

RAPORT ZA I KWARTAŁ 2017



SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	6
5. Oferta usług	7
6. Informacje na temat zatrudnienia	13
7. Dane finansowe	14
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	20
9. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	23
10. Wykaz kursu akcji w pierwszym kwartale 2017	24



WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.

Drodzy akcjonariusze,

Pierwszy kwartał 2017 roku przyniósł kilkanaście podpisanych umów na działania komercyjne, które z punktu widzenia strategicznego są dla spółki ważne z uwagi na przyszłe przychody w II i III kwartale 2017. Co ważne dwie z tych umów zawarte są z dużymi podmiotami na okres kilku lat. Również w pierwszym kwartale złożyliśmy wnioski o dotację na realizację projektów szkoleniowych na kwotę ponad 3 800 000 PLN. I kwartał to w branży szkoleniowej to wnioski naszych klientów o środki z Krajowego Funduszu Szkoleniowego i tutaj kilkunastu naszych klientów dostało od nas wsparcie merytoryczne przy wypełnianiu wniosków, co może zaowocować zwiększeniem przychodów spółki poprzez realizację zatwierdzonych szkoleń.

Składam w Państwa ręce jednostkowy raport Lauren Peso Polska S.A. za pierwszy kwartał 2017 r.

Z pozdrowieniami,

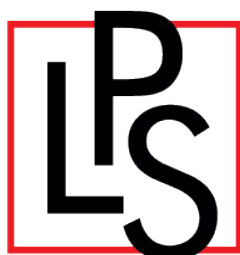
Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A



DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 12.05.2017

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

Tatiana Wątor – Kurkowska – Prokurent Samoistny

Rada Nadzorcza .:

Marzena Zielińska-Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Emilia Podlińska – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Wątor - Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej



STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

Lp	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Kamil Kita	A*, B, D	12 000 000	18,05%	24 000 000	27,75%
Adrian Tabor	A*, B, D	20 521 100	30,86 %	38 021 100	43,95%
Enigma FIZ AN	A,D*	7 362 000	11,07 %	10 362 0006	11,979 %
Pozostali	B,C,D	27 479 000	40,02 %	35 125 900	16,33 %
Razem	A*,B,C,D	66 500 000	100 %	107 500 000	100 %

* - akcje imienne



**JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY
NIE SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ
FINANSOWYCH.**

Lauren Peso Polska S.A. tworzy grupę kapitałową, w której skład wchodzi Polska Grupa Telemarketingowa S.A., Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o.. Zarząd Lauren Peso Polska S.A. nie konsoliduje wyników, ponieważ w żadnej ze spółek grupy nie posiada większości udziałów.



OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie

- **Coaching**
- **Delegowanie**
- **Leadership**
- **Meeting menedżerski**
- **Motywowanie**
- **Podstawy zarządzania**
- **Skuteczne zarządzanie personelem**
- **Skuteczny menedżer**
- **Zarządzanie konfliktem**
- **Zarządzanie kryzysem**
- **Zarządzanie przez cele**
- **Zarządzanie zespołem**
- **Zarządzanie zespołem rozproszonym**
- **Zarządzanie zmianą**



Zarządzanie produkcją

- **Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów**
- **Zarządzanie konfliktem**
- **Zarządzanie zespołem**

Sprzedaż i obsługa Klienta

- **Budowanie stałych relacji z klientem**
- **Cross-selling**
- **Kasy fiskalne**
- **Merchandising**
- **Negocjacje handlowe**
- **Negocjacje kupieckie**
- **Negocjacje z sieciami**
- **NLP w biznesie**
- **Obrona ceny**
- **Obsługa reklamacji przez telefon**
- **Obsługa klienta przez telefon**
- **Obsługa trudnego klienta**
- **Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji**
- **Psychologia sprzedaży**
- **Szkolenie dla działów windykacji**
- **Skuteczna obsługa konsumenta**
- **Skuteczny agent ubezpieczeniowy**
- **Techniki sprzedaży**
- **Telemarketing - sprzedaż przez telefon**
- **Wywieranie wpływu**
- **Zaawansowane techniki handlowe**
- **Zarządzanie sklepem**
- **Zarządzanie sprzedażą**



Umiejętności osobiste

- **Asertywność**
 - **Automotywacja**
 - **Autoprezentacja**
 - **Efektywność osobista**
 - **Inteligencja emocjonalna**
 - **Kreatywność i twórcze myślenie**
 - **Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji**
 - **Psychosemantyka**
 - **Radzenie sobie ze stresem**
 - **Skuteczność w rozwiązywaniu problemów**
 - **Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation**
- Format**
- **Wystąpienia publiczne**
 - **Zarządzanie czasem**
 - **Zarządzanie stresem**

Komunikacja

- **Alchemia skutecznej komunikacji**
- **Asystentka i sekretarka**
- **Komunikacja w zespole**
- **Rozwiązywanie konfliktów**
- **Teambuilding - budowanie zespołu**
- **Trening umiejętności komunikacyjnych**



Marketing

- **Assessment center i development center**
- **Badania marketingowe i rynkowe**
- **Budowa pozytywnego wizerunku firmy**
- **Okresowe oceny pracownicze**
- **Programy rozwojowe dla pracowników high potential**
- **Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników**
- **Trade marketing**
- **Zarządzanie szkoleniami**
- **Zarządzanie zasobami ludzkimi**

Szkolenia ekonomiczne

- **Analiza ekonomiczno – finansowa**
- **Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych**
- **Bankowość hipoteczna**
- **Instrumenty finansowe dla księgowych**
- **Matematyka finansowa**
- **Międzynarodowe Standardy Rachunkowości**
- **Podatek dochodowy od osób fizycznych**
- **Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków**
- **Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy**
- **Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich**
- **Zarządzanie ryzykiem**
- **Zasady sporządzania sprawozdań finansowych**



Prawo

- **Akademia kadrowca**
- **Czas pracy i urlopy pracownicze**
- **Podpis elektroniczny**
- **Prawo pracy**
- **Przetargi i zamówienia publiczne**
- **Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych**
- **Zatrudnianie pracowników**

Szkolenia IT

- **Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)**
- **Podpis elektroniczny**
- **Strony WWW**

Zarządzanie systemami

- **Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)**
- **"Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów**
- **Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)**
- **HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higiena żywności**
- **Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000**
- **Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP**



Doradztwo personalne

- **Rekrutacja i selekcja**
- **Oceny pracownicze**
- **Opisy stanowisk**
- **Systemy motywacyjne**
- **Outplacement**
- **Badania satysfakcji**
- **EmployerBranding**
- **Strefa wiedzy**

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambuilding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM

Portal DIVIDE.COM.PL – PORTAL / SKLEP INTERNETOWY



INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA

W okresie 01.01.2017 – 31.03.2017 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 7,51 osób na 5,66 etatu.



DANE FINANSOWE ZA I KWARTAŁ 2017 ROKU



	BILANS - AKTYWA	31.03.2017	31.03.2016
A.	AKTYWA TRWAŁE	613 838,39	1 408 533,12
I.	Wartości niematerialne i prawne	551 996,80	221 375,01
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	18 623,99	629 708,15
III.	Należności długoterminowe		
IV.	Inwestycje długoterminowe	43 217,60	557 449,96
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		
B.	AKTYWA OBROTOWE	2 632 350,78	2 846 530,39
I.	Zapasy	47 922,35	145 613,62
II.	Należności krótkoterminowe	1 184 149,63	454 484,77
III.	Inwestycje krótkoterminowe	1 368 055,92	2 210 858,99
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	32 222,88	35 573,01
	AKTYWA RAZEM	3 246 189,17	4 255 063,51
	BILANS - PASYWA		
A.	KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY	161 857,75	795 091,56
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)		
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)		
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	549 542,55	
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny		
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe		
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-767 975,34	-590 195,31
VIII.	Zysk (strata) netto	-284 709,46	170 744,32
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	3 084 331,42	3 459 971,95
I.	Rezerwy na zobowiązania	4 000,00	
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 569 000,00	1 002 390,97
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	1 095 379,28	1 840 670,84
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	415 952,14	612 910,14
	PASYWA RAZEM	3 246 189,17	4 255 063,51

	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	1.01.2017- 31.03.2017	1.01.2017- 31.03.2017	1.01.2016- 31.03.2016	1.01.2016- 31.03.2016
A.	Przychody ze sprzedaży	437 146,32	437 146,32	403 672,91	403 672,91
I.	Przychody netto ze sprzedaży	437 146,32	437 146,32	403 672,91	403 672,91
-	Od jednostek powiązanych				
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)				
III.	Koszt wytworzenia				
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów				
B.	Koszty działalności	702 251,35	702 251,35	512 196,54	512 196,54
I.	Amortyzacja	45 752,44	45 752,44	44 458,54	44 458,54
II.	Zużycie materiałów i energii	44 320,93	44 320,93	18 720,73	18 720,73
III.	Usługi obce	454 467,60	454 467,60	352 761,13	352 761,13
IV.	Podatki i opłaty	3 068,38	3 068,38	116,00	116,00
V.	Wynagrodzenia	119 064,65	119 064,65	80 733,15	80 733,15
VI.	Ubezpieczenia	11 765,90	11 765,90	9 569,69	9 569,69
VII.	Pozostałe koszty	23 811,45	23 811,45	5 837,30	5 837,30
VIII.	Wartość sprzedanych				
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-265 105,03	-265 105,03	-108 523,63	-108 523,63
D.	Pozostałe przychody	31 998,62	31 998,62	285 866,43	285 866,43
I.	Zysk ze zbycia				
II.	Dotacje	31 990,00	31 990,00		
III.	Inne przychody	8,62	8,62	285 866,43	285 866,43
E.	Pozostałe koszty	38 673,48	38 673,48	1 461,75	1 461,75
I.	Strata ze zbycia				
II.	Aktualizacja wartości				
III.	Inne koszty	38 673,48	38 673,48	1 461,75	1 461,75
F.	Zysk (strata) z działalności	-271 779,89	-271 779,89	175 881,05	175 881,05
G.	Przychody			1,10	1,10
I.	Dywidendy i udziały				
II.	Odsetki			1,10	1,10
III.	Zysk ze zbycia				
IV.	Aktualizacja wartości				
V.	Inne				

H.	Koszty finansowe	12 929,57	12 929,57	5 137,43	5 137,43
I.	Odsetki	12 929,57	12 929,57	5 137,43	5 137,43
II.	Strata ze zbycia				
III.	Aktualizacja wartości				
IV.	Inne				
I.	Zysk (strata) brutto z działalności	-284 709,46	-284 709,46	170 744,72	170 744,72
J.	Wynik zdarzeń				
I.	Zyski nadzwyczajne				
II.	Straty nadzwyczajne				
K.	Zysk (strata) brutto (I+/-J)	-284 709,46	-284 709,46	170 744,72	170 744,72
L.	Podatek dochodowy				
M.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)				
N.	Zysk (strata) netto	-284 709,46	-284 709,46	170 744,72	170 744,72

	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2017- 31.03.2017	1.01.2017- 31.03.2017	1.01.2016- 31.03.2016	1.01.2016- 31.03.2016
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	446 567,21	446 567,21	624 346,84	624 346,84
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	446 567,21	446 567,21	624 346,84	624 346,84
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	161 857,75	161 857,75	795 091,56	795 091,56
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	161 857,75	161 857,75	795 091,56	795 091,56

	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	1.01.2017- 31.03.2017	1.01.2017- 31.03.2017	1.01.2016- 31.03.2016	1.01.2016-31.03.2016
A.	Przepływ środków				
I.	Zysk (strata) netto	-284 709,46	-284 709,46	170 744,72	170 744,72
II.	Korekty razem	137 800,58	137 800,58	-333 954,57	-333 954,57
III.	Przepływy pieniężne	-146 908,88	-146 908,88	-163 209,85	-163 209,85
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy			45 000,00	45 000,00
II.	Wydatki				
III.	Przepływy pieniężne			45 000,00	45 000,00
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	70 000,00	70 000,00	2,95	2,95
II.	Wydatki	67 929,57	67 929,57	37 137,43	37 137,43
III.	Przepływy pieniężne	2 070,43	2 070,43	-37 134,48	-37 134,48
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/- B.III+/-C.III)	-144 838,45	-144 838,45	-155 344,33	-155 344,33
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-144 838,45	-144 838,45	-155 344,33	-155 344,33
	zmiana stanu				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	385 731,37	385 731,37	262 013,13	262 013,13
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	240 892,92	240 892,92	106 668,80	106 668,80

METODY WYCENY:

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.

KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy i rzetelny sytuację finansową spółki w okresie 01.01.2017 do 31.03.2017 r.

Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży w I kwartale 2017 roku wyniosły 437 146,32 zł i wzrosły o 10 % w porównaniu do tego samego kwartału w 2016 roku, kiedy to wynosiły 403 672,91 zł. Pierwszy kwartał to przygotowywanie budżetów przez naszych klientów, a mimo to udało nam się podpisać kilkanaście umów z czego dwie umowy długoterminowe z dużymi podmiotami. Złożyliśmy również wnioski o dofinansowanie projektów na kwotę ponad 3 800 000, 00 zł. Także rok zapowiada się obiecująco z uwagi na umowy, które udało się nam podpisać.

Zysk/ strata

Strata w I kwartale 2017 roku wyniosła 253 832,42 zł (strata ebida 208 079,98 zł). W zeszłym roku w I kwartale strata wyniosła 108 523,63 zł. Na stratę w kwartale wpłynęło kilka czynników:

1. dalsza amortyzacja produktu ERP
2. część kosztów dotycząca zeszłego roku
3. zwiększenie inwestycji w reklamę, która ma na celu zwiększenie pozyskanych klientów
4. przychody dotyczące realizacji w drugim kwartale, które ze względu na przepisy podatkowe zostaną ujęte dopiero w przyszłym kwartale
5. w związku z przyszłymi realizacjami firma musiała podjąć kroki już w pierwszym kwartale 2017 związane z wydatkowaniem na przyszłe projekty.
6. inwestycja w rozwój personalny oddziału Krakowskiego, który dzięki inwestycjom podniesie wartość swojej sprzedaży.
7. przychody dotyczące realizacji w drugim kwartale, które ze względu na przepisy podatkowe zostaną ujęte dopiero w przyszłym kwartale

Dzięki inwestycjom w reklamę, oddział Krakowski , przyszłe projekty oraz dzięki podpisanym kontraktom i złożonym wnioskom prognozujemy zmianę wyniku na plus.

Amortyzacja

Amortyzacja w I kwartale 2017 roku wyniosła 45 752,44 zł , porównywalnie do tego samego okresu w I kwartale 2016 roku wyniosła 44 458,44 zł.
Spowodowana jest amortyzacją systemu zarządzania ERP.



STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ

NA ROK 2017

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2017 i kolejne.



INFORMACJA ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

EDUKACJA/ IT / VR

Podpisanie umowy intencyjnej z partnerem z branży VR na sprzedaż usług tej firmy oraz na wytworzenie min:

1. Unikalnej gry – symulacji mającej związek z branżą szkoleń miękkich, a która może być przełomem w nabywaniu nowych kompetencji z zakresu umiejętności osobistych
2. Stworzenie aplikacji mobilnej jako narzędzia pomocnego w międzynarodowych kontaktach biznesowych,

Mamy nadzieję, że umowa zostanie podpisana w II kwartale z uwagi na różnice zdań co do formy umowy i dojdzie do kompromisu.



**TABELA / WYKAZ KURSU AKCJI W I KWARTALE
2017 ROKU**

