

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2014





SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	7
5. Oferta usług	8
6. Informacje na temat zatrudnienia	14
7. Dane finansowe	15
8. Komentarz Zarządu Komentarz zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	21
9. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	25
10. Wykaz kursu akcji w drugim kwartale	26



WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.



Drodzy akcjonariusze,

Czwarty kwartał 2014 pozwolił firmie na złapanie oddechu, którego firma potrzebowała, wyrównaliśmy wyniki sprzedaży w IV kwartale rok do roku.

Z sukcesem prowadzimy w dalszym ciągu trzy projekty Unijne. Przyrost sprzedaży na początku roku może być troszkę spowolniony z uwagi na budżetowanie usług doradczo – szkoleniowych przez naszych klientów, co powoduje, że duże zapytania pojawiają się z początkiem marca. IV kwartał pokazuje, że rynek szkoleniowo – doradczy się budzi, a dodatkowe środki z Unii Europejskiej na lata 2015 – 2020 pozwolą na zwiększenie jego dynamiki.

Składam w Państwa ręce jednostkowy raport Lauren Peso Polska S.A. za czwarty kwartał 2014.

Z pozdrowieniami,

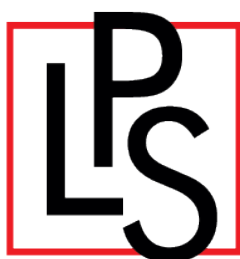
Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A



DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 16.02.2015

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza .:

Marzena Zielińska-Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Tomasz Jańczak – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej



STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

Lp	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Kamil Kita	A*, B, D	25 348 650	38,11 %	45 848 650	42,64 %
Adrian Tabor	A*, B, D	20 521 100	30,86 %	41 021 100	38,16 %
Pozostali	B, C, D	20 630 250	31,03 %	20 630 250	19,20 %
Razem	A*, B, C, D	62 500 000	100%	107 500 000	100%

* - akcje imienne



% głosów



- Kamil Kita
- Adrian Tabor
- Pozostali

% akcji



- Kamil Kita
- Adrian Tabor
- Pozostali



**JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE
SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.**

Lauren Peso Polska S.A. tworzy grupę kapitałową, w której skład wchodzi Your Image S.A., Focus Contact Centre S.A., Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o.. Zarząd Lauren Peso Polska S.A. nie konsoliduje wyników, ponieważ w żadnej ze spółek grupy nie posiada większości udziałów.



OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą
-

Zarządzanie produkcją

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem



Sprzedaż i obsługa Klienta

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą



Umiejętności osobiste

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych



Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higiena żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambulding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.



INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA

W okresie 01.07.2014 – 30.09.2014 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 15 osób na 8,38 etatu



DANE FINANSOWE ZA IV KWARTAŁ 2014 ROKU

**JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY
ZA IV KWARTAŁ 2014**



	BILANS - AKTYWA	31.12.2014	31.12.2013
A.	AKTYWA TRWAŁE	1 335 669,10	1 945 046,10
I.	Wartości niematerialne i prawne	478 495,00	217 880,84
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	124 750,14	935 339,58
III.	Należności długoterminowe		
IV.	Inwestycje długoterminowe	738 205,92	800 231,36
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		
B.	AKTYWA OBROTOWE	3 250 800,95	964 626,75
I.	Zapasy	113 313,31	177 978,64
II.	Należności krótkoterminowe	670 758,98	378 688,07
III.	Inwestycje krótkoterminowe	2 456 867,89	400 782,54
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	9 860,77	7 177,50
	AKTYWA RAZEM	4 586 470,05	2 909 672,85
	BILANS - PASYWA		
A.	KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY	- 7 207,99	- 607 575,31
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 00,00
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)		
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)		
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy		373 539,16
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny		
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe		
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-1 272 575,31	-490 732,48
VIII.	Zysk (strata) netto	600 367,32	-1 155 381,99
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	4 593 678,04	3 517 248,16
I.	Rezerwy na zobowiązania		
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 076 934,83	1 093 362,38
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	3 101 329,35	2 231 252,15
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	415 413,86	188 633,63
	PASYWA RAZEM		2 909 672,85

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2014



	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	1.01.2014-31.12.2014	1.10.2014-31.12.2014	1.01.2013-31.12.2013	1.10.2013-31.12.2013
A.	Przychody ze sprzedaży	1 256 035,02	407 364,12	1 196 602,35	415 098,07
I.	Przychody netto ze sprzedaży	1 256 035,02	407 364,12	1 196 602,35	415 098,07
-	Od jednostek powiązanych	128 125,85	54 894,54	93 205,69	
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie)				
III.	Koszt wytworzenia produktów				
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów				
B.	Koszty działalności	1 529 632,35	419 648,38	1 813 408,16	514 006,32
I.	Amortyzacja	254 975,81	68 320,89	399 818,89	84 044,40
II.	Zużycie materiałów i energii	87 461,27	36 157,11	56 299,96	10 442,23
III.	Usługi obce	736 111,15	199 921,35	821 915,77	282 555,59
IV.	Podatki i opłaty	19 224,55	2 760,57	17 653,63	4 888,28
V.	Wynagrodzenia	366 557,45	98 869,69	456 144,05	112 815,72
VI.	Ubezpieczenia społeczne i	43 277,62	9 868,59	45 056,19	9 941,32
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	22 024,50	3 750,18	16 519,67	9 768,78
VIII.	Wartość sprzedanych towarów				
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	- 273 597,33	12 284,26	-616 805,81	-98 908,25
D.	Pozostałe przychody	3 138 146,17	1 473 989,04	2 611 932,98	1 488 440,68
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych				
II.	Dotacje	1 982 372,36	1 469	2 607 777,49	1 487 540,54
III.	Inne przychody operacyjne	1 155 773,81	4 3636,78	4 155,49	900,14
E.	Pozostałe koszty	2 091 675,24	1 514 736,66	2 703 135,23	1 504 731,80
I.	Strata ze zbycia			1 554,76	
II.	Aktualizacja wartości aktywów			23 363,52	
III.	Inne koszty operacyjne	2 091 675,24	16 360,00	70 439,46	1 504 731,80
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	772 873,60	-53 031,88	-708 008,06	- 115 199,37
G.	Przychody finansowe	31 015,93	-292 498,83	206 978,18	25 095,83
I.	Dywidendy i udziały w zyskach				
II.	Odsetki	3,21	1,17	76 078,18	25 095,83
III.	Zysk ze zbycia inwestycji		-292 500,00	28 027,00	
IV.	Aktualizacja wartości	31 012,72		101 973,00	
V.	Inne				
H.	Koszty finansowe	203 522,21	12 205,02	653 452,11	318 797,20
I.	Odsetki	110 484,05	12 205,02	162 426,27	9 010,28
II.	Strata ze zbycia inwestycji				
III.	Aktualizacja wartości	93 038,16		491 025,84	309 786,92
IV.	Inne				

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2014



I.	Zysk (strata) brutto z działalności gospodarczej	600 367,32	-357 753,73	-1 155 381,99	-408 900,74
J.	Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I-J.II)				
I.	Zyski nadzwyczajne				
II.	Straty nadzwyczajne				
K.	Zysk (strata) brutto (I+/-J)	600 367,32	-357 753,73	- 1 155 381,99	-408 900,74
L.	Podatek dochodowy				
M.	Pozostałe obowiązkowe				
N.	Zysk (strata) netto (K-L-M)	600 367,32	-357 753,73	- 1 155 381,99	- 408 900,74

	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2014-31.12.2014	1.10.2014-31.12.2014	1.01.2013-31.12.2013	1.10.2013-31.12.2013
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	-607 575,31	350 527,74	1 038 539,16	414 889,46
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	-607 575,31	350 527,74	1 038 539,16	414 889,46
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	-7 207,99	-7 207,99	-607 575,31	-607 575,31
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	-7 207,99	-7 207,99	-607 575,31	-607 575,31

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2014



	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	1.01.2014- 30.09.2014	1.07.2014- 30.09.2014	1.01.2013- 30.09.2013	1.07.2013- 30.09.2013
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	600 367,32	-357 753,73	- 1 155	- 408 900,74
II.	Korekty razem	140 432,85	710 025,02	942 224,84	183 373,26
III.	Przepływy pieniężne netto z	740 800,17	352 289,29	-213 157,15	-225 527,48
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy			2 034 107,84	509 387,01
II.	Wydatki	537 219,11	61 710,46	1 563 020,14	520 830,93
III.	Przepływy pieniężne netto z	-537 219,11	-61 710,46	471 087,70	-11 443,92
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	184 337,52	32 800,00	269 334,88	
II.	Wydatki	218 833,23	13 038,73	975 818,32	-228 558,39
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-34 495,71	19 761,27	-706 483,44	228 558,39
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/- C.III)	169 085,35	310 340,10	-448 552,89	-8 413,01
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	169 085,35	310 340,10	-448 552,89	-8 413,01
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	181 606,99	40 352,24	630 159,88	189 820,00
G.	Środki pieniężne na koniec	350 692,34	350 692,34	181 606,99	181 406,99



METODY WYCENY:

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.



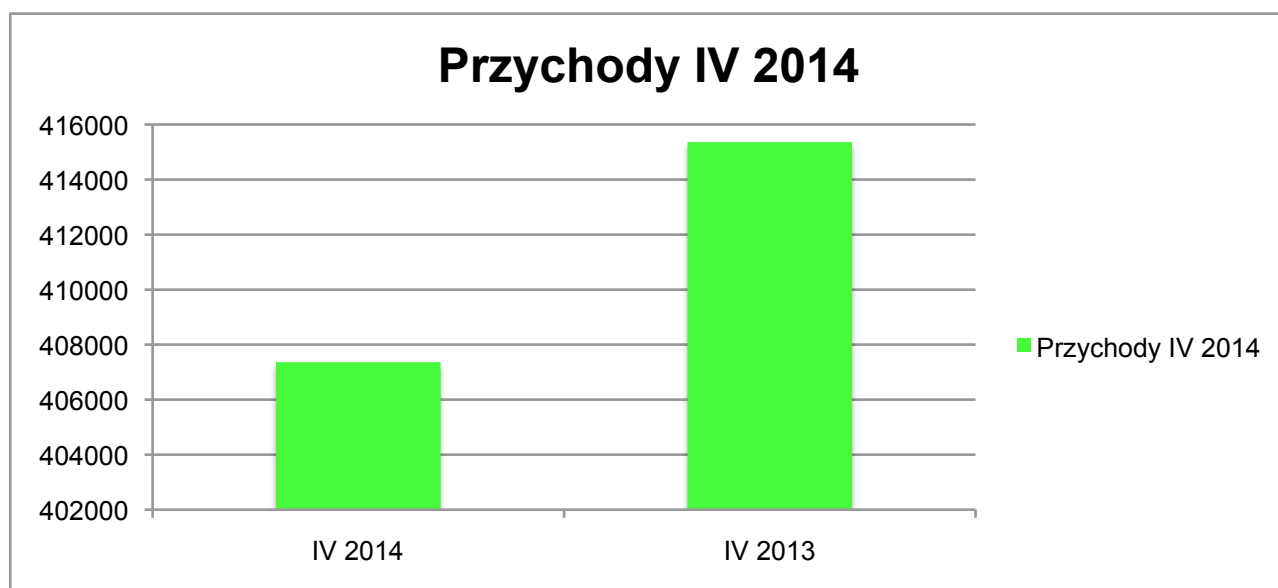
KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają sytuację finansową spółki w okresie 01.10.2014 do 31.12.2014 r.

Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży w IV kwartale 2014 roku wyniosły 407 364,12 zł (narastająco 1 256 035,02). Przychody netto ze sprzedaży w IV kwartale 2013 r. zaś wyniosły 415 098,07 zł (narastająco 1 196 602,35 zł).

W porównywalnych okresach czwartego kwartału rok do roku udało nam się utrzymać poziom sprzedaży.

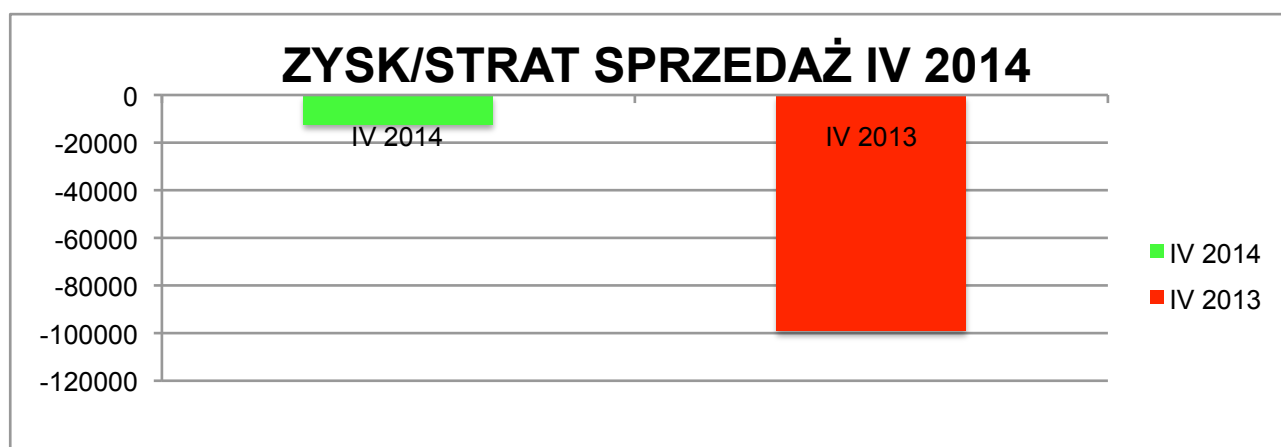




Zysk/ strata na sprzedaży

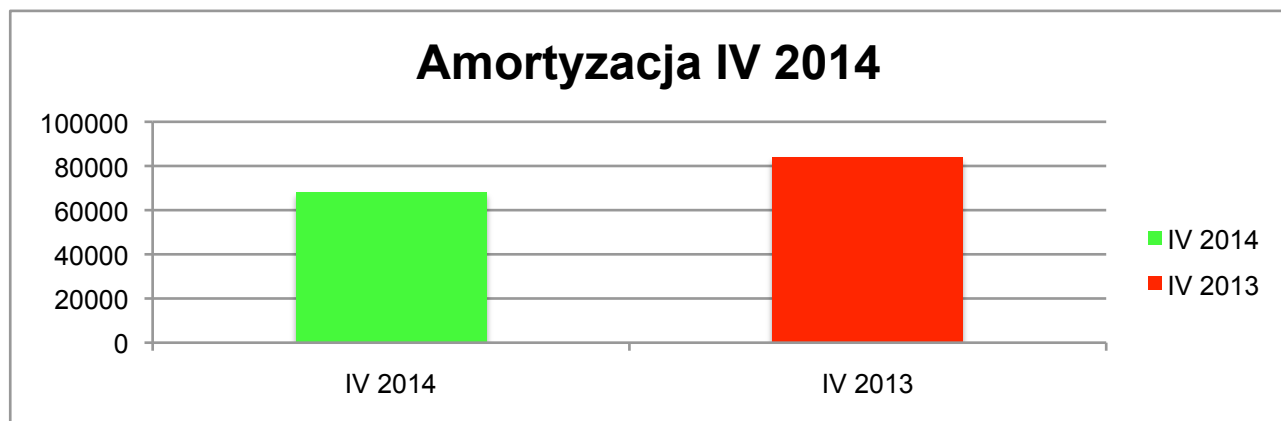
Strata na sprzedaży w IV kwartale 2014 roku wyniosła -12 284,26 (narastająco -273 597,33)
W analogicznym okresie strata na sprzedaży w IV kwartale 2013 roku wyniosła - 98 908,25 zł,
(narastająco -616 805,81 zł)

Stratę udało się zmniejszyć dzięki utrzymaniu tempa sprzedaży, działaniom ograniczającym zbędne wydatki i inwestycje, a także dzięki utrzymaniu świetnemu bardzo niskiemu współczynnikowi rotacji pracowników.



Amortyzacja

Amortyzacja w IV kwartale 2014 roku wyniosła 68 320,89 zł (narastająco 254 975,81 zł)
natomiast w IV kwartale 2013 roku wyniosła 84 044,40 zł (narastająco 399 818,89 zł). Wynik amortyzacji spowodowany jest w dalszym ciągu zamortyzowaniem zakupionych programów szkoleniowych.

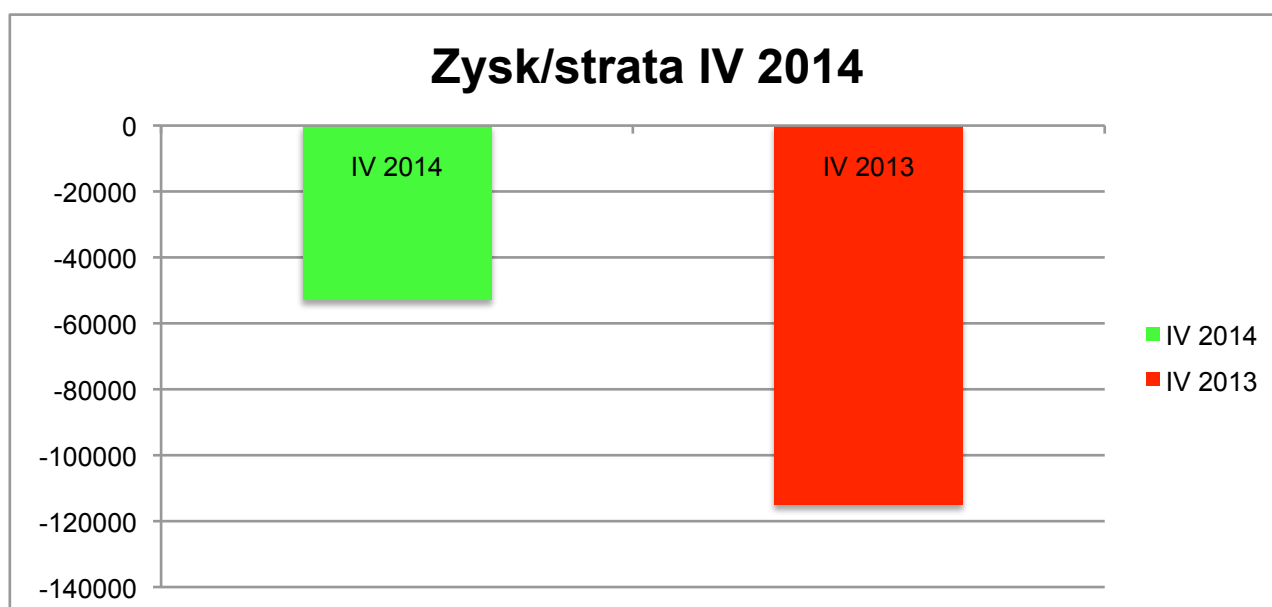




Zysk/ strata netto

W IV kwartale 2014 roku strata netto osiągnęła – 53 031,88 zł (narastająco zysk 772 873,60 zł), zaś w analogicznym okresie 2013 roku strata netto osiągnęła – - 115 199,37 zł (narastająco strata

-708 008,06). Strata za IV kwartał 2014 roku spowodowana jest inwestycją w płynność projektów unijnych z uwagi na przesunięcia płatności przez instytucje rozliczającą na które firma nie miała wpływu.





**STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ
NA ROK 2014**

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2014 i kolejne.



INFORMACJA ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

Rozwój działu IT w zarządzaniu i sprzedaży.

W dalszym ciągu jesteśmy na etapie wdrożenia usług i produktów informatycznych mających za zadanie wspomaganie naszych klientów w procesach zarządzania, sprzedaży oraz produkcji. Będą to certyfikowane produkty. Jeszcze czekamy na decyzję przyjęcia do wąskiego grona firm szkoleniowych w Polsce mogących posługiwać się certyfikatem Microsoftu.

Prace nad systemem informatycznym do projektu biotechnologicznego.

Zatwierdzono nam drugi etap prac nad systemem ERP, który ma wspomagać placówki medyczne związane z onkologią w magazynowaniu danych dotyczących komórek macierzystych oraz materiału genetycznego pacjentów w Polsce, Ukrainie oraz Niemczech.



TABELA / WYKAZ KURSU AKCJI W IV KWARTALE 2014 ROKU

