

RAPORT ZA I KWARTAŁ 2016 ROKU.



advice expert

www.laurenpeso.pl





SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	6
5. Oferta usług	7
6. Informacje na temat zatrudnienia	13
7. Dane finansowe	14
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	20
9. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	22
10. Wykaz kursu akcji w czwartym kwartale 2016	23

WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.



Drodzy akcjonariusze,

Pierwszy kwartał 2016 przyniósł nam zwiększenie sprzedaży komercyjnej rok do roku, wzrost zysku z działalności, zmniejszenie amoryzacji. Zaczynamy odczuwać zainteresowanie nowymi produktami eventowymi. W kolejnych kwartałach możemy odczuć również wzrost sprzedaży związany ze sprzedażą biznesowych produktów IT oraz produktu ERP dla jednostek medycznych związanych z komórkami macierzystymi.

Akcjonariusze też mogą być zadowoleni, kurs akcji firmy zyskał na notowaniach przez ostatnie dwa kwartały i mamy nadzieję, że nasze wyniki pozytywnie będą w dalszym ciągu na kurs akcji.

Składam w Państwa ręce jednostkowy raport Lauren Peso Polska S.A. za pierwszy kwartał 2016 r.

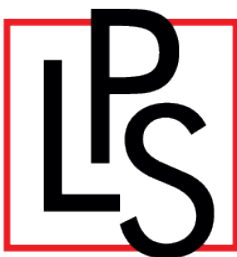
Z pozdrowieniami,

Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A

DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 13.05.2016

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza .:

Marzena Zielińska-Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Tomasz Jańczak – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

Lp	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Kamil Kita	A*, B, D	20 348 650	30,590%	35 851 250	33,350%
Adrian Tabor	A*, B, D	20 521 100	30,86 %	41 021 100	38,16 %
Pozostali	B, C, D	25 630 250	38,55 %	30 627 650	28,49 %
Razem	A*, B, C, D	66 500 000	100%	107 500 000	100%

* - akcje imienne

**JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE
SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.**

Lauren Peso Polska S.A. tworzy grupę kapitałową, w której skład wchodzi Your Image S.A., Polska Grupa Telemarketingowa S.A., Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o.. Zarząd Lauren Peso Polska S.A. nie konsoliduje wyników, ponieważ w żadnej ze spółek grupy nie posiada większości udziałów.

OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą
-

Zarządzanie produkcją

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem



Sprzedaż i obsługa Klienta

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą



Umiejętności osobiste

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych

Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higiena żywności
- Auditor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambulding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM

Portal DIVIDE.COM.PL – PORTAL / SKLEP INTERNETOWY

INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA

W okresie 01.01.2016 – 31.03.2016 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 5,43 osób na 4,18 etatu



DANE FINANSOWE ZA I KWARTAŁ 2016 ROKU



	BILANS - AKTYWA	31.03.2016	31.03.2015
A.	AKTYWA TRWAŁE	1 408 533,12	1 465 993,47
I.	Wartości niematerialne i prawne	221 375,01	413 593,33
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	629 708,15	241 186,22
III.	Należności długoterminowe		
IV.	Inwestycje długoterminowe	557 449,96	811 213,92
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		
B.	AKTYWA OBROTOWE	2 846 530,39	2 969 071,47
I.	Zapasy	145 613,62	50 493,97
II.	Należności krótkoterminowe	454 484,77	750 877,69
III.	Inwestycje krótkoterminowe	2 210 858,99	2 158 149,03
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	35 573,01	9 550,78
	AKTYWA RAZEM	4 255 063,51	4 435 064,94
	BILANS - PASYWA		
A.	KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY	795 091,56	8 460,27
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)		
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)		
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy		
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny		
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe		
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-590 195,31	- 667 288,75
VIII.	Zysk (strata) netto	170 744,32	10 749,02
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	3 459 971,95	4 426 604,67
I.	Rezerwy na zobowiązania		
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 002 390,97	1 083 934,83
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	1 840 670,84	3 289 710,11
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	612 910,14	52 959,73
	PASYWA RAZEM	4 255 063,51	4 435 064,94

RAPORT ZA I KWARTAŁ 2016 ROKU.

	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	1.01.2016- 31.03.2016	1.01.2016- 31.03.2016	1.01.2015- 31.03.2015	1.01.2015- 31.03.2015
A.	Przychody ze sprzedaży	403 672,91	403 672,91	295 017,53	295 017,53
I.	Przychody netto ze sprzedaży	403 672,91	403 672,91	295 017,53	295 017,53
-	Od jednostek powiązanych			1 259,76	1 259,76
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)				
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki				
IV.	Przychody netto ze sprzedaży				
B.	Koszty działalności operacyjnej	512 196,54	512 196,54	379 865,70	379 865,70
I.	Amortyzacja	44 458,54	44 458,54	70 683,63	70 683,63
II.	Zużycie materiałów i energii	18 720,73	18 720,73	21 629,80	21 629,80
III.	Usługi obce	352 761,13	352 761,13	171 091,77	171 091,77
IV.	Podatki i opłaty	116,00	116,00	5 235,80	5 235,80
V.	Wynagrodzenia	80 733,15	80 733,15	92 358,09	92 358,09
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne	9 569,69	9 569,69	10 425,34	10 425,34
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	5 837,30	5 837,30	8 441,27	8 441,27
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i				
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-108 523,63	-108 523,63	-84 848,17	-84 848,17
D.	Pozostałe przychody operacyjne	285 866,43	285 866,43	377 085,91	377 085,91
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych				
II.	Dotacje			357 585,67	357 585,67
III.	Inne przychody operacyjne	285 866,43	285 866,43	19 500,24	19 500,24
E.	Pozostałe koszty operacyjne	1 461,75	1 461,75	348 477,47	348 477,47
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych				
II.	Aktualizacja wartości aktywów				
III.	Inne koszty operacyjne	1 461,75	1 461,75	348 477,47	348 477,47
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	175 881,05	175 881,05	-56 239,73	-56 239,73
G.	Przychody finansowe	1,10	1,10	73 008,74	73 008,74
I.	Dywidendy i udziały w zyskach				
II.	Odsetki	1,10	1,10	0,74	0,74
III.	Zysk ze zbycia inwestycji				
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji			73 008,00	73 008,00
V.	Inne				
H.	Koszty finansowe	5 137,43	5 137,43	6 019,99	6 019,99
I.	Odsetki	5 137,43	5 137,43	6 019,99	6 019,99
II.	Strata ze zbycia inwestycji				
III.	Aktualizacja wartości inwestycji				

RAPORT ZA I KWARTAŁ 2016 ROKU.

IV.	Inne				
I.	Zysk (strata) brutto z działalności gospodarczej (F+G-H)	170 744,72	170 744,72	10 749,02	10 749,02
J.	Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I-J.II)				
I.	Zyski nadzwyczajne				
II.	Straty nadzwyczajne				
K.	Zysk (strata) brutto (I+/-J)	170 744,72	170 744,72	10 749,02	10 749,02
L.	Podatek dochodowy				
M.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)				
N.	Zysk (strata) netto (K-L-M)	170 744,72	170 744,72	10 749,02	10 749,02

	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	1.01.2016-31.03.2016	1.01.2016-31.03.2016	1.01.2015-31.03.2015	1.01.2015-31.03.2015
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	170 744,72	170 744,72	10 749,02	10 749,02
II.	Korekty razem	-333 954,57	-333 954,57	-117 098,88	-117 098,88
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności	-163 209,85	-163 209,85	-106 349,86	-106 349,86
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	45 000,00	45 000,00		
II.	Wydatki			128 000,00	128 000,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	45 000,00	45 000,00	-128 000,00	-128 000,00
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	2,95	2,95	7 000,00	7 000,00
II.	Wydatki	37 137,43	37 137,43	69 213,80	69 213,80
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-37 134,48	-37 134,48	-62 213,80	-62 213,80
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-155 344,33	-155 344,33	-296 563,66	-296 563,66
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-155 344,33	-155 344,33	-296 563,66	-296 563,66
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	262 013,13	262 013,13	348 537,14	348 537,14
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	106 668,80	106 668,80	51 973,48	51 973,48

RAPORT ZA I KWARTAŁ 2016 ROKU.

	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2016- 31.03.2016	1.01.2016- 31.03.2016	1.01.2015- 31.03.2015	1.01.2015- 31.03.2015
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	624 346,84	624 346,84	-2 288,75	-2 288,75
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	624 346,84	624 346,84	- 2 288,75	- 2 288,75
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	795 091,56	795 091,56	8 460,27	8 460,27
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	795 091,56	795 091,56	8 460,27	8 460,27



METODY WYCENY:

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.



RAPORT ZA I KWARTAŁ 2016 ROKU.

KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają sytuację finansową spółki w okresie 01.01.2016 do 31.03.2016 r.

Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży w I kwartale 2016 roku wyniosły 403 672,91 zł (narastająco 403 672,91 zł). Przychody netto ze sprzedaży w I kwartale 2015 r. zaś wyniosły 295 017,53 zł (295 017,53 zł). Rok rozpoczął się dla firmy pomyślnie zwiększając sprzedaż rok do roku o ponad 30%.

Zysk/ strata

Zysk z działalności operacyjnej w I kwartale 2016 roku wyniósł 175 881,05zł (narastająco zysk 175 881,05) W analogicznym okresie strata z działalności operacyjnej w I kwartale 2015 roku wyniosła -56 239,73zł, (narastająco strata -56 239,73zł)

Podobnie jak przychody udało nam się znacznie zwiększyć zysk z działalności operacyjnej, co dobrze rokuje na pozostałe kwartały 2016.

Amortyzacja

Amortyzacja w I kwartale 2016 roku wyniosła 44 458,54zł (narastająco 44 458,54) natomiast w I kwartale 2015 roku wyniosła 70 683,63 (70 683,63zł).



RAPORT ZA I KWARTAŁ 2016 ROKU.

STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ NA ROK 2016

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2016 i kolejne.

INFORMACJA ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

System informatycznym do projektu biotechnologicznego.

Systemem ERP, który ma wspomagać placówki medyczne związane z onkologią w tym magazynowaniem danych dotyczących komórek macierzystych oraz materiału genetycznego pacjentów w Polsce, Ukrainie oraz Niemczech znalazł już swoich pierwszych nabywców i czekamy na zawarcie nowych umów sprzedaży w II i III kwartale.

Nowe projekt

Firma rozpoczęła pracę nad nowym projektem e-commerce kupszkolenie.pl łącznie ze swoimi partnerami min. Asystent Unijny, czego owocem będzie spółka w której LPS ma mieć znaczącą liczbę akcji. Projekt ma przynieść spółce zwiększenie przychodów poczynając od 2017 roku.

Firma jest gotowa od II kwartału do wprowadzenia nowego produktu jakim są gry strategiczne dla działów sprzedaży oraz menadżerów. Produkt wpłynie na zwiększenie atrakcyjności oferty firmy.

Eventy

Lauren Peso Event & entertainment stabilnie zdobywa klientów i będzie miał znaczący wpływ na wyniki finansowe w tym roku.

**TABELA / WYKAZ KURSU AKCJI W I KWARTALE
2016 ROKU**

