

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA IV KWARTAŁ 2013 r.



Spis treści

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej. Rzeczywistość niespo- rządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych	7
5. Oferta usług	8
6. Informacje na temat zatrudnienia	11
7. Wybrane dane finansowe	12
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały istotny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	16
9. Metody wyceny	20
10. Stanowisko Zarządu dotyczące prognozy	21
11. Informacje Zarządu na temat działalności w obszarze rozwoju	22
- Inwestycje Lauren Peso Polska	
- Aktywność spółki w zakresie wprowadzania rozwiązań innowacyjnych	
- System franczyzowy Lauren Peso Polska	

List Prezesa Zarządu Lauren Peso Polska S.A.



Szanowni Państwo,

Prezentuję dziś Państwu raport kwartalny z IV kwartał 2013 roku. W ostatnim okresie minionego roku z satysfakcją obserwowaliśmy znaczne ożywienie na rynku usług szkoleniowych. Mamy nadzieję, że tendencja ta – po długim okresie dostrzegalnego dla wszystkich kryzysu - utrzyma się.

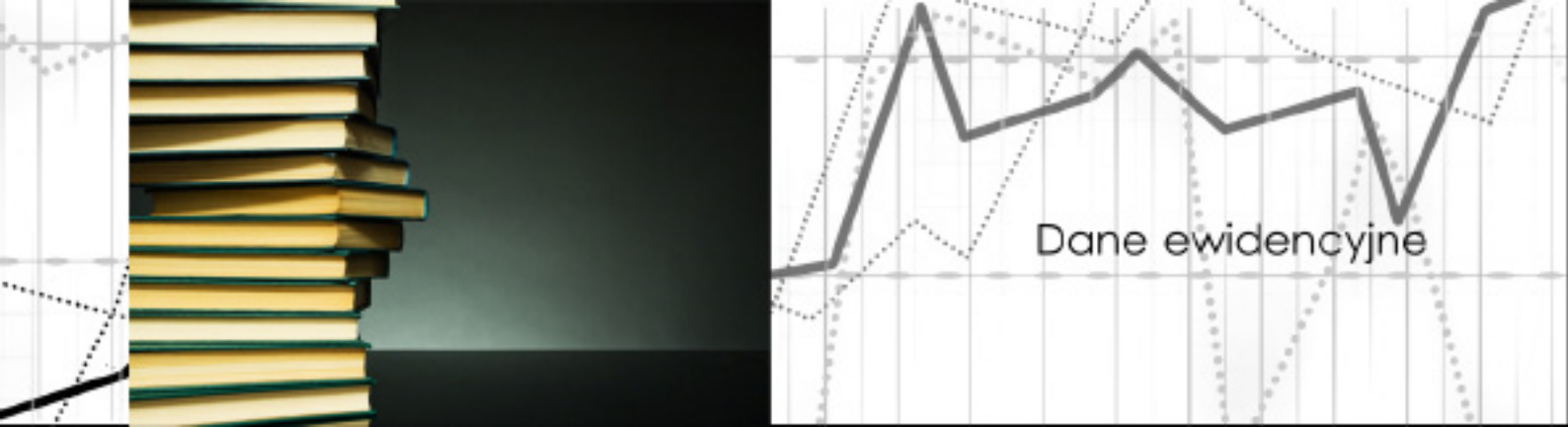
Oprócz stałego zaangażowania w zwiększenie sprzedaży usług szkoleniowych, IV kwartał przeznaczaliśmy w Lauren Peso Polska na rozwój pracowników oraz realizację projektów "Nowe umiejętności – nowe możliwości" i "Dolnośląskie HoReCa coraz lepsze!". W listopadzie i grudniu 2013 roku otrzymaliśmy kolejne transze dofinansowania tychże projektów.

Zachęcam do lektury raportu za IV kwartał 2013 roku.

Pozdrawiam serdecznie

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Kamil Kita".

Kamil Kita
Prezes Zarządu
Lauren Peso Polska S.A.



Dane ewidencyjne

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438.

14.02.2014 r. w Zarządzie Lauren Peso Polska S.A. zasiadali:

Kamil Kita – Prezes Zarządu

Adrian Tabor – Wiceprezes Zarządu

14.02.2014 w Radzie Nadzorczej zasiadali:

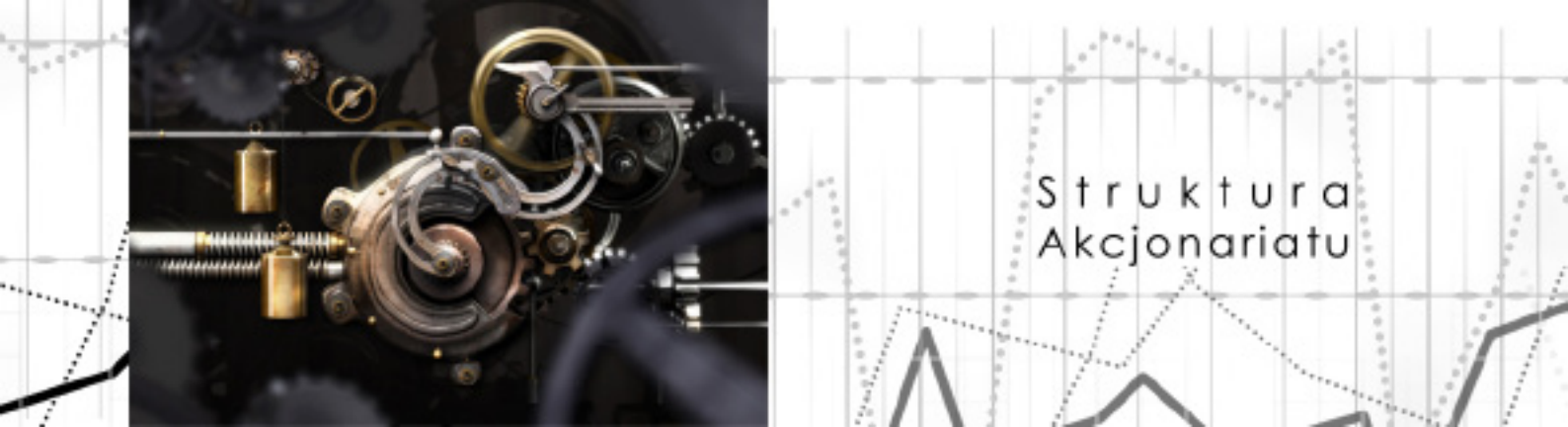
Marzena Zielińska-Tabor – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Dominika Matczak – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

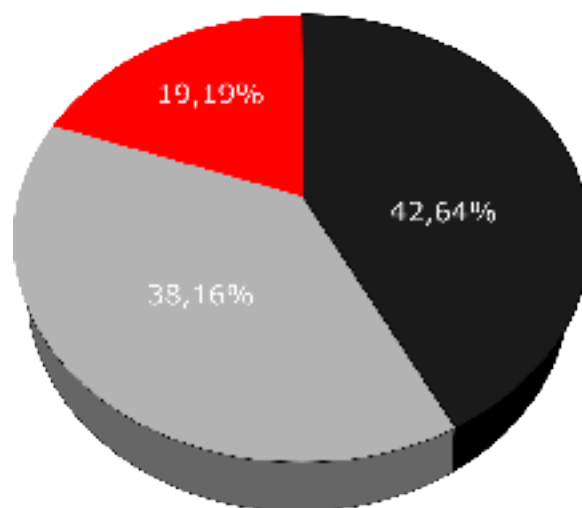


Struktura akcjonariatu

Struktura akcjonariatu na dzień 14.02.2014 r. (dzień publikacji poniższego raportu) kształtowała się następująco:

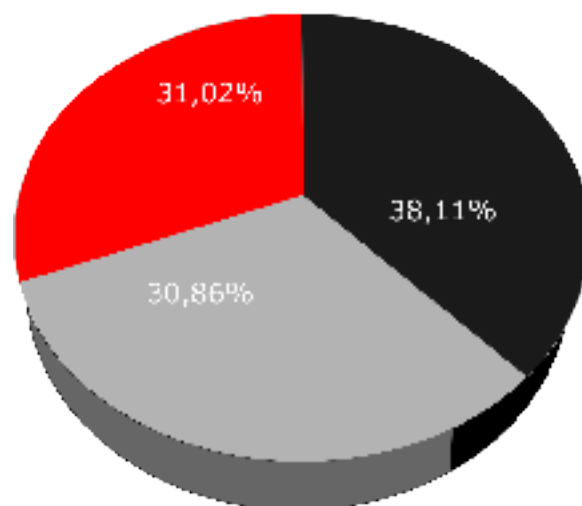
Lp	A	B,C,D,E	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Kamil Kita	20 500 000	4 848 650	25 348 650	38,11%	45 848 650	42,64%
Adrian Tabor	20 500 000	21 100	20 521 100	30,86%	41 021 100	38,16%
Pozostali	0	20 630 250	20 630 250	31,02%	20 630 250	19,19%
Razem	41 000 000	25 500 000	66 500 000	100,00%	107 500 000	100,00%

% głosów



- Kamil Kita
- Adrian Tabor
- Pozostali

% akcji



- Kamil Kita
- Adrian Tabor
- Pozostali



Jednostki wchodzące w skład Grupy
Kapitałowej. Przyczyny niesporządzania
skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej. Przyczyny niesporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

Lauren Peso Polska S.A. tworzy Grupę Kapitałową Lauren Peso Polska, w której skład wchodzi Your Image S.A., Focus Contact Center S.A. i Norton Kancelarie Finansowe Sp. z o.o. Zarząd Lauren Peso Polska nie konsoliduje wyników, ponieważ w żadnej ze spółek grupy nie posiada większości udziałów.



Oferta usług

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie



- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą
-

Zarządzanie produkcją



- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem

Sprzedaż i obsługa Klienta



- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą

Umiejętności osobiste



- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

Komunikacja



- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych

Marketing



- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

Szkolenia ekonomiczne



- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych

Prawo



- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

Szkolenia IT



- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

Zarządzanie systemami



- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- „Krok po kroku” - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higiena żywności
- ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP

Kursy zawodowe



- Obsługa wózków widłowych
- Obsługa suwnic
- Obsługa wciągników i wciągarek
- Obsługa dźwigów
- Obsługa żurawi
- Obsługa podestów ruchomych
- Obsługa podestów ruchomych
- SEP - Uprawnienia energetyczne: elektryczne, gazowe, ciepłe

Doradztwo personalne



- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- Employer Branding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych



Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Księgowość w firmie



- Prowadzenie spraw pracowniczych;
- kompleksowa obsługa kadrowo płacowa;
- Analizy aktuarialne;
- wyceny rezerw na świadczenia pracownicze;
- Obsługa finansowo-księgowa projektów finansowanych z funduszy unijnych;
- Audyty wykorzystania funduszy unijnych;
- Doradztwo podatkowe i optymalizacji strategii podatkowych;
- Zakładanie i rejestracja firm.

Doradztwo podatkowe



- Spraw związanych z podatkiem dochodowym: osób fizycznych; osób prawnych.
- Spraw związanych z podatkiem od spadków i darowizn:
zwolnień podmiotowych oraz przedmiotowych od podatku; obliczania należności podatkowych.
- Spraw związanych z podatkiem od czynności cywilnoprawnych:
obliczanie wysokości należnego podatku;
wydawanie opinii prawnych w zakresie obowiązku podatkowego.
- Spraw związanych z podatkami leśnym, rolnym oraz od nieruchomości
- Spraw z zakresu podatków oraz opłat lokalnych
- Postępowań podatkowych:
przed organami skarbowymi; przed sądem

Doradztwo gospodarcze



- Spraw związanych z powstaniem oraz ustaniem podmiotów gospodarczych:
spraw związanych z zakładaniem działalności gospodarczej;
sporządzanie oraz opiniowanie umów;
spółek osobowych oraz kapitałowych;
zakładanie spółek za granicą, m.in. w Luksemburgu, Czechach, Słowacji, Niemczech;
postępowania rejestracyjnego
- Kompleksowej obsługi prawnej podmiotów gospodarczych:
dochodzenia roszczeń z tytułu prowadzonej działalności;
egzekucji zobowiązań;
sporządzanie oraz opiniowanie projektów umów z partnerami gospodarczymi;
obsługa posiedzeń organów spółek;

prowadzenie postępowań rejestracji zmian w spółkach;
sporządzanie i opiniowanie regulaminów działalności ;
sporządzanie oraz opiniowanie statutów spółek;
obecność przy zawieraniu umów, w tym poza granicami Polski;
wystosowywanie wezwań do zapłaty oraz zaważań do prób ugodowych;
spraw z zakresu zamówień publicznych;
spraw z zakresu partnerstwa publiczno-prywatnego;
spraw z zakresu prawa transportowego i spedycyjnego;
spraw z zakresu prawa energetycznego.

- Spraw sądowych:
postępowań gospodarczych i cywilnych;
postępowań w sprawach pracowniczych;
postępowań mediacyjnych i przed sądem polubownym.
Opiniowania oraz sporządzania umów, ogólnych postanowień oraz regulaminów.

Doradztwo prawne

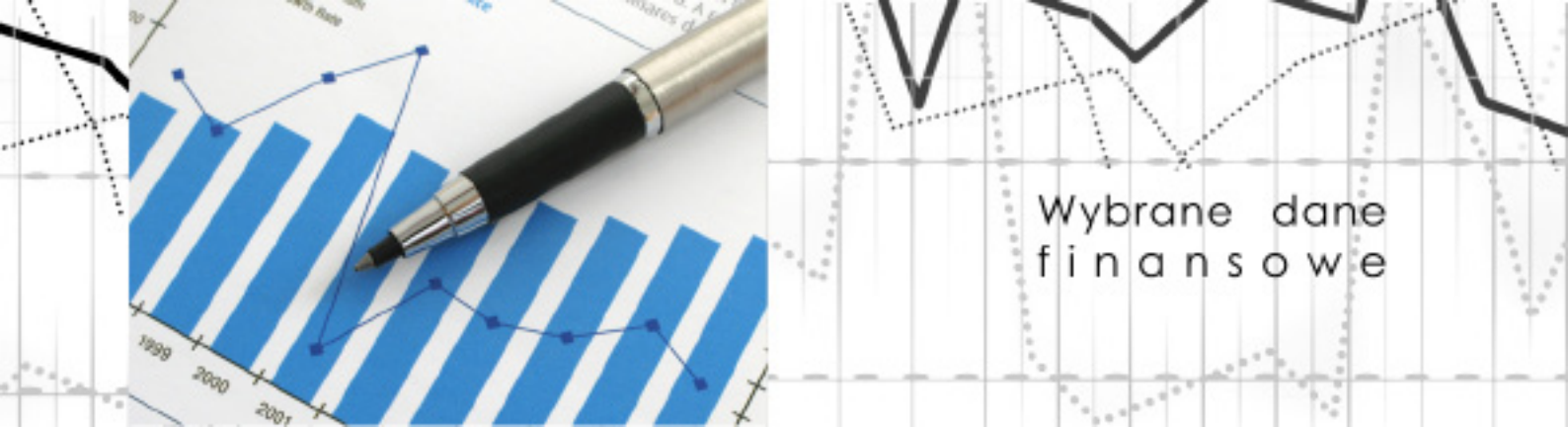


- Prawa cywilnego:
rzeczowego, zobowiązań, spadkowego, rodzinnego i opiekuńczego.
- Prawa karnego:
obrony w procesie karnym na wszystkich etapach; działania w charakterze pełnomocnika oskarżyciela posiłkowego, oskarżyciela prywatnego oraz pokrzywdzonego, w tym podmiotów gospodarczych; prawa karnego skarbowego;
spraw związanych z wydaniem wyroku łącznego;
spraw pozakodeksowego prawa karnego oraz wykroczeń.
- Prawa administracyjnego:
postępowań przed organami administracyjnymi;
postępowań sądowo- administracyjnych;
doradztwa w zakresie prawa administracyjnego.
- Prawa autorskiego, Internetu oraz branży IT:
ochrony praw autorskich; dochodzenie roszczeń z nimi związanych; monitorowanie treści zawartych w Internecie pod kątem legalności ich wykorzystywania.
- Prawa ochrony danych osobowych:
ochrony podstawowych danych osobowych;
ochrony danych wrażliwych.



Informacje na temat zatrudnienia

W okresie 01.10 - 31.12.2013 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 8 osób, zatrudnienie wynosiło 5 i 6/8 etatu.



Wybrane dane finansowe za IV kwartał 2013

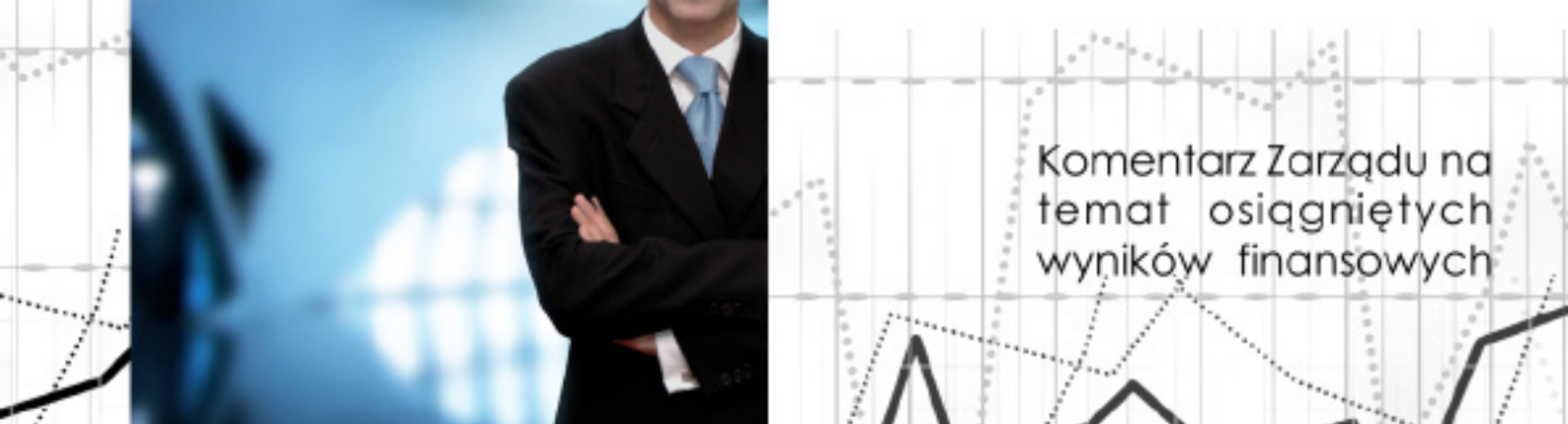
(dane w zł)

BILANS - AKTYWA		31.12.2013	31.12.2012
A.	AKTYWA TRWAŁE	1 945 046,10	1 355 288,27
I.	Wartości niematerialne i prawne	217 880,84	387 471,77
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	926 933,90	967 816,50
III.	Należności długoterminowe		
IV.	Inwestycje długoterminowe	800 231,36	
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		
B.	AKTYWA OBROTOWE	1 176 784,95	2 682 264,67
I.	Zapasy	183 006,59	16 956,43
II.	Należności krótkoterminowe	406 370,10	349 079,59
III.	Inwestycje krótkoterminowe	400 582,54	2 309 999,85
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	186 825,72	6 228,80
	AKTYWA RAZEM	3 121 831,05	4 037 552,94
BILANS - PASYWA		31.12.2013	31.12.2012
A.	KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY	5 988,72	1 038 539,16
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)		
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)		
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	373 539,16	813 468,35
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny		
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe		
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych		-2 742,35
VIII.	Zysk (strata) netto	-1 032 550,44	-437 186,84
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	3 115 842,33	2 999 013,78
I.	Rezerwy na zobowiązania	2 000,00	4 000,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 093 362,38	828 709,88
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	2 014 281,68	2 111 484,65
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	6 198,27	54 819,25
	PASYWA RAZEM	3 121 831,05	4 037 552,94

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT		1.01.2013- 31.12.2013	1.10.2013- 31.12.2013	1.01.2012- 31.12.2012	1.10.2012- 31.12.2012
A.	Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym	1 196 602,35	415 098,07	1 247 662,59	294 419,97
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	1 196 602,35	415 098,07	1 247 662,59	294 419,97
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)				
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki				
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów				
B.	Koszty działalności operacyjnej	1 765 900,05	514 006,32	2 107 111,88	558 761,30
I.	Amortyzacja	399 818,89	84 044,40	398 201,98	108 053,42
II.	Żużycie materiałów i energii	56 299,96	10 442,23	108 822,74	32 284,56
III.	Usługi obce	802 829,89	282 555,59	1 010 086,81	294 822,64
IV.	Podatki i opłaty	17 070,64	4 888,28	28 220,64	6 842,91
V.	Wynagrodzenia	432 104,86	112 815,72	450 748,80	63 350,56
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	41 597,50	9 491,32	28 284,32	6 497,50
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	16 178,31	9 768,78	82 746,59	46 909,71
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów				
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-569 297,70	-98 908,25	-859 449,29	-264 341,33
D.	Pozostałe przychody operacyjne	2 791 510,98	1 488 440,68	1 187 775,03	712 769,39
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych				
II.	Dotacje	2 787 355,49	1 487 540,54	1 186 601,66	711 601,66
III.	Inne przychody operacyjne	4 155,49	900,14	1 173,37	1 167,73
E.	Pozostałe koszty operacyjne	2 857 349,71	1 504 731,80	1 303 231,57	358 283,19
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	1 554,76		69 058,45	-22 221,97
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych				
III.	Inne koszty operacyjne	2 855 794,95	1 504 731,80	53 622,18	31 548,02
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-635 136,43	-115 199,37	-974 905,83	90 144,87
G.	Przychody finansowe	206 078,18	25 095,83	758 041,69	-151 721,27
I.	Dywidendy i udziały w zyskach				
II.	Odsetki	76 078,18	25 095,83	188,13	135,17
III.	Zysk ze zbycia inwestycji	28 027,00			
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji	101 973,00		757 853,56	-151 856,44
V.	Inne				
H.	Koszty finansowe	603 492,19	318 797,20	220 322,70	157 226,16
I.	Odsetki	112 466,35	9 010,28	108 349,70	45 253,16
II.	Strata ze zbycia inwestycji				
III.	Aktualizacja wartości inwestycji	491 025,84	309 786,92	111 973,00	111 973,00
IV.	Inne				
I.	Zysk (strata) brutto z działalności gospodarczej (F+G-H)	-1 032 550,44	-408 900,74	-437 186,84	-218 802,56
J.	Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I-J.II)				
I.	Zyski nadzwyczajne				
II.	Straty nadzwyczajne				
K.	Zysk (strata) brutto (I+/-J)	-1 032 550,44	-408 900,74	-437 186,84	-218 802,56
L.	Podatek dochodowy				
M.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)				
N.	Zysk (strata) netto (K-L-M)	-1 032 550,44	-408 900,74	-437 186,84	-218 802,56

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM		1.01.2013- 31.12.2013	1.10.2013- 31.12.2013	1.01.2012- 31.12.2012	1.10.2012- 31.12.2012
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	1 038 539,16	414 889,46	625 000,00	1 267 073,43
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	1 038 539,16	414 889,46	625 000,00	1 267 073,43
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	5 988,72	5 988,72	1 038 539,16	1 038 539,16
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)				

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH		1.01.2013- 31.12.2013	1.10.2013- 31.12.2013	1.01.2012- 31.12.2012	1.10.2012- 31.12.2012
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej	-754 049,55	-225 527,48	99 427,27	463 443,88
I.	Zysk (strata) netto	-1 032 550,44	-408 900,74	-437 186,84	-218 802,56
II.	Korekty razem	278 500,89	183 373,26	536 614,11	682 246,44
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/- II)	-754 049,55	-225 527,48	99 427,27	463 443,88
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	-19 775,16	-11 443,92	-229 759,20	-44 360,14
I.	Wpływy	2 034 107,84	509 387,01	17 779,46	8 738,56
II.	Wydatki	2 053 883,00	520 830,93	247 538,66	53 098,70
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-19 775,16	-11 443,92	-229 759,20	-44 360,14
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	325 071,82	228 558,39	236 208,38	74 789,22
I.	Wpływy	269 334,88		1 023 099,01	328 841,94
II.	Wydatki	-55 736,94	-228 558,39	786 890,63	254 052,72
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	325 071,82	228 558,39	236 208,38	74 789,22
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-448 752,89	-8 413,01	105 876,45	493 872,96
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-448 752,89	-8 413,01	105 876,45	493 872,96
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	630 159,88	189 820,00	524 283,43	136 286,92
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	181 406,99	181 406,99	630 159,88	630 159,88



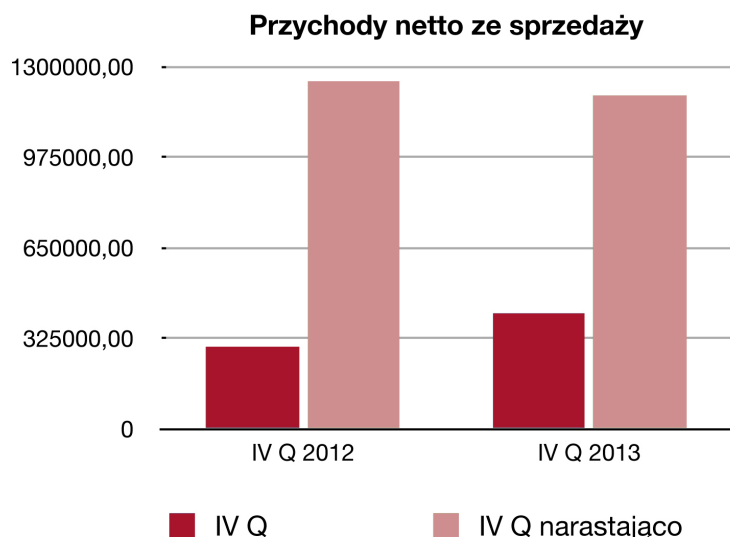
Komentarz zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają sytuację finansową spółki w okresie 01.10.2013 do 31.12.2013 r.

Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży w IV kwartale 2013 roku wyniosły 415 098,07 zł (narastająco 1 196 602,35 zł). Przychody netto ze sprzedaży w IV kwartale 2012 r. zaś wyniosły 294 419,97 zł (narastająco 1 247 662,59 zł).

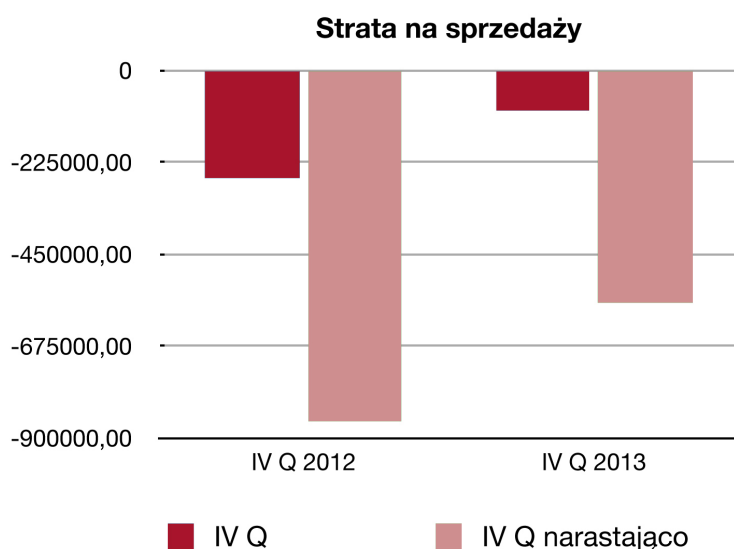
W IV kwartale 2013 roku przychody netto ze sprzedaży zwiększyły się w stosunku do analogicznego okresu roku 2012 o ponad 40%. Narastająco pozostają na podobnym poziomie. Jest to wynikiem zaobserwowanego odbicia na rynku usług szkoleniowych.



Strata na sprzedaży

Strata na sprzedaży w IV kwartale 2013 roku wyniosła - 98 908,25 zł (narastająco - 569 297,70 zł) W analogicznym okresie roku 2012 strata na sprzedaży wyniosła -264 341,33 zł (narastająco - 859 449,29 zł)

Tegoroczne gwałtowne zmniejszenie straty na sprzedaży w IV kwartale jest wynikiem zwiększenia realizacji zamówień oraz podniesienia marżowości oferowanych usług Spółki a także silnym ograniczeniem kosztów jednostkowych Spółki.

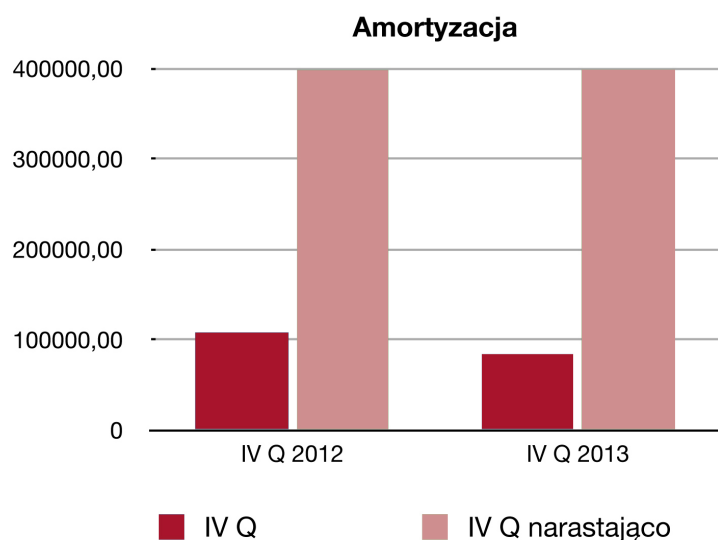


Amortyzacja

Amortyzacja w IV kwartale 2013 roku wyniosła 84 044,40 zł (narastająco 399 818,89 zł) natomiast w IV kwartale 2012 roku wyniosła 108 053,42 zł (narastająco 398 201,98 zł).

Amortyzacja Spółki utrzymuje się na podobnym poziomie.

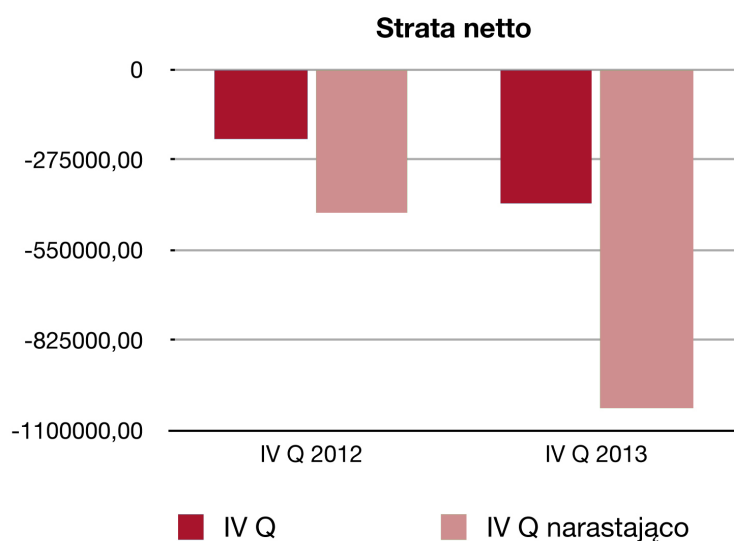
Ten poziom amortyzacji jest wynikiem zamortyzowaniem kosztów na zakup programów szkoleniowych w latach 2012 i 2013.



Strata netto

W IV kwartale 2013 roku strata netto osiągnęła – 408 900,74 zł (narastająco – 1 032 550,44 zł), zaś w analogicznym okresie roku 2012 strata netto wyniosła – 212 802,56 zł (narastająco -437 186,84 zł).

Powstała w IV kwartale 2013 roku strata netto jest spowodowana różnicą między wydatkami na poczet obsługi projektów unijnych a wpływem zaliczek równoważących je.



Usługi obce

Usługi obce w IV kwartale 2013 roku wyniosły 282 555,59 PLN (narastająco 802 829,89 PLN) natomiast w roku 2012 w IV kwartale wyniosły 294 822,64 (narastająco 1 010 086,81 PLN). W 2013 roku wydatki na usługi obce zmniejszyły się w stosunku do poprzedniego roku z uwagi na przejęcie części zadań przez pracowników firmy oraz obniżenie cen usługodawców. Stale utrzymujący się wynik wydatków na usługi obce spowodowany jest specyfiką branży doradczo-szkoleniowej która zakłada korzystanie z usług niezależnie działających wykonawców odpowiadających konkretnym zleceniom klientów Spółki.

Zobowiązania krótkoterminowe

Zobowiązania krótkoterminowe na koniec 2013 roku wynikają z obligacji oraz z poręczeń wekslowych potrzebnych przy prowadzonych przez Spółkę projektach unijnych.

Zobowiązania długoterminowe

Zobowiązania długoterminowe zanotowane na koniec 2013 roku są odzwierciedleniem kredytów Spółki, zaciągniętych na rozwój Spółki w minionych latach.

Poziom aktywów trwałych

Poziom aktywów trwałych na koniec 2013 roku odzwierciedla wartość nieruchomości należących do Spółki.

Suma inwestycji długoterminowych

Suma inwestycji długoterminowych zanotowana na koniec 2013 roku określa akcje spółek należących do Lauren Peso Polska S.A.

Metody wyceny:

- a) środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne - według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b) środki trwałe w budowie - w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości,
- c) udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych - według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości,
- d) inwestycje krótkoterminowe - według ceny (wartości) rynkowej albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej,
- e) rzeczowe składniki aktywów obrotowych - według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy,
- f) należności i udzielone pożyczki - w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności,
- g) zobowiązania - w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe - według wartości godziwej,
- h) rezerwy - w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości,
- i) kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa - w wartości nominalnej.



Stanowisko Zarządu dotyczące prognozy finansowej na rok 2013

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2013 i kolejne.

Działalność firmy w zakresie
projektów unijnych

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY



Lauren Peso Polska S.A. z sukcesem realizuje następujące projekty:

„Nowe umiejętności – nowe możliwości” w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki.

„Dolnośląskie HoReCa coraz lepsze!” w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Informacja o wpływie dotacji ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego

Zarząd Lauren Peso Polska S.A. informuje, że w dniu 12.11.2013 r. Spółka otrzymała dwa przelewy w ramach kolejnej transzy dofinansowania ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego na łączną kwotę 800 000,00 zł. Środki te przeznaczone są na obsługę prowadzonego przez Spółkę projektu „Nowe umiejętności - nowe możliwości” finansowanego ze środków unijnych. Całkowita wartość projektu wynosi 3 986 150,50 zł.

Informacja o wpływie dotacji ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego

Zarząd Lauren Peso Polska S.A. informuje, że Spółka w następujących dniach otrzymała kolejno cztery transze dotacji w związku z dofinansowaniem projektu „Dolnośląskie HoReCa coraz lepsze!” w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki
(Nr umowy: UDA-POKL.08.01.01-02-042/12-00)

W dniu 10.04.2013 r.: 222 264,47 zł;

w dniu 11.04.2013 r.: 39 223,14 zł;

w dniu 26.11.2013 r.: 50 000 zł;

w dniu 10.12.2013 r.: 127 500 zł.

Suma dofinansowania całości projektu opiewa na łączną kwotę nieprzekraczającą 1 600 887,38 zł. Otrzymane dofinansowanie wpłynie na przychody firmy w kolejnych miesiącach.

Informacja o wpływie dotacji ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego

Zarząd Lauren Peso Polska S.A. informuje, że w dniu 18.12.2013 r. Spółka otrzymała kolejną transzę dofinansowania ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego na łączną kwotę 448 894,77 zł. Środki te przeznaczone są na obsługę prowadzonego przez Spółkę projektu „Nowe umiejętności - nowe możliwości” finansowanego ze środków unijnych. Całkowita wartość projektu wynosi 3 986 150,50 zł.



Wśród inwestycji spółki Lauren Peso Polska znajdują się następujące podmioty

Your Image S.A.

www.yourimage.pl



YOUR IMAGE

Your Image prezentuje kompleksowe podejście do tematu public relations i reklamy. Firma nie ogranicza się do pojedynczych działań uznając, że tylko ich połączenie może przynieść oczekiwane rezultaty. Oferuje całkowitą obsługę promocyjną w zależności od potrzeb i zakładanych celów Klienta. Dnia 20.06.2012 roku spółka Your Image S.A. zadebiutowała na rynku NewConnect.

W II kwartale 2013 roku miała miejsce darowizna akcji imiennych Lauren Peso Polska S.A. dla zespołu menedżerów spółki zależnej Your Image S.A. Tym samym Lauren Peso Polska S.A. zmniejszyła ilość głosów na WZA, która stanowi obecnie mniej niż 50 %.

Focus Contact Center S.A.

www.focuscc.pl



FOCUS
CONTACT CENTER

Focus Contact Center jest nową marką na polskim rynku BPO. Dzięki doświadczeniu jej założycieli, ich zaangażowaniu i doskonałemu przygotowaniu merytorycznemu, powstało profesjonalne call center, wyspecjalizowane w kompleksowym wykonywaniu usług telemarketingowych.

Norton Kancelarie Finansowe Sp z o.o.

www.nortonfinanse.pl



W lecie 2012 roku Zarząd Lauren Peso Polska S.A. poinformował o uruchomieniu w ramach Spółki nowej marki - Norton Kancelarie Finansowe. Wprowadzenie nowej marki na rynek stanowiło realizację planów Spółki, dotyczących rozszerzenia działalności na obszar doradztwa finansowego. Zgodnie z przewidywaniami, w dniu 31.10.2012 została

zarejestrowana spółka Norton Kancelarie Finansowe Sp. z o.o.

Lauren Peso Polska S.A. objęła w niej 23 % udziałów. Nowo powstała spółka Norton Kancelarie Finansowe oferuje klientom kompleksową obsługę w zakresie doradztwa i obsługi finansowej. Uruchomienie spółki Norton Kancelarie Finansowe to gest w stronę klientów Lauren Peso Polska S.A. poszukujących kompleksowych rozwiązań. Firma świadczy kompleksowe usługi z zakresu doradztwa finansowego. Ponadto zajmuje się również doradztwem inwestycyjnym, korzystając z dotychczasowego doświadczenia Lauren Peso Polska S.A. i powiązanych z nią kapitałowo spółek. Norton Kancelarie Finansowe świadczą także usługi typu concierge – dobór ściśle wyselekcjonowanych usług finansowych oraz doradztwo inwestycyjne.

System franczyzowy



System franczyzowy Lauren Peso Polska S.A. został uruchomiony w maju 2009 roku. Celem planu jest zbliżenie usług firmy do klientów w całej Polsce.

W 2012 roku Zarząd Lauren Peso Polska S.A. podjął decyzję o rozszerzeniu planu budowy sieci franczyzowej o sprzedaż placówek minifrancyzowych. Istniejące dotychczas oddziały franczyzowe staną się placówkami masterfrancyzowymi z możliwością udzielania sublicencji poprzez sprzedaż w województwach, na terenie których dotychczas operowały. Dotychczas otwarto 13 oddziałów franczyzowych firmy. W: Bydgoszczy, Kielcach, Krakowie, Lublinie, Łodzi, Olsztynie, Opolu, Poznaniu, Rzeszowie, Tychach, Warszawie, Poznaniu i Zielonej Górze.