



1Q2020 RAPORT



Raport
Grupy Kapitałowej LUG S.A.
za I kwartał 2020 roku

Spis treści

1	Podstawowe informacje na temat wyników kwartału	3
2	List Prezesa Zarządu	4
3	Sytuacja rynkowa w I kwartale 2020 r.	7
3.1	Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce	7
3.2	Branża oświetleniowa	11
3.3	Trendy rynkowe	14
4	Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w I kwartale 2020 r.....	18
4.1	Istotne działania i wydarzenia	18
4.2	Perspektywy rozwoju	22
5	Omówienie wyników I kwartału 2020 r.....	27
5.1	Przychody	27
5.2	Koszty i inwestycje	28
5.3	Zyski	30
5.4	Bilans.....	33
5.5	Rachunek przepływów pieniężnych	34
5.6	Wskaźniki	34
6	Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej	37
6.1	Podstawowe informacje	37
6.2	Akcje.....	37
6.3	Organizacja Grupy Kapitałowej.....	39
6.4	Rynek i zakres działalności	41
6.5	Zasoby ludzkie	42
7	Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe.....	44
7.1	Informacje ogólne.....	44
7.2	Wybrane dane finansowe.....	49
7.3	Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.	51
7.4	Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.	76
8	Oświadczenie Zarządu Emitenta	90

Źródłem wszystkich danych i informacji w raporcie jest Emitent, chyba że wyraźnie wskazano inaczej.

I kw. 2020 r.



„I kwartał 2020 r. upłynął pod znakiem turbulencji wywołanych przez pandemię koronawirusa. Choć identyfikujemy jej wpływ na poziom zamówień w kolejnych miesiącach, to początek roku pozwolił nam zwiększyć przychody i uzyskać dodatnią rentowność na każdym poziomie rachunku wyników.

”

Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

45,39 mln zł	72,5 %	18,28 mln zł	1,91 mln zł
przychody I kw. 2020	udział eksportu w przychodach I kw. 2020	zysk brutto na sprzedaży I kw. 2020	zysk netto I kw. 2020 dla akcj. jedn. dom.
+7,9% r/r	+5,8pp r/r	+6,0% r/r	+46,9% r/r

- Rekordowe przychody I kw. w historii spółki
- Zwiększone zapasy komponentów zabezpieczają ciągłość działań w kolejnych okresach
- Przywrócona rentowność na wszystkich poziomach rachunku wyników
- Dynamiczny wzrost przychodów z eksportu
- Nowa linia produktów PurelightLUG do sterylizacji światłem UV-C dla branży HoReCa, biur, edukacji, usług oraz ochrony zdrowia

Przychody ze sprzedaży

[mln zł, %]



Zysk brutto ze sprzedaży

[mln zł, %]



EBITDA

[mln zł, %]



Zysk netto dla akcjon. jedn. dom.

[mln zł, %]



2 List Prezesa Zarządu

Szanowni Akcjonariusze, Klienci i Pracownicy,

I kwartał 2020 roku upłynął pod znakiem turbulencji wywołanych przez pandemię koronawirusa, która sparaliżowała cały świat i zmieniła wiele aspektów naszego życia. Stąd później niż zazwyczaj przekazuję w Państwa ręce skonsolidowany raport Grupy Kapitałowej LUG S.A. za I kwartał br. Stale zmieniająca się sytuacja epidemiologiczna w Polsce i na świecie spowodowała, że w pierwszej kolejności zapewniliśmy bezpieczeństwo naszym Pracownikom. Tam, gdzie było to możliwe oddelegowaliśmy członków naszego zespołu do pracy w trybie zdalnym, zwiększając tym samym bezpieczeństwo tych, którzy kontynuowali pracę w naszych zakładach. Fabryki w Zielonej Górze i Nowym Kisielinie pracowały bez postoju, natomiast fabryka w Argentynie zmuszona była czasowo przerwać produkcję. Z wielką determinacją wdrożyliśmy w polskich zakładach procedury związane z bezpieczeństwem i higieną pracy, dostosowując warunki do przepisów sanitarnych Ministerstwa Zdrowia i zaleceń Światowej Organizacji Zdrowia.



Pomimo skomplikowanej sytuacji gospodarczo-społecznej, pierwszy okres rozliczeniowy bieżącego roku oceniam bardzo dobrze. Choć identyfikujemy wpływ pandemii na poziom zamówień w kolejnych miesiącach, to początek roku pozwolił nam zwiększyć przychody i uzyskać dodatnią rentowność na każdym poziomie rachunku wyników. Zespół naszej firmy w obliczu zagrożenia dołożył wszelkich starań, by zrealizować zakontraktowane dostawy, utrzymać płynność produkcji oraz najwyższą jakość obsługi klientów. Nie poddaliśmy się mimowolnie biegowi wydarzeń robiąc co w naszej mocy, by utrzymać ciągłość działania. Efektem tych starań jest ponad 45 mln zł przychodów ze sprzedaży, co w porównaniu z I kwartałem 2019 roku oznacza wzrost o blisko 8%. Sprzedaż w pierwszych trzech miesiącach tego roku była historycznie najwyższym wynikiem odnotowanym w I kwartale, co jest efektem realizacji części ważnych projektów zagranicznych, o przesunięciu których wspominaliśmy w raporcie finansowym za IV kwartał 2019 roku. Cieszy nas fakt, że ponad 70% z osiągniętych przychodów zrealizowaliśmy na rynkach zagranicznych.

Ponadto wypracowaliśmy 18,28 mln zł zysku brutto na sprzedaży (wzrost o 6 procent r/r), dzięki czemu marża wyniosła 40,28 procent, przekraczając strategiczny pułap marży na sprzedaży na poziomie powyżej 40 procent. Skonsolidowany wynik EBITDA wyniósł 3,40 mln złotych. Marża EBITDA wyniosła tym samym 7,5 procent. Grupa wypracowała 1,91 mln złotych zysku netto, na co pozytywny wpływ miały m.in. różnice kursowe odnotowane przez spółkę zależną LUG Argentina SA. Marża netto wzrosła o 1,1 p.p. w stosunku do wyniku z I kw. 2019 roku i osiągnęła poziom 4,2 procent.

Pandemia COVID-19 zmienia naszą rzeczywistość. Wciąż trudno o rzeczową i realną ocenę jej wpływu na gospodarkę. W I kwartale 2020 roku nie odczuliśmy wyraźnego wpływu lockdownu i epidemii na wynik finansowy Grupy, nie możemy jednak wykluczyć, że pomimo działań banków centralnych i poszczególnych państw na rzecz zapobiegania skutkom ekonomicznym pandemii, jej wpływ odczujemy w kolejnych okresach. Już dziś obserwujemy spowolnienie gospodarcze i opóźnienia w realizacji poszczególnych projektów oświetleniowych.

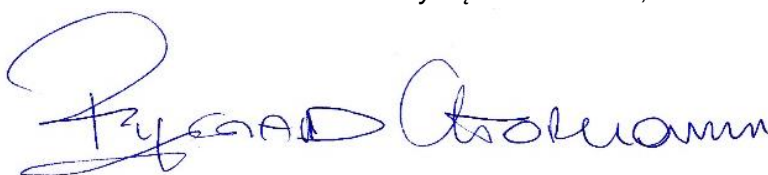
Nie czekając na to co przyniesie przyszłość, podjęliśmy szereg działań prewencyjnych w celu zminimalizowania ewentualnego szkodliwego wpływu kryzysu gospodarczego na naszą działalność i na wyniki finansowe. Jednym z tych działań jest wejście w nowe obszary rynku i wdrożenie rodziny opraw dedykowanych do dezynfekcji powietrza i przestrzeni. To nasza odpowiedź na nowe potrzeby

segmentu medycznego i usługowego na świecie. O efektach sprzedażowych w tym segmencie będę informował Państwa na bieżąco w raportach okresowych.

Trudny dla nas wszystkich początek roku uświadomił nam, iż jesteśmy w stanie pracować w najbardziej ekstremalnych warunkach, jako zespół potrafimy sprostać najwyższym wymaganiom pomagając przy tym również innym. Jesteśmy dumni, że mieliśmy szansę wesprzeć lokalną społeczność we współpracy z samorządem województwa lubuskiego oraz miasta Zielona Góra w pozyskaniu środków ochrony osobistej dla służb medycznych oraz obywateli.

Z pełną świadomością wysiłku ludzi pracujących na wynik Grupy, z dumą przekazuję na Państwa ręce najnowszy raport kwartalny LUG. W imieniu Zarządu LUG S.A. dziękuję Państwu za wkład wniesiony w nasz rozwój.

Życzę wiele zdrowia,



Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

1Q 2020



Sytuacja rynkowa w I kwartale 2020 r.

- Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce
- Branża oświetleniowa
- Trendy rynkowe

3 Sytuacja rynkowa w I kwartale 2020 r.

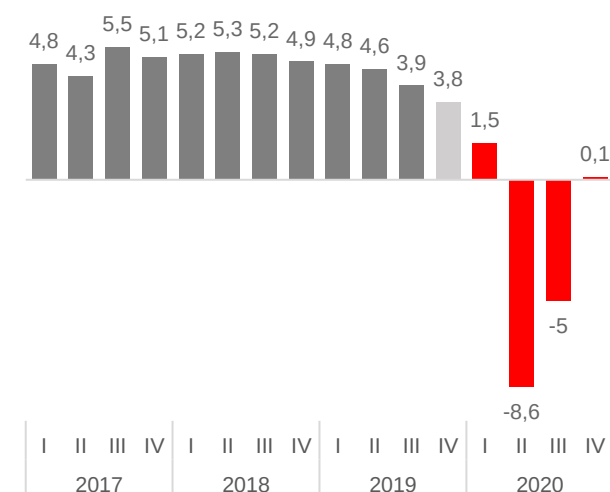
3.1 Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce

Ogromny wpływ na prognozy dotyczące tempa rozwoju gospodarek na całym świecie w pierwszym kwartale 2020 roku oraz po dacie bilansowej, tj. po 31.03.2020 roku ma pandemia COVID-19. Ogólnosiwiatowy szok gospodarczy w opinii ekonomistów jest większy niż podczas kryzysu finansowego sprzed dekady, a globalna gospodarka będzie potrzebować wielu lat, by odrobić straty.

Zdecydowana większość instytucji finansowych zweryfikowała swoje dotychczasowe prognozy, znacząco obniżając rokowania dla dynamiki polskiego PKB na 2020 rok. Wachlarz prognoz jest zdywersyfikowany: od +3 proc. do -3,7 proc. (w scenariuszu pesymistycznym dochodzący do -5,6 proc.). Zważając na prognozy dotyczące recesji w Europie Zachodniej i Stanach Zjednoczonych, specjaliści oceniają, że prognozowany 3 proc. realny spadek PKB w Polsce jest wysoce prawdopodobny, szczególnie zważając na prognozowaną recesję w Niemczech oraz niejednoznaczną ocenę przez biznes tarcz antykryzysowych zaproponowanych przez polski rząd.

Dotkliwość kryzysu spowodowanego pandemią jest także spowodowana długością trwania oraz restrykcyjnością obostrzeń nałożonych na wszystkie sfery życia społeczno – gospodarczego, co wpłynęło znacząco na kondycję państwa. Na potrzeby przygotowania prognoz opublikowanych z początkiem maja br., Instytut Prognoz i Analiz Gospodarczych założył znaczącą liberalizację większości obostrzeń przed końcem pierwszej połowy 2020 roku, oraz kontynuację niektórych z nich w trzecim kwartale.¹

Historyczne, szacunkowe i prognozowane tempo wzrostu PKB w Polsce [%]



Źródło: GUS, IPAG

Według szacunków Instytutu Prognoz i Analiz Gospodarczych (IPAG), tempo wzrostu **produktu krajowego brutto** w odniesieniu do analogicznego kwartału roku poprzedniego w drugim i trzecim kwartale 2020 roku będzie ujemne. Spadek PKB odnotowany zostanie po raz pierwszy od przezwyciężenia kryzysu z początków transformacji systemowej. Po wzroście produktu krajowego brutto w pierwszym kwartale o 1,5 proc., w kolejnych dwóch kwartałach eksperci IPAG oczekują spadków, które wyniosą kolejno -8,5 oraz -4,5 proc. Szczyt kryzysu przewiduje się na drugi kwartał, jego kontynuacja i powolne wychodzenie przypadnie na kwartał trzeci. W czwartym kwartale prognozuje się niewielki wzrost, jednak na poziomie nieznacznie większym od zera. W całym 2020 roku PKB obniży się o 2,9 proc., a w roku następnym tempo wzrostu wyniesie 4,1 proc.²

¹ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 2/2020, IPAG, maj 2020 r.

² Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 2/2020, IPAG, maj 2020 r.

Kryzys dotknął zarówno popytowej, jak i podaźowej strony gospodarki, pojawił się jednak w okresie kiedy tempo wzrostu gospodarczego pozostawało na relatywnie wysokim poziomie, dzięki czemu prognozuje się łagodniejszy przebieg kryzysu w Polsce niż w krajach Europy Zachodniej.³ Potwierdzają to również zgodne prognozy Komisji Europejskiej oraz agencji Bloomberg wskazujące, że Polska doświadczy najsłabszego spadku PKB wśród wszystkich krajów wspólnoty.⁴ Na -4,3 proc. oszacowano dynamikę polskiego PKB w 2020 roku. WG prognoz KE inflacja w Polsce osiągnie 2,5 proc.⁵

Ekonomiści ING szacują, że dynamika PKB za I kw. 2020 r. wyniosła około +1 proc. r/r wobec +3,2 proc. r/r w IV kw. 2019 r. Pomimo niewielkiego osłabienia w sektorze przemysłowym czy budowlanym, duże straty odniosa: handel, branże świadczące usługi dla klientów detalicznych i niektóre dla biznesu, np. transport. W II kw. 2020 r. spodziewa się spadku PKB o około 8,9 proc. r/r, a łącznie w całym roku 4,5 proc. r/r. O tempie PKB w całym roku zadecyduje odbicie w drugiej połowie 2020 roku. III kwartał przyniesie dynamiczne odbicie, ale na powrót do poziomów PKB sprzed epidemii trzeba będzie jeszcze poczekać. Obawy o nową falę zachorowań ograniczą wydatki inwestycyjne, konsumpcyjne, swoją rolę odegra też skok bezrobocia.⁶

Do weryfikacji prognoz dołączyły również Euler Hermes i Allianz obniżając prognozę globalnego wzrostu PKB za cały rok do 0,8 proc. z wcześniej oczekiwanych 2,4 proc. Globalny wzrost PKB w II kwartale br. sięgnie dna koniunktury - eksperci prognozują spadek o 15 proc. r/r. Każdy kwartał zakłóceń w handlu międzynarodowym będzie kosztować handel światowy 722 mld USD, głównie z powodu obostrzeń wprowadzonych na granicach Unii Europejskiej i Stanów Zjednoczonych. Zakładając, że działania ograniczające rozprzestrzenianie się wirusa zakończą się sukcesem, analitycy Allianz i Euler Hermes spodziewają się ożywienia działalności gospodarczej w II połowie 2020 roku. Wyjście z recesji będzie jednak nadal stanowić poważne wyzwanie dla niektórych firm. Straty w obrotach podczas kryzysu będą trudne do zrekompensowania aż do końca roku. Przewiduje się, że liczba bankructw przedsiębiorstw w skali globalnej wzrośnie o +13 proc.⁷

Zestaw marcowych danych GUS pokazał mocny wpływ pandemii na polską gospodarkę. Kolejne miesiące przyniosą znacznie mocniejsze hamowanie - spadek PKB w II kw. może wynieść nawet 10 proc., choć jego skala zależy od tempa wychodzenia z lockdownu. Natomiast dane o produkcji sprzedanej przemysłu były najsłabsze od czerwca 2019 roku. Największe spadki zanotowano wśród eksporterów: producentów samochodów, mebli, elektroniki. Sektory te ucierpiały z powodu lockdownu w Eurolandzie oraz przerwanych łańcuchów dostaw, w przypadku sektorów elektrycznych i elektronicznych 40 proc. importu pochodzi z Chin - i spadku popytu. Stosunkowo najmniejszych negatywnych skutków gospodarczych związanych z pandemią koronawirusa należy się spodziewać w sektorze budownictwa. Zważając na specyfikę sektora, w drugim kwartale 2020 roku skutki te będą najmniej odczuwalne, nasilią się w kolejnych kwartałach roku. Początkowo kontynuowane będą rozpoczęte wcześniej inwestycje, by w kolejnych kwartałach nasilił się ich spadek. W całym 2020 roku wartość dodana budownictwa zmniejszy się o około 2,5 proc., a produkcja sprzedana budownictwa o około 6 proc. Spadek w większym stopniu dotknie małe przedsiębiorstwa, mniej ucierpią większe firmy budowlane.⁸

W kwietniu br. koniunktura oceniana była najgorzej od początku prowadzenia badania GUS we wszystkich prezentowanych obszarach gospodarki. Wg badania GUS dot. wpływu pandemii

³ Ibidem.

⁴ businessinsider.com, Bloomberg o danych KE: Polska gospodarka najbardziej odporna na kryzys w Unii Europejskiej, 12.05.2020

⁵ www.bankier.pl, Prognozy KE: W Polsce spadek PKB będzie najniższy w UE, 06.05.2020 r.

⁶ biznes.pap.pl, W II kw. możliwy dwucyfrowy spadek PKB Polski, skala zależna od tempa odmrażania gospodarki (analiza), 24.04.2020 r.

⁷ alebank.pl, Koronawirus a gospodarki w 2020 r. Globalny wzrost PKB w II kwartale sięgnie dna koniunktury, 25.03.2020 r.

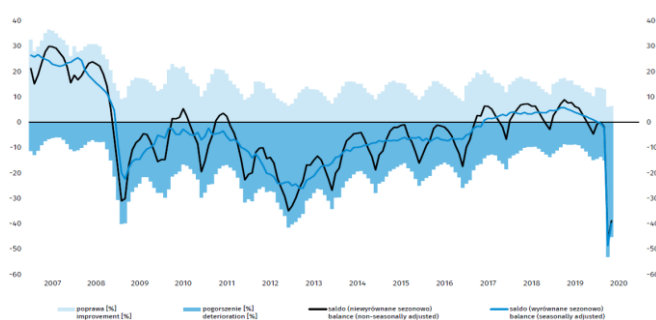
⁸ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 2/2020, (op. cit.).

koronawirusa SARS-CoV-2 na koniunkturę gospodarczą sektora budowlanego, 7,9 proc. badanych firm tego sektora przyznało, iż w marcu 2020 roku doświadczyło nieznacznych negatywnych skutków pandemii wirusa. Odsetek 15,8 proc. firm przyznało iż już w marcu wdrożyło działania silnie wpływające na działalność mające na celu zmniejszenie negatywnych skutków pandemii. Zamówienia na półprodukty, surowce, towary lub usługi składane przez firmy budowlane u dostawców w marcu spadły o 20,2 proc. Znacząco, bo aż o 19,2 proc. spadła liczba zamówień składanych w badanych firmach budowlanych. Szacuje się, iż inwestycje firm budowlanych w 2020 roku spadną blisko 40 proc. w odniesieniu do pierwotnych założeń deklarowanych przed wybuchem pandemii. W marcu 22,2 proc. firm sektora budowlanego doświadczyło zatorów płatniczych oraz ich nasilenia.⁹

W opinii badanych przez GUS firm budowlanych, w maju br. nastroje dotyczące bieżącej ogólnej sytuacji gospodarczej nieznacznie osłabły względem wyników sprzed miesiąca. Bieżący portfel zamówień jest oceniany bardziej pozytywnie względem kwietnia br. (2,3 względem 1,9 przed miesiącem). Dotyczy to również produkcji budowlano-montażowej (2,1 w maju względem 1,8 w kwietniu br.), która jednak nadal wypada dużo słabiej względem wyniku analogicznego okresu ub. roku. Bieżąca sytuacja finansowa firm budowlanych kształtuje się nieznacznie gorzej niż w kwietniu br., aczkolwiek największa poprawa nastrojów jest obserwowana w obszarze redukcji opóźnień płatności. Mimo niezadowolających nastrojów w branży budowlanej, przedstawiciele badanych firm budowlanych formułują pozytywne prognozy na najbliższe trzy miesiące, przy czym największej poprawy upatrują w zmianach portfela zamówień na rynku krajowym.¹⁰

Spośród składników popytu krajowego, większą reakcją na pandemię w II kw. 2020 roku wykaże się spożycie w sektorze gospodarstw domowych, słabszą natomiast inwestycje. Rozpoczęte inwestycje były nadal prowadzone siłą rozpędu z brakiem możliwości przerywania procesu z dnia na dzień. Gdy konsumpcja będzie wracać do normalności, nowe inwestycje będą wstrzymywane ze względu na wdrożone oszczędności w przedsiębiorstwach oraz obniżoną presję na zwiększanie podaży. W związku z tym nakłady na środki trwałe brutto będą się charakteryzowały większymi spadkami w nadchodzących kwartałach. W opinii IPAG, w całym 2020 roku spożycie w sektorze gospodarstw domowych obniży się o 2,3 proc., podczas gdy nakłady na inwestycje obniżą się o 4,4 proc. Odbicia należy się spodziewać w 2021 roku.¹¹

Ogólny klimat koniunktury w budownictwie



Źródło: GUS

W maju 2020 roku wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie kształtował się na poziomie minus 38,8 (przed miesiącem minus 47,1). Poprawę koniunktury zasygnalizowało 6,4% przedsiębiorstw, pogorszenie natomiast - 45,2% (przed miesiącem odpowiednio 6,1% i 53,1%). Pozostałe przedsiębiorstwa uznały, że ich sytuacja nie ulega zmianie.¹²

Bieżący portfel zamówień i produkcja budowlano-montażowa oceniane są zdecydowanie bardziej niekorzystnie od zgłaszanych w marcu oraz nieznacznie gorzej niż w kwietniu br. Mimo to produkcja

⁹ GUS, Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, handlu i usługach – kwiecień 2020, 22.04.2020 r.

¹⁰ GUS, Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, handlu i usługach – maj 2020, 25.05.2020 r.

¹¹ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 2/2020, (op. cit.).

¹² Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, handlu i usługach 2000-2018, GUS, Warszawa, maj 2020.

budowlano-montażowa na rynku krajowym oraz sytuacja finansowa przedsiębiorstw oceniane są korzystniej w kwietniu br. Opóźnienia płatności za wykonane roboty budowlano-montażowe nadal rosną. Firmy budowlane przewidują ograniczenie zatrudnienia, choć w mniejszym stopniu niż w kwietniu. Ceny robót budowlano-montażowych w następnych trzech miesiącach mogą spadać.¹³

Odsetek przedsiębiorców działających w branży budowlanej nieodczuwających żadnych barier w prowadzeniu bieżącej działalności wynosi 4,3% (przed rokiem 8,8%). Najpoważniejsze zgłaszane bariery dotyczą niepewnej sytuacji gospodarczej (70,5% w maju br., przed miesiącem 68,2%) oraz koszty zatrudnienia (50,7% w maju br., 60,5% w kwietniu 2020 roku). W porównaniu z majem 2019 roku w największym stopniu wzrosło znaczenie bariery niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej, natomiast spadło – bariery związanej z niedoborem wykwalifikowanej kadry pracowniczej (z 49,9% do 29,0%).¹⁴

Mimo, iż dalszy rozwój wydarzeń jest trudny do przewidzenia, zdaniem wielu ekspertów obecny kryzys jest zupełnie innych od kilku wcześniejszych. W czasie poprzednich kryzysów to cierpiący teraz najmocniej sektor usługowy był elementem stabilizującym koniunkturę, również w Polsce. Tym razem rolę tę może przejąć sektor produkcyjny i budowlany – stad m.in. deklaracje GDDKiA i PKP PLK dotyczące woli kontynuacji wszystkich realizowanych zadań inwestycyjnych.¹⁵

Głównym czynnikiem kształtującym dynamikę produkcji budowlano-montażowej w 2020 r. będą dalsze decyzje rządu co do dalszych działań w zakresie przeciwdziałania epidemii. W Europie Zachodniej wiodące koncerny budowlane zdecydowały się na zamknięcie wszystkich prowadzonych budów. Jeżeli w ramach zaostreżenia środków ochrony do takiego ruchu zmuszone zostałyby firmy budowlane w Polsce, krajowemu rynkowi budowlanemu groziłaby zapaść podobna do tej, jakiej obecnie doświadcza branża turystyczna czy usługowa.¹⁶

W marcu 2020 roku firmy budowlane pracowały na 80% swoich mocy, co na tle innych gałęzi gospodarki jest dobrym wynikiem. Największym problemem była rosnąca absencja pracowników, zwłaszcza z Ukrainy, następnie ograniczone możliwości logistyczne, zwłaszcza w obszarze transportu międzynarodowego skutkujące brakiem materiałów i osprzętu. Epidemia koronawirusa determinuje terminowość realizacji projektów.¹⁷

Kryzys związany z pandemią koronawirusa i jej zwalczaniem będzie miał charakter globalny, toteż mocno zaznaczy się jego wpływ na handel zagraniczny. Spodziewać się należy znacznego spadku wolumenu eksportu i importu. Ponieważ spodziewany spadek PKB będzie w Polsce niższy niż u głównych partnerów handlowych Polski, spadek eksportu będzie większy niż spadek importu. Temu zjawisku będzie sprzyjać deprecjacja kursu złotego względem euro i dolara amerykańskiego. Podsumowując, kryzys będzie sprzyjał poprawie konkurencyjności polskiej gospodarki oraz poprawie salda handlowego. Ostatecznie niższe poziomy eksportu i importu doprowadzą do niższego wzrostu gospodarczego i spadku dobrobytu.¹⁸

Zarówno doświadczenia własne Emitenta, jak również raport firmy McKinsey & Company wskazują na silną korelację globalnej koniunktury gospodarczej w sytuację w branży oświetleniowej (rynek opraw oświetleniowych, rynek źródeł światła oraz rynek systemów sterowania oświetleniem). Grupa Kapitałowa LUG S.A. podlega zatem silnym wpływom przedstawionych czynników otoczenia makroekonomicznego, spośród których najistotniejsza rolę odgrywają: wzrost kosztów w wyniku presji płacowej oraz wzrostu cen robót budowlano – montażowych.

¹³ Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, handlu i usługach 2000-2018, GUS, Warszawa, maj 2020.

¹⁴ Ibidem

¹⁵ Spectis, „Rynek budowlany w Polsce (op.cit).

¹⁶ Ibidem.

¹⁷ Ibidem.

¹⁸ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 2/2020, (op.cit.)

3.2 Branża oświetleniowa

Pierwszy kwartał 2020 roku w branży oświetleniowej znacząco odbiegał od analogicznych okresów lat poprzednich. Pandemia COVID-19 ma znaczący wpływ na całokształt gospodarki światowej, która wkroczyła na ścieżkę głębokiej recesji. Na kryzys zareagowały rządy państw członkowskich w Europie wdrażając różnorodne środki w celu powstrzymania rozprzestrzeniania się wirusa. Przemysł oświetleniowy również przychylił się do działań mających na celu ochronę pracowników.

Branża, w której działa Emitent była w stanie zastosować ściśle wytyczne w zakresie zdrowia i bezpieczeństwa ustanowione przez władze w celu ochrony personelu i szerszej populacji oraz kontynuować produkcję i dostarczanie produktów w czasie kryzysu. Organizacja Lighting Europe zwróciła się do rządów krajowych o sklasyfikowanie oświetlenia jako niezbędnego produktu/ systemu i sektora strategicznego, aby umożliwić firmom oświetleniowym dalsze działanie oraz dystrybucję i sprzedaż produktów oświetleniowych. Podczas pandemii zapotrzebowanie na produkty oświetleniowe nadal się utrzymywało. Zapewnienie ciągłości biznesowej w dostawach produktów oświetleniowych klientom na całym świecie, którzy są od nich zależni, jest priorytetem, który nie umniejsza potrzeby powstrzymania kryzysu zdrowotnego.¹⁹

Pandemia COVID-19 sprawiła, że polskie firmy oświetleniowe znalazły się w trudnej sytuacji. Kłopoty wynikają ze spadku zamówień od kontrahentów polskich. Producenci realizujący zamówienia borykają się natomiast z poważnymi kłopotami logistyki oraz wzrostem kosztów podzespołów. Do tego dochodzi brak zapłaty za już zrealizowane dostawy. Pojawiają się problemy przy płatnościach od zagranicznych kontrahentów powołujących się na tzw. siłę wyższą. Zdaniem Polskiego Związku Przemysłu Oświetleniowego, pandemia COVID-19 zahamuje rozwój gospodarki w Polsce i całej Europie zarówno w tym oraz w przyszłym roku, co może negatywnie odbić się na polskim przemyśle oświetleniowym dotykając różnych segmentów branży. Nieunikniony spadek konsumpcji spowoduje mniejsze zainteresowanie zakupami oświetlenia do mieszkań. Kłopoty branży turystycznej, handlu i gastronomii mogą drastycznie ograniczyć zakupy oświetlenia do tego typu obiektów. Miasta i gminy, w związku z dużymi wydatkami poniesionymi w okresie pandemii koronawirusa, mogą zostać zmuszone do ograniczenia inwestycji drogowych.²⁰

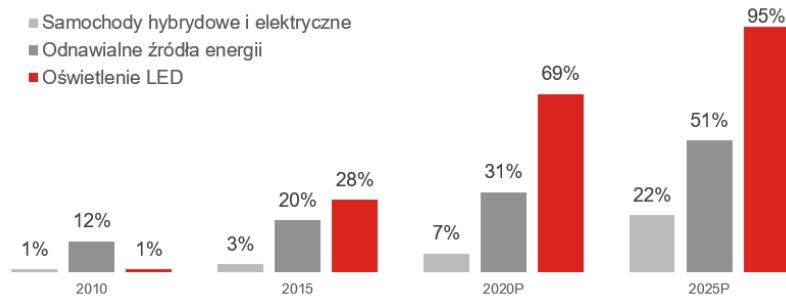
Branża oświetleniowa jest bardzo zróżnicowana i kompleksowa, a jej produkty znajdują zastosowanie w wielu różnych obszarach. Europejski sektor oświetleniowy jest stosunkowo duży i posiada międzynarodową renomę. Zatrudnienie w nim znajduje ponad 150 000 osób, a jego przychody stanowią około 30% wartości globalnych przychodów branży oświetleniowej. Cechą charakterystyczną europejskiego rynku oświetleniowego jest wysoki poziom innowacyjności oraz duże rozdrobnienie – obok szeregu podmiotów o znaczącej pozycji w skali światowej, obejmuje kilka tysięcy przedsiębiorstw z sektora MŚP, które działają przede wszystkim w obszarze dystrybucji opraw oświetleniowych.

W ramach całego rynku oświetleniowego wyróżnia się 3 znaczące segmenty: backlighting (oświetlenie wykorzystywane m.in. w technologii LCD), automotive lighting (oświetlenie stosowane w przemyśle motoryzacyjnym) oraz general lighting (oświetlenie ogólne – czyli segment działalności operacyjnej Emitenta).

¹⁹ www.lighting.pl, Oświadczenie Lighting Europe w sprawie pandemii COVID-19, 29.03.2020

²⁰ www.lighting.pl, Pandemia w branży oświetleniowej – rozmowa z Markiem Orłowskim, Prezesem PZPO, 30.03.2020

Oświetlenie LED to technologia o najwyższym tempie penetracji rynku wśród rozwiązań przyjaznych środowisku



Źródło: Raport Golden Sachs Global Investments Research

Obecnie najbardziej popularną technologią, jaka występuje na rynku, jest oświetlenie półprzewodnikowe (LED). Opiera się ona na emitujących światło materiałach półprzewodnikowych, które przetwarzają energię elektryczną na światło (oświetlenie LED i OLED). LEDy stanowią najszybciej rozwijający się segment

oświetleniowy, a także wyróżniają się jako technologia o najwyższym tempie penetracji rynku wśród rozwiązań przyjaznych środowisku. Obecnie oświetlenie oparte o rozwiązania LED jest najbardziej energooszczędną i wszechstronną technologią pozwalającą ograniczać zużycie energii i emisji CO₂ do środowiska.

Głównymi czynnikami wzrostu wartości europejskiego rynku LED są rosnące zapotrzebowanie na energooszczędne rozwiązania oświetleniowe, konieczność obniżenia kosztów związanych z energią elektryczną, wysoki dochód do dyspozycji, rosnące inwestycje w infrastrukturę, w tym drogi, biura, kompleksy mieszkalne, parki, hotele itp. Wszystko to ma związek ze wzrostem populacji, postępującą urbanizacją oraz zmianami klimatycznymi pobudzającymi ideę efektywności energetycznej i poszanowania środowiska naturalnego.

Najwyższe tempo wzrostu prognozowane jest dla Indii, regionu Azji i Pacyfiku, Ameryki Łacińskiej i Afryki²¹. Europa jest największym światowym rynkiem oświetlenia LED. Udział europejskiej branży oświetleniowej w światowym rynku LED to ok. 23%²².

Profesjonalnie zorganizowany rynek oświetleniowy w Polsce, podobnie jak inne rynki w Europie Środkowej i Wschodniej, charakteryzuje się dużym rozdrobnieniem. Na rynku obserwujemy pełen przekrój dostawców oświetlenia, poczynając od małych kilkuosobowych firm rodzinnych, specjalizujących się w oświetleniu domowym, poprzez duże krajowe firmy o ukształtowanej pozycji i szerokim asortymencie (w tym Grupa Kapitałowa LUG S.A.), a kończąc na największych międzynarodowych korporacjach.

Z roku na rok rośnie efektywność energetyczna opraw LED. Coraz popularniejsze stają się rozwiązania z obszaru Internetu Rzeczy. Wiodąca pozycja LED na rynku oświetleniowym wynika m.in. z jej wysokiego potencjału rozwojowego, przy czym wydajność energetyczna opraw diodowych nieustannie przekracza dotychczasowe granice. Powstające innowacje są coraz bardziej kompatybilne z systemami sterowania, gdzie wg szacunków ekspertów, w trwającym pięcioleciu wartość rynku systemów zarządzania oświetleniem miała rosnąć w tempie przekraczającym 20% w skali roku. W 2019 roku obserwowaliśmy w Polsce megatrend „Smartyfikacji codziennego życia”, który objawiał się upowszechnieniem rozwiązań takich jak czujniki oświetlenia, Human Centric Lighting oraz monitoring oświetlenia, tzw. predictive maintenance.

Rok 2019 przyniósł jeszcze większe upowszechnienie cyfryzacji związane z naciskiem na energooszczędność w branżach proponujących rozwiązania instalacyjne dla obiektów

²¹ „Global LED Lighting Market Update, 2017”, Frost & Sullivan, 2017

²² „Global LED lighting market to reach US \$25.7 billion in 2015” (Globalny rynek oświetlenia LED osiągnie 25,7 miliardów USD w 2015 roku), LEDinside, 4.12.2014r.

komercyjnych. W sektorze oświetlenia podtrzymuje się intensywny rozwój technologii LED oraz automatyzację oferowanych usług. Głównymi trendami są przede wszystkim:

- optymalizacja kosztów,
- szukanie oszczędności za pomocą technologii LED,
- inteligentne i ekonomiczne zarządzanie oświetleniem ulicznym,
- postępująca automatyzacja.

Prognozowane wzrosty cen za energię elektryczną zmuszają producentów oświetlenia profesjonalnego do proponowania swoim użytkownikom coraz bardziej zaawansowanych systemów, które dzięki zdalnej kontroli nie tylko pozwolą na wygodne sterowanie, ale także zwrócą koszty inwestycji w przeciągu kilku lat.

Popularność energooszczędnego oświetlenia stale rośnie, a przedsiębiorcy coraz częściej decydują się na modernizację tradycyjnego systemu na ledowe zamienniki. Zarządcy szukający oszczędności w pierwszej kolejności znajdują je w instalacji oświetlenia. Chociaż inwestycja w nowoczesną technologię LED jest na początku znacznie wyższa niż w przypadku tradycyjnych źródeł światła, zwraca się szybciej, nie tylko w postaci realnych oszczędności, ale także wygody oraz dłuższej żywotności opraw. Obecnie dostępne oprawy LED mogą zastąpić tradycyjne źródła światła w stosunku 1:1, co pozwoli wygenerować zyski rzędu nawet 50-70% w porównaniu do konwencjonalnego oświetlenia.

Internet Rzeczy (ang. Internet of Things) z powodzeniem wykorzystywany jest także w inteligentnych miastach. Oprócz szeregu zaawansowanych usług w aglomeracjach (wykrywanie przestępstw i ataków wandalizmu, monitorowanie wibracji stanów zużycia materiałów budowlanych czy mostów) IoT usprawnia sterowanie oświetleniem, dostosowując je do pory dnia, obecności użytkowników czy aktualnych warunków pogodowych. Nowoczesne oprawy LED dedykowane oświetleniu ulicznemu są wyposażane nie tylko w moduły komunikacyjne, które pozwalają łączyć je z pozostałymi systemami, ale także charakteryzują się zaawansowaną technologią optyczną, zwiększającą bezpieczeństwo na drogach. W nocy lub w trudnych warunkach atmosferycznych technologia LED eliminuje zjawisko przykrego oślnienia, czyli oślepienia użytkowników drogi. Modernizacja oświetlenia ulicznego może być finansowa z funduszy państwowych. Sprzyja temu trend ekologicznego użytkowania infrastruktury miejskiej oraz poprawy efektywności energetycznej systemów oświetlenia zewnętrznego. Dzięki oświetleniu LED gminy będą mogły na wydatkach za energię elektryczną zaoszczędzić nawet 40%.

Producenci systemów oświetlenia coraz częściej decydują się na elastyczne rozwiązania pozwalające na finansowanie modernizacji oświetlenia tzw. leasingowanie w formule ESCO. Polega ona na przeprowadzaniu reorganizacji, która obniży koszty eksploatacji wynikające z oświetlania przestrzeni. Usługa ESCO obniża koszty związane z konserwacją urządzeń, zmniejsza awaryjność systemu oraz pozwala na osiągnięcie maksymalnej wydajności. Z formuły mogą skorzystać zarówno prywatni przedsiębiorcy, jak i jednostki samorządowe. Cała praktyka polega na bezgotówkowej modernizacji oświetlenia. Użytkownik pokrywa koszt inwestycji, w miesięcznych ratach, które wygenerowane są przez oszczędności wynikające z eksploatacji nowego systemu. Trend ten jest kontynuacją energooszczędnego oświetlenia LED, która gwarantuje realne zyski dla inwestorów.

Stałe unowocześnianie przestrzeni pracy związane jest ściśle z dynamicznym rozwojem Human Centric Light (HCL), którego technologia bierze pod uwagę działanie światła na organizm oraz psychikę człowieka. Obecnie więcej czasu spędzamy w sztucznie doświetlonych przestrzeniach z ograniczonym dostępem światła naturalnego, co często prowadzi do rozregulowania naturalnego rytmu dobowego. Skutkuje to bezsennością, problemami z koncentracją czy przewlekłym zmęczeniem. Mając na uwadze obecne „choroby cywilizacyjne” producenci oświetlenia LED szukają technologii, która ułatwi pracownikom funkcjonowanie w przestrzeniach o ograniczonym dopływie światła naturalnego. Rezultatem poszukiwań jest konfiguracja HCL, która w jak najdokładniejszy sposób odwzorowuje

światło dzienne. Koncepcja łączy w sobie pobudzające niebieskie światło z cieplejszą, bardziej przyjemną barwą. Możliwość zautomatyzowania tej technologii pozwoliła na stworzenie światła, które podąża za człowiekiem i dopasowuje się do jego rytmu dobowego. Punktowo użytkowane pozwala użytkownikowi włączyć je wtedy, kiedy ten czujemy spadek energii lub senność.

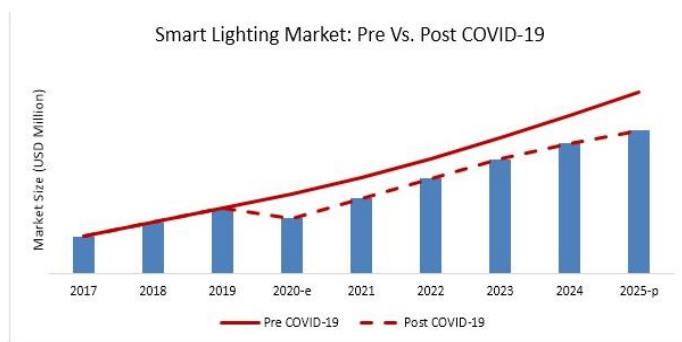
Branża oświetleniowa jest segmentem dojrzałym, który wyróżnia się stabilnym rynkiem odbiorców. Głównym kanałem dystrybucji są tutaj specjalistyczne hurtownie elektrotechniczne bądź też sprzedaż odbywa się bezpośrednio na inwestycje architektoniczne.

Podsumowując, rynkiem docelowym całej Grupy Kapitałowej LUG S.A., jest segment general lighting, skupiony wokół produkcji opraw oświetleniowych skierowanych do klienta profesjonalnego. Wartością dodaną LUG, która buduje jego pozycję konkurencyjną jest kompleksowa obsługa z zakresu usług projektowych i dostarczania kompletnych rozwiązań oświetleniowych, a także customizacja czyli dostosowywanie gotowych rozwiązań do potrzeb indywidualnych klientów.

3.3 Trendy rynkowe

Ogromny wpływ na prognozy dotyczące tempa rozwoju gospodarek na całym świecie w pierwszym kwartale br. miała pandemia koronawirusa. Eksperci szacują, że pandemia skorygowała w dół wszystkie dotychczasowe prognozy dot. rozwoju rynku oświetleniowego o 21% w zestawieniu do prognoz sprzed pandemii. Prognozowane tempo wzrostu inteligentnego rynku oświetlenia LED w latach 2020-2025 ma wynieść 18% CAGR a wartość rynku w 2025 roku jest szacowana na poziomie 30,6 mld USD.

Wpływ pandemii COVID-19 na rynek oświetlenia smart



Nowymi czynnikami napędzającymi rozwój rynku oświetlenia są: rosnące zapotrzebowanie na specjalistyczne oświetlenie, takie jak ogrodnictwo i oświetlenie dezynfekujące UV, potrzeba dużej liczby placówek opieki zdrowotnej w celu leczenia zwiększającej się liczby pacjentów oraz rosnące zapotrzebowanie na sterylną produkcję - obszary w branży farmaceutycznej i spożywczej.

Źródło: Press Release, Investor Relation Presentation, Annual Report,

Pomimo ograniczeń wywołanych wybuchem pandemii, wciąż aktualne pozostają następujące czynniki, które pozytywnie stymulują rozwój rynku oświetleniowego:

Czynniki regulacyjne, środowiskowe i społeczne

- Cele UE zakładające zwiększenie efektywności energetycznej
- Ok. 75% instalacji oświetleniowych w Europie jest starsza niż 25 lat, co dodatkowo stymuluje proces powszechnej wymiany oświetlenia na energooszczędne.
- Presja obniżania kosztów energii elektrycznej na cele związane z utrzymaniem budynku i infrastruktury.

- Priorytet bezpieczeństwa energetycznego
- Nakłady inwestycyjne na infrastrukturę, które przyczyniają się do powstawania nowych dróg, parków, biurowców, apartamentowców, hoteli i innych obiektów

Czynniki technologiczne

- Szybki rozwój technologii LED, który prowadzi do uzyskania coraz lepszych parametrów w zakresie efektywności i trwałości, przy jednoczesnym spadku cen ledowych źródeł światła.
- Rozwój koncepcji IoT
- Rozwój nowych modeli biznesowych na bazie rozwoju nowych technologii
- Human Centric Lighting
- Automatyzacja usług

Oferta światowej branży oświetleniowej ewoluuje od eksponowania zagadnień energooszczędności związanej ze stosowaniem oświetlenia LED ku kontynuacji dotychczasowych, głównych trendów rozwoju związanych z cyfryzacją systemów oświetleniowych LED. Następuje dalszy rozwój trendów związanych z oświetleniem odpowiadającym na potrzeby człowieka (Human Centric Lighting) oraz technologią Li-Fi – technologią przesyłania danych za pośrednictwem oświetlenia.²³

Cyfryzacja i nacisk na energooszczędność to najpopularniejsze trendy, które można zauważyć w branżach proponujących rozwiązania instalacyjne dla obiektów komercyjnych. W sektorze oświetlenia zauważalny jest intensywny rozwój zarówno produktów w technologii LED, jak i automatyzacja oferowanych usług. Głównymi trendami w najbliższym czasie będą przede wszystkim: optymalizacja kosztów oraz szukanie oszczędności za pomocą technologii LED, ale także inteligentne i ekonomiczne zarządzanie oświetleniem ulicznym czy postępująca automatyzacja. Wzrosty cen za energię elektryczną zmuszają producentów oświetlenia profesjonalnego do proponowania swoim użytkownikom coraz bardziej zaawansowanych systemów, które dzięki zdalnej kontroli nie tylko pozwolą na wygodne sterowanie, ale także zwrócą koszty inwestycji w przeciągu maksymalnie kilku lat.²⁴ Popularność energooszczędnego oświetlenia stale rośnie, a przedsiębiorcy coraz częściej decydują się na modernizację tradycyjnego systemu na ledowe zamienniki.

Eksperti prognozują w kolejnych latach popyt na inteligentne oprawy – trend wywodzący się od IoT. Internet Rzeczy (ang. Internet of Things) z powodzeniem wykorzystywany jest także w inteligentnych miastach. Oprócz szeregu zaawansowanych usług w aglomeracjach, IoT usprawnia sterowanie oświetleniem, dostosowując je do pory dnia, obecności użytkowników czy aktualnych warunków pogodowych. Nowoczesne oprawy LED dedykowane oświetleniu ulicznemu są wyposażane nie tylko w moduły komunikacyjne, które pozwalają łączyć je z pozostałymi systemami, ale także charakteryzują się zaawansowaną technologią optyczną, zwiększającą bezpieczeństwo na drogach. Modernizacja oświetlenia ulicznego może być finansowa z funduszy państwowych. Sprzyja temu trend ekologicznego użytkowania infrastruktury miejskiej oraz poprawy efektywności energetycznej systemów oświetlenia zewnętrznego. Dzięki oświetleniu LED gminy będą mogły na wydatkach za energię elektrycznych zaoszczędzić nawet 50 -70%.

Stałe unowocześnianie przestrzeni pracy związane jest ściśle z dynamicznym rozwojem Human Centric Light (HCL), którego technologia bierze pod uwagę działanie światła na organizm oraz psychikę człowieka. Sztucznie doświetlone przestrzenie z ograniczonym dostępem światła naturalnego prowadzą wielokrotnie do rozregulowania naturalnego rytmu dobowego, co skutkuje bezsennością, problemami z koncentracją czy przewlekłym zmęczeniem. Producenci oświetlenia LED szukają technologii, która ułatwi pracownikom funkcjonowanie w przestrzeniach o ograniczonym dopływie światła naturalnego.

²³ Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego w 2018, www.lighting.pl, M.Kołąkowski, 06.02.2018

²⁴ „Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku”, polskiprzemysl.com.pl (22.01.2019)

Nie bez wpływu na rozwój branży mają megatrendy i zjawiska, występujące w skali globalnej:

- dynamiczny wzrost populacji, szczególnie w krajach rozwijających się oraz wzrost dochodów ludności, która skłonna jest przeznaczać więcej pieniędzy na oświetlenie:
Populacja ludzi będzie wzrastać z poziomu 6,9 miliarda w 2010 roku do 7,7 miliarda w 2020 roku. Emitent obserwuje także, że wyższe dochody w państwach rozwiniętych, pobudzają popyt na produkty oświetleniowe – szczególnie w odniesieniu do rozwiązań o wysmakowanym designie i energooszczędnych.
- postępująca urbanizacja, która zapewnia wzrost popytu na oświetlenie:
Prognozy wskazują, iż gospodarka globalna wzrośnie o 3-4% w latach 2010-2020. Największe wzrosty (ok. 60% wartości globalnego PKB) będą napędzane przez miasta, które bezpośrednio stymulują wzrost popytu na oświetlenie, w szczególności w segmencie general lighting. Na obszarach zurbanizowanych popyt na oświetlenie jest zdecydowanie większy niż na terenach wiejskich, dlatego to właśnie miasta będą ważnym motorem wzrostu przemysłu oświetleniowego. Oprócz Azji, najsilniejszą urbanizację będzie można obserwować na terenie Ameryki Południowej, Europy Wschodniej i Azji Centralnej, Bliskiego Wschodu i Północnej Afryki oraz Afryki Subsaharyjskiej.
- nieodwracalne zmiany klimatyczne
Zmiany klimatyczne i niedostatek zasobów, w tym ograniczone zasoby energii elektrycznej sprawiają, że upowszechnianie się energooszczędnych produktów jest obecnie globalnym trendem, który prowadzi do stopniowego odchodzenia od rozwiązań najtańszych na rzecz droższego, ale efektywnego energetycznie oświetlenia. Ważne jest, iż w przeciwieństwie do innych metod redukcji emisji CO₂, wymiana energochłonnego oświetlenia na rozwiązania efektywne energetycznie nie ma negatywnego wpływu na gospodarkę światową, a wręcz przeciwnie, pozytywnie ją stymuluje.
- wysokie wzrosty cen prądu
Jesień to czas zakupów energii na następny rok, a rok 2018 przyniósł rekordowo wysokie ceny. Wzrosły one na rynku hurtowym nawet o 80% za część obrotową w stosunku do roku poprzedniego. Przekłada się to na wzrost cen energii od 35% do nawet 45%. Analitycy podkreślają, że ze względu na rosnące stawki uprawnień do emisji CO₂, nic nie wskazuje na to, aby ta tendencja miała ulec zmianie. Z kolei nawet do 40% energii zużywanej przez jednostki samorządowe, przeznaczane jest na oświetlenie publiczne.

Tendencja rozwojowa polskiego rynku oświetleniowego jest po części efektem rosnących przychodów z eksportu. Całkowita wartość eksportu polskiego przemysłu oświetleniowego stanowi około 1/3 wartości rynku. Największym odbiorcą produktów polskiej branży oświetleniowej są kraje Unii Europejskiej, na które przypada szacunkowo 3/4 całego eksportu.

1Q 2020



Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w I kwartale 2020 r.

- Istotne działania i wydarzenia
- Perspektywy rozwoju

4 Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w I kwartale 2020 r.

4.1 Istotne działania i wydarzenia

Do najważniejszych projektów oświetleniowych realizowanych w I kwartale 2020 roku należą:

- Kompleksowe oświetlenie biura Ambasady Belgijskiej Chancellerie de Belgique, Maroko
- Kompleksowe oświetlenie budynków Ministerstwa Ministry Building Facades, Kair, Egipt
- Szkoła podstawowa Tärnan, Vänersborg Szwecja
- Centrala Electrolux, Alphen aan den Rijn, Holandia
- Oświetlenie uliczne na terenie gminy Kibbutz, Megido, Izrael
- Oświetlenie zewnętrzne firmy Heinrich Hoppe GmbH Spedition & Logistik, Oyten, Niemcy
- Oświetlenie uliczne Raglamyr, Haugesund, Norwegia
- Oświetlenie kładki Princes Quay Footbridge Hull, UK
- Oświetlenie zewnętrzne Salonu samochodowego Scherer Bingen, Bingen
- Magazyn i hala produkcyjna firmy RISE Facade illumination, Goteborg, Szwecja
- Wymiana oświetlenia ulicznego Nuhnenstraße, Frankfurt nad Odrą, Niemcy
- Oświetlenie parkingu dla biur Loxton Developments, Redditch, UK
- Szkoła Silsand Skole, Silsand, Norwegia
- Wewnętrzne oświetlenie stadniny koni, Athlone, Co Westmeath Ireland
- Oświetlenie zewnętrzne częściowe terenu centrum handlowego Rehab City Mall, Kair, Egipt
- Magazyn głównej hurtowni COLLIN Hustechnik, Duisburg, Niemcy
- Oświetlenie wnętrza obiektu przemysłowego Sider Engineering, Maroko
- Market Hema, Sassenheim, Holandia
- Kompleksowe oświetlenie zakładu LUMEL, Zielona Góra
- Fabryka Ruland Engineering & Consulting, Tychy
- Oświetlenie wnętrza przestrzeni biurowej BIDROOM, Kraków
- Nowoczesna hurtownia budowlana Bricoman Warszawa Wilanów, Warszawie
- Ogólnokształcąca Szkoła muzyczna I stopnia im. I.J.Paderewskiego w Krakowie
- Oświetlenie wewnętrzne Lewiatan Częstochowa, Czarny Las
- Muzeum Ziemi Lubuskiej, Zielona Góra
- Modernizacja oświetlenia drogowego Strefy Ekonomicznej, Elk
- Oświetlenie hali widowiskowo-sportowej Zespołu Szkół Rolniczych, Białystok
- Przestrzeń administracyjno-biurowa siedziby Prezydenta miasta Sosnowca
- Biurowiec jednego z wiodących europejskich przedsiębiorstw z sektora wierceń lądowych EXALO Drilling S.A., Zielona Góra
- Oświetlenie kompleksowe parkingu i centrum handlowego w Świętoszowicach
- Modernizacja oświetlenia galwanizerni NEW ZINC, Czechowice-Dziedzice
- Kompleksowe oświetlenie magazynu produktów rolnych z częścią socjalną w Bogucicach, Gmina Pińczów
- Modernizacja oświetlenia zakładów centrum zaopatrzenia meblowego Drew Trans, Chojnice
- Kompleksowe oświetlenie Kieleckiego Centrum Kształcenia Zawodowego, Kielce
- Oświetlenie Innowacyjnego Dworca Systemowego w Oświęcimiu
- Modernizacja oświetlenia hali sportowej Powiatowego Ośrodka Sportu i Rekreacji w Pszczynie
- Biblioteka Publiczna Miasta i Gminy w Łapach
- Oświetlenie hali produkcyjnej zakładu prefabrykatów betonowych Mackiewicz, Szczytno

Najistotniejsze wydarzenia w okresie od początku I kw. 2020 r. do daty publikacji raportu mające wpływ na sytuację Grupy Kapitałowej LUG S.A. i jej poszczególnych spółek zależnych:

➤ **Wpływ pandemii wirus COVID-19 na działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A.**

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, w dniu 13.03.2020 roku na obszarze Polski wprowadzono stan zagrożenia epidemicznego, a następnie stan epidemii. Rządy państw na całym świecie wprowadziły szereg restrykcji w niemal każdym aspekcie życia biznesowego i społecznego. Wprowadzone ograniczenia w istotny sposób odcisnęły piętno na gospodarce światowej, a także wpłynęły na kondycję polskiej gospodarki. Ze względu na nieprzewidywalność i bezprecedensowość sytuacji związanej z COVID-19 oraz w odpowiedzi na pierwsze symptomy globalnej recesji Zarząd Spółki wprowadził procedury postępowania oraz plan oszczędnościowy.

Wdrożone w całej Grupie Kapitałowej LUG S.A. działania polegały na:

- 1) Powołaniu Zespołu ds. kryzysowych, który codziennie raportuje wpływ epidemii na organizację.
- 2) Wdrożeniu procedur w zakresie profilaktyki koronawirusa, identyfikacji ryzyka wystąpienia i przeciwdziałania rozprzestrzeniania się wirusa.
- 3) Zmianie organizacji pracy, w tym:
 - Rezygnacja z podróży służbowych,
 - Wstrzymanie organizacji spotkań zewnętrznych i wewnętrznych (zastąpienie spotkań bezpośrednich komunikacją online,
 - Rezygnacja z zewnętrznych cateringów i automatów vendingowych,
 - Ograniczenia i specjalne procedury dla kurierów oraz gości zewnętrznych
 - Podział zespołów biurowych i praca zdalna dla części pracowników biurowo-administracyjnych,
 - Wprowadzenie dodatkowych zmian na produkcji oraz organizacja pracy w sposób pozwalający na izolację pomiędzy zmianami oraz zachowanie zalecanego dystansu społecznego,
- 4) Wdrożeniu środków ochrony osobistej w postaci:
 - Dezynfekcji rąk co min. 2h z wykorzystaniem 60 dozowników płynów dezynfekcyjnych i zakupionego płynu do dezynfekcji rąk w ilości 1425 litrów,
 - Codziennej dezynfekcji stanowisk pracy oraz klamek oraz dodatkowych wytycznych dla firmy sprzątającej,
 - Wyposażenia stanowisk produkcyjnych w spryskiwacze ze środkami do dezynfekcji powierzchni,
 - Cyklicznych pomiarów temperatury ciała w ciągu dnia,
 - Wyposażenia pracowników w przyłbice, maseczki ochronne oraz rękawiczki nitrylowe,
 - Pomiar temperatury kamerą termowizyjną przed wejściem do zakładów LUG,
 - Wprowadzenia wytycznych związanych z dystansem społecznym (1,5m) oraz rezygnacją z witania się z podaniem ręki.
- 5) Prowadzeniu kampanii informacyjnej (dwujęzycznej) dla pracowników poświęconej profilaktyce i ochronie zdrowia, z wykorzystaniem takich kanałów komunikacji jak: newslettery online, plakaty, materiały szkoleniowe online, instrukcje, ankiety.
- 6) Objęciu pracowników specjalną ochroną ubezpieczeniową od skutków koronawirusa, w wyniku którego pracownik otrzyma w przypadku zachorowania na COVID-19:
 - konkretne odszkodowanie,
 - świadczenia szpitalne,
 - transport medyczny,
 - wsparcie w okresie rekonwalescencji,
 - opiekę psychologiczną.

Również zagraniczne spółki zależne w Wielkiej Brytanii, Niemczech, Turcji, Brazylii zostały objęte procedurami i zmianami organizacji pracy, w tym pracą w trybie zdalnym, tzw. home office.

Pandemia najbardziej dotknęła argentyńska spółkę zależną, która zgodnie z wprowadzonymi restrykcjami lokalnego rządu musiała wstrzymać produkcję. W Argentynie wprowadzony został zakaz przemieszczania się ludności i opuszczania miejsc zamieszkania, co skutkowało wstrzymaniem produkcji od dnia 30.03.2020 do 05.05.2020. Po 5 maja sytuacja w Argentynie uległa poprawie i LUG Argentina uzyskała specjalne pozwolenie na wznowienie pracy i możliwość powrotu do realizacji celów. Zarząd LUG S.A. na bieżąco monitoruje sytuację i stara się odpowiadać na nowe wyzwania rynku. Nie odnotowano spadku czy wycofywania zamówień w I kw. 2020 roku, jednak realizacja części z nich została przesunięta w czasie. Ze względu na nieprzewidywalność i bezprecedensowość sytuacji związanej z COVID-19 oraz widząc pierwsze symptomy globalnej recesji Zarząd wprowadził plan oszczędnościowy.

Jego podstawowe elementy wdrożone w spółkach zależnych dotyczyły:

- 1) Rewizja budżetowej polegająca na ograniczeniu planu realizacji kosztów we wszystkich obszarach organizacji, a następnie pełna dyscyplina budżetowa.
- 2) Czasowego ograniczenia wynagrodzeń na podstawie porozumień zmieniających warunki umowy o pracę oraz aneksów do umów z podmiotami współpracującymi ze spółką.
- 3) Projektu optymalizacji kosztów biur regionalnych w ramach polskiej organizacji handlowej.

Opracowanie przez polski rząd instrumenty tzw. tarczy antykryzysowej w ogromnej większości nie są dedykowane przedsiębiorstwom klasyfikowanym jako duże podmioty bądź też Emitent w I kw. 2020 roku nie spełniał kryteriów ich przyznania. W związku z tym Grupa LUG z większości rozwiązań nie mogła skorzystać za wyjątkiem odroczenia płatności składek ZUS na okres 3 miesięcy. Dodatkowo Zarząd Emitenta zawarł porozumienie z leasingodawcą dot. odroczenia terminu płatności rat kapitałowych leasingów od kwietnia do października 2020 r. Kwota spłat rozłożona została na kolejne miesiące. W przyszłości, w sytuacji spełnienia kryteriów wsparcia, Emitenta będzie wnioskował o możliwość skorzystania z innych narzędzi wsparcia.

W następstwie pandemii wirusa COVID-2019 największe branżowe targi Light+Building mające się odbyć pierwotnie w marcu 2020 roku, zostały przeniesione na koniec września 2020 roku, a następnie zostały odwołane. Decyzja ta została przekazana do wiadomości publicznej w dniu 5 maja 2020 roku. Przeprowadzenie targów we wrześniu 2020 roku w okolicznościach pandemii wiązałoby się z dużym ryzykiem powodzenia ich realizacji oraz sprostania oczekiwaniom stawianym wiodącym światowym targom branżowym dla sektora oświetleniowego. Kierując się priorytetem ochrony zdrowia uczestników imprezy, wystawców oraz gości, organizatorzy podjęli decyzję o odwołaniu tegorocznej edycji. Nową datą organizacji targów Light + Building jest termin następnej edycji, czyli 13-18 marzec 2022 roku.

W ramach przygotowań do odwołanej edycji targów Grupa LUG poniosła koszty w wysokości 839 tys. zł, z czego kwota 573 tys. zł została przeniesiona i pokryje koszty organizacji udziału w kolejnej edycji.

Wykorzystując doświadczenie w działalności międzynarodowej i posiadane kontakty, LUG skoordynował proces zakupu oraz przygotowania transportu do Polski 50 ton sprzętu ochrony osobistej, w tym:

- 25 180 kompletów ochrony osobistej (kombinezon wewnętrzny, kombinezon zewnętrzny, gogle, maska KN95, rękawice, ochraniacze na buty, worki na odpady medyczne).
- 76 000 maseczek chirurgicznych,
- 37 800 maseczek KN95,
- 14 000 gogli,
- 4 100 przyłbic,
- 1 006 100 rękawic.

Zakupiony i sprowadzony do Polski sprzęt jest niezbędny do zapewnienia bezpieczeństwa pracowników placówek medycznych i służb ratowniczych w województwie lubuskim. Zakupu sprzętu z pośrednictwem LUG Light Factory dokonali Marszałek Województwa Lubuskiego, Prezydent Zielonej Góry oraz Wójt Gminy Świdnica w woj. lubuskim. Łączna wartość wyniosła około 5 300 000 zł brutto.

Poszukując możliwości rozwoju oraz w odpowiedzi na potrzeby klientów w dobie pandemii COVID-19 LUG Light Factory, spółka zależna LUG S.A. zaprojektowała i wdrożyła do swojej oferty nową rodzinę opraw PURELIGHT, która wykorzystuje światło ultrafioletowe w celu redukcji zagrożeń dla zdrowia. Stosowanie opraw UV-C to jedna z najefektywniejszych metod oczyszczania powietrza i powierzchni. Potwierdzona skuteczność wykorzystania fal o długości 253.7 nm pozwala uzyskać skuteczny efekt dezynfekcji. Rozwiązania przepływowe do dezynfekcji powietrza w trakcie funkcjonowania w pomieszczeniach ludzi pozwalają zmniejszyć ilość drobnoustrojów w powietrzu o 63% już po 2 godzinach i aż o 99% po 20 godzinach. Jest to efekt znacznie lepszy niż inne dostępne na rynku rozwiązania UV-C, co potwierdza specjalistyczne kompetencje LUG w zakresie oświetlenia.

Dotychczas nie został odnotowany żaden przypadek zarażenia koronawirusem COVID-19 wśród pracowników oraz członków ich rodzin.

Zarząd Emitenta dokłada wszelkich starań, by zapewnić ciągłość działania organizacji i niwelować obserwowany po 31.03.2020 roku wpływ spadku zamówień na kondycję Grupy Kapitałowej LUG S.A. Cele priorytetowe to podtrzymanie płynności finansowej oraz pokrycie kosztów funkcjonowania aby minimalizować ryzyko odnotowania straty w kolejnych okresach rozliczeniowych.

➤ **Wystawa Sähkö Valo Tele AV w Finlandii**

W dniach 5-7 lutego 2020 roku wzięliśmy udział w wystawie Sähkö Valo Tele AV w Finlandii. Jest to jedno z najważniejszych spotkań dedykowanych branży elektrycznej w tym regionie, podczas którego uczestnicy mogą wziąć udział w licznych seminariach i sesjach informacyjnych.

➤ **Najlepsza inwestycja oświetleniowa 2019**

Komisja Konkursu organizowanego przez Polski Związek Przemysłu Oświetleniowego nagrodziła w kolejnej odsłonie konkursu na Najlepiej oświetlone gminy i miasta 2019 realizacje firmy LUG Light Factory Sp. z o.o., które otrzymały tytuły:

- Najlepszej Inwestycji Oświetleniowej 2019 roku za iluminację Hotelu Europejskiego,
- II miejsce w kategorii Oświetlenie wewnętrzne za HUB HUB Nowogrodzka Square oraz
- II nagrodę w kategorii Oświetlenie dróg i terenów publicznych za drogę krajową nr 5, europejska trasa E261 (odcinek w Komornikach).

Konkurs ma na celu propagowanie aktywności inwestycyjnej w zakresie oświetlenia. Jego zadaniem jest nagradzanie najlepszych inwestycji oświetleniowych, propagowanie i upowszechnianie dobrych, innowacyjnych i energooszczędnych rozwiązań technicznych, dających możliwość osiągnięcia znacznych oszczędności zużycia energii elektrycznej.

➤ **LUG na Polskiej Wystawie Gospodarczej**

16 stycznia 2020 roku przedstawiciele LUG Light Factory Sp. z o.o. wzięli udział w Polskiej Wystawie Gospodarczej.

Opis stanu realizacji działań i inwestycji

W I kw. 2020 roku emitent nie podejmował działań służących realizacji celów emisyjnych, które wskazane były w Dokumencie Informacyjnym. Ostatnia emisja akcji LUG S.A. miała miejsce w 2010 roku, a cele emisyjne zostały zrealizowane.

W I kwartale 2020 roku Emitent odnotował spadek inwestycji r/r i kw./kw. co spowodowane było efektem wysokiej bazy w poprzednich okresach rozliczeniowych, a także koniecznością ograniczenia inwestycji w związku z niepewnością wywołaną pandemią COVID-19. W omawianym okresie największe środki przeznaczono na prace rozwojowe (240 tys. zł) oraz zakup narzędzi i wyposażenia obszaru R&D (220 tys. zł każdy z wymienionych obszarów). Łączna wartość inwestycji w I kwartale 2020 roku wyniosła 780 tys. zł, co oznacza spadek nakładów inwestycyjnych o 61,8% r/r.

LUG postanowił włączyć się w ogólnoświatową walkę z pandemią COVID-19, skupiając się na swoim eksperckim obszarze tj. oświetleniu. W efekcie w I kw. 2020 roku rozpoczęto projekt opracowania specjalistycznej serii opraw dezynfekujących PURELIGHT LUG, który zakończył się bardzo sprawnym wdrożeniem rozwiązań dostosowanych do aktualnych potrzeb dezynfekcji powietrza oraz powierzchni. Oprawy Purelight LUG wykorzystują promieniowanie UV-C, będące krótkofalowym promieniowaniem ultrafioletowym i jedną z najefektywniejszych metod dezynfekcji powietrza oraz powierzchni (ściany, blaty, przedmioty itp.). Dociera do najbardziej niedostępnych miejsc jako promienie odbite likwidując nawet 99,9% bakterii oraz wirusów w pomieszczeniu.

Działalność inwestycyjna w poszczególnych spółkach należących do Grupy Kapitałowej LUG S.A. realizowana była także w oparciu o projekty dofinansowane ze środków unijnych, o których Emitent informował w raportach bieżących (RB ESPI 5/2018 i RB ESPI 7/2018). Projekty te rozpoczęły się w poprzednich okresach rachunkowych i kontynuowane były w I kw. 2020 roku.

- Projekt „*Inteligentne układy sensoryczne do zarządzania oświetleniem w rozwiązaniach od smart lighting do smart city. Badania i prototypowanie.* (01.10.2017 - 31.03.2020).
- Projekt naukowy pn. „Badania przemysłowe i eksperymentalne prace rozwojowe nad opracowaniem bezpiecznego punktu oświetleniowego”

Nakłady inwestycyjne na prace badawczo – rozwojowe są dla LUG ekstremalnie ważne ze względu na dynamiczny postęp technologiczny w branży oświetleniowej oraz w obszarach pokrewnych. Celem Grupy jest osiągnięcie długofalowych perspektyw rozwoju dzięki nakładom przeznaczonym na B+R.

4.2 Perspektywy rozwoju

Pierwszy kwartał 2020 roku został zdominowany przez pandemię wirusa COVID-19. Producenci realizujący zamówienia borykali się z utrudnieniami logistycznymi, wzrostem kosztów podzespołów oraz opóźnieniami w płatnościach.

Dalszy rozwój wydarzeń w kontekście przebiegu pandemii jest trudny do przewidzenia, a próby oszacowania jego wpływu na koniunkturę gospodarczą i prognozy dotyczące przyszłych kwartałów obarczone są dużą niepewnością. Obserwacja przebiegu krzywej zachorowań w poszczególnych krajach pozwala jednak przypuszczać, że skala epidemii w Polsce nie przybierze ostatecznie rozmiarów takich jak we Włoszech czy Hiszpanii.²⁵

Koronawirus wpływa na całą gospodarkę, lockdown jednak nie dotknął bezpośrednio fabryk produkujących produkty oświetleniowe. Prognozy rysują się bardziej optymistycznie odkąd część państw rozpoczęła stopniowy proces odmrażania gospodarek. Negatywne skutki pandemii w przemyśle będą widoczne po drugim kwartale br., przy czym drugi kwartał nie będzie już tak dobry jak pierwszy.

Branża oświetleniowa analizując tarczę 1.0 i 2.0 dostrzega pozytywne rozwiązania dotyczące m.in. postojowego. Odnoszą się one jednak głównie mikro, małych i średnich przedsiębiorców. Względem dużych przedsiębiorców (powyżej 250 pracowników) pozostają rozwiązania w ramach pakietu 100 mld PLN w ramach Funduszu Płynnościowego. Część producentów korzysta z kredytów

²⁵ Spectis, „Rynek budowlany w Polsce – kwiecień 2020”, 04.2020 r.

bankowych, jednak decydujące będą warunki na jakich banki będą udzielać nowych kredytów. Dla branży oświetleniowej znaczące będzie również uruchomienie dużych inwestycji publicznych w ramach wymiany oświetlenia w miastach, co daje oszczędności w budżetach tych miast (od 40 do 70 proc. w skali roku obniżenia rachunków za energię elektryczną). Nadzieję pokłada się również w rozwoju programów takich jak Sowa LED i ich większym dofinansowaniu.

W obliczu pandemii firmy oświetleniowe wdrożyły z należytą starannością zasady nałożone Rozporządzeniem Ministra Zdrowia. Zapewniono pracownikom niezbędne środki bezpieczeństwa: środki odkażające, rękawiczki i maseczki, w niektórych zamontowano czujniki temperatury przy wejściu do zakładu.

Jednym z najistotniejszych problemów, z którym będzie się borykała branża oświetleniowa po pandemii, będzie niekontrolowany napływ na rynek europejski produktów oświetleniowych niespełniających norm i rozporządzeń UE.²⁶

Największym i najszybciej rozwijającym się segmentem globalnej branży oświetleniowej jest oświetlenie ogólne. Właśnie w tym segmencie zakorzeniona jest działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. Segment ten stanowi obecnie ponad 75 proc. rynku, a jego wartość przekracza 55 mld euro. Prognozy opracowane przed wybuchem pandemii wirusa wskazywały, iż w 2020 roku udział LED w globalnym rynku oświetleniowym przekroczy 80 proc., w 2026 roku sięgając 98 proc. wartości całego rynku²⁷. Wg raportu LEDinside opublikowanego pod koniec roku 2018 wynikało, iż w latach 2018-2023 wielkość rynku oświetlenia LED będzie sukcesywnie wzrastać, by ostatecznie osiągnąć 56,6 miliarda USD w 2023 roku, przy wartości CAGR równej 9%.²⁸ W obliczu nowych okoliczności wszelkie dotychczasowe prognozy mogą jednak podlegać korekcie.

Poza czynnikami makroekonomicznymi oraz globalną pandemią wirusa COVID-19, rozwój branży oświetleniowej nadal będą determinowały regulacje prawne w obszarze ograniczenia wpływu przemysłu na środowisko naturalne oraz w obszarze zwiększania efektywności energetycznej budynków i obiektów infrastrukturalnych. W tej kwestii decydującą rolę odegra technologia LED, która jest obecnie najbardziej innowacyjną upowszechnioną technologią, jaka występuje na rynku. Oświetlenie półprzewodnikowe opiera się na emitujących światło materiałach półprzewodnikowych, które przetwarzają energię elektryczną na światło. LEDy stanowią także najszybciej rozwijający się segment branży oświetleniowej.

Na przestrzeni ostatnich lat oświetlenie oparte o rozwiązania LED stało się najbardziej energooszczędną i wszechstronną technologią w oświetleniu ogólnym. W Polsce szczególnie istotne jest to ze względu na obecną sytuację w sektorze energetycznym, związaną ze zobowiązaniem do realizacji założeń dyrektywy o efektywności energetycznej 2012/27/EU. Mobilizuje ona państwa członkowskie UE do redukcji ilości energii elektrycznej u jej odbiorców o 1,5%, co roku w latach 2014-2020. Z drugiej strony zgodnie z raportem NIK niedostatek mocy dyspozycyjnej w elektrowniach krajowych w stosunku do zapotrzebowania może wystąpić w latach 2015-2017 r.²⁹. Kolejną stroną medalu jest również drastyczny wzrost cen energii, zaobserwowany podczas kontraktacji energii na 2019 rok przez samorządy i duże zakłady przemysłowe. Skala wzrostu na rynku hurtowym sięga nawet 80%, co przełoży się także na konsumentów poprzez wzrost cen produktów i usług oraz wyższe rachunki za energię dla właścicieli lokali i mieszkań. Wzrosty cen energii są spowodowane między innymi rosnącymi kosztami emisji CO₂. Remedium to wymiana oświetlenia na LED, co pozwala ograniczyć koszt energii na oświetlenie o co najmniej 50%. Kolejne znaczne oszczędności można uzyskać decydując się na wdrożenie inteligentnego systemu do zarządzania oświetleniem.

²⁶ www.rynekelektryczny.pl, Branża oświetleniowa opiera się na koronakryzysowi, 16.04.2020 r.

²⁷ "Global LED Lighting Market Update, 2017" Frost & Sullivan

²⁸ „2019 Light LED and LED Lighting Market Outlook”, „2019 Global LED Lighting Market Trend- Cross-Industry to Create Business Opportunities”, www.ledinside.com (23.10.2018)

²⁹ Najwyższa Izba Kontroli "Funkcjonowanie i bezpieczeństwo elektroenergetycznych sieci przesyłowych", marzec 2014

Mimo to, zaledwie 10% oświetlenia publicznego w Polsce to oprawy LED. Tylko 2% jest sterowana za pomocą inteligentnych systemów oświetleniowych³⁰.

Największym rynkiem oświetlenia LED jest Europa. Udział europejskiej branży oświetleniowej w światowym rynku LED wynosi 23%³¹. Istotnym segmentem rynku oświetlenia jest rynek inteligentnego oświetlenia ulicznego.

Niezmienne trwa intensywny rozwój międzynarodowej branży oświetleniowej realizowany w oparciu o kontynuację dotychczasowych trendów związanych z ogólnie pojętą cyfryzacją systemów oświetlenia: Smart Lighting, Smart City, Human Centric Lighting, Li-Fi i inne.

Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego:

➤ **Oprawy oświetleniowe z nowymi inteligentnymi funkcjami**

Producenci opraw oświetleniowych zaczynają wyposażać je w coraz więcej inteligentnych funkcji, takich jak np. wbudowane czujniki ruchu i natężenia światła dziennego w otoczeniu, możliwość łączności bezprzewodowej i regulacji temperatury barwowej emitowanego światła. Można się spodziewać, że w przyszłości nowe generacje sprzętu oświetleniowego zaczną być oznaczane określeniem w rodzaju „IoT ready – gotowe na Internet Rzeczy (IoT)”.

➤ **Układy sterowania zaczną być umieszczane w obudowach opraw oświetleniowych**

Dotychczas, zwłaszcza w przypadku oświetlenia tradycyjnego, elektroniczne układy sterowania systemami oświetleniowymi były umieszczane w specjalnych, oddzielnych szafach sterowniczych. W 2018 r. inteligentne układy sterowania zaczną być powszechnie montowane w obudowach indywidualnych opraw oświetleniowych lub wprost integrowane z ich zasilaczami. Sterowanie przewodowe zostanie zastąpione łącznością bezprzewodową przy wykorzystaniu najnowszych wersji protokołu Bluetooth, a systemy oświetleniowe zaczną wykorzystywać inteligentne, samouczące algorytmy sterowania.

➤ **Oświetlenie zgodne z potrzebami człowieka zacznie być traktowane poważnie**

W 2018 r. można spodziewać się pierwszych instalacji w pełni zasługujących na miano systemów oświetleniowych zgodnych z potrzebami człowieka (Human Centric Lighting), a nie tylko oświetlenia z możliwością regulacji temperatury barwowej światła. Zapotrzebowanie na takie systemy jest obserwowane szczególnie w krajach skandynawskich.

➤ **Oświetlenie stanie się częścią inteligentnych biur**

Zapotrzebowanie ze strony wielkich deweloperów sprawi, że w 2018 r. tzw. inteligentne biura staną się powszechną rzeczywistością. Największe firmy deweloperskie chcą być postrzegane przez swoich klientów jako innowacyjne, a nowoczesne oświetlenie budowanych obiektów jest jednym z czynników budujących taki wizerunek dewelopera ponieważ zapewnia najemcom nieruchomości dobre samopoczucie i zwiększoną produktywność.

➤ **Coraz więcej miast będzie budować inteligentne systemy oświetleniowe**

Powszechne dążenie do racjonalizacji kosztów oświetlania terenów miejskich, ochrony środowiska przez ograniczenie zużycia paliw konwencjonalnych przeznaczonych na produkcję energii elektrycznej, kreowania atrakcyjnego wizerunku miast i budowania zadowolenia ich mieszkańców będzie skutkowało dalszym upowszechnianiem inteligentnych systemów sterowania oświetleniem terenów miejskich.

³⁰ „Rekordowe ceny energii uderzają w samorządy. Pomoże wymiana oświetlenia na LED.”, Lighting.pl, 05.11.2018

³¹ www.lednews.pl/swiatowy-rynek-oswietlenia-led-2015

➤ **Konsolidacja i partnerstwo stanie się koniecznością w branży oświetleniowej**

Sytuacja konkurencyjna indywidualnych producentów opraw oświetleniowych, będzie coraz trudniejsza. Problemem stanie się rozdrobnienie przemysłu oświetleniowego i brak kompleksowej oferty we wszystkich najnowszych obszarach cyfryzacji sprzętu oświetleniowego u poszczególnych producentów. W przypadku braku odpowiednich możliwości kompetencyjnych u producentów oświetlenia koniecznością będzie dla nich nawiązywanie partnerskich porozumień z integratorami z branży IT, specjalistami od technologii cyfrowych.³²

➤ **Leasingowanie w formule ESCO**

Producenci systemów oświetlenia coraz częściej decydują się na elastyczne rozwiązania pozwalające na finansowanie modernizacji oświetlenia tzw. leasingowanie w formule **ESCO**. Polega ona na przeprowadzaniu reorganizacji, która obniży koszty eksploatacji wynikające z oświetlania przestrzeni. Usługa ESCO obniża koszty związane z konserwacją urządzeń, zmniejsza awaryjność systemu oraz pozwala na osiągnięcie maksymalnej wydajności. Z formuły mogą skorzystać zarówno prywatni przedsiębiorcy, jak i jednostki samorządowe. Cała praktyka polega na bezgotówkowej modernizacji oświetlenia. Użytkownik pokrywa koszt inwestycji, w miesięcznych ratach, które wygenerowane są przez oszczędności wynikające z eksploatacji nowego systemu. Trend ten jest kontynuacją energooszczędnego idei oświetlenia LED, która gwarantuje realne zyski dla inwestorów.

Branża oświetlenia komercyjnego rozwija się dynamicznie i coraz skuteczniej odpowiada na zapotrzebowania rynku na wydajne i inteligentne urządzenia oświetlające przestrzeń. Największy rozwój i miły krok widać przede wszystkim w technologii LED, której energooszczędność i proekologiczne ukierunkowanie zaważnęło większą część rynku oświetlenia profesjonalnego, napędzanego wzrostem populacji, zmianami klimatycznymi czy postępującą urbanizacją. Na przestrzeni najbliższych kilku lat swoją pozycję umocnią producenci oświetlenia profesjonalnego, którzy jako priorytet stawiają konstruowanie rozwiązań uwzględniających wcześniej wspomniane zmiany.³³

W opinii Zarządu, rozwój Grupy Kapitałowej LUG S.A. w obszarze przychodów ze sprzedaży pozostawał w I kw. 2020 r. pod silnym wpływem trendów branżowych, które wraz z czynnikami wewnętrznymi stymulują stały rozwój Grupy Kapitałowej LUG S.A. Istotne dla funkcjonowania i rozwoju są także stabilność i bezpieczeństwo finansowe, co determinuje inwestycje w rozwój struktur handlowych na rynkach zagranicznych.

³² Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego 2018, lighting.pl, M.Kołodowski, 06.02.2018

³³ „Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku”, polskiprzemysl.com.pl (22.01.2019)

1Q 2020



Omówienie wyników I kwartału 2020 r.

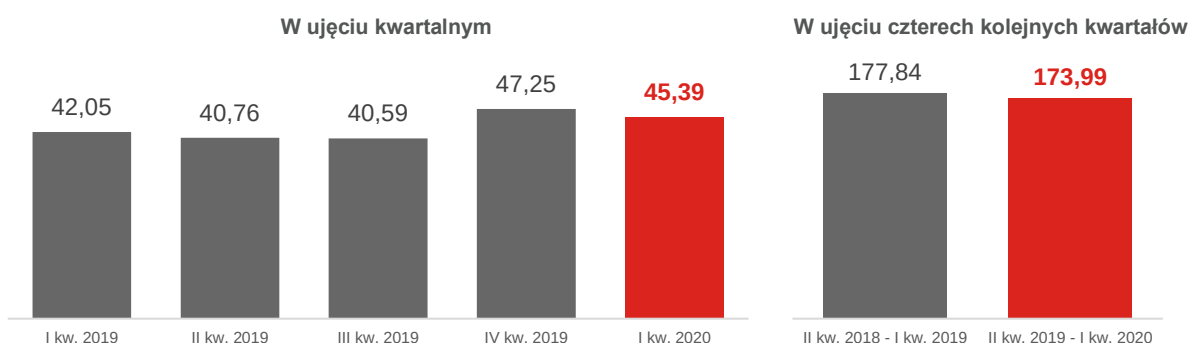
- Przychody
- Koszty inwestycyjne
- Bilans
- Rachunek przepływów pieniężnych
- Kapitał
- Wskaźniki

5 Omówienie wyników I kwartału 2020 r.

Zarząd LUG S.A. nie opublikował prognoz w zakresie wyników spółki LUG S.A., ani prognoz skonsolidowanych wyników Grupy Kapitałowej LUG S.A. w 2020 roku.

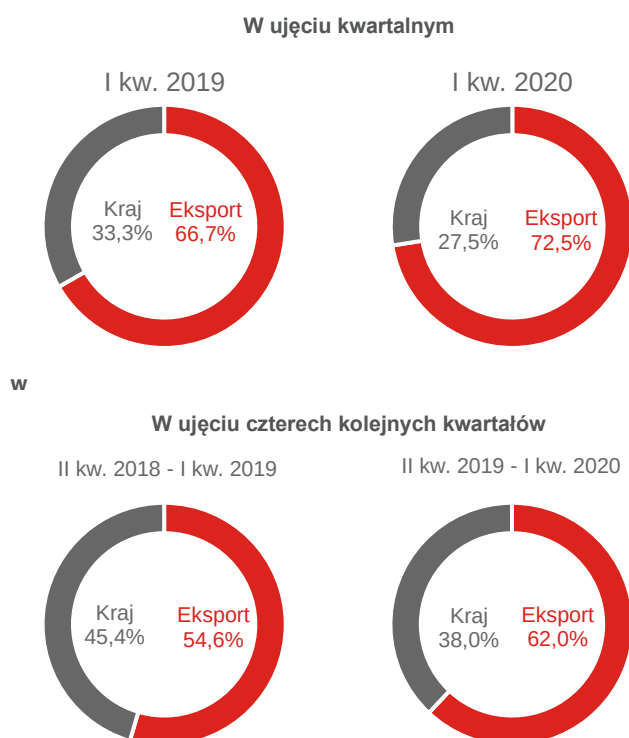
5.1 Przychody

Przychody ze sprzedaży [mln zł]



Skonsolidowane przychody GK LUG S.A. w I kw. 2020 r. wyniosły 45,39 mln zł i były o 7,9% wyższe niż przed rokiem oraz o 3,9% niższe niż w poprzednim kwartale. Wynik sprzedażowy pierwszych trzech miesięcy br. jest historycznie najwyższym wynikiem I kwartału. Wzrost przychodów był efektem przede wszystkim zwiększeniem przychodów eksportowych, zarówno z powodu wzrostu organicznego, jak i zakończenia części kontraktów przesuniętych z ostatniego kwartału poprzedniego roku. W ujęciu czterech ostatnich kwartałów suma przychodów wyniosła 173,99 mln zł i była niższa o 2,2%.

Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży [%]



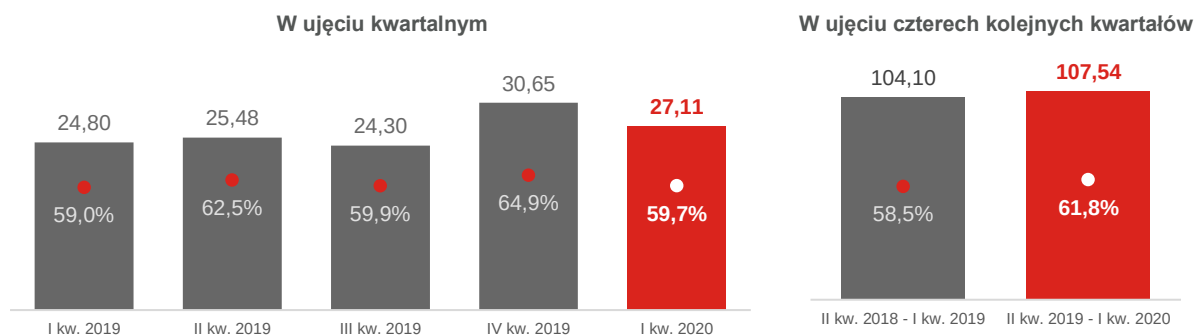
Udział przychodów zagranicznych był w I kw. 2020 r. najwyższy w historii Grupy Kapitałowej LUG S.A. i wyniósł 72,5% zbliżając się do celu określonego w strategicznych kierunkach rozwoju Grupy, które zakładają osiągnięcie poziomu 75% do roku 2021. Wartość przychodów eksportowych była w I kw. 2020 r. także rekordowa i wyniosła 32,90 mln zł, o 17,3% więcej niż przed rokiem i aż o 28,8% więcej niż w poprzednim kwartale. Jednocześnie przychody ze sprzedaży osiągnięte na rynku polskim wyniosły 12,49 mln zł, o 10,8% mniej niż przed rokiem i 42,5% mniej niż w poprzednim kwartale. Było to spowodowane wstrzymaniem inwestycji przez samorządy oraz przesunięciem kontraktów z końca I kwartału na późniejsze okresy z powodu rozwijającej się epidemii koronawirusa.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów przychody z eksportu wzrosły o 11,2% do poziomu 107,89 mln zł, co pozwoliło na osiągnięcie przez nie

udziału 62,0% w całości przychodów (o 7,4 p.p. więcej niż w okresie porównywalnym). Przychody krajowe w czterech ostatnich kwartałach obniżyły się o 18,2% do poziomu 66,10 mln zł, a ich udział wyniósł 38,0%.

5.2 Koszty i inwestycje

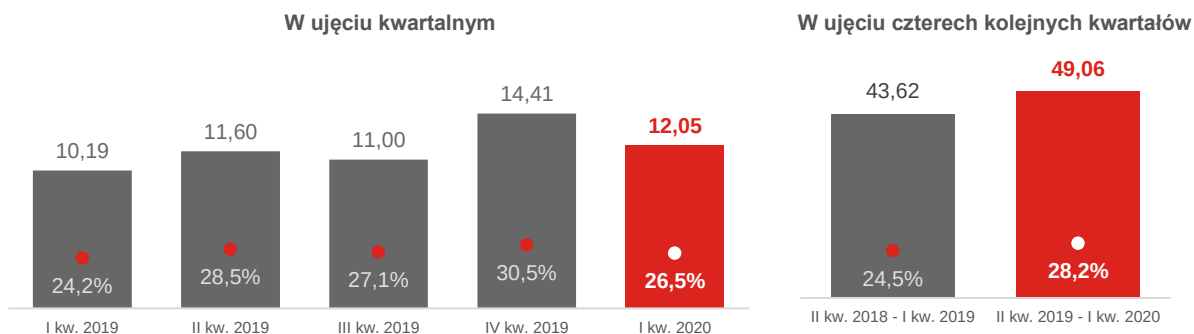
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów [mln zł, %]



Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów w I kw. 2020 r. wyniosły 27,11 mln zł i były o 11,5% niższe niż przed kwartałem oraz o 9,3% wyższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Obniżenie kosztów sprzedanych produktów, towarów i materiałów w ujęciu kw/kw jest efektem przede wszystkim prowadzonych od kilku kwartałów rozmów z dostawcami mających na celu obniżenie kosztów zakupu komponentów.

W ujęciu czterech kolejnych kwartałów koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wzrosły o 3,3% do poziomu 107,54 mln zł.

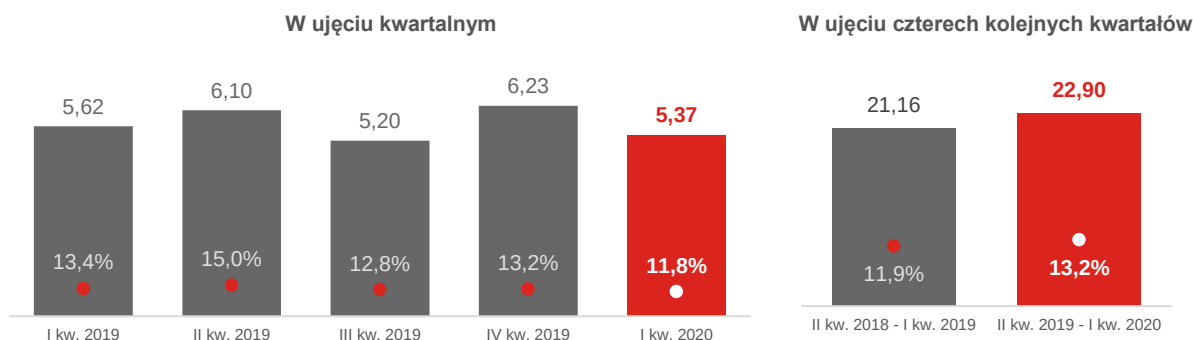
Koszty sprzedaży [mln zł, %]



Koszty sprzedaży w I kw. 2020 r. wyniosły 12,05 mln zł i były niższe o 16,4% niż w poprzednim kwartale oraz wyższe o 18,3% niż przed rokiem. Obniżenie kosztów sprzedaży w ujęciu kw/kw jest skutkiem zakończenia w poprzednim kwartale kosztownych certyfikacji wybranych produktów przeznaczonych do inwestycji realizowanych na rynkach zagranicznych oraz efektami reorganizacji zespołu handlowego na przełomie 2019 i 2020 r. Częściowo na obniżenie kosztów sprzedaży miało wpływ wstrzymanie delegacji zagranicznych w ostatnim miesiącu kwartału.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty sprzedaży wzrosły o 12,5% do poziomu 49,06 mln zł.

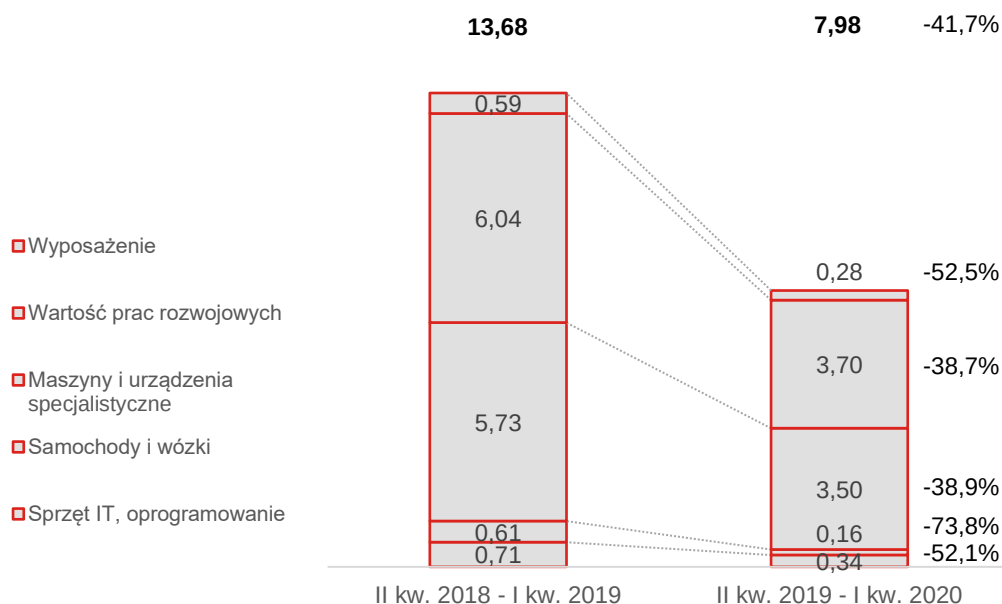
Koszty ogólnego zarządu [mln zł, %]



Koszty ogólnego zarządu wyniosły w I kw. 2020 r. 5,37 mln zł i były niższe zarówno w porównaniu do poprzedniego kwartału (o 13,8%), jak i do analogicznego okresu przed rokiem (o 4,4%). W I kw. 2020 r. koszty ogólnego zarządu kształtowały się pod wpływem rozpoczęcia w lutym i marcu prac rozwojowych nad nowymi liniami opraw oświetleniowych Purelight LUG przy jednoczesnym czasowym wstrzymaniu prac nad innymi projektami badawczo-rozwojowymi.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty ogólnego zarządu wzrosły o 8,2% do poziomu 22,90 mln zł.

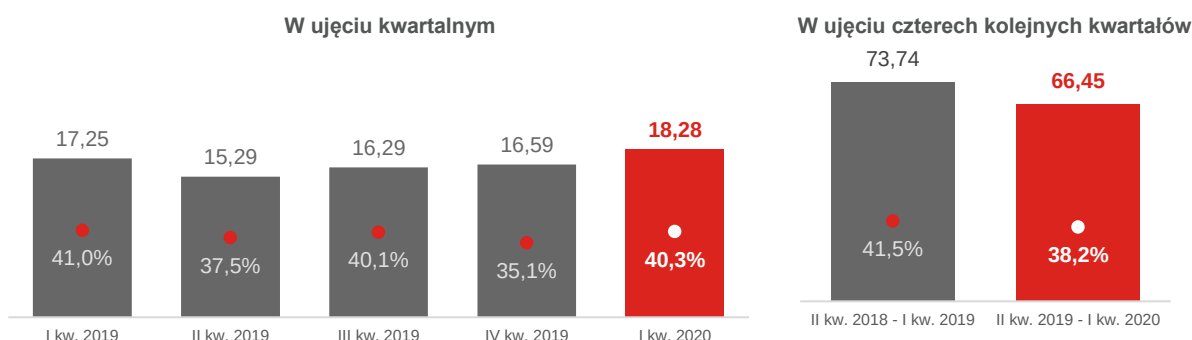
Inwestycje w II kw. 2019 – I kw. 2020 oraz r/r [mln zł, %]



Inwestycje w ostatnich czterech kwartałach wyniosły 7,98 mln zł, o 41,7% mniej niż rok wcześniej. Spadki spowodowane są przede wszystkim wysoką bazą 2018 roku, gdy Grupa Kapitałowa LUG realizowała inwestycje w park maszynowy w kwocie 2,69 mln zł, obejmujące obszar produkcji komponentów elektronicznych, jak również obszar produkcji opraw ulicznych i przemysłowych w kwocie 4 mln zł. Największe pozycje inwestycyjne w ostatnich czterech kwartałach stanowiło nabycie maszyn i urządzeń specjalistycznych oraz prowadzone prace rozwojowe.

5.3 Zyski

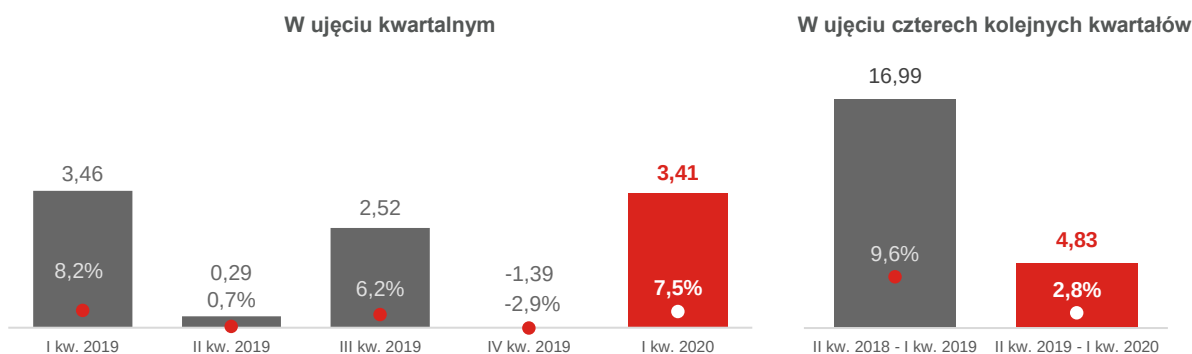
Zysk i marża brutto na sprzedaży [mln zł, %]



Zysk brutto na sprzedaży osiągnął w I kw. 2020 r. poziom 18,28 mln zł, czwarty najwyższy w historii wynik (po ostatnich kwartałach lat 2017 i 2018 i III kw. 2018 r.). Zysk brutto na sprzedaży wzrósł w ujęciu kw/kw o 10,2% oraz o 6,0% w ujęciu r/r. Pozwoliło to osiągnąć marżę brutto na sprzedaży na poziomie 40,3%, czyli powyżej poziomu 40% oczekiwanego zgodnie ze strategicznymi kierunkami rozwoju Grupy. Wzrost zysku i marży brutto na sprzedaży jest efektem dynamicznego wzrostu przychodów przy jednoczesnym osiągnięciu efektów prowadzonych wcześniej działań zmierzających do obniżenia kosztów komponentów.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów zysk brutto na sprzedaży wyniósł 66,45 mln zł, o 9,9% mniej niż rok wcześniej, a marża brutto wyniosła 38,2%, na co wpływ miały przede wszystkim słabsze od oczekiwanych wyniki II i IV kw. poprzedniego roku.

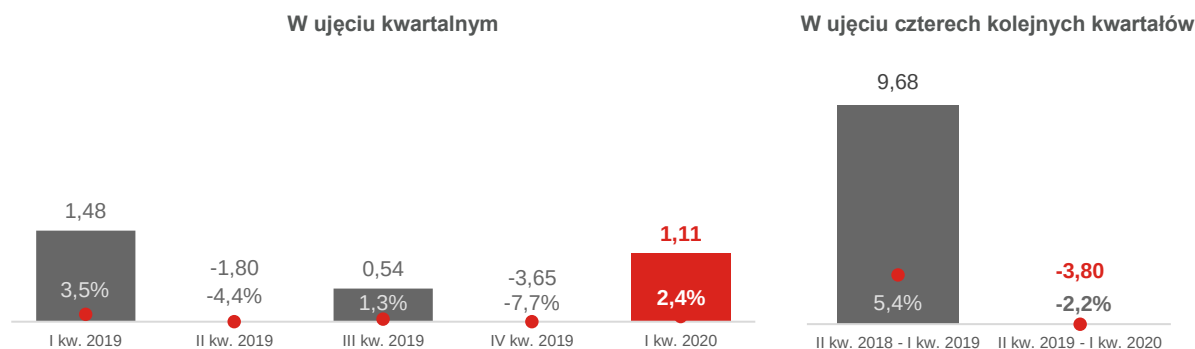
Zysk i marża EBITDA [mln zł, %]



Wyniki EBITDA wyniósł w I kw. 2020 r. 3,41 mln zł i był zaledwie o 1,4% niższy niż przed rokiem. Pozwoliło to na osiągnięcie marży EBITDA na poziomie 7,5%, czyli o 0,7pp niższym niż przed rokiem.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik EBITDA wyniósł 4,83 mln zł, a na jego ukształtowanie miały wpływ przede wszystkim niesatysfakcjonujące wyniki II i IV kw. ubiegłego roku.

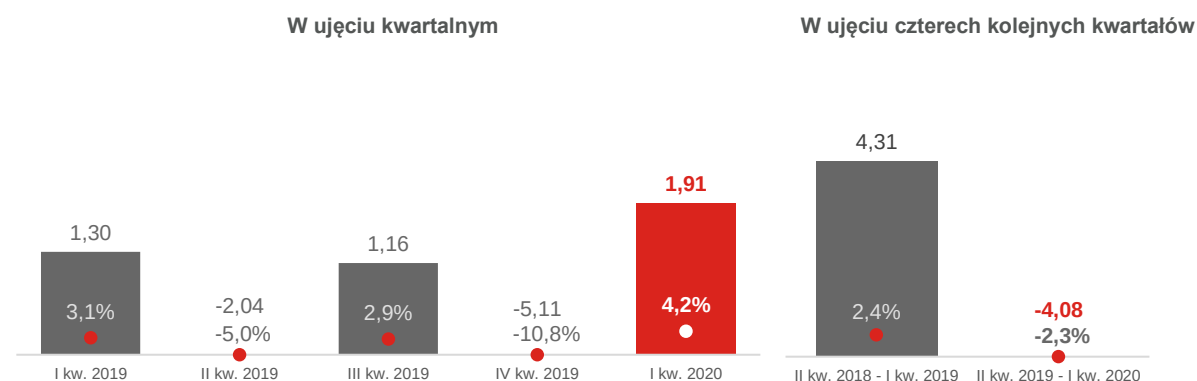
Zysk i marża operacyjna [mln zł, %]



Wynik operacyjny powrócił w I kw. 2020 r. do poziomu dodatniego i wyniósł 1,11 mln zł, co pozwoliło na uzyskanie marży operacyjnej wynoszącej 2,4%. Na poprawę zysku operacyjnego miały wpływ niższe koszty ogólnego zarządu oraz obniżenie, w stosunku do poprzedniego kwartału, kosztów sprzedaży.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik operacyjny wyniósł -3,80 mln zł, na co wpływ miały przede wszystkim negatywne wyniki w II i IV kw. ubiegłego roku.

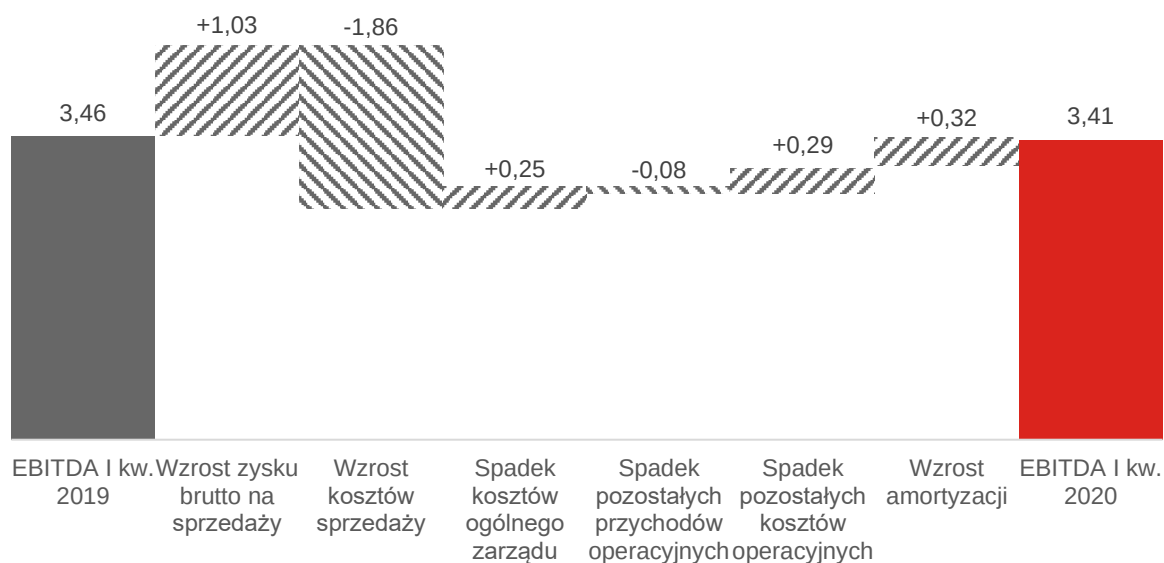
Zysk i marża netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej [mln zł, %]



Wynik netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej wyniósł w I kw. 2020 r. 1,91 mln zł i był wyższy o 46,9% niż przed rokiem. Na poziom zysku netto miał wpływ pozytywny wynik operacyjny oraz wynoszące 2,64 mln zł przychody finansowe, w ramach których ujęte zostały dodatnie różnice kursowe wynikające z rozliczeń spółki zależnej w Argentynie. Do poprawy zysku netto przyczyniły się także niższe niż w poprzednim kwartale koszty finansowe. W efekcie Grupa zanotowała w I kw. 2020 r. marżę netto na poziomie 4,2%, o 1,1pp wyższą niż przed rokiem.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik netto wyniósł -4,08 mln zł, na co wpłynęły przede wszystkim ujemne wyniki II i IV kw. poprzedniego roku.

Kompozycja wyniku EBITDA w I kw. 2020 r. [mln zł]



Kompozycja wyniku EBITDA w ostatnich czterech kwartałach [mln zł]

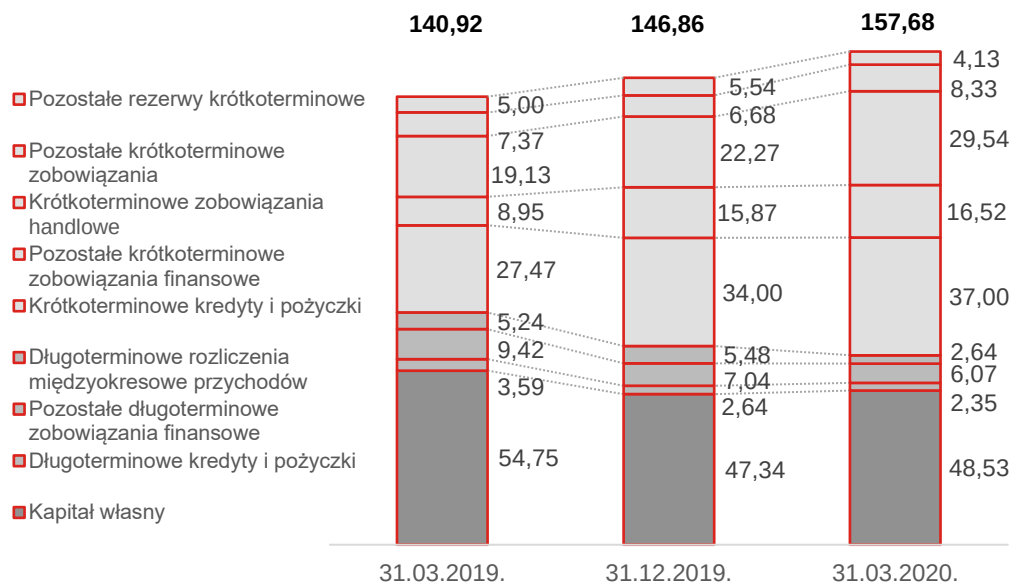


Niewielkie obniżenie wyniku EBITDA w I kw. 2020 r. w ujęciu r/r było spowodowane przede wszystkim wzrostem o 1,86 mln zł kosztów sprzedaży. Wpływu tego czynnika nie zrównoważyły łącznie wzrost zysku brutto na sprzedaży o 1,03 mln zł, spadek kosztów ogólnego zarządu, pozostałych kosztów operacyjnych oraz wzrost amortyzacji (każdy z tych czynników wsparł kreowanie wyniku EBITDA kwotą rzędu 0,25-0,32 mln zł).

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów spadek wyniku EBITDA był spowodowany przede wszystkim niższym o 7,29 mln zł zyskiem brutto na sprzedaży i wyższymi o 5,44 mln zł kosztami sprzedaży. Wpływ pozostałych czynników, tj. wzrost kosztów ogólnego zarządu, spadek pozostałych przychodów operacyjnych, spadek pozostałych kosztów operacyjnych i wzrost amortyzacji miały mniejszy wpływ na kształtowanie się wyniku EBITDA.

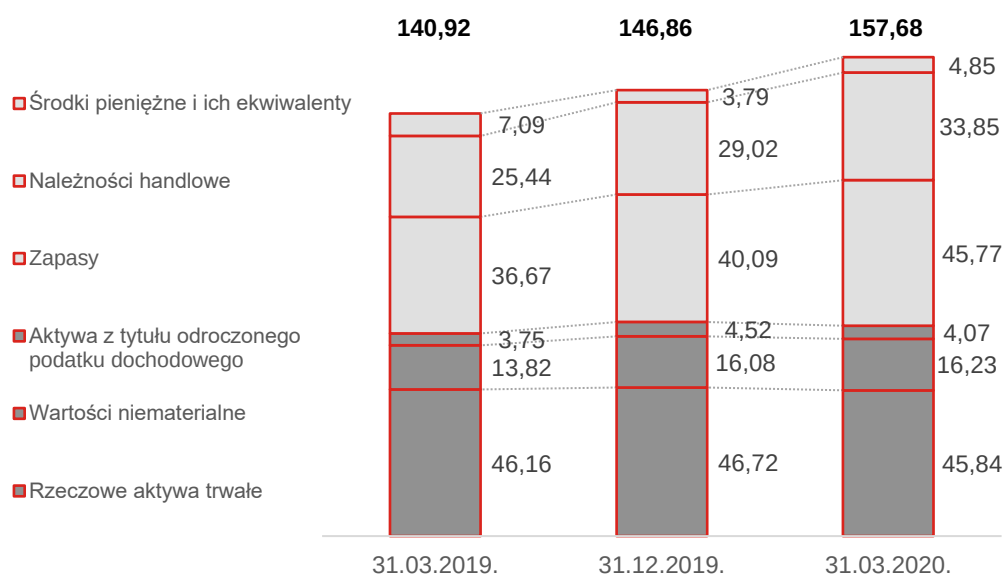
5.4. Bilans

Wybrane elementy pasywów [mln zł]



Suma bilansowa na dzień 31.03.2020 r. wyniosła 157,68 mln zł i była o 7,4% wyższa niż na koniec 2019 r. oraz o 11,9% wyższa niż przed rokiem. Wartość księgowa na akcję wzrosła do poziomu 21,90 zł. W strukturze pasywów widoczna jest spłata długoterminowych kredytów i leasingów oraz jednocześnie wykorzystanie na większą skalę kredytu w rachunku bieżącym oraz wzrost wykorzystania leasingu krótkoterminowego. Zwiększenie do poziomu 29,54 mln zł (o 32,6% w ujęciu kw/kw i o 54,4% w ujęciu r/r) krótkoterminowych zobowiązań handlowych odzwierciedla zwiększenie zapasów i zatowarowanie na kolejne okresy. W pozostałych zobowiązaniach krótkoterminowych, które wzrosły do poziomu 8,33 mln zł (o 24,7% w ujęciu kw/kw i o 13,0% w ujęciu r/r) uwidoczniła jest prolongata płatności do ZUS w wyniku wykorzystania jednego z elementów tarczy antykryzysowej.

Wybrane elementy aktywów [mln zł]



W strukturze aktywów najistotniejszy był wzrost do poziomu 45,77 mln zł zapasów (o 14,2% w ujęciu kw/kw i o 24,8% w ujęciu r/r), który jest efektem zatowarowania w związku z realizowanymi kontraktami,

których realizacja została opóźniona z uwagi na epidemię koronawirusa. Zapasy zostały także zwiększone w wyniku konieczności zapewnienia ciągłości produkcji w kolejnych kwartałach wobec nieprzewidywalnej sytuacji związanej z transportem globalnym i funkcjonowaniem zakładów produkcyjnych dostawców komponentów. Wzrost należności handlowych (o 16,6% w ujęciu kw/kw i o 33,1% w ujęciu r/r) jest konsekwencją przede wszystkim wzrostu przychodów odnotowanych w ostatnim miesiącu kwartału, a także wydłużeniem terminów płatności przez część klientów dotkniętych epidemią COVID-19.

5.5. Rachunek przepływów pieniężnych

Przepływy pieniężne [mln zł]

	I kw. 2020	II kw. 2019 – I kw. 2020
Środki pieniężne na początek okresu	3,74	7,09
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	+0,75	-2,11
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1,73	-8,44
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	+2,09	+8,36
Środki pieniężne na koniec okresu	4,85	4,85

W ciągu I kw. 2020 r. środki pieniężne wzrosły o 1,11 mln zł do poziomu 4,85 mln zł. Wpływ na to miały dodatnie przepływy z działalności operacyjnej w wysokości +0,75 mln zł przy jednoczesnych dodatnich przepływach netto z działalności finansowej na poziomie +2,09 mln zł i finansowaniu działalności inwestycyjnej, które wyniosło 1,73 mln zł.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów dodatnie przepływy z działalności finansowej (+8,36 mln zł) finansowały prowadzoną działalność inwestycyjną (przepływy na poziomie -8,44 mln zł), a ujemne przepływy z działalności operacyjnej w wysokości -2,11 mln zł przyczyniły się do obniżenia poziomu środków pieniężnych o 2,24 mln zł.

5.6. Wskaźniki

Podstawowe wskaźniki

	I kw. 2019	IV kw. 2019	I kw. 2020	zmiana kw/kw	zmiana r/r
Rentowność brutto na sprzedaży	41,0%	35,1%	40,3%	+5,2pp	-0,7pp
Rentowność EBITDA	8,2%	-2,9%	7,5%	+10,5pp	-0,7pp
Rentowność operacyjna	3,5%	-7,9%	2,4%	+10,2pp	-1,1pp
Rentowność netto	3,1%	-7,9%	4,2%	+12,1pp	+1,1pp
Rentowność kapitału własnego (ROE)	6,9%	-7,0%	-5,6%	+1,4pp	-12,4pp
Rentowność majątku (ROA)	2,7%	-2,3%	-1,7%	+0,5pp	-4,4pp
Wskaźnik ogólnej płynności	107,4%	90,5%	92,0%	+1,5pp	-15,3pp
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	61,1%	67,8%	69,2%	+1,5pp	+8,1pp
Dług netto / EBITDA	2,49	11,43	11,82	+0,39	+9,33
EV/EBITDA (na koniec okresu)	5,59	16,82	14,91	-1,91	+9,32

W I kw. 2020 r. rentowność na każdym poziomie wyników była dodatnia, przy czym na poziomie netto osiągnęła poziom wyższy o 1,1 p.p. niż przed rokiem. Wskaźniki ROE i ROA ukształtowały się na poziomach ujemnych, ale lepszych niż na koniec poprzedniego kwartału. Grupa zanotowała także poprawę o 1,5 p.p. w ujęciu kw/kw wskaźnika ogólnej płynności. Zwiększenie zadłużenia związane z finansowaniem rosnącej skali prowadzonego biznesu przyczyniło się do wzrostu o 1,5 p.p. w ujęciu kw/kw wskaźnika ogólnego zadłużenia oraz dalszy, niewielki tym razem, wzrost wskaźnika długu netto do EBITDA. Wskaźnik EV EBITDA obniżył się o -1,91 do poziomu 14,91.

Wyjaśnienie dot. wskaźników:

Rentowność brutto na sprzedaży

Formuła: wynik brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży

Opis: określa poziom podstawowej marży uzyskiwanej ze sprzedaży usług i produktów

Rentowność EBITDA

Formuła: (wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja) / przychody ze sprzedaży

Opis: mierzy efektywność konwersji przychodów na zysk z działalności ciągłej przed odsetkami od zaciągniętych kredytów, podatkami, deprecjacją i amortyzacją oraz przed pozycjami wyjątkowymi.

Rentowność operacyjna

Formuła: wynik na działalności operacyjnej / przychody ze sprzedaży

Opis: określa, ile zysku netto (po opodatkowaniu) przypada na 1 złoty przychodów firmy

Rentowność netto

Formuła: Wynik netto / Przychody ze sprzedaży

Opis: informuje inwestorów, ile procent przychodów ze sprzedaży stanowi zysk netto

Rentowność kapitału własnego (ROE)

Formuła: Wynik netto / Kapitał własny, gdzie: Kapitał własny = Aktywa ogółem - Zobowiązania (krótko i długoterminowe)

Opis: określa stopę zyskowności zainwestowanych w firmie kapitałów własnych

Rentowność majątku (ROA)

Formuła: Wynik netto / aktywa ogółem

Opis: informuje o tym jaka jest rentowność wszystkich aktywów firmy w stosunku do wypracowanych przez nią zysków, czy innymi słowy ile zysku netto przynosi każda złotówka zaangażowana w finansowanie majątku

Wskaźnik ogólnej płynności

Formuła: aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe

Opis: informuje o zdolności przedsiębiorstwa do regulowania zobowiązań w oparciu o wszystkie aktywa obrotowe

Wskaźnik ogólnego zadłużenia

Formuła: zobowiązania ogółem / aktywa razem

Opis: informuje o tym jaki udział w finansowaniu majątku firmy mają zobowiązania i dług

Dług netto / EBITDA

Formuła: Zadłużenie netto / EBITDA, gdzie: Zadłużenie netto = Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) – Środki pieniężne

Opis: informuje o zdolności spółki do spłaty zadłużenia zyskami operacyjnymi.

EV/EBITDA

Formuła: Wartość przedsiębiorstwa / EBITDA, gdzie: Wartość przedsiębiorstwa = Kapitalizacja (liczba akcji X kurs akcji w określonym dniu) + Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) + Kapitały mniejszości – Środki pieniężne; przy czym kapitalizacja została określona wg kursu akcji na ostatni dzień danego kwartału

Opis: informuje o pokryciu zysku wartością przedsiębiorstwa i jako wskaźnik dynamiczny (zależny od kursu akcji spółki) wskazuje, ile inwestorzy są gotowi zapłacić za jednostkę tego rodzaju zysku.

1Q 2020



Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej

- Podstawowe informacje
- Akcje
- Organizacja Grupy Kapitałowej
- Rynek i zakres działalności
- Zasoby ludzkie

6. Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej

6.1. Podstawowe informacje

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej LUG S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest spółka LUG S.A. („Spółka”, „Emitent”).

Kraj siedziby	Polska
Siedziba Spółki	Zielona Góra
Forma prawna	Spółka akcyjna
Przepisy prawa	Prawo polskie, zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych
Adres siedziby	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Numery telekomunikacyjne	tel. (068) 45 33 200, fax. (068) 45 33 201 Poczta elektroniczna: lug@lug.com.pl
Strona internetowa	www.lug.com.pl
Podstawowy przedmiot działalności	doradztwo firm centralnych (head office) i doradztwo związane z zarządzaniem (wg PKD 2007 – 70)
REGON	080201644
NIP	929-16-72-920
KRS	Spółka jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000287791
Czas trwania grupy kapitałowej	Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

6.2. Akcje

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

Wszystkie akcje LUG S.A. są dopuszczone do notowań w Alternatywnym Systemie Obrotu NewConnect, prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Indeksy	NCIndex (udział w indeksie: 0,45%)
Segment	NC Base
Sektor	EKD (70.10) Działalność firm centralnych (head offices) i holdingów, z wyłączeniem holdingów finansowych
ISIN	PLLUG0000010
Ticker	LUG
Data pierwszego notowania	20.11.2007

Struktura kapitału zakładowego LUG S.A., stan na dzień publikacji raportu 17.06.2020 r.

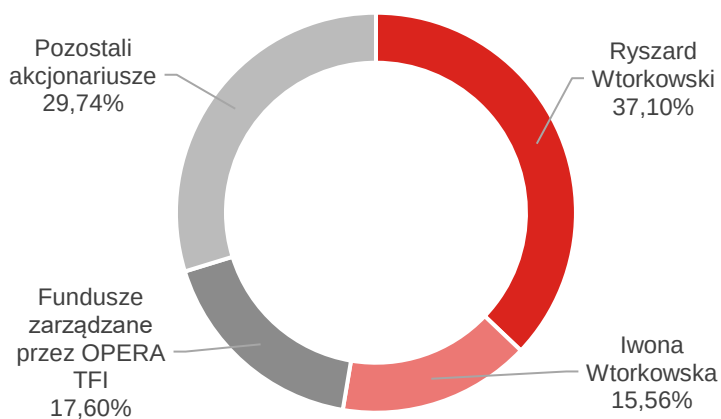
	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Seria A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
Seria B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
Seria C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Suma	7 198 570	100%	7 198 570	100%

Struktura akcjonariatu LUG S.A. – stan na dzień publikacji raportu 17.06.2020 r.

Imię i nazwisko / nazwa	Seria Akcji	Liczba Akcji	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZA
Ryszard Wtorkowski	A, C	2 670 610	37,10%	37,10%
Iwona Wtorkowska	A	1 120 000	15,56%	15,56%
Fundusze zarządzane przez OPERA TFI	A, B, C	1 349 715	18,75%	18,75%
Pozostali akcjonariusze	B, C	2 058 245	28,59%	28,59%
SUMA	A,B,C	7 198 570	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent³⁴

Struktura akcjonariatu LUG S.A. wg % udziału w liczbie akcji i głosów



³⁴ Strukturę akcjonariatu określono na podstawie:

- Ryszard Wtorkowski - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 28.06.2019 r. (12.06.2019 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Iwona Wtorkowska - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 28.06.2019 r. (12.06.2019 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Fundusze zarządzane przez OPERA TFI - zawiadomienia z dn. 18 lipca 2019 r. dot. korekty zawiadomienia o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu przez NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA TFI S.A. – RB ESPI 6/2019.

6.3. Organizacja Grupy Kapitałowej

Skład organów jednostki dominującej wg stanu na dzień publikacji raportu, tj. 17.06.2020 r.

Zarząd

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Obecna kadencja Zarządu rozpoczęła swój bieg 07.05.2018 r., tj. w dniu odbycia posiedzenia Rady Nadzorczej i podjęcia uchwał nr 11/05/2018, nr 12/05/2018 oraz nr 13/05/2018 powołujących dotychczasowych Członków Zarządu na kolejną kadencję.

Rada Nadzorcza

Imię i nazwisko	Funkcja
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej

Obecna kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. rozpoczęła swój bieg 28.06.2019 r., tj. w dniu posiedzenia Walnego Zgromadzenia LUG S.A. i podjęcia uchwał nr 17-21, powołujących dotychczasowych Członków Rady Nadzorczej na kolejną kadencję. Bieżąca kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. kończy swój bieg 27.06.2022 roku.

Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. 17.06.2020 roku

Nazwa spółki	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procentowy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
LUG Light Factory Sp. z o. o.	Zielona Góra, ul. Gorzowska 11	KRS 0000290498 NIP 929-17-85-452	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000,00 PLN	100%	100%
LUG GmbH	10179 Berlin Wilhelmine-Gemberg-Weg 6, Aufgang G	KRS HRB12835 NIP 262127740	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000,00 EUR	100%	100%
T.O.W LUG Ukraina (działalność zawieszona)	ul. Diehtiarivska 62A, 03040 Kijów	KRS 1074102000001 5470 NIP 34190214	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcji sprzętu oświetleniowego	160 233,00 UAH	100%	100%

LUG do Brasil Ltda	Al. Santos, 2480 Cj.51 - Cerqueira César, São Paulo	CNPJ/MF 15.805.349/0001 -78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	500 000,00 BRL	65%	65%
LUG Lighting UK Ltd.	The Building Centre, 26 Store Street, Londyn WC1E 7BT, UK	KRS 08580097 NIP 171766096	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	5 000,00 GBP	100%	100%
LUG Argentina SA	Calle 62 y 239 Paraje Nemesio Parma, Parque Industrial Posadas, CP 3300 Posadas, Misiones, Argentina	zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółka Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradczą w zakresie technologii oświetleniowej.	8 700 000,00 ARS	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66-002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowanie m i doradztwem w zakresie informatyki oraz technologii.	200 000,00 PLN	51%	51%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey),	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668-5 (mersis numer: 0609084882000 001)	Działalność handlowa i doradczą z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	50 000 TRY	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	ul. Mickiewicza 3A, 65-053 Zielona Góra	KRS 0000816193 NIP 9292024347	Kompleksowa obsługa projektów obejmująca przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych	100 000 PLN	30%	30%
LUG Services Sp. z oo.	Ul. Gorzowska 11 65-127 Zielona Góra	0000828305	Projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami	50 000,00 PLN	97%	97%
LUG West Africa Limited	Lagos, Nigeria	W trakcie rejestracji	Prowadzenie działalności w Nigerii oraz krajach Afryki Subsaharyjskiej/ Zachodniej.	10 000 000,00 NGN	70%	70%

Źródło: LUG S.A.

Grupa Kapitałowa nie posiada podmiotów stowarzyszonych. Spółki Grupy Kapitałowej LUG S.A. podlegają konsolidacji metodą pełną z wyjątkiem ESCOLIGHT Sp. z o.o., która podlega konsolidacji metodą praw własności oraz spółki T.O.W. LUG Ukraina, która nie jest konsolidowana gdyż jej działalność jest zawieszona (nie generuje żadnych wyników).

Prawnicy:

- Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska, Al. Konstytucji 3 Maja 1, 65-805 Zielona Góra.
- Kamil Bytniewski, Radca Prawny, ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra.

Banki:

- Santander Bank Polska S.A. Centrum Bankowości Biznesowej i Korporacyjnej w Poznaniu, pl. Andersa 5, 61-894 Poznań.
- Bank Pekao S.A. Centrum Korporacyjne w Zielonej Górze, 65-213 Zielona Góra, ul. Podgórna 9a.
- ING Bank Śląski S.A. Centrum Bankowości Biznesowej w Poznaniu, 61-825 Poznań, ul. B. Krysiowicza 2.
- Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78.

6.4. Rynek i zakres działalności

Grupa Kapitałowa LUG S.A. to jeden z czołowych producentów opraw i rozwiązań oświetleniowych w Polsce i w Europie. Model biznesowy spółek należących do Grupy koncentruje się na wykorzystaniu fachowej wiedzy i 30-letniego doświadczenia, by kompleksowo doradzać klientom, opracowywać dla nich indywidualne rozwiązania oraz produkować innowacyjne i energooszczędne oświetlenie. Oferta obejmuje szeroką gamę opraw zewnętrznych – do iluminacji budynków, ulic, parkingów, obiektów sportowych oraz wewnętrznych – do oświetlenia wielkopowierzchniowych galerii handlowych, sieci sprzedaży, biur, obiektów kulturalnych i użyteczności publicznej. Od kilku lat wyprzedzając rynkowe trendy, LUG S.A. rozpoczął proces inwestycyjny w technologię LED, dzięki czemu w tej chwili jest jednym z liderów w produkcji wysokiej jakości oświetlenia LED. Technologia ta jest stosowana zarówno w oprawach wewnętrznych jak i zewnętrznych i na koniec I kw. 2019 roku stanowiła 99% sprzedaży LUG.

Oprawy oświetleniowe marki LUG łączą nowoczesne wzornictwo z funkcjonalnością i znakomitymi parametrami świetlnymi, spełniając wymagania poszczególnych rynków i zaspokajając upodobania użytkowników na całym świecie. Znajduje to potwierdzenie w iluminacjach świetlnych wielu spektakularnych obiektów zrealizowanych w ostatnich latach.

Zgodnie z przyjętymi z strategicznych kierunkach rozwoju grupami docelowymi, produkty LUG dedykowane są do następujących segmentów aplikacyjnych:

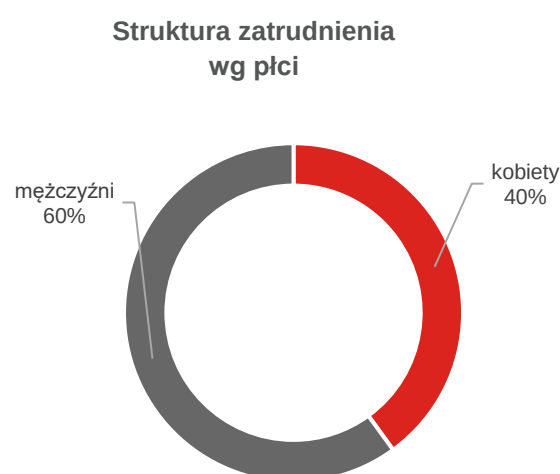
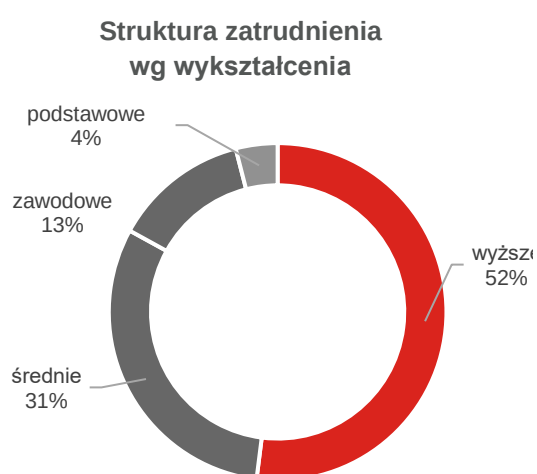
- segment „Urban” - oświetlenie miejskie, w tym także rozwiązania typu Smart City,
- segment „Architecture” – customizowane i personalizowane rozwiązania dedykowane oświetleniu obiektów architektonicznych,
- segment „Interior” – ekskluzywne rozwiązania będące kombinacją wysokich parametrów oświetleniowych i wyróżniającego się wzornictwa.

6.5. Zasoby ludzkie

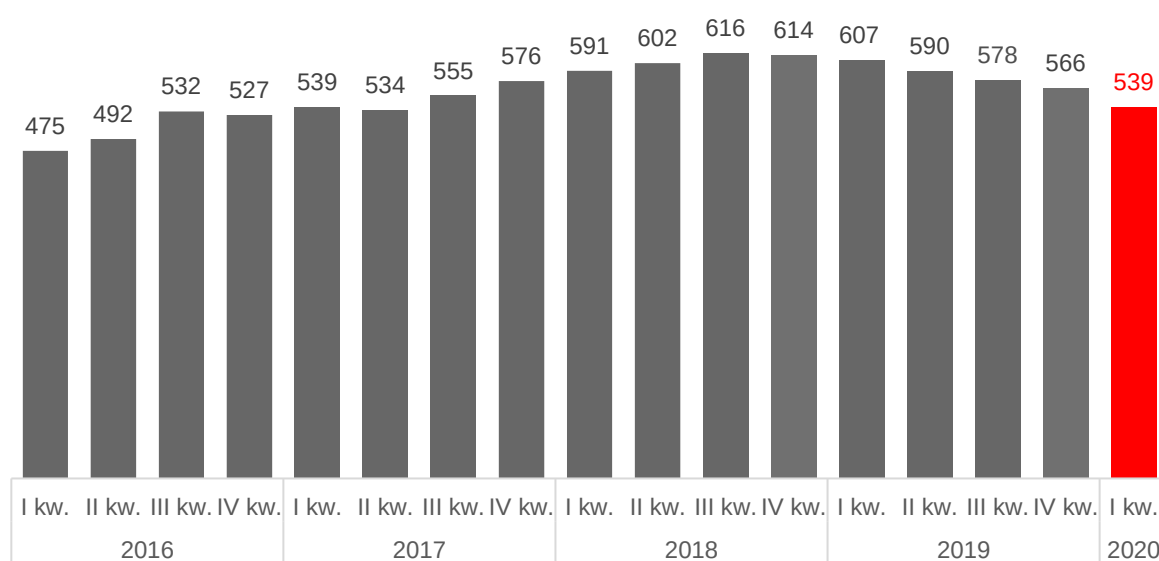
Na dzień 31.03.2020 roku Grupa Kapitałowa LUG S.A. zatrudniała na pełen etat 539 osób w porównaniu z 607 osobami w analogicznym momencie roku poprzedniego (spadek o 11,2%).

Zasoby ludzkie Grupy Kapitałowej LUG S.A. oraz spółki LUG S.A. w I kw. 2020 r.

Wyszczególnienie	Grupa Kapitałowa LUG S.A.
Liczba pracowników (pełny etat)	539
Liczba pracowników (niepełny etat)	6
Inne formy zatrudnienia	19
Średnia wieku pracowników	39 lat 0 m-cy



Poziom zatrudnienia w Grupie Kapitałowej LUG S.A. w latach 2016 – 2020 w ujęciu kwartalnym (zatrudnienie na podstawie umowy o pracę)



1Q 2020



Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe

- Wybrane dane finansowe
- Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.
- Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

7. Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe

7.1. Informacje ogólne

I Dane jednostki dominującej:

Nazwa:	LUG S.A.
Forma prawna:	spółka akcyjna
Siedziba:	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Głównym przedmiotem działalności: • badanej Spółki Dominującej w Grupie jest działalność firm centralnych (head offices) oraz doradztwo związane z zarządzaniem, • Grupy Kapitałowej jest produkcja i sprzedaż opraw oświetleniowych przemysłowych i dekoracyjnych.
Organ prowadzący rejestr:	Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego – KRS nr 0000287791
Numer statystyczny REGON:	080201644
NIP:	9291672920

II Czas trwania grupy kapitałowej:

Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

III Skład organów jednostki dominującej na dzień 31.03.2020 r.:

Zarząd:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Zmiany w składzie Zarządu Spółki:

W okresie objętym sprawozdaniem nie odnotowano zmian w składzie Zarządu Spółki.

Rada Nadzorcza

Imię i nazwisko	Funkcja	Zmiany
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej	-
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej	-
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej	-
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej	-
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej	-

IV Prawnicy:

Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska
Al. Konstytucji 3 Maja 1
65-805 Zielona Góra

Kamil Bytniewski, Radca Prawny,
ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra

V Banki:

- Santander Bank Polska S.A. Centrum Bankowości Biznesowej i Korporacyjnej w Poznaniu, 61-894 Poznań, pl. Andersa 5.
- Bank Pekao S.A. Centrum Korporacyjne w Zielonej Górze, 65-213 Zielona Góra, ul. Podgórna 9a.
- ING Bank Śląski S.A. Centrum Bankowości Biznesowej w Poznaniu, 61-825 Poznań, ul. B. Krysiwicza 2.
- Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78.

VI Okresy prezentowane

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG zawiera dane za okres od 01 stycznia 2020 roku do 31 marca 2020 roku:

Dane porównawcze prezentowane są:

- według stanu na dzień 31 grudnia 2019 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej,
- za okres od 01 stycznia 2019 roku do 31 marca 2019 roku dla skonsolidowanego rachunku zysków i strat, skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych dla skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

Kwartałny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

VII Znaczący akcjonariusze jednostki dominującej:

Według stanu na dzień 31.03.2020 r. akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy byli:

Akcyonariusze	Seria akcji	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	A, C	2 670 610	667 652,50	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	A	1 120 000	280 000,00	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	A, B, C	1 349 715	337 428,75	18,75%	1 349 715	18,75%
Pozostali akcyonariusze	B, C	2 058 245	514 561,25	28,59%	2 058 245	28,59%
Razem	A,B,C	7 198 570	1 799 642,50	100,00%	7 198 570	100,00%

Struktura kapitału przedstawia się następująco:

Seria	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Razem	7 198 570	100,00%	7 198 570	100,00%

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

VIII Spółki zależne i stowarzyszone:

Według stanu na dzień 31.03.2020 r.

Nazwa	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procentowy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
LUG Light Factory Sp. z o.o.	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra	KRS 0000290498	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000 PLN	100%	100%
LUG GmbH	Wilhelmine- Gemberg-Weg 6, Aufgang G, 10179 Berlin	KRS HRB12835	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000 EURO	100%	100%
TOW LUG UKRAINA	ul. Diehtariwska 62A, 03040 Kijów	KRS 107410200000 15470	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego	160 233 UAH	100%	100%
LUG do Brasil Ltda.	Al.. Santos, 2480 Cj. 51 Cerqueira Cesar Sao Paulo-SP Brazil	CNPJ/MF 15.805.349/000 1-78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego,	500 000 BRL	65%	65%
LUG LIGHTING UK Ltd.	The Building Centre, 26 Store Street, Londyn WC1E 7BT, UK	Company numer: 8580097	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego	5 000 GBP	100%	100%

LUG Argentina SA.	Calle 62 y 239 Nemesio Parma, CP 3300, Posadas – Misiones, Argentina	zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółek Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradcza w zakresie technologii oświetleniowej.	8 700 000,00 ARS	50%	50%
BIOT sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66-002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki oraz działalność powiązana.	200.000 PLN	51%	51%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey),	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668-5 (mersis numer: 060908488200 0001)	działalność handlowa i doradcza z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	50 000 TRY	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	ul. Mickiewicza 3A, 65-053 Zielona Góra	KRS 0000816193 NIP 9292024347	Kompleksowa obsługa projektów obejmująca przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych.	100 000 PLN	30%	30%
LUG Services Sp. z o.o.	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra	KRS 0000828305 NIP 9731069933	Projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami oświetleniowymi.	50 000 PLN	97%	97%

W dniu 24 października 2019 roku została zawiązana spółka z ograniczoną odpowiedzialnością będąca jednostką powiązaną wobec Spółki, działająca pod nazwą ESCOLIGHT Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Zielonej Górze. Kapitał zakładowy spółki wynosi 100.000,00 zł, a LUG S.A. objął i pokrył wkładem pieniężnym 600 udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy udział i łącznej wartości nominalnej 30 000 zł, co stanowi 30% kapitału zakładowego i uprawnia do takiej samej liczby głosów na Zgromadzeniu Wspólników Spółki. Pozostałe udziały w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez spółkę JKI GK Sp. z o.o.

Spółka ESCOLIGHT Sp. z o.o. została utworzona na czas nieoznaczony, a przedmiotem jej działalności jest świadczenie usług zarządzania oświetleniem – Light-as-a-Service (LAAS), polegających na kompleksowej obsłudze projektów obejmującej przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych.

W dniu 27 stycznia 2020 roku została zawiązana spółka z ograniczoną odpowiedzialnością będąca jednostką zależną wobec LUG S.A., działająca pod nazwą LUG Services Spółka z o.o. z siedzibą

w Zielonej Górze, o kapitale zakładowym wynoszącym 50.000,00 zł, w której spółka LUG S.A. objęła i pokryła wkładem pieniężnym 970 udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy udział i łącznej wartości nominalnej 48.500,00 zł, co stanowi 97% kapitału zakładowego i uprawnia do takiej samej liczby głosów na Zgromadzeniu Wspólników Spółki. Pozostałe udziały w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez osobę fizyczną, Pana Grzegorza Bartczaka. Spółka LUG Services Sp. z o.o. została utworzona na czas nieograniczony, a przedmiotem jej działalności jest projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami oświetleniowymi.

Skład Grupy LUG na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, po dniu 31 marca 2020 roku:

W dniu 5 czerwca 2020 roku została zawiązana spółka LUG West Africa Limited z siedzibą w Lagos, Nigeria („Spółka”). Kapitał zakładowy Spółki wynosi 10 mln NGN. Kapitał zakładowy LUG West Africa Limited dzieli się na 10 mln akcji zwykłych o wartości 1,0 NGN za akcję. Emitent objął 70% akcji w kapitale zakładowym uprawniających do takiej samej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu, a pozostałe akcje w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez spółkę Jintech Management Ltd. - 15% kapitału zakładowego i osobę fizyczną, Pana Haidar Hussien Zein 15% kapitału zakładowego. Spółka LUG West Africa Limited została utworzona na czas nieograniczony. Celem Spółki będzie prowadzenie działalności głównie w Nigerii, ale też w innych krajach Afryki Subsaharyjskiej/Zachodniej. Głównym przedmiotem działalności będzie realizowanie aktywności komercyjnej w zakresie profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych LED na terenie Nigerii.

IX Graficzna prezentacja Grupy:

Grupa Kapitałowa LUG S.A. wg. stanu na dzień publikacji, tj. 17.06.2020 roku.



X Oświadczenie Zarządu:

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

XI Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze kwartalne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd jednostki dominującej w dniu 16.06.2020 roku.

7.2. Wybrane dane finansowe

Wprowadzenie

Wybrane informacje finansowe zawierają podstawowe dane liczbowe (w tysiącach złotych oraz przeliczone na euro) podsumowujące sytuację finansową Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Tabele na kolejnych stronach prezentują wyniki skonsolidowane Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.01 do 31.03.2020 roku wraz z danymi porównywalnymi od 01.01 do 31.03.2019 roku.

Dane porównawcze dla pozycji wynikających ze sprawozdania z sytuacji finansowej podane są na dzień 31.12.2019 roku.

Wyniki przedstawione w niniejszym raporcie za ww. okresy nie podlegały przeglądowi biegłego rewidenta. Informacje finansowe na dzień 31.12.2019 roku podlegały badaniu biegłego rewidenta, natomiast do dnia publikacji niniejszego raportu, biegły nie wydał sprawozdania z badania, tak więc dane również mogą ulec zmianie.

Zastosowane kursy walut

Pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursu średniego euro ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień bilansowy.

Pozycje rachunku zysków i strat przeliczono według kursu średniego euro będącego średnią arytmetyczną średnich kursów euro ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski i obowiązujących na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca.

Poniższa tabela zawiera kursy euro zastosowane do przeliczenia danych niniejszego sprawozdania:

Kurs EUR/PLN	31.12.2019	31.03.2020	31.03.2019
- dla danych sprawozdania z sytuacji finansowej	4,2585	4,5523	4,3013
- dla danych rachunku zysków i strat	4,3018	4,3963	4,2978

Wyszczególnienie	01.01.2020 - 31.03.2020		01.01.2019 - 31.03.2019	
	PLN	EUR	PLN	EUR
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	45 388	10 324	42 047	9 783
Koszt własny sprzedaży	27 107	6 166	24 796	5 769
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	1 105	251	1 484	345
Zysk (strata) brutto	3 311	753	1 080	251
Zysk (strata) netto	1 912	435	1 297	302
Liczba udziałów/akcji w sztukach	7 198 570	7 198 570	7 198 570	7 198 570
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	0,27	0,06	0,18	0,04
SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ				
Aktywa trwałe	69 121	15 184	67 977	15 804
Aktywa obrotowe	88 559	19 454	72 941	16 958
Kapitał własny	48 531	10 661	54 746	12 728
Zobowiązania długoterminowe	12 941	2 843	18 254	4 244
Zobowiązania krótkoterminowe	96 208	21 134	67 918	15 790
Wartość księgowa na akcję (zł/euro)	6,74	1,48	7,61	1,77
SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	750	171	1 041	242
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 726	-393	-19	-4
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	2 087	475	804	187

7.3. Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Skonsolidowany rachunek zysków lub strat Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020 niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019 niebadane
Przychody ze sprzedaży	45 388	42 047
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	43 164	40 927
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	2 225	1 120
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	27 107	24 796
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	25 781	23 863
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 327	933
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	18 281	17 251
Pozostałe przychody operacyjne	356	441
Koszty sprzedaży	12 046	10 188
Koszty ogólnego zarządu	5 372	5 619
Pozostałe koszty operacyjne	113	402
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	1 105	1 484
Przychody finansowe	2 641	0
Koszty finansowe	434	404
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	3 311	1 080
Podatek dochodowy	528	9
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	2 783	1 071
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0
Zysk (strata) netto należny akcjonariuszom jednostki dominującej	1 912	1 297
Zysk (strata) netto przypadający na udziały niesprawujące kontroli	872	-226
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):		
Podstawowy za okres obrotowy	0,27	0,18
Rozwodniony za okres obrotowy	0,27	0,18
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):		
Podstawowy za okres obrotowy	0,27	0,18
Rozwodniony za okres obrotowy	0,27	0,18
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł)	0,00	0,00

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020 niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019 niebadane
Zysk (strata) netto	2 783	1 071
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	0	0
Różnice kursowe z wyceny jednostek działających za granicą	488	-186
Suma dochodów całkowitych	3 272	885
Suma dochodów całkowitych przypisana akcjonariuszom niekontrolującym	1 286	-236
Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący	1 986	1 122

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. (aktywa bilans)

AKTYWA	31.03.2020	31.12.2019
Aktywa trwałe	69 121	69 638
Rzeczowe aktywa trwałe	45 842	46 373
Wartości niematerialne	16 228	16 051
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania lokali (MSSF 16)	2 899	3 113
Pozostałe aktywa finansowe	1	1
Inwestycje w jednostkach powiązanych wycenianych metodą praw własności	29	29
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 072	4 043
Należności długoterminowe	50	28
Pozostałe aktywa trwałe	0	0
Aktywa obrotowe	88 559	80 680
Zapasy	45 772	41 550
Należności handlowe	33 850	32 008
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	0	0
Pozostałe należności	1 995	1 246
Pozostałe aktywa finansowe	201	201
Rozliczenia międzyokresowe	1 892	1 938
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 848	3 737
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0
AKTYWA RAZEM	157 680	150 318

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. (pasywa bilans)

PASYWA	31.03.2020	31.12.2019
Kapitały własne	48 531	45 646
<i>Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej</i>	<i>50 153</i>	<i>47 740</i>
Kapitał zakładowy	1 800	1 800
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	23 815	23 815
Pozostałe kapitały	22 075	22 075
Różnice kursowe z przeliczenia	-1 259	-1 747
Niepodzielony wynik finansowy	1 810	7 599
Wynik finansowy bieżącego okresu	1 912	-5 802
Kapitał akcjonariuszy niekontrolujących	-1 622	-2 094
Zobowiązania długoterminowe	12 941	14 173
Kredyty i pożyczki	2 352	2 636
Pozostałe zobowiązania finansowe	6 071	7 042
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	70	70
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	2 643	2 633
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	370	370
Pozostałe rezerwy	1 436	1 421
Zobowiązania krótkoterminowe	96 208	90 499
Kredyty i pożyczki	36 999	34 004
Pozostałe zobowiązania finansowe	16 523	15 847
Zobowiązania handlowe	29 536	29 992
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	22	7
Pozostałe zobowiązania	8 333	6 597
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	664	698
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	580	580
Pozostałe rezerwy	3 553	2 773
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	0	0
PASYWA RAZEM	157 680	150 318
Wartość księgowa na akcję (w zł)	6,74	6,34

Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane z lat ubiegłych	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych	Kapitał własny ogółem
3 miesiące zakończone 31.03.2020 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	47 740	-2 094	45 646
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	52 974	-1 540	51 435
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	2	2
Podział zysku netto	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Pozostałe	0	0	0	0	13	0	13	13	26
Suma dochodów całkowitych	0	0	488	0	0	1 912	2 400	457	2 857
Kapitał własny na dzień 31.03.2020 r.	1 800	23 815	- 1 259	22 075	1 810	1 912	50 152	-1 622	48 531
dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	1 800	23 815	-307	17 052	13 557	0	55 917	-2 064	53 853
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	-307	17 052	13 557	0	55 917	-2 064	53 853
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	-1 008	0	-1 008	0	-1 008
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	349	349
Podział zysku netto	0	0	0	5 023	-5 023	0	0	950	950
Pozostałe	0	0	0	0	40	0	40	40	79
Suma dochodów całkowitych	0	0	-1 440	0	34	-5 802	-7 209	-1 369	-8 578
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	1 800	23 815	- 1 747	22 075	7 599	-5 802	47 740	-2 094	45 646

Skonsolidowane skrócone sprawozdanie z przepływów pieniężnych Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020 niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019 niebadane
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA		
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	3 311	1 080
Korekty razem:	-2 561	-39
Amortyzacja	2 300	1 980
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-587	3
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	426	342
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-3	-39
Zmiana stanu rezerw	794	635
Zmiana stanu zapasów	-4 223	-1 035
Zmiana stanu należności	-2 614	9 459
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	1 866	-11 396
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	21	-88
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-543	100
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	750	1 041
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA		
Wpływy	0	1 899
Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0	1 899
Inne wpływy inwestycyjne	0	0
Wydatki	1 726	1 917
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 726	1 917
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	- 1 726	-19
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA		
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	2	0
Kredyty, pożyczki, leasingi , zapłacone odsetki	2 086	804
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	2 087	804
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	1 111	1 827
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	1 111	1 827
F. Środki pieniężne na początek okresu	3 737	5 259
G. Środki pieniężne na koniec okresu	4 848	7 086
- środki o ograniczonej możliwości	0	0

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

I Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

MSSF UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), zatwierdzone do stosowania w UE i obowiązujące na dzień 31 marca 2020 roku.

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku.

Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

W niniejszym sprawozdaniu zastosowano te same zasady rachunkowości i metody obliczeniowe co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

II Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność sprawozdań finansowych

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 31 marca 2020 r. Zarząd Spółki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2020 do 31.03.2020 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego.

Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

III Zasady konsolidacji

W okresie trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2020 roku w składzie Grupy w stosunku do 31 grudnia 2019 roku nie odnotowano zmiany.

IV Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, za wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej (aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy).

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach PLN.

Opis istotnych zasad rachunkowości stosowanych przez Emitenta znajduje się w sprawozdaniach finansowych za lata obrotowe zakończone dnia 31 grudnia 2019 roku oraz 31 grudnia 2018 roku.

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego kwartalnego skróconego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Emitenta za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku.

Nowe standardy i interpretacje niezastosowane w niniejszym skróconym kwartalnym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Nowe standardy, zmiany do standardów oraz interpretacji, które obowiązują dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się po 1 stycznia 2020 r., nie zostały uwzględnione przy sporządzaniu niniejszego skróconego kwartalnego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;
- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) –mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiana do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzona przez UE – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;

- Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9, MSR 39 i MSSF 7: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych (opublikowano dnia 26 września 2019 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe (opublikowano dnia 23 stycznia 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – data wejścia w życie nie została jeszcze określona.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

Grupa jest w trakcie analizy, w jaki sposób wprowadzenie powyższych standardów i interpretacji może wpłynąć na sprawozdanie finansowe oraz na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości.

V Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

W niniejszym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, dokonane przez Zarząd istotne osądy w zakresie stosowanych przez Spółkę zasad rachunkowości i główne źródła szacowania niepewności były takie same jak opisane w Skonsolidowanym Sprawozdaniu Finansowym za 2018 rok, część Informacje objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, pkt. II. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości.

VI Zmiany zasad (polityki) rachunkowości

Grupa zamierza przyjąć opublikowane, lecz nie obowiązujące do dnia publikacji niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zmiany MSSF, zgodnie z datą ich wejścia w życie.

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Nota 1. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Zgodnie z MSR 18 przychody ze sprzedaży produktów, towarów, materiałów i usług, po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, rabaty i upusty są rozpoznawane w momencie, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z ich własności zostały przeniesione na kupującego.

Wyszczególnienie	01.01 - 31.03.2020	01.01 - 31.03.2019
Działalność kontynuowana	0	0
Sprzedaż towarów i materiałów	2 225	1 120
Sprzedaż produktów i usług	43 164	40 927
SUMA przychodów ze sprzedaży	45 388	42 047
Pozostałe przychody operacyjne	356	441
Przychody finansowe	2 641	0
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	48 385	42 488
Przychody z działalności zaniechanej	0	0
SUMA przychodów ogółem	48 385	42 488

Nota 2. SEGMENTY OPERACYJNE

Prezentując geograficznie (niestanowiące segmentów geograficznych) Grupa wyodrębniła cztery obszary działalności:

- rynek krajowy (Polska);
- rynek europejski (bez Polski);
- rynek Bliskiego Wschodu i Afryki;
- pozostałe kraje.

Obszary geograficzne za okres 01.01.2020 – 31.03.2020 oraz dane porównawcze za okres 01.01.2019 – 31.03.2019

Wyszczególnienie	01.01 - 31.03.2020		01.01 - 31.03.2019	
	w tys. PLN	w %	w tys. PLN	w %
Kraj	12 491	27,52%	14 095	33,52%
Eksport, w tym:	32 897	72,48%	27 953	66,48%
Europa	17 638	38,86%	15 845	37,68%
Bliski Wschód i Afryka	4 578	10,09%	2 400	5,71%
Pozostałe	10 681	23,53%	9 708	23,09%
Razem	45 388	100,00%	42 047	100,00%

Obszary geograficzne za okres 01.01.2020 – 31.03.2020

Wyszczególnienie	<i>Polska</i>	<i>Europa</i>	<i>Bliski Wschód i Afryka</i>	<i>Pozostałe</i>
Sprzedaż klientom zewnętrznym	12 491	17 638	4 578	10 681
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	67 420	22	0	2 138
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	1 424	16	0	287
Amortyzacja	1 996	6	0	299
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 935	0	0	138

Obszary geograficzne za okres 01.01.2019 – 31.03.2019

Wyszczególnienie	<i>Polska</i>	<i>Europa</i>	<i>Bliski Wschód i Afryka</i>	<i>Pozostałe</i>
Sprzedaż klientom zewnętrznym	14 095	15 845	2 400	9 708
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	62 285	6	0	1 893
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	1 917	0	0	0
Amortyzacja	1 725	1	0	39
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4 068	0	0	145

Nota 3. PODATEK ODRO CZONY

W wyniku współpracy z Biegłym Rewidentem podczas badania sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej LUG S.A. za 2015 rok, Zarząd Jednostki dominującej uznał, iż skutki przyznania premii inwestycyjnej zgodnie z ekonomicznym charakterem transakcji najlepiej ilustruje forma prezentacji zgodna z KSR 2. Tym samym poza aktywami z tytułu ulgi inwestycyjnej (w pozycji aktywa z tytułu podatku odroczonego) rozpoznano również międzyokresowe rozliczenia przychodów z tytułu otrzymanej premii inwestycyjnej. Rozliczenie aktywów z tytułu podatku odroczonego związane z wykorzystaniem ulgi wykazuje się w rachunku zysków i strat w pozycji „podatek dochodowy”, natomiast rozwiązanie rozliczeń międzyokresowych przychodów w tej samej kwocie w pozycji „pozostałe przychody operacyjne”. Na koniec każdego roku obrotowego jednostka sprawdza, czy aktywowana kwota ulgi inwestycyjnej jest możliwa do wykorzystania i aktualizuje wartość podatku odroczonego.

W 2018 roku w związku z rozliczeniem premii inwestycyjnej wartość pozycji: aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów zmniejszyła się o kwotę 1.544 tys. zł. W 2019 roku nie rozliczono premii inwestycyjnej.

Nota 4. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Grupy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

Działalność kontynuowana i zaniechana

Wyliczenie zysku na jedną akcję - założenia	01.01 - 31.03.2020	01.01 - 31.03.2019
Zysk netto z działalności kontynuowanej	1 912	1 297
Strata na działalności zaniechanej	0	0
Zysk netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	1 912	1 297
Efekt rozwodnienia - nie dotyczy	0	0
Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję	1 912	1 297

Liczba wyemitowanych akcji	01.01 - 31.03.2020	01.01 - 31.03.2019
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 198 570	7 198 570
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych - nie dotyczy	x	x
Zysk na jedną akcję	0,27	0,18
Ilość potencjalnych warrantów subskrypcyjnych	0	0
Ilość potencjalnych akcji wyemitowanych po cenie rynkowej	0	0
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	7 198 570	7 198 570
Rozwodniony zysk na jedna akcję	0,27	0,18

Nota 5. DYWIDENDY ZAPROPONOWANE LUB UCHWALONE DO DNIA ZATWIERDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

W dniu 28 czerwca 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. podjęło Uchwałę nr 7 w sprawie podziału zysku netto za 2018 rok i wypłaty dywidendy.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. uchwaliło:

- Wysokość dywidendy (kwota przeznaczona na wypłatę dywidendy): 1 007 799,80 złotych (słownie: jeden milion siedem tysięcy siedemset dziewięćdziesiąt dziewięć złotych osiemdziesiąt groszy);
- Wartość dywidendy przypadająca na jedną akcję: 0,14 zł (słownie: czternaście groszy);
- Liczba akcji objętych dywidendą: 7 198 570 akcji (słownie: siedem milionów sto dziewięćdziesiąt osiem tysięcy pięćset siedemdziesiąt akcji);
- Dzień dywidendy (dzień, na który ustala się listę akcjonariuszy uprawnionych do dywidendy): 12 września 2019 roku;
- Dzień wypłaty dywidendy: 19 września 2019 roku.

Nota 6. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	2 002	28 746	37 764	7 101	5 568	1 227	82 408
Zwiększenia, z tytułu:	0	11	462	29	219	0	722
- nabycia środków trwałych	0	11	337	23	219	0	589
- zawartych umów leasingu	0	0	126	7	0	0	133
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0	3	211	214
- zbycia	0	0	0	0	0	0	0
- inne	0	0	0	0	3	211	214
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.03.2020	2 002	28 757	38 226	7 131	5 784	1 016	82 916
Umorzenie na dzień 01.01.2020	0	4 678	21 255	6 051	3 360	0	35 344
Zwiększenia, z tytułu:	0	150	795	189	131	0	1 265
- amortyzacji	0	150	795	189	131	0	1 265
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	197	1	2	6	0	207
- sprzedaży/likwidacji	0	0	0	0	3	0	3
- inne	0	197	1	2	3	0	204
Umorzenie na dzień 31.03.2020	0	4 631	22 049	6 237	3 485	0	36 402
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznych	0	37	612	9	13	0	672
Wartość bilansowa netto na dzień 31.03.2020	2 002	24 088	15 565	884	2 286	1 016	45 842

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	2 002	28 531	35 131	6 944	5 434	850	78 892
Zwiększenia, z tytułu:	0	214	5 121	157	134	377	6 004
- nabycia środków trwałych	0	214	2 062	28	134	0	2 438
- ulepszenie ŚT	0	0	0	0	0	0	0
- inne	0	0	0	0	0	377	377
- zawartych umów leasingu	0	0	3 058	130	0	0	3 188
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	2 489	0	0	0	2 489
- zbycia	0	0	1 950	0	0	0	1 950
- likwidacja	0	0	538	0	0	0	538

- inne	0	0	0	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019	2 002	28 746	37 764	7 101	5 568	1 227	82 408
Umorzenie na dzień 01.01.2019	0	4 088	18 539	5 143	2 845	0	30 615
Zwiększenia, z tytułu:	0	590	3 239	927	516	0	5 273
- amortyzacji	0	590	3 239	927	516	0	5 273
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	523	19	1	0	543
- sprzedaży	0	0	17	19	1	0	36
- likwidacji	0	0	507	0	0	0	507
Umorzenie na dzień 31.12.2019	0	4 678	21 255	6 051	3 360	0	35 344
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2019	0	0	0	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2019	0	0	0	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	42	625	9	15	0	692
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	2 002	24 025	15 883	1 041	2 193	1 227	46 372

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Grupa użytkuje w ramach umów leasingu finansowego urządzenia techniczne oraz samochody. Umowy leasingu zawarte zostały na okresy 2-5 lat, w zależności od umowy leasingowej (24 - 60 miesięcznych rat).

Prawa do użytkowania aktywów związanych z lokalami

Wyszczególnienie	Wynajmowane lokale
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	3 969
Zwiększenia	0
Zmniejszenia	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	3 969
Umorzenie na dzień 01.01.2020	856
Zwiększenia, z tytułu:	214
- amortyzacji	214
Zmniejszenia	0
Umorzenie na dzień 31.03.2020	1 070
Odpisy aktualizujące	0

Wartość bilansowa netto na dzień 31.03.2020

2 899

Wyszczególnienie	Wynajmowane lokale
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	0
Zwiększenia	3 969
Zmniejszenia	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019	3 969
Umorzenie na dzień 01.01.2019	0
Zwiększenia, z tytułu:	856
- amortyzacji	856
Zmniejszenia	0
Umorzenie na dzień 31.12.2019	856
Odpisy aktualizujące	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	3 113

Pozostałe informacje

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły przesłanki świadczące o utracie wartości rzeczowych aktywów trwałych. W okresie sprawozdawczym Grupa nie aktywowała kosztów finansowania zewnętrznego.

Na nieruchomościach położonych w Kostrzyńsko - Słubickiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej w Zielonej Górze jednostka zależna LUG Light Factory Sp. o.o. ma ustanowione hipoteki jako zabezpieczenie kredytów zaciągniętych w bankach Santander Bank Polska S.A. oraz BNP Paribas Bank Polska S.A. i Banku Pekao S.A.. Jednostka zależna LUG Light Factory Sp. z o.o. ma ustanowiony również zastaw na linii produkcyjnej S-4/P-4 na rzecz Santander Bank Polska S.A..

Nota 7. WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	19 592	4 409	0	24 001
Zwiększenia, z tytułu:	863	77	0	941
- nabycia	863	77	0	941
- ulepszenie	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- zbycia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.03.2020	20 456	4 486	0	24 942
Umorzenie na dzień 01.01.2020	5 204	2 740	0	7 944
Zwiększenia, z tytułu:	682	82	0	764

- amortyzacji	682	82	0	764
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.03.2020	5 886	2 822	0	8 708
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	6	0	6
Wartość bilansowa netto na dzień 31.03.2020	14 570	1 658	0	16 228

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	14 663	3 962	0	18 625
Zwiększenia, z tytułu:	4 930	447	0	5 376
- nabycia	4 930	447	0	5 376
- ulepszenie	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- likwidacja	0	0	0	0
- zbycia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019	19 592	4 409	0	24 001
Umorzenie na dzień 01.01.2019	3 296	2 496	0	5 792
Zwiększenia, z tytułu:	1 908	244	0	2 152
- amortyzacji	1 908	244	0	2 152
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.12.2019	5 204	2 740	0	7 944
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2019	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2019	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	6	0	6
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	14 388	1 662	0	16 051

Koszty prac rozwojowych obejmują koszty prac nad prototypami energooszczędnych opraw oświetleniowych oraz nowymi rozwiązaniami technologicznymi wykorzystywanymi w produkcji tychże opraw.

Nota 8. ZAPASY

Informacja o wartości sprawozdawczej zapasów została zaprezentowana w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Materiały na potrzeby produkcji	25 655	25 729
Półprodukty i produkcja w toku	12 817	10 394
Produkty gotowe	8 474	6 564
Towary	1 059	1 095
Zapasy brutto	48 005	43 783
Odpis aktualizujący stan zapasów	2 233	2 233
Zapasy netto	45 772	41 550

Zapasy wykazane zostały w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości netto, czyli pomniejszone o odpisy aktualizujące w wysokości 2.233 tys. zł.

Na dzień 31 marca 2020 r. i 31 grudnia 2019 roku jednostka zależna LUG Light Factory Sp. z o.o. ma ustanowiony zastaw na zapasach na rzecz ING Bank Śląski S.A..

Nota 9. NALEŻNOŚCI

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Należności handlowe	33 850	32 008
- od jednostek powiązanych	41	50
- od pozostałych jednostek	33 809	31 958
Odpisy aktualizujące (wartość dodatnia)	539	801
Zmniejszenia / zwiększenia	0	-262
Odpisy aktualizujące (wartość dodatnia)	539	539
Należności handlowe brutto	34 389	32 547

Wyszczególnienie	31.03.2020		31.12.2019	
	Wartość brutto	Odpis aktualizujący	Wartość brutto	Odpis aktualizujący
Niewymagalne	25 513	0	24 999	0
Przeterminowane od 0 do 90 dni	7 435	0	6 107	0
Przeterminowane od 91 do 180 dni	562	0	396	0
Przeterminowane od 181 do 365 dni	527	0	142	0
Przeterminowane powyżej roku	310	539	853	539
Razem	34 348	539	32 497	539

Nota 10. ZMIANA ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH LUB AKTYWÓW WARUNKOWYCH, KTÓRE NASTĄPIŁY OD CZASU ZAKOŃCZENIA OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO

Udzielone gwarancje i poręczenia:

Wyszczególnienie	Gwarancja/ poręczenie dla	Waluta	Data podpisania	Data wygaśnięcia	31.03.2020	31.12.2019
Gwarancja dobrego wykonania oraz rękojmi - CRD/G/0076005	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	21.09.2017	28-02-2023	X	5
Gwarancja dobrego wykonania - CRD/G/0078233	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	06.02.2018	31-08-2023	36	36
Gwarancja Najmu - Zobowiązań płatniczych - CRD/G/0080581	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	26.06.2018	31-08-2023	X	28
Dobrego wykonania i rękojmi CRD/G/0083143	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	12.12.2018	31.01.2022	X	64
Rękojmi i/lub Gwarancji CRD/G/0083062	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	06.12.2018	12.11.2024	34	34
Dobrego wykonania CRD/G/0082231	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	EUR	08.10.2018	04.01.2021	84	84
Dobrego wykonania CRD/G/0082230	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	EUR	08.10.2018	02.01.2024	68	68
Gw.ZAPŁATY KAR W OKRESIE RĘKOJMI-BOFH19013069GP/K	BNP Paribas Bank S.A.	PLN	24.01.2019	29.12.2023	X	4
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY NAJMU MID-BOFH19013074GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	31.12.2020	21	21
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID-BOFH19013072GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	30.09.2028	25	25
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID-BOFH19013073GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	30.09.2028	22	22
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID-BOFH19013236GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	14.09.2020	8	8
Gw.ZAPŁATY KAR W OKRESIE RĘKOJMI-BOFH19013248GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	14.04.2022	33	33
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID-BOFH19013081GN/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	10.03.2022	19	19
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID-BOFH19013276GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	30.09.2028	67	67
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	30.09.2028	26	26

PRZETARGU) MID- BOFH19013280GP/K						
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH19013133GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04/11/2019	31/08/2023	36	36
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH19013149GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04/11/2019	31/01/2023	31	31
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013080GN/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	31.08.2023	6	6
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013018GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	12.11.2024	34	34
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013050GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	29.12.2023	4	4
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013051GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	04.11.2019	31.12.2025	20	20
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY NAJMU MID- BOFH19013038GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	05.11.2019	31.01.2022	64	64
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013072GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	05.11.2019	02.03.2022	89	89
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013073GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	05.11.2019	30.05.2025	32	32
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH19013236GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	10.12.2019	31.03.2020	50	50
Gw.ZAPŁATY KAR W OKRESIE RĘKOJMI- BOFH19013248GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	11.12.2019	30.09.2028	25	25
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013081GN/K	Bank Pekao S.A.	EUR	14.11.2019	04.01.2021	84	84
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH19013276GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	16.12.2019	31.03.2020	70	70
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH19013280GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	19.12.2019	28.02.2020	X	78

Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH19013133GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	21.11.2019	28.02.2020	X	50
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH19013149GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	22.11.2019	10.01.2020	X	25
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013080GN/K	Bank Pekao S.A.	EUR	28.11.2019	02.01.2024	68	68
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013018GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	30.10.2019	20.11.2024	17	17
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013050GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	30.10.2019	11.01.2023	13	13
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY MID- BOFH19013051GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	30.10.2019	11.01.2021	13	13
Gw.DOBREGO WYKONANIA UMOWY NAJMU MID- BOFH19013038GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	31.10.2019	31.08.2023	28	28
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH20020177GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	05.02.2020	31.07.2020	40	X
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH20020382GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	09.03.2020	15.06.2020	50	X
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH20020193GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	11.02.2020	31.07.2020	120	X
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH20020224GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	12.02.2020	30.04.2020	25	X
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH20020281GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	20.02.2020	15.06.2020	55	X
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID- BOFH20020442GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	20.03.2020	23.06.2020	28	X
Gw.ZAPŁATY KAR W OKRESIE REKOJMI - BOFH19013059GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	22.01.2020	28.02.2023	5	X
Gw.ZAPŁATY KAR W OKRESIE REKOJMI - BOFH19013067GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	22.01.2020	31.01.2022	32	X
Gw.PRZETARGOWA (W PUBLICZNYM PRZETARGU) MID - BOFH20020291GP/K	Bank Pekao S.A.	PLN	27.03.2020	14.08.2020	80	X

Razem					1 562	1 380
--------------	--	--	--	--	--------------	--------------

Nota 11. ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Zabezpieczone kredyty i pożyczki	39 351	36 641
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	11 091	11 612
Zobowiązania z tytułu factoringu odwrotnego	11 503	11 177
Zobowiązania z tytułu wyceny instrumentów finansowych	0	101
Suma kredytów i pożyczek, w tym:	61 944	59 530
- długoterminowe	8 423	9 679
- krótkoterminowe	53 522	49 852

Nota 12. ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE I INNE

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	5 429	3 615
Pozostałe zobowiązania, w tym	2 903	2 982
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	2 596	2 778
Inne zobowiązania	307	204
Razem inne zobowiązania	8 333	6 597

Nota 13. REZERWY NA ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	405	405
Rezerwy na nagrody jubileuszowe	0	0
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	545	545
Rezerwy na pozostałe świadczenia	0	0
Razem, w tym:	950	950
- długoterminowe	370	370
- krótkoterminowe	580	580

Nota 14. POZOSTAŁE REZERWY

Informacje o pozostałych krótkoterminowych rezerwach zaprezentowano w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Pozostałe premie, prowizje	2 652	1 903
Rezerwa na badanie	97	97
Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	2 239	2 194
Razem, w tym	4 988	4 194
- długoterminowe	1 436	1 421
- krótkoterminowe	3 553	2 710

Nota 15. KAPITAŁY I TRANSAKcje Z JEDNOSTKAMI POWIĄZANYMI OBJĘTYMI I NIEOBJĘTYMI KONSOLIDACJĄ

Udziały należące do udziałowców niesprawujących kontroli obejmują nie należące do Grupy udziały w spółkach objętych konsolidacją.

Kapitał należący do udziałowców niesprawujących kontroli ustala się jako wartość aktywów netto jednostki powiązanej, przypadających na dzień nabycia, akcjonariuszom spoza Grupy Kapitałowej.

Wartość tą zmniejsza/zwiększa się o przypadające na wartość udziałów należących do udziałowców niesprawujących kontroli zwiększenia/zmniejszenia kapitału własnego.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdania finansowe za okresy kończące się 31 marca 2020r. i 31 grudnia 2019 r. obejmują następujące jednostki wchodzące w skład Grupy:

Wyszczególnienie	Udział w ogólnej liczbie głosów (w %)	
	31.03.2020	31.12.2019
LUG S.A.	Jednostka dominująca	
LUG LIGHT FACTORY Sp. z o. o.	100%	100%
LUG GmbH, Berlin	100%	100%
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	65%	65%
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	100%	100%
LUG Argentina SA	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	51%	51%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	30%	30%
LUG Services Sp. z o.o.	97%	-

Jednostka zależna T.O.W LUG Ukraina, w której jednostka dominująca posiada 100% udziałów, nie została objęta konsolidacją. Działalność jednostki zależnej na Ukrainie pozostaje zawieszona.

Transakcje z jednostkami powiązanymi odbywały się na warunkach rynkowych. Dane dotyczące transakcji przeprowadzonych z jednostkami powiązanymi oraz informacje dotyczące nierozliczonych sald prezentuje poniższa tabela:

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
Jednostka dominująca	01.01 – 31.12 2019	01.01 – 31.12 2019	31.12.2019	31.12.2019
LUG S.A.	1 900	372	2 863	144
Jednostki zależne:	6 008	7 536	6 488	9 206
LUG Light Factory Sp. z o. o.	3 461	4 448	6 042	991
LUG GmbH	1 283	0	211	0
LUG do Brasil Ltda.	0	0	0	0
LUG Lighting UK Ltd.	1 005	0	166	0
LUG Argentina SA	0	2 963	0	7 738
BIOT Sp. z o.o.	0	66	0	12
Luna Sp. z o. o.	0	0	0	415
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	0	0	0	0
Luna Sp. z o. o. Sp. K.	260	59	21	50

Ponadto Spółka LUG S.A. udzieliła spółce BIOT pożyczki w wysokości 800 tys. zł, a LLF w wysokości 3 700 tys. zł.

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
Jednostka dominująca	01.01 – 31.03 2020	01.01 – 31.03 2020	31.03.2020	31.03.2020
LUG S.A.	300	93	2 779	77
Jednostki zależne:	2 657	2 864	6 663	9 365
LUG Light Factory Sp. z o. o.	900	2 057	6 096	1 057
LUG GmbH	1 283	0	321	0
LUG do Brasil Ltda.	0	0	0	0
LUG Lighting UK Ltd.	404	0	246	0
LUG Argentina	0	765	0	7 788
BIOT Sp. z o.o.	0	39	0	48
Luna Sp. z o. o.	0	0	0	415
LUG Turcja	0	0	0	15
Luna Sp. z o. o. Sp. K.	69	3	0	41

Ponadto Spółka LUG S.A. udzieliła spółce BIOT pożyczki w wysokości 800 tys. zł, a LLF w wysokości 2 790 tys. zł.

Nota 16. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W okresie od 01.01.2020 do 31.03.2020 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 17. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółkom Grupy Kapitałowej nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

Nota 18. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI W OKRESIE ŚRÓDROCZNYM

W ramach działalności prowadzonej przez grupę LUG nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

Nota 19. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ, WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

Nota 20. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. W celu ograniczenia rozprzestrzeniania się wirusa rząd wprowadził szereg restrykcji takich jak ograniczenia w handlu, transporcie czy ograniczenie w przemieszczaniu się. Wprowadzone ograniczenia zostały nie tylko w Polsce, ale również przez wiele innych państw, co nie pozostanie bez wpływu na gospodarkę światową, a co za tym idzie i na gospodarkę Polski. Na szczęście wraz z początkiem maja następuje stopniowe odmrażanie gospodarek światowych, w tym i Polski.

1) Grupa nie przewiduje znacznego spadku sprzedaży w kolejnych kwartałach. Grupa Kapitałowa LUG S.A. bieżąco monitoruje sytuację i stara się odpowiadać na nowe wyzwania rynku. Nie odnotowano również spadku zamówień, jednak realizacja części z nich została przesunięta w czasie. Ze względu na nieprzewidywalność i bezprecedensowość sytuacji związanej z COVID-19 oraz widząc pierwsze symptomy globalnej recesji Zarząd wprowadził procedury postępowania oraz plan oszczędności.

Wdrożone zostały następujące procedury oraz instrukcje, szczególnie obowiązujące w spółkach produkcyjnych Grupy LUG S.A. (LUG Light Factory oraz LUG Argentina)

- Instrukcja prewencyjnego postępowania w związku z ryzykiem zarażenia koronawirusem (SARS-CoV-2).
- Instrukcja postępowania w sytuacji podejrzenia zarażenia koronawirusem (SARS-CoV-2) u pracownika.
- Instrukcja obligatoryjnego stosowania środków ochronnych w związku z ryzykiem zarażenia koronawirusem (SARS-CoV-2).
- Instrukcja obligatoryjnego pomiaru temperatury ciała.
- Instrukcja korzystania ze środków ochrony indywidualnej.

W działach, gdzie było to możliwe, Grupa przeszła na pracę zdalną, ograniczono spotkania, wyjazdy służbowe, organiczne zostały również koszty stałe. Aby ograniczyć kontakty bezpośrednie i jednocześnie być dostępnym dla naszych klientów organizujemy wideokonferencje i webinaria.

W spółkach zależnych w Wielkiej Brytanii, Niemczech, Turcji, Brazylii pracujemy w systemie Home Office i pozostajemy w stałym kontakcie z naszymi partnerami.

Sytuacja z pandemią najbardziej dotknęła naszą argentyńską spółkę która zgodnie z wprowadzonymi rządowymi restrykcjami musiała wstrzymać produkcję. W Argentynie wprowadzony został zakaz przemieszczania się ludności i opuszczania miejsc zamieszkania, co skutkowało wstrzymaniem produkcji od dnia 30.03.2020 do 05.05.2020. Po 5 maja sytuacja w Argentynie uległa polepszeniu i spółka uzyskała specjalne pozwolenie na wznowienie pracy i możliwość powrotu do realizacji wyznaczonych sobie celów.

2) W związku z pandemią wirusa COVID-19 skutkującą szeregiem ograniczeń w podróżowaniu, zakazie organizacji imprez masowych oraz mając na względzie bezpieczeństwo osób biorących udział w targach, Messe Frankfurt – organizator light+building – podjął decyzję o odwołaniu edycji wydarzenia przypadającej na 2020 rok.

- Pierwotny termin: 8-13 marca 2020 roku
- Kolejny wyznaczony termin: 7 września - 02 października 2020
- Informacja o odwołaniu tegorocznych targów: 6 marzec 2020 roku
- Kolejny termin targów: **13-18 marca 2022 roku**

3) Wykorzystując doświadczenie w działalności międzynarodowej i posiadane kontakty, Grupa LUG S.A. skoordynowała proces zakupu oraz przygotowania transportu do Polski 50 ton sprzętu ochrony osobistej o łącznej wartości brutto około 5,3 mln PLN.

Środki były przeznaczone dla:

- Marszałka Województwa Lubuskiego,
- Prezydenta Zielonej Góry,
- Prezydenta Świdnicy.

4) W odpowiedzi na potrzeby rynku podczas epidemii spółka zależna LUG Light Factory wprowadziła do swojej oferty oprawy PURELIGHT, wykorzystujące światło ultrafioletowe w redukcji zagrożeń dla zdrowia.

Stosowanie opraw UV-C to jedna z najefektywniejszych metod oczyszczania powietrza i powierzchni. Potwierdzona skuteczność wykorzystania fal o długości 253.7 nm pozwala uzyskać skuteczny efekt dezynfekcji. Promieniowanie UV-C dezynfekuje powietrze i powierzchnie w pomieszczeniu (ściany, blaty, przedmioty itp.). Dzięki swojej naturze dociera ono również do różnych zakamarków jako promienie odbite.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 31 marca 2020 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2019 r., sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 31 marca 2019 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku.

Sprawozdanie zatwierdził Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

7.4. Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

Jednostkowy rachunek zysków i strat LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020 niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019 niebadane
Przychody ze sprzedaży	300	300
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	300	300
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	0	0
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	0	0
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	0	0
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0	0
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	300	300
Pozostałe przychody operacyjne	0	0
Koszty sprzedaży	0	0
Koszty ogólnego zarządu	283	311
Pozostałe koszty operacyjne	0	0
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	17	-11
Przychody finansowe	5	7
Koszty finansowe	0	1
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	22	-4
Podatek dochodowy	0	0
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	22	-4
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0
Zysk (strata) netto	22	-4
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):	0	0
Podstawowy za okres obrotowy	0,00	0,00
Rozwodniony za okres obrotowy	0,00	0,00
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):	0	0
Podstawowy za okres obrotowy	0,00	0,00
Rozwodniony za okres obrotowy	0,00	0,00
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł)	0	0

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020 niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019 niebadane
Zysk (strata) netto	22	-4
Inne dochody całkowite	0	0
Suma dochodów całkowitych	22	-4

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (aktywa bilansu)

AKTYWA	nota	stan na 31.03.2020r.	stan na 31.12.2019 r.
Aktywa trwałe		31 951	31 902
Rzeczowe aktywa trwałe		0	0
Wartości niematerialne		0	0
Nieruchomości inwestycyjne		0	0
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	1	31 095	31 046
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		0	0
Pozostałe aktywa finansowe	2	800	800
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		6	56
Należności długoterminowe		0	0
Aktywa obrotowe		2 962	3 060
Zapasy		0	0
Należności handlowe		318	334
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		0	0
Pozostałe należności		2 512	2 606
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		0	0
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy		0	0
Pozostałe aktywa finansowe		0	0
Rozliczenia międzyokresowe		95	117
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		37	3
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		0	0
AKTYWA RAZEM		34 913	34 962

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (pasywa bilansu)

PASYWA	NOTA	stan na 31.03.2020 r.	stan na 31.12.2019 r.
Kapitał własny		34 523	34 501
Kapitał zakładowy		1 800	1 800
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		23 815	23 815
Akcje własne		0	0
Pozostałe kapitały		7 015	7 015
Niepodzielony wynik finansowy		1 871	415
Wynik finansowy bieżącego okresu		22	1 456
Zobowiązanie długoterminowe		3	3
Kredyty i pożyczki		0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe		0	0
Inne zobowiązania długoterminowe		0	0
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		3	3
Rozliczenia międzyokresowe przychodów		0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		0	0
Pozostałe rezerwy		0	0
Zobowiązania krótkoterminowe		387	458
Kredyty i pożyczki		0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe		0	0
Zobowiązania handlowe		295	256
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		22	7
Pozostałe zobowiązania		38	162
Rozliczenia międzyokresowe przychodów		0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		0	0
Pozostałe rezerwy		33	33
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży		0	0
PASYWA RAZEM		34 913	34 962
Wartość księgowa na akcję (w zł)		4,80	4,79

Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Pozostałe kapitały	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
3 miesiące zakończone 31.03.2020 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	7 015	1 823	0	34 501
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	7 015	1 823	0	34 501
Wyplata dywidendy	0	0	0	0	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	22	22
Kapitał własny na dzień 31.03.2020 r.	1 800	23 815	7 015	1 871	22	34 523
12 miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	1 800	23 815	2 863	5 575	0	34 053
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	2 863	5 575	0	34 053
Wyplata dywidendy	0	0	0	- 1 008	0	- 1 008
Podział zysku netto	0	0	4 153	- 4 153	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	1 456	1 456
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	1 800	23 815	7 015	415	1 456	34 501

Załączone noty stanowią integralną część niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.03.2020 niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.03.2019 niebadane
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA		
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	22	-4
Korekty razem:	-50	5
Amortyzacja	0	0
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0	0
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-5	-7
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0	0
Zmiana stanu rezerw	0	10
Zmiana stanu zapasów	0	0
Zmiana stanu należności	5	152
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-86	-19
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	22	-11
Inne korekty z działalności operacyjnej	0	0
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	15	-119
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-27	1
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA		
Wpływy	110	7
Zbycie aktywów finansowych	0	0
Dywidendy i udziały w zyskach	110	7
Wydatki	49	0
Udziały	49	0
Udzielone pożyczki	0	0
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	61	7
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA		
Wpływy	0	0
Wydatki	0	0
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	0
Odsetki	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0	0
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	34	9
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	34	9
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0	0
F. Środki pieniężne na początek okresu	3	4
G. Środki pieniężne na koniec okresu	37	13
- środki o ograniczonej możliwości	0	0

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO KWARTALNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZAKOŃCZONEGO

PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki winno być czytane łącznie z kwartalnym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zatwierdzonym do publikacji przez Zarząd i opublikowanym tego samego dnia co skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe, celem uzyskania pełnej informacji o sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. na dzień 31 marca 2020 roku oraz wyniku finansowego za okres od 1 stycznia do 31 marca 2020 roku zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie z jednostkowym sprawozdaniem finansowym za rok zakończonym 31 grudnia 2019 r. zatwierdzonym do publikacji w dniu 26 czerwca 2020 r.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych polskich, a wszystkie wartości, o ile nie jest to wskazane inaczej, podane są w tysiącach (tys. PLN).

Dane porównawcze obejmują sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2019 r., sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz rachunek przepływów pieniężnych za okres 3 miesięcy zakończonych 31 marca 2019 roku oraz zestawienie zmian w kapitale własnym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku.

Kwartałny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

Zaprezentowane dane finansowe podlegały przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta.

Przy sporządzaniu niniejszego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie zastosowano żadnego z opublikowanych, ale nie obowiązujących standardów i interpretacji standardów.

Skrócone sprawozdanie finansowe za okres 3 miesięcy zakończonych 31 marca 2020 roku zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności.

W skróconym sprawozdaniu finansowym przestrzegano tych samych zasad polityki rachunkowości i metod obliczeniowych, co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

W skróconym sprawozdaniu finansowym nie wystąpiły znaczące zmiany wartości szacunkowych kwot, które były prezentowane w poprzednich okresach śródrocznych bieżącego roku obrotowego, ani zmiany wartości szacunkowych prezentowane w poprzednich latach obrotowych, które wywierałyby istotny wpływ na bieżący okres śródroczny.

SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

Nota 1. UDZIAŁY W JEDNOSTKACH ZALEŻNYCH I STOWARZYSZONYCH

Zmiana stanu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Stan na początek okresu	31 046	30 682
Zwiększenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	0	364
- zakup jednostki – ESCOLIGHT Sp. z o.o.	0	30
- pożyczki dla BIOT Sp. z o.o.	0	0
- zakup jednostki – LUG Services Sp. z o.o.	49	0
- podwyższenie kapitału w LUG Argentina SA	0	334
- podwyższenie kapitału w BIOT Sp. z o.o.	0	0
Zmniejszenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	0	0
- odpis wartości udziałów w LUG do Brasil Ltda.	0	0
- odpis pożyczki w LUG do Brasil Ltda.	0	0
- inne zmniejszenia	0	0
Stan na koniec okresu	31 095	31 046

Zwiększenie wartości inwestycji w jednostek zależnych w 2019 roku dotyczyło podwyższenia kapitału własnego w ESCOLIGHT Sp. z o.o. (30 tys. zł) oraz podwyższenia w LUG Argentina SA (334 tys. zł).

Inwestycje w jednostkach zależnych i stowarzyszonych na dzień 31.12.2019 r. (bez LUG Services Sp. z o.o.) oraz 31.03.2020 r.

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziału w wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów	Metoda konsolidacji
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	29 000	0	29 000	100%	100%	pełna
T.O.W LUG Ukraina, Kijów	99	99	0	100%	100%	nd.
LUG GmgH, Berlin	83	0	83	100%	100%	pełna
LUG do Brasil, Sao Paulo	509	509	0	65%	65%	pełna
LUG Lighting UK, Londyn	25	0	25	100%	100%	pełna
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	1 500	0	1 500	51%	51%	pełna
LUG Argentina, Buenos Aires	49	0	49	50%	50%	pełna
LUG Turkey, Stambuł	25	0	25	67%	67%	pełna
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	30	0	30	30%	30%	praw własności
LUG Services Sp. z o.o., Zielona Góra	49	0	49	97%	97%	pełna
Razem	31 369	608	30 761			

Skrócone informacje finansowe o jednostkach zależnych za okres 01.01 do 31.03.2020 oraz na dzień 31.03.2020 roku obejmują:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	41 428	29 000	19 673	-7 244	142 169	66 682	75 488	100 741	163 160
LUG GmbH, Berlin	320	114	199	6	439	57	382	100	411
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	180	25	146	9	274	0	274	94	404
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 765	343	-4 781	-1 327	199	9	189	5 963	0
LUG Argentina SA., Buenos Aires	1 426	577	-133	986	11 515	2 355	9 160	10 086	1 458
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	504	200	427	-123	5 467	62	5 405	4 963	0
LUG Turkey, Sтамбул	-11	38	-4	-45	38	0	38	49	0

Skrócone informacje finansowe o jednostkach zależnych za okres 01.01 do 31.03.2019 oraz na dzień 31.12.2019 roku obejmują:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	42 599	29 000	12 428	1 170	147 772	66 930	80 842	105 174	44 855
LUG GmbH, Berlin	293	106	158	29	347	34	313	24	1 271
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	161	25	109	27	218	0	218	57	1 022
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 253	406	-5 153	-505	333	11	322	5 585	25
LUG Argentina SA., Buenos Aires	325	552	-203	-24	9 259	2 127	7 132	8 934	535
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	627	200	921	-495	4 652	57	4 595	4 025	0
LUG Turkey, Sтамбул	-11	38	-49	0	38	0	38	49	0
LUG Services Sp. z o.o., Zielona Góra	50	50	0	0	50	0	50	0	0

Skład Grupy LUG na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, po dniu 31 marca 2020 roku:

W dniu 5 czerwca 2020 roku została zawiązana spółka LUG West Africa Limited z siedzibą w Lagos, Nigeria („Spółka”). Kapitał zakładowy Spółki wynosi 10 mln NGN. Kapitał zakładowy LUG West Africa Limited dzieli się na 10 mln akcji zwykłych o wartości 1,0 NGN za akcję. Emitent objął 70% akcji w kapitale zakładowym uprawniających do takiej samej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu, a pozostałe akcje w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez spółkę Jintech Management Ltd. - 15% kapitału zakładowego i osobę fizyczną, Pana Haidar Hussien Zein 15% kapitału zakładowego. Spółka LUG West Africa Limited została utworzona na czas nieograniczony. Celem Spółki będzie prowadzenie działalności głównie w Nigerii, ale też w innych krajach Afryki Subsaharyjskiej/Zachodniej. Głównym przedmiotem działalności będzie realizowanie aktywności komercyjnej w zakresie profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych LED na terenie Nigerii.

Nota 2. POZOSTAŁE DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE

Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe na 31 marca 2020 r. obejmowały pożyczki udzielone jednostce zależnej BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra w kwocie 800 tys. zł.

Nota 3. KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejo- wania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej w PLN	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji
A	BRAK	BRAK	4 320 000	0,25	1 080 000,00	GOTÓWKA	2001
B	BRAK	BRAK	1 438 856	0,25	359 714,00	Emisja Publiczna	2007
C	BRAK	BRAK	1 439 714	0,25	359 928,50	Emisja Publiczna	2010
RAZEM			7 198 570		1 799 642,50		

Kapitał zakładowy – struktura na 31.12.2019 roku oraz 31.03.2020 r.

Akcjonariusze	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	2 670 610	668	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	1 120 000	280	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	1 349 715	337	18,75%	1 349 715	18,75%
Pozostali akcjonariusze	2 058 245	515	28,59%	2 058 245	28,59%
Razem	7 198 570	1 800	100,00%	7 198 570	100,00%

Nota 4. KAPITAŁ ZAPASOWY Z OBJĘCIA UDZIAŁÓW POWYŻEJ ICH WARTOŚCI NOMINALNEJ

Kapitał zapasowy został utworzony z nadwyżki wartości emisyjnej nad nominalną, która została pomniejszona o koszty emisji akcji ujęte jako zmniejszenie kapitału zapasowego.

Wyszczególnienie	31.03.2020	31.12.2019
Nadwyżka ceny emisyjnej nad nominalną	25 754	25 754
Koszty emisji	1 939	1 939
RAZEM	23 815	23 815

Nota 5. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W ciągu I kwartału 2020 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 6. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółce nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

Nota 7. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI W OKRESIE ŚRÓDROCZNYM

W ramach działalności prowadzonej przez LUG S.A. nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

Nota 8. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ, WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

Nota 9. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. W celu ograniczenia rozprzestrzeniania się wirusa rząd wprowadził szereg restrykcji takich jak ograniczenia w handlu, transporcie czy ograniczenie w przemieszczaniu się. Wprowadzone ograniczenia zostały nie tylko w Polsce, ale również przez wiele innych państw, co nie pozostanie bez wpływu na gospodarkę światową, a co za tym idzie i na gospodarkę Polski.

Na szczęście wraz z początkiem maja następuje stopniowe odmrażanie gospodarek światowych, w tym i Polski.

- 1) Spółka nie przewiduje znacznego spadku sprzedaży w kolejnych kwartałach. Grupa Kapitałowa LUG S.A. bieżąco monitoruje sytuację i stara się odpowiadać na nowe wyzwania rynku. Nie odnotowano również spadku zamówień, jednak realizacja części z nich została przesunięta w czasie. Ze względu na nieprzewidywalność i bezprecedensowość sytuacji związanej z COVID-19 oraz widząc pierwsze symptomy globalnej recesji Zarząd wprowadził procedury postępowania oraz plan oszczędności.

Wdrożone zostały następujące procedury oraz instrukcje, szczególnie obowiązujące w spółkach produkcyjnych Grupy LUG S.A. (LUG Light Factory oraz LUG Argentina)

- Instrukcja prewencyjnego postępowania w związku z ryzykiem zarażenia koronawirusem (SARS-CoV-2).
- Instrukcja postępowania w sytuacji podejrzenia zarażenia koronawirusem (SARS-CoV-2) u pracownika.
- Instrukcja obligatoryjnego stosowania środków ochronnych w związku z ryzykiem zarażenia koronawirusem (SARS-CoV-2).
- Instrukcja obligatoryjnego pomiaru temperatury ciała.
- Instrukcja korzystania ze środków ochrony indywidualnej.

W działach, gdzie było to możliwe, Grupa przeszła na pracę zdalną, ograniczono spotkania, wyjazdy służbowe, organiczne zostały również koszty stałe. Aby ograniczyć kontakty bezpośrednie i jednocześnie być dostępnym dla naszych klientów organizujemy wideokonferencje i webinaria.

W spółkach zależnych w Wielkiej Brytanii, Niemczech, Turcji, Brazylii pracujemy w systemie Home Office i pozostajemy w stałym kontakcie z naszymi partnerami.

Sytuacja z pandemią najbardziej dotknęła naszą argentyńską spółkę która zgodnie z wprowadzonymi rządowymi restrykcjami musiała wstrzymać produkcję. W Argentynie wprowadzony został zakaz przemieszczania się ludności i opuszczania miejsc zamieszkania, co skutkowało wstrzymaniem produkcji od dnia 30.03.2020 do 05.05.2020. Po 5 maja sytuacja w Argentynie uległa polepszeniu i spółka uzyskała specjalne pozwolenie na wznowienie pracy i możliwość powrotu do realizacji wyznaczonych sobie celów.

5) W związku z pandemią wirusa COVID-19 skutkującą szeregiem ograniczeń w podróżowaniu, zakazie organizacji imprez masowych oraz mając na względzie bezpieczeństwo osób biorących udział w targach, Messe Frankfurt – organizator light+building – podjął decyzję o odwołaniu edycji wydarzenia przypadającej na 2020 rok.

- Pierwotny termin: 8-13 marca 2020 roku
- Kolejny wyznaczony termin: 7 września - 02 października 2020
- Informacja o odwołaniu tegorocznych targów: 6 marzec 2020 roku
- Kolejny termin targów: **13-18 marca 2022 roku**

6) Wykorzystując doświadczenie w działalności międzynarodowej i posiadane kontakty, Grupa LUG S.A. skoordynowała proces zakupu oraz przygotowania transportu do Polski 50 ton sprzętu ochrony osobistej o łącznej wartości brutto około 5,3 mln PLN.

Środki były przeznaczone dla:

- Marszałka Województwa Lubuskiego,
- Prezydenta Zielonej Góry,
- Prezydenta Świdnicy.

7) W odpowiedzi na potrzeby rynku podczas epidemii spółka zależna LUG Light Factory wprowadziła do swojej oferty oprawy PURELIGHT, wykorzystujące światło ultrafioletowe w redukcji zagrożeń dla zdrowia.

Stosowanie opraw UV-C to jedna z najefektywniejszych metod oczyszczania powietrza i powierzchni. Potwierdzona skuteczność wykorzystania fal o długości 253.7 nm pozwala uzyskać skuteczny efekt dezynfekcji. Promieniowanie UV-C dezynfekuje powietrze i powierzchnie w pomieszczeniu (ściany, blaty, przedmioty itp.). Dzięki swojej naturze dociera ono również do różnych zakamarków jako promienie odbite.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 31 marca 2020 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2019 r., sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 31 marca 2019 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku.

Sprawozdanie zatwierdził Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE:

1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń LUG S.A. oraz jej Grupy w okresie od 01.01. do 31.03.2020 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
2. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte w okresie od 01.01. do 31.03.2020 roku wyniki finansowe.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
3. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
4. Stanowisko Zarządu dotyczące możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2019 rok w kontekście wyników zaprezentowanych w raporcie za I kwartał 2020 roku.
Zarząd spółki LUG S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych Spółki ani Grupy Kapitałowej LUG na 2020 rok.
5. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień przekazania niniejszego raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za IV kwartał 2019 rok).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
6. Akcje LUG S.A. będące w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za IV kwartał 2019 roku).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
7. Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowań arbitrażowych lub organem administracji publicznej.
W okresie od 01.01. do 31.03.2020 roku Emitent ani spółki Grupy LUG nie były stroną postępowań (pojedynczo lub łącznie), których wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych Emitenta.
8. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.
W okresie od 01.01. do 31.03.2020 roku Spółka LUG S.A. i jednostki od niej zależne nie zawarły żadnej umowy transakcyjnej z jednostkami powiązanymi odbiegającej od rynkowych i rutynowych zawieranych na warunkach rynkowych, które byłyby dla Grupy istotne.

9. Informacje dotyczące udzielenia przez LUG S.A. lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki oraz udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce od niego zależnej, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych LUG.

W okresie od 01.01. do 31.03.2020 roku Spółka LUG.A. oraz jednostki od niej zależne nie udzieliły poręczeń, kredytów, pożyczek oraz gwarancji, których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych LUG S.A.

10. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. Informacje o tym zjawisku oraz jego wpływ na kondycję finansową Emitenta opisano w notce nr 9.

11. Czynniki, które w ocenie Grupy Kapitałowej będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”

8. Oświadczenie Zarządu Emitenta

Zarząd LUG S.A., jako zarząd spółki dominującej oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy, wybrane dane finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób rzetelny i prawdziwy obraz sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu



LUG S.A.

ul. Gorzowska 11
65-127 Zielona Góra
www.lug.com.pl

Relacje Inwestorskie
relacje@lug.com.pl