

AMERYKAŃSKA KOMISJA
PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD
Washington, D.C. 20549

FORMULARZ 8-K

RAPORT BIEŻĄCY W TRYBIE UST. 13 LUB 15(d) USTAWY O OBROCIE
PAPIERAMI WARTOŚCIOWYMI Z 1934 ROKU

Data Raportu (Data najwcześniejszego ze zdarzeń objętych raportem):
1 sierpnia 2005 r.

Numer w Ewidencji Komisji 1-09623

IVAX CORPORATION
(Pełna nazwa podmiotu składającego raport zgodnie z jego statutem)

Floryda	16-1003559
-----	-----
(Stan lub inna jednostka posiadająca właściwość w stosunku do miejsca) zarejestrowanej siedziby)	(Numer Identyfikacyjny Pracodawcy wg IRS)

4400 Biscayne Boulevard, Miami, Floryda	33137
-----	-----
(Adres głównej siedziby zarządu)	(Kod pocztowy)
(305) 575-6000	

(Numer telefonu podmiotu składającego raport wraz z numerem kierunkowym)

W przypadku składania Formularza 8-K w związku z jednoczesnym wykonywaniem przez podmiot składający raport obowiązków określonych przepisami wskazanymi poniżej, należy zaznaczyć właściwą kratkę (patrz: Instrukcja Ogólna, pkt. A.2. poniżej):

- ☐ Pisemne zawiadomienia zgodnie z Przepisem 425 na podstawie Ustawy o Papierach Wartościowych (ang. Securities Act) (17 CFR 230.425)
- ☐ Wnioski składane zgodnie z Przepisem 14a-12 na podstawie Ustawy o Obrocie Papierami Wartościowymi (ang. Securities Exchange Act of 1934 lub Exchange Act) (17 CFR 240.14a-12)
- ☐ Zawiadomienia przedwstępne zgodnie z Przepisem 14d-2(b) na podstawie Ustawy o Obrocie Papierami Wartościowymi (17 CFR 240.14d-2(b))
- ☐ Zawiadomienia przedwstępne zgodnie z Przepisem 13e-4(c) na podstawie Ustawy o Obrocie Papierami Wartościowymi (17 CFR 240.13e-4(c))

Punkt 2.02. Wyniki Działalności i Sytuacja Finansowa

Dnia 1 sierpnia 2005 r. IVAX Corporation opublikował komunikat prasowy, w którym ogłosił wyniki działalności za kwartał zakończony dnia 30 czerwca 2005 r. Kopia tego komunikatu prasowego stanowi Załącznik 99.1 do niniejszego Raportu Bieżącego na Formularzu 8-K.

Informacja zawarta w niniejszym Raporcie Bieżącym na Formularzu 8-K wraz z dołączonym do niego załącznikiem, publikowana jest na podstawie Punktu 12 i nie powinna być uznawana za „złożoną” w rozumieniu Ustępu 18 Ustawy o Obrocie Papierami Wartościowymi z 1934 roku, z późniejszymi zmianami, ani nie jest objęta obowiązkami wynikającymi z tego artykułu.

Podpisy

Zgodnie z wymogami Ustawy o Obrocie Papierami Wartościowymi z 1934 roku Emitent zapewnił podpisanie niniejszego raportu w swoim imieniu przez niżej podpisanego należycie umocowanego sygnatariusza.

IVAX Corporation

Data: 1 sierpnia 2005 r.

Podpis: /s/Thomas E. Beier

Thomas E. Beier
Starszy Zastępca Przewodniczącego
ds. Finansów
Główny Dyrektor Finansowy

SPIS ZAŁĄCZNIKÓW

Załącznik

99.1 Komunikat prasowy z dnia 1 sierpnia 2005 r.

IVAX OGŁASZA WYNIKI ZA DRUGI KWARTAŁ 2005 ROKU

**Wzrost przychodów ze sprzedaży o 24% do 577,3 mln USD
Zysk netto 45,6 mln USD; zysk na akcję (EPS) 0,17 USD**

MIAMI - 1 sierpnia 2005 r. - IVAX Corporation (AMEX: IVX, LSE: IVX.L, WSE: IVX) ogłosił wyniki za drugi kwartał 2005 roku. Przychody ze sprzedaży netto wyniosły 577,3 mln USD, co stanowi wzrost o 24% w stosunku do przychodów ze sprzedaży netto za drugi kwartał 2004 roku, które wyniosły 464,0 mln USD. Zysk netto w drugim kwartale 2005 roku wyniósł 45,6 mln USD. Zysk na akcję w drugim kwartale 2005 roku wyniósł 0,17 USD. Zysk netto w drugim kwartale 2004 roku wyniósł 48,1 mln USD, natomiast zysk na akcję 0,18 USD.

Neil Flanzraich, wiceprzewodniczący i prezes IVAX Corporation powiedział „Wyniki te są zgodne z naszymi oczekiwaniami odnośnie do drugiego kwartału, przewyższają natomiast nasze oczekiwania w odniesieniu do pierwszego półrocza. Zysk brutto w drugim kwartale tego roku wyniósł 65,1 mln USD w porównaniu z 58,2 mln USD w drugim kwartale 2004 roku. Na zysk netto w tym kwartale miała wpływ znacznie wyższa stawka opodatkowania, wynosząca około 30%, w porównaniu do stawki 17% w drugim kwartale 2004 r.

„Spodziewamy się, że druga połowa 2005 roku przyniesie znacznie lepsze wyniki i potwierdzamy przewidywania dotyczące zysku na akcję w granicach 0,76 - 0,86 USD. Jesteśmy przekonani, że zysk na akcję za cały rok mieścić się będzie w górnych strefach tego przedziału. Potwierdzamy także przewidywania na 2006 rok w granicach 1,35 - 1,55 USD na akcję. Przewidywania te nie obejmują zysków ze sprzedaży generycznego odpowiednika preparatu Zocor®, który spodziewamy się wprowadzić na rynek w połowie 2006 roku. Uważamy nadal, że powinniśmy uzyskać sześciomiesięczny okres wyłączności na nasz generyczny odpowiednik Zocoru, co zapewniłoby znaczne przekroczenie przedstawionych przewidywań. Naturalnie, należy uwzględnić wpływ na przewidywania na lata 2005 i 2006 ogłoszonego niedawno (25 lipca 2005 r.) komunikatu o porozumieniu z Teva Pharmaceuticals Industries Ltd. (Nasdaq: TEVA) dotyczącego przejęcia IVAX przez Teva. Przygotowujemy obecnie informację dla akcjonariuszy, która zostanie złożona w amerykańskiej Komisji Papierów Wartościowych i Giełd (ang. *Securities and Exchange Commission*; „SEC”), w celu uzyskania zgody akcjonariuszy na to przejęcie.

„W drugim kwartale 2005 roku IVAX uzyskał znaczny wzrost przychodów we wszystkich regionach, w których prowadzi działalność, w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku. Przychody w Stanach Zjednoczonych wzrosły o 14%, z 228,3 mln USD do 261,0 mln USD. Przychody w Europie wzrosły o 15%, z 171,6 mln USD do 197,0 mln USD, a w Ameryce Łacińskiej o 29%, z 76,0 mln USD do 98,4 mln USD.

„Do 14% wzrostu na rynku północnoamerykańskim w drugim kwartale 2005 roku przyczyniła się głównie działalność w branży produktów generycznych. Uzyskaliśmy 6 zezwoleń na produkty generyczne i wprowadziliśmy je na rynek, jedno zezwolenie warunkowe (ang. *tentative approval*) i zostaliśmy autoryzowanym dystrybutorem generycznych odpowiedników dwóch ważnych produktów: Ultracet® spółki OMJ Pharmaceuticals, Inc. i OxyContin® spółki Purdue Pharma. Spodziewamy się

uzyskać znaczną liczbę kolejnych zezwoleń na produkty generyczne w dalszej części roku, a dnia 29 lipca 2005 r. ogłosiliśmy, że zostaliśmy autoryzowanym dystrybutorem generycznego odpowiednika tabletek MS Contin® spółki Purdue Pharma.

„Markowy produkt wziewny IVAX - siarczan albuterolu HFA (w inhalatorze bezfreonowym) w standardowym inhalatorze z regulowaną dawką, który wprowadzono na rynek w czwartym kwartale 2004 roku jest bliski osiągnięcia największego udziału w rynku produktów albuterolowych HFA. Jesteśmy przekonani, że aktywowany oddechem inhalator po otrzymaniu zezwolenia pozwoli nam osiągnąć znaczniejszy udział w dużym rynku inhalatorów albuterolowych.

„Działalność w branży farmaceutyków weterynaryjnych poszerzyła się niedawno wraz z nabyciem w dniu 11 maja 2005 r. Phoenix Scientific, Inc. - największej w Stanach Zjednoczonych spółki z branży generycznych farmaceutyków weterynaryjnych. Przewidujemy, że nasza weterynaryjna spółka zależna utworzona po tym przejęciu, IVX Animal Health, Inc., będzie wносить znaczny wkład w nasze wyniki.

„Przychody IVAX z działalności w Europie wzrosły o 15% dzięki trwałym sukcesom w działalności na terenie Europy Środkowej i Wschodniej, wkładowi ze strony polskiej spółki farmaceutycznej Polfa Kutno, przejętej w czwartym kwartale 2004 roku, dalszemu rozwojowi sprzedaży preparatu QVAR i wypuszczeniu na rynek w Wielkiej Brytanii na zasadach *first-to-market* preparatu Nasofan, będącego generycznym odpowiednikiem Flonase®, który osiągnął udział w rynku na poziomie 44%.

„Przychody w Ameryce Łacińskiej wzrosły o 29%. Jest to już dziewiąty z rzędu kwartał, w którym notujemy wzrost działalności IVAX w Ameryce Łacińskiej w każdym kwartale roku w stosunku do roku poprzedniego. Nasze przedsiębiorstwa w Wenezueli, Chile, Argentynie i Peru a także przejęta ostatnio (drugi kwartał 2004 roku) sieć aptek w Peru, BTL, w znacznym stopniu przyczyniły się do tego rozwoju.

„W drugim kwartale 2005 roku wydatki na marketing i sprzedaż IVAX wzrosły o 25%, wydatki administracyjne wzrosły zaś o 7% w stosunku do drugiego kwartału 2004 roku. Wzrost wydatków wiązał się przede wszystkim z niedawno zakupionymi przedsiębiorstwami: Medco i BTL (drugi kwartał 2004 roku), Polfa Kutno (czwarty kwartał 2004 roku) i Phoenix Scientific (11 maja 2005 r.). Wydatki na działalność badawczo-rozwojową w drugim kwartale 2005 roku były o 7% niższe niż w drugim kwartale roku 2004.”

IVAX omówi wyniki za drugi kwartał 2005 roku oraz inne kwestie w trakcie telekonferencji, która odbędzie się o godzinie 10:30 czasu wschodniego (Miami). Zainteresowani mogą wziąć udział w telekonferencji wybierając numer 1-800-288-8975, jeśli dzwonią z terytorium Stanów Zjednoczonych, albo 612-332-0932, jeśli dzwonią spoza terytorium Stanów Zjednoczonych. Telekonferencja będzie również transmitowana przez Internet. W celu uzyskania dostępu oraz rejestracji na potrzeby transmisji internetowej należy co najmniej na 15 minut przed godziną 10:30 wejść na stronę internetową IVAX pod adresem <http://www.ivax.com> i użyć łącza transmisji „webcast” znajdujące się na stronie głównej.

Powtórki telekonferencji będą dostępne począwszy od dnia 1 sierpnia 2005 r. (około godz. 14:00) do dnia 8 sierpnia 2005 r. W celu odsłuchania powtórki telekonferencji należy wybrać numer 800-475-6701 w przypadku dzwoniących z terytorium Stanów Zjednoczonych albo 320-365-3844 w

przypadku dzwoniących spoza terytorium Stanów Zjednoczonych, a następnie wprowadzić tonowo identyfikator #791336. Powtórki transmisji będą także dostępne na stronie internetowej IVAX.

Spółka IVAX Corporation z siedzibą w Miami na Florydzie prowadzi na rynku amerykańskim i międzynarodowym działalność w zakresie opracowywania, wdrażania, produkcji i sprzedaży leków markowych, generycznych i weterynaryjnych.

Niniejszy komunikat oraz inne komunikaty można uzyskać nieodpłatnie na stronie internetowej IVAX pod adresem www.ivax.com.

Z wyjątkiem zamieszczonych tu informacji historycznych stwierdzenia zawarte w niniejszym komunikacie są stwierdzeniami dotyczącymi przyszłości i są dokonywane na podstawie wyłączenia w trybie ustawy Private Securities Litigation Reform Act z 1995 roku. Zwraca się uwagę inwestorów, że stwierdzenia dotyczące przyszłości, w tym m.in. stwierdzenia odnoszące się do celów, planów, oczekiwań, szacunków i prognoz dotyczących sytuacji finansowej spółki, wyników operacyjnych, pozycji rynkowej i strategii biznesowej, obarczone są czynnikami ryzyka i niepewności nie dającymi się przewidzieć ani wyrazić liczbowo, toteż rzeczywiste wyniki mogą różnić się istotnie od przewidywanych wynikających bezpośrednio lub w sposób domniemany z takich stwierdzeń dotyczących przyszłości. Do takich czynników ryzyka i niepewności należy m.in. ryzyko, że istnieją niepewności, a niektóre kwestie znajdują się poza kontrolą kierownictwa spółki; ryzykiem i niepewnością obciążone są także założenia i szacunki odnoszące się do danych finansowych; jeśli dane te okażą się niesłuszne lub błędne, przewidywania IVAX dotyczące przyszłych zysków mogą okazać się nietrafne, wobec czego IVAX może nie osiągnąć w 2005 roku przewidywanych wyników w przedziale od 0,76 USD do 0,86 USD na akcję, wyniki te mogą nie mieścić się w górnych strefach tego przedziału, a w roku 2006 IVAX może nie osiągnąć przewidywanych wyników w przedziale od 1,35 USD do 1,55 USD na akcję. Ponadto może się nie udać w połowie 2006 roku wprowadzić na rynek generycznego odpowiednika leku Zocor®, lub że jego wprowadzenie nie przyniesie nadwyżki zysków za 2006 rok. Istnieje również ryzyko, że zyski w dalszej części roku 2005 nie będą znacząco wyższe; ryzyko, że IVAX może nie zwiększyć liczby produktów w ofercie specyfików generycznych; ryzyko, że IVAX może nie uzyskać rejestracji dla farmaceutyków objętych wnioskiem o przyspieszoną rejestrację leku (ang. Abbreviated New Drug Application, ANDA) lub, jeśli je uzyska, wprowadzenie farmaceutyków na rynek może nie okazać się sukcesem; ryzyko, że IVAX może nie uzyskać sześciomiesięcznego okresu wyłączności na generyczny odpowiednik Zocoru®, a jeśli nawet go uzyska, to może nie być w takim okresie jedynym dostawcą na rynku. Ryzyka i niepewności obejmują także wpływ produktów i cen konkurencyjnych, włącznie z wpływem „zatwierdzonych leków generycznych”, trudności związane z ustaleniem terminu uzyskania rejestracji w Amerykańskiej Komisji ds. Żywności i Leków (ang. U.S. Food and Drug Administration, FDA) oraz European Medicines Association i innych organów regulacyjnych; ryzyko wpływu decyzji FDA i innych organów administracyjnych lub sądowych na okresy wyłączności; ryzyko zdolności konkurentów do przedłużenia okresów wyłączności ponad początkowy okres ochrony patentowej; ryzyko, że wzrost w którymkolwiek obszarze geograficznym, w którym IVAX prowadzi działalność, może być niższy niż przewidywany; ryzyko trudności z przewidywaniem terminów i wyników prac badawczo-rozwojowych i składaniem wniosków w organach regulacyjnych; ryzyko potencjalnej odpowiedzialności za sprzedaż produktów generycznych przed zakończeniem postępowania apelacyjnego (ang. appellate litigation), w tym postępowania dotyczącego preparatu Neurontin®; ryzyko wpływu regulacji prawnych w sektorze farmaceutycznym oraz nowych ustaw na ten sektor; ryzyko środowiska prawnego i zmian zasad polityki ochrony zdrowia i związanych z tym struktur w wielu krajach; ryzyko, że IVAX może nie uzyskać ostatecznie rejestracji dla albuterolu HFA w inhalatorze aktywowanym oddechem lub że wprowadzenie leku na rynek się opóźni; ryzyko, że albuterol HFA w inhalatorze aktywowanym oddechem nie zdobędzie znaczącej części rynku albuterolu w inhalatorach; ryzyko, że akceptacja i popyt rynkowy na produkty wziewne IVAX będą inne niż przewidywano; ryzyko, że nabycie Phoenix Scientific może nie przynieść takich korzyści lub efektów synergii, jakich się po nim spodziewano; ryzyko, że IVX Animal Health może nie przyczynić się do przychodów IVAX w takim stopniu, jak przewidywano; ryzyko, że zmiana kontroli nad Spółką lub kwestie regulacyjne wiążące się z proponowanym połączeniem Spółki oraz Teva Pharmaceutical Industries Limited mogą wpłynąć na stosunki Spółki i umowy z osobami trzecimi, w tym dystrybutorami, wytwórcami, dostawcami i klientami; ryzyko, czy i kiedy przejęcie zostanie zrealizowane i jakie będą warunki zamknięcia oraz ryzyko poświęcania przez kierownictwo czasu pracom przy przejęciu. Obok opisanych wyżej czynników ryzyka na stwierdzenia IVAX dotyczące przyszłości mogą mieć wpływ ogólne czynniki rynkowe, dostępność produktów, regulacje oraz przepisy federalne i stanowe, włączając w to

zmiany w regulacjach dotyczących rachunkowości, procedury regulacyjne dotyczące nowych produktów i zastosowań, potencjalne problemy dotyczące produkcji, polityka zaopatrzeniowa klientów, wahania kursów wymiany, pozycje w zakresie patentów oraz czas trwania i rezultat postępowań prawnych, zmieniające się warunki rynkowe, dostępność i koszt surowców oraz innych produktów pochodzących od osób trzecich, wpływ konkurencyjnych produktów i cen oraz inne czynniki ryzyka i niepewności dotyczące ekonomii, konkurencji, zezwoleń administracyjnych, technologii oraz innych aspektów. Dodatkowe informacje oraz omówienie powyższych oraz innych czynników ryzyka i niepewności można znaleźć w Raporcie Rocznym IVAX na Formularzu 10-K oraz w innych dokumentach składanych w amerykańskiej Komisji Papierów Wartościowych i Giełd. IVAX nie zobowiązuje się do aktualizowania zawartych w niniejszym komunikacie stwierdzeń dotyczących przyszłości w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności mających miejsce po dacie jego opublikowania lub których wystąpienie nie było przewidywane. Zocor® jest zarejestrowanym znakiem towarowym Merck & Co., Inc. OxyContin® i MS Contin® są zarejestrowanymi znakami towarowymi Purdue Pharma L.P. Ultracet® jest zarejestrowanym znakiem towarowym Ortho-McNeil Pharmaceuticals, Inc. Flonase® jest zarejestrowanym znakiem towarowym GlaxoSmithKline Corporation. Neurontin® jest zarejestrowanym znakiem towarowym Warner-Lambert Company należącej do Pfizer Inc.

KONTAKT:

Thomas Beier

Starszy Zastępca Przewodniczącego ds. Finansów

LUB

David Malina

Dyrektor/Investor Relations & Corporate Communications

tel.: 305.575.6043”

IVAX Corporation i Podmioty Zależne
Wyciąg ze Skonsolidowanego Rachunku Zysków i Strat
(dane niebadane)

Okres zakończony 30 czerwca (w tysiącach, z wyjątkiem danych na akcję)	Trzy miesiące		Sześć miesięcy	
	2005	2004	2005	2004
Przychody ze sprzedaży netto	\$ 577 293	\$ 463 962	\$ 1 068 884	\$ 889 153
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów (z wyłączeniem amortyzacji ujętej poniżej)	340 544	239 408	629 373	465 193
Zysk brutto na sprzedaży	236 749	224 554	439 511	423 960
Koszty operacyjne:				
Koszty sprzedaży	83 049	66 496	158 371	127 867
Koszty ogólnego zarządu	46 512	43 599	83 398	80 105
Koszty prac badawczo-rozwojowych	35 887	38 662	69 608	71 012
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	7 083	5 432	13 829	10 937
Koszty restrukturyzacji (storno)	1 591	(36)	3 139	597
Koszty operacyjne ogółem	174 122	154 153	328 345	290 518
Przychody operacyjne	62 627	70 401	111 166	133 442
Pozostałe (przychody) koszty netto	2 522	(12 179)	(1 078)	(22 494)
Zysk przed opodatkowaniem i zyskiem mniejszości	65 149	58 222	110 088	110 948
Rezerwa na podatek dochodowy	19 363	10 071	30 712	20 452
Zysk przed zyskiem mniejszości	45 786	48 151	79 376	90 496
Zysk mniejszości	(225)	(53)	(269)	(57)
Zysk netto	\$ 45 561	\$ 48 098	\$ 79 107	\$ 90 439
Zysk na akcję zwykłą:				
W ujęciu podstawowym	\$ 0,17	\$ 0,19	\$ 0,30	\$ 0,37
W ujęciu rozwodnionym	\$ 0,17	\$ 0,18	\$ 0,29	\$ 0,35
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych:				
W ujęciu podstawowym	266 009	247 835	263 564	247 089
W ujęciu rozwodnionym	270 744	268 726	272 955	262 988

IVAX Corporation i Podmioty Zależne
Wyciąg ze Skonsolidowanego Bilansu
(dane niebadane)

(w tysiącach)

Aktywa

Środki pieniężne, inne aktywa pieniężne
Krótkoterminowe pap. wart. przeznaczone do obrotu
Inne aktywa obrotowe
Rzeczowe składniki majątku trwałego netto
Pozostałe aktywa
Aktywa ogółem

	30 czerwca 2005	31 grudnia 2004
	(dane niebadane)	
\$	241 170	\$ 391 988
	197 441	6 058
	1 212 524	1 123 597
	608 037	604 647
	1 419 760	1 085 729
\$	3 678 932	\$ 3 212 019

Pasywa

Bieżąca część zadłużenia długoterminowego
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe
Zadłużenie długoterminowe
Pozostałe zobowiązania długoterminowe
Kapitały mniejszości
Kapitały własne
Pasywa ogółem

\$	35 660	\$ 60 145
	545 382	518 276
	1 394 312	1 057 843
	97 493	72 855
	12 839	12 571
	1 593 246	1 490 329
\$	3 678 932	\$ 3 212 019

IVAX Corporation i Podmioty Zależne
Informacje z Podziałem na Segmenty
(dane niebadane)

Okres zakończony 30 czerwca
(w tysiącach)

	Trzy miesiące		Sześć miesięcy	
	2005	2004	2005	2004
Ameryka Północna				
Sprzedaż zewnętrzna	\$ 259 946	\$ 225 347	\$ 486 580	\$ 392 728
Sprzedaż międzysegmentowa	437	2 382	1 013	4 477
Inne przychody ze sprzedaży	635	602	1 313	1 092
Przychody ze sprzedaży netto - Ameryka Północna	261 018	228 331	488 906	398 297
Europa				
Sprzedaż zewnętrzna	165 587	132 374	321 060	273 733
Sprzedaż międzysegmentowa	16 452	25 596	35 931	44 230
Inne przychody ze sprzedaży	14 955	13 589	20 368	42 049
Przychody ze sprzedaży netto - Europa	196 994	171 559	377 359	360 012
Ameryka Łacińska				
Sprzedaż zewnętrzna	97 998	75 626	184 931	149 062
Inne przychody ze sprzedaży	410	388	672	794
Przychody ze sprzedaży netto - Ameryka Łacińska	98 408	76 014	185 603	149 856
Działalność korporacyjna i inna				
Sprzedaż zewnętrzna	35 015	13 825	48 577	25 214
Sprzedaż międzysegmentowa	(16 889)	(27 978)	(36 944)	(48 707)
Inne przychody ze sprzedaży	2 747	2 211	5 383	4 481
Przychody ze sprzedaży netto - Działalność korporacyjna i inna	20 873	(11 942)	17 016	(19 012)
Skonsolidowane przychody ze sprzedaży netto	\$ 577 293	\$ 463 962	\$ 1 068 884	\$ 889 153