



Genewa, 21 marca 2018 r.

LIST PRZEWODNICZĄCEGO RADY DYREKTORÓW DO AKCJONARIUSZY

Szanowni Państwo,

przekazuję na Państwa ręce raport Orphée SA prezentujący wyniki finansowe oraz najważniejsze informacje dotyczące działalności Spółki i Grupy Kapitałowej w 2017 roku.

W minionym roku Grupa Orphée osiągnęła 12,56 mln CHF skonsolidowanych przychodów i 42 tys. CHF zysku netto. Powtarzalny zysk netto Grupy, oczyszczony z wpływu wydarzeń jednorazowych, wyniósł 0,3 mln CHF. W porównaniu z 2016 r. Grupa osiągnęła 2% wzrost sprzedaży, wypracowując o 1,5 mln CHF wyższy powtarzalny wynik netto.

Na zauważalną poprawię wyników finansowych kluczowy wpływ miała m.in. działalność operacyjna Grupy. Na szczególną uwagę zasługują wyniki IV kwartału 2017 r., w którym to Grupa odnotowała 25% wzrost przychodów rdr., do 3,64 mln CHF. Na tak dynamiczny wzrost złożyła się m.in. poprawa wyników sprzedaży w Rosji, kluczowym rynku zbytu Grupy. Listopad i grudzień były najlepszymi miesiącami 2017 r. pod względem przychodów ze sprzedaży na rosyjskim rynku. Oczekujemy, iż 2018 r. przyniesie dalsze wzrosty sprzedaży w Rosji, wspierane m.in. przez poszerzenie oferty na tym rynku, odnowienie rejestracji kilku kluczowych produktów oraz poszerzenie oferty o analizator koagulologiczny.

W 2017 r. odnieśliśmy kolejne sukcesy w ekspansji i dywersyfikacji geograficznej sprzedaży. Liczymy, że ubiegłoroczny, ponad 60% wzrost sprzedaży na perspektywnym rynku chińskim stanowić będzie wstęp dla dalszego dynamicznego rozwoju w tym kraju. Wprowadzenie do oferty w Chinach analizatorów w systemach zamkniętych, wykorzystujących wyłącznie odczynniki oferowane przez Grupę Orphée pozwoliło nam skutecznie dotrzeć do nowych odbiorców, budując perspektywny rynek zbytu na nasze odczynniki. Duże nadzieje wiążemy również z ekspansją Grupy na rynkach krajów Ameryki Środkowej i Południowej, z Paragwajem, Ekwadorem i Brazylią na czele. W 2017 r. udało się nam uzyskać zgody regulatorów wymienionych krajów dla wprowadzenia do sprzedaży kilku kluczowych produktów z oferty Grupy. Liczymy, iż pozwoli nam to już w 2018 r. skutecznie dotrzeć do nowych klientów w tym regionie.

Obok rozwoju działalności podstawowej istotnym elementem planu rozwoju Grupy jest uwolnienie kapitału zaangażowanego we włoską spółkę Diesse Diagnostica Senese. W ocenie Rady Dyrektorów Spółki miniony rok znacząco przybliżył nas do pozytywnego finału prowadzonych w tym obszarze prac, jakim byłoby pozyskanie nowego inwestora dla Diesse, zainteresowanego zakupem całości udziałów w spółce. Sukcesywna poprawa wyników Diesse korzystnie wpływa na wartość spółki, zwiększając jej rynkową atrakcyjność.

W ocenie Rady Dyrektorów Spółki rok 2018 będzie bardzo ważnym w procesie odbudowy wartości Grupy Orphée. Obok rozwoju dotychczas prowadzonej działalności i rozwiązania kwestii Diesse 2018 r. stał będzie pod znakiem intensywnej pracy nad udanym wprowadzeniem na rynek dwóch analizatorów: Equisse i Hermes Senior, produkowanych przez Cormay S.A., a dystrybuowanych przy istotnym udziale Grupy Orphée. Liczymy, że komercjalizacja systemów Equisse i Hermes już wkrótce stanie się istotną częścią biznesu Grupy, wpływając korzystnie na jej wyniki.

Zachęcam Państwa do lektury sprawozdania.

Z wyrazami szacunku,

Janusz Płocica
Przewodniczący Rady Dyrektorów Orphée