

Solec Kujawski 30.05.2025

Szanowni Państwo,

Za nami rok, który nie przyniósł tak wyczekiwanego ożywienia gospodarczego zarówno w Polsce jak i w Europie. Przy utrzymujących się trudnych uwarunkowaniach rynkowych niestety i nam nie udało się znacząco poprawić wyników, które są dalekie od zadowalających. Pomimo pozyskiwania nowych projektów od naszych klientów obserwujemy duże odchylenia od przewidywanych wolumenów produkcyjnych, szacowanych na etapie składania ofert. Sytuacja nie dotyczy tylko branży motoryzacyjnej, ale szeroko pojętego przemysłu.

Nadal obserwujemy trudną sytuację w gospodarce niemieckiej, która stanowi siłę napędową dla sektora produkcyjnego w naszym kraju. Sprzedaż nowych samochodów jest obecnie w najniższym punkcie od dekad, a coraz silniejsza pozycja producentów chińskich na rynku europejskim, dodatkowo pogłębia kryzys motoryzacyjny w Europie. Wdrożone przez Unię Europejską sankcje nie przyniosły oczekiwanego rezultatu, co negatywnie odbija się na całym sektorze.

W naszej branży widzimy silny spadek popytu na usługi europejskich dostawców, związany z zbyt wysokimi cenami, w szczególności cen materiałów. W tej sytuacji klienci preferują dostawców azjatyckich, którzy mają dostęp do dotowanej stali. Niestety patrząc na sytuację europejskiego sektora hutniczego, nie należy spodziewać się wzrostu konkurencyjności cenowej względem producentów azjatyckich, przynajmniej w krótkim okresie.

Obserwując rynek z perspektywy kilku grup interesariuszy tj. klientów, dostawców, inwestorów, widzimy dużą niepewność i awersję do inwestowania w nowe produkty. Co za tym idzie na rynku pojawia się dużo więcej zapytań związanych z detalami, będącymi w cyklu produkcji seryjnej. Klienci coraz częściej szukają możliwości optymalizacji kosztów drogą pozyskania dodatkowego, tańszego dostawcy. Dzięki wciąż konkurencyjnej pozycji naszego kraju względem krajów z Europy Zachodniej, jesteśmy atrakcyjnym rynkiem dla tego typu projektów, i w tym upatrujemy szansy na wzrost. Ponadto widzimy, że niektóre produkty czy procesy są niechętnie lokowane poza Europą co również pozwala na ukierunkowanie naszych działań na zbudowanie biznesu w tych obszarach.

Dzięki wsparciu głównego akcjonariusza z nadzieją patrzymy w przyszłość. Naszym priorytetem jest niezmiennie powrót do pozytywnej rentowności wyników, które są gwarantem bezpieczeństwa dla wszystkich interesariuszy Spółki. Dziękujemy naszym Akcjonariuszom, Dostawcom, Klientom, Instytucjom finansowym oraz Pracownikom za współpracę i wiarę w działalność Hydrapres S.A.

W imieniu Zarządu Hydrapres S.A.
Mateusz Jędrzejewski
Prezes Zarządu