

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2015





SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	6
5. Oferta usług	7
6. Informacje na temat zatrudnienia	13
7. Dane finansowe	14
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	20
9. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	22
10. Wykaz kursu akcji w czwartym kwartale 2015	24

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2015



WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.



Drodzy akcjonariusze,

Czwarty kwartał 2015 przyniósł nam kolejne wzrosty, Ponad 50% wzrost sprzedaży, przechylenie na plus zyskowności kwartał do kwartału. To co wpłynęło pozytywnie na wyniki sprzedaży to konsekwencja działania zespołu w pozyskiwaniu i realizacji projektów komercyjnych, dokończenie projektów unijnych oraz pozyskanie kontraktów na 2016 rok. To w dalszym ciągu utwierdza nas, że działania które poczyniliśmy są dobre. Wzrosty na giełdzie oznaczają, że zaufanie klientów do naszej spółki rośnie nie tylko pośród klientów produktowych, ale również wśród akcjonariuszy.

Składam w Państwa ręce jednostkowy raport Lauren Peso Polska S.A. za czwarty kwartał 2015 r.

Z pozdrowieniami,

Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A



DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 12.02.2016

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza .:

Marzena Zielińska-Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Tomasz Jańczak – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2015



STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

Lp	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Kamil Kita	A*, B, D	20 348 650	30,590%	35 851 250	33,350%
Adrian Tabor	A*, B, D	20 521 100	30,86 %	41 021 100	38,16 %
Pozostali	B, C, D	25 630 250	38,55 %	30 627 650	28,49 %
Razem	A*, B, C, D	66 500 000	100%	107 500 000	100%

* - akcje imienne



**JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE
SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.**

Lauren Peso Polska S.A. tworzy grupę kapitałową, w której skład wchodzi Your Image S.A., Polska Grupa Telemarketingowa S.A., Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o.. Zarząd Lauren Peso Polska S.A. nie konsoliduje wyników, ponieważ w żadnej ze spółek grupy nie posiada większości udziałów.



OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą
-

Zarządzanie produkcją

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem



Sprzedaż i obsługa Klienta

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą



Umiejętności osobiste

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych



Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higiena żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambulding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM

Portal DIVIDE.COM.PL – PORTAL / SKLEP INTERNETOWY



INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA

W okresie 01.10.2015 – 31.12.2015 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 5 osób na 4,13 etatu



DANE FINANSOWE ZA IV KWARTAŁ 2015 ROKU

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2015



	BILANS - AKTYWA	31.12.2015	31.12.2014
A.	AKTYWA TRWAŁE	1 531 898,88	1 335 669,10
I.	Wartości niematerialne i	274 350,27	478 495,00
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	700 098,65	118 968,18
III.	Należności długoterminowe		
IV.	Inwestycje długoterminowe	557 449,96	738 205,92
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		
B.	AKTYWA OBROTOWE	3 618 519,88	3 250 800,95
I.	Zapasy	232 442,69	113 313,31
II.	Należności krótkoterminowe	825 736,59	670 758,98
III.	Inwestycje krótkoterminowe	2 534 953,66	2 456 867,89
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	25 386,94	9 860,77
	AKTYWA RAZEM	5 150 418,76	4 586 470,05
	BILANS - PASYWA		
A.	KAPITAŁY (FUNDUSZ)	567 990,98	-7 207,99
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość		
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)		
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	549 542,55	
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny		
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe		
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	- 1 272 575,31	-1 272 575,31
VIII.	Zysk (strata) netto	626 023,74	600 367,32
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość		
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	4 582 427,78	4 593 678,04
I.	Rezerwy na zobowiązania	4 000,00	
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 074 785,43	1 076 934,83
III.	Zobowiązania	2 913 511,66	3 101 329,35
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	590 130,69	415 413,86
	PASYWA RAZEM	5 150 418,76	4 586 470,05

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2015



	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	1.01.2015- 31.12.2015	1.10.2015- 31.12.2015	1.01.2014- 31.12.2014	1.10.2014- 31.12.2014
A.	Przychody ze	3 406 859,38	687 401,04	1 256 035,02	407 364,12
I.	Przychody netto	3 406 859,38	687 401,04	128 125,85	54 894,54
-	Od jednostek	71 882,60		1 256 035,02	407 364,12
II.	Zmiana stanu produktów				
III.	Koszt				
IV.	Przychody netto				
B.	Koszty	3 027 976,91	685 750,55	1 529 632,35	419 648,38
I.	Amortyzacja	254 035,27	41 984,38	254 975,81	68 320,89
II.	Zużycie	109 150,11	45 229,43	87 461,27	36 157,11
III.	Usługi obce	2 167 378,55	407 877,86	736 111,15	199 921,35
IV.	Podatki i opłaty	41 904,80	36 871,00	19 224,55	2 760,57
V.	Wynagrodzenia	369 330,66	124 560,22	366 557,45	98 869,69
VI.	Ubezpieczenia	44 380,13	14 931,22	43 277,62	9 868,59
VII.	Pozostałe koszty	41 797,39	14 296,44	22 024,50	3 750,18
VIII.	Wartość				
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	378 882,47	1 650,49	-273 597,33	-12 284,26
D.	Pozostałe	2 889 013,25	36 638,68	3 138 146,17	1 473 989,04
I.	Zysk ze zbycia	13 395,76	13 395,76		
II.	Dotacje	2 843 573,30	11 199,99	1 982 372,36	1 469 625,26
III.	Inne przychody	32 044,19	12 042,93	1 155 773,81	4 363,78
E.	Pozostałe	2 914 117,49	107 622,00	2 091 675,24	1 514 736,66
I.	Strata ze zbycia				
II.	Aktualizacja				
III.	Inne koszty	2 914 117,49	107 622,00	2 091 675,24	16 360,00
F.	Zysk (strata) z	353 778,23	-69 332,83	772 873,60	-53 031,88
G.	Przychody	356 923,67	3,32	31 015,93	-292 498,83
I.	Dywidendy i				
II.	Odsetki	6,79	3,32	3,21	1,17
III.	Zysk ze zbycia	94 702,94			-292 500,00
IV.	Aktualizacja	73 008,00		31 012,72	
V.	Inne	189 205,94			
H.	Koszty	84 678,16	53 079,06	203 522,21	12 205,02
I.	Odsetki	84 678,16	53 079,06	110 484,05	12 205,02
II.	Strata ze zbycia				
III.	Aktualizacja			93 038,16	

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2015



	wartości				
IV.	Inne				
I.	Zysk (strata) brutto z	626 023,74	-122 408,57	600 367,32	-357 735,73
J.	Wynik zdarzeń				
I.	Zyski				
II.	Straty				
K.	Zysk (strata) brutto (I+/-J)	626 023,74	-122 408,57	600 367,32	-357 735,73
L.	Podatek				
M.	Pozostałe				
N.	Zysk (strata)	626 023,74	-122 408,57	600 367,32	-357 735,73

	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	1.01.2015-31.12.2015	1.10.2015-31.12.2015	1.01.2014-31.12.2014	1.10.2014-31.12.2014
A.	Przepływ				
I.	Zysk (strata)	626 023,74	-122 408,57	600 367,32	-357 735,73
II.	Korekty razem	481 529,61	60 540,76	140 432,85	710 025,02
III.	Przepływy	1 107 553,35	-61 867,81	740 800,17	352 289,29
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności				
I.	Wpływy				
II.	Wydatki	737 534,80	58 426,80	537 219,11	61 710,46
III.	Przepływy	-737 534,80	-58 426,80	-537 219,11	-61 710,46
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	14 502,68	7 500,00	184 337,52	32 800,00
II.	Wydatki	345 115,37	67 422,43	218 833,23	13 038,73
III.	Przepływy	-330 612,69	-59 922,43	-34 495,71	19 761,27
D.	Przepływy	39 405,86	-180 217,04	169 085,35	310 340,10
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	39 405,86	-180 217,04	169 085,35	310 340,10

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2015



	zmiana stanu				
F.	Srodki pieniężne na początek	344 372,25	563 995,15	181 606,99	40 352,24
G.	Srodki	383 778,11	383 778,11	350 692,34	350 692,34

	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2015- 31.12.2015	1.10.2015- 31.12.2015	1.01.2014- 31.12.2014	1.10.2014- 31.12.2014
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	- 58 032,76	690 399,55	-607 575,31	350 527,74
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	-58 032,76	690 399,55	-607 575,31	350 527,74
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	567 990,98	567 990,98	-7 207,99	-7 207,99
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	567 990,98	567 990,98	-7 207,99	-7 207,99

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2015



METODY WYCENY:

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.



KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają sytuację finansową spółki w okresie 01.10.2015 do 31.12.2015 r.

Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży w IV kwartale 2015 roku wyniosły 687 401,04 zł (narastająco 3 406 859 ,38zł). Przychody netto ze sprzedaży w IV kwartale 2014 r. zaś wyniosły 407 364,12 zł (1 256 035,02 zł). Jak widać kwartał do kwartału nasze wyniki wzrosły o 50% .

Zysk/ strata na sprzedaży

Zysk na sprzedaży w IV kwartale 2015 roku wyniósł 1 650,49 zł (narastająco zysk 378 882,47zł) W analogicznym okresie strata na sprzedaży w IV kwartale 2014 roku wyniosła -12 284 zł, (narastająco strata – 273 597,33 zł)

Stratę udało się zmniejszyć dzięki zwiększeniu sprzedaży, dalszym działaniom ograniczającym zbędne wydatki, a także dzięki utrzymaniu świetnemu bardzo niskiej rotacji pracowników. Zysk został ograniczony w czwartym kwartale z uwagi na konieczność zainwestowania środków w projekt Be2Be, gdzie zwrot środków jeszcze nie wpłynął oraz z uwagi na konieczność zainwestowania środków w projekty eventowe dla klientów, które odbywać się będą w pierwszym kwartale 2016 roku.

Amortyzacja

Amortyzacja w IV kwartale 2015 roku wyniosła 41 984,38 zł (narastająco 254 035,27zł) natomiast w IV kwartale 2014 roku wyniosła 68 320,89zł (254 975,81 zł). Wynik amortyzacji w dalszym ciągu spowodowany jest zamortyzowaniem zakupionych programów szkoleniowych, ale widać już tendencję spadkową z czego spółka jest zadowolona.



**STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ
NA ROK 2015**

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2015 i kolejne.



INFORMACJA ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

Rozwój działu IT w zarządzaniu i sprzedaży.

Utrzymujemy, że do końca I kwartału 2016 nowe usługi ERP i CRM będą kierowane wyłącznie do obecnych klientów, po okresie wdrożenia tj od II kwartału produkty zostaną proponowane nowym klientom.

Od pierwszego kwartału 2016 zaczynamy pracę nad nową usługą w ofercie Lauren Peso Polska S.A., a mianowicie nad rozwiązaniami BIG DATA.

Zakończyliśmy również koncepcyjną pracę nad aplikacjami mobilnymi, które mają wspomagać naszych klientów i uczestników w działaniach rozwojowych.

Systemem informatycznym do projektu biotechnologicznego.

Ukończyliśmy pracę nad systemem ERP, który ma wspomagać placówki medyczne związane z onkologią w tym magazynowaniem danych dotyczących komórek macierzystych oraz materiału genetycznego pacjentów w Polsce, Ukrainie oraz Niemczech. Czekamy już tylko na zatwierdzenie przez jednostkę nadzorującą i mamy nadzieję, że w czwartym kwartale produkt ten wejdzie do sprzedaży co może wpłynąć na poprawę wyników sprzedaży. Jednocześnie ruszyły zabiegi o zdobycie partnera z którym wspólnie może powstać pierwsza placówka medyczna z udziałem Lauren Peso Polska S.A. o charakterze onkologii i invitro.

W dalszym ciągu czekamy na zatwierdzenie końcowe, a mimo to już udało się wypracować zysk na produkcji.



Ekspansja

Niestety nie udało nam się sfinalizować tematu podpisania umów z francyzami w 2015, jednak obecnie rozmawiamy z z kilkoma podmiotami zainteresowanymi podjęciem współpracy na zasadzie franczyzy w roku 2016 – nasz plan to 4 jednostki francyzowe. Dodatkowo cały czas trwają rozmowy nad wchłonięciem co najmniej jednego podmiotu szkoleniowego o tematyce nie związanej z Lauren Peso Polska S.A.

Dział PR oraz IT rozpoczął realizację pierwszych tematów dla nowo pozyskanych klientów w sferze stron www., PR-u internetowego oraz działań social media.

Od drugiego kwartału 2016 rozpoczną się pracę wraz z partnerami nad nowym portalem szkoleniowym kupszkolenie.pl, który znacznie może zwiększyć przychody spółki z uwagi na wielowymiarow możliwości pozyskiwania przychodu.

NOWE – STARE

Event & entertainment, dzięki naszemu zaskoczeniu przynosi coraz to nowe kontrakty dzięki czemu sprzedaż produktów eventowych wpływa na poprawę wyników i pozyskiwanie zamówień na rok 2016.



**TABELA / WYKAZ KURSU AKCJI W IV KWARTALE
2015 ROKU**

