



Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2014 roku

Sprawozdanie Zarządu
PRO-LOG S.A.
z działalności Spółki w 2014 roku

Pruszków, dnia 20.03.2014 r.

Strona 1

A handwritten signature in blue ink, located in the bottom right corner of the page.

Spis treści

1. Podstawowe informacje o Spółce	3
2. Wybrane dane finansowe za rok 2014	4
3. Pozostałe informacje finansowe.	5
4. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	6
5. Sprawozdanie Zarządu z podejmowanych działań w obszarze rozwoju prowadzonej działalności	7
6. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	9
7. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Spółka jest na nie narażona.	9
7.1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Spółka prowadzi działalność	9
7.2. Czynniki ryzyka związane z działalnością Spółki	11
8. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.	12
9. Podpisy Zarządu PRO-LOG S.A.	13





Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2014 roku

1. Podstawowe informacje o Spółce

1.1. Informacje podstawowe

Firma: PRO-LOG S.A.

Forma prawna: spółka akcyjna

Kraj siedziby: Polska

Siedziba: Pruszków

Adres: ul. 3 Maja 8 , 05-800 Pruszków

Tel.: + 48 22 2668810

Faks: + 48 22 2668825

Internet: www.pro-log.com.pl

E-mail: biuro@pro-log.com.pl

KRS: 0000408511

REGON: 750088480

NIP: 8381495154

Spółka jest polską firmą świadczącą kompleksowe usługi logistyczne dla podmiotów gospodarczych (logistyka kontraktowa), na które składają się usługi magazynowe, usługi agencji celnej , usługi transportowe oraz usługi konfekcjonowania i pakowania towarów (co-packaging). Spółka specjalizuje się w profesjonalnej obsłudze podmiotów gospodarczych wprowadzających do obrotu towary akcyzowe. Spółka działa na rynku usług logistycznych od 1997 roku. Od dnia 14 grudnia 2012 roku akcje Spółki są notowane na rynku NewConnect.

1.2. Zarząd

W skład Zarządu Spółki wchodzi:

- 1/ Dariusz Jarmański - Prezes Zarządu
- 2/ Tamara Jarmańska – Członek Zarządu
- 3/ Hubert Jarmański – Członek Zarządu

1.3. Rada Nadzorcza

W skład Rady Nadzorczej Emitenta wchodzi:

- 1/ Adam Osiński - Przewodniczący Rady Nadzorczej
- 2/ Piotr Grzywczak - Członek Rady Nadzorczej
- 3/ Stanisław Jarmański - Członek Rady Nadzorczej
- 4/ Marek Koczowski - Członek Rady Nadzorczej

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2014 roku

5/ Krzysztof Rutkowski - Członek Rady Nadzorczej

1.4. Akcjonariat

Struktura kapitału zakładowego na dzień 31.12.2014 przedstawia się następująco:

Lp.	Seria Akcji	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w głosach na WZA (%)
1	Seria A	1.000.000	100,00	100,00
RAZEM :		1.000.000	100,00	100,00

Informacja o strukturze akcjonariatu Spółki, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających na dzień 31.12.2014, co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu. Struktura przedstawia się następująco:

Lp	Oznaczenie akcjonariusza	Seria akcji	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym(%)	Udział w głosach na WZA (%)
1.	Tamara Jarmińska	A	255 000	25,50	25,50
2.	Dariusz Jarmiński	A	255 000	25,50	25,50
3.	Lucidos Ordo Ltd.	A	356 943	35,69	35,69
4.	Pozostali	A	133 057	13,31	13,31
RAZEM :		1 000 000	1 000 000	100,00	100,00

2. Wybrane dane finansowe za rok 2014

Pozycja	2014	2013
Przychody ze sprzedaży netto (zł)	14 058 284,42	15 347 527,07
Zysk/strata ze sprzedaży usług (zł)	1 346 025,51	2 741 199,73
Zysk/strata z działalności operacyjnej (zł)	1 586 723,56	2 810 771,40
Zysk/strata brutto (zł)	1 547 991,30	2 713 465,96
Zysk/ strata netto (zł)	1 243 100,36	2 123 717,52



Pozycja	Stan na dzień 31.12.2014	Stan na dzień 31.12.2013
Kapitał własny	4 239 262,37	4 296 162,01
Należności długoterminowe	0,00	0,00
Należności krótkoterminowe	2 944 252,14	2 318 841,08
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 226 988,38	3 002 003,90
Zobowiązania długoterminowe	217 540,99	396 956,10
Zobowiązania krótkoterminowe	1 709 169,62	2 309 887,58
Amortyzacja	756 847,06	767 136,88
Aktywa trwałe	2 102 406,97	1 918 551,02

Realizacja plany gospodarczego na 2014

Pozycja	Plan Gospodarczy 2014	Wykonanie 2014	Realizacja plany w %
Przychody ze sprzedaży	15 800 000,00	14 058 284,42	88,98
Zysk netto	2 268 000,00	1 243 100,36	54,81

3. Pozostałe informacje finansowe.

W roku obrotowym 2014 Spółka posiadała płynność finansową bieżącą równą 2,64 , a płynność finansową szybką 2,56.

Na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania podatkowe i nie były prowadzone wobec niej żadne postępowania sądowe i egzekucyjne.

Spółka nie prowadzi działalności o charakterze sezonowym lub cyklicznym.

Na dzień 31.12.2014 Spółka nie udzieliła pożyczek.

W roku obrotowym 2014 Spółka nie udzielała poręczeń i gwarancji.

W roku obrotowym 2014 Spółce udzielono gwarancji bankowych na zabezpieczenie umów najmu magazynów na kwotę 268.700,00 EUR.

W roku obrotowym 2014 Spółka otrzymała dofinansowanie realizacji projektu „Wdrożenie nowatorskiej platformy B2B pomiędzy PRO-LOG S.A. , a jej partnerami biznesowymi”. Wartość projektu : 531.600,00 PLN , kwota dofinansowania 372.120,00 PLN , z czego 142.607,62 PLN przypadało na rok 2014 , 186.060,00 PLN przypadało na rok 2013.

Projekt realizowany od 20.12.2013 , a zakończono 30.11.2014.

W roku 2014 Spółka posiadała zawarte umowy leasingu operacyjnego środków trwałych , których łączna wartość początkowa wynosiła 1 776 303,57 PLN netto, przy czym na dzień 31.12.2014 pozostała do spłaty w latach 2015-2017

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2014 roku

kwota 396 956,12 PLN. Umowy leasingu operacyjnego są zabezpieczone weksłami in blanco wystawionymi przez Spółkę lub przez poprzedników prawnych Spółki.

4. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Rok 2014 był rokiem dużego zastoju na rynku napojów alkoholowych, która to branża stanowi o 96% przychodów Spółki. Ogłoszona we wrześniu 2013 podwyżka podatku akcyzowego o 15% obowiązująca od 01.01.2014 spowodowała nasilone zakupy napojów alkoholowych w ostatnich tygodniach 2013 roku, w celu zaoszczędzenia 15% podatku akcyzowego.

Zapasy alkoholi zgromadzone we wszystkich ogniwach łańcucha dostaw i sprzedaży zaowocował 6-miesięcznym zastojem na rynku napojów alkoholowych:

PRODUKCJA WÓDKI CZYSZTEJ W POLSCE



Efektom zastoju na rynku napojów alkoholowych w Polsce było zmniejszenie w pierwszym półroczu 2014 roku :

- dostaw towarów do magazynu Spółki o 25%,
- zmniejszenie przewozów do odbiorców krajowych o 35%
- ograniczenie usług co-packingu o 50%

Zarząd ocenia, że była to jedyna przyczyna niższych przychodów ze sprzedaży usług i niższego poziomu zysku netto.

Do osiągnięcia dodatniego wyniku finansowego za 2014 rok przyczyniła się nowa usługa uruchomiona w II kwartale 2014 :

SKŁAD PODATKOWY. Na 2014 rok Emitent zaplanował uzyskanie 500 tys. zł przychodów pochodzących z usług składu podatkowego, tymczasem przychody z tego tytułu osiągnęły ponad 1.152 tys. zł na dzień 31.12.2014, z czego 603 tys. zł przychodu osiągnięto w IV kwartale 2014.

Uruchomienie składu podatkowego zwiększyło rozpoznawalność Emitenta na rynku usług logistycznych i umocniło pozycję Emitenta w niszy logistyki towarów akcyzowych.

W ocenie Zarządu Spółka osiągnęła zadowalające wyniki finansowe przy tak niesprzyjających warunkach makroekonomicznych.

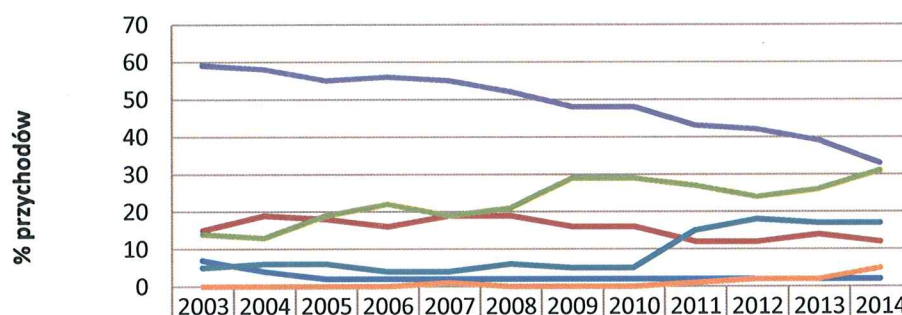
5. Sprawozdanie Zarządu z podejmowanych działań w obszarze rozwoju prowadzonej działalności

Zarząd spółki konsekwentnie realizował plany przyjęte w roku 2012, zmierzające do zwiększenia usług logistycznych niestandardowych, realizowanych w obrębie logistyki kontraktowej. Usługi te to głównie usługi co-packingu (np. składanie zestawów promocyjnych, nakładanie banderol akcyzowych na wyroby spirytusowe) oraz usługa składu podatkowego. Usługi co-packingu jako usługi niestandardowe i nie oferowane powszechnie na rynku zapewniają wyższy poziom marży operacyjnej. Udział usług co-packingu w strukturze przychodów wzrósł z 5% w roku 2010 do 17% w roku 2014.

Uruchomienie składu podatkowego

Struktura przychodów spółki jest zilustrowana poniżej:

Procentowa struktura przychodów PRO-LOG S.A. według kategorii przychodu w latach 2003-2014



	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Usługi agencji celnej	7	4	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
Operacje magazynowe	15	19	18	16	19	19	16	16	12	12	14	12
Składowanie i wynajem magazynów	14	13	19	22	19	21	29	29	27	24	26	31
Usługi transportowe	59	58	55	56	55	52	48	48	43	42	39	33
Co-packing i konfekcjonowanie towarów	5	6	6	4	4	6	5	5	15	18	17	17
Inne	0	0	0	0	1	0	0	0	1	2	2	5



INWESTYCJE

1. Wyposażono drugi budynek magazynowy (wynajęty w 2013 roku) w regały wysokiego składowania.
2. Spółka wzięła udział w największych targach winiarskich w kraju : ENO-EXPO w Krakowie, gdzie promowano usługę składu podatkowego.
3. Przeprowadzono działania za pomocą wynajętej agencji PR promującą usługę składu podatkowego. Ukazało się 28 informacji o składzie podatkowym PRO-LOG w takich mediach jak : Rzeczpospolita, Gazeta Wyborcza, PAP, forsal.pl, Money.pl, Forbes, Bankier.pl, Winicjatywa.pl, portalspozywczy.pl, Magazyn Wino, Rynki Alkoholowe, Home&Market, TVN24BiŚ.

NOWE KONTRAKTY

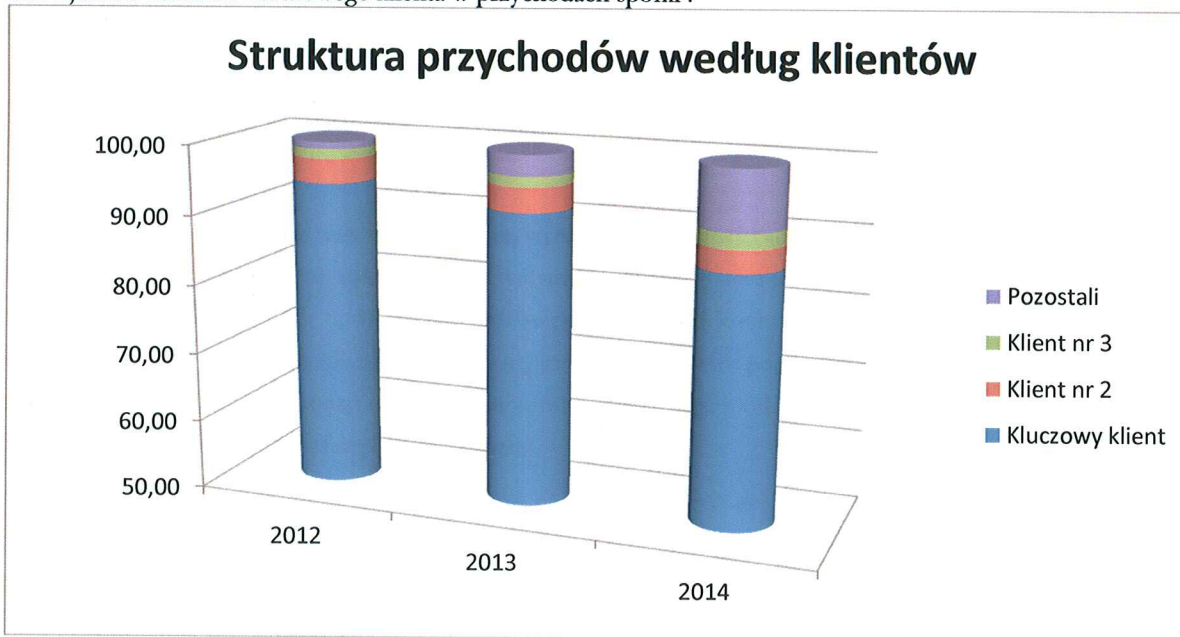
Spółka realizowała kontrakty na świadczenie kompleksowych usług logistycznych zawarte w latach ubiegłych.

Zarząd poszukiwał nowych klientów dla Spółki poprzez składanie ofert .

Większość ofert jest składanych potencjalnym klientom trafiających do spółki poprzez stronę internetową www.pro-log.com.pl oraz www.skladpodatkowy.pl , które są pozycjonowane w wyszukiwarkach przez zewnętrzną firmę informatyczną.

Podpisano 17 nowych umów o najem powierzchni magazynowej oraz umów o świadczenie usług o świadczenie usług logistycznych.

Rozpoczęcie współpracy z nowymi klientami było możliwe dzięki usłudze składu podatkowego i przyczynia się do zmniejszenia udziałów kluczowego klienta w przychodach spółki :



ZAKOŃCZONE KONTRAKTY

Zakończono współpracę z jednym klientem : brytyjską spółką DIRECT WINES , która zlikwidowała kontynentalne spółki zależne w Polsce Niemczech i Francji . Spółka działała na polskim rynku w dziale sprzedaży bezpośredniej wyrobów winiarskich i odpowiadała za 1,5% przychodów spółki.

ZATRUDNIENIE

Spółce zatrudnia pracowników agencji celnej , administracji magazynu , pracowników średniego szczebla kierowniczego magazynu , spedytorów , pracowników magazynowych oraz kierowców.

Pracownicy o podstawowych kwalifikacjach przy co-packingu są rekrutowani przez firmę zewnętrzną, a także są zatrudniani przez spółkę na podstawie umów cywilno-prawnych.

Zatrudnienie wynosiło 40 osób na dzień 31.12.2014.

Członkowie Zarządu nie są zatrudnieni w Spółce i pełnią swoją funkcję na podstawie powołania.

6. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej

Na dzień 31.12.2014 Spółka nie tworzyła grupy kapitałowej w rozumieniu obowiązujących Spółkę przepisów o rachunkowości.

7. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Spółka jest na nie narażona.

7.1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Spółka prowadzi działalność

Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce

Sytuacja gospodarcza w Polsce ma znaczący wpływ na wyniki finansowe osiągane przez Spółkę. Ewentualne obniżenie tempa wzrostu produktu krajowego brutto, nakładów inwestycyjnych oraz innych wskaźników o analogicznym charakterze może w istotny sposób wpłynąć na sytuację Spółki. W przypadku pogorszenia się koniunktury gospodarczej w Polsce ze względu na czynniki zarówno wewnętrzne, jak również zewnętrzne, może nastąpić więc pogorszenie wyników i sytuacji finansowej Spółki. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco monitoruje sytuację gospodarczą w Polsce z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Spółki do występujących zmian.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Na realizację założonych przez Spółkę celów strategicznych wpływ mają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań Spółki. Do czynników tych zaliczyć można: politykę rządu; decyzje podejmowane przez Narodowy Bank Polski oraz Radę Polityki Pieniężnej, wpływające na podaż pieniądza, wysokości stóp procentowych i kursów walutowych;



podatki; wysokość PKB; poziom inflacji; wielkość deficytu budżetowego i zadłużenia zagranicznego; stopę bezrobocia, strukturę dochodów ludności itd. Niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym mogą w istotny sposób niekorzystnie wpłynąć na działalność i wyniki ekonomiczne osiągane przez Spółkę. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco monitoruje zmiany w opisanym wyżej obszarze, z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Spółki do występujących zmian.

Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę, że specyfiką polskiego systemu prawnego jest znaczna i trudna do przewidzenia zmienność, a także często niska jakość prac legislacyjnych, istotnym ryzykiem dla dynamiki i rozwoju działalności Spółki mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa handlowego, podatkowego oraz związanego z rynkami finansowymi. Skutkiem wyżej wymienionych, niekorzystnych zmian może być ograniczenie dynamiki działań oraz pogorszenie się kondycji finansowej Spółki, a tym samym spadek wartości aktywów Spółki. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Spółki do występujących zmian.

Ryzyko niekorzystnych zmian przepisów podatkowych

Niestabilność i nieprzejrzystość polskiego systemu podatkowego, spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podatkowych podejmowanych przez Zarząd decyzji biznesowych. Dodatkowo istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na pogorszenie wyników finansowych Spółki. Zarząd na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych z punktu widzenia Spółki przepisów podatkowych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Spółki do występujących zmian.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub nadzwyczajne działanie sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian w koniunkturze gospodarczej, co może negatywnie wpłynąć na działalność Spółki. Zarząd na bieżąco monitoruje występujące czynniki ryzyka dla nieprzerwanej i niezakłóconej działalności Spółki, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem reagować na dostrzegane czynniki ryzyka.

Ryzyko konkurencji

Branża TSL (transport-spedycja-logistyka) charakteryzuje się wysokim stopniem konkurencji. Jest też silnie uzależniona od ogólnej koniunktury gospodarczej w kraju. Spółka działa na rynku stosunkowo młodym (powstałym w okresie transformacji

PRO-LOG Spółka Akcyjna z siedzibą w Pruszkowie, ul.3 Maja 8, 05-800 Pruszków, NIP:838-14-95-154, zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy, XIV Wydział Gospodarczy KRS, nr KRS 0000408511, kapitał zakładowy 1.000.000 złotych opłacony w całości.

ustrojowej Polski, tj. po roku 1989), który cechuje się aktywną dynamiką relacji pomiędzy podmiotami konkurencyjnymi. Zarząd stara się ograniczać ryzyko konkurencji poprzez konsekwentny rozwój innowacyjnych systemów obsługi klientów (m.in. informatyczne systemy obsługi magazynowanych towarów) dających Spółce przewagę zarówno technologiczną jak i jakościową nad konkurencją. Dodatkowo Zarząd stale podejmuje decyzje i działania mające na celu nadanie oferowanej przez Spółkę grupie usług statusu wysokiej specjalizacji rynkowej.

7.2. Czynniki ryzyka związane z działalnością Spółki

Ryzyko uzależnienia od kluczowych klientów

Na dzień 31.12.2014 płynność i skala osiąganych obrotów Spółki uzależniona jest od kluczowego klienta, tj. Brown-Forman Polska sp. z o.o., którego udziały w portfelu klientów Spółki wynosi 86%, co oznacza zmniejszenie udziału kluczowego klienta w portfelu usług świadczonych przez spółkę.

Pozostałe 14 proc. usług realizowane jest na zlecenie pomniejszych kontrahentów. W ocenie Zarządu taki poziom rozproszenia generuje ryzyko znaczącego spadku osiąganych wyników finansowych w przypadku nieplanowanego zakończenia współpracy z kluczowym klientem. W celu ograniczenia tego ryzyka Zarząd podejmuje działania w celu nawiązania współpracy z kilkoma znaczącymi klientami z kraju i zagranicy. Zarząd dąży jednocześnie do podpisywania umów długoterminowych.

Ryzyko rozwiązania albo braku przedłużenia umów handlowych z klientami

86% usług oferowanych przez Spółkę świadczona jest na rzecz kluczowego dla Spółki klienta. Istnieje ryzyko, że umowy handlowe zawarte przez Spółkę z jego klientami mogą zostać wypowiedziane lub nie zostać przedłużone na wcześniej wynegocjowanych warunkach z przyczyn niezależnych od Spółki. W takim przypadku Spółka musiałaby ponieść dodatkowe koszty związane z poszukiwaniem kolejnych usługobiorców, co mogłoby niekorzystnie odbić się na wskaźnikach finansowych i tymczasowo zmniejszyć wysokość przychodów Emitenta.

Ryzyko niezrealizowania prognoz finansowych

Prognozy finansowe sporządzane są przez Zarząd w oparciu o przyjęte strategie rozwoju działalności i plany inwestycyjne. Osiągnięcie wyników finansowych w prezentowanych przez Zarząd prognozach uwarunkowane jest skutecznością realizacji strategii. Czynniki takie jak m.in. niedostateczna liczba zleceń, zastój w pozyskiwaniu nowych klientów, zmienna sytuacja w branży TSL mogą spowodować, że wykonanie założonych prognoz będzie niemożliwe do zrealizowania. Celem zminimalizowania przedmiotowego ryzyka Zarząd na bieżąco monitoruje prowadzoną działalność, by w miarę możliwości z największym wyprzedzeniem reagować na nieprzewidziane zdarzenia.

Ryzyko związane z nadpodażą powierzchni magazynowych oraz spadkiem cen wynajmu

Jedną z usług wchodzących w skład szeroko pojętej działalności Spółki w branży TSL jest wynajem powierzchni w magazynie



dystribucyjnym Spółki. Istnieje ryzyko, że stopień wykorzystania tej powierzchni (popyt na powierzchnie) będzie niedostateczny lub ceny wynajmu za metr znacząco spadną. Sytuacje takie mogą mieć miejsce szczególnie w przypadku osłabienia ogólnej koniunktury gospodarczej lub w przypadku powstania konkurencyjnych obiektów w okolicy. Może to mieć negatywny wpływ na sytuację finansową Spółki. Zarząd na bieżąco monitoruje lokalny rynek usług pokrewnych w celu minimalizacji skutków zaistnienia ww. zagrożeń.

Ryzyko wzrostu kosztów operacyjnych

Spółka, podobnie jak większość innych podmiotów narażony jest na wzrost kosztów operacyjnych. Wzrost kosztów takich jak: wynagrodzenia, usługi obce, zużycie materiałów i energii może wpłynąć na zmniejszenie zysków. W wyniku zaistnienia takich czynników spadłaby rentowność prowadzonej działalności.

Ryzyko awarii systemów informatycznych

Działalność Spółki w zakresie gospodarki magazynowej i spedycji koordynowana jest przez zaawansowane systemy informatyczne, które w znacznym stopniu usprawniają proces zarządzania oraz śledzenia przechowywanego towaru. Ewentualna awaria powyższych systemów skutkująca czasowym zaprzestaniem funkcjonowania systemu zarządzania towarami mogłaby w znacznym stopniu negatywnie wpłynąć na terminowość zawartych zleceń oraz płynność ich realizacji, a w związku z tym, mogłaby w efekcie zredukować osiąganą przez emitenta przychody. W celu wyeliminowania powyższego ryzyka Zarząd korzysta z rozwiązań informatycznych renomowanych dostawców oraz na bieżąco koordynuje i monitoruje niezawodność systemów informatycznych we współpracy z ich twórcami.

Ryzyko wystąpienia wypadków przy pracy

Działalność Spółki obarczona jest pewnym ryzykiem wystąpienia wypadków przy pracy. Celem zapewnienia prawidłowej obsługi działalności magazynu Spółki personel odpowiedzialny za obsługę składów i magazynów posiada wymagane charakterem wykonywanych czynności kwalifikacje zawodowe i doświadczenie, a bezpieczeństwo pracy w pełni odpowiada wysokim standardom wynikającym z przepisów BHP. W związku z powyższym ryzyko wystąpienia pracowników z roszczeniami cywilnoprawnymi wobec Spółki w przypadku zaistnienia wypadku przy pracy jest możliwie zredukowane.

8. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Na dzień sporządzenia sprawozdania toczy się postępowanie przed sądem dotyczące wierzytelności Spółki na kwotę 5.075,00 PLN



9. Podpisy Zarządu PRO-LOG S.A.

.....
.....
.....



Dariusz Jarmiński
Prezes Zarządu PRO-LOG S.A.

Hubert Jarmiński
Członek Zarządu PRO-LOG S.A.

Tamara Jarmińska
Członek Zarządu PRO-LOG S.A.