

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	7
5. Oferta usług	8
6. Informacje na temat zatrudnienia	14
7. Dane finansowe	15
8. Komentarz Zarządu Komentarz zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	21
9. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	25
10. Wykaz kursu akcji w drugim kwartale 2015	26

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.



Drodzy akcjonariusze,

Drugi kwartał 2015 to trend wzrostu sprzedażowego, mocno podnieśliśmy wyniki sprzedaży w II kwartale 2015 w stosunku do II kwartału 2014. Wygląda na to, że rok 2015 to rok przełomowy dla firmy, pod względem sprzedażowym patrząc na wyniki, które odnotowywaliśmy dwa lata wstecz. Mocno ruszyła w tym roku sprzedaż eventów na co kładziemy równie mocny nacisk jak na szkolenia i doradztwo co przyniosło bardzo dobry efek w postaci nowych kontraktów. Składam w Państwa ręce jednostkowy raport Lauren Peso Polska S.A. za drugi kwartał 2015 r.

Z pozdrowieniami,

Adrian Tabor

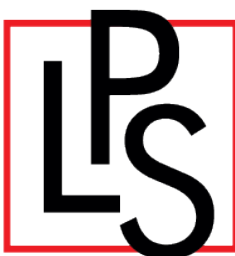
Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 17.08.2015

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza .:

Marzena Zielińska-Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Tomasz Jańczak – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

Lp	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Kamil Kita	A*, B, D	25 348 650	38,11 %	45 848 650	42,64 %
Adrian Tabor	A*, B, D	20 521 100	30,86 %	41 021 100	38,16 %
Pozostali	B, C, D	20 630 250	31,03 %	20 630 250	19,20 %
Razem	A*, B, C, D	62 500 000	100%	107 500 000	100%

* - akcje imienne



% głosów



■ Kamil Kita
■ Adrian Tabor
■ Pozostali

% akcji



■ Kamil Kita
■ Adrian Tabor
■ Pozostali



**JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE
SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.**

Lauren Peso Polska S.A. tworzy grupę kapitałową, w której skład wchodzi Your Image S.A., Polska Grupa Telemarketingowa S.A., Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o.. Zarząd Lauren Peso Polska S.A. nie konsoliduje wyników, ponieważ w żadnej ze spółek grupy nie posiada większości udziałów.



OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą
-

Zarządzanie produkcją

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem



Sprzedaż i obsługa Klienta

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą



Umiejętności osobiste

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych



Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higiena żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambulding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM



INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA

W okresie 01.04.2015 – 31.06.2015 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 10 osób na 6,30 etatu



DANE FINANSOWE ZA II KWARTAŁ 2015 ROKU

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



	BILANS - AKTYWA	30.06.2015	30.06.2014
A.	AKTYWA TRWAŁE	1 593 472,25	928 805,00
I.	Wartości niematerialne i prawne	372 390,86	227 903,82
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	475 299,27	87 307,98
III.	Należności długoterminowe		
IV.	Inwestycje długoterminowe	745 782,12	613 593,20
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		
B.	AKTYWA OBROTOWE	4 151 375,28	3 157 108,09
I.	Zapasy	79 295,99	94 446,96
II.	Należności krótkoterminowe	1 641 353,79	905 654,11
III.	Inwestycje krótkoterminowe	2 424 974,95	2 147 431,00
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	5 750,55	9 576,02
	AKTYWA RAZEM	5 744 847,53	4 085 913,09
	BILANS - PASYWA		
A.	KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY	314 600,22	416 469,50
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)		
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)		
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	549 542,55	
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny		
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe		
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-1 272 575,31	-1 272 575,31
VIII.	Zysk (strata) netto	372 632,98	1 024 044,81
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	5 430 247,31	3 669 443,59
I.	Rezerwy na zobowiązania	4 000,00	
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 118 934,83	1 080 188,24
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	3 962 926,15	2 505 047,33
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	344 386,33	84 208,02
	PASYWA RAZEM	5 744 847,53	4 085 913,09

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	1.01.2015- 30.06.2015	1.04.2015- 30.06.2015	1.01.2014- 30.06.2014	1.04.2014- 30.06.2014
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	372 632,98	365 404,91	1 024 044,81	1 354 495,07
II.	Korekty razem	242 054,10	282 843,28	-2 094 545,46	- 2 289 202,82
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/- II)	614 687,08	648 248,19	-1 070 500,65	- 934 707,75
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy			927 656,97	865 631,53
II.	Wydatki	453 108,00	252 100,00	51 495,93	
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-453 108,00	-252 100,00	876 161,04	865 631,53
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	7 002,68	2,68	151 534,29	58 021,44
II.	Wydatki	194 154,61	124 940,81	97 546,22	30 100,76
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-187 151,93	-124 938,13	53 988,07	27 920,68
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-25 572,85	271 210,06	-140 351,54	-41 155,54
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-25 572,85	271 210,06	-140 351,54	-41 155,54
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	344 372,25	47 589,34	181 606,99	82 410,99
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	318 799,40	318 799,40	41 255,45	41 255,45

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	1.01.2015- 30.06.2015	1.04.2015- 30.06.2015	1.01.2014- 30.06.2014	1.04.2014- 30.06.2014
A.	Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i	1 893 552,37	1 598 534,84	552 987,38	413 634,29
I.	Przychody netto ze sprzedaży	1 893 552,37	1 598 534,84	552 987,38	413 634,29
-	Od jednostek powiązanych	2 167,22	907,46	3 314,01	1014,00
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)				
III.	Koszt wytworzenia produktów na				
IV.	Przychody netto ze sprzedaży				
B.	Koszty działalności	1 614 440,64	1 231 023,24	788 029,65	442 558,09
I.	Amortyzacja	141 367,26	70 683,63	140 080,06	72 226,03
II.	Zużycie materiałów i energii	42 076,18	20 446,38	33 722,98	12 990,13
III.	Usługi obce	1 237 068,25	1 059 022,78	408 281,55	248 612,58
IV.	Podatki i opłaty	3 120,80	1 287,00	3 166,23	1 654,38
V.	Wynagrodzenia	150 530,34	58 172,25	162 183,48	84 250,29
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne	19 202,98	8 777,64	27 112,54	13 477,45
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	21 074,83	12 633,56	13 482,81	9 347,23
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i				
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	279 111,73	367 511,60	-235 042,27	-28 923,80
D.	Pozostałe przychody	1 798 781,62	1 443 116,04	1 519 401,39	1 266 386,67
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych				
II.	Dotacje	1 778 780,86	1 442 615,52	375 183,69	128 028,32
III.	Inne przychody operacyjne	20 000,76	500,52	1 144 217,70	1 138 358,09
E.	Pozostałe koszty operacyjne	1 761 909,19	1 434 882,80	375 405,70	127 528,60
I.	Strata ze zbycia niefinansowych				
II.	Aktualizacja wartości aktywów				
III.	Inne koszty operacyjne	1 761 909,19	3 467,27	375 405,70	127 528,60
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	315 984,16	375 744,84	908 953,42	1 109 934,01
G.	Przychody finansowe	73 009,62	0,88	292 501,63	292 500,40
I.	Dywidendy i udziały w zyskach				
II.	Odsetki	1,62	0,88	1,63	0,40
III.	Zysk ze zbycia inwestycji			292 500,00	292 500,00
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji	73 008,00			
V.	Inne				
H.	Koszty finansowe	16 360,80	10 340,81	177 410,24	47 939,34
I.	Odsetki	16 360,80	10 340,81	84 372,08	16 926,62
II.	Strata ze zbycia inwestycji				
III.	Aktualizacja wartości inwestycji			93 038,16	31 012,72
IV.	Inne				
I.	Zysk (strata) brutto z działalności gospodarczej	372 632,98	365 404,91	1 024 044,81	1 354 495,07
J.	Wynik zdarzeń				

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



	nadzwyczajnych (J.I-J.II)				
I.	Zyski nadzwyczajne				
II.	Straty nadzwyczajne				
K.	Zysk (strata) brutto (I+/-J)	372 632,98	365 404,91	1 024 044,81	1 354 495,07
L.	Podatek dochodowy				
M.	Pozostałe obowiązkowe				
N.	Zysk (strata) netto (K-L-M)	372 632,98	365 404,91	1 024 044,81	1 354 495,07

	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2015- 30.06.2015	1.04.2015- 30.06.2015	1.01.2014- 30.06.2014	1.04.2014- 30.06.2014
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	-58 032,76	-50 804,69	-607 575,31	-862 702,13
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	-58 032,76	-50 804,69	-607 575,31	-862 702,13
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	314 600,22	314 600,22	416 469,50	416 469,50
III.		314 600,22	314 600,22	416 469,50	416 469,50
	Kapitał własny po podziale zysku/ pokrycia straty/				

	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	1.01.2015- 30.06.2015	1.04.2015- 30.06.2015	1.01.2014- 30.06.2014	1.04.2014- 30.06.2014
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	372 632,98	365 404,91	1 024 044,81	1 354 495,07
II.	Korekty razem	242 054,10	282 843,28	-2 094 545,46	- 2 289 202,82
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/- II)	614 687,08	648 248,19	-1 070 500,65	- 934 707,75
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności				
I.	Wpływy			927 656,97	865 631,53
II.	Wydatki	453 108,00	252 100,00	51 495,93	
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-453 108,00	-252 100,00	876 161,04	865 631,53
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	7 002,68	2,68	151 534,29	58 021,44
II.	Wydatki	194 154,61	124 940,81	97 546,22	30 100,76

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-187 151,93	-124 938,13	53 988,07	27 920,68
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-25 572,85	271 210,06	-140 351,54	-41 155,54
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-25 572,85	271 210,06	-140 351,54	-41 155,54
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	344 372,25	47 589,34	181 606,99	82 410,99
G.	Środki pieniężne na Środki pieniężne na koniec okresu	318 799,40	318 799,40	41 255,45	41 255,45

METODY WYCENY:

- Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.



KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają sytuację finansową spółki w okresie 01.04.2015 do 31.06.2015 r.

Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży w II kwartale 2015 roku wyniosły 1 598 534,84 zł (narastająco 1 893 552, 37 zł). Przychody netto ze sprzedaży w II kwartale 2014 r. zaś wyniosły 413 634,29 zł (narastająco 552 987,38 zł). Jak widać rok do roku nasze wyniki sprzedaży są coraz lepsze

Zysk/ strata na sprzedaży

Strata na sprzedaży w II kwartale 2015 roku wyniosła 367 511,60zł zł (narastająco 279 111,73) W analogicznym okresie strata na sprzedaży w II kwartale 2014 roku wyniosła -28 923,80zł, (narastająco -235 042,27 zł)

Stratę udało się zmniejszyć dzięki zwiększeniu sprzedaży, dalszym działaniom ograniczającym zbędne wydatki, a także dzięki utrzymaniu świetnemu bardzo niskiej rotacji pracowników.

Amortyzacja

Amortyzacja w II kwartale 2015 roku wyniosła 70 683,63 zł (narastająco 141 367,26 zł) natomiast w II kwartale 2014 roku wyniosła 72 226,03 zł (narastająco 140 080,06 zł). Wynik amortyzacji spowodowany jest w dalszym ciągu zamortyzowaniem zakupionych programów szkoleniowych.

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2015



Zysk/ strata netto z działalności gospodarczej

W II kwartale 2015 roku zysk netto osiągnął 375 744,84 (narastająco zysk 315 984,16 zł), zaś w analogicznym okresie 2014 roku zysk netto osiągnął 1 109 934,01zł (narastająco strata 908 953,42). Różnica wynika z przeszacowania nieruchomości.



**STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ
NA ROK 2015**

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2015 i kolejne.



INFORMACJA ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

Rozwój działu IT w zarządzaniu i sprzedaży.

Od trzeciego kwartału 2015 uruchomimy ofertę działań informatycznych w obszarach ERP i CRM, co spowoduje zwiększenie przychodów oraz zysków.

Prace nad systemem informatycznym do projektu biotechnologicznego.

Trwają prace nad trzecim etapem systemu ERP, który ma wspomagać placówki medyczne związane z onkologią w magazynowaniu danych dotyczących komórek macierzystych oraz materiału genetycznego pacjentów w Polsce, Ukrainie oraz Niemczech.

Ekspansja

Planujemy do końca 2015 roku zwiększyć ilość jednostek franczyzowych o 2 placówki i planujemy wciągnięcie do struktur Laurena firmy szkoleniowo – doradczej specjalizującej się w tematyce prawnej, dodatkowo w czwartym kwartale uruchomimy osobny dział zajmujący się tematem PR oraz Social Media.



**TABELA / WYKAZ KURSU AKCJI W II KWARTALE
2015 ROKU**

