zł) niższe niż w analogicznym okresie roku 2004. W następstwie

przytoczonych powyżej pozytywnych działań w pierwszej połowie 2005 roku Gram A/S wypracował zysk operacyjny w wysokości około 1,2 mln DKK (0,7 mln zł), podczas gdy w tym samym okresie 2004 roku poniósł stratę w wysokości ok. 4,4 mln DKK. Zysk netto w pierwszym półroczu 2005 roku wyniósł ok. 0,8 mln DKK (0,4 mln zł).

Amica International HgmbH

Sprzedaż Amiki International w I półroczu 2005 była o 28,3% niższa w porównaniu do analogicznego okresu roku 2004. Spadek przychodów jest następstwem decyzji dotyczących roli i funkcji Amica International w ramach Grupy Amica od początku bieżącego roku, polegających na:

realizowaniu całości sprzedaży do krajów byłej WNP bezpośrednio przez Amikę Wronki S.A. z pominięciem Amiki International GmbH jako pośrednika,
ograniczeniu wartości dostaw komponentów z zagranicy do Amica Wronki S.A. za pośrednictwem Amica International GmbH

Pomimo ograniczenia wartości obrotu Amica International w pierwszym półroczu 2005 roku wypracowała 0,3 mln Euro zysku brutto (ok. 1,2 mln zł).

Amica Sport S.S.A.

W I półroczu 2005 Spółka osiągnęła 8,8 mln zł. przychodów ze sprzedaży, które były na zbliżonym poziomie jak w analogicznym okresie ubiegłego roku (8,9 tys.zł). Niższe wpływy z transferów w br. Spółka rekompensowała wyższymi przychodami z pozostałych działalności, w tym w szczególności przychodami z działalności reklamowej.

Dzięki prowadzonej restrukturyzacji kosztów koszty operacyjne wyniosły 9,9 mln.zł. i były niższe o 1,4 mln.zł. niż w analogicznym okresie ubiegłego roku.

Słabsze wyniki sportowe oraz działania w zakresie polityki transferowej przełożyły się na niższe koszty wynagrodzeń. Natomiast niższe koszty zużycia materiałów wynikają z poprawy efektywności w działalności hotelowo-gastronomicznej. Wymienione czynniki spowodowały zmniejszenie straty na sprzedaży do poziomu (1,1) mln.zł. z (2,4) mln zł w roku 2004.

I półrocze 2005 roku zamknęło się ostatecznie wynikiem (0,5) mln zł straty netto. Dla porównania w I półroczu 2004 r. było to 1,8 mln zł zysku. Pogorszenie się wyniku jest wynikiem zrealizowania transakcji sprzedaży zawodników w drugiej połowie b.r.

Amica Commerce

I półrocze 2005 roku było dla Amiki Commerce dopiero pierwszym półroczem działalności. W tym okresie Spółka koncentrowała się głównie na zorganizowaniu bazy logistycznej, doborze asortymentu do wymogów rynku, podpisaniu umów z odbiorcami oraz zbudowaniu takich poziomów zapasów magazynowych, które pozwolą na zabezpieczenie dostaw do głównych klientów. Z uwagi na początkową fazę działalności Spółki na rynku czeskim Amica Commerce poniosła stratę w I półroczu bieżącego roku w wysokości 0,7 mln zł, przy sprzedaży na poziomie ok. 2,8 mln zł. Strata po pierwszym półroczu wynika ze zbyt niskiego poziomu sprzedaży, która będzie dynamizowana w kolejnych kwartałach.

Sidegrove Holding Ltd

Spółka cyprijska jest jedyną Spółką w grupie Amica Wronki, która nie prowadzi ani działalności handlowej ani produkcyjnej. Wyniki finansowe SH Ltd są głównie wynikiem przeszacowania wartości majątku finansowego lub wyniku na sprzedaży tego majątku. W I półroczu bieżącego roku Spółka Sidegrove Holdings Ltd wykazała stratę w wysokości ok. 7,4 mln zł (2,3 mln USD). Ujemny wynik Spółki wynika przede wszystkim z przeszacowania wartości akcji Amica Wronki S.A. Przedmiotowe akcje stanowią, obok udziałów w Amica International HgmbH, główny składnik majątku Sidegrove Holding Ltd. Wycena akcji Amica następuje według wartości rynkowej na dany dzień bilansowy. Różnica z

przeszacowania jest odnoszona w wynik finansowy danego okresu. Wartość przeszacowania z tego tytułu wyniosła po pierwszym półroczu 2005 roku ok. –5,9 mln zł (-1,8 mln USD).

Zyski lub straty z tytułu przeszacowania wchodzą w skład korekt konsolidacyjnych i nie są uwzględniane w wynikach skonsolidowanych Amica Wronki S.A. Na koniec czerwca bieżącego roku SH Ltd było w posiadaniu 729.332 akcji Amiki Wronki S.A. W porównaniu do stanu z końca 2004 roku ilość akcji Amiki Wronki w posiadaniu Sidegrove zmniejszyła się o 45.455 akcji w wyniku transakcji sprzedaży. Wspomniana transakcja była szczegółowo opisana w komentarzu do wyników jednostkowych Amica Wronki S.A. za I kwartał bieżącego roku.

(*) W przypadku Spółek zagranicznych komentarze opierają się o dane finansowe za 2004 i 2005 r. wyrażone w walutach danego kraju.

Sytuacja finansowa Grupy

Analiza bilansu

AKTYWA	Stan na 30.06.2005		Stan na 31.12.2004		Dynamika
	tys. zł	udział %	tys. zł	udział %	
1	2	3	4	5	(2)/(4)
A. Aktywa trwałe	404 867	51,4%	402 466	52,6%	101%
1. Wart. niematerialne	28 715	3,6%	27 133	3,5%	106%
2. Wartość firmy jedn. podporządkowanych	14 400	1,8%	14 400	1,9%	100%
3. Rzeczowe aktywa trwałe	335 417	42,6%	334 392	43,7%	100%
4. Należności długoterminowe	236	0,0%	274	0,0%	86%
5. Inwestycje długoterminowe	12 720	1,6%	13 149	1,7%	97%
6. Długoterminowe RMK	13 379	1,7%	13 118	1,7%	102%
B. Aktywa obrotowe	382 350	48,6%	362 843	47,4%	105%
1. Zapasy	112 885	14,3%	111 454	14,6%	101%
2. Należności krótkoterminowe	256 821	32,6%	229 981	30,1%	112%
3. Inwestycje krótkoterminowe	8 423	1,1%	20 515	2,7%	41%
4. Krótkoterminowe RMK	4 221	0,5%	893	0,1%	473%
RAZEM AKTYWA	787 217	100,0%	765 309	100,0%	103%

Suma bilansowa zwiększyła się o 21,9 mln zł w stosunku do końca poprzedniego roku, co było następstwem głównie wzrostu wartości należności krótkoterminowych po stronie aktywów oraz zobowiązań długoterminowych po stronie pasywów. Analizując aktywa ogółem należy stwierdzić, że zmieniła się relacja pomiędzy aktywami obrotowymi i aktywami trwałymi. Nastąpił wzrost udziału aktywów obrotowych z 47,4% wartości aktywów ogółem do 48,6%. Wielkość aktywów trwałych pozostała na zbliżonym poziomie jak na koniec 2004 r.

PASywa	Stan na 30.06.2005		Stan na 31.12.2004		Dynamika
	tys. zł	udział %	tys. zł	udział %	
1	2	3	4	5	(2)/(4)
A. Kapitał własny, w tym:	295 741	37,6%	297 400	38,9%	99%
1. Kapitał zakładowy	17 475	2,2%	17 475	2,3%	100%
2. Akcje własne	(23 288)	-3,0%	(24 736)	-3,2%	94%
3. Kapitał zapasowy	309 519	39,3%	278 398	36,4%	111%
4. Kapitał z aktualizacji wyc.	15 471	2,0%	15 535	2,0%	100%
5. Różnice kursowe z przelicz.	(14 571)	-1,9%	(16 833)	-2,2%	87%
5. Zysk/Strata z lat ubiegłych	(5 836)	-0,7%	(18 681)	-2,4%	31%
6. Zysk/Strata netto	(3 176)	-0,4%	43 820	5,7%	-7%
B. Kapitał mniejszości	147	0,0%	2 422	0,3%	6%
C. Zobowiązania i rezerwy	491 476	62,4%	467 909	61,1%	105%
1. Rezerwy na zobowiązania	63 173	8,0%	51 455	6,7%	123%
-krótkoterminowa	35 780	4,5%	23 578	3,1%	152%
-długoterminowa	27 393	3,5%	27 877	3,6%	98%
2. Zobowiązania długoterminowe	133 718	17,0%	100 422	13,1%	133%
3. Zobowiązania krótkoterminowe	294 117	37,4%	313 847	41,0%	94%
4. Rozliczenia MK	468	0,1%	2 185	0,3%	21%
RAZEM PASywa	787 217	100,0%	765 309	100,0%	103%

Na koniec czerwca 2005 roku majątek trwały Grupy był finansowany w 73% kapitałem własnym, praktycznie na poziomie z końca 2004 roku. Poprawie uległy wskaźniki płynności.

Wskaźnik płynności I stopnia osiągnął poziom 1,16, podczas gdy na koniec 2004 roku wyniósł 1,07. Natomiast wskaźnik płynności szybkiej wyniósł na koniec czerwca 0,82 i był lepszy od poziomu z roku końca ubiegłego o 10%. Poziom kapitału pracującego wzrósł z 23,2 mln.zł. do 52,0 mln.zł.

Amica Wronki S.A.

W ciągu ostatnich 12 miesięcy Spółka dążyła do obniżenia poziomu zadłużenia oraz do poprawy struktury finansowania aktywów. Poziom zadłużenia Spółki spadł rok do roku z poziomu 62% do 59%, natomiast zadłużenie kapitału własnego ze 159 % do 142%. W tym samym okresie suma bilansowa wzrosła o 46 mln zł. Oznacza to, że przyrost aktywów w większości finansowany był kapitałem własnym. Kapitał własny Spółki należny akcjonariuszom Spółki, wzrósł w tym czasie o ponad 38 mln zł. Wiązało się to po pierwsze z decyzją akcjonariuszy o zatrzymaniu na kapitale zapasowym zysku wypracowanego w 2004 roku (29,5 mln zł) oraz po drugie ze sprzedażą akcji własnych, będących w posiadaniu spółki zależnej Sidegrove Holding Ltd.

Spółka zwiększyła od 30 czerwca 2004 roku udział kapitału stałego w finansowaniu aktywów z 57% do 59%. Pierwszą przyczyną tej poprawy był, opisany powyżej, przyrost kapitału własnego, natomiast drugą utrzymanie na stabilnym poziomie finansowania obcym kapitałem długoterminowym. Nowe inwestycje jak: budowa magazynu wyrobów gotowych oraz odnowa linii grzewczej finansowane są długoterminowymi kredytami inwestycyjnymi o 7-letnim terminie spłaty.

Zmiana modelu współpracy z Amica International skutkowałą również skróceniem terminów zapłaty za zobowiązania wobec dostawców komponentów, które do końca ubiegłego roku były kupowane za pośrednictwem Amica International (AI). Pomimo tego, że AI regulowała swoje zobowiązania wobec przedmiotowych dostawców w terminach od 30 do 60 dni odsprzedawała je Amica Wronki SA z 60-dniowym terminem płatności (udzielała kredytu kupieckiego). Począwszy od 1 stycznia tego roku Amica Wronki SA sprowadza większość z tych komponentów bezpośrednio od dostawców na warunkach, takich

samych jak wcześniej Amica International. Skutkiem tego jest skrócenie poziomu rotacji zobowiązań handlowych z 68 do 62 dni. Oznacza to konieczność zwiększania limitów kredytów obrotowych w celu finansowania rosnących aktywów Spółki. Jednak przy obecnej tendencji spadku stóp procentowych w Polsce (stopa referencyjna NBP wynosi obecnie 4,75% przy 6% rok wcześniej) mniej odczuwalny jest wzrost kosztu finansowania.

Wspomniany już powyżej wzrost sumy aktywów miał dwie podstawowe przyczyny. Pierwszą z nich była zmiana formy prezentacji udziałów w Spółce zależnej Sidegrove Holding Ltd., po sprzedaży przez nią akcji Amica Wronki S.A. Udziały w tej spółce, które do tej pory prezentowane były w kapitale własnym jako „Akcje własne do zbycia”, po sprzedaży akcji Amica Wronki S.A. powiększyły początkowo wartość inwestycji krótkoterminowych o 20,6 mln zł, po czym część z nich na kwotę 10 mln umorzono. Po drugie Spółka dokonując inwestycji w majątek rzeczowy podniosła jego wartość netto w ciągu ostatniego roku o 3 mln zł.

Po stronie aktywów obrotowych o ponad 40 mln zł. zwiększyły się należności krótkoterminowe. Wzrost ten nastąpił wskutek okresowego wydłużenia terminów płatności. Podobny efekt pod kątem terminów spływu należności dało przejęcie od Amica International części rynków eksportowych. W poprzednich warunkach biznesowych Amica International regulowała swoje zobowiązania wobec Amica Wronki S.A. wcześniej niż czynili to wobec niej jej odbiorcy. Przyrost należności handlowych zneutralizowano częściowo zmniejszeniem stanów magazynowych o kwotę 8 mln zł.

Jednym z podstawowych celów w tym roku jest dalsza poprawa struktury finansowania aktywów. Realizując ten cel Spółka utrzymywała wskaźnik ogólnej płynności powyżej 1,0 (wzrósł on rok do roku z 1,02 do 1,12). W tym samym czasie kapitał obrotowy netto zwiększył się z 6,8 mln do 38,3 mln. W kolejnych dwóch kwartałach tego roku Amica Wronki S.A. będzie dążyła do dalszej poprawy sytuacji bilansowej i płatniczej.

Gram A/S

Pierwsze dwa kwartały były kolejnymi z rzędu, w których Spółka wypracowała dodatnie wyniki finansowe. Dzięki temu struktura bilansowa Gram AS uległa na koniec czerwca 2005 r. dalszej poprawie. Zwiększenie rentowności oraz sprzedaży przełożyło się automatycznie na poprawę płynności spółki. W pierwszym półroczu tego roku Gram zmniejszył swoje zadłużenie wobec spółki Sidegrove Holdings Ltd o kwotę 3,8 mln zł. Całkowita spłata zaciągniętej, przed dwoma laty pożyczki powinna nastąpić do końca 2005 r. Biorąc pod uwagę charakter działalności Spółki wszystkie wskaźniki bilansowe kształtują się na zadowalającym poziomie.

Amica International HgmbH

Zmiany w bilansie Amica International na koniec pierwszego półrocza br. są odzwierciedleniem decyzji dotyczących zmiany roli Amica International w Grupie. W wyniku ograniczenia skali działalności jako pośrednika w transakcjach z Amiką Wronki SA w bilansie AI zmniejszyły się z jednej strony należności, a z drugiej zobowiązania handlowe. W efekcie nastąpił spadek sumy bilansowej o ok. 9 mln Euro (36,7 mln zł). Jednocześnie w porównaniu do stanu z końca czerwca 2004 ponad 2-krotnie zwiększyła się wartość zapasów towarów w związku ze wzrostem znaczenia działalności hurtowej Amica International na terenie Niemiec. Spadkowi wartości majątku obrotowego towarzyszyła poprawa wskaźnika zadłużenia ogółem, który na koniec czerwca bieżącego roku wyniósł 89% i był niższy niż na koniec roku 2004 o 3 p.p.

Amica Sport S.S.A

W I półroczu 2005 suma bilansowa zmniejszyła się o 1,3 mln zł wskutek spadku należności krótkoterminowych po stronie aktywów oraz zobowiązań długoterminowych po stronie pasywów. Pierwsze związane jest z realizacją płatności z tytułu transferu zawodników, drugie natomiast ze spłatą przez S.S.A. części kredytu inwestycyjnego na budowę hotelu.

Poprawie uległa struktura aktywów ponieważ nastąpił wzrost udziału aktywów trwałych z 82,5% do 85,7% kosztem spadku aktywów obrotowych z 17,5% do 14,3%.

Po stronie pasywów należy odnotować niższy poziom zobowiązań na 30 czerwca 2005 roku, który wynosi 16,4 mln zł. i jest o 0,7 mln zł. niższy niż na początku roku, głównie poprzez zmniejszenie zobowiązań kredytowych. Jednocześnie wskaźnik zadłużenia ogólnego zmniejszył się o 0,2 p.p. do poziomu 51,9%.

Sidegrove Holdings Ltd

Sytuacja majątkowa Spółki na koniec czerwca bieżącego roku nie uległa znaczącej zmianie w stosunku do końca roku 2004. Blisko 100% sumy bilansowej stanowiły kapitały własne. Aktywa spółki w części składały się z majątku obrotowego, o wartości około 6,4 mln zł. Spadek wartości majątku obrotowego na dzień 30 czerwca 2005 w stosunku do stanu na koniec roku 2004 wynika przede wszystkim z decyzji o wypłacie dywidendy do Amica Wronki S.A. z zysku wypracowanego w roku 2004. Łączna wartość wypłaconej dywidendy wyniosła 6,8 mln zł. Pozostała część środków obrotowych także docelowo trafi do Amica Wronki S.A. w formie obniżenia kapitału. Majątek trwały SH Ltd składa się głównie z dwóch składników:

akcji Amica Wronki S.A. w ilości 729.332 akcji, wycenionych na koniec czerwca 2005 r. po kursie 29,5 zł/akcje, które nie podlegają konsolidacji z Amica Wronki S.A. podobnie jak i skutki przeszacowania do wartości rynkowej.

udziałów w Spółce Magotra HgmbH (6,2 mln USD), które traktowane są jako inwestycja długoterminowa i podlegają konsolidacji z Amica Wronki S.A. według metody pełnej.

() W przypadku Spółek zagranicznych komentarze opierają się o dane finansowe wyrażone w walutach danego kraju.*

Analiza wskaźnikowa

- **Wskaźniki rentowności**

Wskaźniki rentowności (zyskowności) mierzą zdolność Grupy jako całości lub też jej poszczególnych składników majątkowych oraz kapitałów do generowania zysku.

Nazwa Wskaźnika	I pół/05	I pół/04	Formuła obliczeniowa
Rentowność brutto na sprzedaży	23,6%	22,8%	Zysk brutto na sprzedaży * 100 % / Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów
Rentowność operacyjna	2,20%	4,67%	Zysk operacyjny * 100 % / Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów
Rentowność sprzedaży brutto	-0,14%	3,07%	Wynik finansowy brutto * 100 % / Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów
Rentowność sprzedaży netto	-0,61%	2,44%	Wynik finansowy netto * 100% / Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

W I półroczu wzrósł tylko wskaźnik rentowności brutto na sprzedaży, natomiast pozostałe wskaźniki rentowności uległy pogorszeniu w stosunku do analogicznego okresu 2004 roku, co jest następstwem gorszych wyników Amiki Wronki S.A. w tym okresie 2005.

- Wskaźniki płynności finansowej**

Wskaźniki płynności finansowej pozwalają ocenić, czy Grupa posiada wystarczające zasoby finansowe do spłacenia zobowiązań krótkoterminowych.

Wskaźniki Płynności Finansowej				
Nazwa Wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	Stan na 30.06.2005	Stan na 31.12.2004
Wskaźnik płynności ogólnej	Majątek obrotowy/ Zobowiązania krótkoterminowe	1,6 - 2,0	1,16	1,07
Szybka płynność	(Majątek obrotowy – Zapasy) / Zobowiązania Krótkoterminowe	0,8 – 1,0	0,82	0,74
Kapitał obrotowy netto	Aktywa obrotowe – Zobowiązania krótkoterminowe	> 0	51 985	23 233

Wskaźnik ogólnej płynności za na koniec I półrocza 2005 roku uległ poprawie w stosunku do końca 2004 roku, z poziomu 1,07 do poziomu 1,16. Stabilizacja tego wskaźnika na poziomie powyżej 1 świadczy o tym, że Grupa posiadała dodatni kapitał obrotowy netto. Wartość tego kapitału na koniec czerwca 2004 roku wynosiła 52,0 mln zł i wzrosła w relacji do końca 2004r o 26,8 mln zł.

Wskaźnik szybkiej płynności koryguje aktywa obrotowe o najmniej płynne składniki. Wskaźnik ten w relacji do końca 2004 r również uległ poprawie i osiągnął wartość 0,82.

- **Wskaźniki finansowania działalności**

Analiza wskaźnikowa struktury finansowania działalności pozwala określić politykę finansową Grupy poprzez określenie stopnia jej zadłużenia oraz możliwości obsługi tego zadłużenia.

Wskaźniki Finansowania Działalności				
Nazwa Wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	Stan na 30.06.2005 r	Stan na 31.12.2004 r
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	Zobowiązania ogółem / Aktywa	0,5 – 0,7	0,62	0,61
Wskaźnik zadłużenia Kapitału własnego	Zobowiązania ogółem / Kapitały Własne	-	1,66	1,58

Wskaźniki zadłużenia w porównaniu do stanu z końca 2004 roku praktycznie pozostały na takim samym poziomie. Stabilizacja poziomów tych wskaźników gwarantuje bezpieczeństwo Grupy pod kątem struktury finansowania.

- **Informacje o obrotach papierami kapitałowymi i dłużnymi.**

W okresie objętym półrocznym sprawozdaniem finansowym Grupa nie dokonywała emisji ani obrotu papierami wartościowymi.

Badania i rozwój

W okresie objętym sprawozdaniem Grupa prowadziła szereg działań rozwojowych, których celem było unowocześnienie i stworzenie nowych wyrobów wytwarzanych przez Grupę.

W dziedzinie sprzętu grzejnego prowadzono następujące prace:

- Nowy design kuchni 500
- Kuchnie FS „600”
- Nowy design piekarnika z frontem szklanym
- Restyling piekarnika INOX classic
- Restylunk Linii estetycznej Soft Line

W dziedzinie sprzętu chłodniczego prowadzono prace w zakresie modernizacji lodówek EML-2005, oraz nad elektroniką bezprzewodową z panelem w drzwiach.

W dziedzinie sprzętu pralniczego prace koncentrowały się głównie w trzech zakresach:

- Wyciszenie pralki
- Wdrożenie pralki 1400rpm

Pralka PC + wyświetlacz LCD oraz wprowadzenie zmian w softerze (regulacja ilości płukań w przycisku "dodatkowe płukanie, pranie intensywne w przycisku "pranie krótkie").

Propozycja co do podziału zysku między akcjonariuszy

Spółka nie wypłacała i nie deklarowała wypłaty dywidendy za 2004 rok.

Informacja o zmianach kadrowych

Zarząd Spółki Amica Wronki S.A. z dniem 15.06. b.r. podjął decyzję o połączeniu pionów: Handlu /Dział Sprzedaży Krajowej, Biuro Handlu Zagranicznego/ i Marketingu Strategicznego. Powstał nowy pion „Sprzedaży i Marketingu” pod kierownictwem Pana Michała Nawrockiego – Wiceprezesa Zarządu ds. Sprzedaży i Marketingu.

Decyzja powyższa została podyktowana koniecznością bliższej współpracy pomiędzy tak kluczowymi obszarami działalności oraz jasnym określeniem odpowiedzialności za politykę handlową i wyniki sprzedaży Spółki.

Ponadto Uchwałą nr 3 NZA Spółki Amica Wronki S.A. z dnia 13 października b.r. powołano na Członka Zarządu, Dyrektora Finansowego Dariusza Szczypińskiego.

Podpisy wszystkich Członków Zarządu

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/funkcja	Podpis
	Jacek Rutkowski	Prezes Zarządu	
	Andrzej Kadziński	Wiceprezes Zarządu	
	Michał Nawrocki	Wiceprezes Zarządu ds. Handlu i Marketingu	
	Bogdan Gleinert	Członek Zarządu	
	Dariusz Szczypiński	Członek Zarządu	

Skonsolidowany bilans

SKONSOLIDOWANY BILANS		Nota numer	w tys. zł	
			stan na 2005-06-30 koniec kwartału /2005	stan na 2004-12-31 koniec poprz. roku /2004
	AKTYWA			
I.	Aktywa trwałe		404 867	402 466
1.	Wartości niematerialne i prawne, w tym:	3	28 715	27 133
-	wartość firmy		5 884	5 947
2.	Wartość firmy jednostek podporządkowanych	3,4	14 400	14 400
3.	Rzeczowe aktywa trwałe	1	335 417	334 392
4.	Należności długoterminowe		236	274
4.1	Od jednostek powiązanych			
4.2	Od pozostałych jednostek		236	274
5.	Inwestycje długoterminowe		12 720	13 149
5.1	Inwestycje w nieruchomości	2	10 169	11 056
5.3	Długoterminowe aktywa finansowe		1 116	2 016
a)	w jednostkach powiązanych, w tym:	8	1 100	2 000
-	udziały lub akcje w jednostkach podporządkowanych wyceniane metodą praw własności			
-	udziały lub akcje w jednostkach zależnych i współzależnych nieobjętych konsolidacją			
b)	w pozostałych jednostkach		16	16
5.4	Inne inwestycje długoterminowe	12	1 435	77
6.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		13 379	13 118
6.1	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	12 947	11 710
6.2	Inne rozliczenia międzyokresowe		432	1 408
II	Aktywa obrotowe		382 350	362 843
1.	Zapasy	7	112 885	111 454
2.	Należności krótkoterminowe	8	256 821	229 981
2.1	Od jednostek powiązanych		9 480	12 135
2.2	Od pozostałych jednostek		247 341	217 846
3.	Inwestycje krótkoterminowe	8	8 423	20 515
3.1	Krótkoterminowe aktywa finansowe		8 423	20 515
a)	w jednostkach powiązanych		0	0
b)	w pozostałych jednostkach		149	
c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		8 274	20 515
3.2	Inne inwestycje krótkoterminowe			
4.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		4 221	893
	A k t y w a r a z e m		787 217	765 309

SKONSOLIDOWANY BILANS		Nota numer	w tys.	
			stan na 2005-06-30 koniec kwartału /2005	stan na 2004-12-31 koniec poprz. roku /2004
	PASYWA			
I.	Kapitał własny	10	295 741	297 400
1.	Kapitał własny przypadający udziałowcom Spółki		295 594	294 978
1.1	Kapitał zakładowy		17 475	17 475
1.2	Należne wpłaty na kapitał zakładowy (wielkość ujemna)			
1.3	Akcje (udziały) własne (wielkość ujemna)		-23 288	-24 736
1.4	Kapitał zapasowy		309 519	278 398
1.5	Kapitał z aktualizacji wyceny		15 471	15 535
1.6	Pozostałe kapitały rezerwowe			
1.7	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych		-14 571	-16 833
a)	dodatnie różnice kursowe		1 911	2 364
b)	ujemne różnice kursowe		-16 482	-19 197
1.8	Zysk (strata) z lat ubiegłych		-5 836	-18 681
1.9	Zysk (strata) netto		-3 176	43 820
1.10	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)			
2.	Udziały mniejszości		147	2 422
II	Zobowiązania i rezerwy		491 476	467 909
1.	Rezerwy na zobowiązania		63 173	51 455
1.1	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	15 233	13 646
1.2	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	12	3 205	3 223
a)	długoterminowa		3 205	3 223
b)	krótkoterminowa			
1.3	Pozostałe rezerwy	11	44 735	34 586
a)	długoterminowe		8 955	11 008
b)	krótkoterminowe		35 780	23 578
2.	Zobowiązania długoterminowe	13	133 718	100 422
2.1	Wobec jednostek powiązanych		11 000	
2.2	Wobec pozostałych jednostek		122 718	100 422
3.	Zobowiązania krótkoterminowe	13	294 117	313 847
3.1	Wobec jednostek powiązanych		7 989	3 049
3.2	Wobec pozostałych jednostek		286 128	310 798
4.	Rozliczenia międzyokresowe		468	2 185
4.1	długoterminowe			
4.2	krótkoterminowe		468	2 185
	P a s y w a r a z e m		787 217	765 309

	Wartość księgowa		318 882	319 714
	Liczba akcji (w szt.)		8737500	8737500
	Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)		36,50	36,59

Pozycje pozabilansowe

POZYCJE POZABILANSOWE		w tys.	
		stan na 2005-06-30 koniec kwartału / 2005	stan na 2004-12-31 koniec poprz. roku / 2004
1	Należności warunkowe	0	0
1.1	Od jednostek powiązanych (z tytułu)	0	0
-	otrzymanych gwarancji i poręczeń		
-			
1.2	Od pozostałych jednostek (z tytułu)		
-	otrzymanych gwarancji i poręczeń		
-			
2.	Zobowiązania warunkowe	27124	34427
2.1	Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)	10133	9724
-	udzielonych gwarancji i poręczeń	10133	9724
2.2	Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)	16991	24703
-	udzielonych gwarancji i poręczeń	77	500
-	dyskonto weksli	16914	24203
	Pozycje pozabilansowe, razem	27124	34427

Skonsolidowany rachunek zysków i strat

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT		Nota numer	w tys.	
			2 kwartały narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-06-30	2 kwartały narastająco / 2004 okres od 2004-01-01 do 2004-06-30
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:		510 626	555 840
-	od jednostek powiązanych		9 776	108 596
1.	Przychody netto ze sprzedaży produktów		453 836	474 906
2.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów		56 790	80 934
II.	Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	1,2	389 865	429 047
-	jednostkom powiązanym		11 609	110 458
1.	Koszt wytworzenia sprzedanych produktów		346 791	373 765
2.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów		43 074	55 282
III.	Zysk (strata) brutto ze sprzedaży		120 761	126 793
IV.	Koszty sprzedaży		22 979	19 415
V.	Koszty ogólnego zarządu		78 159	66 523
VI.	Zysk (strata) ze sprzedaży		19 623	40 855
VII.	Pozostałe przychody operacyjne		7 467	6 940
1.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		9	
2.	Dotacje		78	4 661
3.	Inne przychody operacyjne		7 380	2 279
VIII.	Pozostałe koszty operacyjne		15 873	21 850
1.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		613	9
2.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		680	1 365
3.	Inne koszty operacyjne		14 580	20 476
IX.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej		11 217	25 945
X.	Przychody finansowe		2 032	4 228
1.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:		0	
-	od jednostek powiązanych		0	
2.	Odsetki, w tym:		27	594
-	od jednostek powiązanych			
3.	Zysk ze zbycia inwestycji		78	231
4.	Aktualizacja wartości inwestycji			
5.	Inne		1 927	3 403
XI.	Koszty finansowe	4	14 044	13 094
1.	Odsetki w tym:		10 949	11 599
-	dla jednostek powiązanych		6	87
2.	Strata ze zbycia inwestycji		129	
3.	Aktualizacja wartości inwestycji		900	
4.	Inne		2 066	1 495
XII.	Zysk (strata) przed opodatkowaniem		-795	17 079
XIII.	Podatek dochodowy	3	2 401	3 526
1.	część bieżąca		2 319	3 680
2.	część odroczone		82	154
XVI.	Zysk netto roku obrotowego, z tego:		-3 196	13 553
	przypadający na akcjonariuszy Spółki		-3 176	12 727
	przypadający na udziały mniejszości		-20	826

Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym

ZESTAWIENIE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM		tys. zł	
		2 kwartały narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-06-30	2 kwartał(y) narastająco / 2004 okres od 2004-01-01 do 2004-06-30
I.	Kapitał własny na początek okresu	288 241	231 800
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	9 159	5 465
b)	korekty błędów podstawowych		
Ia.	Kapitał własny na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	297 400	237 265
1.	Kapitał zakładowy na początek okresu	17 475	17 475
1.1.	Zmiany kapitału zakładowego	0	
a)	zwiększenia (z tytułu)		
-	emisji akcji (wydania udziałów)		
b)	zmniejszenia (z tytułu)		
-	umorzenia akcji (udziałów)		
1.2	Kapitał zakładowy na koniec okresu	17 475	17 475
2	Należne wpłaty na kapitał zakładowy na początek okresu		
2.1	Zmiany należnych wpłat na kapitał zakładowy		
a)	zwiększenia (z tytułu)		
b)	zmniejszenia (z tytułu)		
2.2	Należne wpłaty na kapitał zakładowy na koniec okresu		
3	Akcje (udziały) własne na początek okresu	-24 736	-61 063
3.1	Zmiany akcji (udziałów) własnych	1 448	
a)	zwiększenia (z tytułu)		
-			
b)	zmniejszenia (z tytułu)	1 448	17 169
-	sprzedaż i zamiana akcji AMICA	1 448	17 169
3.2	Akcje (udziały) własne na koniec okresu	-23 288	-43 894
4.	Kapitał zapasowy na początek okresu	278 398	277 895
4.1	Zmiany kapitału zapasowego	31 121	1 436
a)	zwiększenia (z tytułu)	32 007	2 213
-	emisji akcji powyżej wartości nominalnej		
-	z podziału zysku (ustawowo)		
-	z podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)	31 577	2 213
-	sprzedaż środków trwałych	430	
b)	zmniejszenia (z tytułu)	886	777
-	pokrycia straty		545
-	odpis firmy		232
-	pozostałe	886	
4.2	Kapitał zapasowy na koniec okresu	309 519	279 331
5.	Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu	7 824	4 269
-	zmiana zasad rachunkowości	7 711	7 711
-	błędy podstawowe		

5.1	Kapitał z aktualizacji wyceny wg MSR	15 535	11 980
5.1	Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	-64	1 883
a)	zwiększenia (z tytułu)	384	1 883
-	zmiana wartości swap	368	
-	przeksięgowanie majątku trwałego do MSR		
-	wartość aktualizacji majątku trwałego	16	
-	przekwalifikowanie prawa wieczystego użytkowania		1 883
b)	zmniejszenia (z tytułu)	448	0
-	zbycia środków trwałych	448	
5.2	Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	15 471	13 863
6.	Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu		
6.1	Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych		
a)	zwiększenia (z tytułu)		
-			
b)	zmniejszenia (z tytułu)		
-			
6.2	Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu		
7.	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych a początek okresu	-16 833	-3 111
a)	zwiększenia	2 262	603
b)	zmniejszenia		907
7.1	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych na koniec okresu	-14 571	-3 415
8.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	23 691	-12 082
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	1 448	-2 246
b)	korekty błędów podstawowych		
8.1	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	25 139	-14 328
8.2	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	47 404	
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	3 812	
b)	korekty błędów podstawowych		
8.3	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	51 216	
a)	zwiększenia (z tytułu)	541	
-	podziału zysku z lat ubiegłych		
-	pozostałe	541	
b)	zmniejszenia (z tytułu)	31 577	
-	przeniesienie na kapitał zapasowy	31 577	
8.4	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	20 180	
8.5	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-23 713	-12 082
a)	zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-2 364	-2 246
b)	korekty błędów podstawowych		
8.6	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	-26 077	-14 328
a)	zwiększenia (z tytułu)	61	-5 339
-	przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia		
-	przejęta strata Gram		-2 782
-	pozostałe	61	-2 557
b)	zmniejszenia (z tytułu)		
8.7	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-26 016	-19 667
8.8	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-5 836	-19 667

9.	Wynik netto	-3 176	12 727
a)	zysk netto		12 727
b)	strata netto	3 176	
c)	odpisy z zysku		
10.	Kapitał udziałowców mniejszościowych na początek okresu	2 422	8 417
a)	zwiększenia (z tytułu)		876
-	udział mniejszości w wyniku finansowym roku bieżącego		826
-	pozostałe		50
b)	zmniejszenia (z tytułu)	2 275	2 022
-	zwiększenie udziału w podmiocie zależnym	2 245	2 022
-	udział mniejszości w wyniku finansowym roku bieżącego	20	
-	pozostałe	10	
10.1	Kapitał udziałowców mniejszościowych na koniec okresu	147	7 271
II.	Kapitał własny na koniec okresu	295 741	263 691
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	295 741	263 691

Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH		w tys. zł	
		2 kwartały narastająco / 2005 okres od 2005-01-01 do 2005-06-30	2 kwartały narastająco / 2004 okres od 2004-01-01 do 2004-06-30
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I.	Zysk przed opodatkowaniem	-795	17 079
II.	Korekty razem	-20 519	27 726
1.	Zyski (straty) mniejszości		
2.	Amortyzacja	17 906	18 909
3.	(Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	247	-13
4.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	3 141	10 648
5.	(Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	6 582	-558
6.	Zmiana stanu rezerw	11 924	7 189
7.	Zmiana stanu zapasów	-1 684	-4 906
8.	Zmiana stanu należności	734	16 986
9.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-52 005	-13 127
10.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-3 553	-1 466
11.	Inne korekty	-1 492	-2 256
12.	Podatek dochodowy zapłacony	-2 319	-3 680
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II) - metoda pośrednia	-21 314	44 805
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I.	Wpływy	3 275	22 686
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	373	604
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		2 069
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	2 359	18 595
a)	w jednostkach powiązanych	308	18 595
-	zbycie aktywów finansowych		14 952
-	dywidendy i udziały w zyskach		
-	splata udzielonych pożyczek długoterminowych		3 148
-	odsetki	308	495
-	inne wpływy z aktywów finansowych		
b)	w pozostałych jednostkach	2 051	
-	zbycie aktywów finansowych	2 048	
-	dywidendy i udziały w zyskach		
-	splata udzielonych pożyczek długoterminowych		
-	odsetki	3	
-	inne wpływy z aktywów finansowych		
4.	Inne wpływy inwestycyjne	543	1 418

II.	Wydatki	-18 801	-35 552
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-11 855	-9 499
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		-1 590
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	-755	-24 385
a)	w jednostkach powiązanych		-24 385
-	nabycie aktywów finansowych		-24 385
-	udzielone pożyczki długoterminowe		
b)	w pozostałych jednostkach	-755	
-	nabycie aktywów finansowych	-259	
-	udzielone pożyczki długoterminowe	-496	
4.	Dywidendy i inne udziały w zyskach wypłacone mniejszości		
5.	Inne wydatki inwestycyjne	-6 191	-78
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-15 526	-12 866
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I.	Wpływy	79 840	26 977
1.	Wpływy netto z emisji akcji (wydania udziałów) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału		
2.	Kredyty i pożyczki	79 840	26 977
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych		
4.	Inne wpływy finansowe		
II.	Wydatki	-55 551	-58 180
1.	Nabycie akcji (udziałów) własnych		
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku		
4.	Spląty kredytów i pożyczek	-44 034	-44 604
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych		
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych		
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-1 659	-766
8.	Odsetki	-9 858	-12 810
9.	Inne wydatki finansowe		
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	24 289	-31 203
D.	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-12 551	736
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-12 241	835
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	26	-163
	zmiana stanu środków pieniężnych z przeliczeń jednostek zależnych	284	
F.	Środki pieniężne na początek okresu	20 515	8 285
G.	Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	8 274	9 021
-	o ograniczonej możliwości dysponowania	1 245	180

Noty do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Informacje ogólne

MSR1.126 Amica Wronki S.A. jest spółką akcyjną zarejestrowaną w Polsce, postanowieniem Sądu Rejonowego w Poznaniu XXII Wydziału Gospodarczego z dnia 7 czerwca 2001 (nr KRS 17514).

Siedziba Spółki mieści się we Wronkach, przy ul. Mickiewicza 52.

Przedmiotem działalności Grupy według PKD 2971, jest:
produkcja elektrycznego i gazowego sprzętu grzejnego oraz elektrycznego sprzętu chłodniczego i pralniczego,
import materiałów i eksport wyrobów,
sprzedaż hurtowa i detaliczna,
sprzedaż usług serwisowych i ciepłych.

Skład osobowy Zarządu na dzień 30.06.2005 roku był następujący:

Jacek Rutkowski	- Prezes Zarządu
Andrzej Kadziński	- Wiceprezes Zarządu
Michał Nawrocki	- Wiceprezes Zarządu
Bogdan Gleinert	- Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej na dzień bilansowy 30.06.2005 roku:

Tomasz Rynarzewski	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
Wojciech Kaszyński	- Członek Rady Nadzorczej
Michał Gałęcki	- Członek Rady Nadzorczej
Stanisław Grynhoff	- Członek Rady Nadzorczej
Jarosław Obara	- Niezależny Członek Rady Nadzorczej
Piotr Osiecki	- Niezależny Członek Rady Nadzorczej

Amica Wronki jest jednostką dominującą w stosunku do spółek: Amica International GmbH, Gram A/S, Sidegrove Ltd, Amica Commerce sro, Amica Sport S.S.A, które to wraz z nią tworzą Grupę kapitałową Amica.

Jednostką dominującą wyższego stopnia dla Grupy Amica jest Holding Wronki S.A

Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

1. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej ("MSSF"). MSSF obejmują standardy i interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz przez Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („IFRIC”).

Niniejsze sprawozdanie prezentowane jest w wersji pełnej, zgodnie z wymogami Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 21 marca 2005 (§ 101.1 pkt. 2b) w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

Zarówno dane za okres objęty sprawozdaniem finansowym jak i dane porównywalne zostały przejrzane przez biegłego rewidenta.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej sporządza Amica Wronki SA, która jest jednostką dominującą. Skład Grupy Amica przedstawiony został w części sprawozdania dotyczącej relacji z podmiotami powiązanymi.

Waluta prezentacji. Poszczególne wartości sprawozdania finansowego prezentowane są w tysiącach złotych.

2. Różnice pomiędzy publikowanym wcześniej a prezentowanym sprawozdaniem finansowym

Zmiany zasad rachunkowości - zastosowanie MSR po raz pierwszy

Grupa przyjęła MSSF po raz pierwszy w 2005 roku, a dniem przejścia na MSSF był 01.01.2004. Ostatnie roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31.12.2004 zostało sporządzone zgodnie z wcześniej stosowanymi polskimi zasadami rachunkowości

Uzgodnienia kapitałów własnych oraz wyniku finansowego wykazywanych zgodnie z wcześniejszymi zasadami z kapitałami własnymi oraz wynikiem finansowym według Międzynarodowych Standardów Rachunkowości zostały zawarte w tabelach na stronach 35 i 36 oraz opisane poniżej.

- **Uzgodnienie stanu kapitałów własnych z tytułu przejścia na MSR (zob. tabela na stronie 35)**
- **Informacja dodatkowa do uzgodnienia kapitałów własnych**

✓ *Rzeczowe aktywa trwałe*

Wycena w wartości godziwej. Ustalenie prawidłowej wartości rzeczowych aktywów trwałych nastąpiło zgodnie z możliwością, którą przewiduje MSSF 1” *Zastosowanie Międzynarodowych Standardów*

Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy” punkt 16 Spółki stosujące MSSF po raz pierwszy mogą zdecydować się na wycenę pozycji rzeczowych aktywów trwałych w wartości godziwej na dzień przejścia na MSSF. Wycena została dokonana na dzień 01.01.2004, przez niezależnego rzeczoznawcę, powołanego w grudniu 2004 roku. Ustalona wartość godziwa traktowana jest w konsekwencji jako zakładany koszt ustalony na ten dzień. W wyniku wyceny nastąpił wzrost części składników rzeczowego majątku trwałego, w wyniku której wartość netto uległa zwiększeniu o kwotę **6.880 tys. zł**. Natomiast część prezentowanego rzeczowego majątku trwałego netto Grupy kapitałowej uległa zmniejszeniu o kwotę **785 tys. zł**. Na dzień 01.01.2004 uległa zwiększeniu wartość netto środków trwałych prezentowanych w sprawozdaniu finansowych przez Grupę kapitałową Amica Wronki S.A. na ogólną kwotę **6.095 tys. zł**. W związku ze zmianą wartości rzeczowego majątku trwałego zwiększeniu uległ kapitał z aktualizacji wyceny o kwotę wzrostu wartości netto majątku (6.880tys.zł), po pomniejszeniu o utworzona rezerwę na podatek dochodowy (1.307 tys. zł). Spadek wartości netto został zaprezentowany w pozycji straty z lat ubiegłych.

✓ *Amortyzacja*

W związku z zastosowaniem zasad MSSF w obszarze wyceny majątku Grupy w wartości godziwej oraz wycofaniem odpisów amortyzacyjnych związanych z prezentacją know-how w wartościach niematerialnych i prawnych zgodnie z MSSF, nastąpiła zmiana ogólnej kwoty amortyzacji za cały 2004 rok w wysokości **74 tys. zł**, odniesiona w całości na „wynik finansowy z lat ubiegłych”. Na kwotę 74 tys. zł składają się dwie korekty:

- 382 tys. zł – (obniżenie wyniku z lat ubiegłych) - korekta amortyzacji za 2004 rok, związana z przeszacowaniem środków trwałych – drugostronnie obniża ona wartość środków trwałych,
- 308 tys. zł - (zwiększenie wyniku z lat ubiegłych) – korekta amortyzacji za 2004 rok, wynikająca z wycofania amortyzacji za rok 2004 od odniesionego w koszty know-how, prezentowanego wcześniej w grupie „wartości niematerialne” – drugostronnie zwiększająca wartości niematerialne.

✓ *Prawo wieczystego użytkowania gruntów*

Spółka dominująca Amica Wronki S.A. posiadała na dzień sporządzenia sprawozdania za 2004 rok nieodpłatnie otrzymane wieczyste prawo użytkowania gruntów prezentowane w aktywach jako „grunty” oraz drugostronnie w pasywach w pozycji „rozliczenia międzyokresowe”. Zgodnie z przyjętymi przez Spółkę zasadami rachunkowości składnik ten podlegał systematycznym odpisom amortyzacyjnym.

Na dzień przejścia na MSSF Spółka zdecydowała o zaniechaniu ujmowania tego prawa w rozliczeniach międzyokresowych i ujęła je w kapitale z aktualizacji wyceny w kwocie wartości początkowej, tj. **2.138 tys. zł**. (drugostronnie zmniejszenie rozliczeń międzyokresowych).

Odwrócono także:

- wcześniej dokonane odpisy amortyzacyjne (**276 tys. zł**) – zwiększenie wartości praw wieczystego użytkowania gruntów oraz drugostronnie zwiększenie niepodzielonego wyniku lat ubiegłych
- oraz pozostałe przychody operacyjne (**320tys. zł**). – obniżenie niepodzielonego wyniku lat ubiegłych oraz drugostronnie zwiększenie rozliczeń międzyokresowych

✓ *Wartości niematerialne i prawne*

W wartościach niematerialnych i prawnych Grupa posiadała pozycję know-how, która nie spełnia warunków definicji aktywów wg MSSF. W związku z tym pozycja ta została spisana, co powoduje spadek wartości aktywów trwałych w łącznej kwocie 1.153 tys. zł. Na tą kwotę składa się ujęta w korekcie amortyzacji za rok 2004 wartość 308 tys. zł oraz wartość korekty na kwotę 1.461 tys. zł tj. wartość pozycji know-how na początek roku 2004. W wyniku spisania pozycji wartości niematerialnych i prawnych nastąpił spadek wartości kapitału własnego z tytułu zmniejszenia wielkości zysk /strata/ z lat ubiegłych.

Dodatkowo, analiza okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych Spółek zależnych wykazała, że wartości niematerialne ujęte w Spółce Gram (nabyte: marka oraz baza odbiorców) mają nieokreślony termin ekonomicznej użyteczności. Z tego względu zaniechano amortyzacji tych składników oraz wycofano amortyzację odniesioną w koszty w 2004 roku (**419 tys. zł**)

✓ *Odpisy wartości firmy*

Dotychczas Grupa Amica amortyzowała powstałą z konsolidacji wartość firmy jednostek podporządkowanych. Zastosowanie MSSF powoduje zaniechanie dokonywania dalszych odpisów amortyzacyjnych i zgodnie z MSSF 3 „*Połączenia jednostek gospodarczych*” wykazuje w wartości netto. Wartość dotychczasowej amortyzacji spisano z wartością początkową pozycji a wycofanie odpisu wpływa na zwiększenie wyniku 2004 roku o **2.995 tys. zł**

Zastopowanie amortyzowania dotyczyło również wartości firmy ujętej w spółce Gram A/S, związanej z transakcją nabycia marki Gram. Dodatkowo wycofano amortyzację naliczoną od tej wartości firmy, a ujętą w kosztach w 2004 roku (**327 tys. zł**)

- **Uzgodnienie wyniku finansowego z tytułu przejścia na MSR (zob. tabela zob. tabela na stronie 36)**
- **Informacja dodatkowa do uzgodnienia wyniku finansowego za I półrocze 2004**

W wyniku wdrożenia MSR wynik finansowy za I półrocze 2004 roku prezentowany w niniejszym raporcie różni się od wyniku prezentowanego w sprawozdaniu za I półrocze 2004 roku z następujących tytułów:

- ✓ odwrócenie odpisów amortyzacji firmy dokonanych **w I półroczu 2004**, które wpłynęło na wzrost wyniku netto o **1.084 tys. zł**.
- ✓ odwrócenie odpisów amortyzacji wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie ekonomicznej użyteczności za okres **I półrocza 2004 roku**, które wpłynęło na zwiększenie wyniku netto okresu o **373 tys. zł**

Zmiany w zakresie MSR wprowadzone po opublikowaniu sprawozdania za I kwartał 2005

- ***Różnice kursowe z wyceny na dzień bilansowy***

W prezentowanym przez Grupę sprawozdaniu skonsolidowanym za I kwartał 2005 roku przyjęto, iż definiowany zgodnie z MSR 21 kurs natychmiastowej wymiany stosowany do wyceny otwartych pozycji bilansowych jest różny od kursu stosowanego przez Grupę dla potrzeb wyceny wg Ustawy o rachunkowości. W wyniku zastosowania kursu definiowanego przez MSR powstały dodatkowe ujemne różnice kursowe i na dzień 31.12.2004 roku ich wartość wynosiła **-2.455 tys. zł**. Kwota ta została odniesiona w pozycję zysku netto roku obrotowego. Różnice kursowe wynikające z zastosowania kursu wyceny wg zasad MSR zostały także ujęte we wszystkich prezentowanych w tym sprawozdaniu okresach sprawozdawczych.

W sprawozdaniu za drugi kwartał 2005 roku Grupa Kapitałowa Amica Wronki przyjęła dopuszczaną przez MSR zasadę, że nie występują różnice pomiędzy stosowanym kursem natychmiastowej wyceny otwartych pozycji bilansowych zgodnym z definicją MSR 21, a kursem stosowanym dla wyceny otwartych pozycji bilansowych wg zasad Ustawy o rachunkowości. (Przez kurs natychmiastowej wymiany Grupa rozumie kurs średni NBP z dnia bilansowego.) W wyniku

przyjętej zasady wszystkie dane prezentowane w pierwszym kwartale 2005 roku zostały skorygowane o ujęte wcześniej różnice kursowe wynikające z zastosowania różnych kursów wyceny dla potrzeb Ustawy o rachunkowości i potrzeb MSR.

Zmiany zasad rachunkowości zgodne z polskimi przepisami prawa bilansowego

Jednym z etapów prowadzonych w 2004 roku prac przygotowawczych do wdrożenia MSR był przegląd majątku trwałego Grupy w obszarze zastosowania prawidłowych okresów ekonomicznej użyteczności tych składników. Wynikiem przeprowadzonego przeglądu tych okresów było ich wydłużenie, a co z tym idzie obniżenie poziomu odpisów amortyzacyjnych. Ta zmiana szacunków zaszkodziła obniżeniem kosztów amortyzacji za rok 2004, ujętym w wyniku finansowym tego roku.

Ponieważ opublikowane wcześniej sprawozdanie finansowe za I półrocze 2004 roku zawierało amortyzację obliczoną przy zastosowaniu poprzednich okresów amortyzacji, jego dane zostały skorygowane o kwotę 5.810 tys. zł odzwierciedlającą zmianę poziomu kosztów amortyzacji związaną z wydłużeniem okresów amortyzacyjnych. Korekta ta wpłynęła na podwyższenie prezentowanego wyniku za I półrocze 2004. Jednocześnie utworzono rezerwę na podatek dochodowy z tego tytułu. Wpływ netto zmian na wynik finansowy I półrocza 2004 roku wyniósł 4.706 tys. zł (zob. tabela na stronie 36)

Wyszczególnienie	Stan na 31.12.2003			Stan na 30.06.2004			Stan na 31.12.2004		
	Poprzednie zasady wg UOR	Korekta przejścia na MSR	Bilans otwarcia wg MSSF	Poprzednie zasady wg UOR	Korekta przejścia na MSR	Bilans otwarcia wg MSSF	Poprzednie zasady wg UOR	Korekta przejścia na MSR	Bilans otwarcia wg MSSF
Aktywa Trwałe	394 811	4 847	399 658	403 623	6 545	410 168	394 464	8 002	402 466
Wartości niematerialne i prawne	29 943	-1 461	28 482	36 019	-780	35 239	27 540	-407	27 133
Wartość firmy jednostek podporządkowanych	4 561		4 561	15 477	1 084	16 561	13 980	420	14 400
Rzeczowe aktywa trwałe	334 090	6 308	340 398	327 333	6 241	333 574	328 403	5 989	334 392
Inwestycje długoterminowe	11 920		11 920	11 318		11 318	11 149	2 000	13 149
Należności długoterminowe							274		274
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	14 297		14 297	13 476		13 476	13 118		13 118
Aktywa obrotowe	331 193	0	331 193	340 552	0	340 552	364 843	-2 000	362 843
Zapasy	105 631		105 631	114 611		114 611	111 454		111 454
Należności krótkoterminowe	216 604		216 604	211 365		211 365	229 981		229 981
Inwestycje krótkoterminowe	8 284		8 284	12 120		12 120	22 515	-2 000	20 515
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	674		674	2 456		2 456	893		893
Aktywa razem	726 004	4 847	730 851	744 175	6 545	750 720	759 307	6 002	765 309
Kapitał własny	231 800	5 465	237 265	256 582	7 109	263 691	288 241	9 159	297 400
Kapitał zakładowy	17 475		17 475	17 475		17 475	17 475		17 475
Akcje własne	-61 063		-61 063	-43 894		-43 894	-24 736		-24 736
Kapitał zapasowy	277 895		277 895	279 331		279 331	278 398		278 398
Kapitał z aktualizacji wyceny	4 269	7 711	11 980	6 152	7 711	13 863	7 824	7 711	15 535
Różnice z przeliczenia jednostek podporządkowanych	-3 111		-3 111	-3 415		-3 415	-16 833		-16 833
Zysk (strata) z lat ubiegłych	-8 581	-2 246	-10 827	-17 575	-2 092	-19 667	-16 317	-2 364	-18 681
Zysk (strata) netto	-3 501		-3 501	11 237	1 490	12 727	40 008	3 812	43 820
Kapitał mniejszości	8 417		8 417	7 271		7 271	2 422		2 422
Ujemna wartość firmy							2 646	-2 646	0
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	494 204	-618	493 586	487 593	-564	487 029	468 420	-511	467 909
Rezerwy na zobowiązania	41 227	1 307	42 534	65 705	1 307	67 012	50 148	1 307	51 455
Zobowiązania długoterminowe	122 238		122 238	158 597		158 597	100 422		100 422
Zobowiązania krótkoterminowe	328 343		328 343	260 083		260 083	313 847		313 847
Inne rozliczenia międzyokresowe	2 396	-1 925	471	3 208	-1 871	1 337	4 003	-1 818	2 185
Pasywa Razem	726 004	4 847	730 851	751 446	6 545	750 720	759 307	6 002	765 309

Zbiornicze zestawienie korekt wyniku finansowego wynikających z przejścia na MSSF/MSR							
Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2004				Stan na 31.12.2004		
	Przed korektą MSR	Korekta UoR	Korekta przejścia MSR	Po korekcie MSR	Przed korektą MSR	Korekta przejścia MSR	Po korekcie MSR
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	573 547	0	-17 707	555 840	1 215 564	0	1 215 564
<i>-od jednostek powiązanych</i>	113 255		-4 659	108 596	49 814		49 814
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	491 166		-16 260	474 906	1 098 515		1 098 515
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	82 381		-1 447	80 934	117 049		117 049
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	432 728	-3 660	-21	429 047	893 273	0	893 273
<i>-od jednostek powiązanych</i>	110 458			110 458	98 442		98 442
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	377 446	-3 660	-21	373 765	794 172		794 172
2. Koszt sprzedanych towarów i materiałów	55 282			55 282	99 101		99 101
Zysk(strata) brutto ze sprzedaży	140 819	3 660	-17 686	126 793	322 291	0	322 291
Koszty sprzedaży	19 415			19 415	44 559		44 559
Koszty ogólnego zarządu	69 058	-2 150	-385	66 523	157 107	-746	156 361
Zysk(strata) na sprzedaży	52 346	5 810	-17 301	40 855	120 625	746	121 371
Pozostałe przychody operacyjne	7 064		-124	6 940	24 396		24 396
Pozostałe koszty operacyjne	39 755		-17 905	21 850	77 845		77 845
Zysk(strata) na działalności operacyjnej	19 655	5 810	480	25 945	67 176	746	67 922
Przychody finansowe	4 228			4 228	24 752	71	24 823
Koszty finansowe	13 094			13 094	36 440		36 440
Zysk (strata) na działalności gospodarczej	10 789	5 810	480	17 079	55 488	817	56 305
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	74		-74	0			0
Odpis wartości firmy jednostek podporządkowanych	1 084		-1 084	0	2 995	-2 995	0
Zysk (strata) brutto	9 779	5 810	1 490	17 079	52 493	3 812	56 305
Podatek dochodowy	2 422	1 104		3 526	11 465	0	11 465
1. Część bieżąca	3 680			3 680	10 153		10 153
2. Część odroczone	-1 258	1 104		-154	1 312		1 312
Zysk (strata) netto	7 357	4 706	1 490	13 553	41 028	3 812	44 840
Przypadająca akcjonariuszom Spółki	6 531			12 727	40 008		43 820
Przypadająca udziałowcom mniejszościowym	826			826	1 020		1 020

3. Podstawowe zasady rachunkowości

Zasady konsolidacji

Sprawozdania konsolidowanych spółek zagranicznych przeliczane są na walutę prezentacji Grupy (polski złoty) wg następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów, za wyjątkiem składników kapitału własnego – kurs zamknięcia
- pozycje rachunku zysków i strat – kurs średni obliczony dla danego okresu sprawozdawczego
- pozycje kapitału własnego, za wyjątkiem wyniku finansowego – kurs historyczny

Poniższa tabela zawiera zastosowane przy konsolidacji kursy przeliczeniowe:

Zagraniczna Spółka konsolidowana	Waluta prezentacji	Kurs przeliczeniowy dla rachunku zysków i strat		Kurs przeliczeniowy dla bilansu	
		30.06.2005	30.06.2004	30.06.2005	31.12.2004
Amica International GmbH	EUR	4,0802	4,7311	4,0401	4,0790
Gram A/S	DKK	0,5481	0,6357	0,5422	0,5483
Sidegrove Holdings Ltd	USD	3,1754	3,8728	3,3461	3,1886
Amica Commerce sro	CZK	0,1357	N/D	0,1345	0,1350

Wszelkie powstałe różnice kursowe odnoszone są na kapitał własny, jako że jest mało prawdopodobne, że obliczone różnice kursowe zostaną zrealizowane w najbliższych okresach.

Wyłączeniu podlegają następujące transakcje pomiędzy podmiotami grupy:

- wzajemne zobowiązania i należności
- przychody wygenerowane i koszty poniesione, związane z transakcjami wewnątrzgrupowymi
- eliminacja marży obciążające zapasy magazynowe nabyte od pozostałych spółek Grupy

Różnice wynikające z wyłączenia wzajemnych transakcji i obrotów ujmowane są w sprawozdaniu skonsolidowanym jako przychód lub koszt okresu.

Udziały mniejszości obejmują nie należące do Grupy udziały w Spółkach: Sidegrove Ltd (0,25%) oraz Amica International GmbH (0,25%).

Przeliczenia pozycji w walutach obcych:

Wycena bieżąca. Transakcje wyrażone w walutach obcych ujmowane są co do zasady wg kursu średniego NBP obowiązującego na dzień zawarcia transakcji.

Wycena bilansowa: Aktywa pieniężne w walutach obcych wyceniane są na dzień bilansowy wg kursu średniego NBP obowiązującego na ten dzień.

Aktywa niepieniężne w walutach obcych wyceniane wg kosztu historycznego ujmowane są po kursie historycznym.

Aktywa niepieniężne w walutach obcych wyceniane w wartości godziwej ujmowane są po kursie obowiązującym na dzień ustalenia wartości godziwej.

Wszystkie różnice kursowe powstałe w wyniku wyceny bilansowej ujmowane są w odpowiednich pozycjach rachunku zysków i strat.

Przeliczenia sprawozdań jednostkowych spółek zależnych – zob. „Zasady konsolidacji”

Rzeczowe aktywa trwałe

MSR16.73(a)(c) Wycena bieżąca pozycji rzeczowych aktywów trwałych odbywa się według ich ceny nabycia lub kosztu wytworzenia powiększonych o koszty finansowania zewnętrznego – odsetki, które da się bezpośrednio przyporządkować budowie, nabyciu lub wytworzeniu składnika – oraz pomniejszone o wartość końcową składnika.

Wycena bilansowa tych składników dokonywana jest w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wycena środków trwałych w budowie odbywa się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Amortyzacja naliczana jest metodą liniową i odpowiada szacowanemu okresowi ekonomicznej użyteczności aktywa.

Grunty oraz prawa wieczystego użytkowania gruntów nie podlegają amortyzacji.

Poniższa tabela przedstawia zakres stosowanych przez Grupę stawek amortyzacyjnych:

Przedziały stosowanych stawek amortyzacyjnych	
Grupa środków trwałych	przedział stawek
gr.1 - budynki	1,25% - 4,0 %
gr.2 - budowle	1,5% - 6,0%
gr.3 - kotły i maszyny energetyczne	2,85%
gr.4 - maszyny, urządzenia, aparaty	3,0% - 33,3%
gr.5 - specjalistyczne maszyny, urządzenia i aparaty	4,35% - 33,3%
gr.6 - urządzenia techniczne	2,55% - 33,3%
gr.7 - środki transportu	4,35% - 33,3%
gr.8 - narzędzia, przyrządy, ruchomości	2,95% - 50,0%

Wartości niematerialne

Wartość firmy:

Stanowi nadwyżkę ceny nabycia nad udziałem Grupy w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów netto jednostki zależnej, stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia na dzień przejęcia. Jest ujmowana jako osobny składnik aktywów.

Wartość firmy przejęta w ramach połączenia odpowiada płatności dokonanej przez jednostkę przejmującą w oczekiwaniu na przyszłe korzyści ekonomiczne z tytułu aktywów, których nie można pojedynczo zidentyfikować ani ująć.

Wartość firmy nie podlega amortyzacji, ale jest testowana corocznie pod kątem utraty wartości i wykazywana w bilansie wg ceny nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości.

Nadwyżka udziału jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej nad ceną nabycia ujmowana jest (po dokonaniu ponownej wyceny nabytych składników) w rachunku zysków i strat.

Pozostałe wartości niematerialne:

MSR1.110 Wycena bieżąca pozostałych wartości niematerialnych i prawnych dokonywana jest w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia powiększonych o koszty finansowania zewnętrznego – odsetki, które da się bezpośrednio przyporządkować budowie, nabyciu lub wytworzeniu składnika.

Wycena bilansowa następuje wg cen nabycia lub kosztów wytworzenia (z uwzględnieniem aktywowanych kosztów finansowania zewnętrznego), pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

MSR38.118 MSR38.108 Pozostałe wartości niematerialne i prawne, które charakteryzują się określonym okresem użytkowania podlegają amortyzacji metodą liniową przez ten okres. Pozostałe wartości niematerialne, których okres użytkowania jest nieokreślony, nie są amortyzowane lecz podlegają corocznej ocenie pod kątem trwałej utraty wartości

Stosowane dla wartości niematerialnych stawki amortyzacyjne wynoszą od 6,7% do 67%.

MSR1.110 Za wyjątkiem prac rozwojowych spełniających warunki standardu 38 „Wartości niematerialne” Spółka nie aktywuje wartości niematerialnych wytworzonych we własnym zakresie (np. znaków firmowych, wykazów odbiorców itp.) Koszty poniesione na wytworzenie tych składników odnosi się w rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Zgodnie z brzmieniem MSR 38.54 Spółka nie aktywuje również poniesionych kosztów prac badawczych; koszty te obciążają wynik finansowy okresu, w którym zostały poniesione.

Nieruchomości inwestycyjne

MSR40.75(a) Są to grunty, budynki i budowle nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych w tytułu przyrostu wartości lub innych pożytków, np. osiągania przychodów z tytułu czynszów dzierżawnych. Aktywa te nie są użytkowane przez Spółkę.

Nie rzadziej niż na dzień bilansowy inwestycje te wyceniane są wg ceny nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Amortyzacja następuje metoda liniową przez szacunkowy okres ekonomicznej użyteczności inwestycji.

MSR40.(b) Nie dotyczy

MSR40.(c) Nie istnieją trudności w klasyfikacji nieruchomości inwestycyjnych

MSR40(d) (e) Nie dotyczy

MSR40.79(b) W przypadku posiadanych nieruchomości inwestycyjnych w zależności od rodzaju nieruchomości zastosowano stawki amortyzacyjne w wysokości 2,5% i 4,5%.

Instrumenty finansowe (aktywa finansowe oraz zobowiązania finansowe)

MSR32.60(b) MSR32.66 MSR1.108 Wszystkie aktywa oraz zobowiązania finansowe ujmowane są początkowo według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej uiszczonej zapłaty (w przypadku aktywów) lub w wartości godziwej otrzymanej zapłaty (w przypadku zobowiązań).

Po początkowym ujęciu aktywa finansowe klasyfikowane są następująco:

Grupa aktywów lub zobowiązań	Zasada wyceny	Zasady ujęcia w sprawozdaniu finansowym
Aktywa przeznaczone do obrotu	Według wartości godziwej (za wyjątkiem tych, dla których wartości godziwej nie można ustalić)	Różnica z wyceny wykazywana jest odrębnie w sprawozdaniu finansowym oraz ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe
Zobowiązania przeznaczone do obrotu	Według wartości godziwej (za wyjątkiem tych, dla których wartości godziwej nie można ustalić)	Różnica z wyceny wykazywana jest odrębnie w sprawozdaniu finansowym oraz ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe
Pozostałe zobowiązania finansowe	Według zamortyzowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR)	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego.
Pożyczki udzielone i należności własne	Według zamortyzowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR), a w sytuacji, kiedy termin zapłaty nie jest znany według ceny nabycia (np. w przypadku pożyczek bez ustalonego terminu spłaty)	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego.
Aktywa utrzymywane do terminu zapadalności	Według zamortyzowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR)	Różnica z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego.
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Według wartości godziwej (za wyjątkiem tych, dla których wartości	Różnica z wyceny wykazywana jest odrębnie w sprawozdaniu finansowym oraz ujmowana w

	godziwej nie można ustalić)	kapitale z aktualizacji wyceny (w przypadku dodatniej) lub w stracie bieżącego (w przypadku ujemnej po uwzględnieniu nadwyżki wcześniej odniesionej na kapitał).
Aktywa i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu lub dostępne do sprzedaży, których wartości godziwej nie można ustalić.	Według ceny nabycia skorygowanej o odpisy spowodowane utratą wartości.	Składnik aktywów lub pasywów zostaje ujęty w cenie nabycia, do momentu realizacji (np. sprzedaży) takiego składnika. Odpisy spowodowane trwałą utratą wartości odnoszone są w koszty finansowe.

Kryteria stosowane przy ujmowaniu i usuwaniu składników aktywów i zobowiązań finansowych.

Jednostka ujmuje składnik aktywów lub zobowiązań tylko wtedy, gdy staje się stroną umowy tego instrumentu.

Jednostka wyłącza **składnik aktywów** tylko wtedy, gdy:

- wygasają umowne prawa do przepływów pieniężnych ze składnika aktywów albo
- przenosi składnik aktywów a przeniesienie spełnia warunki wyłączenia z bilansu omówione w MSR32.20

Jednostka przenosi składnik aktywów finansowych wtedy i tylko wtedy gdy:

- przenosi umowne prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych z tego składnika
- zatrzymuje umowne prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych ale zgodnie z porozumieniem spełniającym warunki MSR32.19 ma obowiązek przekazania przepływów pieniężnych do jednego lub więcej odbiorców

W momencie wyłączenia składnika aktywów różnicę pomiędzy wartością bilansową a otrzymaną zapłatą oraz wszystkich skumulowanych zysków i strat ujętych w kapitale własnym ujmuje się w wyniku finansowych okresu

Jeżeli przeniesienie nie kwalifikuje się do wyłączenia z bilansu, ponieważ jednostka nadal posiada korzyści oraz ponosi ryzyko wynikające z aktywa, jednostka pozostawia w księgach ten składnik aktywów oraz tworzy dodatkowo zobowiązanie z tytułu otrzymanej zapłaty.

Jednostka wyłącza **składnik zobowiązań finansowych** lub jego część wtedy i tylko wtedy, gdy zobowiązanie wygasło – to znaczy kiedy obowiązek zawarty w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

Różnicę pomiędzy wartością bilansową zobowiązania finansowego lub jego części, które wygasło lub zostało przeniesione na inną stronę, a wartością zapłaty, z uwzględnieniem wszystkich przeniesionych aktywów niepieniężnych lub przyjętych zobowiązań ujmuje się w wyniku finansowym okresu.

Spółka stosuje podział aktywów i zobowiązań finansowych na długo i krótkoterminowe.

MSR32.61 Zwyczajne transakcje zakupu i sprzedaży aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostka ujmuje na dzień ich rozliczenia.

Leasing

MSR1.110 Zgodnie z MSR 17 Grupa definiuje leasing jako umowę, na mocy której w zamian za opłatę lub serię opłat, leasingodawca przekazuje leasingobiorcy prawo użytkowania danego składnika aktywów przez uzgodniony okres.

Zgodnie z polityką finansową część wyposażenia użytkowana jest na podstawie umów leasingu finansowego tzn., że zasadniczo całość ryzyka i wszystkie pożytki z tytułu własności aktywów przysługują Spółce.

Rzeczowe aktywa trwałe użytkowane na podstawie umów leasingu są aktywowane na dzień rozpoczęcia leasingu w niższej z dwóch wartości godziwej leasingowanego środka lub wartości bieżącej minimalnych opłat.

Opłaty leasingowe rozdzielane są pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązania. Koszty finansowe są księgowane bezpośrednio w rachunek zysków i strat.

W przypadku braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingu, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania.

Aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy

MSR1.110 Aktywa z tytułu podatku odroczonego ustalane są w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami kursowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego tworzona jest w wysokości kwoty podatku, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy opodatkowania w przyszłych okresach.

Wysokość tworzonych aktywów i rezerw uwzględnia stawki podatkowe obowiązujące w latach, w których kwoty te wpłyną na wysokość podstawy opodatkowania.

Rezerwy i aktywa nie podlegają kompensacie.

Zmiany stanu aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku ujmuje się w rachunku zysków i strat w roku obrotowym, chyba że pozycje te dotyczą operacji rozliczanych z kapitałem własnym, są one wówczas odnoszone na kapitał własny.

Zapasy

MSR2.36 (a) Zapasy wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego która z tych kwot jest niższa.

- Zapasy materiałów i towarów wyceniane są w cenie nabycia.
- Zapasy wyrobów gotowych wyceniane są w koszcie wytworzenia, obejmującym ogół kosztów bezpośrednio związanych z jednostką produkcji (materiały i robocizna) oraz uzasadnioną część kosztów pośrednich poniesionych przy wytwarzaniu wyrobów gotowych. Przy ustalaniu części pośrednich kosztów przypadającej na wytworzone produkty analizowany jest poziom wykorzystania zdolności produkcyjnych i jego relacja z normalnym poziomem wykorzystania

zdolności produkcyjnych. W przypadku, gdy tzw. nieuzasadniona część kosztów pośrednich stanowi wartość istotną, jest ona odnoszona bezpośrednio w koszty działalności Spółki.

Grupa nie przyjęła rozwiązania alternatywnego proponowanego przez MSR 23 dotyczącego zaliczania do wartości zapasów kosztów finansowania zewnętrznego.

Jeżeli cena nabycia lub koszt wytworzenia zapasów nie mogą być odzyskane, ponieważ zapasy zostały uszkodzone, utraciły swoją przydatność lub jeśli spadły ich ceny na rynku (w przypadku towarów i wyrobów gotowych), Grupa dokonuje odpisu aktualizującego zapasy do wartości netto możliwej do uzyskania. Wartość odpisu obciąża pozostałe koszty operacyjne.

Trwała utrata wartości

Z trwałą utratą wartości mamy do czynienia w sytuacjach, kiedy istnieje duże prawdopodobieństwo, że wykazywany w księgach jednostki składnik aktywów, spełniający warunki MSR36.2, nie przyniesie w przyszłości w znaczącej części lub w całości przewidywanych korzyści ekonomicznych. W sytuacjach takich jednostka dokonuje, w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, odpisu aktualizującego.

Odpis aktualizujący z tytułu trwałej utraty wartości jest nadwyżką wartości bilansowej danego składnika wartości niematerialnych nad jego wartością odzyskiwalną.

Wartość odzyskiwalna odpowiada cenie sprzedaży netto składnika wartości niematerialnych lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Wartość użytkowa jest natomiast bieżącą (zdyskontowaną), szacunkową wartością przyszłych przepływów środków pieniężnych, których wystąpienia oczekuje się z tytułu dalszego użytkowania składnika wartości niematerialnych oraz jego zbycia na koniec okresu użytkowania.

W odniesieniu do odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości spółka stosuje zasady określone w Międzynarodowym Standardzie Rachunkowości 36 „Utrata wartości aktywów”.

W przypadku odpisów aktualizujących w odniesieniu do wartości firmy nie ma możliwości odwrócenia odpisu nawet gdy wystąpią późniejsze zdarzenia usuwające skutki oddziaływania poprzednich negatywnych zdarzeń.

Rezerwy

MSR1.110 Rezerwy tworzone są w Grupie wówczas, gdy:

- na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych
- prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz
- można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku

Stan rezerw jest weryfikowany na każdy dzień bilansowy i jest korygowany w celu odzwierciedlenia bieżącego, najbardziej właściwego szacunku. Jeśli przestało być prawdopodobne, że wystąpienie wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne będzie niezbędne do wypełnienia obowiązku, rezerwę rozwiązuje się.

Grupa do rezerw zalicza między innymi rezerwy na:

- odprawy emerytalne,
- niewykorzystane urlopy,
- naprawy gwarancyjne,
- koszty restrukturyzacji, do której jednostka już się zobowiązała przy uwzględnieniu kryteriów zawartych w MSR 37,
- odszkodowania,
- inne zobowiązania.

Koszty świadczeń pracowniczych

MSR19.120(a) Grupa, zgodnie z MSR-19, ujmuje krótkoterminowe świadczenia pracownicze t.j. wynagrodzenia i składki na ubezpieczenie społeczne, płatne urlopy wypoczynkowe i płatne zwolnienia chorobowe, wypłaty z zysku i premie (jeśli przypadają do zapłaty w ciągu 12 miesięcy od końca okresu) a także świadczenia niepieniężne (m.in. opieka medyczna, mieszkania służbowe) dla aktualnie zatrudnionych pracowników gdy pracownik wykonał pracę w zamian za te świadczenia

Grupa, zgodnie z MSR 19, przyporządkowuje koszt odpraw emerytalnych świadczenia do poszczególnych okresów zatrudnienia zgodnie ze wzorem służącym do ustalania wysokości świadczeń z tytułu programu, chyba że praca w późniejszych latach będzie prowadziła do istotnie wyższego poziomu świadczeń niż praca w latach wcześniejszych.

Posiadane programy określonych świadczeń (zobowiązanie do wypłaty świadczenia emerytalno-rentowego) wycenia się w wartości godziwej utworzonej na ten cel rezerwy. Roczne odpisy na program odnoszone są każdorazowo w wynik finansowy.

Zawarta umowa ubezpieczenia na życie osoby, której ma zostać wypłacone świadczenie emerytalne, ujmowana jest zgodnie z MSR19.104A - w wartości godziwej, jako odrębny składnik aktywów.

Kapitał podstawowy

Wyemitowane akcje zwykłe zaliczane są do kapitału akcyjnego Grupy.

Koszty związane z emisją akcji wykazywane są jako pomniejszenie wpływów z emisji.

Akcje Amica będące w posiadaniu którejkolwiek ze Spółek zależnych Grupy wykazywane są w sprawozdaniu skonsolidowanym jako akcje własne do zbycia, aż do czasu umorzenia lub zbycia tych akcji.

Przychody

MSR18.35(a) Ujmowane są w wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją.

Przychody ze sprzedaży towarów i produktów są ujmowane jeżeli znaczne ryzyko i korzyści wynikające z własności towarów przejdą na kupującego oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są zgodnie z zasadą memoriałową,

Przychody z tytułu dywidend ujmowane są w momencie ustalenia praw akcjonariuszy do dywidendy.

Grupa nie wlicza do ceny swoich produktów kosztów, które będzie musiała ponieść w przyszłych okresach. W związku z tym brak jest podstaw do konieczności wyodrębniania przychodów przyszłych okresów z tego tytułu.

Dotacje

MSR20.39(a) MSR1.110 Ujmowane w księgach rachunkowych gdy istnieje pewność, że dotacja będzie uzyskana oraz gdy spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki.

Dotacje ujmowane są według ich wartości godziwej. W przypadku dotacji o charakterze kosztowym ujmowane są w przychodach współmiennie do kosztów dotowanej operacji. Dotacje do składników aktywów, ujmowane początkowo jako przychody przyszłych okresów, odnoszone są w koszty przez szacowany okres użytkowania składnika (współmiennie do kosztów amortyzacji składnika)

Zabezpieczenia

Sposób ujmowania jedyne go posiadanego przez Grupę instrumentu zabezpieczającego – patrz „Instrumenty zabezpieczające” w notach do skonsolidowanego bilansu.

Grupa jest w trakcie opracowywania polityki zabezpieczeń, która umożliwi stosowanie instrumentów pochodnych jako zabezpieczeń przed, przede wszystkim realizacją ryzyka zmiany kursów walut.

Ważne oszacowania i założenia

MSR1.116 Ustalenie wartości bilansowej niektórych aktywów i pasywów wymaga dokonania oszacowań wpływu niepewnych zdarzeń na te składniki na dzień bilansowy.

Szacunki Grupy które mogą mieć istotny wpływ na wartość bilansową aktywów i zobowiązań dotyczą przede wszystkim obliczeń trwałej utraty wartości, okresu ekonomicznej użyteczności aktywów oraz rezerw.

Szacunki tych pozycji, ze względu na zmienność zastosowanych przy ich obliczaniu założeń, podlegają corocznej weryfikacji, tak aby przyjęły wartość realnie odzwierciedlających przyszłość.

- Szacowana trwała utrata wartości.

Kilka pozycji corocznie testowanych jest pod kątem trwałej utraty wartości (zob. 4. „Trwała utrata wartości”). Wartość odzyskiwalną tych pozycji ustalono w oparciu o wyliczenia wartości użytkowej, która to wymagała zastosowania szacunków m.in. prognozowanych przepływów pieniężnych, zastosowanej stopy dyskontowej. Analiza dokonanych wcześniej obliczeń pod względem ich wrażliwości na zmiany szacunków dowiodła, że jedyną zmienną, która może ulec zmianie jest stopa dyskontowa przyszłych przepływów, jednak zmiana wpłynie pozytywnie na wartość użytkową testowanego składnika, wzmacniając tym samym dowody na brak konieczności dokonywania odpisów aktualizacyjnych.

- Szacowana wysokość rezerw na naprawy gwarancyjne.

Podstawą do oszacowania rezerw na przyszłe naprawy gwarancyjne są historyczny jednostkowy koszt naprawy, szacowana wadliwość wyrobów, średni udział kosztu części zamiennych w koszcie naprawy, rentowność na sprzedaży części zamiennych. Wartość części z wymienionych wyżej

zmiennych może ulec zmianie w przyszłych okresach, wpływając jednocześnie na wysokość rezerwy. Największym ryzykiem zmiany szacunku obarczona jest wartość rezerwy na przyszłe zobowiązania z tytułu napraw gwarancyjnych pralek na rynku krajowym. Związane jest to z krótką historią sprzedaży tego asortymentu oraz z nieustającymi pracami nad zdecydowaną poprawą jakości w zakresie sprzętu pralniczego. 10-procentowa różnica w ilości oszacowanych napraw lub koszcie jednostkowym na tym asortymencie, spowodowałaby różnicę na rezerwie w kwocie ponad 180 tys. zł, co stanowi ponad 1% wartości rezerwy utrzymywanej na dzień 30 czerwca 2005. Rezerwy na naprawy pozostałego asortymentu, z racji wieloletnich doświadczeń w produkcji, sprzedaży i serwisowaniu, obciążone są mniejszym ryzykiem niewłaściwego oszacowania. Dodatkowo szacunki rezerw na zagraniczną część napraw gwarancyjnych obciążone są ryzykiem walutowym, a 10-procentowa zmiana kursu euro w porównaniu do kursu zakładanego przy obliczaniu rezerwy na 30 czerwca 2005 spowodowałaby zmianę wyceny o ponad 900 tys. zł.

Zmiany szacunku poszczególnego składnika sprawozdania finansowego będzie uwzględniana przy obliczaniu zysku/straty netto w okresie, w którym ma miejsce zmiana szacunku, jeśli dotyczy tego okresu lub w okresie, w którym ma miejsce zmiana i w przyszłych okresach, jeżeli dotyczy wszystkich tych okresów. Skutki zmiany szacunku w celu uzyskania porównywalności danych będą zaprezentowane przy zachowaniu kryteriów klasyfikacyjnych zastosowanych w latach poprzednich, tzn. ujęte w tej samej pozycji rachunku zysków i strat, w której sklasyfikowano wcześniej wartość szacunku.

Informacje dotyczące segmentów działalności

MSR14 MSR1.110 Grupa kapitałowa Amica Wronki S.A. jest producentem sprzętu gospodarstwa domowego i jej działalność produkcyjna jest zlokalizowana w jednym miejscu w kraju.

Działalność produkcyjna jest zorganizowana w trzech wyodrębnionych terytorialnie, rzeczowo i organizacyjnie zakładach. Są to zakłady produkujące :

- sprzęt grzejny, do którego zalicza się kuchnie i kuchenki gazowe, elektryczne, elektryczno-gazowe wolnostojące i do zabudowy w meble kuchenne
- sprzęt chłodniczy, do którego zalicza się chłodziarki, chłodziarko-zamrażarki oraz zamrażarki w wielu wariantach pojemności, a także w rozbiciu na sprzęt wolnostojący i do zabudowy
- sprzęt piorący w postaci pralek automatycznych, o zróżnicowanej pojemności suchej bielizny oraz w wielu wariantach obrotów silnika.

Wyróżnione grupy asortymentowe stanowią źródło podstawowych przychodów uzyskiwanych przez Grupę i stanowią one podstawowy segment sprawozdawczości finansowej. Ponadto podstawowy segment, czyli segment branżowy przedstawia istotny element działalności, którym jest działalność handlowa. Poza handlem własnymi wyrobami produkowanymi przez spółkę dominującą, oferta sprzedaży jest dodatkowo uzupełniana i rozszerzana o asortyment towarów pochodzących z zakupów jak zmywarki do naczyń, kuchenki mikrofalowe bądź okapy nadkuchenne. Grupa dokonuje ponadto obrotu materiałami oraz sprzedaje wytworzoną energię ciepłą.

Segment geograficzny, jako uzupełniający informację o działalności Grupy Amica oparty jest o miejsca pozyskiwania przychodów czyli według lokalizacji klientów.

Podział wyniku finansowego wg segmentów branżowych (podział podstawowy)

Wyszczególnienie	Kuchnie		Lodówki		Pralki		Towary		Pozostałe		Ogółem	
	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004
Przychody	265 426	269 282	130 108	152 357	55 541	78 113	24 904	29 401	34 647	26 687	510 626	555 840
Koszty własny sprzedaży	191 292	196 057	108 157	119 936	47 403	63 334	17 757	26 561	25 256	23 159	389 865	429 047
Wynik segmentu												
Wynik brutto na sprzedaży	74 134	73 225	21 951	32 421	8 138	14 779	7 147	2 840	9 391	3 528	120 761	126 793
Koszty sprzedaży											22 979	19 415
Koszty ogólne											78 159	66 523
Zysk na sprzedaży											19 623	40 855
Nieprzypisane przychody											9 499	11 168
Nieprzypisane koszty											21 024	23 751
Koszty napraw gwarancyjnych	1 816	2 032	2 994	2 517	3 652	5 972	365	607	66	66	8 893	11 193
Zysk na działalności kontynuowanej											-795	17 079
Podatek dochodowy											2 401	3 526
Zysk (strata) mniejszości											-20	826
Zysk (strata) netto przypadająca na udziałowców Spółki											-3 176	12 727

Podział bilansu Grupy wg segmentów branżowych (podział podstawowy)

Wyszczególnienie	Kuchnie		Lodówki		Pralki		Towary		Pozostałe		Ogółem	
	30.06 2005	31.12 2004	30.06 2005	31.12 2004	30.06 2005	31.12 2004	30.06 2005	31.12 2004	30.06 2005	31.12 2004	30.06 2005	31.12 2004
Aktywa segmentu	46 453	45 105	89 698	89 271	157 503	163 618	6 020	7 534			299 674	305 528
Nieprzypisane aktywa Grupy											487 543	459 781
Skonsolidowane aktywa ogółem	46 453	45 105	89 698	89 271	157 503	163 618	6 020	7 534	0	0	787 217	765 309
Pasywa segmentu	18 755	6 727	9 921	7 743	45 165	45 033	1 079	408			74 920	59 911
Nieprzypisane pasywa											712 297	705 398
Skonsolidowane pasywa ogółem	18 755	6 727	9 921	7 743	45 165	45 033	1 079	408	0	0	787 217	765 309

Informacje dodatkowe dotyczące segmentów branżowych

Wyszczególnienie	Kuchnie		Lodówki		Pralki		Towary		Pozostałe		Ogółem	
	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004
Nakłady w środki trwałe	7 001	5 761	3 357	1 058	110	342					10 468	7 161
Amortyzacja	1 413	2 094	4 196	6 163	5 990	5 849					11 599	14 106

Przychody ze sprzedaży wg segmentów geograficznych (podział dodatkowy)

W tej części sprawozdawczości według segmentów Grupa prezentuje przychody ze sprzedaży w rozbiciu terytorialnym, według kryterium poziomu uzyskiwanych przychodów.

Kraj	Kraj		Federacja Rosyjska		Skandynawia		Niemcy		Pozostałe		Ogółem	
	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004	I poł 2005	I poł 2004
Przychody ze sprzedaży ogółem	227 864	309 879	84 734	10 734	65 189	65 587	74 512	76 650	58 328	92 990	510 626	555 840

Zaprezentowane w niniejszej nocie przychody ze sprzedaży są łącznymi rzeczywistymi przychodami ze sprzedaży wszystkich spółek Grupy po wyłączeniach konsolidacyjnych.

Zarządzanie ryzykiem finansowym (MSR32.56)

Grupa Amica Wronki narażona jest na następujące rodzaje ryzyka:

- Ryzyko kredytowe
- Ryzyko zmiany stopy procentowej
- Ryzyko zmiany kursu walut
- Ryzyko płynności finansowej

Ryzyko kredytowe

Grupa narażona jest na ryzyko kredytowe w związku z transakcjami sprzedaży prowadzonymi z odbiorcami na zasadzie kredytu kupieckiego.

Każdy z kontrahentów poddawany jest szczegółowej analizie, w ramach której ustalany jest optymalny limit kredytu w powiązaniu z planowanym z nim obrotem i terminem płatności oraz po uwzględnieniu jego aktualnej sytuacji finansowej.

W zarządzaniu ryzykiem kredytowym najważniejszą rolę pełni Komitet ds. Polityki Kredytowej. Komitet jest stałym organem sprawującym nadzór nad oceną ryzyka handlowego związanego z wierzytelnościami handlowymi dystrybutorów i ustalaniem limitu kredytu kupieckiego. Ponadto do zadań Komitetu należy określanie polityki wobec odbiorców posiadających zobowiązania przeterminowane. W procesie sprzedaży i regulowania należności za bieżącą kontrolę i wykonanie ustaleń Komitetu odpowiedzialni są pracownicy Działu Sprzedaży oraz Działu Gospodarki Pieniężnej i Windykacji.

Ponadto Grupa jest w trakcie wdrażania procedur pozwalających na systemowe zarządzanie limitami zadłużenia oraz automatyczna reakcję systemu na nieprawidłowości w dyscyplinie płatniczej odbiorców.

Ryzyko walutowe

W prowadzonej działalności Grupa narażona jest na ryzyko związane ze zmianą kursów walut. Wynika to głównie z faktu, że zarówno po stronie zobowiązań jak i należności handlowych występują pozycje denominowane w walutach obcych (przede wszystkim EURO). Ponadto Spółka narażona jest na ryzyko walutowe w związku z posiadaniem w aktywach majątku finansowego wyrażonego w walutach obcych, co częściowo powiązane jest z omawianym dalej ryzykiem portfela inwestycyjnego.

Celem obniżenia poziomu tego typu ryzyka Spółka stosowała tzw. naturalny hedging (porównywanie poziomu należności ze zobowiązaniami w walucie obcej przy uwzględnieniu terminów ich zapadalności). W przypadku krótkoterminowej nierównowagi w przepływach przeprowadzane są transakcje kupna/sprzedaży walut.

Ryzyko stopy procentowej

W związku z faktem, iż grupa jest dużym kredytobiorcą, pozostawała w I półroczu 2005 istotnie wrażliwa na ryzyko związane ze zmianami stóp procentowych (podpisane umowy kredytowe uzależniają bowiem wysokość płaconych odsetek od zmiennej stopy WIBOR)

Ze względu jednak na oczekiwany przez rynek systematyczny spadek stóp procentowych Grupa nie zabezpieczała się przed realizacją ryzyka związanego ze zmianą wysokości płatności odsetkowych w odniesieniu do kredytów bankowych, za wyjątkiem zawartej w 2000 roku transakcji SWAP

W związku z realizacją inwestycji podjętych w latach 1995-2001 Grupa pozostawała pod silnym wpływem zmiany przepływów pieniężnych związanych z obsługą długoterminowych kredytów zaciągniętych w walucie polskiej. Ryzyko zmiany stóp procentowych było w tamtym okresie na tyle wysokie, że podjęto

decyzję o zawarciu Umowy Nierzeczywistej Transakcji Zamiany Stóp Procentowych. Opis transakcji zamieszczono w nocy 11. „Zobowiązania finansowe. Instrumenty zabezpieczające”.

Ryzyko płynności

Grupa narażona jest na ryzyko płynności w związku z koniecznością dopasowania terminów zapadalności aktywów i pasywów. Polityka terminów płatności w Grupie niweluje w dużej mierze to ryzyko, ale związane jest ono głównie z możliwością powstania należności przeterminowanych wobec odbiorców a w konsekwencji zaburzeń w systematycznym dopływie gotówki. Istotne jest więc w tym aspekcie optymalne zarządzanie ryzykiem kredytowym.

Podstawowym elementem kształtującym politykę ograniczania ryzyka płynności jest utrzymywanie zdolności grupy do terminowego wywiązania się z bieżących i planowanych zobowiązań wobec kontrahentów. Optymalizacja decyzji następuje na podstawie analizy kosztów obsługi zadłużenia zewnętrznego oraz przy uwzględnieniu rentowności kapitałów własnych Grupy. Dokonywane zmiany struktury posiadanych przez Grupę kredytów mają na celu terminową spłatę zobowiązań. Ponadto Grupa podejmuje działania zmierzające do zintegrowania Cash flow przez optymalizację polityki zarządzania terminami płatności zarówno zobowiązań jak i należności.

Ważne elementy w ryzyku płynności to optymalizacja zadłużenia kredytowego pod względem:

- Kosztów obsługi zadłużenia – Grupa prowadzi systematyczne rozmowy z bankami na temat obniżenia kosztów finansowania
- Zapadalności – optymalizacja terminów spłaty zadłużenia bankowego
- Poprawy relacji zadłużenia nominalnego do EBITDA (cel – poniżej 2,0)
- Obniżenie wskaźników zadłużenia poniżej 50%
- Umocnienie wskaźnika płynności ogółem powyżej 1,0

Noty objaśniające do bilansu

1. Rzeczowe aktywa trwałe

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)						
	grunty	budynki, budowle	urządzenia i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe, razem
Wartość brutto środków trwałych n początek okresu	4 732	176 446	355 127	14 834	116 394	667 534
b) zwiększenia (z tytułu)	0	364	3 960	1 839	790	6 953
- zakupu	0	364	3 960	1 839	790	6 953
c) zmniejszenia (z tytułu)	13	842	460	1 297	32	2 644
- likwidacji	0	722	133	49	32	936
- sprzedaży	13	120	327	1 248	0	1 708
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	4 719	175 968	358 627	15 376	117 152	671 842
e) skumulowana amortyzacja na początek okresu	0	25 229	217 162	9 630	89 310	341 331
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	0	2 011	8 531	-343	2 333	12 532
- planowana	0	2 189	8 971	894	2 363	14 417
- zmniejszenia	0	178	440	1 237	30	1 885
g) skumulowana amortyzacja na koniec okresu	0	27 240	225 693	9 287	91 643	353 862
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
- Zwiększenie	0	0	0	0	0	0
- Zmniejszenie	0	0	0	0	0	0
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
j) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	4 719	148 728	132 935	6 089	25 509	317 980

MSR16.73 W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły następujące rodzaje zmian w wartości rzeczowych aktywów trwałych :

zwiększenia z tytułu nabycia w ramach połączeń jednostek gospodarczych ,
zwiększenia oraz zmniejszenia w trakcie okresu z tytułu przeszacowania i odpisów z tytułu utraty wartości, ujętych lub odwróconych bezpośrednio w kapitale własnym, zgodnie z MSR 36 ,
odpisy z tytułu utraty wartości ujęte w trakcie okresu ,
odpisy z tytułu wartości odwrócone w trakcie okresu .

MSR16.77 W okresie sprawozdawczym nie miało miejsca przeszacowanie środków trwałych

MSR16.74(a) Wartość netto rzeczowych aktywów trwałych, do których firma ma ograniczony tytuł własności wyniosła na dzień 30.06.2005 roku 6.803 tys. zł. Kredyty bankowe są zabezpieczone na rzeczowych aktywach trwałych do kwoty 298.398 tys. zł (wartość wynikająca z zawartych umów, w mocy na dzień bilansowy)

MSR16.74(b) Nakłady poniesione w pierwszym półroczu 2005 na środki trwałe w budowie wyniosły 15.934 tys. zł. Na dzień bilansowy Grupa posiadała:

- 5.844 tys. zł zaliczek na poczet inwestycji.
- 11.592 tys. zł środków trwałych w budowie

MSR16.74(d) Nie dotyczy

MSR23.29(b) (c) Koszty finansowania zewnętrznego aktywowane w okresie sprawozdawczym wyniosły 276 tys. zł (wg przyjętych zasad rachunkowości aktywowane są tylko odsetki). Aktywowane są tylko odsetki od kredytów przeznaczonych na inwestycje, oprocentowanych według stopy zmiennej.

MSR17.31(a) Wartość netto aktywów będących przedmiotem leasingu finansowego - zob. nota 13 Zobowiązania finansowe. Zobowiązania z tytułu leasingu.

2. Nieruchomości inwestycyjne

MSR40p76, 79 (d)

Wyszczególnienie	Wartość w tys. zł
Stan na 31.12.2004	
Wartość netto	11 056
Zmiana stanu	
amortyzacja za okres	135
sprzedaż	752
Stan na 30.06.2005	
Wartość netto	10 169

W prezentowanym okresie nie występowały zwiększenia z tytułu nabycia nieruchomości inwestycyjnych.

W prezentowanym okresie nie występowały zwiększenia z tytułu nabycia w ramach połączenia jednostek gospodarczych.

W prezentowanym okresie nie występowały późniejsze aktywowane nakłady.

W prezentowanym okresie nie występowały odpisy z tytułu utraty wartości i odwrócone odpisy z tytułu utraty wartości.

W prezentowanym okresie nie występowały przeniesienia do i z zapasów oraz nieruchomości zajmowanych przez właściciela.

MSR40.75(e) Nieruchomości zakwalifikowane przez Grupę jako inwestycyjne zostały wprowadzone do ksiąg w latach 2003-2004 w wartości godziwej na dzień nabycia. Grupa jest zdania, że odpisy amortyzacyjne dokonywane w latach 2003-2004 prawidłowo odzwierciedlają zmiany wartości godziwej tych aktywów. W związku z powyższym Grupa nie zleciła wyceny tych nieruchomości przez niezależnego rzeczoznawcę majątkowego.

MSR40.78 Nie dotyczy

MSR40.75(f) Ujęte w rachunku zysków i strat kwoty dotyczące nieruchomości inwestycyjnych wg stanu na 30.06.2005 kształtują się następująco:

Wyszczególnienie	Wartość w tys. zł
Przychody z opłat czynszowych	345
Bezpośrednie koszty operacyjne powstałe z tytułu nieruchomości, które przyniosły przychody z opłat czynszowych	327
Bezpośrednie koszty operacyjne powstałe z tytułu nieruchomości, które nie przyniosły przychodów z opłat czynszowych	-
Zysk z tytułu inwestycji w nieruchomości	18

MSR40.75(g) W prezentowanym okresie nie występowały ograniczenia dotyczące możliwości zbycia nieruchomości inwestycyjnych lub przekazywania przychodów i wpływów ze zbycia.

MSR40.79(c) Uzgodnienie wysokości odpisów amortyzacyjnych:

Wyszczególnienie	Wartość w tys. zł
Stan na 01.01.2005	
Wartość brutto	11 448
Umorzenie	392
Wartość netto	11 056
Stan na 30.06.2005	
Wartość brutto	10 677
Umorzenie	508
Wartość netto	10 169

MSR40.77 Nie dotyczy

3. Wartości niematerialne i prawne

Wartość firmy

MSSF3.75

	Wartość firmy	Wartość firmy z przejęcia	Razem
Wartość firmy na 01.01.2004	5 951	4 561	10 512
Zwiększenia - nabycie Magotry	0	12 414	12 414
Zmniejszenia - umorzenie	0		0
Pozostałe zmniejszenia	0	2 575	
Różnice z przeliczeń kursowych	4		2 579
Wartość firmy na 31.12.2004	5 947	14 400	20 347
Wartość firmy na 01.01.2005	5 947	14 400	20 347
Zwiększenia	0		0
Zmniejszenia - umorzenie	0		0
Zmniejszenia - pozostałe*	0		0
Różnice kursowe z przeliczeń	-63		-63
Wartość firmy na 30.06.2005	5 884	14 400	20 284

MSSF3.67 (a)(b)(c)(d) W okresie sprawozdawczym Spółka dominująca Amica Wronki S.A. nabyła w drodze darowizny 14,3% akcji Spółki Amica Sport S.S.A. W wyniku tej transakcji Amica otrzymała 200.000 akcji imiennych serii A (łączna wartość nominalna 200 tys. zł) oraz 50.559 akcji imiennych serii B (łączna wartość nominalna 50.6 tys. zł).

Wartość darowanych akcji wyceniono na 1091 tys. zł. Transakcja miała miejsce dnia 30.06.2005 roku, a w jej wyniku Amica Wronki została jedynym właścicielem spółki sportowej.

MSSF3.67(e) Nie dotyczy

MSSF3.67(f) Ponieważ Spółka dominująca posiadała kontrolę (85,7%) nad Spółką Amica Sport S.S.A przed dniem darowania akcji, całość aktywów i zobowiązań Spółki podlegała włączeniu do bilansu skonsolidowanego Grupy Amica Wronki.

MSSF3.67(g) W wyniku transakcji zanotowano nadwyżkę części wartości godziwej nabytych składników nad wartością akcji, na kwotę 1076 tys. zł Nadwyżka została ujęta w wyniku finansowym okresu sprawozdawczego

MSSF3.67(h) Ze względu na brak aktywnego rynku dla akcji Amica Sport S.S.A wartość darowanych akcji ustalono w oparciu o ich wartość bilansową w księgach Spółki przejmowanej na dzień darowizny.

MSSF3.67(i) Ze względu na datę zawarcia aktu (ostatni dzień okresu sprawozdawczego) darowizny strata na I półrocze 2005 roku poniesiona przez Spółkę przejmowaną a przypadająca na Spółkę przejmującą podzielona została zgodnie ze strukturą akcjonariatu Amici Sport S.S.A sprzed dnia darowizny. Strata przypadająca na Amica Wronki wyniosła 79 tys. zł

MSSF3.70

Przychody Amica Sport S.S.A w okresie sprawozdawczym: 8.754 tys. zł

Strata Amica Sport S.S.A w okresie sprawozdawczym: -550 tys. zł

MSSF3.71 Pomiedzy dniem bilansowym a dniem zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie miały miejsca połączenia jednostek sprawozdawczych

MSSF 3.72 Nie dotyczy

MSR36.126 Testy na utratę wartości zob. „4. Trwała utrata wartości”

Pozostałe wartości niematerialne

	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty, licencje, oprogramowanie	inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	27 217	20 859	4 407	52 482
b) zwiększenia (z tytułu)	0	2 949	2 182	5 131
c) zmniejszenia (z tytułu)	0	-1	160	159
d) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	27 217	23 809	6 429	57 454
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	21 209	9 976	111	31 296
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	1 518	681	1 129	3 328
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	22 727	10 657	1 240	34 624
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0
i) zwiększenie	0	0	0	0
j) zmniejszenie	0	0	0	0
k) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0
l) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	4 490	13 152	5 188	22 831

MSR38.118(e) W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły następujące rodzaje zmian w wartościach niematerialnych : wycofanie z użycia , sprzedaż i likwidacja , zwiększenia oraz zmniejszenia w trakcie okresu w związku z przeszacowaniem oraz stratami z tytułu utraty wartości ujętych lub odwróconych bezpośrednio w kapitale własnym , straty z tytułu utraty wartości ujęte w trakcie okresu , straty z tytułu utraty wartości odwrócone w trakcie okresu (zob. 4 „Trwała utrata wartości”).

MSR38.122(a) W grupie pozostałych wartości niematerialnych znajdują się pozycje o nieokreślonym terminie użytkowania. Wartość księgowa netto tych składników na 30.06.2005 wyniosła 7.542 tys. zł, a stanowią je baza klientów i marka Gram nabyte w transakcji zawartej w 2001 roku. Zgodnie z MSR36 wartości te poddawane są raz do roku testowi na utratę wartości. Ostatni test, przeprowadzony na dzień 31.12.2004 nie wykazał potrzeby dokonywania odpisów z tytułu trwałej utraty wartości tych aktywów.

MSR38.122(b) Nie występuje pojedyncza wartość niematerialna o wartości istotnej dla całości sprawozdania finansowego.

MSR38.124(a) MSR38.124(c) W okresie sprawozdawczym nie miało miejsca przeszacowanie wartości niematerialnych.

MSR38.122(d) Wartość bilansowa wartości niematerialnych, do których firma ma ograniczony tytuł własności wyniosła na dzień bilansowy 67 tys. zł. Wartości niematerialne nie stanowią zabezpieczenia dla udzielonych Grupie kredytów.

MSR38.122(c) Grupa nie posiada wartości niematerialnych nabytych dzięki dotacjom państwowym.

MSR36.126 Testy na utratę wartości zob. „4. Trwała utrata wartości”.

4. Trwała utrata wartości aktywów

MSR36.126, MSR16.73(e), MSR38.118(e) Zgodnie z wymogami MSR36 Grupa przeprowadziła testy na trwałą utratę wartości wymienionych wyżej aktywów lub ośrodków wypracowujących środki pieniężne:

- Udziały w spółce zależnej Gram A/S (z punktu widzenia sprawozdania jednostkowego Amica Wronki)
Za główną przesłankę do przeprowadzenia testu na utratę wartości ww. składnika uznano niższą od prognozowanej w budżecie 2004 sprzedaż Gram A/S, co mogło wskazywać na znaczne ograniczenie zdolności Spółki do generowania środków pieniężnych.
Wyniki przeprowadzonego testu potwierdziły jednak, iż wartość odzyskiwalna udziałów w Gram A/S znacznie przekracza ich aktualną wartość bilansową. W związku z czym nie ma konieczności dokonania odpisu wartości udziałów w Gram A/S.
- Kompleks hotelowy „Amica” Sport SSA,
W wyniku analizy danych pochodzących zarówno z wewnętrznych jak i zewnętrznych źródeł stwierdzono, iż nie istnieją przesłanki, które wskazywałyby na konieczność przeprowadzenia testu na utratę wartości kompleksu hotelowego w „Amica” Sport SSA. Niemniej jednak z uwagi na

odmienny charakter działalności hotelu w odniesieniu do pozostałych podmiotów w Grupie Amica podjęto decyzję o przeprowadzenie takiego testu.

Wyniki przeprowadzonego testu potwierdziły, iż wartość odzyskiwalna kompleksu hotelowego przewyższa wartość bilansową, co oznacza, iż nie ma konieczności dokonania odpisu wartości tego aktywa.

Obligatoryjnie, zgodnie z wymogiem MSSF-3 zakładającym brak odpisów amortyzacyjnych od wartości firmy powstałej w wyniku połączeń jednostek oraz, w zamian, coroczną weryfikację utraty wartości, zweryfikowano pod kątem utraty wartości następujące składniki majątku Grupy:

- Wartość firmy powstałą z podwyższenia kapitału w spółce Gram Domestic A/S + wartość aktywów netto - wyniki przeprowadzonego testu potwierdziły, iż wartość odzyskiwalna tych aktywów przewyższa wartość bilansową, co oznacza, iż nie ma konieczności dokonania odpisu ich wartości.
- Wartość firmy powstałej z przejęcia spółki Amica International (Magotra) - wyniki testu potwierdziły, iż wartość odzyskiwalna wartości firmy powstałej z przejęcia Premiere przewyższa wartość bilansową. Oznacza to, że nie ma konieczności dokonania odpisu wartości.

Dodatkowo dokonano weryfikacji wartości niematerialnych, powstałych w wyniku przejęcia Premiere (marki oraz bazy klientów) Amica International (Magotra) - wyniki przeprowadzonego testu potwierdziły, iż wartość odzyskiwalna tych aktywów przewyższa wartość bilansową, co oznacza, iż nie ma konieczności dokonania odpisu ich wartości.

MSR36.130 MSR36.131 Nie dotyczy – brak odpisów z tytułu trwałej utraty wartości

MSR36.133,134,135,136 Nie dotyczy – nie przeprowadzono testów na trwałą utratę wartości w okresie bilansowym

5. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych oraz wspólne przedsięwzięcia

MSR28, MSR31 Nie dotyczy - Grupa nie posiada inwestycji w jednostkach stowarzyszonych ani też nie uczestniczy we wspólnych przedsięwzięciach

6. Aktywa trwałe dostępne do sprzedaży i działalność zaniechana

MSSF5 Nie dotyczy - Grupa nie posiada aktywów trwałych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży.

7. Zapasy

MSR2.36(b) msr1.75(c)

	30.06.2005	31.12.2004
materiały	60 972	66 817
produkcja w toku	8 965	5 734
wyroby gotowe		
- według koszty wytworzenia	20 467	19 915
-według ceny możliwej do uzyskania	20 012	19 459
towary	22 801	19 444
zaliczki na poczet dostaw	135	0
Razem	112 885	111 454

**Dla obliczenia wartości zapasów razem wzięto niższą z dwóch wielkości podanych w grupie „towary”.*

MSR2.36(c) Wartość części grupy zapasów wyrobów gotowych wykazanych wg wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży wyniosła 1.312 tys. zł.

MSR2.36(e) W koszcie okresu ujęto odpisy aktualizujące z tytułu:

- rezerwy na materiały nie wykazujące ruchu 600 tys. zł
- rezerwy na wyroby gotowe (łódówki) nie wykazujące ruchu 4 tys. zł
- rezerwy na towary nie wykazujące ruchu - 190 tys. zł
- rezerwy dostosowującej wartość wyrobów gotowych na magazynie do ceny ich sprzedaży - 23 tys. zł.

MSR2.36(f)(g) W okresie sprawozdawczym odwrócona została część odpisu aktualizującego wartość zapasów na wyroby nie wykazujące ruchu (15 tys. zł) oraz część opisów dostosowujących wartość wyrobów gotowych do cen sprzedaży netto (13 tys. zł)

MSR2.36(h) Kredyty bankowe są zabezpieczone na zapasach do kwoty 65.490 tys. zł

MSR1.52 Grupa nie posiada zapasów, których wykorzystania oczekuje się po upływie 12 miesięcy

8. Aktywa finansowe

MSR32.94(h)ii Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Do grupy aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży zostały zaklasyfikowane udziały w spółce PRODOM (nie notowanej na aktywnym rynku) będące w posiadaniu Amica Wronki S.A. Wartość godziwa tych udziałów wynosiła na dzień bilansowy 1.100 tys. zł (2004 – 2.000 tys. zł). Różnicę stanowiły odniesione na wynik finansowy odpisy związane z doprowadzeniem do aktualnej wartości godziwej udziałów (900 tys. zł). Zgodnie z brzmieniem MSR39 wszelkie zmiany wartości godziwej tej grupy instrumentów są odnoszone na kapitał własny, jednak w tym przypadku Grupa, zgodnie z pkt 67 wymienionego MSR, odniosła zmiany na wynik finansowy, traktując je jako trwałą utratę wartości.

Ze względu na nieistotny charakter danych finansowych, niezbędnych dla rzetelnego i prawidłowego obrazu finansowego Grupy spółka Prodom nie została objęta konsolidacją.

Ponadto jako dostępne do sprzedaży zaklasyfikowane zostały również akcje spółki telekomunikacyjnej będące w posiadaniu Spółki Gram A/S (17 tys. zł). Są to akcje notowane na aktywnym rynku a ich wycena na dzień bilansowy odzwierciedla aktualną wartość rynkową akcji.

MSR32.94(g) Nie dotyczy

Należności i pożyczki udzielone

Należności handlowe i pozostałe należności krótkoterminowe

MSR1.75(b), MSR32.94(i), MSR1.74

	30.06.2005	31.12.2004
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych	9 480	12 195
Pozostałe należności z tytułu dostaw i usług	248 664	226 490
Należności z tytułu podatków, dotacji, ubezpieczeń społecznych	10 385	8 802
Pozostałe należności krótkoterminowe	1 989	205
Razem należności przed korektą o odpisy	270 519	247 692
Odpisy aktualizacyjne należności	13698	17 712
Razem należności w wartości godziwej	256 821	229 981

MSR1.52 Długoterminowa część należności z tytułu dostaw i usług – 3.960 tys. zł (2004 4.967 tys. zł). Wszystkie należności handlowe długoterminowe zostaną spłacone w terminie 2 lat.

Należności i pożyczki długoterminowe

MSR1.52 Ta grupa bilansowa (236 tys. zł) reprezentowana jest przez:

- długoterminową część udzielonych pracownikom pożyczek (175 tys. zł), nie finansowanych funduszem socjalnym, udzielonych przez jedną z zagranicznych spółek Grupy.
- zapłaconą kaucję o charakterze długoterminowym (62 tys. zł)

Pozycje te zostały wycenione w kwocie wymagającej zapłaty, ponieważ szacuje się, że ich wycena w zamortyzowanym koszcie nie wpłynęłaby istotnie na obraz finansowy Grupy.

Kredyty są zabezpieczone na należnościach do kwoty 104.601 tys. zł.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu (w tym instrumenty pochodne)

Na dzień bilansowy Grupa nie była w posiadaniu aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	30.06.2005	31.12.2004
Środki pieniężne w kasie i w bankach	6 756	20 478
Krótkoterminowe depozyty	18	37
Środki pieniężne w drodze	1 500	0
Razem	8 274	20 515

Środki pieniężne na rachunkach bankowych są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych. Krótkoterminowe depozyty tworzone są na okresy od jednego dnia do 3 miesięcy, w zależności od aktualnego zapotrzebowania na środki pieniężne.

MSR32.67 Efektywna stopa procentowa krótkoterminowych depozytów bankowych wyniosła 1,7% (2004 1,2%).

9. Aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego

MSR12.79

	30.06.2005	31.12.2004
Podatek bieżący	2 319	10 153
Podatek odroczony	82	-154
Razem	2 401	9 999

MSR 12.81(d) Poszczególne spółki grupy podlegają opodatkowaniu w kraju ich zarejestrowania. Za wyjątkiem obniżenia stawki podatkowej w duńskiej spółce Gram S/A (z 30% na 28%) lokalne stawki opodatkowania nie uległy zmianie w porównaniu z rokiem poprzednim.

MSR12.81(a)(g)(i) Zmiana stanu aktywów i zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego w trakcie okresu objętego sprawozdaniem.

Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku					
	Przyspieszona amortyzacja	Zmiana wartości godziwej	Różnice kursowe	Pozostałe	Razem
Stan na 01.01.2004	10 574	712		875	12 161
Obciążenie wyniku	2 324		421		2 745
Pomniejszenie kapitału		1 229		-608	621
Stan na 31.12.2004	12 898	1 941	421	267	15 527
Stan na 01.01.2005	12 898	1 941	421	267	15 527
Obciążenie wyniku	667		-217	-113	337
Pomniejszenie kapitału		-631			-631
Stan na 30.06.2005	13 565	1 310	204	154	15 233

Aktywa z tytułu podatku odroczonego					
	Straty podatkowe	Rezerwy na utrata wartości	SWAP	Rezerwy na koszty	Razem
Stan na 01.01.2004	5 561	1 431	2 161	5 049	14 202
Uznanie wyniku	-615	348	-1 344	351	-1 260
Stan na 31.12.2004	4 946	1 779	817	5 400	12 942
Stan na 01.01.2005	4 946	1 779	817	5 400	12 942
Uznanie wyniku	-1 732	151	-302	1 888	5
Stan na 30.06.2005	3 214	1 930	515	7 288	12 947

MSR12.81.(c)ii Liczbowe uzgodnienie średniej efektywnej stawki podatkowej i zastosowanej stawki podatkowej, z równoczesnym wskazaniem podstawy obliczenia zastosowanej stawki podatkowej:

	30.06.2005	31.12.2004
Suma zysków/strat Spółek przed konsolidacją	-491	49 896
Podatek zgodnie ze stawkami podatkowymi	1 939	7 779
Różnice pomiędzy zyskiem (stratą) brutto a podstawą opodatkowania podatkiem dochodowym:	10 203	-32 147
1) Zmniejszające podstawę opodatkowania	-19 469	-62 150
2) Zwiększające podstawę opodatkowania	37 131	38 720
3) Odliczenia strat z lat poprzednich	-7 459	-8 717
Podstawa opodatkowania podatkiem dochodowym	9 712	17 749
Rzeczywiste obciążenie podatkowe	2 319	7 475
Średnia efektywna stopa opodatkowania*	28,33%	15,54%

*Średnią efektywną stopę opodatkowania obliczono jako iloraz sumy obciążenia podatkowego z danego okresu oraz sumy dodatnich wyników finansowych brutto uzyskanych przez Spółki.

Stawki podatkowe w krajach-miejscach siedziby Spółek Grupy przedstawiały się następująco:

	kraj zarejestrowania	2005	2004
Amica Wronki S.A.	Polska	19%	19%
Amica Sport S.S.A	Polska	zwolniona	zwolniona
Gram A/S	Dania	38%	40%
Amica International GmbH (wcześniej Magotra GmbH)	Niemcy	38%	38%
Sidegrove Holdings Ltd	Cypr	4,25%	4,25%
Amica Commerce sro	Czechy	28%	28%

MSR1.52 Nie dotyczy

MSR12.71 MSR1.68(m) Jednostka nie kompensuje należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego.

MSR12.74 MSR1.68(n) Jednostka nie kompensuje aktywów z tytułu odroczonego podatku z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

MSR12.81(e)(f) Nie dotyczy

MSR12.82 Nie dotyczy

MSR12.82A Nie dotyczy

10. Kapitały

MSR1.76(a)

Seria/emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość serii/emisji wg wartości nominalnej (w tys. zł)	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
Seria A	imienne	co do głosu	brak ograniczeń	2.912.501	5.825	gotówka	1996.11.04	1997.01.01
Seria A	imienne	zwykłe	brak ograniczeń	2.912.499	5.825	gotówka	1996.11.04	1997.01.01
Seria B II	na okaziciela	zwykłe	brak ograniczeń	728.000	1.456	gotówka	1997.07.04	1997.01.01
Seria B II	na okaziciela	zwykłe	brak ograniczeń	2.184.500	4.369	gotówka	1997.07.04	1997.01.01
Liczba akcji razem (w tys. zł)				8.737.500				
Kapitał zakładowy razem					17.475			
Wartość nominalna jednej akcji						2 zł		

MSR1.76(a) W okresie sprawozdawczym nie odnotowano zmian w kapitale zakładowym Grupy. Spółka nie posiada akcji zarezerwowanych dla potrzeb emisji związanych z realizacją opcji i umów sprzedaży opcji

Spółka zależna Sidegrove Holdings Ltd, jest w posiadaniu 729.332 (31.12.2004 – 774.787) akcji Amica Wronki S.A. Są to akcje zwykłe, prezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jako „akcje własne do zbycia”.

MSR1.76(b) Charakter i przeznaczenie każdej pozycji kapitałów: zapasowego i rezerwowego oraz ich zmiany przedstawiono w tabelach poniżej.

Zmiany kapitału zapasowego	Ze sprzedaży i likwidacji środków trwałych	Ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Z przeniesienia wyniku finansowego	Pozostałe	Razem kapitał zapasowy
Stan na 01.01.2004	1 447	121 964	153697	787	277 895
Likwidacja, sprzedaż przeszacowanych środków trwałych	11				11
Przeniesienie z wyniku finansowego			2 213		2 213
Pozostałe zmiany				-1 721	-1 721
Stan na 31.12.2004	1 458	121 964	155 910	-934	278 398
Likwidacja, sprzedaż przeszacowanych środków trwałych	430				430
Przeniesienie z wyniku finansowego			29 757		29 757
Pozostałe zmiany				934	934
Stan na 30.06.2005	1 889	121 964	185 666	0	309 519

Zmiana kapitałów rezerwowych	Aktualizacja wyceny środków trwałych	Aktualizacja wyceny środków trwałych MSR	Prawo wieczystego użytkowania a gruntów	Różnice kursowe od wyceny udziałów	Instrument zabezpieczający	Podatek odroczony - aktualizacja wyceny	Razem kapitał rezerwowy
Stan na 01.01.2004	13 899				-8 807		5092
Aktualizacja wyceny - brutto							0,00
Aktualizacja wyceny - podatek							0,00
Likwidacja i sprzedaż przeszacowanych środków trwałych	-11						-11
Zmiana wartości godziwej instrumentu zabezpieczeń					2 743		2743
Zmiana wysokości podatku odroczonego							0,00
Stan a 31.12.2004 przed korektą MSR	13 888	0	0	0	-6 064	0	7824
Aktualizacja wyceny - brutto		6 880					6880
Aktualizacja wyceny - podatek						-1 307	-1307
Przeniesienie otrzymanych praw wieczystego użytkowania			2 138				2138
Stan a 31.12.2004 po korekcie MSR	13 888	6 880	2 138	0	-6 064	-1 307	7711
Likwidacja i sprzedaż przeszacowanych środków trwałych	-448						-448
Zmiana wartości godziwej instrumentu zabezpieczeń					368		368
Pozostałe	16						16
Stan na 30.06.2005	13 456	6 880	2 138	0	-5 696	-1 307	15471

11. Rezerwy (z wyjątkiem rezerw na podatek dochodowy)

Rezerwy na podatek dochodowy zostały omówione w nocie „Aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego”

Pozostałe rezerwy:

Rezerwy tworzone są na zobowiązania związane z przeszłymi obowiązkami Grupy, a których wypełnienie spowoduje wypływ korzyści ekonomicznych, przy czym kwota i termin wypływu są niepewne. Grupa stosuje podział rezerw na długo- i krótkoterminowe.

MSR37.84, MSR19.120(e) , MSR1.52

Rezerwy krótkoterminowe:

	Naprawy gwarancyjne	Bonusy dla odbiorców	Wynagrodzenia i urlopy	Przewidywane koszty	Razem
BO 01.01.05	12 659	1 036	6 242	6 913	26 850
Zwiększenia	9 759	11 103	7 992	5 085	33 939
Wykorzystanie	6 799	836	6 789	-2 467	11 957
Rozwiązanie	-1 074	0	1 282	-2 695	-2 487
SALDO 30.06.2005	14 545	11 303	3 097	6 836	35 780

Rezerwy długoterminowe:

	Naprawy gwarancyjne	Świadczenia po okresie zatrudnienia	Razem
BO 01.01.05	10 957	3 195	14 152
Zwiększenia	59	10	69
Wykorzystanie	-2 061	0	-2 061
Rozwiązanie	0	0	0
SALDO 30.06.2005	8 955	3 205	12 160

MSR37.85. Charakter i obowiązek oraz oczekiwane terminy wypływu korzyści ekonomicznych:

- Rezerwy na naprawy gwarancyjne – wynikają ze zobowiązania się Grupy do pokrycia kosztów napraw sprzedawanych urządzeń w okresie gwarancji, trwającym dwa lub trzy lata, w zależności od rodzaju sprzedawanych urządzeń. Podstawą do oszacowania rezerw na przyszłe naprawy gwarancyjne są historyczny jednostkowy koszt naprawy, szacowana wadliwość wyrobów, średni udział kosztu części zamiennych w koszcie naprawy, rentowność na sprzedaży części zamiennych. Z częstotliwością co najmniej kwartalną dokonywana jest weryfikacja wartości przyjętych do oszacowań zmiennych, a tym samym, jeśli to konieczne, korekta wartości utworzonych rezerw.
- Rezerwy na wypłatę bonusów dla odbiorców – tworzone miesięcznie na koszty związane z realizacją bonusów sprzedażowych dla klientów Grupy, zgodnie z

warunkami zawartych umów. Wypłata bonusów następuje w większości przypadków z częstotliwością kwartalną lub raz do roku.

- Rezerwy na wynagrodzenia i urlopy – tworzone zgodnie z wymogami MSR19 dotyczącym ujmowania krótkoterminowych świadczeń pracowniczych – obciążają koszty okresów, w których pracownicy świadczyli pracę.
- Rezerwy na przewidywane koszty – dotyczą kosztów prac wykonanych w okresie sprawozdawczym, które nie stanowią zobowiązań na dzień bilansowy
- Świadczenia po okresie zatrudnienia zob. 11. „Aktywa i zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych

MSR37.92 Nie dotyczy

MSR34.26 Nie dotyczy

12. Aktywa i zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych

MSR19.120(b)(c) Rezerwa na świadczenia po okresie zatrudnienia obejmuje przede wszystkim szacowaną wartość przyszłego zobowiązania Grupy z tytułu złożonego przyrzeczenia wypłaty świadczeń emerytalnych dla prezesa jednej ze spółek zależnych (30.06.2005 - 2.895 tys. zł, 31.12.2004 – 2.903 tys. zł).

Zabezpieczając się przed ryzykiem ewentualnego braku możliwości wypłaty świadczeń emerytalnych Spółka także zawarła umowę ubezpieczenia na życie pracownika. Umowa ma charakter kapitałowy a uposażonym jest sama Spółka. Ubezpieczenie to ma charakter rekompensaty (MSR104A) i zostało zaprezentowane jako odrębny składnik aktywów, wyceniony w wartości godziwej (30.06.2005 – 1.358 tys. zł, 31.12.2004 – 1.371 tys. zł).

Wycena zarówno aktywów jak i rezerwy dokonywana jest raz do roku przez aktuarium zgodnie z przyjętymi na danym rynku założeniami wyceny. Wszelkie zyski i straty z tytułu wyceny aktywów i zobowiązań emerytalnych w wartości godziwej odnoszone są w wynik finansowy okresu. W okresie sprawozdawczym nie nastąpiły zmiany wartości godziwej tych składników, a różnice w podanych wartościach w stosunku do okresu porównywalnego wynikają z zastosowania różnego kursu przeliczeniowego walut w podanych latach.

Pozostałą część rezerw o charakterze emerytalnym stanowią rezerwy na odprawy emerytalne (30.06.2005 – 310 tys. zł, 31.12.2004 – 300 tys. zł) tworzone zgodnie z wymogami MSR19. Zmiana wartości godziwej rezerwy (10 tys. zł) odniesiona została w wynik okresu (pozycja „pozostałe koszty operacyjne”).

MSR19.120(d) Nie dotyczy

MSR19.120(h) – Ze względu na trudności z uzyskaniem danych dotyczących najważniejszych założeń aktuarialnych (dane te są w posiadaniu zagranicznej firmy – aktuarium) zdecydowano o ich nie ujawnianiu.

MSR19.29(b) Nie dotyczy

MSR19.30(b)(c) Nie dotyczy

MSR19.155(b)ii Nie dotyczy

13. Zobowiązania finansowe

Zobowiązania z tytułu leasingu

Wszystkie umowy leasingu mają z góry ustalony harmonogram spłat. Każda opłata leasingowa dzieli się na kwotę pomniejszającą saldo zobowiązań i kwotę kosztów finansowych. Element odsetkowy kosztów finansowych rozlicza się w koszty rachunku zysków i strat. Koszty finansowe rozłożone są na poszczególne okresy obrotowe stanowiąc stały procent w stosunku do salda niespłaconego zobowiązania z tytułu wartości przedmiotu leasingu.

Rzeczowe aktywa trwałe nabyte w ramach leasingu amortyzowane są przez okres użytkowania aktywów lub okres leasingu w zależności, który z nich jest krótszy.

Wartość bilansowa netto na dzień bilansowy dla każdej grupy aktywów została przedstawiona w informacji dodatkowej dotyczącej rzeczowych aktywów trwałych.

17p31(a) Wartość bilansowa na dzień bilansowy dla każdej grupy aktywów przedstawia się następująco:

Grupa KŚT	Stan 30.06.2005 Wartość netto w tys. zł	Stan 31.12.2004 Wartość netto w tys. zł
Grupa WNIP	68	108
Grupa 4	3 845	5304
Grupa 5	1	1
Grupa 6	1	2
Grupa 7	1 988	1288
Grupa 8	25	34
Suma	5 928	6737

17p31(b) Uzgodnienie różnicy pomiędzy łączną kwotą minimalnych opłat leasingowych na dzień bilansowy a ich wartością bieżącą w rozbiciu na poszczególne okresy oraz łączna kwota przyszłych minimalnych opłat leasingowych przedstawia się następująco.

	Oplaty Minimalne	Wartość bieżąca opłat
	tys. PLN	tys. PLN
W okresie 1 roku	5 208	4 298
W okresie od 1 do 5 lat	2 394	2 239
Minimalne opłaty leasingowe ogółem	7 602	
Minus koszty finansowe	1 065	
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych	6 537	6 537

17p31(c) W prezentowanym okresie nie występowały warunkowe opłaty leasingowe.

17p31(d) W prezentowanym okresie nie występowały podpisane przez Spółkę umowy subleasingowe.

17p31(e) Umowy leasingowe dotyczące dostaw sprzętu komputerowego zawierają zapis o możliwości indeksowania czynszów i opłat przez cały czas trwania umowy. Indeksowanie zakłada, iż czynsz i opłaty podlegają waloryzacji zgodnie ze zmianami stopy indeksu określanych każdorazowo w warunkach szczegółowych umowy.

Umowy leasingowe dotyczące dostaw samochodów osobowych i ciężarowych zawarte do 30.06.2005 nie zawierają postanowień dotyczących możliwości zakupu tych pojazdów.

MSR17.35 Grupa nie posiada zobowiązań z tytułu leasingu operacyjnego.

Kredyty i pożyczki

MSR1.51, 52 1. Podział zaciągniętych kredytów i pożyczek na krótko- i długoterminowe:

	30.06.2005	31.12.2004
krótkoterminowe pożyczki od jednostek powiązanych	7 923	10 198
Długoterminowe pożyczki od jednostek powiązanych	11 000	10 198
krótkoterminowe kredyty	139 571	157 311
Długoterminowe kredyty	120 479	60 923
Razem	278 973	238 630

MSR32.63(g) Kredyty bankowe zabezpieczone są na niektórych składnikach majątku Grupy. Poniższa tabela przedstawia wynikającą z zawartych umów wysokość obciążenia składników majątku z tytułu ustanowienia zabezpieczeń zaciągniętych kredytów:

	30.06.2005
Zabezpieczenia ustanowione na rzeczowych aktywach trwałych	298 398
Zabezpieczenia ustanowione na wierzytelnościach	65 490
Zabezpieczenia ustanowione na zapasach	104 601

Ponadto przedmiotem zabezpieczenia kredytu są również akcje Spółki Amica Sport S.S.A oraz akcje Amica Wronki serii A.

MSR32.71 MSR32.63(h) Kredyty i pożyczki obciążone ryzykiem wartości godziwej związanym z ich oprocentowaniem stałą stopą procentową stanowią niewielką część zobowiązań z tytułu kredytów. Grupę tę reprezentują kredyty zaciągnięte w EUR na niemieckim rynku (29.643 tys. zł), który charakteryzuje się dużą stabilnością stóp procentowych.

MSR32.71 MSR32.63(f) Ryzyko przepływów pieniężnych które mogłoby dotyczyć pozostałej części kredytów zaciągniętych przez Grupę, oprocentowanych wg stóp zmiennych (najczęściej WIBOR + marża

banku), jest niewielkie, ze względu na utrzymującą się na rynku polskim tendencję obniżania stóp procentowych.

MSR32.63(a) Ze względu na niematerialny charakter różnicy pomiędzy wyceną kredytów i pożyczek według zamortyzowanego kosztu kredyty i zobowiązania wyceniono w wysokości wymaganej zapłaty, odzwierciedlającej ich wartość nominalną pozostałą do spłaty, powiększoną o ewentualne naliczone, nie zapłacone odsetki.

MSR32.63(b) Umowne terminy ostatecznej spłaty kredytów (wg płatności ostatniej raty):

	30.06.2005	31.12.2004
do 3 miesięcy	0	0
do 6 miesięcy	60 904	35 285
do 12 miesięcy	73 424	70 387
do 3 lat	92 543	92 227
do 5 lat	52 102	40 731
Razem	278 973	238 630

W okresie sprawozdawczym Spółka dokonała refinansowania kredytu zakwalifikowanego na koniec 2004 roku do pozycji długoterminowych (ostateczna spłata wg harmonogramu – 2006 rok), w wysokości 16.030 tys. zł kredytem o korzystniejszych do Spółki warunkach finansowych, spłacanym w równych ratach do połowy 2008 roku.

MSR32.63(c) (d) Nie dotyczy

MSR32.63 (i) Nie dotyczy

MSR32.63 (j) Niektóre z zawartych umów kredytowych (reprezentujące mniej niż wymagają utrzymania przez Spółkę oznaczonego w umowie poziomu wskaźników zadłużenia w stosunku do kapitału własnego oraz wskaźnika zadłużenia w stosunku do zysku, których niedotrzymanie dałoby prawo bankom kredytującym do zmiany warunków kredytowania bądź wypowiedzenia umowy kredytowej.

Pozostałe zobowiązania

MSR1.51, 52 Podział pozostałych zobowiązań na krótko- i długoterminowe:

	30.06.2005	31.12.2004
zobowiązania wobec jednostek powiązanych	66	3 049
zobowiązania handlowe wobec pozostałych jednostek	120 441	139 634
zobowiązania publiczno-prawne	11 028	8 399
zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	5 674	6 827
zobowiązania z tytułu leasingu	9 403	3 314
pozostałe zobowiązania	11	6 838
zobowiązania długoterminowe	2 239	7 578
Razem	148 862	175 639

MSR32.28 Nie dotyczy

Instrumenty zabezpieczające

Grupa posiada otwartą transakcję, która zawarła jako zabezpieczenie zmiennych stóp procentowych na długoterminowy kredyt inwestycyjny. Transakcja Nierzeczywistej Zamiany Stóp Procentowych (SWAP) pozwoliła Grupie zamienić zmienne stopy procentowe na stałe stopy procentowe.

Kontrakt SWAP wprowadzono do ksiąg rachunkowych na dzień 01.01.2002 w wartości godziwej według wyceny na dzień 31.12.2001. Wartość godziwa w kwocie 16.190 tys. zł została wyceniona przez instytucję zewnętrzną i ujęta w księgach rachunkowych, w pozycjach „zysk/strata z lat ubiegłych” oraz „inne zobowiązania finansowe”. Jednocześnie utworzono aktywa z tytułu podatku odroczonego odnosząc je drugostronnie na „zyski/straty z lat ubiegłych”. Zmiany wartości godziwej transakcji oraz odpowiadająca im wielkość podatku odroczonego odnoszone są na kapitał z aktualizacji wyceny.

Wartość godziwa SWAP wyszacowana przez bank-emitenta instrumentu na dzień 30.06.2005 wynosi 2.713 tys. zł (31.12.2005 - 4.300 tys. zł), natomiast zrealizowane zobowiązanie odsetkowe, wynikające z zawartej transakcji, za okres objęty sprawozdaniem finansowym wyniosło 2.186 tys. zł, z tego kwota 1.267 tys. zł Została ujęta w kosztach finansowych, a pozostałe 919 tys. zł pomniejszyły kapitał z aktualizacji wyceny.

Kwota wyjściowa stanowiąca podstawę do obliczenia przyszłych płatności to 210.000 tys. zł, która obniża się w miarę dokonywania spłaty rat kredytów inwestycyjnych zaciągniętych na budowę fabryki pralek.

Przyszłe przychody lub płatności kasowe są uzależnione od kształtowania się stopy referencyjnej banku – strony umowy transakcji (stopa określona jest na poziomie 3M WIBOR-u oraz stopy referencyjne spółki – 13.35%). Strony dokonują rozliczenia w ten sposób, że porównują kwoty naliczonych odsetek, a płatności podlega kwota nadwyżki tego rozliczenia. Płatność jest realizowana w ostatnim dniu każdego kwartału, do 30.06.2006 roku.

Wcześniejsze zamknięcie transakcji może nastąpić w dowolnym momencie, a cena wyjścia na 30.06.2005 roku wynosi 2.713 tys. zł.

W związku z zawarciem nierzeczywistej transakcji zamiany stóp procentowych Spółka nie udzielała dodatkowych zabezpieczeń związanych z tym instrumentem.

Zawarta umowa SWAP chroni przez realizacją ryzyka związanego ze zmieniającymi się stopami oprocentowania kredytów, umożliwia budżetowania przepływów pieniężnych związanych z obsługą zadłużenia, istnieje jednak ryzyko wzrostu płatności na rzecz banku –emitenta instrumentu w wypadku obniżki stóp procentowych i zwiększeniu się różnicy pomiędzy stopą oprocentowywania instrumentu zabezpieczanego i zabezpieczającego

Noty do skonsolidowanego rachunku zysków i strat

1. Koszty według rodzaju

MSR1.93

Koszty wg rodzaju	I półrocze 2005	I półrocze 2004
Amortyzacja środków trwałych oraz wartości niematerialnych	17 905	23 461
Zużycie materiałów i energii	322 791	342 160
Usługi obce	25 712	29 679
Podatki i opłaty	3 750	2 874
Koszty świadczeń pracowniczych	61 077	58 484
Pozostałe koszty rodzajowe	24 924	28 368
Koszty rodzajowe razem	456 159	485 026
Zmiana stanu produktów	-6 174	-10 656
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby	-2 056	-2 699
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-22 979	-26 215
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	-78 159	-71 691
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	346 791	373 765
Koszt własny sprzedanych towarów i materiałów	43 074	55 282

2. Koszty świadczeń pracowniczych

MSR19.142 Koszty świadczeń pracowniczych w kwocie 61.077 tys. zł (30.06.2004 – 58.484 tys. zł) obejmują koszty wynagrodzeń w kwocie 50.317 tys. zł (30.06.2004-48.352 tys. zł) oraz koszty ubezpieczeń społecznych pracowników w kwocie 10.760 tys. zł (30.06.2004 – 10.132 tys. zł)

3. Podatek dochodowy

Zob. 9.”Aktywa i rezerwy na podatek odroczony”.

4. Zyski i straty z tytułu różnic kursowych

MSR21.52(a) Różnice kursowe ujęte w wyniku finansowym okresu:

	I półrocze 2005	I półrocze 2004
dodatnie różnice kursowe	6 280	9 075
zrealizowane	7 450	4 532
niezrealizowane	-1 170	4 542
ujemne różnice kursowe	6 915	6 031
zrealizowane	6 732	6 031
niezrealizowane	183	0
Wynik na różnicach kursowych	-635	3 044

Grupa nie posiada różnic kursowych prezentowanych w odrębnej pozycji kapitału własnego.

MSR21.53,54,55 Nie dotyczy

5. Koszty prac badawczych

MSR38.126 Koszty prac badawczych odniesione na wynik finansowy w okresie sprawozdawczym wyniosły 3,8 tys. zł, natomiast pierwszym półroczu 2004 roku 9,2 tys. zł

6. Zysk na akcję

Podstawowy zysk na akcje wylicza się z następującego wzoru:

Zysk netto przypadający na akcjonariuszy Spółki

Średnioważona liczba akcji zwykłych w trakcie okresu sprawozdawczego, z wyłączeniem akcji zaprezentowanych jako „akcje własne do zbycia”

MSR33.70(a) (b)

	30.06.2005	30.06.2004
Zysk (strata) przypadający na akcjonariuszy Spółki (tys. zł)	(3.176)	12.727
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	8.737.500	8.737.500
Akcje własne do zbycia	(729.332)	(1.374.787)
Podstawowy zysk (strata) na akcję w zł	(0,40)	1,73

Ponieważ Spółka nie wyemitowała akcji uprzywilejowanych co do wypłaty dywidendy, mianownik wskaźnika stanowi całość wyemitowanych akcji.

Zannualizowany zysk na akcję wylicza się z następującego wzoru:

Zysk netto przypadający na akcjonariuszy Spółki wypracowany w okresie ostatnich 12 miesięcy

Średnioważona liczba akcji zwykłych w trakcie okresu sprawozdawczego, z wyłączeniem akcji zaprezentowanych jako „akcje własne do zbycia”

Wyliczenie zannualizowanego zysku (straty) dla okresu sprawozdawczego oraz okresu porównywalnego:

	30.06.2005	30.06.2004
Zysk (strata) przypadający na akcjonariuszy Spółki (tys. zł), wypracowany w okresie 01.01.2005-30.06.2005 (01.01.2004-30.06.2004)	(3.176)	12.727
Zysk (strata) przypadający na akcjonariuszy Spółki (tys. zł), wypracowany w okresie 01.07.2004-31.12.2004 (01.07.2003-31.12.2003)	30.649	18.066
Razem Zysk (strata) przypadający na akcjonariuszy Spółki (tys.zł), wypracowany w okresie ostatnich dwunastu miesięcy	27.473	30.793
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	8.737.500	8.737.500
Akcje własne do zbycia	(729.332)	(1.374.787)
Podstawowy zannualizowany zysk (strata) na akcję (tys. zł)	3,43	4,18

Ze względu na brak czynników rozważających w okresie sprawozdawczym oraz okresie porównywalnym wskaźnik rozwodnionego zysku na jedną akcję jest równy wskaźnikowi podstawowego zysku na jedną akcję. Nie przewiduje się w najbliższej przyszłości emisji instrumentów o charakterze rozważającym.

7. Dywidenda na akcję

MSR1.95 W latach 2004 i 2005 Grupa nie wypłacała dywidend.

MSR1.125 Do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania Grupa nie zadeklarowała wypłaty dywidend. Grupa nie posiada nie ujętych skumulowanych dywidend z tytułu posiadania udziałów (akcji) uprzywilejowanych co do dywidend

Transakcje z jednostkami powiązanymi

MSR1.126(c) Kontrolę nad Grupą Amica Wronki sprawuje Holding Wronki, który posiada (bezpośrednio i pośrednio) 35,94% akcji Grupy. MSR24.12 Pozostała część akcji Grupy jest w posiadaniu wielu akcjonariuszy (w tym pracowników). Jednostką dominującą najwyższego stopnia jest osoba fizyczna, która posiada (bezpośrednio i pośrednio) 74% udziałów w Holdingu Wronki; jednostka ta nie sporządza sprawozdania finansowego dostępnego do użytku publicznego.

MSR27.40 Jednostki zależne Grupy podlegające konsolidacji:

Nazwa i kraj siedziby jednostki zależnej	Procent posiadanych udziałów w jednostce zależnej (bezpośrednio i pośrednio)	Charakter powiązania
Gram A/S, Dania	99,94	Handel wyrobami Amica na terenie Skandynawii
Amica International, Niemcy	99,75	Handel wyrobami Amica na terenie Europy Zachodniej (głównie Niemcy, Holandia, Szwajcaria), Rosji, Rumunii, Ukrainy
Amica Commerce, Czechy	100	Handel wyrobami Amica na terenie Czech i Słowacji
Sidegrove Holdings Ltd, Cypr	99,75	działalność usługowa
Amica Sport S.S.A	100	działalność hotelarsko-gastronomiczna oraz sportowa pod logo Amica

Wszystkie jednostki objęte konsolidacją sporządziły sprawozdania finansowe na dzień 30.06.2005 roku. Sprawozdania te zostały poddane przeglądowi niezależnych biegłych rewidentów wybranych przez Spółki.

MSR24.17,22 Podmioty powiązane z Grupą Amica w świetle MSR 24:

- Holding Wronki S.A – jednostka dominująca wyższego stopnia, świadcząca usługi składu celnego dla Grupy
- Amica Warszawa – jednostka kontrolowana przez Holding Wronki, S.A, nabywająca produkty od Amica Wronki oraz świadcząca usługi marketingowe
- Spółki zależne podlegające konsolidacji (zob. tabela powyżej)
- Spółka zależna Prodom (ze względu na nieistotny charakter jej danych finansowych Spółka nie podlegała konsolidacji) - świadczy usługi serwisowe i marketingowe na rzecz Grupy
- Kluczowy personel Grupy obejmujący Członków Zarządu i Rady Nadzorczej

Transakcją powiązaną jest przekazywanie zasobów, usług i zobowiązań pomiędzy podmiotami powiązanymi, niezależnie od tego, czy są one odpłatne. Tabele poniżej przedstawiają transakcje oraz salda transakcji zawartych z podmiotami powiązanymi na dzień 30.06.2005 oraz odpowiedni okres porównywalny.

MSR24.17(a) Przychody ze sprzedaży towarów i usług w tys. zł. na 30.06.2005 (30.06.2004)

	Holding Wronki	Amica Warszawa	Jednostki zależne konsolidowane	Prodom	Kluczowy personel Grupy
Przychody ze sprzedaży produktów	12 (4)	9.222 (20.547)	128.657 (214.547)	5.021(9.079)	0 (0)
Przychody ze sprzedaży towarów i usług			2 (142)		0 (0)
Razem przychody ze sprzedaży	12(4)	9.222(20.547)	128.659 (214.689)	5.021(9.079)	0 (0)

Sposób ustalania ceny. Cena sprzedaży produktów do podmiotów powiązanych ustalana jest na poziomie umieszczonym pomiędzy ceną detaliczną zakupu na danym rynku pomniejszoną o marżę pośredników w łańcuchu dystrybucji a kosztem wytworzenia sprzedawanych produktów. Ostateczny poziom ceny ustalany jest drogą negocjacji pomiędzy stronami.

MSR24.17(a) Zakupy towarów i usług w tys. zł.; na 30.06.2005 (30.06.2004)

	Holding Wronki	Amica Warszawa	Jednostki zależne konsolidowane	Prodom	Kluczowy personel Grupy
Zakup materiałów			108.062 (142.790)		0 (0)
Zakup towarów i usług	293 (293)	726 (6)	6.351 (4.834)	425(283)	0 (0)
Razem zakup materiałów, towarów i usług	293 (293)	726 (6)	114.413 (147.624)	425 (283)	0 (0)

MSR24.21 Poziom ceny zakupu materiałów, towarów i usług kształtowany jest drogą negocjacji pomiędzy stronami, z uwzględnieniem ceny zakupu towarów od klientów niepowiązanych.

MSR24.17(b), MSR1.74 Salda rozrachunków w tys. zł powstałe z tytułu sprzedaży/zakupu towarów i usług: stan na 30.06.2005 (31.12.2004)

	Holding Wronki	Amica Warszawa	Jednostki zależne konsolidowane	Prodom	Kluczowy personel Grupy
Należności brutto	0 (4)	5.076 (6.004)	38.977 (55.610)	7.214 (7.412)	0 (0)
Zobowiązania	47 (49)	0 (501)	30.375 (49.649)	0 (212)	0 (0)

MSR24.16 Wynagrodzenia kluczowych członków kadry kierowniczej w tys. zł:

Rodzaj świadczenia	Zarząd				Rada Nadzorcza	
	Prezes	V-ce Prezes	V-ce Prezes ds. Handlu i Market.	Członek	Przewodniczący	Członkowie (na jedną osobę)
Płace i inne krótkoterminowe świadczenia	918	949	742	758	158	152
Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy	0	0	0	0	0	0
Świadczenia po okresie zatrudnienia	0	0	0	0	0	0
Inne świadczenia długoterminowe	0	0	0	0	0	0
Wynagrodzenie oparte na akcjach	0	0	0	0	0	0
Razem świadczenia	3.813	949	742	758	158	152

MSR24.17, MSR1.74 Pożyczki udzielone przez Grupę podmiotom powiązanym; w tys. zł. 2005 (2004)

Saldo pożyczek na 30.06.2005 udzielonych przez:	Holding Wronki	Jednostki zależne konsolidowane	Prodom	Kluczowy personel Grupy
Amica Wronki S.A	(0)	4663 ()	(0)	(0)
Gram A/S	0 (0)	0 (0)	0 (0)	0 (0)
Amica International GmbH	0 (0)	491 (0)	0 (0)	0 (0)
Amica Commerce sro	0 (0)	0 (0)	0 (0)	0 (0)
Sidegrove Ltd		4.934 (7.222)	0 (0)	0(0)
Amica Sport S.S.A	0 (0)	0 (0)	0 (0)	0 (0)
Klub Sportowy	0 (0)	1.349 ()	0 (0)	0 (0)

MSR37.86 Grupa udzieliła:

- poręczenia gwarancji ubezpieczeniowej zapłaty długu celnego dla Holding Wronki S.A na kwotę 500 tys. zł. Gwarancja została udzielona na okres do 18.10.2005 roku.
- poręczenia umowy o dofinansowanie przedsięwzięcia inwestowanego ze środków Min. Edukacji Narodowej i Sportu dla Amica Sport S.A na kwotę 1.500.000 zł. Poręczenie zostało udzielone na okres do 20.01.2006 roku
- poręczenia dla spółki zależnej Gram A/S związanego z realizacją usług serwisowych, na kwotę 8.133 tys.zł

Dotacje państwowe

MSR20p39(b) Charakter i zakres ujętych dotacji państwowych:

W okresie sprawozdawczym Spółka zależna zajmująca się działalnością sportową otrzymała dotację na modernizację płyty boiska sportowego:

- Umowa o dofinansowanie przedsięwzięcia inwestycyjnego ze środków Ministerstwa Edukacji Narodowej i Sportu nr C/376/04/411 tyt. Projektu „Modernizacja płyty głównej stadionu piłkarskiego we Wronkach”

Wartość dofinansowania – 1.500 tys. zł do wykorzystania w okresie do 20.10.2005 roku. Do dnia bilansowego Spółka wykorzystała 1.180 tys. zł z przyznanej kwoty.

Inne formy pomocy rządowej, nie przyniosły jednostce bezpośrednich korzyści.

MSR20.39(c) Nie dotyczy

Pozycje warunkowe

MSR37.86(a) Grupa posiada zobowiązania warunkowe:

Poręczenia udzielone

Charakter zobowiązania	Szacunkowa kwota zobowiązania	Okres zabezpieczenia
Poręczenie gwarancji ubezpieczeniowej zapłaty długu celnego Spółki dominującej	500 TPLN	do 18.10.2005
Poręczenie realizacji zobowiązań z tytułu napraw gwarancyjnych	8.133 TPLN	do 31.12.2005
Poręczenie umowy o dofinansowanie przedsięwzięcia inw. ze środków Min. Edukacji Narodowej i Sportu dla Amica Sport SSA	1.500 TPLN	20.01.2006

Pozostałe zobowiązania warunkowe

	Szacunkowa wartość zobowiązania
Gwarancja bankowa udzielona przez Kredyt Bank S.A. w Poznaniu dla Ministerstwa Finansów Warszawa	77 TPLN
Zobowiązania z tytułu zawartych umów dyskonta weksli	16.914 TPLN

MSR37p86(b) Szacuje się, że ryzyko realizacji wyżej wymienionych kwot, a tym samym wpływu korzyści ekonomicznych, jest znikome.

MSR37p86(c) Brak jest możliwości uzyskania ewentualnej rekompensaty z tytułu wpływu środków

MSR 37p88 Nie dotyczy

MSR37p89,90,91,92 Nie dotyczy

MSR19.125 Nie dotyczy

MSR19.141 Nie dotyczy

MSR17.35 Grupa nie jest leasingobiorcą według definicji leasingu operacyjnego.

Umowne zobowiązania inwestycyjne

MSR16.74(c) MSR38.122(e) Umowne zobowiązania inwestycyjne zaciągnięte na dzień bilansowy, lecz jeszcze nie ujęte w bilansie wyniosły:

- 28.781 tys. zł - umowne zobowiązania związane z nabyciem (wytworzenie) środków trwałych
- 1.598 tys. zł – umowne zobowiązania związane z nabyciem wartości niematerialnych i prawnych

MSR40.75(h) Grupa nie posiada umownych zobowiązań, związanych z planowanym zakupem, modernizacją lub dostosowaniem inwestycji w nieruchomości.

Istotne zdarzenia po zakończeniu I półrocza

MSR10.21 Zdarzenia po dniu bilansowym nie wymagające korekty danych finansowych:

Wniosek o ogłoszenie upadłości znaczącego odbiorcy produktów Amica

W dniu 4 października bieżącego roku Spółka Mars SA z Gorzowa Wielkopolskiego, która jest znaczącym odbiorcą wyrobów Amica Wronki SA, złożyła wniosek do sądu o ogłoszenie upadłości z możliwością zawarcia układu.

Na dzień złożenia wniosku należności Grupy Amica wobec Mars wyniosły 33 mln i były w pełni zabezpieczone posiadanymi: wekslem in blanco z wystawienia odbiorcy (Mars S.A.), poręczonym przez podmiot powiązany z Mars S.A oraz hipoteką kaucyjną.

Posiadanie wyżej wymienionych zabezpieczeń w pełni chroni wierzytelności Grupy Amica, a więc nie utworzono odpisów aktualizujących te należności.

Amica Wronki SA jako znaczący dostawca będzie aktywnie współuczestniczyć w przeprowadzeniu postępowania układowego, m.in. poprzez tworzenie i uczestnictwo w pracach rady wierzycieli, której celem będzie reprezentowanie interesów wierzycieli.

Analiza ewentualnych skutków zaistniałej sytuacji, wskazuje jedynie na możliwość pogorszenia się przepływów pieniężnych Grupy. Spółka Mars dokonywała płatności za dostawy weksłami, które Amica Wronki przekazała do dyskonta, a których wykup w związku z decyzją Mars jest zagrożony. Może to wpłynąć na zwiększenie zaangażowania posiadanych przez Grupę limitów kredytowych.

Amica Wronki przewiduje ograniczenie obrotów z Mars S.A. oraz realizację dostaw tylko i wyłącznie po ich zaliczkowaniu.

Emisje obligacji

Amica Wronki S.A. podpisała w lipcu 2005 roku Umowy: Agencyjną i Depozytową oraz Dealerską z bankiem ABN AMRO Bank (Polska) S.A.. Przedmiotem umów jest organizacja i przeprowadzenie Programu Emisji Obligacji Średnio i Krótkoterminowych. W ramach programu AMICA WRONKI S.A. planuje niepubliczne emisje niezabezpieczonych dyskontowych obligacji krótkoterminowych (z terminem zapadalności od 7 do 365 dni) oraz niezabezpieczonych średnioterminowych (z terminem zapadalności powyżej 1 roku, jednak nie dłuższym niż 7 lat) obligacji dyskontowych i kuponowych do maksymalnej kwoty 100 mln PLN. Oprocentowanie wyemitowanych obligacji będzie oparte na warunkach rynkowych. Obligacje będą emitowane w seriach i oferowane w ofercie niepublicznej. Wartość nominalna obligacji równać się będzie 100.000 PLN lub wielokrotności tej kwoty. Celem emisji jest obniżenie kosztów oraz dywersyfikacja źródeł finansowania działalności Spółki.

W III Kwartale 2005 roku Amica Wronki S.A. wyemitowała 3 serie obligacji. Umowa o emisję obligacji został zawarta z ABN AMRO Bank S.A. w Warszawie

lp	Łączna wartość nominalna serii	Data emisji	Data wykupu
1	20 000 TPLN	29.07.2005	31.10.2005
2	10 000 TPLN	05.08.2005	07.11.2005
3	20 000 TPLN	22.08.2005	22.11.2005

Kredyty (MSR1.67)

We wrześniu 2005 roku zostały podpisane aneksy do umów kredytowych w Kredyt Bank S.A. :

- umowa o kredyt obrotowy zgodnie z umową nr Pł/O/119/2005 na kwotę 15 000 TPL
- umowa o kredyt obrotowy w rachunku bieżącym zgodnie z umową nr Pł1/O/119/2002 na kwotę 19 000 TPLN

W obu umowach termin spłaty został wydłużony o rok (do 08.10.2006)

We wrześniu b.r. Amica Wronki S.A. spłaciła ostatnią ratę kredytu inwestycyjnego w Banku Handlowym w Warszawie S.A. na kwotę 10 740 TPLN. Jednocześnie Amica Wronki S.A. wykorzystała II transzę kredytu postawionego do dyspozycji w ING Bank Śląski S.A. na w /w kwotę.

Dotacje

We wrześniu b.r. Spółka Amica Wronki otrzymała dotację państwową na rozbudowę przedsiębiorstwa:

- Umowa o dofinansowanie projektu nr 32/DIF/2005 ze środków Minister Gospodarki i Pracy, tyt. Projektu „Rozbudowa przedsiębiorstwa oraz dokonanie zmian wyrobów w Amica Wronki we Wronkach”.

Wartość przyznanej dotacji – 22.650 tys. zł, do wykorzystania w okresie do końca 2007 roku

Powołanie nowego Członka Zarządu

Uchwałą nr 3 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki Amica Wronki S.A, z dnia 13 października 2005 powołano na Członka Zarządu Dariusza Szczypińskiego, Dyrektora Finansowego Spółki.

MSSF3.66(b) Pomiędzy dniem bilansowym a zatwierdzeniem sprawozdania finansowego nie miały miejsca żadne transakcje o charakterze połączeniowym, objęte przepisami MSSF3.

MSR33.64,70(d) Nie dotyczy

MSR12.81(i),82A Nie dotyczy

Podpisy Wszystkich Członków Zarządu

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/funkcja	Podpis
	Jacek Rutkowski	Prezes Zarządu	
	Andrzej Kadziński	Wiceprezes Zarządu	
	Michał Nawrocki	Wiceprezes Zarządu ds. Handlu i Marketingu	
	Bogdan Gleinert	Członek Zarządu	
	Dariusz Szczypiński	Członek Zarządu	

Podpis osoby odpowiedzialnej za prowadzenie ksiąg rachunkowych

Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/funkcja	Podpis
	Janina Ziolek	Główna Księgowa/Prokurent	

**Raport biegłego rewidenta z przeglądu sprawozdania
finansowego za okres 01.01.2005-30.06.2005**

**RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA
Z PRZEGLĄDU SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FI-
NANSOWEGO SPORZĄDZONEGO ZA OKRES
OD 1.01.2005 DO 30.06.2005 ROKU**

Dla Akcjonariuszy, Rady Nadzorczej i Zarządu
Grupy Kapitałowej Amica Wronki S.A.

Przeprowadziliśmy przegląd załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego grupy kapitałowej, w której jednostką dominującą jest Amica Wronki S.A., ul. Mickiewicza 52, 64-510 Wronki, obejmującego:

- wprowadzenie do skonsolidowanego sprawozdania finansowego,
- skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 30.06.2005 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę **787 217 tys. zł** (słownie złotych: siedemset osiemdziesiąt siedem milionów dwieście siedemnaście tysięcy),
- skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres od 1.01.2005 roku do 30.06.2005 roku wykazujący stratę netto **3 176 tys. zł** (słownie złotych: trzy miliony sto siedemdziesiąt sześć tysięcy),
- zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale (funduszu) własnym, wykazujące wzrost kapitału własnego w okresie od 1.01.2005 roku do 30.06.2005 roku o kwotę **7 500 tys. zł** (słownie złotych: siedem milionów pięćset tysięcy),
- skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych wykazujący zmniejszenie stanu środków pieniężnych w okresie od 1.01.2005 roku do 30.06.2005 roku o kwotę **12 551 tys. zł** (słownie złotych: dwanaście milionów pięćset pięćdziesiąt jeden tysięcy),
- dodatkowe informacje i objaśnienia.

Za sporządzenie tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego odpowiada Zarząd Spółki.

Naszym zadaniem było dokonanie przeglądu tego sprawozdania i sporządzenie na tej podstawie raportu z przeglądu.

www.hlb.pl

Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 238, Zarząd Spółki: Cecylia Pol - Prezes, Tomasz Wróblewski - Wiceprezes. Adres siedziby: 61-831 Poznań, pl. Wolny Ludów 2.
NIP: 778-01-62-560, REGON: 632474183, Rachunek bankowy: 18 1750 1019 0000 0098 2229, Kapitał Zakładowy 418.200 PLN. Sąd Rejonowy w Poznaniu, KRS 6705.

HLB Frackowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. is a member of **HLB** International. A world-wide organization of accounting firms and business advisers.

Przegląd przeprowadziliśmy stosownie do:

- przepisów Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity Dz. U. z 2002 roku nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami),
- norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów.

Wskazane wyżej normy nakładają na nas obowiązek zaplanowania i przeprowadzenia przeglądu w taki sposób, aby uzyskać umiarkowaną pewność, że skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera istotnych nieprawidłowości.

Nasz przegląd polegał przede wszystkim na sprawdzeniu poprawności zastosowanych przez jednostki powiązane zasad (polityki) rachunkowości, kierowaniu zapytań do pracowników Spółki oraz zastosowaniu procedur analitycznych w odniesieniu do danych finansowych i dlatego dostarcza on mniejszej pewności niż badanie sprawozdania finansowego. Ponieważ nie przeprowadzaliśmy badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego, nie wyrażamy opinii z badania o rzetelności, prawidłowości i jasności załączonego sprawozdania.

Zarząd Spółki sporządził skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres od 1 stycznia 2005 roku do 30 czerwca 2005 roku zgodnie z polityką rachunkowości zgodną z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości/Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSR/MSSF). Zarząd Spółki jest przekonany, że polityka rachunkowości przyjęta przy sporządzaniu tego sprawozdania finansowego będzie zastosowana również przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2005 roku. Spółka ma obowiązek przygotowania pierwszego pełnego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnego z MSR/MSSF za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2005 roku i ustalenia do dnia jego sporządzenia polityki rachunkowości zgodnej z MSR/MSSF. Dlatego zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2005 roku mogą się różnić od zasad, które będą przyjęte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok kończący się 31 grudnia 2005 roku.

Za wyjątkiem skutków dla skonsolidowanego sprawozdania finansowego wynikających z kwestii opisanych wyżej dokonany przez nas przegląd nie wykazał potrzeby wprowadzenia innych istotnych zmian w załączonym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, aby przedstawiało ono prawidłowo, rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową grupy kapitałowej na dzień 30.06.2005 roku oraz jej wynik finansowy za okres od 1.01.2005 roku do

30.06.2005 roku, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości/Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSR/MSSF).

Jednakże, zwracamy uwagę na fakt, że jeden z największych odbiorców produktów jednostki dominującej 4 października 2005 roku złożył wniosek do sądu o ogłoszenie upadłości z możliwością zawarcia układu. Jednostka dominująca nie dokonała odpisu aktualizującego należności, które na dzień 30 czerwca 2005 roku wynosiły 22 mln zł, ponieważ zdaniem Zarządu Jednostki dominującej należności te są w pełni zabezpieczone hipoteką na mieniu osoby trzeciej. Szczegółowy opis zabezpieczenia długu i zapewnienia bieżącej płynności Zarząd Jednostki dominującej zamieścił w informacji dodatkowej w pozycji „Istotne zdarzenia po zakończeniu I półrocza”.

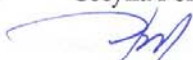
Informacje zawarte w sprawozdaniu z działalności grupy kapitałowej za okres od 01.01.2005 roku do 30.06.2005 roku uwzględniają przepisy Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 21 marca 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. Nr 49 poz. 463).

Elżbieta Grześkowiak



Biegły Rewident
Nr 5014/2578

Cecylia Pol



Prezes Zarządu
HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o.,
podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych,
wpisanego na listę podmiotów uprawnionych do badania pod
numerem 238
Biegły Rewident
Nr 5282/782

Poznań, 26 października 2005 roku.