

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA II KWARTAŁ 2013 r.



Spis treści

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Oferta usług	7
5. Wybrane dane finansowe	10
6. Komentarz Zarządu Komentarz zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	11
7. Stanowisko Zarządu dotyczące prognozy finansowej na rok 2013	14
8. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	15
- Działalność firmy w zakresie projektów unijnych	
- Inwestycje Lauren Peso Polska	
- System franczyzowy	

List Prezesa Zarządu Lauren Peso Polska S.A.

Szanowni Państwo,



Przedstawiam dziś Państwu raport z działalności Lauren Peso Polska S.A. w II kwartale 2013 roku. Trudna sytuacja rynkowa – która ma odzwierciedlenie w wynikach – nie demotywuje nas, mobilizuje raczej do większej pracy. Inwestycje grupy Lauren Peso Polska zgodnie z założeniami po wstępnym okresie rozwoju nabrały niezależności. Z zadowoleniem obserwujemy ich stabilny rozwój.

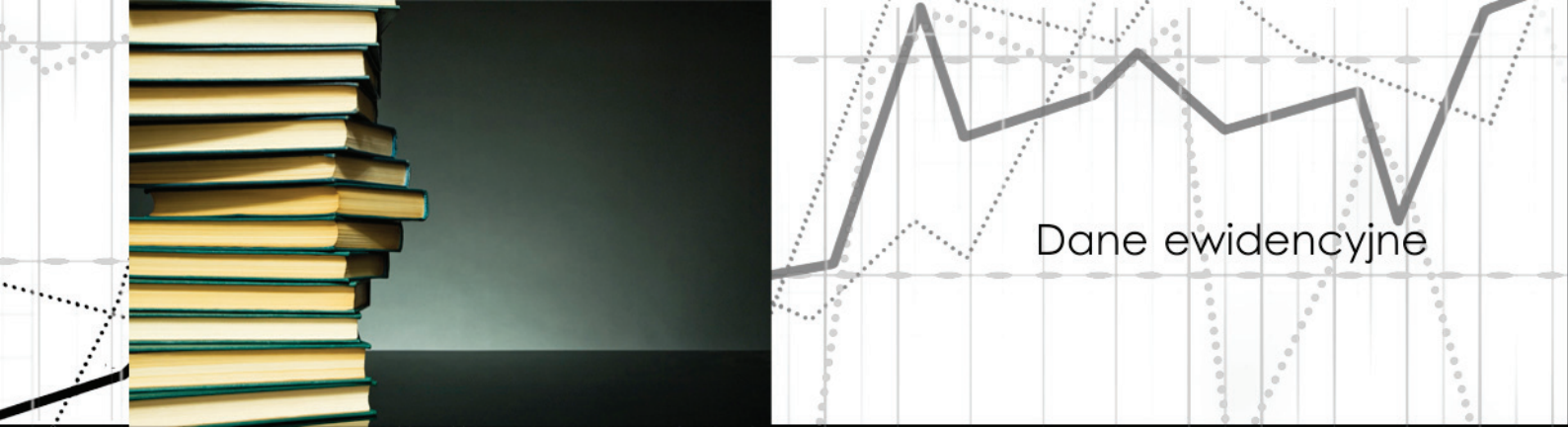
Projekty unijne powierzone naszej firmie prowadzone są rzetelnie i starannie. Reorganizacja działu handlowego firmy przynosi rezultaty.

Zapraszam do przeczytania raportu z pracy Lauren Peso Polska w pierwszej połowie 2013 roku.

Pozdrawiam serdecznie

A handwritten signature in black ink, which appears to read "Kamil Kita".

Kamil Kita
Prezes Zarządu
Lauren Peso Polska S.A.



Dane ewidencyjne

12.08.2013 r. w Zarządzie Lauren Peso Polska S.A. zasiadali:

Kamil Kita – Prezes Zarządu

Adrian Tabor – Wiceprezes Zarządu

12.08.2013 w Radzie Nadzorczej zasiadali:

Marzena Zielińska-Tabor – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Dominika Matczak – Członek Rady Nadzorczej

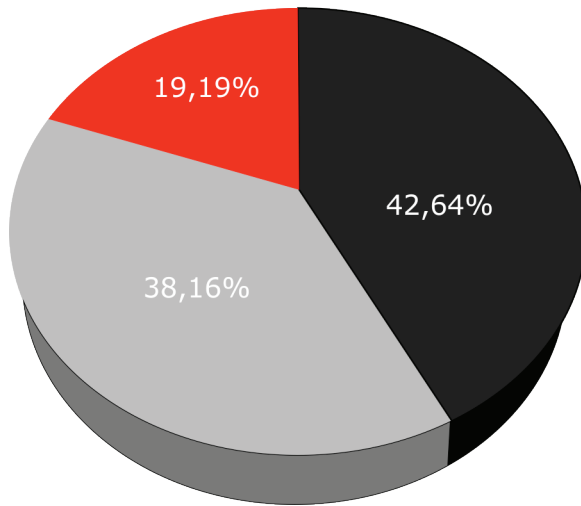
Tatiana Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

Struktura akcjonariatu

Struktura akcjonariatu na dzień 12.08.2013 r. (dzień publikacji poniższego raportu) kształtowała się następująco:

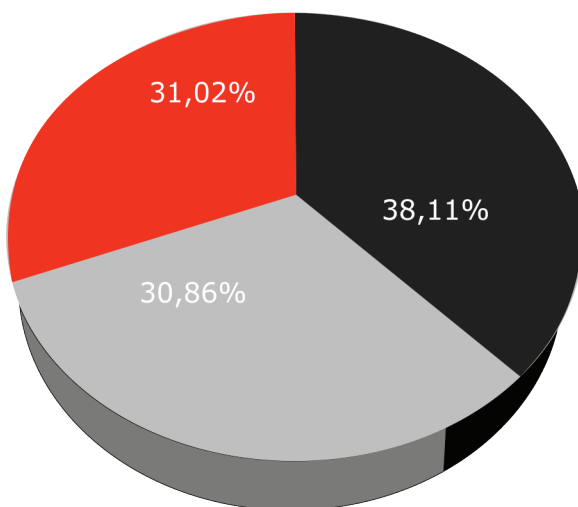
Lp	A	B,C,D,E	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Kamil Kita	20 500 000	4 848 650	25 348 650	38,11%	45 848 650	42,64%
Adrian Tabor	20 500 000	21 100	20 521 100	30,86%	41 021 100	38,16%
Pozostali	0	20 630 250	20 630 250	31,02%	20 630 250	19,19%
Razem	41 000 000	25 500 000	66 500 000	100,00%	107 500 000	100,00%

% głosów

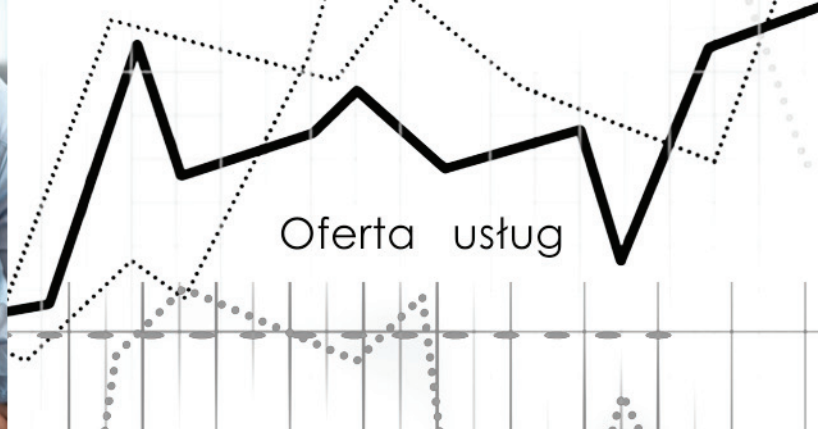


- Kamil Kita
- Adrian Tabor
- Pozostali

% akcji



- Kamil Kita
- Adrian Tabor
- Pozostali



Oferta usług

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie



- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą
-

Zarządzanie produkcją



- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem

Sprzedaż i obsługa Klienta



- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą

Umiejętności osobiste



- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

Komunikacja



- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych

Marketing



- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

Szkolenia ekonomiczne



- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych

Prawo



- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

Szkolenia IT



- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

Zarządzanie systemami



- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- „Krok po kroku” - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higiena żywności
- ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP

Kursy zawodowe



- Obsługa wózków widłowych
- Obsługa suwnic
- Obsługa wciągników i wciągarek
- Obsługa dźwigów
- Obsługa żurawi
- Obsługa podestów ruchomych
- Obsługa podestów ruchomych
- SEP - Uprawnienia energetyczne: elektryczne, gazowe, ciepłe

Doradztwo personalne



- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- Employer Branding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych



Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Księgowość w firmie



- Prowadzenie spraw pracowniczych;
- kompleksowa obsługa kadrowo płacowa;
- Analizy aktuarialne;
- wyceny rezerw na świadczenia pracownicze;
- Obsługa finansowo-księgowa projektów finansowanych z funduszy unijnych;
- Audyty wykorzystania funduszy unijnych;
- Doradztwo podatkowe i optymalizacji strategii podatkowych;
- Zakładanie i rejestracja firm.

Doradztwo podatkowe



- Spraw związanych z podatkiem dochodowym: osób fizycznych; osób prawnych.
- Spraw związanych z podatkiem od spadków i darowizn: zwolnień podmiotowych oraz przedmiotowych od podatku; obliczania należności podatkowych.
- Spraw związanych z podatkiem od czynności cywilnoprawnych: obliczanie wysokości należnego podatku; wydawanie opinii prawnych w zakresie obowiązku podatkowego.
- Spraw związanych z podatkami leśnym, rolnym oraz od nieruchomości
- Spraw z zakresu podatków oraz opłat lokalnych
- Postępowań podatkowych: przed organami skarbowymi; przed sądem

Doradztwo gospodarcze



- Spraw związanych z powstaniem oraz ustaniem podmiotów gospodarczych: spraw związanych z zakładaniem działalności gospodarczej; sporządzanie oraz opiniowanie umów; spółek osobowych oraz kapitałowych; zakładanie spółek za granicą, m.in. w Luksemburgu, Czechach, Słowacji, Niemczech; postępowania rejestracyjnego
- Kompleksowej obsługi prawnej podmiotów gospodarczych: dochodzenia roszczeń z tytułu prowadzonej działalności; egzekucji zobowiązań; sporządzanie oraz opiniowanie projektów umów z partnerami gospodarczymi; obsługa posiedzeń organów spółek;

prowadzenie postępowań rejestracji zmian w spółkach;
sporządzanie i opiniowanie regulaminów działalności ;
sporządzanie oraz opiniowanie statutów spółek; obecność przy zawieraniu umów, w tym poza granicami Polski;
wystosowywanie wezwań do zapłaty oraz zaważań do prób ugodowych;
spraw z zakresu zamówień publicznych;
spraw z zakresu partnerstwa publiczno-prywatnego;
spraw z zakresu prawa transportowego i spedycyjnego;
spraw z zakresu prawa energetycznego.

- Spraw sądowych: postępowań gospodarczych i cywilnych; postępowań w sprawach pracowniczych; postępowań mediacyjnych i przed sądem polubownym. Opiniowania oraz sporządzania umów, ogólnych postanowień oraz regulaminów.

Doradztwo prawne



- Prawa cywilnego: rzeczowego, zobowiązań, spadkowego, rodzinnego i opiekuńczego.
- Prawa karnego: obrony w procesie karnym na wszystkich etapach; działania w charakterze pełnomocnika oskarżyciela posiłkowego, oskarżyciela prywatnego oraz pokrzywdzonego, w tym podmiotów gospodarczych; prawa karnego skarbowego; spraw związanych z wydaniem wyroku łącznego; spraw pozakodeksowego prawa karnego oraz wykroczeń.
- Prawa administracyjnego: postępowań przed organami administracyjnymi; postępowań sądowo- administracyjnych; doradztwa w zakresie prawa administracyjnego.
- Prawa autorskiego, Internetu oraz branży IT: ochrony praw autorskich; dochodzenie roszczeń z nimi związanych; monitorowanie treści zawartych w Internecie pod kątem legalności ich wykorzystywania.
- Prawa ochrony danych osobowych: ochrony podstawowych danych osobowych; ochrony danych wrażliwych.

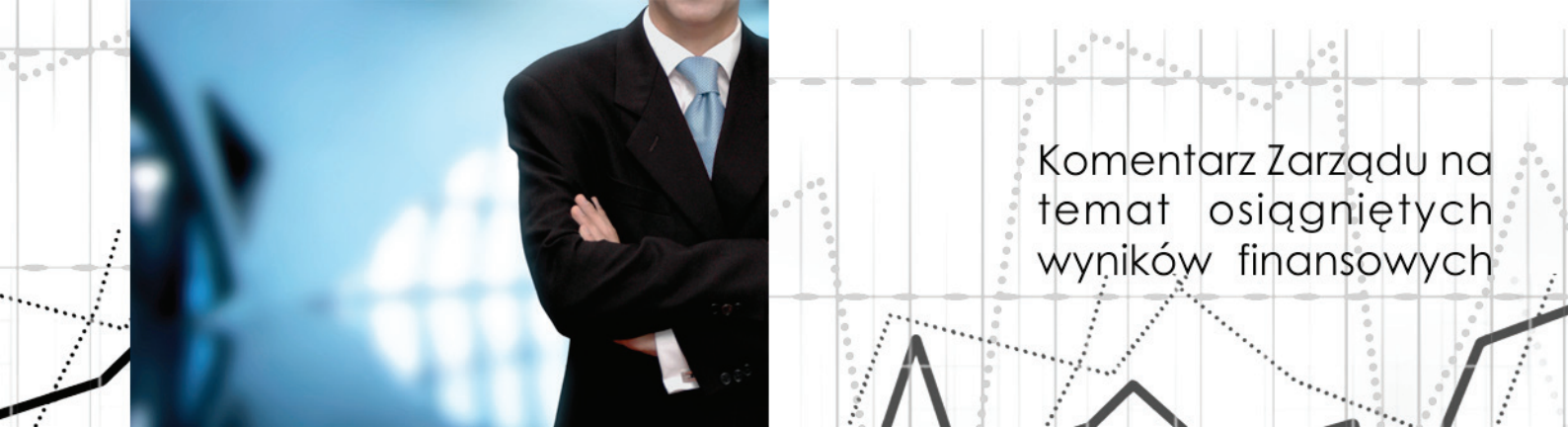
Wybrane dane finansowe

Wybrane dane finansowe za II kwartał 2013 r

(wyszczególnienie)	stan na 30.06.2013 r.	stan na 30.06.2012 r.
Kapitał (fundusz) własny	918,401.90	1,360,990.37
Należności długoterminowe	-	-
Należności krótkoterminowe	633,381.60	336,129.29
Inwestycje długoterminowe	-	111,973.00
Inwestycje krótkoterminowe, w tym:	1,732,738.36	1,903,462.51
środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	844,716.52	74,319.25
Zobowiązania długoterminowe	1,000,767.70	658,498.19
Zobowiązania krótkoterminowe	2,217,225.00	1,841,813.82
Aktywa trwałe	1,886,163.40	1,642,127.26
Aktywa obrotowe	2,401,777.40	2,269,810.32
Aktywa / Pasywa razem	4,287,940.80	3,911,937.58

(wyszczególnienie)	II kwartał 2013 r. od 01.04.2013 do 30.06.2013	II kwartał 2013 r. narastająco od 01.01.2013 do 30.06.2013	II kwartał 2012 r. od 01.04.2012 do 30.06.2012	II kwartał 2012 r. narastająco od 01.01.2012 do 30.06.2012
Amortyzacja	107,274.61	215,227.64	106,229.18	197,565.97
Przychody netto ze sprzedaży	320,395.16	557,356.65	280,463.02	690,992.06
Zysk / Strata na sprzedaży	- 154,134.10	- 277,478.29	-288,612.45	-469,384.31
Zysk / Strata na działalności operacyjnej	326,415.74	- 100,832.61	-670,385.92	-966,616.62
Zysk / Strata brutto	236,790.68	- 120,137.26	212,753.66	-114,735.63
Zysk / Strata netto	236,790.68	-120,137.26	212,673.66	-114,735.63
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	463,592.86	236,143.91	-420,268.61	-436,253.78
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	347,417.52	196,566.44	-51,130.08	-185,701.40
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	-220,743.98	-30,298.83	438,958.94	170,635.01

(dane w zł)



Komentarz Zarządu na
temat osiągniętych
wyników finansowych

Komentarz zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają sytuację finansową spółki w okresie 01.04.2013 do 30.06.2013 r.

Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży w II kwartale 2013 roku wyniosły 320,395.16 zł (narastająco 557,356.65 zł). Przychody netto ze sprzedaży w II kwartale 2012 r. zaś wyniosły 280,463.02 (narastająco 690,992.06) zł.

Tegoroczny przychód netto ze sprzedaży w II kwartale jest wyższy niż w analogicznym okresie 2012 roku ponieważ spółka zanotowała większą sprzedaż niż w poprzednim roku.



Zysk/ strata na sprzedaży

Strata na sprzedaży w II kwartale 2013 roku wyniosła - 154,134.10 zł (narastająco -277,478.29 zł) W analogicznym okresie roku 2012 strata na sprzedaży wyniosła - 288,612.45 zł (narastająco -469,384.31 zł)

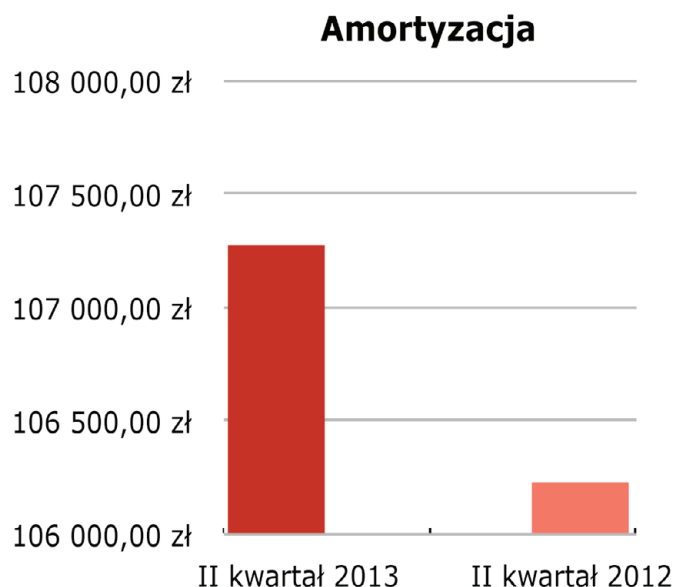
Mniejsza strata w II kwartale 2013 niż w analogicznym okresie 2012 roku wynika ze zwiększenia poziomu sprzedaży i obniżenia kosztów działalności firmy w roku 2013.



Amortyzacja

Amortyzacja w II kwartale 2013 roku wyniosła 107,274.61 zł (narastająco 215,227.64 zł) natomiast w II kwartale 2012 roku wyniosła 106,229.18 zł (narastająco 197,565.97 zł).

Wynik amortyzacji spowodowany jest zamortyzowaniem kosztów poniesionych na zakup nowych programów szkoleniowych.



Zysk/ strata netto

W II kwartale 2013 roku zysk netto osiągnął 236,790.68 zł (narastająco -120,137.26 zł), zaś w analogicznym okresie roku 2012 zysk netto wyniósł 212,673.66 zł (narastająco -114,753.63 zł).

Zysk II kwartału 2013 roku spowodowany jest zwiększeniem sprzedaży usług Lauren Peso Polska oraz wyceną aktywów spółek z portfela.





Stanowisko Zarządu dotyczące prognozy finansowej na rok 2013

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2013 i następne.



Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju prowadzonej działalności

Działalność firmy w zakresie projektów unijnych



Lauren Peso Polska S.A. z sukcesem realizuje następujące projekty:

“Nowe umiejętności – nowe możliwości” w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki.

“Dolnośląskie HoReCa coraz lepsze!” w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Zarząd Lauren Peso Polska S.A. informuje, że w dniu 11.06.2013 r. Spółka otrzymała dwa przelewy w ramach IV transzy dofinansowania ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego na łączną kwotę 950 000,00 zł. Środki te przeznaczone są na obsługę prowadzonego przez Spółkę projektu „Nowe umiejętności - nowe możliwości” finansowanego ze środków unijnych. Całkowita wartość projektu wynosi 3 986 150,50 zł

Inwestycje Lauren Peso Polska



Lauren Peso Polska S.A. systematycznie dywersyfikuje posiadany majątek poprzez inwestycje kapitałowe w nowe podmioty. Spółka ma szeroko zakrojone plany rozwoju, które stale urzeczywistnia, otwierając przed sobą nowe obszary działalności. Budowa i rozszerzanie portfela Lauren Peso Polska jest urzeczywistnieniem planu tworzenia zespołu profesjonalnych podmiotów ściśle specjalizujących się w określonych dziedzinach. Jednocześnie świadomie umacniany jest główny zakres działalności jakim są szkolenia oraz doradztwo w spółce macierzystej Lauren Peso Polska S.A.

Wśród inwestycji Lauren Peso Polska znajdują się następujące podmioty:

Your Image S.A.

www.yourimage.pl



YOUR IMAGE

Your Image prezentuje kompleksowe podejście do tematu public relations i reklamy. Firma nie ogranicza się do pojedynczych działań uznając, że tylko ich połączenie może przynieść oczekiwane rezultaty. Oferuje całkowitą obsługę promocyjną w zależności od potrzeb i zakładanych celów Klienta. Lauren Peso Polska S.A. objęła 1 825 200 akcji na okaziciela serii A, o wartości nominalnej 0,10 zł każda, o łącznej wartości nominalnej 182 520 zł, które stanowią 67,6% udziałów w nowozawiazanej Spółce. W dniu 25 maja 2012 roku spółka zależna Your Image S.A. podpisała umowę na uruchomienie kolejnego oddziału franczyzowego firmy. Oddział franczyzowy będzie działał w Poznaniu. Podpisanie umowy franczyzowej stanowi realizację strategii rozwoju Your Image S.A.

Dnia 20.06.2012 roku spółka Your Image S.A. zadebiutowała na rynku NewConnect. Kurs akcji Your Image S.A., wzrósł o 23 % podczas pierwszego dnia notowań do 0,80 PLN. W dniu debiutu do obrotu wprowadzonych zostało 604.800 akcji serii B, 700.000 akcji serii C i 770.000 akcji serii D. Cele emisyjne Spółki zakładają stworzenie i organizację działu handlowego Spółki w Centrali oraz Centrum Operacyjnym mieszczącym się na Śląsku, opracowanie i promocję systemu franczyzowego firmy oraz intensywnej kampania promocyjna. Dotychczasowe doświadczenia wskazują, że krajowy rynek wciąż jest chłonny na podobne rodzaje usług. Wejście na Giełdę ma pozwolić przedsiębiorstwu na dalsze rozszerzenie swojej działalności – a zainteresowanie inwestorów powinno przełożyć się na zwiększenie rozpoznawalności marki Your Image. Spółka Your Image S.A. systematycznie rozwija się, inwestując w poszerzenie działu handlowego firmy, aktywną promocję systemu franczyzowego oraz stworzenie nowoczesnej i profesjonalnej strony internetowej wspierającej sprzedaż usług firmy.

Focus Contact Center S.A.

www.focuscc.pl



Focus Contact Center jest nową marką na polskim rynku BPO. Dzięki doświadczeniu jej założycieli, ich zaangażowaniu i doskonałemu przygotowaniu merytorycznemu, powstało profesjonalne call center, wyspecjalizowane w kompleksowym wykonywaniu usług telemarketingowych. Spółka Lauren Peso Polska S.A. objęła 100 000 akcji na okaziciela serii A o wartości nominalnej 0,10 zł każda. Objęte przez Lauren Peo Polska S.A. akcje stanowią 10 % wszystkich akcji nowozawiazanej spółki. Spółka Focus Contact Center pierwszą połowę roku 2012 poświęciła na pozyskiwanie nowych klientów. Sukcesy w tym zakresie zmobilizowały Zarząd Spółki do rozpoczęcia wstępnych przygotowań do wejścia na alternatywny rynek Giełdy Papierów Wartościowych.

KnowBOX S.A.

www.knowbox.pl



Dnia 30.06.2013 r. Zarząd Lauren Peso Polska S.A. dokonał sprzedaży spółki zależnej KnowBOX S.A. Informuje jednocześnie, że całość know-how firmy, nazwa oraz system „szkoleń w pudełkach” pozostaje we własności Lauren Peso Polska S.A.

Norton Kancelarie Finansowe Sp z o.o.

www.nortonfinanse.pl



W lecie 2012 roku Zarząd Lauren Peso Polska S.A. poinformował o uruchomieniu w ramach Spółki nowej marki - Norton Kancelarie Finansowe. Pod nową marką Spółka miała prowadzić działalność związaną z dopasowywaniem usług finansowych do preferencji klienta detalicznego oraz biznesowego. Wprowadzenie nowej marki na rynek stanowiło realizację planów Spółki, dotyczących rozszerzenia działalności na obszar doradztwa finansowego. Zgodnie z przewidywaniami, w dniu 31.10.2012 została zarejestrowana spółka Norton Kancelarie Finansowe Sp. z o.o.

Lauren Peso Polska S.A. objęła w niej 23 % udziałów. Nowo powstała spółka Norton Kancelarie Finansowe oferuje klientom kompleksową obsługę w zakresie doradztwa i obsługi finansowej. Uruchomienie spółki Norton Kancelarie Finansowe to gest w stronę klientów Lauren Peso Polska S.A. poszukujących kompleksowych rozwiązań. Firma świadczy kompleksowe usługi z zakresu doradztwa finansowego. Ponadto zajmuje się również doradztwem inwestycyjnym, korzystając z dotychczasowego doświadczenia Lauren Peso Polska S.A. i powiązanych z nią kapitałowo spółek. Norton Kancelarie Finansowe świadczą także usługi typu concierge – dobór ściśle wyselekcjonowanych usług finansowych oraz doradztwo inwestycyjne. Docelowo swym zasięgiem Norton ma obejmować cały kraj, łącząc w sobie ideę skutecznej i stałej opieki nad klientem z możliwościami jakie daje system franczyzowy. Dla partnerów przewidziano możliwość zakupu licencji masterfranczyzowej – z wyłącznością na prowadzenie działalności na terenie objętym licencją oraz możliwość udzielania sublicencji. Ponadto będzie istniała możliwość zakupu tańszej licencji franczyzowej.

System franczyzowy



System franczyzowy Lauren Peso Polska S.A. został uruchomiony w maju 2009 roku. Celem planu jest zbliżenie usług firmy do klientów w całej Polsce.

W 2012 roku Zarząd Lauren Peso Polska S.A. podjął decyzję o rozszerzeniu planu budowy sieci franczyzowej o sprzedaż placówek minifranczyzowych. Istniejące dotychczas oddziały franczyzowe staną się placówkami masterfranczyzowymi z możliwością udzielania sublicencji poprzez sprzedaż w województwach, na terenie których dotychczas operowały. Dotychczas otwarto 13 oddziałów franczyzowych firmy. W: Bydgoszczy, Kielcach, Krakowie, Lublinie, Łodzi, Olsztynie, Opolu, Poznaniu, Rzeszowie, Tychach, Warszawie, Poznaniu i Zielonej Górze